# 电子工业实训心得体会与经验总结（优秀17篇）

来源：网络 作者：雾花翩跹 更新时间：2024-09-13

*通过写心得体会，我们可以发现自己的优点和不足，进而提高自身的能力和素质。在写心得体会之前，可以先整理和梳理自己的思路和想法。请大家放下身段，积极思考，共同学习，共同进步。电子工业实训心得体会与经验总结篇一电子实训是一门集理论与实践于一体的课...*

通过写心得体会，我们可以发现自己的优点和不足，进而提高自身的能力和素质。在写心得体会之前，可以先整理和梳理自己的思路和想法。请大家放下身段，积极思考，共同学习，共同进步。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇一**

电子实训是一门集理论与实践于一体的课程，旨在培养学生的电子系统设计和构建能力。本文将主要讲述我参与电子实训的经历，分享其中的收获和体验，以及提出对未来学习和职业生涯的建议。

1.背景介绍。

电子实训课程由经验丰富的教师指导，课程内容包括电路设计、焊接、调试和测试等。我们分为几个小组，每个小组需完成一个电子系统的设计和构建。

2.过程与方法。

在实训过程中，我们首先学习理论知识，了解电路的基本原理和设计方法。然后，我们使用电子元器件进行电路设计，通过模拟软件进行仿真和验证。一旦设计通过，我们开始进行焊接和组装。在组装过程中，我们需仔细检查每个元件，确保它们正确连接。

3.经验与收获。

通过电子实训，我不仅学到了电子电路的基本知识，还提高了团队协作和解决问题的能力。我们学会了如何使用测量仪器和工具，如何有效地与团队成员沟通，以及如何处理可能出现的问题。此外，我还了解到，成功需要良好的时间管理技巧，以及坚持到底的决心。

4.不足与改进。

在电子实训中，我意识到自己在某些方面还有待提高，例如，我在电路仿真过程中出现了错误，导致了一些问题。这让我认识到，在学习和工作中，应更加仔细和谨慎。

5.结论与建议。

电子实训是一门很好的课程，它不仅让我们了解电子系统的设计和构建，还培养了我们的实践能力和解决问题的能力。对于未来的学习和职业生涯，我建议要有目的地规划，找到自己的兴趣点，并持续提高自己的技能。

总之，电子实训是一门有价值的学习经历。它让我更深入地了解了电子系统，同时也提高了我的实践能力和解决问题的能力。我期待在未来的学习和职业生涯中，继续利用这些技能，为电子行业做出更大的贡献。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇二**

对于工科大学生，在大学里我们应在生活学习中参加科学研究实践，学会进行科学研究的方法，为今后参加科学研究工作打下基础尤为重要。拿我个人来说，通过半年对电力电子技术实验的学习，在老师的循循善诱，谆谆教导下，通过循序渐进的系统学习和操作训练，对实验的知识和思想有了冰山之一角的认识，自己从中受益匪浅。

首先，实验课给我提供了手脑并用的良好机会，对培养自己理论联系实际的科学作风也有特殊的功能，每次做实验前，都会提前读实验教材讲义和相关参考资料，完成预习报告，做好实验准备，经过一年半的学习，明显觉得自己的自学能力大大提高了。其次，在实验教材和老师的提示下，独立地对实验进行操作，正确观察实验现象，进行实验数据测量，发现自己的动手能力也提高了。同时，每次都会列出实验表格，记录和处理数据，绘制数据曲线，运用课本上的理论对实验进行分析判断，并撰写实验报告，明显感觉到自己的分析判断能力和表达能力得到充分的锻炼。

x级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的\'班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

在整个实习过程中，我感受颇深，从简单的焊接，到最后复杂的组装，使我从中了解到学习和实践是相互统一和相互依存的，少了哪一样，都不可能成功做好一个收音机。课程虽然结束了，但学海无涯，知识的海洋浩瀚无边，我需要学习的还有很多。电子原件的魅力才在我的世界刚刚开始，只有继续以电子实习的感受和经验为基础，渐渐学习总结下去，才能使自己得到更多的提高。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

3.对问题的分析处理能力有了很大的进步，由于一开始的盲目行动，我犯了很多低级的错误，比如一开始居然把元件焊在了印制板的反面，先焊了集成块等等，随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇三**

短暂的电子实训结束了，但是它留给我的感触确是深刻的。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。老师布置的电子实训任务，让我们从最基本的做起，让我们对电子技术有了更深的了解。实训是对我们这些娇子们的一次考验，是让我们褪下娇骄二气，真正体验生活的途径。实训让我们懂得细微之处掌握技术，了解：电子封装技术；万用表的使用；电阻的测量；简单电路板的焊接。

在这次实训中，我学到了很多，首先，让我了解了一个工作者的辛苦，体验到他们为了让我们这些学子能读上大学而付出辛勤的劳动。发现原来那些电子产品离我们并不遥远，就在我们身边。我懂得了细心耐心的重要性，在实训中一个很小的错误，可能导致整个电路的失败。

实训是对我们的一次最深刻的体验。在实训中我了解了很多，也学到了很多，最重要的，是我明白了：生活不易，且行且珍惜。

生活，不是我们说了就算的。我们要尊重别人，要尊重自己。虽然我并没有什么经验，也没有什么特别优秀的技能，但是，我有一颗上进，虚心，热情，负责任的心！我知道，我有很多的不足，我知道，我需要学习。我相信，只要给我一个舞台，我就可以展示我的风采！

这次实训，也让我深刻了解到，理论学习是基础，但实际工作才是决定因素。我们要学会如何把理论和实际联系起来，学会从理论中推导出来，实践，才是检验真理的唯一标准。

总的来说，这次实训让我把以前学过的理论知识，通过实践从而获得了感性认识，理论和实践的结合，让我更好的掌握了电子技术。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。因此，我相信，在未来的日子，我会更加努力，也会更加珍惜学习的机会！

**电子工业实训心得体会与经验总结篇四**

短短两周的电子实训在我们学院掀起了一股学电子的热潮。这次实训我们主要学习模拟电子线路的设计，让我们理论联系实际，充分发掘并利用了我们的动手能力，调动了我们的学习热情，提高了我们的学习效率。

这次实训我被安排在模拟电子线路的设计上，我们的指导老师是杨老师。在开始时，杨老师向我们介绍了电子线路的基本知识，包括二极管、三极管、场效应管、电容器、电阻器、电位器、电感器等。他重点讲解了电阻的识别方法，使我们很快就能正确识别电路图中所标的电阻。他还教我们如何使用万用表进行电阻、电流、电压的测量，以及如何测试二极管的正负极、是否发光二极管、是否稳压二极管，如何测试三极管的放大倍数等。

在杨老师的指导下，我们进行实训。我们首先进行的是整流滤波电路的设计，我们按照老师所讲的步骤，画出电路图，并焊接电路，调试、测试数据，写出报告。我们还进行了稳压电源电路的设计，我们也参照了其他人的设计，画出了电路图，但最后还是决定自己设计电路，自己焊接电路，调试、测试数据，写出报告。通过这次实训，我们充分体验了电子线路的设计、制作、调试的全过程，提高了我们的动手能力和理论水平，使我们了解电子线路的重要性和必要性，对我们今后的学习有很大的帮助。

在这次实训中，我学会了如何识别电路图、如何测试电路、如何焊接电路、如何调试、如何测试数据、如何写出实验报告等。这些技能和知识将在我们今后的学习和工作中起到非常重要的作用。

总之，这次电子实训是我们受益匪浅，我们充分体验了电子线路的设计、制作、调试的全过程，提高了我们的动手能力和理论水平，使我们了解电子线路的重要性和必要性，对我们今后的学习有很大的帮助。我们深刻体会到理论与实践相结合的重要性，也深刻认识到了在实践中运用所学知识的必要性和重要性。在今后的学习中，我们应该更加注重理论和实践的结合，注重知识的运用和实际操作能力的培养。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇五**

不过，好在我不是一个人在战斗，在我们2024级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

**电子工业实训心得体会与经验总结篇六**

我在这里分享的是一次电子实训的经历，这次实训让我深刻理解了理论和实践相结合的重要性。

这次电子实训是在大学的第二学年，由学校安排的实践性教学环节，让我们学习和实践相结合。我们被分成几组，每组6个人，每个人都有明确的任务，我负责的是模拟电路的设计和调试。

