# 大学生物流管理实习报告范文总结如何写(6篇)

来源：网络 作者：悠然小筑 更新时间：2024-12-16

*大学生物流管理实习报告范文总结如何写一选择身边的企业单位为对象，联系课上所学理论，采用实地考察跟踪其物流全过程的方法，对垫江物流业发展现状进行初步了解。培养实际调研能力，尝试检验所学知识，并从实际中进一步学习了解物流的内涵与外延。实习时间：...*

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写一**

选择身边的企业单位为对象，联系课上所学理论，采用实地考察跟踪其物流全过程的方法，对垫江物流业发展现状进行初步了解。培养实际调研能力，尝试检验所学知识，并从实际中进一步学习了解物流的内涵与外延。

实习时间：20\_年11月2日—11月12日

实习地点：重庆市垫江县

实习步骤：

一、前期准备工作

1、11月2日下午2：00在中色物流公司报道。

2、11月3日上午10：00在中色物流公司，听取物流管理的意见，并拟定实习方式、调查对象。

3、11月4日下午通过登录网站、查阅报纸、杂志等方式寻找调查对象，并争取专业物流公司或单位的支持和协助。到系办公室开介绍信。

4、准备数码相机、笔记本等实习所需物品。

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写二**

同学们：

站到台上来，面对你们“雪亮”的眼睛，虽然我的样子呆头呆脑，可是一点儿也没紧张。因为我知道，我不见得是最好的，但肯定与众不同!今天我演讲的题目就是―“你，与众不同!”

“你，与众不同”这话谁听了都觉着舒服。第一次听人这么说时，我眉飞色舞了好多天，差点儿就把自信膨胀成自负!今天我这么讲给你们听，我想除了得意之外，你肯定有那么点儿吃惊。一定有很久了，你躲在自己投有波折的日子里，将平庸美丽成平淡，将淡泊自足成安然;一定有很久了，你不再为自己的勇气感动，不再有厉兵袜马的兴奋。可是我们这么年轻，谁没有梦呢?

老早以前卢梭说：“上帝是用模型来造人的，他在塑造了我之后，就把那个模型捣碎了。”你看，在这个世界上，你是唯一的：你，与众不同!单凭这一点，就不该放任惰性滋长，只有傻瓜才胆小和自卑!

我当过傻瓜，曾经因为相貌相当沮丧。后来我想，没有人能替代我，我要是不自己出息自己，就不会有跟我一样的人有出息了。许多女作家丑起来和自己不相上下，说不定哪一天，一不小心咱也成了作家呢!后来我又找到一个丑才―艺术大师柯罗，因为他相貌平常，他的母亲几乎陷于绝望。然而柯罗以他独特、卓越的技巧，以他异常斯文、精致、复杂的画风超过了同时代的人。你猜他怎么对母亲说?他说：“您知道不知道，自打创世以来，世间一共只有三个智者：苏格拉底、耶稣基督和我?”人活着，就该有这份自信!

没有令人赏心悦目的外形，你可以有丰厚的精神积累;

没有左右逢源的性格优势，你可以有坚强的人格力量;

即便你无貌无才，不还可以有我们的传统美德“温柔敦厚”?

就算你不温柔不贤良爱发脾气，活泼起来吊儿郎当，我还可以说：“你这人特有个性!”

年年岁岁花相似，相似而已;

英雄所见略同，不还是略同?

你肯定有许多自己独有的宝贝，肯定在某些方面你能干得出色，任何人都没有理由妄自菲薄!当然，我不是鼓励你为了哗众取宠而身着奇装异服，为了标新立异而举止反常;不是说别人大乐你皱眉、别人上课你睡觉、别人说逗死了你说“真可笑”是与众不同。我所说的与众不同盆含一种向上的力量，它是与高尚的价值取向相应相和的出类拔萃。认识到自己与众不同，这仅仅是一个前提和基础，我们借此达到一种牢靠的平衡，接下来要做的是热情十足地挖掘潜能，坚韧不拔地优化劣势，以持之以恒的积累期待石破天惊的萌发，在适合你的那一方面迎接脱颖而出的时刻，完成一份接近完满的人生!

