# 最新银行人员转正述职报告通用(八篇)

来源：网络 作者：雪海孤独 更新时间：2024-02-09

*最新银行人员转正述职报告通用一乙方：中国建设银行甲、乙双方就开立人民币协定存款事宜达成如下协议：一、甲方在乙方开立人民币协定存款账户，双方依照《中国建设银行人民币单位协定存款章程》和《中国建设银行人民币单位协定存款管理办法》的规定办理协定存...*

**最新银行人员转正述职报告通用一**

乙方：中国建设银行

甲、乙双方就开立人民币协定存款事宜达成如下协议：

一、甲方在乙方开立人民币协定存款账户，双方依照《中国建设银行人民币单位协定存款章程》和《中国建设银行人民币单位协定存款管理办法》的规定办理协定存款业务。

二、甲方在乙方开立协定存款账户的账号：\_\_\_\_，其基本存款额度为人民币(大写)\_\_\_\_万。

三、甲方承诺不在协定存款账户上办理透支业务。

四、乙方按季对甲方协定存款账户进行结息。

协定存款账户中基本存款额度以内的存款按结息日活期存款利率计息;超过基本存款额度的存款按结息日中国人民银行公布的协定存款利率计息。

五、对协定存款账户销户的，如果在结息日销户，超过基本存款额度的存款按协定存款利率计息;如果不在结息日销户，超过基本存款额度的存款从上一结息日起到销户日止，不再按协定存款利率计息，而按销户日活期存款利率计息。

六、双方应按有关规定及时对账。

七、本合同的有效期为一年。

合同期满，如双方均未书面提出终止或修改合同，本合同自动延期，其协定存款账户继续使用。

八、合同期满，甲方需要销户，必须于距合同到期日10天前向乙方提出书面销户通知，并于到期日办理销户手续。

乙方将甲方协定存款账户的存款本息结清后，全部转入甲方在乙方的基本存款账户或一般存款账户，同时协定存款账户销户。

九、合同期内，甲方原则上不得要求销户，如遇特殊情况，须向乙方提交书面销户申请，乙方在收到销户申请后五个工作日内答复。

乙方审核批准后，按前条规定为甲方办理销户手续。

十、本合同不得质押，且不具任何证明之作用。

十一、本合同一式两份，双方各执一份。

十二、本合同经双方盖章、签字后，自年月日起生效。

甲方：(公章)乙方：(公章)法定代表人：经办行负责人：(或授权代理人)

年月日年月日

**最新银行人员转正述职报告通用二**

20\*\*年对我而言，是非常有意义的一年，在这一年我迈进了工作一个新的里程碑，在这一年我带领分理处的的各位同仁，在支行领导的关心、爱护和大力支持下，以高度的责任感，恪守职责，务实开拓，将分理处的发展推上了一个新的台阶。一年来，我主要围绕以下几个方面开展工作：

(一)建立健全各项规章制度，奠定会计主管工作的基础。今年我根据总行“三化三铁”要求，对分理处原有责任、制度修旧补新，明确新的责任、目标，并按照缺什么补什么的原则，补充制定了相应的手工登记簿，对分理处强化内控、防范风险起到了积极的作用。

(二)加强监督检查，做好会计主管工作的保证。在年内加强考核，制定详细台帐，实行柜员工资与绩效挂钩的机制，按月考核差错率，并督促整改问题，及时消除事故隐患，解决问题。并加大检查力度，及时发现工作中的难点、重点，再对症下药，有效地防范了经营风险。

(三)配合会计事后中心传票外包工作，坚持规范化管理。自我行开展传票外包业务以来，严格按照会计事后中心要求，指导柜员进行传票整理与编号工作，加强日间对柜员传票的复核工作，使我处柜员的传票识别率稳步上升，柜员识别率由最初的50%上升至80%到90%以上，得到了会计事后中心领导的表扬与肯定。

