# 电子工业实训心得体会（优秀17篇）

来源：网络 作者：暖阳如梦 更新时间：2024-09-13

*写心得体会能够帮助我们发现自己的不足和需要改进的地方。怎样通过心得体会来凝练自己的见解和观点？以下是一些精彩的心得体会范文，供大家参考、借鉴和学习，希望可以给大家带来灵感和启示。电子工业实训心得体会篇一第一段：引言，介绍实训的背景和目的（2...*

写心得体会能够帮助我们发现自己的不足和需要改进的地方。怎样通过心得体会来凝练自己的见解和观点？以下是一些精彩的心得体会范文，供大家参考、借鉴和学习，希望可以给大家带来灵感和启示。

**电子工业实训心得体会篇一**

第一段：引言，介绍实训的背景和目的（200字）。

实训，是大学课程中重要的一环，旨在为学生提供实践机会，帮助他们将理论知识应用于实际操作中。本文将围绕电子实训展开探讨，分享一些个人的心得体会。

第二段：描述实训内容和过程（200字）。

电子实训是一项涵盖电子电路设计、零部件焊接、仪器仪表调试等多方面技能的综合实践项目。在实训中，我们通过一系列实际操作，学习了电子元器件的标识和参数，电路设计与仿真软件的使用，以及焊接和调试技巧等。整个过程相当锻炼我们的动手能力和解决问题的能力。

第三段：总结电子实训的收获和体会（300字）。

电子实训让我深刻认识到，理论永远无法代替实践。经过多次实际操作，我才理解电子元器件的作用和联系，了解电子电路设计的原理和要点。在焊接过程中，我领略到耐心和细致的重要性，因为每一个焊点的质量都会直接影响电路的工作状态。当调试电路时，我也体验到了及时调整和排查错误的必要性，这对于保证电路的稳定运行至关重要。

此外，通过与其他同学的合作，我深刻认识到团队合作的重要性。电子实训中，我们经常面临着各种技术难题，需要相互配合、共同解决。在这个过程中，我学会了倾听他人意见，提出自己的观点，最终达成共识。团队合作不仅提高了效率，也锻炼了我们的协作能力。

第四段：探讨电子实训的局限和可改进之处（300字）。

尽管电子实训给予了我们很多宝贵的经验和技能，但在现实环境中，还存在一些局限和可改进之处。

首先，实训设备和资源的限制。由于设备和实验室的限制，我们无法进行某些更高级的实验和研究。这限制了我们的实际操作和深入学习的机会。其次，实训时间的压缩。大学校园生活丰富多样，实训时间有限，导致我们无法更充分地进行实践。最后，缺乏与实际工作接轨的联系。实训内容应更密切与实际工作相结合，培养学生更加符合市场需求的技能。

第五段：展望电子实训的未来发展（200字）。

未来，我们期待电子实训能更加贴近市场需求和技术发展。学校应积极引入最新的设备和技术，提供更丰富的实训环境。在实训过程中，学生也应注重自身的主动学习，积极发现问题，解决问题。此外，与实际工作和行业接轨的深度合作也是未来电子实训的一个重要发展方向。

综上所述，电子实训是一项重要的学习经历。通过实际操作，我们不仅学到了专业知识和技能，更培养了动手能力、问题解决能力和团队合作精神。尽管存在一些局限性，但我相信通过我们的共同努力，电子实训会不断完善和发展，为我们的学习和未来就业提供更好的支持。

**电子工业实训心得体会篇二**

细节决定成败，可以说，它是一件事情的命脉。那大家对电子实训的心得体会怎么写呢?以下是电子实训心得体会范文，供大家参考。

不过，好在我不是一个人在战斗，在我们2024级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。

从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

在 整个实习过程中，我感受颇深，从简单的焊接，到最后复杂的组装，使我从中了解到学习和实践是相互统一和相互依存的，少了哪一样，都不可能成功做好一个收音机。

课程虽然结束了，但学海无涯，知识的海洋浩瀚无边，我需要学习的还有很多。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。

我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。

也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

开学的第一周，我们迎来了新学期里的第一堂课--电子工艺实训课。

对于新学期里的新课程、新知识，我有种迫不及待的感觉。

在这一学期里，我们首先接触的是对电子元件的初步认识，还有电路的结构和布局。

而这一实训课里最重要的东西便是日常生活里所见到的电焊。

在课堂上，老师指导了我们对电焊的使用，由于在焊接过程中，加热的电焊是比较具有危险性的，如果使用不当会对自己或别人造成伤害。

所以我们必须严格按照相关规定及正确的使用方法去使用电焊，避免烙伤事故的发生。

当我们初步掌握了电子元件的焊接方法技巧之后，便可以开始尝试焊接一些电路板元件了。

其中电子元件的布局是很重要的。

因为它关联到电路连接的方便简洁。

短短的一周过去了，在这一周里，如果没有老师的指导，我们的实训将会有很大的败笔，实训课无法得以完成，其次，在这一次实训中，使我明白，与同伴的合作交流是很重要的。

团队精神要劳记在心里。

与同性分享成功的喜悦难道不是一种很美好的事么?

实训课已渐入尾声，通过这一次，我们又收获到了很多珍贵的知识，而这与老师的辛勤是离不开的。

在此，我和全体同学对老师说一声谢谢!老师您辛苦了!

how time fly!为期两周的电子工艺实训转眼已溜走。

电子工艺实训让我体会最深的其实不是学到了多少知识，而是懂得了如何做人，如何做事，如何做学问。

在无人监管的情况下，无论做什么都不要违背良心，都不要忘记自己的准则，因为你所做的一切，上天是知道的。

电子工艺实训的第一天留给我的印象是最深的。

“修合无人见，存心有天知”这句话也是我在那天听到的，而且是平生第一次听到。

初听，感触颇深，主要是说到 了我的心里。

老师说的也许都是一些小事，听老师讲课一定要抬头看黑板，打扫卫生时一定要把板凳下面擦干净，临走时要用手把板凳放在桌子下面……这个学期我 真的没有严格要求自己，老师辛辛苦苦在讲台上讲课，自己在后面悠哉游哉看书，看完书就完事大吉，到底学会了多少，到底“板凳底面是不是干净”，到底是用心 学还是蒙混过关，就像板凳到底是用手放的`还是用脚踢进去的，自己知道，或许上天也知道那么一点点。

电子工艺实训结束，仔细清点着这些日子的收获……

做人，要慎独。

曾听说过一个关于卖彩票的老板的故事，与2024年春晚小品《美好时代》极为相似。

主人公是卖彩票小站的老板，有一位老顾客每次都会光顾。

可是，老顾客 有一次要去出差，就委托老板帮他买一张彩票，其他的都没有交代。

老板却意外发现中了500万，老板确实有过独吞的想法，可经过一夜的深思熟虑，加上老板的 慎独品质，老板还是很大方地把彩票还给了顾客。

“本身就是人家中的彩票，这有什么好犹豫的。

我拿了那彩票是能贪几百万，但我这下半辈子就不好受了。”这位 先生说。

这一语道出了他做人的准则——慎独。

做事，要静心。

“千山鸟飞绝，万径人踪灭。

孤舟蓑笠翁，独钓寒江雪。”柳宗元的《江 雪》一直激励着我，激励我无论做什么事一定要静心。

专业课老师曾经告诉我们，在计算机领域，如果真的要想做出一些成绩，就必须要耐得住寂寞，静下心来学 习。

编程很繁琐，很枯燥，可是既然决定想有所建树，就要静心。

烦躁，寂寞的心理活动也许是大多数人做事失败的主要原因。

就像在电子工艺实训中，充电器的一 个重要环节就是排线环节，期间一定要静心，才能让充电器面世。

做学问，要细心。

小事 不小，也许它只是作业中的一个字母，一个a一个u无人关心，可在重要文件中单词的错写就会改变原文意义;也许它只是作业中的一个数字，多一个0少一个0无 关紧要，可在重要的合同上甚至能造成好几亿的损失。

学习过程中，自我认为这个不要紧，那个不重要，到头来白了少年头，无所成就，只落得一场空悲切。

小事很 小，可是一个人真的能把自己的小事都做好，真的就很了不起。

就像俞洪敏说的，希望所有的同学能把自己每天平凡的日子堆砌成伟大的人生，我希望所有的人能细 心的做学问，细心地做每一件小事从而成就自己的不平凡。

做人做事做学问，对于一个人的一生很重要。

在无人监管的情况下，无论做什么都不要违背良心，都不要忘记自己的准则，因为你所做的一切，上天是知道的。

**电子工业实训心得体会篇三**

电工工作最能锻炼人谨慎的工作作风，这无论对将来从事什么工作，都是有利无害的，下面是本站带来的高级电工实训心得，仅供参考。

电的应用可以说在生活中无所不在，这也证明电对人们生活的重要性，但大多数人对电的了解可能只存在于书本上，在实际生活中不敢轻易动手尝试，因为非专业的操作会让它存在极大的安全隐患，这说明电的应用需要专业人员来操作，可见实践对将要做电工的人来说有多么重要。下面附上一篇电工实习。

工作总结。

希望对有需要的人提供帮助。

为了熟悉室内照明线路、继电器控制线路及其元件的工作原理等电工技术知识，掌握基本电工工具的使用方法,本人用两个月的时间在一家物业公司电力维修部门进行了实行，在近两个月的电工实习过程中,我学到了很多东西,下面将这两个月的工作作一份电工。