在实训过程中，我首先通过理论课程了解了电子元器件的基本知识，如电阻、电容、二极管、晶体管等。然后我根据理论课程，开始设计并搭建电路，使用的是eda（electronicdesignautomation）工具，例如altiumdesigner。

接下来的日子，我投入了大量的时间和精力到这次的实训中。我和我的团队成员一起，通过不断的试验和修正，成功地设计出了一款简单的数字电路。在调试过程中，我遇到了很多问题，如电路不稳定，逻辑错误等，但是通过查阅资料和请教老师，我最终都一一解决了。

这次电子实训让我收获颇丰。首先，我学习了如何将理论知识运用到实践中去，如何将抽象的理论知识具体化、实际化。其次，我提高了自己的动手能力，通过调试过程中的错误和问题，我学会了如何分析和解决问题。最后，我明白了团队合作的重要性，每个人在团队中都有自己的角色和任务，只有大家协作一致，才能完成任务。

总的来说，这次电子实训让我深刻认识到理论和实践相结合的重要性，让我明白了电子电路的复杂性和深度，也让我体验到了实践的乐趣和挑战。我会将这次实训的经历作为我未来的学习、工作的借鉴，不断提高自己的实践能力和解决问题的能力。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇七**

我在\_\_公司开始为期两个月的电子实习实训工作。在\_\_公司实习期间，我在实习导师和同事的帮助下，熟悉了电子零件焊接、调试和检测等步骤，并完成了个人作品的制作。通过这次实习，我收获了很多，并对自己有了新的认识。

在实习开始的时候，我首先学习了电子元器件的基本知识，包括电阻、电容、电感、二极管、三极管等电子元件的识别和检测。通过理论学习和实践操作，我学会了如何使用电烙铁和焊锡等工具，并掌握了焊接的基本技巧。

接下来，我开始了个人作品的制作。在制作过程中，我遇到了很多问题，例如焊点不牢固、电路故障等。但是，我的导师和同事耐心地帮我解决了这些问题，并给予了我很多鼓励和信心。最终，我完成了一台收音机的制作，这让我感到非常自豪和满足。

通过这次实习，我深刻地认识到了团队合作的重要性，并学会了如何与同事沟通和协作。同时，我也发现了自己的不足之处，例如缺乏实践经验、理论知识不够扎实等。

在未来的工作中，我将继续努力学习和提高自己的技能，并争取在电子领域做出更大的贡献。同时，我也希望自己能够在今后的工作中更加自信和勇敢，为公司的发展贡献自己的力量。

总之，这次实习让我学到了很多实用的知识和技能，并为我今后的职业生涯打下了坚实的基础。我相信，在\_\_公司的实习经历将成为我一生难忘的宝贵财富。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇八**

在大学期间，我们不仅要接受理论知识的培养，还需要通过实践来提升我们的综合能力。近期，我参加了一次电子实训课程，这是对我理论知识的全新拓展和实践运用的机会。实训以“探索电子世界的无限可能”为主题，让我领略到电子领域的广阔前景，感受到电子技术的精妙和魅力。

第二段：理论与实践的融合。

在实训课程中，我发现理论与实践的紧密联系。在讲解电子电路原理的同时，我也亲自动手进行电路设计和实现。这种实践操作让我更加深刻地理解了电子电路的构成和工作原理。通过解决一道道电路实验题，我在动手实践中不断探索、思考，从错误中汲取教训，找到真正适合的解决方案。实践磨炼了我的动手能力和解决问题的能力，也让我对电子技术有了更深入的了解。

第三段：团队合作的重要性。

在实训过程中，我还深刻感受到了团队合作的重要性。电子实训项目都需要集体完成和交流，一道题需要经过小组成员相互讨论、合作设计电路、调试、测试等多个环节。团队合作不仅能够充分利用每个人的技术和创意，还能够带来协同效应，提高项目的整体质量和效率。通过实践，我意识到只有相互配合、倾听别人的意见和建议，才能推动整个团队向前发展。

第四段：创新思维的培养。

实训也不仅仅是对电子知识的学习和应用，更是培养学生的创新思维能力的过程。在遇到问题时，我们需要不断寻找创新的解决方案。通过实训，我的思维方式得到了转变，我开始更加注重创造性思维和审视问题的多个角度，而不仅仅满足于机械地按照规定流程操作。这样的思维方式不仅可以在实训中得到体现，也能够为今后的学习和工作中带来更多的发展机遇。

第五段：对未来的展望。

通过电子实训课程的学习和实践，我对电子领域有了更为深刻的认识和了解。我相信，在电子技术不断发展的大背景下，电子工程师将会成为未来社会的中流砥柱。我对未来充满了信心，我希望能够不断学习和探索，在电子世界中追求属于自己的无限可能。

总结：通过电子实训课程的学习，我不仅获得了实践能力的提升，更意识到团队合作和创新思维的重要性。我相信这次实训经历将会对我将来的学习和工作产生深远的影响，我会继续积极探索电子领域的前沿，并努力为实现电子技术的发展做出自己的贡献。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇九**

电子实训，我在2024年的夏季学期有幸参与了这个充满挑战与创新的课程。这次实训的主要目标是理解和应用电路的基本原理，设计并制作一个基本电路。

在这个过程中，我了解到电子工程不仅是理论，更是一种实践。我不仅学习到了电子元件的基本知识，如电阻、电容、电感等，也学会了如何使用工具，如万用表、电烙铁等。理论知识与实践操作的结合使我对电子工程有了更深入的理解。

实训的过程中，我也经历了许多困难和挑战。例如，初次尝试制作电路板时，我在布局和焊接方面遇到了问题。通过反复试验和修正，我逐渐找到了解决问题的方法，这让我深刻体会到，学习和成长往往来自于失败和困难。

这次实训让我明白，团队合作是成功的关键。每个人的贡献，无论大小，都是我们团队成功的重要因素。这也使我明白了沟通和协调的重要性，我们每个人都是团队的一部分，我们的成功依赖于我们团队的整体表现。

回顾这次实训，我深刻地认识到实践的重要性。理论只有与实践相结合，才能发挥最大的效用。此外，我也认识到面对困难和挑战时，坚持不懈的重要性。这次实训让我有了更多的自信和能力去面对未来的挑战。

总的来说，这次电子实训是一次非常宝贵的经历。它不仅提升了我的专业技能，也提升了我的团队协作和解决问题的能力。我非常感谢学校和老师给我这样的机会，让我能在实践中学习和成长。我期待未来能有更多的这样的经历，让我能在实践中不断提升自己。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十**

早就听说学校里有一个可以自己制作收音机的实训，这一次得知我们要进行连续两周的电子工艺实训，心里一只有一些期盼，又有一些担心。担心这一次的实训和我们其他实验课一样的让我不感兴趣。

回想这两周，时间过的飞快。

第一天，大老板的讲话让我明白了动手实践的重要性。再多的知识，如果不能和实际联系起来，如果没有动手的能力来表现出来这都是没用的。这一天我学会了用烙铁，并亲自焊了三百个焊点，我相信我的每个焊点都是有进步的。我发现自己对这个很感兴趣，这一天我的收获很大。虽然被烙铁烫到了，但是我知道这很正常。而且小老板说：“你不说没人知道”。再接下来的日子里，我们学习了导线的连接，从此我可以不再像之前那样乱团一气，不同类型导线之间连接的方法也是不同的。我还学会了如何去知道一个电阻的阻值。“棕一红二橙三黄四绿五蓝六紫七灰八黑九白零”我会牢记在心，我相信这个知识总有一天会用到。紧接着我就亲自焊了三十左右个电阻在焊盘上。

再后来，我们试着用一根铜线，来焊出一个正方体框架，和一个自己想像的东西。我焊了一个帆船，其他同学有焊自行车的，有焊坦克的。我们都感觉很有意思。

紧接着我们又学习了一个我们都很想了解的知识。那就是网线的制作。现在的生活中我们已经不能离开网线了。我一直在想网线中的那么多线到底是怎么样排列的呢？这一天我的到了答案。并做了两根检测通过的网线。虽然很短实际上用不上。但是以后我可以自己做网线了。