不要总是用别人的眼睛看待尚不起眼的自己，用你的明亮的、发展的目光远望未来，为你的明天大胆预言，用最终的成功惊醒旁人的忽略，你肯定能赢!

看看凡·高，他做过店员，学过牧师，当过福音传教士，27岁开始学画。从海牙到阿姆斯特丹，从巴黎到阿尔再到奥维尔，除了弟弟提奥，几乎所有的人都认为这个与众不同的“红头发疯子”一无是处一事无成。可是我们来看凡·高怎样看待自己，他说：“是的，在我的头脑里，在我大脑的墙背后，存在着巨大的事物，我将能够给世界某些东西，那也许会使人们关心一个世纪，也许需要一个世纪去思索。”在他诞生一百余年后，这高度自信的预言被公正地证实了!

同学们，我们年轻，没有资格轻视自己。我们都是大鸟，都可以飞离飞远。泰戈尔说过，天空没有留下翅膀的痕迹，而我已飞过。我们可以有不同的形式和方向，但不可以拒绝飞翔!来世间一回，如果什么也成就不了，我们将多不甘心!有人说大学是一生之中唯一一段可以最自由最尽兴最本色地生活的时光，真的，这是你最好的机会!请辨认出你最鲜亮的部分，抓住这最好的年华，建立你自己的特色。请记住翅膀属于天空，请记住年轻只这一次，请记住——你，与众不同!

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写三**

毕业临近，实习是我们每一位大学生难能可贵拥有的一段经历，它是我们参与工作之前最好的练兵，能够使我们从大学生到从业者实现完美过度。通过实习，让我们把课堂学到的知识有效地运用到实践中去，当然也让我学到了很多在课堂上学不到的知识使我获益匪浅，开阔视野;通过实习，我也近距离的接触到自己心仪的公司，对公司有了更客观的了解，更加理性的对自己的职业生涯做出规划判断;通过实习，我也学会了调整自己的心态，积极乐观、坚持不懈力求达到最佳工作效果。我相信，只要我们怀揣着一颗有梦想的心，勤恳踏实的工作，就会被这个社会所接纳，只要我们立足于现实，积极努力的调整自己，在成长的道路上不断攀登，有朝一日，成才的机遇就会纷至沓来，促使我们成为有用之才，进而实现我们自己的人生观、世界观、价值观。

一、 实习目的

了解企业管理的先进方式和现代化管理方法，提高自己理论与实际相结合的能力，提高自己协同合作及组织工作的能力，提高自己沟通与表达的能力，培养独立分析问题和解决问题的能力。

二、 实习时间

20xx年6月7日至20xx年8月21日

三、 实习地点

济南市历下区解放路30号国华经典

四、 实习单位和部门

\*\*知识产权济南分公司

商务一部

五、 实习内容。

(一)、公司

\*\*知识产权公司是中国最具实力的知识产权注册机构之一，目前已发展有西安分公司、兰州分公司、济南分公司、成都分公司、长沙分公司、合肥分公司、北京分公司、唐古知识产权公司等机构，为超过15万家企业提供着优质的服务。

主要业务是：专利申请、商标注册、版权登记、iso9000认证、qs认证、网络商标注册等。公司现有律师5人，商标代理人80多人，专利代理人15人，专利代理人助理30人，员工总人数200多人。多次获得市“重信用，守合同”企业、国家商标局优秀代理机构等称号，与国家商标局、知识产权局、各地市知识产权局等政府部门保持着良好的合作关系。

公司的宗旨是：“客户第一，诚信服务”。

公司经营理念是“诚信、高效、创新、超越”。

\*\*的优势1——速度

\*\*的优势2——专业

远景目标：做中国企业知识产权服务首选品牌!

