# tcl牌电器实习报告范文(汇总71篇)

来源：网络 作者：岁月静好 更新时间：2024-02-06

*tcl牌电器实习报告范文1虽然只是小小的拔草，但是能够获得的很多，那工厂的一抹绿意带给我们的是无限的遐想，草本植物逐渐长成为木本植物，不先壮大自己，如何谈得上参天之伟岸。作物如此，做人做学问又何尝不是?我们承载着中国悠久的文化传统，我们享受...*

**tcl牌电器实习报告范文1**

虽然只是小小的拔草，但是能够获得的很多，那工厂的一抹绿意带给我们的是无限的遐想，草本植物逐渐长成为木本植物，不先壮大自己，如何谈得上参天之伟岸。作物如此，做人做学问又何尝不是?

我们承载着中国悠久的文化传统，我们享受着先辈们的革命成果，我们驾驭者祖国发展前进的方向。既然我们身上肩负了如此多的事物，我们就更应该独善其身，达到“扬帆起航，沉稳做人”的境界。如一棵小草，平凡朴实的生活，踏实沉稳的做人。学问上，当然不需要我们和小草一样，含蓄内敛，我们要和根一样，深扎大地，认认真真的对待学习。

学习上，记得一次节目中在谈到科研创新方法学的探索时，08年最高国家科技奖得主徐光宪认为首先要做好创新前的准备，也就是知识的积累。幼年时，徐光宪常常生病，要看中医、吃中药，他看到中药铺有100多个抽屉，觉得挺好玩，自己也想有一间中药铺的抽屉，把学到的知识分门别类放到抽屉里边，后来他开始做卡片，现在则放在计算机里，也就是“知识框架”，也就是积累。

“学而不问则殆，问而不浮则罔。学而问，问而思，思而行，行而果，这就是创新。所以创新就是做学问，认真做学问，自然能创新。”

而这一切都源于积累，积累就要让自己充实，从各种渠道获得自己想要的信息。 知识的学习是无止尽的，而且书一辈子都读不完，要想获得真正的学问，踏实沉稳是必须的，也是必备的。

作为一个即将毕业的大四学生，我们在大学的校园中获得了很多，也改变了很多，在进入社会之前一定要去除自己的浮华，去除华而不实的光环，懂得如何做人，做学问，当然是做一个成熟有为的人。古往今来，众多有志之士都在沉稳中度过自己的人生。如提倡“君子博学而日参省乎己”的荀子;独爱“花之隐逸者也”的陶渊明;更以“难得糊涂”为悟世之道的郑板桥。他们都可谓是处事在“云端”漫舞，为人则稳如泰山。

**tcl牌电器实习报告范文2**

实习目的及意义

机加实习，大家都期盼着它的到来，期盼在学习，偷懒去享受一下工厂生活。然而，实习后，我觉得实习生活和以前想象的不一样了，实习不是一件简单的事，并不是我们的假期，不是一件轻松的事，而是一件劳心劳力的事。在这个短暂的2个星期内，我学到许多在课堂里无法学到的东西，并在意志品质上得到了锻炼。

岁月如流水一般飞快的流过

为期两周的机加实习转眼结束了，但带给我的感受却永远的留在了我的心。总的来说这次为期两周的实习活动是一次有趣且必将影响我今后的学习工作的重要的经验。我想在将来的岁月里恐怕不会再有这样的机会，在短短的时间内那么完整的体验到当今工业界普遍所应用的方法;也恐怕难有这样的幸运去体验身边的每一样东西到底是如何制造出来的了。

在实习期间虽然很累、很苦，但我却感到很快乐!2个星期，短短的2个星期，对我们这些数控专业的工科学生来说，也是特别的宝贵。因为这是一次理论与实践相结合的绝好机会，又将全面地检验我们的知识水平。机加实习是培养学生实践能力的有效途径。又是我们大学生、工科类的大学生，非常重要的也特别有意义的实习课。机加实习又是我们的一次实际掌握知识的机会，离开了课堂严谨的环境，我们会感受到车间的气氛。同时也更加感受到了当一名工人的心情，使我们更加清醒地认识到肩负的责任。

什么是数控技术?本专业适合干哪方面的工作?本专业前途如何?带着这些问题，我们参加了这次的机加实习。本次机加实习由王建、阳乾权2个老师带领，这次工2个班参加实习。另外一个班和我们班交差着去实习工厂上班。第一个星期，是我们班的早班。第二个星期是他们班早班。

实践是真理的检验标准，通过两星期的机加实习，我了解到很多工作常识，也得到意志上锻炼，有辛酸也有快乐，这是我大学生活中的又一笔宝贵的财富，对我以后的学习和工作将有很大的影响。

很快一两年后的我们就要步入社会，面临就业了，就业单位不会像老师那样点点滴滴细致入微地把要做的工作告诉我们，更多的是需要我们自己去观察、学习。不具备这项能力就难以胜任未来的挑战。随着科学的迅猛发展，新技术的广泛应用，会有很多领域是我们未曾接触过的，只有敢于去尝试才能有所突破，有所创新。就像我们接触到的车工，虽然它的危险性很大，但是要求每个同学都要去操作而且要作出成品，这样就锻炼了大家敢于尝试的勇气。

一周的机加实习带给我们的，不全是我们所接触到的那些操作技能，也不仅仅是通过几项工种所要求我们锻炼的几种能力，更多的则需要我们每个人在实习结束后根据自己的情况去感悟，去反思，勤时自勉，有所收获，使这次实习达到了他的真正目的。

我们知道， 机加实习 是一门实践性的技术基础课，是高等院校工科学生学习机械制造的基本工艺方法和技术，完成工程基本训练的重要必修课。它不仅可以让我们获得了机械制造的基础知识,了解了机械制造的一般操作,提高了自己的操作技能和动手能力,而且加强了理论联系实际的锻炼,提高了工程实践能力,培养了工程素质。对我们来说,机加实习是一次很好的学习、锻炼的机会,甚至是我们生活态度的教育的一次机会!

在我认为实习的本身目的就是锻炼我们的动手能力以及对工业知识的基本认识。它不同于课本教育，因为它有我们动手操作的空间!我之所以对实习有一种说不出的留恋，是因为我早已被老师们幽默的讲解和生动的描述所吸引。一个简单的瓶瓶罐罐，要想知道它是怎么来的，是要颇费一番功夫的。

生活在现代社会的我们，早已习惯了那些现成的东西，在用的同时，也不会多想它究竟是如何得来的，如果偶尔有人问起，也会很不以为然的说，这不是我们所应该知道的。现在才知道这种想法是多么幼稚，从而也让我知道了为期两周的机加实习对我们是多么重要!

**tcl牌电器实习报告范文3**

如果说社会对我而言是一片还未探索过的土地，那么实习就是我迈进社会深处的探索旅途！在这个陌生的环境里，我的不断的探索为止、寻求知识，在这充满知识和新奇的社会中，我收获了满满的“财富”。而如今，当我回首来时的道路的时候，却的发现在不知不觉间，原本漫长的三个月时间已经悄悄的结束，而我也将暂时重回校园的环境。

在此，让我好好回顾这段旅途的收获，看看自己在三个月的时间里，都经历了那些成长进步，又学到了怎样的收获。以下是我的实习报告：

一、实习目标

此次实习，主要目标是为了让我们这些应届生进入社会，体会社会的辛苦和磨难，并从中适应社会的环境和工作。

而对我而言，这算是一次不错的探索。我希望能从实习的经历中认识外面的世界，并找到自己明确的未来道路，找到自己理想的方向。

而在实习期间，我通过自己对社会和工作的认识，也收获了一个新目标——锻炼自己！我从实习中清楚的认识到了自己的不足，并期望能更好的锻炼自己，让自己能成为一名出色社会人才。让自己有能力去追求更好更高的目标！

二、工作情况

在实习工作中，我经过一番斟酌和努力，有幸得到了xx公司通知，并与x月x日正式成为了一名xx实习生。

在xx岗位的工作期间，我有严格的自我管理能力，并在领导的培训和指点下，学习了xx公司的纪律，以及xx岗位必备的工作技术。通过学习，我从工作的实际体会中感受到自己与社会的差距远比自己想象中的更远！为此，我选择了继续学习，努力！

在这段工作中，我较好的完成了领导交代的每一项任务，并学会了的xx岗位的工作基础，能独立主的完成自身的任务，并为自己找到下一步的工作目标。

三、生活的体会和感受

在实习中，我所经历的不仅仅是工作，还有对社会的生活和人际交往。通过在社会的生活体会，我大大的提升了自我的独立自主能力，并能较好的管理好自己的起居，按时上班，有序的完成每一天的目标和事情。

通过这段时间的体会，我学习到了很多校园中没有的事物。这让我认识了社会的环境，更期待未来的挑战！

**tcl牌电器实习报告范文4**

一、实习工作介绍

我在实习期内主要做的是文秘工作。在这一过程中，我采用了看、问、学等方式，首先我跟师傅后面看师傅怎么做有空就模仿一下，遇到问题就及时向师傅请教，在工作中遇到的困难回来查阅相关资料，补充知识进行学习，初步了解了公司文秘工作的基本流程，拓展了所学的专业知识。为以后正常工作的展开奠定了一定的基础，从个人方面说，严谨的工作态度，专业知识对工作的重要性，良好的人际关系将会影响我们的职业生涯。这些都是我在校学习中不曾接触过的方面，所以我将在报告中首先讲述我在实习期间积累的这方面的认识和经验。

第二、前与后。秘书是领导的参谋助手，其主要职责是为领导服务。为此，就要做到前与后的协调统一。所谓前，就是对与领导有关的工作要超前考虑、提前完成，留有一定的提前量。这其中包括两方面含义：