实习总结。

:

理论是基础，动手更重要。继电器、接触器、变压器等这些简单的电子器件在课堂上见过，生活中有些也在应用，但具体到型号、规格、使用范围等却比课堂上所学范围要宽广的多。电工工具虽然在实验中也用过，但机会毕竟很少。实习过程中发现，这些工具的使用并不简单，师傅可以不看图纸就熟练操作，我虽然对电路原理、基本接线方法也都能懂，但拿起工具来却迟迟不敢动手，还要师傅在一旁不断提点。比如，给用户家里进行照明线路接线，通过开关控制日光灯，看师傅操作很简单，心里也跃跃欲试，等到自己去接线的时候才发现做好并不容易，不是接得太松，易脱落就是绝缘胶缠得不标准易漏电。需要焊接的时候就更力不从心，不是忘了套号码、接线端子看错了就是有虚焊的点或者焊得不牢固。虽然后来经过一段时间的锻炼，掌握了简单照明电路的安装方法，像一般串联、并联电路，日光灯，电度表、插座的安装等这些简单操作都能顺利进行，但我明白了理论与实践是有很大区别的，理论知识虽然重要，不然简单的电路图都看不懂就更不用说操作了，但亲自动手对于电工来说更重要，因为不动手理论知识也无用武之地。

责任心对电工来说尤为重要。电在生活中很重要，但不注意也存在安全隐患，这就要求电工对待工作要有高度的责任心，因为一个小的纰漏带来的可能是财产甚至是生命的危险。电工的工作很多时候看起来简单,但在实际操作中却值得高度注意，例如不小心接错了一根导线,那么整条线路的性质就变了,等你装机通电的时候,有可能就会烧毁整个电路板更甚者危及别人或自身安全。因而，哪怕一个小小的接线工作，都要有高度的责任心，都得对机器,对工作,对人负责。电工工作，尤其是为家庭服务的，基本都是存在问题时才会找到电工，查找故障原因往往很费时间和精力，不仅需要有责任心，也需要有耐心。既是对别人负责，也是对自身负责。

通过两个月的实习，感觉收获了很多，都是平时在课堂理论学习中无法学到的，掌握了几种基本的电工工具的使用，导线与导线的连接方法，导线与接线柱的连接方法，了解了电路安装中走线、元件布局等基本常识，也基本了解了交流继电器的原理和接线方法等，虽然都还是比较简单常用的操作，但对我来说意义却很重大，让我认识到了自己眼高手低的缺点，也增强了我的责任心。

电工工作最能锻炼人谨慎的工作作风，这无论对将来从事什么工作，都是有利无害的，实习的从业经历在生活中也会有所助益，同样希望这篇电工实习总结给有需要的人以帮助。

在这次为期40天的电工实习，我从感性上学到了很多东西，使我更深刻地了解到了实践的重要性，范文之心得体会:中级电工。

只具有理论知识是不行的，更要有动手能力通过实习我们更加体会到“学以致用”这句话中蕴涵的深刻道理。

本次实习的目的主要是使我们对电工工具、电器元件及线路安装有一定的感性和理性认识;了解一些线路原理以及通过线路图安装、调试、维修的方法;对电工技术等方面的专业知识做初步的理解;培养和锻炼我们的实际动手能力，使我们的理论知识与实践充分地结合，做到不仅具有专业知识，而且还具有较强的实际操作能力，能分析问题和解决问题的高素质人才。以前我们学的都是一些理论知识,比较注重理论性，而较少注重我们的动手锻炼，而这一次的实习有不少的东西要我们去想，同时有更多的是要我们去做，好多东西看起来十分简单，但没有亲自去做，就不会懂得理论与实践是有很大区别的，很多简单的东西在实际操作中就是有许多要注意的地方，也与我们的想象不一样，这次的实训就是要我们跨过这道实际和理论之间的鸿沟。理论说的再好，如果不付诸于实际，那一切都是空谈。只有应用与实际中，我们才能了解到两者之间的巨大差异。开始的时候，老师对电路进行介绍，我还以为电工实习非常简单，直至自己动手时才发现，看时容易作时难，人不能轻视任何事。连每一根电线，都得对机器，对工作，对人负责。这也培养了我们的责任感。这次实习很累，在安装过程中我们都遇到了不少困难，理论与实践是有很大区别的，许多事情需要自己去想，只有付出了，才会得到，有思考，就有收获，就意味着有提高，就增强了实践能力和思维能力。

通过这一个星期的电工技术实习，我得到了很大的收获，这些都是平时在课堂理论学习中无法学到的，我主要的收获有以下几点：

2.了解了简单电工横杆的安装方法，掌握了一般开关的倒闸方法;。

3.本次实习增强了我们的团队合作精神，培养了我们的动手实践能力和细心严谨的作风。

通过实践，深化了一些课本上的知识，获得了许多实践经验，另外也认识到了自己部分知识的缺乏和浅显，激励自己以后更好的学习，并把握好方向。信息时代，仅会操作鼠标是不够的，基本的动手能力是一切工作和创造的基础和必要条件。而且，现在严峻的就业形势让我认识到，只有不断增加自身能力，具有十分丰富的知识才能不会在将来的竞争中被淘汰。总而言之，这次实习锻炼了自己，为自己人生的道路上增添了不少新鲜的活力!我会一如既往，将自己的全部心血倾注于工作上。我们的工作需需要有积极的工作热情和踏实的工作作风。我将以这次培训为契机，找准自己前进的标杆，在工作中向智慧型发展，在业务上朝科研型努力。

为期一个周的电子电工实习已经结束，我个人认为本次实习是非常有意义的。我不仅从中学到了很多知识，而且还提高了我的动手能力。我相信这次实习肯定会为我以后的学习、工作奠定坚实的基础。

本次实习理论结合实践，激发了我浓厚的学习兴趣。实习第一天老师先给我们介绍了一些基础知识，然后让我们进行创意造型练习，这不但让我们练习了技术，而且培养了我们的创新能力。当我们拿起电烙铁的那一刻，心情十分激动，因为毕竟是第一次动手。虽然老师讲了动作要领，但第一次很多人还是不敢下手，不过在我们的相互鼓励下，我们都大胆动起手来。前面几个焊点并不好，因为我们掌握不好焊锡的量、焊接的时间等。功夫不负有心人，通过我们在实践中不断摸索，终于符合焊接的标准。在这中间，老师还给我们穿插介绍了smt的一些知识，不仅增加了我们的知识，更激起了我们的兴趣。

后面我们练习的是焊接电路板。因为是练习，我们用的是废电路板，利用上面没焊过的点进行练习，而且我们用的材料都需要重复利用。例如：我们用的焊条都必须用到小于一厘米。之所以这样，是为了培养我们的节约意识。这次实习让我切身体会到，在资源紧张的今天，我们要从身边的点点滴滴进行节约。

这次实习的重中之重是收音机的组装、焊接、调试。在这个工程中，我们学会了电子元器件的识别和检测，学会了自己阅读。

说明书。

查看电路图。在电子元器件的识别和检测过程中，一定要仔细，把不同规格的器件分开并标注以免混淆。焊接时要注意焊接的顺序：先小后大先低后高先耐热后不耐热等。经过我们紧张的组装焊接调试，我们的收音机终于组装完毕。听着自己收音机发出的声音，心中有着无比的喜悦之情，自己的努力没有白费。

通过这次实训，我学到了很多知识、经验和教训。不论做什么事情，都要先对它产生兴趣，要全身心的的投入，要认真仔细。当然在实训过程中不可避免的会遇到很多问题，当我们遇到问题时，我们一定要进行独立思考，认真进行分析，勇于克服困难。想要说的还有很多，总之，感谢学校能给我们这次锻炼的机会。

**电子工业实训心得体会篇四**

这次实训学习了电子装配的流水线模式生产的各个环节。开关电源的生产流程就是“生产准备、插件、波峰焊接、补焊、检测、装配、打高压、老化、复测、包装等”，在这个月中我主要在插件、补焊、装配、包装、波峰焊接和开关电源的原理图这六方面进行深入学习。在车间指导老师和各位线长辅导下，我们学习了各个流程的具体操作和相关知识。并完成了我们每一天的任务产量。

我被分配到装配线上，主要负责打压板。这是一条不错的线。我们有一位谦虚、勤奋的线长，积极乐观的线成员。我们互相团结、帮助，我们拥有共同的目标。这让我们不畏劳苦一起奋斗到底。我们的口号是“我们不是一个人在奋斗”。有了这些，这是我们轻易完成任务不二法宝。

我个人的工作是在打压板，这个工作在大家看来是一个非常困难的工作，的确刚开始的时候，手非常疼，在速度方面也没有其他工作快，在流水线上的产品都堆积在我这边，但是随着工作时间长了，习惯了这个工作才发现，在速度方面进步非常快，它比其它进步的空间都大。而且手也没有感觉痛了。到了第三四周，我的速度比前后面的都快。这就让自己感觉轻松多了。个人的速度上来后，我们的团队的速度自然也上去了。