核心文化：速度文化、执行力文化、结果文化。

(二)实习内容：

在公司实习期间，我主要从事业务工作，负责专利申请、商标注册、版权登记、iso9000认证、qs认证、网络商标注册等。

国外来说，公民的知识产权保护意识是非常薄弱的，因此在我们国家盗版侵权的现象在各行各业频频发生。近年来政府通过各种法律，政策来加大对知识产权保护的力度，我们也就需要主动去帮助那些没有知识产权保护意识的公司去建立保护系统。由于公司的员工多，所以部门每天下发的资料是有限的，这就需要我们自己通过网络、报纸、杂志等各种渠道去搜索了解各种公司对自己知识产权保护的一些基本信息。我们甚至在坐公交车的时候注意到某家店面或公司都会回来在网上详细的查询一下，看一下知识产权是否保护到位。

经过简单的查询之后，如果这家企业或单位对知识产权保护不到位，我们会联系这家企业的负责人，了解一下负责人的看法想法，帮助他们做一下分析，再根据企业的实际情况做出保护发展方案。

工作大体就是一个了解情况，解决问题的基本过程，但是看似简单的事情我们做起来非常不容易，有时我们会为了一个logo做上十几个，几十个甚至上百个图标，为了一个产品的名字绞尽脑汁，搜尽各种资料。

(三)实习过程：

刚进公司时，对知识产权这个名词都非常陌生，业务更谈不上从何下手，保护知识产权就是更远大的事情。后来在公司老师的带领下，开始对知识产权进行了解，并充分的学习关于商标、专利、版权的一些知识，很快的了解了知识产权保护的一些过程。由于公司是咨询服务性的公司，对专业知识和专业态度的要求是甚是苛刻的。看上去或许很简单，但是真正实施起来做好难度不小，需要注意几个方面：1、企业信息的了解;2、专业知识的掌握程度;3、人际关系的协调;4、与客户的沟通技巧等。这些在学校是远远学不到的，只是大概的有些了解，并不懂得，经过这段时间的实践，才让我真正全方位的了解，当然还有很多东西目前掌握的还不够，需要以后多加了解和学习。

以上业务在短时间内，通过自己的努力学习和公司老师的指导是很快就可以掌握的，但真正和客户沟通起来还是有些困难的，他们或许并不是很懂，或许会很排斥，但是你站在客户的角度上为其其考虑，大多数客户会理解的。

我觉得在公司，最让我感触深受的是人性化的氛围，老员工们特别耐心客气，随时会放下自己的工作为你解答每一个问题，经常休息时间和你谈话鼓励支持你，我们受到特别的尊重，内心常常充满感动。我们彼此尊重，彼此信任，在工作中极力配合，工作积极性非常高，工作效率自然也很高。经过这次经历，我也体会到人性化管理的重要性，对公司业绩的影响可以说是绝对性的。

六、 实习总结

(一) 实习工作的总结：

实习阶段我参与的主要工作：一是搜集资料，了解企业信息，为工作的开始做好准备，做到信息的详细准确，保证工作的的顺利展开。二是与客户沟通，让其认识到知识产权保护的重要性，发现自己企业中知识产权保护的漏洞，在沟通的过程中最重要的是诚恳，站在客户的角度上考虑分析问题。但是在这方面存在的欠缺是不能准确把握客户情况。

(二) 毕业实习的体会、收获：

1、 任何工作岗位都要求认真细致，尤其是工作单位的搜查资料更需要严谨的态度。

2、 与同事的相处与交流以及和公司其他部门的协调非常重要。每一个完整的任务都需要大家分工合作完成，所以同事之间的交流和沟通显得尤为重要。

3、 正确对待自己的人生观和价值观。

4、 相信，此次实习将是我今后人生的一个良好开端

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写四**

转眼之间，实习就这样结束了，回顾实习里的基本情况，对实习作个报告如下：

初步认识社会，进一步了解货代以及物流运输组织与管理的相关知识，做到学以致用，把从学校学到的理论知识与实际工作中的实践贯穿起来，从社会实践中，逐步完善自我、发展自我，最终完全融入现实生活当中，做一名言出必行、知识与能力兼备、符合社会主义发展目标的合格大学生。