一是领导布置的工作要赶在领导规定的时间之前完成，以给领导一个缓冲的时间；

二是领导尚未布置但根据自己判断即将要开展的工作，要超前谋划，想在领导前面，走在领导前面。

第三，内与外。由于秘书往往跟领导走得很近，不仅在许多方面直接参与领导决策，而且还掌握着包括领导个人隐私在内的一些鲜为人知的秘密。所以，秘书在公共场合活动时要注意内外有别，把握分寸，对什么该说什么不该说必须心中有数，不能为了哗众取宠、一时兴趣而口无遮拦什么都往外说。这样，不仅会泄露一些工作秘密，而且还可能会损害领导者的形象，于工作、于己都不利。

第四，秘书应当是一位非常出色的公关人员

知道秘书的职责是协助上司做好工作，在公司里，我们要始终保持精神饱满，以充沛的精力和自信去迎接各种挑战。犹豫不决和拖沓的工作作风是应该坚决反对的。即使是常规的机械的事务性工作，也应该一丝不苟、兢兢业业地做好。我们每天都要设法创造一种良好的形象，面带真诚的微笑，专心细致的工作。

无论在任何部门工作，人际关系都非常重要。秘书每天都要和上司、同事、来宾、下属等接触和打交道，因此必须乐业敬群，以优雅的举止谈吐和高素质的涵养创造良好的人际关系，增进公司内部的团结，提高公司外部的形象。从这个意义上说，秘书应当是一位非常出色的公关人员。

在一些公司里，秘书还兼做接待员。客户往往是通过秘书的接待获得公司的第一印象。因此其服饰、打扮、行为举止直接关系到公司的形象。即使不做接待员，秘书也不可避免地要同公司内外各种人接触，为此个人形象十分重要。衣着整洁、得体、切勿浓妆艳沫，衣服、鞋子必须干净，头发要梳理整齐，仪态要自然大方，态度和蔼，时时处处表现出文雅的谈吐和风度。。我的工作不多，就是接听电话、打印文件、收发传真等。做这些工作，我也会遇到一些问题不懂如何去处理，碰到这种情况，刚开始时确实给我的工作造成一定的被动，因为我想请教领导又怕他们觉得我麻烦，但后来我意识到这样下去是不行的，同时我开始明白：不耻下问不单在学习中要做到，在工作中也应该如此；于是我便大胆请教领导和同事，通过他们的指点，我在工作方式、方法上都有了很大的提高，最后把所学的专业知识灵活地运用到实际工作中，从而顺利地完成各项工作任务。这其中我也并学会了如何待人接物。

二、个人实习心得体会

1、打好基础非常重要；因为基础知识是工作的前提。

2、实际工作与书本知识是有一定距离的，需要在工作不断地学习。即使毕业后所从事的工作与所学的专业对应，仍会在工作中碰到许多专业知识中没有的新知识，所以要想胜任工作，必须边工作边学习，通过不断的学习获取更多新的知识。

3、要有拼搏的精神。人生的道路有起有伏，犹如运动比赛，有开心，有失意，要经得起考验，需要不断的拼搏。

毕业实习的结束，意味着大专生活也将结束。在此，非常感谢学校和实习单位给予我实习的机会。通过实习，让我看清自己需要什么，同时也让我吸取了许多工作和社会经验，这将对我以后踏足社会，谋生立业有很好的借鉴和帮助作用。今后，我会带着这些宝贵的经验，在人生的旅途中勇往直前，迎接时代的挑战。

**tcl牌电器实习报告范文5**

这学期的实习要求是与日语有关的，我的家在黑龙江，其实在黑龙江日企是非常少的，找日企就花费了我好些时间，我家在鹤岗，真的没有日企，我实习的公司并不是日企，而是一家其中买日本家电的一家公司，但是却会用到日语，我想这也应该算是有关日语的实习吧。

我实习的单位是○○有限公司，公司成立于○○年,营业面积○○平方米,现有员工○○多人,是东北大型家电企业,同○○多个厂家建立了友好合作关系,经营一万多品种家电.被省评为名优企业. 主要经营目标公司主要从事家用电器的销售业务 其经营产品主要包括：彩电、音响、冰箱、洗衣机、空调、饮水机等，经营品牌有：东芝、西门子、索尼、亚都、tcl、飞利浦、伊立浦、虎牌、海尔等。

在实习期间，我的工作是文秘，就是在总经理办公室的外面坐着，有自己的专用桌椅，负责端端茶，倒倒水，送一下文件，报一下通知，打印打印文件之类的，其实就是一跑腿的，刚开始我就想这种工作能算得上是日语专业的实习吗?但是我工作了几天后，韩叔叔(我实习单位的经理，因为实习是托人找的，所以是认识的)说他要和一个日本人视频商讨事情，问我要不要听一听，我一听就高兴了就答应了下来，我后来才知道，因为公司的进货都不是在本地进的货，有什么不是特别重要的事情要和进货公司的上级谈，在不用去外地的情况下是可以视频聊天的。然后一直为这件事准备着，其实韩叔叔也就是要我旁边听着，毕竟我学的日语并不是很好，要是让我直接给翻译我恐怕不行，当然这是我之前想的，当那天听完了之后，我才发现，我那不是恐怕不行，是真的都听不懂，我当时很郁闷，我都已经学习日语两年了，为什么都没有听懂?那个日本人说话有点快，而且很模糊，我听得不是很清，要不是旁边有翻译我都不知道他在说很么，不过有的时候还是能够听明白的，只要不是很长就还行。

当天的交涉用了很长时间，韩叔叔说因为不是第一次交涉，所以气氛还是很轻松的，不过在我看来也是用了好长时间才谈妥，确定了一下货品新的发货时间和数量，还有一些存在的问题，与日本人谈判真的想任老师在泛读课上讲的那样，很麻烦，不直接进入话题，总是我感觉我听着都很累，跟不用说进行谈判的韩叔叔了，事后韩叔叔和我说以后我给别人当翻译的时候，一定要有耐心，关于这点我记住了。

实习的日子过得很快，像与日本人视频这样的事情也就是进行了三次，每一次我都会有很大的感想与收获，能听到很多生词，同时锻炼自己的听力，因为这几次都是于同一个日本人交涉，所以越往后我能听懂的也就多了。

工作中我们不能照本宣科，况且我们也没有“本”可照，一切都需要自己的应变能力，这就需要有丰富的经验，我想这也是为什么我们要实习的原因吧，如果什么都不懂就直接上任，那工作就真就法儿做了。比如说，你要是和日本人谈判，日本人是很容易跑题的，那么你要如何间接地引回主题，这就是一门学问了。还有，就是我们日常生活中也是一样，认识有不同思想的，不可能就沿着一条线直接下去吧，你要是做的准备工作只考虑到着一根线，那就可能整件事情都进行不下去了，就比如说，我在听韩叔叔和日本人商谈前，我查过好多的单词，就怕听见了不懂是什么意思，结果呢?根本就不给我考虑的时间，人家直接就转到别的话题去了，让我不得不感叹日本人的思维灵活和他们的跳跃度。我感觉我们做事不能以不变应万变，那终究是费力不讨好的。所以我们在工作、日常生活和人际交往中要懂得应变。日语也是不能死记硬背，要灵活运用。

其次我要说明第二点，我们工作啊，生活啊又不是自己一个人，还有很多的工作伙伴、同学、朋友、乃至于陌生人等等，这是一个大集团，有着错综复杂的联系，人与人之间的交往就事关重要了，生活中还好说，周边都是自己熟悉的人，也并没有太过于明显的利益关系，可是工作中就不一样了，像我妈妈讲话了，在工作中一定要搞好同事间的关系，说先就是能有一个好的工作环境，其次就是保护好自己，不要连什么时候被别人骗了都不知道。我刚开始还认为不能吧，这也太恐怖了，可是工作中我才发现，虽然没有我妈说得那么恐怖，但也是有着一些不好的事情。同事之间有很多人都是在有些人面前说一样，而背后却是另一回事，还有就是，有些人特能巴结领导等等，我感觉这方面就和日本人工作发面有着差异。

**tcl牌电器实习报告范文6**

>一、生产实习的目的

生产实习是电子信息工程专业以及其他任何专业十分重要的实践性教学环节，是培养学生实际动手能力和分析问题解决问题能力、理论与实践相结合的基本训练，同时也是学生毕业设计选题及设计工作原始资料的来源，为学生进行毕业设计打下扎实基础。认真抓好生产实习的教学工作，提高生产实习教学质量，是提高学生业务素质和思想素质的重要环节。

1、训练学生从事专业技术工作及管理工作所必须的各种基本技能和实践动手能力。

2、让学生了解本专业业务范围内的现代工业生产组织形式、管理方式、工艺过程及工艺技术方法。

3、培养学生理论联系实际、从实际出发分析问题、研究问题和解决问题的能力，将学生所学知识系统化。

4、培养学生热爱劳动、不怕苦、不怕累的工作作风。

>二、生产实习的要求

>三、生产实习企业情况介绍

1.邯郸钢铁股份有限公司

邯郸钢铁集团有限责任公司(简称邯钢)位于我国历史文化名城、晋冀鲁豫四省交界的中心城市、河北省重要工业基地——邯郸。邯钢自1958年建厂投产以来，历经近半个世纪的艰苦创业，已从一个名不见经传的地方中小企业，发展成为总资产、销售收入双双超过300亿元，年产钢达800万吨的现代化钢铁企业集团。

20世纪90年代，邯钢在经济体制转轨过程中，主动推墙入海、走向市场，通过创立并不断深化以“模拟市场核算，实行成本否决”为核心的经营机制，创造了显著的经济效益和社会效益，成为国有企业实现两个根本性转变的成功典范，被^v^树立为全国学习的榜样，誉为“全国工业战线上的一面红旗”。公司先后荣获全国质量效益型先进企业、全国五一劳动奖状、全国优秀企业(金马奖)和全国文明单位等称号。