时间飞快一周的时间就这样过去了，时间过得快了倒有些恋恋不舍了。可是想到第二周里我们要做电池充电器，还要做收音机。就又有些迫不及待了。

第二周，首先我们要做一个电池充电器。看着那一堆零件，我意识到了这个任务不是那么容易完成的。小老板为我们讲解了一些注意事项以后，我们就开始自己动手了。刚开始的时候我都小心翼翼的，电阻量了一次又一次。对着图检查了一遍又一遍。就这样经过了一天半的时间，我终于把电池充电器组装在了一起。可是可惜的是接通电源以后发现并不是指导书上叙述的那样。这时我知道我肯定出现错误了。在经过反复的检查以后，终于发现原来有一处不小心连在一起了。修复完成以后，再检查一次，和指导书上面叙述的差不多。看来是没问题了。拿在手里好友成就感，不过确实感觉到累了。

第三天，我们开始学习关于收音机的技术——表面贴装技术，看着那小的和芝麻一样的电阻和电容，我不禁感叹这真的很强大。把元件贴在板子上其实感觉还是挺简单的，比较难的还是在那小小的板子上用烙铁焊接元件。一不小心就会连在一起。不过还好这一次我很小心，收音机一次就做成功了。内心很是喜悦。

最后我们要离开这里了，这一次我经历了一个不一样的实习，认识了一个不一样的老师，在这里学到的一点一滴我都会牢牢的记在心里，相信这在以后的工作生活中会有很大的帮助。感谢学校能给我们这样一个实习的机会。

2024/4/27。

计算机1003班孙俊峰。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十一**

3、引进中国网库在线上建设打造中国钓具产业带b2b平台。

二、做大做强电商市场主体。

2、帮助5家以上电商企业进入湖南省电子商务认定企业，争取\_\_2家电商企业进入湖南省电子商务示范企业。

三、做好\_\_公司的对接工作。

搞好阿里村淘项目的调研，参考湘阴县、岳阳县等周边县市经验，形成\_\_市农村村淘项目落地方案，提供领导决策，争取阿里村淘项目早日落地\_\_，实现合作共赢。

四、全力推进电商扶贫。

1、新建10个贫困村电商服务站，5个乡镇电商服务中心;。

2、鼓励和引导贫困户开设网店，实行互联网创业脱贫;。

3、做好网销产品整合与开发工作，周密细致的采集好20个农特产品的信息，搞好20个农特产品的qs认证和原产地认证，建立产品溯源体系、供需产品信息对接、特色旅游和旅游产品开发、“产地直供”电商基地建设等工作。

全年开展三期电商培训，培训500人次以上。时间和内容分别为：

第一期，时间5月份左右，培训内容电子商务基础知识，国家政策讲解;。

第二期，时间为9月份左右，内容为电子商务操作实务，电商与特色产业;。

第三期，时间11月份左右，内容为网络营销，网店开店技巧、营运推广等。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十二**

细节决定成败，可以说，它是一件事情的命脉。那大家对电子实训的心得体会怎么写呢?以下是电子实训心得体会范文，供大家参考。

不过，好在我不是一个人在战斗，在我们2024级电气10班所有同学的相互帮助和相互鼓励下，我们克服了许多困难，也解决了不少问题。

从这前后加起来相当于9天的电工电子实习中，我所学到和收获的，不仅仅是收音机的工作原理和架构组成，还有如何分析处理解决问题的方法和能力，当然，我所在的班级也在这次的实习过程中也变得更加团结和友爱了。

在 整个实习过程中，我感受颇深，从简单的焊接，到最后复杂的组装，使我从中了解到学习和实践是相互统一和相互依存的，少了哪一样，都不可能成功做好一个收音机。

课程虽然结束了，但学海无涯，知识的海洋浩瀚无边，我需要学习的还有很多。

对于这次实习，我获得的心得体会大致总结如下：

1.我对电子技术有了更直接的认识，对放大和整流电路也有了更全面的了解，虽然曾经也自己拆装过简单的单管收音机，但与这次的相比，无论从原理还是实际操作上来讲都是不能相比的。

2.对焊接程序也有了更清晰的认识，也更熟悉了焊接的方法技巧。

随着实习的进行，我深刻体会到了事前分析规划的重要性，相信这是没有进行过这种实践活动的人所体会不到的。

4.对电子产品的调试纠错有了更多的经验。

我的收音机制作真的可谓命途多舛，从第一次接通电源它一点反应都没有，到最后可以收听多个频道的广播，我进行了多天的调试和纠错，在仔细检查每一个焊点，分析电路板的接线后，最终才完美解决了问题。

5.对团队合作的意识培养起到了很大的帮助，虽然抓烙铁的是一只手，可是后面有许多个头脑在指挥和支持着，大家一起分析电路图，一起解决我们面前的每一个难题。

也使班上同学之间的友谊更加深刻，班级更加团结了!

开学的第一周，我们迎来了新学期里的第一堂课--电子工艺实训课。

对于新学期里的新课程、新知识，我有种迫不及待的感觉。

在这一学期里，我们首先接触的是对电子元件的初步认识，还有电路的结构和布局。

而这一实训课里最重要的东西便是日常生活里所见到的电焊。

在课堂上，老师指导了我们对电焊的使用，由于在焊接过程中，加热的电焊是比较具有危险性的，如果使用不当会对自己或别人造成伤害。

所以我们必须严格按照相关规定及正确的使用方法去使用电焊，避免烙伤事故的发生。

当我们初步掌握了电子元件的焊接方法技巧之后，便可以开始尝试焊接一些电路板元件了。

其中电子元件的布局是很重要的。

因为它关联到电路连接的方便简洁。

短短的一周过去了，在这一周里，如果没有老师的指导，我们的实训将会有很大的败笔，实训课无法得以完成，其次，在这一次实训中，使我明白，与同伴的合作交流是很重要的。

团队精神要劳记在心里。

与同性分享成功的喜悦难道不是一种很美好的事么?

实训课已渐入尾声，通过这一次，我们又收获到了很多珍贵的知识，而这与老师的辛勤是离不开的。

在此，我和全体同学对老师说一声谢谢!老师您辛苦了!

how time fly!为期两周的电子工艺实训转眼已溜走。

电子工艺实训让我体会最深的其实不是学到了多少知识，而是懂得了如何做人，如何做事，如何做学问。

在无人监管的情况下，无论做什么都不要违背良心，都不要忘记自己的准则，因为你所做的一切，上天是知道的。

电子工艺实训的第一天留给我的印象是最深的。

“修合无人见，存心有天知”这句话也是我在那天听到的，而且是平生第一次听到。

初听，感触颇深，主要是说到 了我的心里。

老师说的也许都是一些小事，听老师讲课一定要抬头看黑板，打扫卫生时一定要把板凳下面擦干净，临走时要用手把板凳放在桌子下面……这个学期我 真的没有严格要求自己，老师辛辛苦苦在讲台上讲课，自己在后面悠哉游哉看书，看完书就完事大吉，到底学会了多少，到底“板凳底面是不是干净”，到底是用心 学还是蒙混过关，就像板凳到底是用手放的`还是用脚踢进去的，自己知道，或许上天也知道那么一点点。

电子工艺实训结束，仔细清点着这些日子的收获……

做人，要慎独。

曾听说过一个关于卖彩票的老板的故事，与2024年春晚小品《美好时代》极为相似。

主人公是卖彩票小站的老板，有一位老顾客每次都会光顾。

可是，老顾客 有一次要去出差，就委托老板帮他买一张彩票，其他的都没有交代。

老板却意外发现中了500万，老板确实有过独吞的想法，可经过一夜的深思熟虑，加上老板的 慎独品质，老板还是很大方地把彩票还给了顾客。

“本身就是人家中的彩票，这有什么好犹豫的。

我拿了那彩票是能贪几百万，但我这下半辈子就不好受了。”这位 先生说。

这一语道出了他做人的准则——慎独。

做事，要静心。

“千山鸟飞绝，万径人踪灭。

孤舟蓑笠翁，独钓寒江雪。”柳宗元的《江 雪》一直激励着我，激励我无论做什么事一定要静心。

专业课老师曾经告诉我们，在计算机领域，如果真的要想做出一些成绩，就必须要耐得住寂寞，静下心来学 习。

编程很繁琐，很枯燥，可是既然决定想有所建树，就要静心。

烦躁，寂寞的心理活动也许是大多数人做事失败的主要原因。

就像在电子工艺实训中，充电器的一 个重要环节就是排线环节，期间一定要静心，才能让充电器面世。

做学问，要细心。

小事 不小，也许它只是作业中的一个字母，一个a一个u无人关心，可在重要文件中单词的错写就会改变原文意义;也许它只是作业中的一个数字，多一个0少一个0无 关紧要，可在重要的合同上甚至能造成好几亿的损失。