虽然我们的效率还不错，我觉得我们还是有很大的提升空间的。但是需要我们还有车间共同的努力以提供更好的工作条件：一是，生产车间的空气质量，我的鼻子比较敏感，经常感觉到刚刚进入生产车间时有种让人不舒服的感觉，还有有时还闻到机油气味，让人有点窒息的感觉。这个只能靠大家搞好6s。二是，需要生产车间为大家提供更好的条件，我感觉我们的休息时间太少了，在车间坐下就是三四个小时，早上是不是应该提供一个中间休息时间，下午把十分钟延长些。休息好也是为了工作，只有休息好了工作效率才会上来。喝水也是一个问题，经常在工作时间口渴了找不到水喝，大家都知道口渴让人很难受的，sb实训楼一二楼都没有开水机打水很不方便，出去打一趟水也比较费时间。建议生产车间可以为大家提供一些开水。还有一个最关键的最重要的因素就是工作者的心态的变化，随着工作时间的延长，新鲜感就会消失。大家就开始埋怨，我们的工作，它是多么的乏味，没有了激情，没有工资，没能学到新的知识……我们就是像陀螺一样的工作。如何平静大家的情绪—我们需要坚持一个信念，简单地说就是自己或他人给自己一个理由，一个工作的理由。像这样的工作很多人都很难理解，为什么要做这个工作，当你面对家人，朋友时我这么让别人理解我的工作，难道就只是说为了学分，不是的，谁也不愿意说出一个这样颇有强迫意义的理由，我们需要的是一个主动的理由。就像我开始并不是在“打压板”这个工作，我也知道这个工作很辛苦，但是在线长调我去打压板时我我毅然接受了，理由很简单从我进来的那天起我就告诉自己“我要做一个具有挑战性的工作，哪怕我心里是对它充满恐惧的”就是这一种信念让我一直认真工作。解决这个问题当然就是要找一个可以激励自己的理由。

当然很感谢各位老师和车间的工作人员孜孜不倦的解答我们的各种问题。虽然各方面还没有达到我预期的目标，但是在这一个月里我们真正的认识很多东西。比如：企业的管理模式和生产模式、个人技术水平的提高、人人之间在工作上的交流对工作的效率有很大的帮助，相互之间可以取长补短。促进共同进步。也感受到将要踏入社会这个工作圈子的学习生活氛围。这位我们真正进入社会的工作有个准备。

最后通过这次实训从思想上，更加深刻的认识到自己。工作态度要端正，待人要友好，工作、生活才会更加美好。工作要实实在在，脚踏实地，切勿好高骛远，眼高手低。因为再简单的事情要把它做到完美也不简单，再平凡的事情，能过坚持每一次都高质量的完成也是不平凡。之前只知道听别人说说这些道理，却无法的体会到其中的道理，实践过后，才知道其中的深刻之处。这些就是这次实训给我最深刻的影响，我相信这些无论是对现在还是对未来的人生都有巨大的指导作用。希望今日之学能过为他日之用。

**电子工业实训心得体会篇五**

在大学期间，我们不仅要接受理论知识的培养，还需要通过实践来提升我们的综合能力。近期，我参加了一次电子实训课程，这是对我理论知识的全新拓展和实践运用的机会。实训以“探索电子世界的无限可能”为主题，让我领略到电子领域的广阔前景，感受到电子技术的精妙和魅力。

第二段：理论与实践的融合。

在实训课程中，我发现理论与实践的紧密联系。在讲解电子电路原理的同时，我也亲自动手进行电路设计和实现。这种实践操作让我更加深刻地理解了电子电路的构成和工作原理。通过解决一道道电路实验题，我在动手实践中不断探索、思考，从错误中汲取教训，找到真正适合的解决方案。实践磨炼了我的动手能力和解决问题的能力，也让我对电子技术有了更深入的了解。

第三段：团队合作的重要性。

在实训过程中，我还深刻感受到了团队合作的重要性。电子实训项目都需要集体完成和交流，一道题需要经过小组成员相互讨论、合作设计电路、调试、测试等多个环节。团队合作不仅能够充分利用每个人的技术和创意，还能够带来协同效应，提高项目的整体质量和效率。通过实践，我意识到只有相互配合、倾听别人的意见和建议，才能推动整个团队向前发展。

第四段：创新思维的培养。

实训也不仅仅是对电子知识的学习和应用，更是培养学生的创新思维能力的过程。在遇到问题时，我们需要不断寻找创新的解决方案。通过实训，我的思维方式得到了转变，我开始更加注重创造性思维和审视问题的多个角度，而不仅仅满足于机械地按照规定流程操作。这样的思维方式不仅可以在实训中得到体现，也能够为今后的学习和工作中带来更多的发展机遇。

第五段：对未来的展望。

通过电子实训课程的学习和实践，我对电子领域有了更为深刻的认识和了解。我相信，在电子技术不断发展的大背景下，电子工程师将会成为未来社会的中流砥柱。我对未来充满了信心，我希望能够不断学习和探索，在电子世界中追求属于自己的无限可能。

总结：通过电子实训课程的学习，我不仅获得了实践能力的提升，更意识到团队合作和创新思维的重要性。我相信这次实训经历将会对我将来的学习和工作产生深远的影响，我会继续积极探索电子领域的前沿，并努力为实现电子技术的发展做出自己的贡献。

**电子工业实训心得体会篇六**

电子专业的实训是电子学习过程中至关重要的一部分。通过实践操作，我们能够将书本上的理论知识应用到实际工作中，提高自己的实际操作能力和解决问题的能力。实训还能够锻炼我们的动手能力和团队合作能力，培养我们的创新意识和工程思维。因此，实训对于电子专业的学习和就业都有着重要的作用。

第二段：实训过程中的困难与挑战。

在电子专业的实训过程中，我们面临着各种各样的困难与挑战。首先，操作复杂的仪器设备需要我们具备一定的技术基础和耐心。其次，我们需要对于电子元器件及其特性有足够的了解和掌握，方能有效的进行电路设计和故障排除。此外，实训过程中，我们常常需要合作完成一些大型项目，这就要求我们具备良好的团队沟通和协作能力。

第三段：实训中的收获与成长。

通过参加电子专业的实训，我不仅学到了丰富的实际操作经验，还在解决各种各样的问题中培养出了良好的创新意识和工程思维。在实训的过程中，我曾遇到过无法正常工作的电路板，通过耐心排查和研究，最终成功找到解决方案。同时，实训也让我深刻体会到了团队合作的重要性，只有大家通力合作才能完成一些较为复杂的实训任务。通过这些经历，我的动手能力和团队合作能力得到了极大的提升。

第四段：实训对于就业的意义。

电子专业的实训对于我们的就业至关重要。在工作岗位上，我们需要运用所学的知识和技能解决实际问题，只有通过实训，我们才能更好地掌握这些技能。同时，实训还能够丰富我们的简历，给找工作时争取更多的机会和竞争优势。实训中所取得的成果和经验将成为我们在求职过程中的有力证明，使我们在众多求职者中脱颖而出。

第五段：展望未来。

通过电子专业的实训，我对电子行业有了更深入的了解和认识，也更加坚定了自己在该领域的发展目标。我希望能够进一步加强自己的实际操作能力，不断学习和更新电子技术的知识，为电子行业的发展贡献自己的一份力量。未来，我渴望成为一名电子工程师，为社会的科技发展做出自己的贡献。

总结段：通过电子专业的实训，我们能够获得丰富的实践经验和技能，不仅提高了自己的实际操作能力和解决问题的能力，还培养了我们的创新意识和工程思维。实训为我们的就业提供了重要的支持和优势，并且让我们对未来的发展有了更明确的目标和计划。在今后的学习和工作中，我们应该继续保持对实训的重视，不断提升自己的能力，为电子行业的发展贡献自己的力量。

**电子工业实训心得体会篇七**

早就听说学校里有一个可以自己制作收音机的实训，这一次得知我们要进行连续两周的电子工艺实训，心里一只有一些期盼，又有一些担心。担心这一次的实训和我们其他实验课一样的让我不感兴趣。

回想这两周，时间过的飞快。

第一天，大老板的讲话让我明白了动手实践的重要性。再多的知识，如果不能和实际联系起来，如果没有动手的能力来表现出来这都是没用的。这一天我学会了用烙铁，并亲自焊了三百个焊点，我相信我的每个焊点都是有进步的。我发现自己对这个很感兴趣，这一天我的收获很大。虽然被烙铁烫到了，但是我知道这很正常。而且小老板说：“你不说没人知道”。再接下来的日子里，我们学习了导线的连接，从此我可以不再像之前那样乱团一气，不同类型导线之间连接的方法也是不同的。我还学会了如何去知道一个电阻的阻值。“棕一红二橙三黄四绿五蓝六紫七灰八黑九白零”我会牢记在心，我相信这个知识总有一天会用到。紧接着我就亲自焊了三十左右个电阻在焊盘上。

再后来，我们试着用一根铜线，来焊出一个正方体框架，和一个自己想像的东西。我焊了一个帆船，其他同学有焊自行车的，有焊坦克的。我们都感觉很有意思。

紧接着我们又学习了一个我们都很想了解的知识。那就是网线的制作。现在的生活中我们已经不能离开网线了。我一直在想网线中的那么多线到底是怎么样排列的呢？这一天我的到了答案。并做了两根检测通过的网线。虽然很短实际上用不上。但是以后我可以自己做网线了。