21世纪以来，邯钢创新发展，再铸辉煌。250万吨薄板坯连铸连轧生产线、国内第一条热轧薄板酸洗镀锌生产线、130万吨冷轧薄板生产线、12万吨彩涂板生产线等一大批具有国际一流水平的现代化装备相继建成投产，实现了以优质板材为主的产品结构调整，公司板材比达到73%，综合竞争实力产生了质的飞跃。XX年，邯钢在河北省百强企业中名列首位，在中国企业500强中名列第74位，在全国制造业中名列第28位，位居全国纳税百强企业第62位。并成为国际钢铁协会成员单位。

**tcl牌电器实习报告范文7**

为了使我们体验电子产品、机电产品等其他产品从设计到生产成品的全过程。巩固、升华我们大学三年以来所学的理论知识，同时也为了使我们学的理论知识能得到融会贯通，我们学院特组织了这次生产实习活动。此次生产实习活动历时一个星期，在这一个星期内，我们陆续参观了无锡TCL电视机厂、东洋电器厂、无锡元件六厂三个工厂。

此次生产实习活动中，我们第一次踏进了工厂的大门，也是第一次详细了解了生产技术要求、生产工艺、产品质量控制及组织管理方面的知识。虽然我们以前做过几门课的课程设计，但比起以前做的课程设计来，本次生产实习更具有现实意义，这将作为我们以后工作中的一笔宝贵财富，终生受用。下面就将本次生产实习的行程、参观公司的简介以及一些心得体会总结。

**tcl牌电器实习报告范文8**

作为一个医学院的学生，在药厂实习半个的实习报告生产实习是工科学生实践性教学环节中非常重要的一个组成部分。通过实习不仅可以使学生将所学基础理论知识和专业知识与生产实际结合起来，而且更重要社会实践中大学生认识自我、完善自我与认识社会、服务社会之间的关系是密不可分的，也是相辅相成的。树木要成材，不是在温室，而是在肥沃的土壤上吸收天地日月精华，经受风霜雨雪考验。大学生要成才，不应只是在大学这座象牙塔里风声，雨声，读书声，声声入耳，而应在社会这个广阔天地里自我历练，作到家事，国事，天下事，事事关心，真正在认识自我、完善自我、认识社会、服务社会的社会实践中成长为社会英才。

只有认识了自我，完善了自我，才能更好地认识社会，服务社会；只有在认识社会、服务社会的过程里才能更好地认识自我、完善自我。

**tcl牌电器实习报告范文9**

转眼间我们的实习工作已经结束，这时间里我们从学生一下变 成老师，感觉非常不适应，可是这一段时间的实习锻炼，使我们有完成了由学生到老师的华丽转身。

回想这两个多月的实习工作更是历历在目。回想我们们刚到我们的实习基地（\*谷中学），看着熟悉的校园，操场，教学楼……，陌生的面孔，我们们既紧张又高兴。

这一路走来，颇多留恋，诸多感慨。在实习期间，我们既是学生，又是教师。作为学生，我们虚心求教，不耻下问；作为人师，我们兢兢业业，倍感骄傲。我们付出了很多。收获的。

“十年树木，百年树人。”实习期间，我们以做一名高素质的优秀体育教师为目标，全面严格要求自己，不断追求进步，不断完善自己，不断超越自己。

而近两个月的实习，使我们真正体会到做一位老师的乐趣，同时，它使我们的教学理论变为教学实践报告，使虚拟教学变为真正的面对面的教学。近两个月的实习，现在回想起来，短短的实习生活，感觉很不错。当我们漫步在实习的校园里，那出自学生的一声声“老师好”“老师好”的感觉很奇妙，从最开始的不习惯变得上了瘾。

我们在实习期间正好赶上教授新推出的广播体操，我们在刚到实习学校新接触这套操，也是从头开始学习，动作非常负责，为了能尽快适应，我和张丽在中午休息时间到操场的一角面对面练习，虽然上课时比较仓促，但是我们还是慢慢适应了。

我们两个听了一星期知道老师的课后，就独自走上讲台，虽然刚开始心情特别紧张，由于经验不足和应变能力不强，课堂出现了示范动作不熟练，分解带操忘动作，口号不流利，底气不足。但是我们还是完完整整地把这节课上了下来。指导老师针对出现的问题，要求我们多听课，多向经验丰富的教师学习，并且面对面地指出教案的不足以及上课时存在的缺点。帮助修改教案，她们没有丝毫的架子，有的是朋友般的亲切交谈。

为了弥补自己的不足，我们严格按照学校和指导老师的要求，认真仔细地备好课，写好教案，积极向其他同学和老师学习，多多向人请教，把握好每次上课的机会，锻炼和培养自己的授课能力。

为了在短暂的实习期间充分锻炼自己，我们主动和指导老师一起参加学校体育队的训练，每天天不亮就起床，天黑还回到家。我们的指导老师带的是长跑队，这也正好弥补我们长跑锻炼的不足。虽然每天都是在寒冷冬天面对枯燥的操场，而且还被吹得感冒，但是我们觉得还是非常值得的。

我们在实习期间还主动担任运动会的裁判工作，课余活动乒乓球比赛的组织编排工作，虽然我们只是帮点小忙，但是跟随指导老师的带领下，我们还是学到了很多。

时间过得真快，短短的近两个月实习生活已经结束了。这近两个月的实习使我们的教学经验得到了一个质的飞跃，我们学到了很多书本上学不到的知识。“知识是永无止境的。”在取得好成绩的同时，我们时刻不忘超越自己，面对教育事业的满腔热情，将鼓舞着我们不断前进。

总之，从这两个多月的体育教学实习中，使我们深深体会到，要当一名体育教师并不难，但要出色上好每一堂课，完成每一项体育训练，培养的体育优生就很艰难了。总而言之，教育实习让我们更加坚定了献身教育事业 的决心，我们将继续以认真和高度负责的态度虚心学习，不断完善自己，不断提高自身素质和能力水\*，为成为一名光荣的人民教师而努力奋斗！

**tcl牌电器实习报告范文10**

3月12日我应聘到常州市诚真建设工程监理公司工作，被安排在三个比较近的工地(离我家超远)，担任土木建筑工程的监理工作，至今工作已三个月了，三个月来在公司领导和同志们的帮助下，圆满的完成了相应的监理工作任务，得到了业主和承包商的承认与好评。在从事监理工作期间，本人任劳任怨，兢兢业业，不敢倦怠，以良好的职业道德和较强的责任心认真细致的进行工作，现就三个月来的工作情况和监理体会做如下汇报。

一、工作情况

初到工地，人地生疏，而本人面临着监理任务量大，监理区域广，监理工作人员少，等客观不利因素，因此在实际监理工作中，确实遇到了一些困难，面对困难本人并未退缩，知难而进，在实际工作中，积极主动接近业主和承包商与他们沟通，协调各种关系，以便尽快地开展监理工作，并抓紧时间熟悉施工图纸及有关设计说明资料，在最短的时间内了解工地状况及施工队伍的情况，很快的进入了工地监理工程师的角色。

在监理实际工作中，本人要求施工单位推行全面质量管理，建立健全质量保证体系，做到开工有报告，施工有措施，技术有交底，定位有复查，材料、设备有试验，隐蔽工程有记录，质量有质检、专检，交工有资料。

在工程质量控制方面，采取主动控制与被动控制相结合，监理工作主动进行，以预防为主，对承包商资质进行审查，重点审查企业注册证明和技术等级，交验有关证件(复印件)，了解技术力量简况，主要施工安装经历等，检查砂、石、水泥、钢筋等材料的供应情况及砼、砂浆的配合比。

根据工程特点及影响工程质量的关键部位，审核承包人提交的施工组织设计，并针对其不足之处提出改进意见，核查进厂材料的原始凭证、检测报告等质量证明文件。

进行事前控制，确保工程质量事故不发生或少发生。例如：冬季施工，气温较低，砼浇灌、砌体砌筑、墙壁抹灰等都不易保证质量，因此要求施工单位提供冬季施工方案，提前预防，避免冻害发生。

对重要工程部位及易出现质量问题的分部工程制定质量预检措施，例如：土建工程混凝土浇筑工程施工中，大梁结\*是工程的重点部位，涉及到墙体砌筑、模板、钢筋绑扎、砼浇灌等多道工序，一旦疏忽就可能造成工程质量事故，一旦出现质量问题后果严重，因此在该部位施工中，加强监控，采取旁站监理措施，严格监理各部位的施工，并对影响施工质量的因素事前提出，要求施工单位编制预防措施及施工方案，从而保证了大梁和结\*的施工质量。

加强事中控制，在监理武进建安施工队的施工过程中，发现该队伍使用的建筑材料粉煤灰砖有质量问题，虽然承包商有实验室的质检报告，但本着为业主负责的态度，及时对该批砖采取\*行检验手段进行抽检，确信其各项强度指标满足设计要求后方允许施工单位使用。该队伍在浇筑砼、砌体砌筑、墙壁抹灰施工中也存在质量问题，为保证施工质量，本人及时下发监理通知并要求施工单位对质量有缺陷的部位做修补处理，并达到设计、规范要求的质量标准。

在监理工作中，要求施工单位在施工中，按照设计内容、设计要求、施工验收规范，按质、按量施工，确保了施工质量。

在各工序施工中，要求施工单位严格执行国家和地方有关施工安装的质量报验制度，对施工单位交验的有关施工质量报表及时检查认定，根据设计文件及承包合同中有关工程量计算的规定，对承包单位申报的已完工程的工程量进行审核、签认。

监理记录是工程监理不可缺少的环节，本人有完整而充分的监理日记，详细的记录了每天施工现场的有关情况，为公\*的解决业主与承包商的争端提供可靠的依据。

本人在三工地的监理过程中，积极协调各单位间的关系，使它们相互配合，相互支持，搞好衔接，保证了施工质量和进度。

通过上述工作，本人完成了天力涡轮增压设备有限公司车间办公楼工程与常州山崎摩托设备有限公司车间办公楼工程与中迪电力机械有限公司车间综合车间工程三工地的土木建筑工程的监理情况