学习过程中，自我认为这个不要紧，那个不重要，到头来白了少年头，无所成就，只落得一场空悲切。

小事很 小，可是一个人真的能把自己的小事都做好，真的就很了不起。

就像俞洪敏说的，希望所有的同学能把自己每天平凡的日子堆砌成伟大的人生，我希望所有的人能细 心的做学问，细心地做每一件小事从而成就自己的不平凡。

做人做事做学问，对于一个人的一生很重要。

在无人监管的情况下，无论做什么都不要违背良心，都不要忘记自己的准则，因为你所做的一切，上天是知道的。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十三**

cad实训心得体会2024-12-2915:39根据学院教务处的安排我们班在第十七周在实验楼二楼cad/cam二室进行了为期一周的cad实训，指导我们进行实训的是我们cad课程的任课老师——王老师。

在第十六周的星期天正当许多同学还在考英语三级考试时，我们班的学习委员已将任务书，实训指导书以及实训课表打印出来了，并及时将这些东西发到了每个同学的手中。初看任务书就那么二十来张图感觉任务比较轻的，因为我们学cad时是很用心的，那些操作绝大部分我们都成竹在胸。实际画起来却大相径庭，现在cad实训结束了给我的感觉是时间紧任务重，并没有想象的那么容易。

大概是因为我们上周刚考察完考察科目有一部分同学对自己放低了要求的缘故，星期一我们班的同学按时进机房的很少，当然这也有最近一段时间阴雨绵绵，天色昏暗很容易睡过头的缘故。星期一的实训我在保证了自己良好的任务完成效率的同时，还帮助了几个同学解决了些问题。虽然完成的任务不及其他些高手级的同学，但心里还是美滋滋的——毕竟助人为快乐之本嘛，对自己星期一的实训表现我比较满意。下课后我也分析了一下比那些同学慢的原因：1.有些同学进了学院的cad协会接触这门课程比我们早，画的比我们多；2.有些同学自己拥有电脑练习的机会，练习的数量比我们多。由此可见，在大学里还是要去某些社团锻炼锻炼才行。但我也明白：我不能甘于在他人之后，以此为借口而不去迎头追上那些画的快的同学，能够做到后来者居上才是强者的表现。在这次实训中我主要有两点收获：拉图框的快速法和有时输入@时为什么会出现输入的是•。以前老师讲课时，她拉图框只要啦两下就ok了，一开始还不以为然，但自己上机操作时发现自己要拉好几次才能将边框拉好。原来拉边框是有窍门的，窍门就是要将图框往哪边拉就要一次性将要往这边拉的线条都选中，这样拉图框就不会拉断和拉折，至于输入@符号显示•这是因为输入法不能为当前这种（最好是在英文状态下）。星期二比其它几个工作日是我们这一周最轻松的了——我们没有安排实训课。这天又是圣诞节，但我们班的一部分同学都没有闲着，有电脑的同学者抓紧时间练习着后面的实训任务。而我却没能利用好这个练习时间，以前同学练习cad时我还会在一旁观看发现问题并一起解决问题，而这次我却无所事事，想想真有些懊恼。

星期三的实训照样安排在了上午，为了避免出现星期一的那种大片迟到现象我特意在班上的群里面发了个温馨提示，但却没能收到意想的效果。这次实训上机我不敢放松了，因为我想追上快的同学的脚步。但由于神经绷的太紧，急功尽利反倒弄巧成拙，下课后我发现与同学的差距不但没有缩小反而更大了。老这样下去也不是个办法，晚上在图书馆自习写报告时我脑海中突然浮现出一个想法：认真的看看任务书和指导书规划一下星期四，星期五的任务。我认为星期三实训任务完成的少一个重要的原因是事先没有仔细斟酌导致绘图时走了不少弯路，或许画图前先分析一下图找出难点和最佳解决方案能高效的完成任务。

星期五的实训时间是12：00——17：00，由于我上午将伞遗忘在了医务室所以我动身的比较早。上机后我立刻打开了autocad开始画图。一副图画完后（还没标尺寸），我打开了老师发下来的作业因为作业夹里那副上次没做完的图我上机后已经做完了我就想把那副图关了，没想到却意外地关掉了那张还未标尺寸的图。这时我有点急了，眼见着时间一点点的过去我还有好几张图没画这叫我如何是好呀？！心中难以平静，一副画了半天的图又白画了，没办法只好重画。此后心情越来越难以平静，越来越着急，真是“剪不断，理还乱”接下来我以无心再画复杂的图了，只好挑几副简单的缓和一下情绪，好在最后还是完成了装配图。

这周的实训我们主要练习了平面图形和零件图，零件图主要练习了轴类、支架类和箱体类。平面图形主要是使我们回顾一下上课时学的基本指令，而画零件图是提高我们的工程实践能力和识图能力。到现在我们既学习了手工制图又学习了机械cad绘图。我们知道手工制图与cad绘图相比手工制图讲究多，线条难于均匀，工作量大且完成一副复杂的图需要借助专门的工具，如：丁字尺、曲线板等。而cad绘图操作方便，工作量小，线条均匀且视觉效果好。同时我们也知道画cad图需要有手工制图的基础，没有手工制图的基础是难于画出一张合格的cad图的，因此cad实训不仅是对我们cad课程的检验，还是对手工制图的一次有效复习。

从这周的实训中我发现自己的心态需要锻炼，遇到些麻烦事时要学会冷静，如果遇到不顺心的事就很烦躁是于是无补的。我自信自己掌握了cad这一绘图软件的基本知识和基本操作，但我也清楚的知道要精通这一软件还需今后多下工夫，多多实践，多加钻研。俗话说“一份耕耘，一份收获”，这句话在我们本次实训完成cad任务的效率方面一点也没错，练习的多的同学就越熟练，速度就越快。换句话说就是练习与速度成正比。我们说cad实训是对cad课程所学知识的综合运用，是cad知识巩固与提高的途径，这有两个方面的理由：一.它使cad理论知识（比如命令、图表按钮）更为系统化、全面化；二.它能提高学习者理论实操的经验进一步激发使用者学习钻研的兴趣。

时间过的真快，转眼间cad实训已经结束了，第一次上机好像昨天一样。如果没有老师的辛勤传授和指导，缺乏同学的指点恐怕有些问题我还是一头雾水，在此，我向实训期间指导我的老师和给我指点迷津的同学表示感谢。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十四**

时间如行云流水般，实训就已经过去了一个月。在过去两年对电子商务专业的学习中，我们学习了大量的相关专业知识，打下了电子商务专业理论的基础，对电子商务这门专业有了一个理性的认识，为了能够将理论应用于实际工作，使我们对电子商务的理性认识上升到更高层次的感性认识，同时了解当今企业对电子商务的应用和发展情况，提高自身动手实际操作能力，以增强自身的社会竞争力，为今后工作积累工作经验，我通过参加学校安排的实训更进一步了解了电子商务这一专业对社会，对企业的必要性!

在整个建设网站，制作网页的过程中，既需要个人独立完成，又需要团队合作，所以老师让我们分了小组，每组一个组长，负责总体分配和管理工作!我们小组总共四个成员，一开始接触实训的时候，所有成员都是一脸茫然，完全不知道第一步该做什么，就像一个无头苍蝇，找不到前进的方向!可是一个礼拜以后，我们逐渐领悟了一些方法和技巧，参透了一些之前所学的电子商务专业知识，所以才有了眉目!

在进行电子商务网站制作前，我们首先要有一个大概的目标，所以我们第一步就是要制作总体规划书，创意设计书，规格说明书，网站结构，创建数据库、建表等。所以我们小组分工进行。一个负责创意说明书，一个负责规格说明书，一个负责画网站结构图，其余工作全体小组成员一起讨论完成。在建数据库和数据表的时候，我们遇到了一些问题，因为我们成员的不注意，把数据库中我们所建的数据表没有保存到老师指定的数据库中，导致后来将数据库连接到网站的时候读取不到我们所建的数据库中数据表的资料，让我们接下来的工作没办法进行!于是，我们请教老师，终于在老师的辅导下找出了问题，并通过老师的分析和指导，这一问题很快得到了解决!