时间飞快一周的时间就这样过去了，时间过得快了倒有些恋恋不舍了。可是想到第二周里我们要做电池充电器，还要做收音机。就又有些迫不及待了。

第二周，首先我们要做一个电池充电器。看着那一堆零件，我意识到了这个任务不是那么容易完成的。小老板为我们讲解了一些注意事项以后，我们就开始自己动手了。刚开始的时候我都小心翼翼的，电阻量了一次又一次。对着图检查了一遍又一遍。就这样经过了一天半的时间，我终于把电池充电器组装在了一起。可是可惜的是接通电源以后发现并不是指导书上叙述的那样。这时我知道我肯定出现错误了。在经过反复的检查以后，终于发现原来有一处不小心连在一起了。修复完成以后，再检查一次，和指导书上面叙述的差不多。看来是没问题了。拿在手里好友成就感，不过确实感觉到累了。

第三天，我们开始学习关于收音机的技术——表面贴装技术，看着那小的和芝麻一样的电阻和电容，我不禁感叹这真的很强大。把元件贴在板子上其实感觉还是挺简单的，比较难的还是在那小小的板子上用烙铁焊接元件。一不小心就会连在一起。不过还好这一次我很小心，收音机一次就做成功了。内心很是喜悦。

最后我们要离开这里了，这一次我经历了一个不一样的实习，认识了一个不一样的老师，在这里学到的一点一滴我都会牢牢的记在心里，相信这在以后的工作生活中会有很大的帮助。感谢学校能给我们这样一个实习的机会。

2024/4/27。

计算机1003班孙俊峰。

**电子工业实训心得体会篇八**

cad实训心得体会2024-12-2915:39根据学院教务处的安排我们班在第十七周在实验楼二楼cad/cam二室进行了为期一周的cad实训，指导我们进行实训的是我们cad课程的任课老师——王老师。

在第十六周的星期天正当许多同学还在考英语三级考试时，我们班的学习委员已将任务书，实训指导书以及实训课表打印出来了，并及时将这些东西发到了每个同学的手中。初看任务书就那么二十来张图感觉任务比较轻的，因为我们学cad时是很用心的，那些操作绝大部分我们都成竹在胸。实际画起来却大相径庭，现在cad实训结束了给我的感觉是时间紧任务重，并没有想象的那么容易。

大概是因为我们上周刚考察完考察科目有一部分同学对自己放低了要求的缘故，星期一我们班的同学按时进机房的很少，当然这也有最近一段时间阴雨绵绵，天色昏暗很容易睡过头的缘故。星期一的实训我在保证了自己良好的任务完成效率的同时，还帮助了几个同学解决了些问题。虽然完成的任务不及其他些高手级的同学，但心里还是美滋滋的——毕竟助人为快乐之本嘛，对自己星期一的实训表现我比较满意。下课后我也分析了一下比那些同学慢的原因：1.有些同学进了学院的cad协会接触这门课程比我们早，画的比我们多；2.有些同学自己拥有电脑练习的机会，练习的数量比我们多。由此可见，在大学里还是要去某些社团锻炼锻炼才行。但我也明白：我不能甘于在他人之后，以此为借口而不去迎头追上那些画的快的同学，能够做到后来者居上才是强者的表现。在这次实训中我主要有两点收获：拉图框的快速法和有时输入@时为什么会出现输入的是•。以前老师讲课时，她拉图框只要啦两下就ok了，一开始还不以为然，但自己上机操作时发现自己要拉好几次才能将边框拉好。原来拉边框是有窍门的，窍门就是要将图框往哪边拉就要一次性将要往这边拉的线条都选中，这样拉图框就不会拉断和拉折，至于输入@符号显示•这是因为输入法不能为当前这种（最好是在英文状态下）。星期二比其它几个工作日是我们这一周最轻松的了——我们没有安排实训课。这天又是圣诞节，但我们班的一部分同学都没有闲着，有电脑的同学者抓紧时间练习着后面的实训任务。而我却没能利用好这个练习时间，以前同学练习cad时我还会在一旁观看发现问题并一起解决问题，而这次我却无所事事，想想真有些懊恼。

星期三的实训照样安排在了上午，为了避免出现星期一的那种大片迟到现象我特意在班上的群里面发了个温馨提示，但却没能收到意想的效果。这次实训上机我不敢放松了，因为我想追上快的同学的脚步。但由于神经绷的太紧，急功尽利反倒弄巧成拙，下课后我发现与同学的差距不但没有缩小反而更大了。老这样下去也不是个办法，晚上在图书馆自习写报告时我脑海中突然浮现出一个想法：认真的看看任务书和指导书规划一下星期四，星期五的任务。我认为星期三实训任务完成的少一个重要的原因是事先没有仔细斟酌导致绘图时走了不少弯路，或许画图前先分析一下图找出难点和最佳解决方案能高效的完成任务。

星期五的实训时间是12：00——17：00，由于我上午将伞遗忘在了医务室所以我动身的比较早。上机后我立刻打开了autocad开始画图。一副图画完后（还没标尺寸），我打开了老师发下来的作业因为作业夹里那副上次没做完的图我上机后已经做完了我就想把那副图关了，没想到却意外地关掉了那张还未标尺寸的图。这时我有点急了，眼见着时间一点点的过去我还有好几张图没画这叫我如何是好呀？！心中难以平静，一副画了半天的图又白画了，没办法只好重画。此后心情越来越难以平静，越来越着急，真是“剪不断，理还乱”接下来我以无心再画复杂的图了，只好挑几副简单的缓和一下情绪，好在最后还是完成了装配图。

这周的实训我们主要练习了平面图形和零件图，零件图主要练习了轴类、支架类和箱体类。平面图形主要是使我们回顾一下上课时学的基本指令，而画零件图是提高我们的工程实践能力和识图能力。到现在我们既学习了手工制图又学习了机械cad绘图。我们知道手工制图与cad绘图相比手工制图讲究多，线条难于均匀，工作量大且完成一副复杂的图需要借助专门的工具，如：丁字尺、曲线板等。而cad绘图操作方便，工作量小，线条均匀且视觉效果好。同时我们也知道画cad图需要有手工制图的基础，没有手工制图的基础是难于画出一张合格的cad图的，因此cad实训不仅是对我们cad课程的检验，还是对手工制图的一次有效复习。

从这周的实训中我发现自己的心态需要锻炼，遇到些麻烦事时要学会冷静，如果遇到不顺心的事就很烦躁是于是无补的。我自信自己掌握了cad这一绘图软件的基本知识和基本操作，但我也清楚的知道要精通这一软件还需今后多下工夫，多多实践，多加钻研。俗话说“一份耕耘，一份收获”，这句话在我们本次实训完成cad任务的效率方面一点也没错，练习的多的同学就越熟练，速度就越快。换句话说就是练习与速度成正比。我们说cad实训是对cad课程所学知识的综合运用，是cad知识巩固与提高的途径，这有两个方面的理由：一.它使cad理论知识（比如命令、图表按钮）更为系统化、全面化；二.它能提高学习者理论实操的经验进一步激发使用者学习钻研的兴趣。

时间过的真快，转眼间cad实训已经结束了，第一次上机好像昨天一样。如果没有老师的辛勤传授和指导，缺乏同学的指点恐怕有些问题我还是一头雾水，在此，我向实训期间指导我的老师和给我指点迷津的同学表示感谢。

**电子工业实训心得体会篇九**

3、引进中国网库在线上建设打造中国钓具产业带b2b平台。

二、做大做强电商市场主体。

2、帮助5家以上电商企业进入湖南省电子商务认定企业，争取\_\_2家电商企业进入湖南省电子商务示范企业。

三、做好\_\_公司的对接工作。

搞好阿里村淘项目的调研，参考湘阴县、岳阳县等周边县市经验，形成\_\_市农村村淘项目落地方案，提供领导决策，争取阿里村淘项目早日落地\_\_，实现合作共赢。

四、全力推进电商扶贫。

1、新建10个贫困村电商服务站，5个乡镇电商服务中心;。

2、鼓励和引导贫困户开设网店，实行互联网创业脱贫;。

3、做好网销产品整合与开发工作，周密细致的采集好20个农特产品的信息，搞好20个农特产品的qs认证和原产地认证，建立产品溯源体系、供需产品信息对接、特色旅游和旅游产品开发、“产地直供”电商基地建设等工作。

全年开展三期电商培训，培训500人次以上。时间和内容分别为：

第一期，时间5月份左右，培训内容电子商务基础知识，国家政策讲解;。

第二期，时间为9月份左右，内容为电子商务操作实务，电商与特色产业;。

第三期，时间11月份左右，内容为网络营销，网店开店技巧、营运推广等。

**电子工业实训心得体会篇十**

本次实习是学习了三年多的电子商务专业后进行的一次全面的实践性练习。其目的在于加深对电子商务基础理论和基本知识的理解，将课堂知识与现实工作进行结合，达到理论与实践相结合的目的，想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性，更重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，找出自己的不足之处，以便更好的取长补短，提高个人素养，为即将进入社会做好准备和进行必要的热身及适应。

(二)实习过程。

对于一个大学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。虽寒风凛冽，冰天雪地，我毅然踏上了社会实践的道路。20\_\_年2月4号，我带着忐忑与兴奋来到了xx学校，一进学校大门，两栋教学楼映入眼帘，整齐的宿舍楼，干净的教学环境让我对未来的工作产生了好奇与憧憬。我带着行李走进人资处，人资处的两位老师热情的接待了我，填表格、报到、安排住宿，参观学校。这里老师的热情让我没有一点陌生感，刚来时的忐忑也随之烟消云散。