三个月的监理工作收获很大，但也有不足，例如：本人是学环境工程专业的，对土建专业知识了解不多，有些工艺要求不十分熟悉，而监理行业要求监理工程师应具备多学科、多行业丰富的知识，因此本人在各学科专业知识方面，还需继续努力学习，不断提高自己的业务能力和专业水\*。

二、几点建议

1.严格执行监理程序

目前工地监理工作并未完全按监理程序进行，例如：设计交底，图纸会审，第一次工地会议，向业主和承包商介绍监理工程师及监理内容，制定监理规划、监理细则等工作未按监理程序进行或仅部分按监理程序进行，造成监理工程师到工地后无人问津和不知监理范围及如何监理等现实问题，为避免此类问题在今后监理工作中再次发生，就必须严格执行工程建设监理程序，使监理工程师明确监理任务和监理依据，做好监理工作。

2.健全项目监理部组织机构

项目监理机构人员配置应齐全，总监理工程师、专业监理工程师、监理员各岗位职责分工明确，通讯、交通设施齐备，因为市政工程监理路线长、区域广，所以只有具备方便的

交通工具，才能保证各施工段的巡视及旁站监理工作，使监理工作不出现纰漏，保证监理工作质量让业主满意。

关于大学毕业生毕业实习报告范文汇编7篇（扩展8）

——有关大学毕业生毕业实习报告范文汇编七篇

有关大学毕业生毕业实习报告范文汇编七篇

**tcl牌电器实习报告范文11**

大学四年，我们掌握了相关专业的基础知识和基本专业技能，每个专业所涉及的内容博大精深，在这短短的大学时间里是无法完全领会的。所以，我们更需要在实习中去积累更多。

步入真正的工作中，要求我们不仅需要扎实的理论知识还需要实际操作能力，用所学的知识来解决现实工作上的问题，把理论付诸于实践，真正掌握市场营销手段在生活中的重大作用。这样的转化是个艰巨又漫长的过程，因此我们需要一个可以真正操作的\*台，而走出校门到社会上实习这样的方式就是我们所必须做的。这不仅能让我们学有所用把课本知识转化为专业技能，还可以为我们毕业走向社会做好准备。

我从XX年11月16日走进了华安财产保险股份有限公司福建分公司连锁营销服务部当一门连锁店客服专员。华安财产保险股份有限公司是经\*人民银行批准，于1996年10月18日正式创立的一家专业性保险公司，总部设于深圳，主要经营各种财产险、责任险、信用保证险、农业险、意外伤害险和短期健康险业务。华安保险自成立以来，始终将国家利益放在首位，以社会责任感和客户利益为重，凭借不断创新的精神及专业开发优势，开拓进取，奋力拼搏，在取得良好自身经营业绩同时，致力于探索\*保险业的发展道路，并做出了积极的贡献，赢得了公众的信赖和支持。截至XX年，华安保险经\*保险监督管理委员会批准，已开设北京、上海、深圳、广东、湖南、福建等25家分公司和300余家下设机构。

我应聘的是连锁店的客服专员，前两个月分别在广州和福州进行专业技能的培训和上岗实习。第一个月在广州培训的内容主要以理论为主，全围绕连锁店的运营开展工作技能培训。主要有保险基础知识、企业文化、客服技能、商务礼仪等知识，并聘请专业的培训公司给我们讲团队合作和人员管理，使我们在短时间内从一个完全不懂保险的学生迅速成为一个即将成为保险行业的专业人士。第二个月回到福州进行第二轮的培训，此次主要以上岗实操为主要内容。就是把前一个月所有理论知识应用到实际工作中，通过公司老员工的协助和带领，我们初步掌握了所有的工作技能，并通过下门店实习巩固所学技能。

时间过得真快，来这个公司已经6个多月了，回味这几个月时光心生许多感慨，上班族真是不容易啊!从衣食无忧的学生族突然变成为自己生计操劳奔波的上班族，这种转型来得很突然，刚开始都会手足无措。很怀念学生时代无忧无虑的日子，现在上班了什么事都要自己来做还要经常背负许多压力。出来上班这么久学的东西真的挺多，这些都是在学校无法尝试到的。同时也发现，出了校门自己还很幼稚很无知，经历了许多挫折和打击才深深体会到这些。这半年的一切实习经历都是一笔很宝贵的财富，我希望这些能给我经验和教训，在接下去时间里更加努力去学习去探索，让自己对毕业后的生活掌控得游刃有余。

**tcl牌电器实习报告范文12**

就在今天下午，我们开展了学雷锋做好事的活动，同学们都积极参加，有的同学带来了笤帚，有的同学带来了抹布。

一到下午同学们，便穿着整齐的校服，戴着鲜艳的红领巾去打扫卫生。

到了那里，同学们便立刻劳动起来，同学们有的扫地，有的拾废纸，还有的同学在擦墙。我也拿了一把扫帚开始扫地，在赵家良的配合下，大堆大堆的垃圾被我们打扫干净。在活动中，要问谁干的最好。那肯定是我们班的杨泽。你看他，拿着抹布在已经很久没有擦的墙上擦来擦去。别的同学都已经停下来休息了，可他仍居在那里劳动着。这几天，天格外热，他已是满头大汗。可它还在擦，擦完了这边擦那边。在全班同学的辛勤劳动下。强终于亮了起来。在一旁劳动的我本以为他干完了自己的任务就休息了。可他没有。他又开始帮着我们扫地。由于没有扫帚，他就只好用手捡拾纸片。他捡拾纸片非常认真，他捡拾的地方干净的都发现不了一片纸片。

**tcl牌电器实习报告范文13**

实习期间，我在一家日本公司。

虽说不是正式职员，每天朝九晚五，有种做白领的感觉。进了公司才知道，平时课堂上学的那些东西非常浅薄。其实我的二外事日语，学习起步较晚，这也算个原因吧。天的时候日本人对我说：“你辛苦了。”我想不出回答他什么，就小心翼翼地说：“哦。”然后日本人露出了非常郁闷的表情。

回住处后仔细回想了下老师讲过的知识，暗暗骂自己笨，应该回答他：“您也辛苦了。”这个问题终于在第二天圆满解决，接着新的问题又来了。日本人回去的时候对我说：“我先走一步了。”

我就挥挥手，很小心地对他说：“拜拜!”结果他又给了我一个郁闷无比的表情。我表哥因为最近要出国也在啃日语，他告诉我，我应该回答他：“您辛苦了。”日本人大略知道了我的口语水平，觉得应该照顾新人，于是他们尽可能地对我说中文。而我不甘示弱，一律对他们用日语。无奈彼此的中文和日语都非常蹩脚，结果双方都听得极为迷茫。

我实习了一周后，开始习惯性微笑和鞠躬。比如别人说你的工作完成得很出色我就微笑，别人说你做得真糟糕我也微笑，我对着镜子试过了，两种微笑果然没有什么区别。怪不得日本人的微笑是世界公认的职业微笑。再说鞠躬，日本人真的是很喜欢鞠躬。记得我实习的第二天下午办公室的人都出去了，有两个客户来访，那时我的口语还菜得很，我和两个客户总共说话没超过三句，鞠躬倒是相互鞠了十来个。

鉴于我的日语水平有限及太短的实习时间，我好好整顿了一下心态，决定把重点放在与我所学的英语专业的联系，我萌发了一个念头，总的来说我的实习内容分以下几个方面：

1、塘沽的工业密集区，落脚点为我所在单位的简单介绍。

2、欧美企业与日企的区别，具体在经营理念，内部分工

3、外企在中国的潜力比较，并与我国的国企与私企作对比，及二者的互利程度，供应与供出客户源以便为以后自己的发展作更准确的规划

4、细分一下并包括与我联系最紧密的问题，或者说直接决定了我以后的学习方向。

1) 工作中对日常用语和专业日语的要求，亦可延伸至英语方面。

2) 2)实习中对翻译的要求，举止，表达，面部表情等等，牵扯到大学生礼仪方面的知识等等。

3)企业的经营理念与日本人的民族性格的关联，琐碎，安全意识，等等

4)企业内部的员工培训与涉外培训，这个有关当前比较热的一个方向：ppi

5、最后也是我们都比较关注的一点，大学生找工作难，我是这样考虑的，我们与企业的冲突在哪里，是薪酬还是能力，或者是不对口。

这里我想声明一点：我的报告大纲是自己勾画的，对于各个方面的展开参考了许多资料，但是我个人认为这些内容值得关注。

还有一点，因为我自己临时准备的实习要点，所以不可能将其按照每天作了那个方面的调研认识，这些都是根据自己实习过程中所见所闻总结了一下自己更应该关注那一方面的学习经验，每天都有所思所想，这些问题大致都有一定的.联系，所以实习的日程表会有稍许冲突。

塘沽的大型企业与他的工业密集区落脚点为我所在单位的简单介绍。

一塘沽是天津市发展最快的地方，也是近几年外商投资的重点所在地，就我所了解的，开发区内已经形成了一个企业相对集中的地区，我所在的单位在第九大街，从第四大街到第九大街都是工业区，相当于青岛市在黄岛开发区的海尔工业园，其余三大街是休闲娱乐的地方。工业区有台资的，日资的，法国企业和某些国企。

二公司简介(company information)：

天津丰通汽车设备有限公司是日本丰田通商株式会社在天津开发区投资设立的独资企业。天津丰通汽车设备有限公司的经营范围是汽车制造用生产线设备及零部件的设计、制造、售后服务;服务对象为天津一汽丰田汽车和丰田集团在华投资企业，面向全国汽车行业;公司位于天津市经济技术开发区第九大街66号丰华工业园内

日本丰田通商株式会社于XX年12月12日起，先后在塘沽区注册成立了天津丰通汽车设备有限公司、天津丰田通商钢业有限公司、天津丰通再生资源利用有限公司、天津丰通汽车零部件装配有限公司四家独资公司，从事汽车流水线设备的安装、钢板的切割加工、废钢回收利用、轮胎组装等业务，直接为丰田第二工厂配套。总投资额约3200万美元，购地80000平米。

丰田通商株式会社是世界500强企业，属丰田集团中的紧密层公司，也是集团内唯一的综合贸易公司，随着汽车产业的发展，其业务范围也在不断扩大。涉及汽车行业的金属材料、塑料化工材料、化学品、橡胶、燃料以及加工机械设备等加工制造业领域都在积极参与投资。

此次丰田通商在开发区连续投资四家公司，不仅体现了一汽丰田作为龙头企业的巨大集聚效应，也标志着开发区的汽车配套环境正在走向成熟。

欧美企业与日企的区别

在日资企业中，严谨的工作作风在一定程度上能推动个人的工作进程，越是了解日企的文化、工作流程，对工作环境的适应性越高,在工作中就游刃有余。但是日企的工作环境与欧美企业会有很大差异，这种差异在什么地方?日企文化有什么特点?如何去适应不同的企业文化?