我们终于明白，一开始的时候简单，越到后面我们所面临的困难就会越多，而且一次比一次更难解决!

当然，希望老师能给出更多的指导，大三对于大学生来说最关注的无非就是专业就业的问题。电子商务学生的就业出路很大的程度上还是在于你的应用实战能力。也希望老师提供或者同学们找到更多的实训实战机会。至少当我们毕业的时候，我们可以精通电子商务的其中一块或者具有电子商务方面的一技之能，不管seo还是网页设计，网络编程或者供应链管理，还是资金流的运转，甚至是熟悉阿里巴巴的b2b运作平台和淘宝网开店的平台使用，都会成为我们人生中的宝贵财富!

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十五**

下面是小编为大家整理的,供大家参考。

我们得到了一些心得体会以后，写心得体会是一个不错的选择，这么做可以让我们不断思考不断进步。相信许多人会觉得心得体会很难写吧，下面是小编为大家带来的电子商务实训心得体会范文，希望大家能够喜欢!

电子商务是一门集经济、管理、计算机网络技术、电子与信息技术、法律等相关学科内容的交叉性和综合性很强的学科，虽然现在教育部批准开设电子商务本科的学校达到了近300家，但是还没有正式成立教学指导委员会。在20--年教育部委托西安交大为秘书单位成立了中国高校电子商务专业建设协作组，西安交大博士生导师李琪教授任组长。20--年协作组制订了电子商务专业开设课程的指导意见，因为缺乏教学指导委员会的权威性和强指导性，所以，这个指导意见的执行很大程度上取决于各个学校的具体取舍。

在这种缺乏整体统一部署、安排和要求的情况下，电子商务专业的发展方向、课程体系、教学计划等的制订就出现了错综复杂甚至混乱的状况。这样，难免会出现有些学校因各种原因(比如，对电子商务本身的发展缺乏认识、对电子商务教学没有经验、师资力量缺乏等等。)为了应付开设此专业、尽快招生的要求仓促制订(甚至广泛抄袭)教学计划，在许多条件不具备的情况下开始招生和教学。所以，许多众所周知现象的出现也就难免了。

20--年协作组制订的电子商务专业开设课程的指导意见中建议将电子商务概论、电子商务经济学、电子商务管理、电子商务法、电子商务技术、电子商务支付清算、网络营销、电子商务物流、电子商务专业实践、电子支付与网上金融学列为专业核心课，本科专业应该至少开出六门以上。而实际各个学校课程的开设情况因上节所述原因差异很大。

在这种情况下学生应该如何学习呢?我们没有办法等到这些问题都彻底解决以后才开始学习。因为，第一，这些问题何时能彻底解决是根本不可控的;第二，电子商务不会停止其瞬息万变的发展，即便是成型和权威的教学指导也要面临随时的调整;第三，我们在校学习的时间是有限的。所以，我们应该主动地寻找在这种情况下如何学习电子商务的方法，当然最直接的方法是和老师共同探讨，实际上，老师们一直就没有停止寻找和探索。

如第一段所述，电子商务知识内容的综合性、交叉性决定了电子商务学习的复杂性和艰巨性。有利的是，电子商务实务工作对其知识的要求还是有确定的规律可寻的。而电子商务实务和电子商务实践体系两个体系却给我们提供了两个学习的线路。这样就构成了对电子商务“面”上的学习和实践。具我的了解，各个学校在这方面普遍做的比较深入和系统。我更要强调的是“点”上的学习。从电子商务学习的方法上讲，叫做“点”和“面”的结合。“面”指的是专业基础知识，包括经济学、管理学、计算机技术、基本法律、法规知识，具体而言就是协作组推荐的核心课程。“点”上的学习包括电子商务管理(比如网站管理、网站编辑)、电子商务技术(比如：网站开发、技术维护)、电子商务策划、界面设计(不要小看，优秀的设计师是非常受欢迎的，而且需求也非常大。)等，应该可以看得出来这些几乎都是具体是工作岗位。“面”上的学习是基础保障，“点”上的学习是技能突破，是就业或者开展问题研究的直接保障。如果只有“面”上的学习，可能做具体工作就很困难，就可能出现好像什么都知道，但是什么都做不了的尴尬。反之，只有“点”上的学习，工作或者研究就很难深入，也深入不下去，也会缺少迅速成长和进步的基础与动力。

建议每个同学在学习中选一个“点”，选择的要考虑的因素包括：个人兴趣喜好、本校专业特长(比如：有的学校原来是金融专业强、有的技术强、有的物流特长等)、本学科师资特长、社会对各个岗位人才的需求状况等。“点”的方向选择最好在专业课开始之前就做出，这样才能在以后的学习中有的放矢，集中精力使得学习和实践有深度和广度。对于掌握知识比较快、综合实力比较强的同学多选择几个“点”，使自己的知识和技能更加丰满当然更好了。但要注意，切勿贪多嚼不烂。

在本学期我们新学了电子商务，而且我也报了助理电子商务师，从中收获很多也学习了很多，我觉得电子商务电子商务并不是简单的书上的定义，他需要我们应用，了解，熟练掌握他的技术。简单来说就是实现交易的电子化，最明显的问题就是企业的电子商务，因为他对企业带来什么利润，那么他也会对整个社会有贡献。通过对电子商务的学习我有以下体会：电子商务是一个很新的学科，很多人并不真正不了解：有的认为电子商务就是电子交易，即建一个网站卖自己的产品;有的企业甚至认为只是建一个网页，做一做宣传而已。其实企业电子商务所强调的是在网络计算机环境下的商业化应用，这不仅仅是一种单纯的交易，而是把买家、卖家、厂商和合作伙伴通过互联网、企业内部网和企业外部网全面结合起来的一种应用。简单地说，电子商务就是利用全球化互联网络进行商业活动，它不是单纯的技术问题，而是代表了一次新的经济革命，预示着新的经济增长方式。电子商务不仅仅包括商务和服务的网上交易，还涉及从供\"到\"需\"的整个社会生产的各个环节。电子商务不但可以降低经营成本，加速资金周转，提高管理服务水平，还能加快企业的市场适应能力。电子商务还包括企业内部商务活动，如生产、管理、财务以及企业间的商务活动。它不仅仅是硬件和软件的结合，更是把买家、卖家、厂商和合作伙伴利用因特网技术与现有的系统结合起来开展业务。

上课时老师说，电子商务的基础是企业信息化;而企业信息化的根本目标是效率和效益。无论是传统营销还是电子商务，其目的都是要获得利润。电子商务的优势就在于它的信息化。创立了企业信息优势后，就要将信息优势转化为竞争优势。主要措施有两个，一是充分利用信息来研究市场和策划营销运作过程。二是充分利用信息开展信息服务，电子商务使企业接近目标群体并与真正目标客户建立商务联系，达到与客户的共同语言。

一、首先，何为电子商务。初期的电子商务认识阶段，已让我深深着迷，原来商务可以这样来做，原来网络不只是玩，这是刚上大学时候的想法!

三、最后实施管理与执行。有了好的方法做指导是必要的，但是一个好的过程管理和执行也是必须的，很多企业做电子商务就是停在了执行力上，正常的渠道运营的很好，如果再花钱去投资电子商务，心里没底，短期看不到效果时，就容易产生退缩行为。

四、效果评估，转化率问题。企业做电子商务为了什么?最终还是赢利，效果如何，在实施过程中要有一个精准的评估数据，这样才能更好的进行下一步的。转化率如何?能否最终实现赢利，这些都是必须的，如果不能有效的转化为利润，电子商务也将成为一场空谈。

企业电子商务化，大势所趋!借用阿里巴巴董事局主席马云20--年三月率领集团10位高管赴美国时主题演讲时的一句说，现在大家都说是危机，其实是机会，大家都在说机会时，反而是危机要来了。现阶段，将是电子商务在中国发展的高速生长期。

实训单位简介：青岛----公司位于青岛市城阳区棘洪滩金岭工业园内，西面毗邻秀丽的胶州湾，南面临近便利的青岛流亭国际机场及青岛港码头，占地面积300多亩，是以水产品、蔬菜制品、种植基地为一体的产、学、研为主的外向型国家中一档企业。