从2月5号到2月22号，学校对我们几个新来的实习生进行了半个多月的培训，第一周让我们了解学校的大概情况，学校的文化理念、经营理念、管理理念、教育理念、工作作风等等。第二周就对我们进行了专业培训，师德师风培训、教育教学理论的学习与考核，经过多重考核，我顺利上岗，在平面组当网页设计课的老师，还兼职在企划处担任实习干事一职。

在平面组担任教师期间，先是听老教师讲课，听了一周的课之后，我开始走上讲台，开始了自己的第一篇\*作。当然，刚开始心情特别紧张，由于经验不足和应变能力不强，课堂出现了讲课重点不突出，讲课顺序不清，师生配合不够默契等问题。针对出现的问题，指导老师要求我多听课，多向经验丰富的教师学习，并且面对面地指出教案的不足以及上课时存在的缺点。

还有在上课的过程中，学生的不配合常常令我头痛。当时有人建议我使用强制的方法，如罚站、罚蹲等。诚然，这种方法可以勉强维持课堂秩序，但这无疑加深了老师与学生之间的隔阂，甚至使学生产生厌学的心理。我记得学教育教学理论时学过，作为教育工作者，就应想方设法创造\*主和谐的教学气氛，在教学活动中建立平等的师生关系，教师要把自己当成活动中的一员，成为学生们的良师益友。我按着这个思路来对学生进行管理，取得的教学效果还不错，有几个很调皮的学生在上我的课时认真多了，还积极举手回答问题。

批改作业，纠正学生的错误也是十分重要的。我在纠正学生每个错误的时候，写上激励的评语，并在评语中强调订正的重要性，并根据各个学生的情况加以勉励、开导。对那些在我要求订正之后依然不改的学生，我在作业上写明，不断给学生纠正错误的机会，直至认识了错误并改正为止。对于个别情况的学生，我会辅导他们，直到他们主动改正错误。身为一位教育工作者，就是要有这样的耐心，才能把学生的缺点纠正过来。

教师是书本知识与学生之间的联系纽带、运输通道。古代文学家韩愈说过：师者，传道、授业、解惑者也。无论是传道、授业还是解惑，都要通过语言尤其是口头语言来完成，但是在这方面目前为止还没有相应的课程。在实习的过程中，听老教师说表达能力和方式有欠缺的话，会直接影响课堂教学的效果，降低课堂教学的效率。同样一个教学内容，同样的教学方法，不同的教师讲出来的效果可能完全不同，学生的学习效果也可能完全不同。这种情况下教师口语表达能力的强弱直接决定了课堂教学效果及整个教育质量的好坏。教育学家苏霍姆林斯基说：教师的语言素质在极大程度上决定着学生在课堂上的脑力劳动效率。我们在培训过程中，在教育理论方面的课程中对教学过程中表达方面的重要性略有提及，但主要是一些较为理论和提纲性的内容，实践表达的训练很少，还远远不能达到应有的效果。

在企划处实习期间，我在企划部主任和xx大姐的热心指导下，积极参与企划部日常工作，注意把书本上学到的理论知识对照实际工作，在实际工作中加深对理论知识的认识和对专业技能的掌握，用实践验证所学的理论知识，用实践强化所学的专业技能。实习期虽然比较短暂，但我全身心全方位地体验了紧张而有序、新奇而富有压力、学习与实践同步、机遇与挑战兼备的8小时工作制的上班族生活,很大程度地丰富了工作经验，增加了生活阅历，增长了见闻见识，锻炼和提升了各方面能力和素质。

在企划部实习的最初三天，主任交待给我的第一个任务是做两块展板，一块是教务处的，一块是学生处的，在前两天半时间里，我查阅了学校教务处和学生处的各方面资料文档，向相关部门的相关人员讨教与咨询，上网查询和搜集相关信息资料，获取到了比较充分的关于该学校教务处与学生处的情况的信息资料，最后花半天时间完成了设计。

这三天的经历就令我大开眼界、长进很多：我学会了怎样探索、开发和利用一切可以利用的资源和途径去更可靠更完备地获得想要了解和得到的信息;锻炼了自己的口才和交际能力，特别是与自己的工作、利益密切相关的同事、上级领导或其他人交流和沟通的艺术和技巧;更好地领悟到了怎样运用自己的专业知识、头脑去客观冷静地审查、分析、判断问题。

我将设计展板提交给主任看了之后，他对这三天来我的积极认真工作和设计内容表示赞许，也指出了我存在的不足：没有很好地掌握到理论知识与实际情况、实践工作之间的差距，没有更好地将理论知识和实际情况紧密结合。在主任的指导和鼓舞下，我信心百倍地表示我一定在最短时间内改正这个缺点。

紧接着，我立即投入到了下一个任务中，即参与该校的网站维护工作。网站维护是我比较擅长的一项技能，虽然电子商务专业开设的关于网站方面的课程比较少，但由于我对网站比较感兴趣，所有看了很多关于网站设计方面的专业书籍，并且大三、大四时曾在老师的指导下自己做过一个小的网站，学过一些ftp软件的简单维护工作，因此对网站维护已有了一定的功底了。但在具体的网站维护时我遇到的难题还是很多，因为学校的正式网站与自己的网站无论在性质还是在内容上都是有比较大的差异的。幸运的是我在主任的指导下，凭借我对网站维护的浓厚兴趣和已具备的功底，很快地战胜了一个个难题。

三、实习体会。

近两个月的实习，使我真正体会到做一位老师的乐趣。在这不到两个月的时间里，我帮忙接电话，复印资料，整理文件，参加各种会议组织和实施等，无不感受着工作的氛围，这些都是在学校里无法感受到的。在大学，只有学习的氛围，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。而这里是工作的场所，每个人都会为了取得成就感和获得更多的报酬而努力，无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自已的能力。记得老师曾经说过大学是一个小社会，但我总觉得校园里总少不了那份纯真，那份真诚，还始终保持着学生的身份。而走进工作单位，接触各种各样的同事、上司等等，关系复杂，但我得去面对我从未面对过的一切。在这次实践中，我感受很深的是，学校的理论学习很多，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的情况。但也要感谢老师孜孜不倦地教导，我比一部分人具有更高的起点，有了更多的知识层面去应付各种工作上的问回想这次实习，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的能力也得到了提高，而这些在学校里是学不到的。千里之行，始于足下。这对我以后走向社会起到了一个桥梁作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，对将来走上工作岗位也有很大帮助，同时也让我明白了许多做人道理，向他人虚心求教，遵守组织纪律和单位的各项规章制度，与人文明友好交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这近两个月所学到的经验和知识大多来自领导和同事的教导，这将是我一生的财富。

这次实习也让我深刻了解到，在工作中和同事保持良好的关系是很重要的，做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处，是现代社会做人的一个最基本的问题，对于自己在校大学生，面临踏入社会的人来说，需要学习的东西还很多，他们就是的老师，正所谓三人行，必有我师。我的这次寒假社会实践，使我真正从课本走到现实中，从抽象的理论回到了多彩的实际生活，是一次成功的社会实践。

**电子工业实训心得体会篇十一**

一、何为电子商务。初期的电子商务认识阶段，已让我深深着迷，原来商务可以这样来做，原来网络不只是玩，这是刚上大学时候的想法！

行力上，正常的渠道运营的很好，如果再花钱去投资电子商务，心里没底，短期看不到效果时，就容易产生退缩行为。

四、效果评估，转化率问题。企业做电子商务为了什么？最终还是赢利，效果如何，在实施过程中要有一个精准的评估数据，这样才能更好的进行下一步的计划。转化率如何？能否最终实现赢利，这些都是必须的，如果不能有效的转化为利润，电子商务也将成为一场空谈。

企业电子商务化，大势所趋！借用阿里巴巴董事局主席马云xx年三月率领集团10位高管赴美国时主题演讲时的一句说，现在大家都说是危机，其实是机会，大家都在说机会时，反而是危机要来了。现阶段，将是电子商务在中国发展的高速生长期。

**电子工业实训心得体会篇十二**

短暂的电子实训结束了，但是它留给我的感触确是深刻的。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。老师布置的电子实训任务，让我们从最基本的做起，让我们对电子技术有了更深的了解。实训是对我们这些娇子们的一次考验，是让我们褪下娇骄二气，真正体验生活的途径。实训让我们懂得细微之处掌握技术，了解：电子封装技术；万用表的使用；电阻的测量；简单电路板的焊接。

在这次实训中，我学到了很多，首先，让我了解了一个工作者的辛苦，体验到他们为了让我们这些学子能读上大学而付出辛勤的劳动。发现原来那些电子产品离我们并不遥远，就在我们身边。我懂得了细心耐心的重要性，在实训中一个很小的错误，可能导致整个电路的失败。

实训是对我们的一次最深刻的体验。在实训中我了解了很多，也学到了很多，最重要的，是我明白了：生活不易，且行且珍惜。

生活，不是我们说了就算的。我们要尊重别人，要尊重自己。虽然我并没有什么经验，也没有什么特别优秀的技能，但是，我有一颗上进，虚心，热情，负责任的心！我知道，我有很多的不足，我知道，我需要学习。我相信，只要给我一个舞台，我就可以展示我的风采！

这次实训，也让我深刻了解到，理论学习是基础，但实际工作才是决定因素。我们要学会如何把理论和实际联系起来，学会从理论中推导出来，实践，才是检验真理的唯一标准。

总的来说，这次实训让我把以前学过的理论知识，通过实践从而获得了感性认识，理论和实践的结合，让我更好的掌握了电子技术。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。因此，我相信，在未来的日子，我会更加努力，也会更加珍惜学习的机会！