**tcl牌电器实习报告范文14**

实习的时间快而又短暂，不知不觉实习的时间很快就会过去。回想这段日子，我有失落过，认真过，悲伤过，高兴过。给予我初步的经验积累，现在重要的就是要对这段实习时间做个总结，也是对自己实习的鉴定。

我就读于山西冶金高级技工学校，将于XX年6月毕业，现实习于太原聚贤高科技开发有限公司，我非常珍惜这段时间的实习机会。我从事于设计方面的工作，由于自己经验少，工作中有时会碰到这样或那样的问题不知如何处理，因而在上司、同事的关心指导和帮助下，及虚心请教、学习，从他们那里尽快学到一些宝贵的工作经验。虽然自己现在还不能独立完成各项工作任务，但我相信自己一定会演绎出精彩的一幕。

对待学习，我认真努力；对待工作我做到爱岗敬业；对待客户，我热情接待，完成客户的需求；在生活方面我乐观，热情，诚恳，宽容，有时会因自己是中专生失落过，因为我面对的都是高技生，心里就会感到自己随时都有被淘汰的可能，这或许是上天给我的一个考验，但在每次的时候我都会反省过来，告诉自己清楚自己应该做的是什么，在挫折面前我们应该善用于扬长避短的方法来促进自己，提高自己的综合水平能力，使自己能更好地搞好本职工作。

这份工作不仅是我人生一个崭新的起点，也是我人生中的一大挑战，角色的转换，意味着我拥有一个很好的发展平台，还意味着我要吃更多的苦，更意味着我要面对过去，无怨无悔；面对现在，努力拼搏；面对将来，我期待更多的挑战，战胜困难。

只要自己努力，成功不会拒绝你！

**tcl牌电器实习报告范文15**

岁月如梭，韶光易逝，转眼间实习期已经进入第二个月了，在这第二个月的实习期内，我去实验室做了很多实验，并把理论知识与实际相结合来全面检验我们的分析问题和解决问题的能力，日常工作内容。从而更好地巩固自己的\'知识。

在这第二个月的实习期，我继续学习和应用catia软件，利用该软件来绘制本公司所制造的主要产品，并且继续加强对机械图纸的学习。在绘制好图纸后我还学会了把图纸向PLM系统入图，并且学会了书写更改通知单和更改申请单。

在这第二个月的实习期里因为有很多师傅的带领使我取得了很大的进步，非常感谢帮助过我的领导和同事们，在你们的细心帮助下，我的实习才能这么顺利的进行，在以后的工作中，我会更加努力完成自己的工作，更加虚心的向各位师傅学习，更好的发挥自己的潜能，体现自己的价值。

在下个月的实习中，我准备多学习一些液压方面的知识，并且展开catia装配的训练，然后多学习一些实验方面的内容。

**tcl牌电器实习报告范文16**

实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；实习又是对每一位大学毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本就不到的知识，既开阔了视野，又增长了见识，也是我们走向工作岗位的第一步。

一、实习单位

改革开放给我的家乡带来了翻天覆地的变化，尤其是这两年建立了一系列的经济技术开发区，带动了乡镇、农村经济的发展，得知这一消息，在一位朋友的引荐下，我找到了离我们家比较近的一间企业，想在这里施展一下我的专业手脚，开发一下我的专业头脑。 第一天上班，心里没底，感到既新鲜又紧张。新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好工作而受到批评。

也许是公司成立的时间不长，会计部并没有太多人，只设有一个财务部长，一个出纳，两个会计员，而我所见到的王会计就是其中一个。也许同是家乡人的缘故吧，王会计对我非常和气。他首先耐心地向我介绍了公司的基本业务、会计科目的设置以及各类科目的具体核算内容，然后又向我讲解了作为会计人员上岗所要具备的一些基本知识要领，对我所提出的疑难困惑，他有问必答。

尤其是会计的一些基本操作，他都给予了细心的指导，说句心里话，我真的非常感激他对我的教导。在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。在他的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情

第一天算是熟悉了一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，第一项工作完成了，我满意的给了自己一个微笑。

王会计也准时来到办公室，他对我说，今天主要让我浏览一下公司以前所制的凭证。一提到凭证，我想这不是我们的强项吗？以前在学校做过了会计模拟实习，不就是凭证的填制吗？心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石；会计分录，以至于后来王会计让我尝试制单时，我还是手足无措了。

这时候我才想到王师傅的良苦用心。于是只能晚上回家补课了，我把《会计学原理》搬出来，认真的看了一下，又把公司日常较多使用的会计业务认真读透。毕竟会计分录在书本上可以学习，可一些银行帐单、汇票、发票联等就要靠实习时才能真正接触，从而对此有了更加深刻的印象。别以为光是认识就行了，还要把所有的单据按月按日分门别类，并把每笔业务的单据整理好，用图钉装订好，才能为记帐做好准备，呜呼！这就是会计所要从事的工作。

在接下来的日子里，我所作的工作就是一边学习公司的业务处理，一边试着自己处理业务。做过会计模拟实习的人都知道，填制好凭证之后就进入记帐程序了。虽说记帐看上去有点象小学生都会做的事，可重复量如此大的工作如果没有一定的耐心和细心是很难胜任的。因为一出错并不是随便用笔涂了或是用橡皮檫涂了就算了，不像在学校，错了还可以用刀片把它刮掉，在公司里，每一个步骤会计制度都是有严格的要求的。如此繁琐的程序让我不敢有一丁点儿马虎，这并不是做作业或考试时出错了就扣分而已，这是关乎一个企业的帐务，是一个企业以后制定发展计划的依

除了做好会计的本职工作，其余时间有空的话我也会和出纳学学知识。别人一提起出纳就想到是跑银行的。其实跑银行只是出纳的其中一项重要的工作。在和出纳聊天的时候得知原来跑银行也不是件容易的事，除了熟知每项业务要怎么和银行打交道以外还要有吃苦的精神。

想想寒冷的冬天或者是酷暑，谁不想呆在办公室舒舒服服的，可出纳就要每隔一两天就往银行跑，那就不是件容易的事了。路途遥远自不必说，仅仅来回的折腾也就够终生受用的了。除了跑银行出纳还负责日常的现金库，日常现金的保管与开支，以及开支票和操作税控机。说起税控机还是近几年推广会计电算化的成果，什么都要电脑化了。

税控机就是打印出发票联，金额和税额分开两栏，是要一起整理在原始凭证里的。其实它的操作也并不难，只要稍微懂office办公软件的操作就很容易掌握它了。可是其中的原理要完全掌握就不是那么简单了。于是我便在闲余时间与出纳聊聊税控机的使用，学会了基本的操作，以后走上工作岗位也不会无所适从，因为在学校学的课本上根本就没提过这种新的机器，看来实习真的很重要啊！

我的虚心学习得到了公司的认可，由于要早点返校，我不得不结束我的这次实习，临走的那一天，一种日久生情的感觉油然而生，相处长了真有点舍不得，公司张经理在我临走的时候说：如果你回家乡发展的话，不要忘了和我联系！说罢，递给我一张名片。我双手接过，连同实习鉴定表一起装进口袋，这一天是XX年8月。我的为期近一个月的实习就此结束了。

二、实习所想、所感

实习真的是一种经历，只有亲身体验才知其中滋味。课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，但我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪能应付这瞬息万变的社会呢？

经过这次实习，虽然时间很短。可我学到的却是我两年大学中难以学习到的。就像如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自己也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部等其他部的同事相处好，那样工作起来的效率才会更高，人们所说的和气生财在我们的日常工作中也是不无道理的。

而且在工高，人们所说的和气生财在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定能遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次实习的目的了。实习虽然结束了，有许多让我回味的思绪，在这个春意盎然的季节，伴随着和煦的春风一起飞扬，飞向远方，去追逐我的梦！

**tcl牌电器实习报告范文17**

实习是每一个大学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会、在实践中巩固知识；实习又是对每一位大学毕业生专业知识的一种检验，它让我们学到了很多在课堂上根本学不到的知识。既开阔了视野，又增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础，也是我们走向工作岗位的第一步。

此次的实习为我深入社会，体验生活提供了难得的机会，让我在实际的社会活动中感受生活，了解在社会中生存所应该具备的各种能力。利用此次难得的机会，我努力工作，严格要求自己，虚心向财务人员和统计人员请教，认真学习会计理论和统计理论，学习法律、法规等知识，利用空余时间认真学习一些课本内容以外的相关知识，掌握了一些基本的统计技能，从而意识到我以后还应该多学些什么，加剧了紧迫感，为真正跨入社会施展我们的才华、走上工作岗位打下了基础，也为自己以后的工作和生活积累了更多丰富的知识和宝贵的经验。