该企业是青岛市的以食品出口储存加工为主要业务的大型集团企业，同时该企业在电子商务的应用情况和现代化物流的规模都是比较可观的，是一个现代化企业，因此，我在此企业参加实训工作，可以使自己以前学习的专业知识在实际中得到应用，也使自己能够得到更多的工作经验。因此，在接受在该公司参加实训时，我便决心要辛勤严谨工作，认真完成各项工作任务，在工作中自习观察，组织协调各部门，与周围环境融合使自身工作经验得到提高，使自己学习的理论知识在实际工作中得到应用。

我的实训工作从20--年2月28日进行到20--年4月22日，在开始的一个星期，公司对我进行了相关的职业培训，主要是对员工以及工作环境以及公司规定的介绍，作为一名总经理助理，我的主要工作是辅助总经理的工作，具体方面包括文件发送，电话记录，指令下达，传真以及信件收发等。由于这项工作便于对企业整体运作模式的观察，因此担任此项实训工作更能够将学过的专业知识与实际相对比。

在开始的工作中，由于对人员和工作环境还不太熟悉，因此工作效率比较低，也出现了一些错误，比如发错报价单、文件指令下达效率低等，但是经过后来的弥补，没有造成经济损失，同时总结经验教训并且努力在与员工沟通和协调方面下功夫，了解人员关系，适应企业环境，渐渐比较熟悉的掌握了业务技能，后面的类似工作便能应付得比较得心应手。

由于业务方面的熟练，企业领导对我提高了信任程度，并且交给了我一些较为复杂的工作，我的实训期间正处于食品加工出口的旺季，物流运输仓储等方面工作较为繁忙，因此企业领导分配我在做好一些总经理助理工作的同时完成一些仓储相关的工作。该企业拥有多个大型仓库，以低温仓库为主，仓库配备堆高车，铲车等仓储车辆以及各种吨位的载重卡车保温车冷藏车多辆，并且有集装箱堆积地以及集装箱龙门吊等专业的物流标准设施，在这里我主要辅助管理一个低温冷冻仓库，工作任务如下：

监督员工进行低温仓库的高层/堆垛货架储存。

存货即时控制。利用货卡登记制度，随时了解库存商品的数量。确保商品质量，随时检查，及时上报、调整出现的质量问题。定时观察库房条件，确保库房内温湿度不超标。

参加库存货物的加工整理。为客户提供完善的分拣、换包装等加工服务。

订单处理。对订单处理要求做到及时、准确、高效，并承诺：单据收到15分钟内，指派操作人员到达现场，进行收发货。

退货处理。全力协助客户进行退货收货作业，并且填写收货单和进仓单，并及时反馈客户，以便客户尽快对退货做出处理决定。退货收货时，对于原封箱之产品如无可恶特别指令，即可作为商品入库处理。非原封箱退货按客户指令要求，做到清点、分类、整理后方能入库。

通过从事这项工作，我了解了现代企业仓储的基本操作模式，同时，我将现实中的物流模式和课本上的电子商务的物流模式做了对比，了解了实际操作和理论知识之间的不同，深入了解了物流仓储的现状。在这项工作中，由于人员数量较多，而且大多数员工为临时工，技术知识和文化水平都比较低，因此一定的领导和组织协调能力是十分重要的，因此，我在这方面加强了锻炼，加强工作中的监督作用，提高员工的工作效率，在员工人手不够的情况下亲自下冷库，驾驶堆高机完成货物堆放工作，发扬特别能吃苦特别能战斗的精神，完成一些体力劳动，虽然这些体力劳动技术含量不高，但是在进行这些工作的过程中，我了解了仓储工作在实际操作过程中的一些技能，比如：我学习到了塑料周转箱以及纸质周转箱的不同堆放方式，塑料周转箱可以采用上下对齐的方式利用周转箱的自身结构设计保持货物堆的整齐和均匀受力，然后将物堆放至托盘，用堆高机按照标准堆高数量储存;纸质周转箱由于耐压程度较低，需要其呈“五花”摆放，然后堆高。搬运工的分组工作方法：根据人员的体力情况和技能情况分配，身材较矮的人在集装箱内卸下货物，由对仓库结构熟悉的人搬运至仓库。这些细节方面的小技能虽然与专业方面的知识不是十分相干，但是这些细节提高了我对工作的了解，确保在业务较多的这个时期增加企业效益。

我在完成本职工作的同时，还利用自己的各方面特长协助一些部门的工作，由于我在计算机方面有一定特长，因此也协助计算机维护部的技术员工做好企业内部的计算机维护工作，该企业刚刚制作完成了自己的商业网站，但是技术含量较低，内容较少，与客户的交互能力很有限，页面设计也不是非常友好，公司决定改善自己企业网站的功能和质量，我参与了计算机维护部技术人员对网站的更新工作，利用我学习到的电子商务网站建设的知识，完成了网页设计制作以及数据库程序的编写，节省了雇佣外部技术人员的资金。该公司部门较多，局域网范围很大，而且部分员工对计算机操作方面的技能不高，因此经常出现计算机网络和软件以及硬件方面的故障，我凭借多年的维护经验以及在信息城作兼职时学习到的一些知识，帮助计算机维护专业技术人员解决一些自己能够解决的问题，不仅在最快时间解决了问题，而且我也在维修的过程中积累了计算机方面的经验。同时利用自己的摄影方面的特长，在企业开展一些活动的时候进行摄影记录，在企业人员出行以及货物内部运送时，也能够熟练驾驶小型和中型车辆进行运输，节省了时间和人力资源。虽然我在这个企业只是实训工作，但是我依然认真负责的对待每一件工作，在工作中同时认真学习，提高自己的动手能力和组织协调能力，使得理论和实践紧密结合。

在此次的实训工作中，我严守职业道德规范，认真完成了领导交给的各项任务，利用学习到的理论知识投入到现实的工作中，利用自己学到的知识解决现实中发生的问题，利用自己的特长为企业提高效率。做好了自己的本职工作的同时，带头作出了一些如打扫卫生等各个方面的义务劳动，利用自己的组织协调能力，使得自己和员工之间的工作配合默契，提高工作效率，受到领导和员工的好评。

通过这次的实训，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年大学里所学知识的巩固与运用。从这次实训中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。虽然这次实训的业务有的与电子商务不相关，但是，这帮助我更深层次地理解企业运行的模式，对专业学习和今后的工作提供了极大的帮助，使我在电子商务专业方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。尤其是物流方面，使得我了解了现代企业的物流模式，不仅如此，而且了解了在物流过程中一些具体工作的具体技能。俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的拥有实践的工作经验的竞争力要远远大于仅仅局限于理论知识。从这次实训中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，用我们的实际动手操作在真正理解和学习我们学习过的理论知识，这才是我们学习与实训的真正目的。

实训主要围绕这三年来所学地知识进行调研，通过20--年-月-日到20-年-月-日在--化工实训，了解电子商务系统建设情况，了解现在如火如荼的阿里巴巴网站中国站的具体情况，了解电子商务在传统企业中如何运作和如何融合。理论联系实，企业电子信息化的趋势在传统企业中的表现，以及所学专业知识能否在工作中得到有效地利用，为毕业设计累积素材。

由于整个实训都围绕着阿里巴巴的诚信通服务运转，那我就介绍一下阿里巴巴的诚信通服务吧，--年3月10日阿里巴巴中文网站正式推出诚信通产品，主要用以解决网络贸易信用问题。它专为发展中企业量身定制，提供强大的服务，使成交机会提高7倍!诚信通服务包含以下强大的服务内容，使成交机会提高7倍!它包括：

1.网上服务：独一无二的a&v认证，拥有诚信通企业商铺，独享大量买家信息，优先排序，方便查看和管理。留言反馈，买家询盘，第一时间即时了解。

2.线下服务：展会，采购洽谈会，与国内外世界级大买家做生意。培训会，交流网上贸易技巧，分享成功经验;服务人员为您提供365×8小时专业咨询服务。

此外，阿里巴巴的诚信通服务还包括帮助企业推广网站，已使您的网站不会被淹没在互联网之中。

1、网上推广：可以在网上轻松发布/查看供求信息、产品图片、公司介绍，展示您的诚信记录。

2、线下推广：阿里巴巴将通过展会推广、媒体宣传、采购洽谈会等众多线下推广手段对诚信通会员的企业网站进行强力推广!