**电子工业实训心得体会篇十三**

对于工科大学生，在大学里我们应在生活学习中参加科学研究实践，学会进行科学研究的方法，为今后参加科学研究工作打下基础尤为重要。拿我个人来说，通过半年对电力电子技术实验的学习，在老师的循循善诱，谆谆教导下，通过循序渐进的系统学习和操作训练，对实验的知识和思想有了冰山之一角的认识，自己从中受益匪浅。

首先，实验课给我提供了手脑并用的良好机会，对培养自己理论联系实际的科学作风也有特殊的功能，每次做实验前，都会提前读实验教材讲义和相关参考资料，完成预习报告，做好实验准备，经过一年半的学习，明显觉得自己的自学能力大大提高了。其次，在实验教材和老师的提示下，独立地对实验进行操作，正确观察实验现象，进行实验数据测量，发现自己的动手能力也提高了。同时，每次都会列出实验表格，记录和处理数据，绘制数据曲线，运用课本上的理论对实验进行分析判断，并撰写实验报告，明显感觉到自己的分析判断能力和表达能力得到充分的锻炼。

x级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的\'班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

在整个实习过程中，我感受颇深，从简单的焊接，到最后复杂的组装，使我从中了解到学习和实践是相互统一和相互依存的，少了哪一样，都不可能成功做好一个收音机。课程虽然结束了，但学海无涯，知识的海洋浩瀚无边，我需要学习的还有很多。电子原件的魅力才在我的世界刚刚开始，只有继续以电子实习的感受和经验为基础，渐渐学习总结下去，才能使自己得到更多的提高。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

3.对问题的分析处理能力有了很大的进步，由于一开始的盲目行动，我犯了很多低级的错误，比如一开始居然把元件焊在了印制板的反面，先焊了集成块等等，随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**电子工业实训心得体会篇十四**

实训让我体会最深的其实不是学到了多少知识，而是懂得了如何做人，如何做事，如何做学问。下面是本站带来的电子实训的。

仅供参考。

开学的第一周，我们迎来了新学期里的第一堂课--电子工艺实训课。对于新学期里的新课程、新知识，我有种迫不及待的感觉。

在这一学期里，我们首先接触的是对电子元件的初步认识，还有电路的结构和布局。而这一实训课里最重要的东西便是日常生活里所见到的电焊。在课堂上，老师指导了我们对电焊的使用，由于在焊接过程中，加热的电焊是比较具有危险性的，如果使用不当会对自己或别人造成伤害。所以我们必须严格按照相关规定及正确的使用方法去使用电焊，避免烙伤事故的发生。

当我们初步掌握了电子元件的焊接方法技巧之后，便可以开始尝试焊接一些电路板元件了。其中电子元件的布局是很重要的。因为它关联到电路连接的方便简洁。

实训课已渐入尾声，通过这一次，我们又收获到了很多珍贵的知识，而这与老师的辛勤是离不开的。在此，我和全体同学对老师说一声谢谢!老师您辛苦了!

不过，好在我不是一个人在战斗，在我们20xx级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

通过这周的实训，我学习到了很多从前没有接触过的知识。使我们把知识和动手实践有效的结合起来。让我们也深深的体会到了动手和理论是密不可分的。

在实训中，我们认识了很多电动设备，了解了它们的性能，使用方法及作用。它们为我们的生活带来了很多的便捷。通过实训，同学们的友谊也增进了不少，很多不太会做的实验在同学们的帮助下完成了。我们通过相互学习，相互沟通，一起研究，让很多的实验都做得相当的成功，心中的成就感与自豪感油然而生。班级的那种团结氛围填满了整个实训间。

还有我们兢兢业业的老师，他们也顶着酷热和我们一起忙活，看着围在他身边的那一圈圈的人，他也总会耐心的为我们讲解，直到我们听懂为止。所以要特别感谢我们的老师!老师，您辛苦了!

**电子工业实训心得体会篇十五**

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

我们得到了一些心得体会以后，写心得体会是一个不错的选择，这么做可以让我们不断思考不断进步。相信许多人会觉得心得体会很难写吧，下面是小编为大家带来的电子商务实训心得体会范文，希望大家能够喜欢!

电子商务是一门集经济、管理、计算机网络技术、电子与信息技术、法律等相关学科内容的交叉性和综合性很强的学科，虽然现在教育部批准开设电子商务本科的学校达到了近300家，但是还没有正式成立教学指导委员会。在20--年教育部委托西安交大为秘书单位成立了中国高校电子商务专业建设协作组，西安交大博士生导师李琪教授任组长。20--年协作组制订了电子商务专业开设课程的指导意见，因为缺乏教学指导委员会的权威性和强指导性，所以，这个指导意见的执行很大程度上取决于各个学校的具体取舍。

在这种缺乏整体统一部署、安排和要求的情况下，电子商务专业的发展方向、课程体系、教学计划等的制订就出现了错综复杂甚至混乱的状况。这样，难免会出现有些学校因各种原因(比如，对电子商务本身的发展缺乏认识、对电子商务教学没有经验、师资力量缺乏等等。)为了应付开设此专业、尽快招生的要求仓促制订(甚至广泛抄袭)教学计划，在许多条件不具备的情况下开始招生和教学。所以，许多众所周知现象的出现也就难免了。

20--年协作组制订的电子商务专业开设课程的指导意见中建议将电子商务概论、电子商务经济学、电子商务管理、电子商务法、电子商务技术、电子商务支付清算、网络营销、电子商务物流、电子商务专业实践、电子支付与网上金融学列为专业核心课，本科专业应该至少开出六门以上。而实际各个学校课程的开设情况因上节所述原因差异很大。

在这种情况下学生应该如何学习呢?我们没有办法等到这些问题都彻底解决以后才开始学习。因为，第一，这些问题何时能彻底解决是根本不可控的;第二，电子商务不会停止其瞬息万变的发展，即便是成型和权威的教学指导也要面临随时的调整;第三，我们在校学习的时间是有限的。所以，我们应该主动地寻找在这种情况下如何学习电子商务的方法，当然最直接的方法是和老师共同探讨，实际上，老师们一直就没有停止寻找和探索。

如第一段所述，电子商务知识内容的综合性、交叉性决定了电子商务学习的复杂性和艰巨性。有利的是，电子商务实务工作对其知识的要求还是有确定的规律可寻的。而电子商务实务和电子商务实践体系两个体系却给我们提供了两个学习的线路。这样就构成了对电子商务“面”上的学习和实践。具我的了解，各个学校在这方面普遍做的比较深入和系统。我更要强调的是“点”上的学习。从电子商务学习的方法上讲，叫做“点”和“面”的结合。“面”指的是专业基础知识，包括经济学、管理学、计算机技术、基本法律、法规知识，具体而言就是协作组推荐的核心课程。“点”上的学习包括电子商务管理(比如网站管理、网站编辑)、电子商务技术(比如：网站开发、技术维护)、电子商务策划、界面设计(不要小看，优秀的设计师是非常受欢迎的，而且需求也非常大。)等，应该可以看得出来这些几乎都是具体是工作岗位。“面”上的学习是基础保障，“点”上的学习是技能突破，是就业或者开展问题研究的直接保障。如果只有“面”上的学习，可能做具体工作就很困难，就可能出现好像什么都知道，但是什么都做不了的尴尬。反之，只有“点”上的学习，工作或者研究就很难深入，也深入不下去，也会缺少迅速成长和进步的基础与动力。

建议每个同学在学习中选一个“点”，选择的要考虑的因素包括：个人兴趣喜好、本校专业特长(比如：有的学校原来是金融专业强、有的技术强、有的物流特长等)、本学科师资特长、社会对各个岗位人才的需求状况等。“点”的方向选择最好在专业课开始之前就做出，这样才能在以后的学习中有的放矢，集中精力使得学习和实践有深度和广度。对于掌握知识比较快、综合实力比较强的同学多选择几个“点”，使自己的知识和技能更加丰满当然更好了。但要注意，切勿贪多嚼不烂。

在本学期我们新学了电子商务，而且我也报了助理电子商务师，从中收获很多也学习了很多，我觉得电子商务电子商务并不是简单的书上的定义，他需要我们应用，了解，熟练掌握他的技术。简单来说就是实现交易的电子化，最明显的问题就是企业的电子商务，因为他对企业带来什么利润，那么他也会对整个社会有贡献。通过对电子商务的学习我有以下体会：电子商务是一个很新的学科，很多人并不真正不了解：有的认为电子商务就是电子交易，即建一个网站卖自己的产品;有的企业甚至认为只是建一个网页，做一做宣传而已。其实企业电子商务所强调的是在网络计算机环境下的商业化应用，这不仅仅是一种单纯的交易，而是把买家、卖家、厂商和合作伙伴通过互联网、企业内部网和企业外部网全面结合起来的一种应用。简单地说，电子商务就是利用全球化互联网络进行商业活动，它不是单纯的技术问题，而是代表了一次新的经济革命，预示着新的经济增长方式。电子商务不仅仅包括商务和服务的网上交易，还涉及从供\"到\"需\"的整个社会生产的各个环节。电子商务不但可以降低经营成本，加速资金周转，提高管理服务水平，还能加快企业的市场适应能力。电子商务还包括企业内部商务活动，如生产、管理、财务以及企业间的商务活动。它不仅仅是硬件和软件的结合，更是把买家、卖家、厂商和合作伙伴利用因特网技术与现有的系统结合起来开展业务。

上课时老师说，电子商务的基础是企业信息化;而企业信息化的根本目标是效率和效益。无论是传统营销还是电子商务，其目的都是要获得利润。电子商务的优势就在于它的信息化。创立了企业信息优势后，就要将信息优势转化为竞争优势。主要措施有两个，一是充分利用信息来研究市场和策划营销运作过程。二是充分利用信息开展信息服务，电子商务使企业接近目标群体并与真正目标客户建立商务联系，达到与客户的共同语言。

一、首先，何为电子商务。初期的电子商务认识阶段，已让我深深着迷，原来商务可以这样来做，原来网络不只是玩，这是刚上大学时候的想法!