今年的实习是在陶瓷生产企业。在领导们的正确领导下，我所在的企业生产的产品销往\*各地以及海外，深受广大用户一致好评。由^v^的业务指导，本着以积极主动、认真负责的工作态度，做好工作。在工作中：首先在思想上认识工作的重要性、责任性，推进统计工作向经济社会发展搞好统计；其次在工作力度上，以谋划工作机制，夺取统计工作的进展，赋予工作效率，以认清职任、明确任务、提高工作效率；然后在业务技术上，搞好经济产业的统计测算。就以经济产业发展的价值计量、增长率的提高，均为做到数出有据的统计准则。

我的实习经历如下：

紧紧围绕本职工作的要求，以有序的工作机制，抓住工作中的重点、难点。在理清工作思路的基础上侧重于工作中的三抓：抓重统计基储抓重统计测算、抓重统计调查，促使统计工作得到有条不紊地开展。

抓重统计总量、勤于经济测算。就我这次陶瓷企业的实习来看，为加强统计测算，还需作出了统计工作步伐。在工作中，紧扣着统计数值反应的时效性、责任性。及时搞好统计总量上报。就工作的要求，搞好本厂统计数据的收集、测算、分析。

抓重统计调查、提供信息反馈；抓重产业调查、提供发展信息。自从进入本厂实习以来，厂里数次声称搞好统计调查，特别是对产品质量调查。同事搞好该厂经济形势分析。

服从中心工作，接受领导安排。在工作中，力求工作的重要性和责任性。存在的问题。回顾本厂以往的工作，按照工作的要求，尚有很多不足有待改进。对经济社会发展的调查分析尚有欠缺，还需加强。通过现在本厂的工作总结，对未来本厂的工作要求，有一个新的认识和提高。在业务技术上、工作效率上和职能管理上有一个新的打算，促使未来该厂的工作做得更好。继续发挥现在的工作优势，推进未来运行工作机制的效率优势。加强经济社会发展调查，提供领导参考；加强业务技术辅导，提高统计员的工作效率。特别是抓住工作中的重点、难点，提高工作效率深化产业调查，确保数据质量，搞好经济分析。搞好个别的统计员因兼职多、任务重、业务生疏，尚有怕统计烦恼的倾向。

我的工作职责：

1、负责本厂生产数据的统计。

2、生产进度跟踪。

3、任务单单下达。

4、生产计划监督。

5、生产质量监督。熟悉出纳工作，精通各类excel使用，熟悉内审工作，熟悉财务erp流程，熟悉用友软件，了解文件编写和培训工作。

从事统计工作以来，在工作中我学到了很多知识和经验。统计工作对我来说是一个陌生的工作、一个全新的专业和职业，一切都得从零开始，从头学起。我由不懂到懂，由肤浅到深入，由难到易，可以说这个过程是艰辛而美丽的。从工作中我所得到和领悟的也很多。这可以说对我以后的人生旅途都有很大的影响和帮助，也算我人生的一次不小的转折点和跨越。所以自己也更加的珍惜这个难能可贵的机会。我想无论开始从事何种工作对我来说都是一种挑战，也是一种磨练。在该陶瓷企业从事统计工作，在工作中不断地磨练了我的意志，同时增加了我对困难的征服欲，实现了我的人生价值。我想无论我做什么都会干一行爱一行。既然我从事了这份工作，就要爱岗敬业，尽职尽责的去认真完成我的工作。

统计这份工作要求我 首先要敬业。要用积极地态度全身心的投入工作，既然选择了这个职业，选择了这个岗位，就要全力以赴，尽职尽责的去完成。其次是要以严谨细致的态度对待工作。在工作中要严格要求自己做到一丝不苟。统计对我来说是一项细致的工作，它的要求很严格，它要求我必须认真、细致。要做到在刚统计时与核对数字相符，数字一定要准确无误，做表时要过序单与表格数字相符。无误的数据便于以后的查账，所以，必须要认真仔细无差错。这就要求我们在做其他工作时也是必须用严谨细致的态度对待工作。再次是责任心。工作对我们来说就是一种责任。我们有义务尽心尽责的去完成、去负责。所以工作的好坏也取决于我们对工作的责任心。最后是工作的高效率。对我来说提高工作的效率就是要多学习，从学习中汲取好的可以提高效率的知识，再就是，将问题细化，在短时间内决定，对任何事情都要当机立断，设定具体时间安排工作，给自己制定严格的最后期限。五、是保密。我所从事的统计具有很大的保密性，保密性就是对数据的保密。在这我也是体验了库管这份工作，能同时做两份工作，对我来说是受益匪浅。工作虽然很辛苦可是对我真是个学习的机会。从中我体验了工作的性质、学到了很多以前未曾接触过的事物和知识。

在实习的过程中也不是那么的一帆风顺的，难免也会出现一些不快乐的事情。我也曾为工作的压力郁闷过、焦虑过。每个人的工作任务在逐步频繁与细化，工作压力大也是必然。因为在这个物竞天择的自然中强者生弱者亡的法则是不变的，如果自我消极、抱怨永远会成为弱者。不良情绪有时也曾影响过我的工作效率，只是适时调整自己的心态，寻找\*衡切入点才是真的有效。我想只要超越自身的焦虑等消极心态，以积极、健康的情绪来面对工作中的困难与挑战就可以了。我发现快乐的工作法宝就是以宽恕与感激的心态看待我们每天的工作。从中我也认识到，工作时，要以宽恕\*和的心态看待工作中遇到的困难，正确评估自己的能力和价值目标，并进行必要地心态调整，努力培养乐观大度的良好性格，对待工薪应得之不喜，失之不忧，提高自己的抗干扰能力，有效转移注意力，使个人的心态在工作中得到转移、释放、调整、消除紧张与疲劳。时刻保持求知向上的心，爱上工作，使工作变成生活的最大乐趣。

在工作上还要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。社会经验缺乏，学历不足等种种原因会使自己缺乏自信。其实有谁一生下来就什么都会的，只要有自信，就能克服心理障碍，那一切就变得容易解决了。

统计工作是一项非常重要的工作。在工作中，我是干着今天、总结着昨天、想着明天，保证自己的工作的连续性、条理性和稳定性，这在以前我是不敢想象的，思想素质发生了质的飞跃，这种变化不仅体现在工作中，在家里我也能替父母分忧，承担了家庭的一个重要角色。随着公司的不断发展壮大，公司领导对统计工作也逐渐的重视起来。这就要求我们的报表工作将要更加的精益求精，同时也将激励我们更好的做好统计工作。

**tcl牌电器实习报告范文18**

从我在大学就读新闻专业以来，我一直向往每天在外面跑新闻的生活，可以见识不同的事物，和不同的人打交道，用自己的文字让生活更加美好，那一定是坐班的上班族无法体验的快乐。

暑假的专业实习，我来到了北京青年报的本市热线版，我第一次体会到了做一名记者的辛苦和快乐，同时让我对这一职业有了更深的认识，也看到自己努力的方向。

初来乍到之热线篇

下面列举些我接到的热线之最：

最艰难的父亲———一为了救治白血病的孩子已经倾尽所有，现在家里只能喝粥，急需医药费，求助红十字无果。

最差劲的VEVA手机———最多一天接到4通电话都是反应VEVA手机质量太差，与电视购物上承诺严重不符，并且没有售后服务。

最无厘头的登广告要求——一一名男子要把自己的左脚脚底板给商家作为广告展板，问为什么要用脚底板，他解释人们越是看不到越是好奇，从而达到宣传商品的效果…..

最有责任感的市民——一一体育大学已退休教师，曾经向有关部门反应多达30多次体育大学大门外有影响市容的残破小房，一直无人管理，严重影响北京城市形象，愿意带着记者亲自走访。

最现实的线人——一因为提供线索被采纳后会有线索费，所以也就产生了一些专业线人，在热线组最出名的要数马先生了，他每次都会先问你有兴趣做这条儿吗？有的话我再告诉你……

最巧合的来电——有一位女士来电指名找我，说我 和老师做的那条新闻就发生在她家附近，那天正好我负责接热线，她说感谢你们对这问题的关注，当时我真是感觉好奇妙。

**tcl牌电器实习报告范文19**

日语专业大学生日企总经办实习报告

实习单位：xx轮胎有限公司

学院：外国语学院 专业：日语

学号：xx姓名：xx

实习时间：XX年2月24号——XX年4月15号

实习部门：总经办

实习内容：各类通知的书面翻译，公司内部5s体系的学习等等

对于我们四个实习生来说，刚进xx时，抱着能耐心学习的态度，能锻炼自己的心理，能扩大自己的人际圈的思想，才进去的，能不能被留用，我们大家都不知道，因为大家都不知道所分配到的部门的工作自己是不是喜欢，是不是擅长，是不是感兴趣。

23号的面试，我们都有些措手不及，一轮轮的面试，日语和中文双面夹击，这对于我来说，虽经历不少，但也有些紧张，那时的我们连自己几个伙伴都不怎么了解，就算名字，也记不住，大学四年，虽不在同一个班，但却是同一个专业的我们，竟然是如此的陌生，只因为接触不多，只因为我们都忙着干自己的事。总经办，总务课，会计课，后面加了一个资材库。四个部门，除了专业知识要求比较高的会计课之外，我都愿意，只是面试当天，当问及：你知道总务课是干什么的吗？我才知道，原来自己挺无知的，只是觉得有总字的总比没没总字的要好，要高级的多，知道总经办是总经理办公室的简称，因当时