3、自行推广：诚信通企业网站拥有专用独立网址，您可以把网址印在自己的名片上、产品包装上……利用你的网站推广您的产品和企业!该网站为一级域名。

我就是通过操作该网络平台来实现信息的收发，再通过即时通讯软件阿里旺旺贸易通版来实现与顾客的即时通讯，帮助企业打点日常的顾客咨询事宜。这也与电子商务专业紧密的联系了一起，使我们的专业知识更好的发挥在现实工作当中。作为信息化的一种趋势，电子邮箱和网站留言也是通讯的一种不错的选择。

客户在贸易通上咨询的问题很多，首先的是商品的用途问题，有油漆厂、涂料厂、油墨厂等。首先问的是顾客能用什么样的树脂。比如油墨的用户，就有两种选择10号的软化点为120℃和深色120℃的两种，一般的时候顾客是知道自己的需要的。其次是价格问题。真正想购买产品的顾客首先是要考虑价格的，包括运费等其它费用。但是价格总是在不断的变动当中，半个月前碳五的价格是每吨8200元左右，但是现在已经随着石油的价格已经涨到9800元每吨了，可见报价总是滞后的。再次是能否寄样品。这个问题针对不同的顾客是不同的，有诚意的顾客就可以，但是诚意一般都是靠感觉的。另一个考虑的是该商品是否有积压，如果有就可以相应的放宽限度。

该厂由于是生产厂家，所以主要顾客还是贸易公司的中间经销商的。这是由市场决定的，因为很多顾客需求量是较小的，不适合公司直接联系的。公司的主要目标也是培养大量的经销商，这样不仅能够减轻自己的各方面压力，而且能够拥有稳定的货源，对于企业的发展是非常有力的。

但是传统企业在向现代化企业转型的同时，尤其是b2b行业在电子商务领域的发展还远没有像欧美国家那样发达。尤其是在交易的后期，国内的大量厂家在资金投放是通过传统的银行和企业信誉保证来实现的，而在国外除了商品的运输之外其它都已能通过网络来实现。可见国内的电子商务还有很长的一段路要走，还不成熟。

由于专业知识的一些限制和自身知识的匮乏，在日常的操作过程中暴露出许多的问题，最主要的是以下的两个问题：

2.对化工产品的了解，主要是对产品的生产生产过程及原理，对竞争对手以及整个行业的了解太少，产品的性能、用途和价格也不太了解。

于是，我针对问题查阅了一些资料，了解到了一些信息，对我帮助很大。1.诚信通网站会员信息排名问题：网站上信息的排序与发布的信息的标题中的产品名称(关键字)、以及搜索者搜索时使用的关键字、信息发布的时间以及和信息是否是一口价的可交易信息有关。目前商业信息的排名优先考虑标有价格、可以直接出价下单且支持支付宝的一口价信息以及标题中的产品名称，尤其是信息标题末尾的产品核心名称的信息。同时，在网上做生意，信息的价格排序与在网上与商友洽谈的活跃度，以及您的诚信通指数都可作为可选的排序条件。如果是诚信通会员，建您将之前的普通供应信息修改为一口价信息且支持使用支付宝，或者新发一条一口价信息，就有机会排列靠前，带来更多的成交机会。

通过实训，我学到了在课本上学不到的许多事情。我有一个很深的感触，科技的力量不可小视，技术的飞速发展给我们的生活与工作带来了无比的快捷，原来都需要人工来出理的数据，单证，业务，现在都只需要在电脑操作界面上点动鼠标，片刻就能搞定。其中，电子商务在企业信息化发挥着巨大的作用，但是，纯粹的电子商务是无法在企业中应用的，必须与传统的商务相结合，才能适应中国的特有的经济市场。只靠书本上的知识是无法完成整个电子商务管理的，同时也看到电子商务的进程还有很长的一段时间还要走，发展过程中一定会有许多困难，只有通过不断的完善。许多环节都需要不断的改进，需要更多的企业加入到这个过程当中去。这样才能使企业在二十一世纪的竞争中立于不败之地，才能使中国在世界经济中更加迅猛的发展!

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十六**

一、何为电子商务。初期的电子商务认识阶段，已让我深深着迷，原来商务可以这样来做，原来网络不只是玩，这是刚上大学时候的想法！

行力上，正常的渠道运营的很好，如果再花钱去投资电子商务，心里没底，短期看不到效果时，就容易产生退缩行为。

四、效果评估，转化率问题。企业做电子商务为了什么？最终还是赢利，效果如何，在实施过程中要有一个精准的评估数据，这样才能更好的进行下一步的计划。转化率如何？能否最终实现赢利，这些都是必须的，如果不能有效的转化为利润，电子商务也将成为一场空谈。

企业电子商务化，大势所趋！借用阿里巴巴董事局主席马云xx年三月率领集团10位高管赴美国时主题演讲时的一句说，现在大家都说是危机，其实是机会，大家都在说机会时，反而是危机要来了。现阶段，将是电子商务在中国发展的高速生长期。

**电子工业实训心得体会与经验总结篇十七**

在xx年接近尾声之际，我们终于等到了这次将理论变为实际的机会，人们常说实践是检验理论的唯一途径。我们抱着喜悦的心情进行了这学期末，为期一周的强化训练。

在这次的实训中，我不仅了解到实在的学习内容，掌握了学习方法和技巧。autocad软件具有操作简单、功能强大等特点，它已被广泛应用于机械、建筑、电子、航天、造船、石油化工、地质、服装、装饰等领域。我们每画一个图就好象跟cad的历史一样，一步步前进，从第一天的对cad的基础认识到后面的二维画图，自己从中吸取精华。绘制二维视图在绘图过程中常使用到的工具栏如下：绘图、捕捉对象、标注、标准、对象特性、实体、实体编辑、视口、视图、图层、文字、修改、样式等等。每个工具栏中都有着相应的命令工具，在实训的前几天老师教我们使用命令工具的技巧及方法。在绘制图形前要建图层，最基本的线形设置如细实线、粗实线、中心线、虚线。在绘制a4图副及需要定位的图形时的第一步骤是绘制图形界线其命令为limits再进行绘制，在编辑文字时，使用单行文字和多行文字以宋体来完成，在格式的文字样式中修改所需的样式或或双击已写的文字来修改。在绘制二维的图形前要用中心线来定位再进行绘制，在绘制完图形后要进行尺寸的标注，在格式中的标注样式中创建标注样式及修改。

在作图的过程中我常常碰到很多的困难，但是在老师、同学的帮助下我改正了很多不足。总之在这一星期的实训中我学会了很多，我感觉这些绘图技巧是在平时中学不到的，我每天都过的很充实，每天都有做不完的画，一切都还不错，感觉很好。

20xx年下学期第13周，在祝春华老师的指导下，我们班进行了为期一周的cad制图集中实训，实训主要是以二维图形的绘制为重点，选择一些典型的平面几何图形专用图等进行训练，以达到正确合理地使用常用的绘图和编辑命令，熟练绘图的效果。

实训的第一天，老师首先给我们讲了这周实训的课程安排，说明了本周实训的主要内容，实训目的以及意义所在，然后交代了一些细节方面的问题，强调应当注意的一些地方，以及考试成绩打分等。由于我们只有一周的时间，实训的时间比较紧，所以一听完老师的讲解，我便投入到制图实训的过程中。但由于自己急于求成，在制图的过程中没有很好的了解线型的使用和线宽的多少。所以导致自己一上午的劳动付诸东流。

在接下来的几天里，我吸取了第一天的教训，从头到尾都认认真真去绘制每一个图，思考每一个细节，作图步骤，哪怕是一个很小的问题，也都会很仔细，在作图的过程中的确遇到了不少的难题，但都在老师和同学的帮助下，一个一个的被我击破，自己难免会感到有点惊喜，从而增强了对cad的兴趣。