三、最后实施管理与执行。有了好的方法做指导是必要的，但是一个好的过程管理和执行也是必须的，很多企业做电子商务就是停在了执行力上，正常的渠道运营的很好，如果再花钱去投资电子商务，心里没底，短期看不到效果时，就容易产生退缩行为。

四、效果评估，转化率问题。企业做电子商务为了什么?最终还是赢利，效果如何，在实施过程中要有一个精准的评估数据，这样才能更好的进行下一步的。转化率如何?能否最终实现赢利，这些都是必须的，如果不能有效的转化为利润，电子商务也将成为一场空谈。

企业电子商务化，大势所趋!借用阿里巴巴董事局主席马云20--年三月率领集团10位高管赴美国时主题演讲时的一句说，现在大家都说是危机，其实是机会，大家都在说机会时，反而是危机要来了。现阶段，将是电子商务在中国发展的高速生长期。

实训单位简介：青岛----公司位于青岛市城阳区棘洪滩金岭工业园内，西面毗邻秀丽的胶州湾，南面临近便利的青岛流亭国际机场及青岛港码头，占地面积300多亩，是以水产品、蔬菜制品、种植基地为一体的产、学、研为主的外向型国家中一档企业。

该企业是青岛市的以食品出口储存加工为主要业务的大型集团企业，同时该企业在电子商务的应用情况和现代化物流的规模都是比较可观的，是一个现代化企业，因此，我在此企业参加实训工作，可以使自己以前学习的专业知识在实际中得到应用，也使自己能够得到更多的工作经验。因此，在接受在该公司参加实训时，我便决心要辛勤严谨工作，认真完成各项工作任务，在工作中自习观察，组织协调各部门，与周围环境融合使自身工作经验得到提高，使自己学习的理论知识在实际工作中得到应用。

我的实训工作从20--年2月28日进行到20--年4月22日，在开始的一个星期，公司对我进行了相关的职业培训，主要是对员工以及工作环境以及公司规定的介绍，作为一名总经理助理，我的主要工作是辅助总经理的工作，具体方面包括文件发送，电话记录，指令下达，传真以及信件收发等。由于这项工作便于对企业整体运作模式的观察，因此担任此项实训工作更能够将学过的专业知识与实际相对比。

在开始的工作中，由于对人员和工作环境还不太熟悉，因此工作效率比较低，也出现了一些错误，比如发错报价单、文件指令下达效率低等，但是经过后来的弥补，没有造成经济损失，同时总结经验教训并且努力在与员工沟通和协调方面下功夫，了解人员关系，适应企业环境，渐渐比较熟悉的掌握了业务技能，后面的类似工作便能应付得比较得心应手。

由于业务方面的熟练，企业领导对我提高了信任程度，并且交给了我一些较为复杂的工作，我的实训期间正处于食品加工出口的旺季，物流运输仓储等方面工作较为繁忙，因此企业领导分配我在做好一些总经理助理工作的同时完成一些仓储相关的工作。该企业拥有多个大型仓库，以低温仓库为主，仓库配备堆高车，铲车等仓储车辆以及各种吨位的载重卡车保温车冷藏车多辆，并且有集装箱堆积地以及集装箱龙门吊等专业的物流标准设施，在这里我主要辅助管理一个低温冷冻仓库，工作任务如下：

监督员工进行低温仓库的高层/堆垛货架储存。

存货即时控制。利用货卡登记制度，随时了解库存商品的数量。确保商品质量，随时检查，及时上报、调整出现的质量问题。定时观察库房条件，确保库房内温湿度不超标。

参加库存货物的加工整理。为客户提供完善的分拣、换包装等加工服务。

订单处理。对订单处理要求做到及时、准确、高效，并承诺：单据收到15分钟内，指派操作人员到达现场，进行收发货。

退货处理。全力协助客户进行退货收货作业，并且填写收货单和进仓单，并及时反馈客户，以便客户尽快对退货做出处理决定。退货收货时，对于原封箱之产品如无可恶特别指令，即可作为商品入库处理。非原封箱退货按客户指令要求，做到清点、分类、整理后方能入库。

通过从事这项工作，我了解了现代企业仓储的基本操作模式，同时，我将现实中的物流模式和课本上的电子商务的物流模式做了对比，了解了实际操作和理论知识之间的不同，深入了解了物流仓储的现状。在这项工作中，由于人员数量较多，而且大多数员工为临时工，技术知识和文化水平都比较低，因此一定的领导和组织协调能力是十分重要的，因此，我在这方面加强了锻炼，加强工作中的监督作用，提高员工的工作效率，在员工人手不够的情况下亲自下冷库，驾驶堆高机完成货物堆放工作，发扬特别能吃苦特别能战斗的精神，完成一些体力劳动，虽然这些体力劳动技术含量不高，但是在进行这些工作的过程中，我了解了仓储工作在实际操作过程中的一些技能，比如：我学习到了塑料周转箱以及纸质周转箱的不同堆放方式，塑料周转箱可以采用上下对齐的方式利用周转箱的自身结构设计保持货物堆的整齐和均匀受力，然后将物堆放至托盘，用堆高机按照标准堆高数量储存;纸质周转箱由于耐压程度较低，需要其呈“五花”摆放，然后堆高。搬运工的分组工作方法：根据人员的体力情况和技能情况分配，身材较矮的人在集装箱内卸下货物，由对仓库结构熟悉的人搬运至仓库。这些细节方面的小技能虽然与专业方面的知识不是十分相干，但是这些细节提高了我对工作的了解，确保在业务较多的这个时期增加企业效益。

我在完成本职工作的同时，还利用自己的各方面特长协助一些部门的工作，由于我在计算机方面有一定特长，因此也协助计算机维护部的技术员工做好企业内部的计算机维护工作，该企业刚刚制作完成了自己的商业网站，但是技术含量较低，内容较少，与客户的交互能力很有限，页面设计也不是非常友好，公司决定改善自己企业网站的功能和质量，我参与了计算机维护部技术人员对网站的更新工作，利用我学习到的电子商务网站建设的知识，完成了网页设计制作以及数据库程序的编写，节省了雇佣外部技术人员的资金。该公司部门较多，局域网范围很大，而且部分员工对计算机操作方面的技能不高，因此经常出现计算机网络和软件以及硬件方面的故障，我凭借多年的维护经验以及在信息城作兼职时学习到的一些知识，帮助计算机维护专业技术人员解决一些自己能够解决的问题，不仅在最快时间解决了问题，而且我也在维修的过程中积累了计算机方面的经验。同时利用自己的摄影方面的特长，在企业开展一些活动的时候进行摄影记录，在企业人员出行以及货物内部运送时，也能够熟练驾驶小型和中型车辆进行运输，节省了时间和人力资源。虽然我在这个企业只是实训工作，但是我依然认真负责的对待每一件工作，在工作中同时认真学习，提高自己的动手能力和组织协调能力，使得理论和实践紧密结合。

在此次的实训工作中，我严守职业道德规范，认真完成了领导交给的各项任务，利用学习到的理论知识投入到现实的工作中，利用自己学到的知识解决现实中发生的问题，利用自己的特长为企业提高效率。做好了自己的本职工作的同时，带头作出了一些如打扫卫生等各个方面的义务劳动，利用自己的组织协调能力，使得自己和员工之间的工作配合默契，提高工作效率，受到领导和员工的好评。

通过这次的实训，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年大学里所学知识的巩固与运用。从这次实训中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。虽然这次实训的业务有的与电子商务不相关，但是，这帮助我更深层次地理解企业运行的模式，对专业学习和今后的工作提供了极大的帮助，使我在电子商务专业方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。尤其是物流方面，使得我了解了现代企业的物流模式，不仅如此，而且了解了在物流过程中一些具体工作的具体技能。俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的拥有实践的工作经验的竞争力要远远大于仅仅局限于理论知识。从这次实训中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，用我们的实际动手操作在真正理解和学习我们学习过的理论知识，这才是我们学习与实训的真正目的。

实训主要围绕这三年来所学地知识进行调研，通过20--年-月-日到20-年-月-日在--化工实训，了解电子商务系统建设情况，了解现在如火如荼的阿里巴巴网站中国站的具体情况，了解电子商务在传统企业中如何运作和如何融合。理论联系实，企业电子信息化的趋势在传统企业中的表现，以及所学专业知识能否在工作中得到有效地利用，为毕业设计累积素材。

由于整个实训都围绕着阿里巴巴的诚信通服务运转，那我就介绍一下阿里巴巴的诚信通服务吧，--年3月10日阿里巴巴中文网站正式推出诚信通产品，主要用以解决网络贸易信用问题。它专为发展中企业量身定制，提供强大的服务，使成交机会提高7倍!诚信通服务包含以下强大的服务内容，使成交机会提高7倍!它包括：

1.网上服务：独一无二的a&v认证，拥有诚信通企业商铺，独享大量买家信息，优先排序，方便查看和管理。留言反馈，买家询盘，第一时间即时了解。

2.线下服务：展会，采购洽谈会，与国内外世界级大买家做生意。培训会，交流网上贸易技巧，分享成功经验;服务人员为您提供365×8小时专业咨询服务。

此外，阿里巴巴的诚信通服务还包括帮助企业推广网站，已使您的网站不会被淹没在互联网之中。

1、网上推广：可以在网上轻松发布/查看供求信息、产品图片、公司介绍，展示您的诚信记录。

2、线下推广：阿里巴巴将通过展会推广、媒体宣传、采购洽谈会等众多线下推广手段对诚信通会员的企业网站进行强力推广!