（一）业务熟悉

第一天走进宽敞明亮的办公大楼，心情特别激动，期待着成为其中的一员。当走进办公室的一刹那，就遇见了当时的经理，他带着我们两个人认识了一下公司的业务人员，他们很热情地介绍了自己的职务和姓名，这使得我俩刚到非常温馨。简单聊了几句后就开始介绍我们的工作性质和工作任务安排，最后经理还做了简短的讲话欢迎我们的到来，并祝我们工作顺利。

接下来就是让我们熟悉业务，公司专门找了一位业务精英来给我们介绍，从他那里获悉业务的基本内容。我们今后主要做的是联系客户、接洽业务、签订合同、成交货物等几个方面。联系客户就是先与下级客户沟通，问清楚客户是什么产品，规格怎样，价格如何，数量多少，注意事项等；然后再寻找上级客户，说清楚下级客户的要求，若能够满足就签合同。或者进行相反的操作流程，由上到下，其结果一样。公司与上下级客户签完合同就到了运输与交货阶段，风险是无处不在，规避风险是关键，尽可能的完善合同进行规避风险，若仍发生了风险，那就要找到合理的、人性化的处理方式。事后通过同事，我认识了全国公路运输协议、货运的单证该如何填写、其中的注意事项又有哪些等等。

从以上的介绍当中，我深悉业务员工作的艰辛与繁琐，必须处理好每一个细节与环节，否则就会酿成大祸；更艰难的事还有不定期出差，因为我们做的是货运专线，两个地区的业务都要做好。这些更是一个刚出校门的大学生所不熟悉的，因此，要想在最短的时间内适应眼前的工作，就必须付出百倍的努力，做到不怕吃苦，不怕受累，坚持到底。

（二）业务操作

刚才在业务熟悉当中已经作了简单的介绍，那仅是从同事口中获悉，以下是通过实践，自己的体会所得。我公司主要从事xx到xxx的专线货运代理，我们的工作性质就是业务员，前期的主要工作任务就是到xxx的各大市场、物流园区做公司的宣传并联系客户，到最后就是洽谈业务、签定合同。

具体业务操作如下，以我们做的第一笔具体业务，也是我们第一天做出的业务为例，简单的介绍一下其过程。

1、建立业务关系

我们主要是通过到各大市场、物流园区做公司的宣传，与办事处或者个体营业者交换名片，然后将名片反馈回公司，再通过电话联系来确定业务合作关系。他们需要发货的时候，会提前给我们打电话，我们会按照货物的数量联系车。量少的货物会直接送到公司在各大时常附近设立的收货点，要是量大的时候公司会派车去接货。

2、报价与确认

我们会根据货物的价格、规格、含量、数量等具体情况给出具体的价格，因为刚开始对市场的价格了解不够，自己不能报出价格的时候，我们会让经理直接联系客户做出回答或者是客户和经理联系。当经过双方的友好协商对价格达成共识后，接下来又到了下一步签订合同。

3、签订运输合同

签订运输合同这一环节并不是很复杂，只是存在一方要与我公司签订运输合同，也就是货主；签合同要注意的事项有：合同条款要求严谨，责任风险要求划分清楚，违约及补救要求详细明确，纠纷解决办法要求得当得体，合同有效期限等等。商榷了有关运输、装卸、仓储等事宜，还规定在接收到我方的提货通知后要即使提货，否则后果自负。

4、付款与收货

等到货物从货主那里换装完毕后发往目的地后，大约需要一到两天的时间。货物到站后，返回到货通知，同时在目的地提供发货通知，以便双方及时提货。若出现短量现象，应该按照合同条款作出处理。当对方提货是我们会收取运费，当然收取的运费会比给司机的运费要多的多，公司就是从货物运费与司机运费的差价中获取利润。