总经办主管给我们面试的时候，给我的印象是那种特有礼貌，有修养，反正就是一好上司，所以就努力进总经办，第二次面试之后去公司得知自己进总经办的时候，真的很开心，当一个优秀上司的下属，我想我学到的东西会很多。 换上工作服的我，开始我新的实习计划，和去年年末实习的国企工作环境大不一样，这里的大家都穿上一致的工作服，不管上司，下属，不管是办公室的，还是车间的，大家都一样，没有高级写字楼的职业装，没有攀比，没有炫耀，没有槅门，大家待在同一个办公室里，四五十个人，随时窜窜部门，说说新闻，谈谈笑话，很温馨，很和谐的画面，上司没上司的架子，下属没下属的拘束，一样的工作服，不一样的工作。我喜欢这样的工作环境，这样，同事之间的距离感就不会很大，关系也会很和谐，不是吗？？当然，不止这样，当大家结束一早上的劳累，冲进公司食堂，排着长队，期待着午餐的饭菜是否有自己喜欢的，这是一种怎样的待遇呢，像学校一样，坐在一起，有种回家的感觉，只是这个家庭的成员很多，顿时觉得ta们都好可爱的，就算盛菜的阿姨，也一样的有礼貌，一样的笑脸相迎，一样的和蔼可亲！确实，似乎我的人生没什么追求，公司的饭菜真的很美味，哈哈，比学校食堂的实惠，美味。。这是我对xx轮胎的最深刻的体会！

接下来谈谈我的实习内容吧，进来的第二天才发现，总经办其实事情并不多，工作内容也不多，田姐把我介绍给办公室的每个人认识，因为大家接下来都会每天见面，所以提前的认识与介绍是必要的。

自从进去到实习结束出来，我做的最多的是翻译，当然是书面翻译（中翻日），其中包括：

**tcl牌电器实习报告范文20**

实习期间我了解到以下几点。

1。 了解旅游地的内外交通。旅游地的环境保护等。

2。 了解旅行社的服务规程及管理要领。

3。 了解旅行社的性质，经营业务与管理模式。

旅行社是为人们旅行提供服务的专门机构。旅游活动的发展是旅行社得以生产和发展的前提条件，从行业性质来看，旅行社属于服务业。为旅游者提供食。 住。行。游。阻。娱的六方面服务。从20世纪20年代我国第一家旅行社创立，随着我国国民经济的发展。国家政策的开放与完善，旅游景点的不断开发。我国的旅行社的数量快速增长，并且服务质量也不断提升。我国的旅行社按照经营业务范围划分为，国际旅行社和国内旅行社。国际旅行社经营入境旅游业务。出境旅游业务和国内旅游业务;国内旅行社专门经营国内旅游业务。

旅游资源环境的好坏直接影响旅行社的经营。生态旅游地收入障碍可以是下几种：

1。 经济与环境的矛盾，这集中体现在门票收入与可容纳游客量的矛盾上。大量旅游者的介入必然对旅游地的生态环境造成威胁，控制游人数量又使经济收益受限。

2。 p; 经济水\*和产业结构的向限。即在经济发达地区，旅游业促动其他行业部门而产出的间接经济效益远远大于旅游直接收入，而生态旅游地通常位于生态条件优越，人工干扰程度低的地方，这些地区大多经济落后，交通不便，生态旅游地由于受经济发展水\*和地区产业结构的局限，对于旅游的强拉动力的反馈水\*低，最终间接收入低。

3。 旅游收入漏损，由于旅游地经济体系和产业结构不完善，对旅游经营所需要产品的数量。质量供给能力不足，需要大量向外购买产品和服务，致使旅游供给市场为区外经济实体控制。世界上优秀的生态旅游地多位于发展\*家和地区，而发展\*家和地区由于自身的局限，旅游收入的漏损现象尤其普通。

4。 生态旅游环境污染，旅游地乱收费等现象阻碍着旅游业的发展，有一资料上写着，就水资源保护问题，记者一行对西泉眼水库进行踏访。在库区两个出入口均有管理人员把守。并设卡收费。一名管理人员称，这里是风景旅游区，要进入每人必须交10元门票钱，记者一路交了40元门票，给了两张20元的正规票据，另一路交了180元，没有得到正规票据。

据悉<>于1997年实施，主要是保护该地的水资源和森林资源。可是不知什么时候起，这里成了旅游胜地不但市民经常驾车前来度假，各种旅行社也将其开发为旅游线路，水库虽然没有挂起风景旅游区的标志，管理者却大力发展起这项”事业”。

西泉眼水库是阿什河上游的第一座控制性水利工程，具有防洪。灌溉。除涝。养鱼等功能，总面积达40。86\*方公里，总库容4。78立方米。记者了解到，该水库鱼类资源相当丰富。但滥捕也颇为严重，在几个宾馆的厨房，很多从被呗头的花鲢鱼头长宽都在20厘米以上。

库区一类和二类保护区内还修建了大量度假建筑，距离闸区不远有一排小红楼，据当地人介绍，小红楼在水库开放不久就建了，来此度假者非常多，生活垃圾和污水都排到了水库及库区地下。记者在此看到，岸边还漂着饮料盒和缩料袋。林边也有未熄灭的烟头，一个偏僻处还堆着粪便。

生态旅游地的诸多收入障碍必然导致分配障碍，造成各利益主体间的矛盾。任何一方利益得不到保障都会带来负面影响，对经营者服务者分配不足会导致决策不合规范，服务质量下降，欺诈宰客行为增加，败坏旅游地的形象等，对景区分配不足会造成资源环境保护得不到物质保障，进一步的开发建设无法实施，社

区居民参与分配不足，旅游地达不到预期的经济发展的目标，而旅游者进入旅游地对自然人文生态的干扰，造成居民与旅游者之间的矛盾纠纷增加，此外，由于生态旅游地居民生活水\*低，可能出现伐木，偷猎等现象，造成对旅游资源环境的压力。

在学习期间使我认识到旅游业对地区及至国家的重要性，补充了理论知识的局限性，提高了实际的业务能力，对旅行社这一行业有了更深入的体会。

实习体会

一。加强旅游知识产权的改革。

我特别留意报纸杂志上旅行社打出的广告，我发现旅行社虽各异，但各旅行社所列出的旅游路线都几乎相同，在行程用餐住宿，交通等各方面大同小异。因为旅行社产品的单一相同，导致各旅行社大打价格战，各旅行社都尽量压低一条线路的价格，这必然会导致服务质量的下降，而旅行社又不愿去开发新的旅游路线，旅游产品，因为一条新的旅游路线的开发需要大量的人力物力财力。花费成本很大。而且新的线路开发出去以后很快会被其他旅行社抄袭使用，这样会使旅行社的竞争力减弱，所以加强旅游产权势在必行，还不光是保护旅行社的权利，更是为了广大消费者能体现新的惊喜。

二。导游人员服务质量下降。

导游人员中，他们的带团经验都非常丰富，\*均来说都有2。3年的工作经验。他们的学历相对于其他地方来说学历算是高的，都有导游证，但全是初级。中高级导游人员没有，都为中文导游，外语人才缺乏，这些导游基本工资较少，一般赚钱多少与出团次数挂钩团多赚的也多。

三。旅游时间的季节性

（1）旅行社行业的季节性特点是由旅游市场上的旅游需求的季节性所形成的，造成旅游需求的季节性变化的原因主要是小旅游目的地的自然气候条件，旅游活动受自然气候条件的影响较大。一般来说，气候适宜的季节有利于吸引大量的休闲旅游者前来观光、度假，而严寒酷暑等恶劣气候则不利于旅游者的旅游活动。

（2）旅游客源地的休假制度。充足的闲暇时间是旅游活动的前提条件之一，节假日期间。人们外出旅游的时间成本较小，而在\*时，人们外出旅游的时间成本则较小。旅游需求的旺季和淡季就是在以上两个因素的共同作用下产生的 。

旅游需求的季节性使旅行社行业的经营活动呈现出明星的淡季和旺季的差别，由于旅行社行业的供给在短期内为刚性，而旅游市场上的旅游需求的“弹性却很大，从而导致在旅游旺季时，旅行社受接待的限制，面对蜂拥而至的旅游者却往往只能满足其中一部分人的需求，无法接待的旅游者，从而失去赢得收入的机会，相反，到了旅游淡季，随着前来的旅游者人数锐减，又造成旅行社接待能力的闲置和各种旅游资源的浪费。

在实习期间使我认识到旅游业对地区及至国家的重要性，补充了理论知识的局限性，提高了实际的业务能力，对旅行社这一行业有了更深入的体会。

**tcl牌电器实习报告范文21**

启程前，所有的朋友都告诫我，那是一个是非之地，万事要小心，20xx年大学毕业生报社暑假实习报告(南方都市报)。拉着行李箱走出校门，回望一眼，突然惊觉，此行我是单飞的孤雁，去一个有我的理想但没有保护的地方。害怕，但仍要朝圣南方，目的地是南方都市报东莞记者站。

我把我的南都之行总结为五个章回：适应、体味、历练、感悟，中间插叙我采访“卖命少年”的经历。

适应南方天空很高，但我需要走出疏离感

6月24日清晨6点，一夜未成眠的我走出东莞市火车东站，广场上很多乞讨的儿童，我紧跟在一个高大的陌生男人身后，以求安全。因为听多了东莞的乱，我必须严加防范。

戒备森严地走进这座城。

24号下午我去报社见了站长王海军，他是我们学院的毕业研究生，李贞芳老师帮我联系到这个珍贵的实习机会。王站长和颜悦色，比我百度到他的照片要年轻帅气，我们聊一些学校的人和事，可惜我的脑子有点记忆短路，明明昨日才从那个地方走来。我首先要找个地方住下，报社两个职员租了三室一厅，现空了一间房，求合租，我就住进去了。由此认识了三个“靓仔”：刘定国和刘沛，还有一条叫巴萨的大狗。刘定国告诉我：“都是男的，连狗都是个男的。”巴萨是萨摩耶品种，“看起来很强大，实际上很弱小。”这是后来对它的评价，我初见它时我确实很害怕。对狗都很戒备。