3、自行推广：诚信通企业网站拥有专用独立网址，您可以把网址印在自己的名片上、产品包装上……利用你的网站推广您的产品和企业!该网站为一级域名。

我就是通过操作该网络平台来实现信息的收发，再通过即时通讯软件阿里旺旺贸易通版来实现与顾客的即时通讯，帮助企业打点日常的顾客咨询事宜。这也与电子商务专业紧密的联系了一起，使我们的专业知识更好的发挥在现实工作当中。作为信息化的一种趋势，电子邮箱和网站留言也是通讯的一种不错的选择。

客户在贸易通上咨询的问题很多，首先的是商品的用途问题，有油漆厂、涂料厂、油墨厂等。首先问的是顾客能用什么样的树脂。比如油墨的用户，就有两种选择10号的软化点为120℃和深色120℃的两种，一般的时候顾客是知道自己的需要的。其次是价格问题。真正想购买产品的顾客首先是要考虑价格的，包括运费等其它费用。但是价格总是在不断的变动当中，半个月前碳五的价格是每吨8200元左右，但是现在已经随着石油的价格已经涨到9800元每吨了，可见报价总是滞后的。再次是能否寄样品。这个问题针对不同的顾客是不同的，有诚意的顾客就可以，但是诚意一般都是靠感觉的。另一个考虑的是该商品是否有积压，如果有就可以相应的放宽限度。

该厂由于是生产厂家，所以主要顾客还是贸易公司的中间经销商的。这是由市场决定的，因为很多顾客需求量是较小的，不适合公司直接联系的。公司的主要目标也是培养大量的经销商，这样不仅能够减轻自己的各方面压力，而且能够拥有稳定的货源，对于企业的发展是非常有力的。

但是传统企业在向现代化企业转型的同时，尤其是b2b行业在电子商务领域的发展还远没有像欧美国家那样发达。尤其是在交易的后期，国内的大量厂家在资金投放是通过传统的银行和企业信誉保证来实现的，而在国外除了商品的运输之外其它都已能通过网络来实现。可见国内的电子商务还有很长的一段路要走，还不成熟。

由于专业知识的一些限制和自身知识的匮乏，在日常的操作过程中暴露出许多的问题，最主要的是以下的两个问题：

2.对化工产品的了解，主要是对产品的生产生产过程及原理，对竞争对手以及整个行业的了解太少，产品的性能、用途和价格也不太了解。

于是，我针对问题查阅了一些资料，了解到了一些信息，对我帮助很大。1.诚信通网站会员信息排名问题：网站上信息的排序与发布的信息的标题中的产品名称(关键字)、以及搜索者搜索时使用的关键字、信息发布的时间以及和信息是否是一口价的可交易信息有关。目前商业信息的排名优先考虑标有价格、可以直接出价下单且支持支付宝的一口价信息以及标题中的产品名称，尤其是信息标题末尾的产品核心名称的信息。同时，在网上做生意，信息的价格排序与在网上与商友洽谈的活跃度，以及您的诚信通指数都可作为可选的排序条件。如果是诚信通会员，建您将之前的普通供应信息修改为一口价信息且支持使用支付宝，或者新发一条一口价信息，就有机会排列靠前，带来更多的成交机会。

通过实训，我学到了在课本上学不到的许多事情。我有一个很深的感触，科技的力量不可小视，技术的飞速发展给我们的生活与工作带来了无比的快捷，原来都需要人工来出理的数据，单证，业务，现在都只需要在电脑操作界面上点动鼠标，片刻就能搞定。其中，电子商务在企业信息化发挥着巨大的作用，但是，纯粹的电子商务是无法在企业中应用的，必须与传统的商务相结合，才能适应中国的特有的经济市场。只靠书本上的知识是无法完成整个电子商务管理的，同时也看到电子商务的进程还有很长的一段时间还要走，发展过程中一定会有许多困难，只有通过不断的完善。许多环节都需要不断的改进，需要更多的企业加入到这个过程当中去。这样才能使企业在二十一世纪的竞争中立于不败之地，才能使中国在世界经济中更加迅猛的发展!

**电子工业实训心得体会篇十六**

短短两周的电子实训在我们学院掀起了一股学电子的热潮。这次实训我们主要学习模拟电子线路的设计，让我们理论联系实际，充分发掘并利用了我们的动手能力，调动了我们的学习热情，提高了我们的学习效率。

这次实训我被安排在模拟电子线路的设计上，我们的指导老师是杨老师。在开始时，杨老师向我们介绍了电子线路的基本知识，包括二极管、三极管、场效应管、电容器、电阻器、电位器、电感器等。他重点讲解了电阻的识别方法，使我们很快就能正确识别电路图中所标的电阻。他还教我们如何使用万用表进行电阻、电流、电压的测量，以及如何测试二极管的正负极、是否发光二极管、是否稳压二极管，如何测试三极管的放大倍数等。

在杨老师的指导下，我们进行实训。我们首先进行的是整流滤波电路的设计，我们按照老师所讲的步骤，画出电路图，并焊接电路，调试、测试数据，写出报告。我们还进行了稳压电源电路的设计，我们也参照了其他人的设计，画出了电路图，但最后还是决定自己设计电路，自己焊接电路，调试、测试数据，写出报告。通过这次实训，我们充分体验了电子线路的设计、制作、调试的全过程，提高了我们的动手能力和理论水平，使我们了解电子线路的重要性和必要性，对我们今后的学习有很大的帮助。

在这次实训中，我学会了如何识别电路图、如何测试电路、如何焊接电路、如何调试、如何测试数据、如何写出实验报告等。这些技能和知识将在我们今后的学习和工作中起到非常重要的作用。

总之，这次电子实训是我们受益匪浅，我们充分体验了电子线路的设计、制作、调试的全过程，提高了我们的动手能力和理论水平，使我们了解电子线路的重要性和必要性，对我们今后的学习有很大的帮助。我们深刻体会到理论与实践相结合的重要性，也深刻认识到了在实践中运用所学知识的必要性和重要性。在今后的学习中，我们应该更加注重理论和实践的结合，注重知识的运用和实际操作能力的培养。

**电子工业实训心得体会篇十七**

时间如行云流水般，实训就已经过去了一个月。在过去两年对电子商务专业的学习中，我们学习了大量的相关专业知识，打下了电子商务专业理论的基础，对电子商务这门专业有了一个理性的认识，为了能够将理论应用于实际工作，使我们对电子商务的理性认识上升到更高层次的感性认识，同时了解当今企业对电子商务的应用和发展情况，提高自身动手实际操作能力，以增强自身的社会竞争力，为今后工作积累工作经验，我通过参加学校安排的实训更进一步了解了电子商务这一专业对社会，对企业的必要性!

在整个建设网站，制作网页的过程中，既需要个人独立完成，又需要团队合作，所以老师让我们分了小组，每组一个组长，负责总体分配和管理工作!我们小组总共四个成员，一开始接触实训的时候，所有成员都是一脸茫然，完全不知道第一步该做什么，就像一个无头苍蝇，找不到前进的方向!可是一个礼拜以后，我们逐渐领悟了一些方法和技巧，参透了一些之前所学的电子商务专业知识，所以才有了眉目!

在进行电子商务网站制作前，我们首先要有一个大概的目标，所以我们第一步就是要制作总体规划书，创意设计书，规格说明书，网站结构，创建数据库、建表等。所以我们小组分工进行。一个负责创意说明书，一个负责规格说明书，一个负责画网站结构图，其余工作全体小组成员一起讨论完成。在建数据库和数据表的时候，我们遇到了一些问题，因为我们成员的不注意，把数据库中我们所建的数据表没有保存到老师指定的数据库中，导致后来将数据库连接到网站的时候读取不到我们所建的数据库中数据表的资料，让我们接下来的工作没办法进行!于是，我们请教老师，终于在老师的辅导下找出了问题，并通过老师的分析和指导，这一问题很快得到了解决!

出自 FanWeN.chaZiDian.Com

我们终于明白，一开始的时候简单，越到后面我们所面临的困难就会越多，而且一次比一次更难解决!

当然，希望老师能给出更多的指导，大三对于大学生来说最关注的无非就是专业就业的问题。电子商务学生的就业出路很大的程度上还是在于你的应用实战能力。也希望老师提供或者同学们找到更多的实训实战机会。至少当我们毕业的时候，我们可以精通电子商务的其中一块或者具有电子商务方面的一技之能，不管seo还是网页设计，网络编程或者供应链管理，还是资金流的运转，甚至是熟悉阿里巴巴的b2b运作平台和淘宝网开店的平台使用，都会成为我们人生中的宝贵财富!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！