（三）出差洽谈业务

提到出差，对于很多不经常或没有出过远门的人来说，出差是一种很美好的事情，但是对于一个四处跑业务的业务员来说，出差是一种悲哀。虽说花公司的钱去公费旅游，但是身体是自己的，出差也不是旅游。不管出差有多么残酷，对于一个还没有正式参加工作的大学生来说，算是一件新鲜事，也算是一种考验。刚进公司不久，我就和我的搭档要去xxx出差了，临行前领导千叮咛万嘱咐了一番，做好会谈纪要，要与每个客户交换名片。此次出差收获很多，与客户谈判技巧，以及各方面的商务礼仪等等，让我感到自己知识的浅薄和对社会的不熟悉。与客户的商务谈判。首先要建立在业务熟练的基础上，三句话不能离开老本行，什么市场行情、产品信息掌握的都应该非常熟练，不能让对方的问题困住自己，即便真的不知也要礼貌的回复，即显出业务员的修养和素质，也反映出业务员的敬业精神。各方面的礼仪包括很广，例如乘车座次礼仪，商务着装礼仪，送顾客礼物的讲究等等，都有待日后慢慢领悟，要时刻用心去体会，用眼去观察，用耳去聆听，用神去领悟。

通过近六个周的实习，我深刻的感受到自己各方面的不足，从学校里学到的知识的确不少，但是来公司后发现用处不大，一切都得从头开始。即便这样，我工作的非常开心，整日弥漫在工作的气氛当中，使我的神经放松，我知道工作的过程中会遇到很多困难，但我相信前途是光明的，机会总会给那些准备充分的人。

实习期间我收获颇丰，商务礼仪的实践运用，例如待人接物的方式、商务人士的着装等；合同条款的商议与确定，例如责任风险的划分、纠纷问题的解决、付款时间与方式、合同的有效期等；让我懂得了人与人之间是平等的，是应该相互尊重的；以上在公司的学习到的知识是无法从学校获得的，因此我很珍惜来之不易的工作，不管将来如何，我都会以此为荣、以此为戒，教育自己，做工作要诚实守信、敢作敢当。

在我的实习期当中，有开心也有难过的时候，有难忘的事情，也有碰到困难问题的时候，这一切我都一直努力地去克服，并尽自己的努力去做好！我相信，事在人为，有志者事竟成。真的很感谢我的老师，我的同学，我的公司！感谢你们对我的信任和支持！谢谢你们！而我在未来的人生和工作道路上了，我会更加努力用心的走下去！

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写五**

你明白洛杉矶凌晨4点的天空吗

美国国家队体能训教练回忆说，科比约他早上4点15做力量调节，训练75分钟后，他独自回家睡觉，早上十一点的时候他再来到体育场参加对内对抗时，发现k教练在一端和james和durant说战术，kobe在另外一个半场投篮，他走过去和科比打招呼，说早上体能练得不错，问他什么时候结束的体能，科比愣神，说刚结束，刚投完800个球。

无独有偶，前华人首富李嘉诚以勤奋自律著称。他的作息时间十分有名：不论几点睡觉，在清晨5点59分闹铃响后起床;随后，读新闻，打一个半小时高尔夫;然后，去办公室，开始工作。数十年如一日。自律几近自虐。

乔布斯也曾说过：自由从何而来从自信来，而自信则从自律来。

自律是对自我的控制，自信是对事情的控制。先学会克制自己，用严格的日程表控制生活，才能在这种自律中不断磨练出自信。

放纵如山倒，自律如抽丝。不要放纵自己，不要给自己找借口。对自己严格一点，时间长了，自律会成为一种习惯、一种生活方式，未来的你会感谢此刻的自己。

管理好自己的情绪。没有天生的冷静智者跟冲动莽夫，他们只是胜在了更好的管理自己的情绪。“不以物喜，不以己悲”是对情绪控制最好的阐述，能够不因为事物欣喜若狂，也不因为得失而悲伤不已，如果做到这些，那么我想你就已经很好的控制好自己的情绪了。