我说要做社会新闻，站长给我找了个指导老师：黄超。一个这么胖居然还挺帅的男记者，很爱笑，像一道阳光似的，我从心底打消了对他的畏怯之心。他把我带到办公室，把我介绍给办公室的老师们，一一问好后，他说：“这里的电话每一台你都可以随便用。”此后，和黄老师的交往虽然我还是恭恭敬敬，但不会以我惯常的作风：对老师敬而远之，我会跟他讲我的思路、我的困惑，与工作相关的或是无关的，都会直接跟他说，很轻松随意的关系。他也真诚地跟我分享他的经验、体会、采访和写作的技巧。黄老师要我别称呼他为“老师”，他说我们是“互相学习”，我知道这是谦虚，不叫“老师”那我应该叫什么呢？所以我一直叫他老师。

第一采访居然是一个独立完成，因为黄老师有别的任务，只能和我分头行动，我答应了，有点忐忑也有点期待，我不知道这个稿子该怎么做，但是我相信我一定做得到。这是一个劳资纠纷案子，16个工人因加班费和无故解除劳动关系等原因向公司索赔百万。据说在东莞，这样的纠纷很多，工人有工人的权益，工厂有工厂的苦衷。

这段时间我是报社唯一的暑期实习生，下班后我就直接回家，有时候做点饭，叫刘沛一起吃，他我能做这么多的菜，佩服得不行，然后聊天，但是吃了饭后他进他的房间，我开始打扫卫生，完了就一个人在客厅看电视，有时候会看书，很早就睡觉。半个月，每天就这样过。除了采访的出租车上，我没有想过要看看东莞的风景。

第一次离开熟悉的生活圈。在进入另一个生活圈之前，只是一个人慢慢地咀嚼孤独。幸好我不是怨尤的人，我知道在一个新的环境过得好不好，完全是由自己决定。我要适应。但是这座城市让我有坐在船上的感觉，我总是感觉自己是个旅人。

更需要适应的还是新闻工作。虽然我有一点浅浅的媒体经验，也做过一些大稿小稿，但是南都的写法我还是不太适应，看多了内地媒体的四\*八稳，南都的“出奇制胜”要求我改变。

对我来说，是一个有点大的舞台。我就像一只刚学飞的鸟儿，遇到这么广阔的天空，有点晕眩。我需要熟悉环境，也需要自我调整。每天都在鼓励自己。

**tcl牌电器实习报告范文22**

在即将过去的大学生活最后一个年头里，站在我面前的就是那个向往已久的工作，我的心已经飞到这里。我很高兴，也很兴奋。因为我终于可以在这个巨大的舞台上展现自我。时间过得真的很快，不知不觉我已经来到深圳有一个月了。在校园里生活了数十载，而社会与校园是不同的两个世界，也许我们不能完全立刻适应这激烈竞争的社会。但我们要学会逐步适应这个社会。我想我这一个月的时间算是我一个即将从大学毕业的学生过渡到工作岗位并迈向社会的第一步。

三月十四日式我实习正式开始的第一天。刚到\*\*公司一切对于我来说都是新鲜和陌生的，渴望着认识，了解和汲取我所欠缺的东西。

一、\*\*公司

\*\*公司，多年从事市政基础设施的建设并和\*多次联手建造经济适用房，有着丰富的施工经验以及雄厚技术力量。XX年公司开始转型为从事房地产开发，物流，仓储，高科技等多元化经营的大型投资控股企业集团。

一个新的公司将展现在人们的面前，我有幸成为的一分子，感到挑战与机遇并存的。对于公司而言这个时候涉及房地产行业是有挑战的，面对二oo六年和XX年上半年房地产行业的地价飞涨，遭遇面粉比面包贵的现象，由于大量资金注入到楼市使得楼价飞涨。到XX年下半年国家采取了从紧的货币政策：多次提高存款利率和存款准备金率。从王石《拐点论》的抛出，到潘石屹的《百日巨变》以及最近任志强宣扬的要死也是银行先死的大炮论，都说明房地产行业即将进入一个冬天，并预示着XX年是房地产行业重新洗牌并改变格局的一年。所以对于公司将是最具有挑战的一年。对于面临同样的挑战的每一个员工来说，这使我们每一个人身上都会肩负一种力量，一种共同努力做好本职工作，一起与公司度过困难时期的力量。

二、实习的内容

1、投资发展部

投资发展部，一个年轻的部门。都说对于一个涉足房地产行业的新人来说，首先应该学的是要从楼盘即一个点开始学起的，一个点带动一条线，一条线带动一个面。从一个楼的点到整个区域的宏观形势的面，慢慢的丰富自己的知识。

部门同事对我都很照顾，使我很快的就融入到这个部门。从实际的踩盘，去认识一个楼盘，一个城市，了解一个市场，到和售楼人员探听一些关于楼盘的资料，其中的虚实就更加耐人深思。要从她们的口中得到一些她们不想说的话是很难的，尤其是首先要对自己进行一番修饰，从衣着到说话的口气，避免让售楼人员辨别出我们是来踩盘的人，而有时候如果被发现是踩盘的，则是不说被人家数落一顿也是基本没有实质性的收获，算是多锻炼心理承受能力吧，对我来说会是一个难得的锻炼的经历。如果踩盘顺利的话，我们得到我们想要的资料和一些关于楼盘的一些口头上的信息回去要进行整理和分类。其中的信息包括，楼盘的地理位置，周围的商业概况及配套设施，户型，主力户型。容积率，销售状况，空置率，车位的问题等等都是我们所要了解的信息。其中有的信息是口头收集来的，需要我们去通过一些渠道去辨别真伪。因为有的时候我们和售楼人员处在一个相互博弈的环境下。我们订立许多的报纸，其中我们要关注的是有关开发商所刊登的房地产的一些信息。比如楼盘的介绍，主打的卖点，广告语的设计，以及一些关于行业最新政策法规的出台。在投资发展部的时间里使我对房地产行业有了初步的认识并且开阔了我的视野。

2、财务部

集团老总考虑到我的专业和特长，把我调到了公司的财务部去做。我开始公司财务部的工作是从一份报告开始的，虽然何总出了一个简单的题目，但是我还是做得不好。之后王总通过这一份报告向我灌输着如何做好财务人员的一些最基本的东西，以及我在实习期间要努力的方向。之后的几份报告虽然也是做的不好，但是在王总的指导下还是一次比一次做的好一点了。在这段期间，王总像老师指导学生一样的去指导我有些东西要如何去做，但他不会像小学时候老师教小学生一样去一笔一画的写字。而是总会告诉我一个方向，剩下的东西还是要靠我自己走。他说如果什么都告诉我了，那对我的成长也是一种不利的影响。我也能理解王总的这一番话，所以还是努力的去尝试，虽然经常的还会犯一些小错误，但是我想只有这样才能更快的让一个人去适应并做好一些东西。

**tcl牌电器实习报告范文23**

一、工作介绍

二、开发技术

做为一个刚毕业的大学生，我的知识储备肯定有不足的地方，毕竟学校教的东西肯定会有一部分和社会是脱节的，但好在我的领导对于我没有太多的要求，他只是要求我尽快的适应公司的工作和生活，在短时间内熟练的掌握相关技术，干好本职工作。

在大学里对一个学生来说什么是最重要的，那就是学习能力。要知道，这个世界上，知识在发展，人类在进步，每天都在进行日新月异的变化，我们的知识储备总会有不够的地方，但是一定要有学习能力，将不会知识快速掌握，只有这样才能占据主动，减少被动情况的尴尬发生，通过二个星期的时间，我成功的适应了公司的工作和生活节奏，每天早九点上班，晚17:30下班，中午休息一个半小时，每周还有两天假期。我利用业余时间，抓紧学习，将工作中所需要的技术进行了强化学习，其实这些东西在学校的时候就接触过，只是不精通。那个时候学的东西多，难免有个主次之分，这次工作了，才知道哪个应该多学点，但好在我都有学过，所以有个好的基础在这里，也就不怕了，比如说：flash，公司要求技术人员会做flash，flash这东西以前我在宿舍的时候经常玩的，可是后来在分析就业情况时，分析错了方向，以为这东西没有什么用处，结果就给荒废了。但好在还有印象，并且当初记了很多的笔记，所以说记笔记是很重要的事情。而其它像 javascript、xml、数据库这些东西我都学过，只是实践能力稍差一点，但好在从前在学习方面用的功不是白费的。通过这种实战环境，和半个月的刻苦学习，我终于可以感上小组的工作进度了，已经可以很好的完成领导教给我的任务了。

**tcl牌电器实习报告范文24**

一、实习说明

1.实习时间：x月xx日至今。

2.实习地点：xxxxxxx

3.实习性质：毕业顶岗实习。

二、实习单位及工程介绍

(一)单位介绍

(二)工程介绍

建设中的xx项目是xx工程

三、实习全过程及小结

(一)实习过程

刚开始的前几天，按照公司要求，先对新工作人员介绍xx公司的企业文化，学习了大约有一个周的时间，正式走上实习岗位。我还有其他5名同学被分到了古镇口。我们来到的第一天，队长带领大家转了一圈工地，让我们知道起重工在这个工程中主要负责的工作。

下面来介绍我这三个月来的实习经历。

来工地的第一天是我印象最深的一天，这是第一次真正从校门走上岗位，从理论走上实习的日子，所以心情还是蛮激动的，全身心觉得很轻松，也许再也不用坐在教室一坐就是一上午，一坐就是45分钟定时定课的时候(现在想想当时自己挺幼稚的)。第一次看到起重船，第一次看吊机，看到了课本上讲到的扭王块体。下午徐师傅(他是我们的企业指导老师)带着我们去工地转了转，给我们讲解了工地布置，让我们从整体上有了认识。第一次看到了预制扭王块体，及浇注工艺。当时正赶上浇注块体，所以理解起来非常简单，听现场施工师傅讲解的更加具体详细。知道了起重船常用的种类。师傅着重讲了在工地上的安全问题，在工地上要注意的事项。再三强调海上作业不同与陆地，一不小心就会掉进海里，如果没有人在现场的话，有可能会有生命危险。现在工地不算很忙，主要等待潮水。

四月下旬，师傅带领我们出沉箱，第一次在海上呕吐，真正感觉到作为一名注

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！