学习最怕的就是缺少兴趣，有了兴趣和好奇心，做什么事都不会感到累。于是我在网上找了点关于cad的资料。了解到cad的发明者是美国麻省理工学院的史凯屈佩特教授，依1955年林肯实验室的sage系统所开发出的全世界第一支光笔为基础，提出了所谓“交谈式图学”的研究计划。这个计划就是将一阴极射线管接到一台电脑上，再利用一手持的光笔来输入资料，使电脑透过在光笔上的感应物来感应出屏幕上的位置，并获取其座标值以将之存于内存内。这个阴极射线管就算是电脑显示屏幕，那支光笔现在可能是更先进的鼠标、数字化仪或触笔。那时候的电脑是很庞大且简陋的，不过，无论如何，这个计划开启了cad的实际起步。事实上，此计划也还包含类似像autocad这样的cad软件，只是其在功能上的应用非常简单罢了。当交谈式图学的观念被提出且发表后，在美国，像通用汽车公司、波音航空公司等大公司就开始自行开发自用的交谈式图学系统。因为在当时，只有这样的公司才付得起开发所需的昂贵电脑设备费用和人力到了20世纪70年代，由于小型电脑费用已经下降，交谈式图学系统才开始在美国的工业界间广泛使用。在那时候，比较有名的交谈式图学软硬件系统是数据公司(digital)的一套名为turnkey的系统。二战后，cad的系统也就在战后高科技军事技术的转移下，导入了建设所需的铁路、造船、航空等机械重工业。

有名的cadam，就是ibm公司在此期间开发出来的应用于大型主机电脑系统上的cad/cam整合软件。也因为它出现得很早，系统又完整，所以就将其冠以“cad/cam之母”的美名。在电脑出现以前，产品图是在手制样品完成后再用手工画的，然后在修改手制样品后，依手制样品来制造，所以在这之前的一般用品的质量就比较粗糙而不统一。应用了cad来绘制产品图样后，就可以配合cam软件直接连接专业工作母机生产产品模具，使得产品在精密度、修改效益、生产效益和前后批产品的质量水准上都要比尚未cad/cam化前好上许多。所以，现在除了手工艺术品外，cad/cam的应用率多少己成为一个国家是否属先进国家的指标。换句话说，自动化的cad/cam应用也是国家工业升级的重要方针之一。因为机械业也是应用cad最早的行业，因此相关专业的cam自然就和cad连袂出现。事实上，在此时的cad一词的意义应该是computeraideddesign，也就是“电脑辅助设计”。因为使用cad的人多半是设计师，而应用软件的发展方向也都是着重在某专业的辅助设计上，所以自然被称之为“电脑辅助设计”。可是我们现在所说的cad一般却是指“电脑辅助画图”(computeraideddrafting)。这是因为现在的cad使用者层面已扩大，不局限于设计师使用。因此，自1985年以后，普遍就将cad的名词统称为“电脑辅助画图”，而另用“电脑辅助设计绘图”(computeraideddesign&drafting，cadd)名词来强调电脑辅助设计画图的功能。换句话说，由于时代科技和应用方式的演进，有些名词的意义也会因在各自领域范畴下愈分愈细而产生变化。所以，cad和cadd的名词也和相关cad软件的类别划分有所关联。

在实训的一周里我不仅了解到了实在的学习内容，并且对专业以外的知识做了很深的了解，以上基本上就是cad的发展历程，当我们要去学习或研究一门技术或学问时，去了解有关这门技术或学问的历史背景是非常重要的，这也就是“寻根”。欲学习一门技术或学问却不去了解它的历史，将有如无根之萍，无法深入并获得其中的乐趣!我们每画的一个建筑图就好象跟cad的历史一样，一步一步的渐进，自己从中吸取很多的精华，列如，当尺寸没有按照标准画时，那么在标注尺寸的时候就需要修改数据，不仅影响到了图的雅观，还直接影响了图的真实性，所以在画图过程中就要很细心，一步一步慢慢来，做到精确，无误差，在比如，在修剪多余直线的时候很有可能会出先剪不掉的现象，我经常遇到，那是因为连线的时候线与线之间根本就没有连接在一起，表现出作图不扎实的意思，在老师的帮助下，我改正了这个不好的习惯，作图，就要用心去做，扎扎实实的完成任务!

总之，在本周的cad实训中，我感觉我学到的东西比一个学期学的东西还多，绘图技巧在平常的学习中是学不到，我希望以后能够有更多的这种实训的机会，这一周感觉过的很充实，我也真正的融入到了学习当中去，别无他思，一切都还不错，感觉非常好!

时间过得真快，到今天截止，一周的cad制图大作业实训即将结束，现在回想起刚进机房的那懵懂，自己都觉得好笑。经过一个学期的学习，面对综合量大点的图形，竟然不知从何下手。上课是一步一步，一个一个命令的学，课后的练习也没有涉及到前后的知识，知识的连贯性不大，当我们进行实际运用时，发现之前学的有点陌生。

大作业实训的第一天，老师首先给我们将了这周大作业实训的课程安排，说明了本周大作业实训的主要内容，大作业实训目的以及意义所在，然后交代了一些细节方面的问题，强调应当注意的一些地方，以及考试成绩打分等。听完老师的讲解后，我并没有马上去画图，而是用两节课认真的去看任务指导书和设计指导书，很仔细的看了作图要求，以及提示的作图步骤，以便于能够合理的完成本周的实训工作，我怀着积极的心态去面对这次难得的大作业实训机会。大作业实训时间安排得有点紧，由于要放端午，周六，周日补课，上午从8：30画到11：55，下午从2：00画到5：30，看到这样一天的时间安排后，竟然没有想溜的冲动。接着我就仔细每副图的操作细节，有些有提示，也有些没有的。我想结合我所学的，还有老师和同学的帮助，这周的实训肯定会有很大的收获的。

出自 fAnwen.CHaZIdIaN.Com

在接下来的几天里，我一直认认真真去绘制每一个图，思考每一个细节，作图步骤，哪怕是一个很小的问题，也都会很仔细，在作图的过程中的确遇到了不少的难题，但都在老师和同学的帮助下，一个一个的被我击破，自己难免会感到有点惊喜，从而增强了对cad的兴趣。

学习最怕的就是缺少兴趣，有了兴趣和好奇心，做什么事都不会感到累。于是我在网上找了点关于cad的资料。cad的发明者是美国麻省理工学院的史凯屈佩特教授，依1955年林肯实验室的sage系统所开发出的全世界第一支光笔为基础，提出了所谓交谈式图学的研究计划。这个计划就是将一阴极射线管接到一台电脑上，再利用一手持的光笔来输入资料，使电脑透过在光笔上的感应物来感应出屏幕上的位置，并获取其座标值以将之存于内存内。这个阴极射线管就算是电脑显示屏幕，那支光笔现在可能是更先进的鼠标、数字化仪或触笔。那时候的电脑是很庞大且简陋的，不过，无论如何，这个计划开启了cad的实际起步。事实上，此计划也还包含类似像autocad这样的cad软件，只是其在功能上的应用非常简单罢了。当交谈式图学的观念被提出且发表后，在美国，像通用汽车公司、波音航空公司等大公司就开始自行开发自用的交谈式图学系统，即在实训的一周里我不仅了解到了实在的学习内容，并且对专业以外的知识做了很深的了解，以上基本上就是cad的由来。后来由于人们的不断创新，发展，才有如今的最新cad绘图。

autocad软件具有操作简单、功能强大等特点，每个工具栏中都有着相应的命令工具，在大作业的前老师教我们使用命令工具的技巧及方法。在绘制图形前要建图层，最基本的线形设置如细实线、粗实线、中心线、虚线。在绘制a4图副及需要定位的图形时的第一步骤是绘制图形界线其命令为limits再进行绘制，在编辑文字时，使用单行文字和多行文字以宋体来完成，在格式的文字样式中修改所需的样式或或双击已写的文字来修改。在绘制二维及三维的图形前要用中心线来定位再进行绘制，在绘制完图形后要进行尺寸的标注，在格式中的标注样式中创建标注样式及修改。例如，当尺寸没有按照标准画时，那么在标注尺寸的时候就需要修改数据，不仅影响到了图的雅观，还直接影响了图的真实性，所以在画图过程中就要很细心，一步一步慢慢来，做到精确，无误差，在比如，在修剪多余直线的时候很有可能会出先剪不掉的现象，会经常遇到，那是因为连线的时候线与线之间根本就没有连接在一起，表现出作图不扎实的意思。

总之，在本周的cad实训中，我感觉我学到的东西比一个学期学的东西还多，绘图技巧在平常的学习中是学不到，我希望以后能够有更多的这种实训的机会，这一周感觉过的很充实，我也真正的融入到了学习当中去，别无他思，一切都还不错，感觉非常好!我达到了我自己的预期目标和要求，受益匪浅!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！