有时候人总是很容易冲动，而说出让自己后悔不已，伤害别人的话，那么当自己极怒时握住拳头，在心里默数123，然后再去说你想说的话，事情也许就会变得不一样。

恋爱中的人，总是会有患得患失，他一笑你能够开心很多天，他的不理睬或许足矣让你想出一部偶像剧加出轨狗血剧。那么就应做的是管理好自己的情绪，让自己冷静，不要过分的在意，生活中，除了感情，还有很多事情能够做。恋人之间更多的是一种陪伴，相互依偎，让两颗心不孤独，而有时候这种依偎只是你单方面的，因为他已经强大到不需要与你依偎，而你却可怜兮兮的巴望着他，这样必将带来不平衡。你就应做的是，让自己的生活丰富点，给自己找很多乐子，运动、读书、学习而且生活中很多事情能够做，不需要沉浸在一种情绪里，悲伤也好，欣喜也罢。

自律让心自由，让生活更快乐、简单。

管理好自己的时间。每个人都拥有一样的24小时，然而每个人却活出了不同的生活，你把时间花在什么地方，生活就会回报给你什么。

很多人的闹钟都会比实际要起来的时间早10分钟，这是为了能够让自己有10分钟的赖床时间，赖床10分钟看似没什么，然而，在时间轴中却会构成很大的一个时间段，每一天10分钟，一年就是3650分钟，那么如果你每一天都不赖床，你将比别人多出2.5天时间。拖延症是对时间极大的浪费，管理时间，从不赖床做起。

不妨学习《简单搞笑的个人管理从书》中时间管理中的方法，将24小时进行规划，把工作、学习、运动、看书等每个时间都进行规划，然后提升效率，把时间利用率做到最大化。从小学到大学到工作，我们制定过无数个工作表，然而，你都坚持下去了吗这就是自律。需要有一个强大的自我管理意识，像一个强迫症患者一般，完成每一项任务。

自律让时间自由，做更多自己想做的事。

做一个自律的人，自信而自由。财务、时间、主角，你多自律，他们就会有多自由。

**大学生物流管理实习报告范文总结如何写六**

一. 实习动机：经过一学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

二. 实习目的：了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三实习时间:xx年，是全国商业系统大型的社会化第三方物流企业。xx年初被国家经贸委确定为全国发展商品配送重点单位。

主要设施：

铲车，中心拥有 .5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准 m\* .2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆 0吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有4条共计长度为 654米铁路专用线，是目前上海商业系统内唯一拥有铁路专用线的专业物流企业，具有 00万吨的铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

集装箱场地，拥有 万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为 0吨至xx年成长成才的正确之路。

“艰辛知人生，实践长才干”。通过开展丰耕多彩的社会实践活动，使我逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我对自己有一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。社会实践使同学们找到了理论与实践的最佳结合点。尤其是我们学生，只重视理论学习，忽视实践环节，往往在实际工作岗位上发挥的不很理想。通过社会实践，可以紧密结合自身专业特色，让自己所学的专业理论知识在实际操作中得到巩固和提高。通过社会实践，可以检验自己的知识和水平，加深和巩固原来在理论上的模糊认识，使理论上的欠缺的在实践环节中得到补偿，从而加深了对基本原理和基本理论的理解和消化

“千里之行，始于足下”，这次短暂而又充实的实践，将对我走向社会起到了一个桥梁作用、过渡作用，将是我人生的一段重要的经历、一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。社会实践告诉我，在新经济时代大学生应当具备创新观念和掌握成熟技术有的能力，善于经营和开拓市场，富有团队精神等素质。要在严密的思辩能力和理性的思考能力，致力于探索理性、情操、才智、体质之完美，只有做到全面发展才能适应社会的需求，并立于不败之地。我们要时刻与外界社会保持同步发展，做到与时俱进，不与社会脱节；我们应该珍惜现在的学习机会，珍惜生命的分分秒秒，学习好知识、运用知识，时刻牢记，虚度年华就是作践自己。与此同时，多多与社会接触是很必要的。如果我们想接受时代的挑战受到社会的欢迎，就抓紧时间好好地充实自我。不仅要学好专业课，还要广泛的汲取各领域的知识，努力提高综合素质。

一路的艰辛与微笑，虽有所收获，然所学是开始，新的考验和抉择要奋斗不息、磨砺前行，我希望不要让我们年轻的时光留下太多遗憾！更希望我们在以后的暑期社会实践中能够了解更多，学到更多。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！