(一)为更好的完成支行交予的年度财务工作，我严格按照农总行财务制度规定，认真编制财务收支计划，及时准确的进行各项财务资料的报送，并于每月、季末进行详细地财务分析。

(二)在员工中经常开展职业道德教育，引导员工树立爱岗敬业、诚实守信、热爱农行、服务农行、奉献农行的职业道德。并按总行要求，积极查找差距，制定严格的管理监督体系及奖罚制度，使员工能严格执行各项规章制度和业务操作规程，做到依法办事，合规经营。

(三)立足我分理处业务灵活这一优势，不断开拓客户市场，主动向客户宣传我行的业务特点和优势，取得了比较好的效果。其次，开阔思路，努力发展中间业务，组织柜员全面营销我行电子产品及理财产品等，均收到了良好效果。

我在抓好业务和管理的同时，切实注重加强自身建设与学习，增强驾驭工作的能力。一是加强学习，不断学习新业务，掌握新规则。二是坚持实事求是的作风，坚持抵制消极现象，在实际工作中，积极帮助主任、柜员及三方人员解决实际问题，推动分理处各项工作的开展。三是加强团结合作，不搞个人主义。

回顾过去的一年，我在繁细而又平凡的工作中，有收获，也付出了艰辛和努力，更重要的是带领我们分理处员工取得了骄人的成绩，并在工作中丰富了自己的业务知识。虽然我在20\*\*年的工作中取得了一定的成绩，但还有需要在20\*\*年工作中加强和完善的方面。成绩只代表过去，20\*\*年的工作任重而道远，在新的一年里我将继续协助行领导，做好本职工作，使分理处在新的一年有新的气象，来迎接其他商业银行的挑战!

**最新银行人员转正述职报告通用三**

鲜花感恩雨露，因为雨露让他滋润;苍鹰感恩长空，因为长空让他飞翔;高山感恩大地，因为大地让他高耸;而我作为一个刚入行的大学生，感恩农行给了我从事金融工作的机会，给了我一个学习的平台，给了我一个展示自我的舞台!

有人说：社会是一个大舞台，看谁更精彩;还有人说：工作是一套有氧健身操，能舒筋活络，谱写跳动的脉搏;而我却想说，优秀的企业文化、独特的核心竞争力是农行的能量宝库，放飞心中的梦想，必将收获累累硕果。

20xx年，我毕业于南京农业大学市场营销专业，即将走出校门的我对社会还很陌生，当时国际金融危机带来的负面影响让我对未来产生迷茫，每天都在寻觅我未来的归宿，当看到我们省农行招聘的网页时，我的眼前顿时一亮，心里既充满喜悦又有点忧愁，说句心里话，我一直都很喜欢农行，可能是因为我的老家在农村，对农业有一定的感情，加上大学就读于农业院校，更加深了我对农业的情感，而且农行又以“面向‘三农’，服务城乡”为使命，然而这种喜欢只能藏在自己心里，从不敢对外人流露，因为我觉得要想进入这个集体中来，并非易事。但我向农行投了我的简历，当时投简历时我心里还有点紧张，但又很兴奋。经过漫长的等待，我很荣幸地被通知进入下一轮考试，经过严格的笔试和面试，我终于成为农行的一份子，当时农行的签约通知让我兴奋的好几夜没有睡好觉。

有一位哲人曾经说过：“梦里走了许多路，醒来还是在床上。”它形象地告诉我们一个道理：人不能躺在梦幻式的理想中生活。是的，人不仅要有理想，还要大胆幻想，但更要努力去做，如果在理想中躺着等待新的开始，理想不仅遥遥无期，甚至连已经拥有的也会失去。

农行给了我机会，我就应该抓住机会，多为农行做贡献。参加工作以来的几个月时间里，我做了半年的一线柜员，前台储蓄的工作是繁忙和劳累的，每天面对的是杂乱的钞票，写不完的登记簿，以及每一位客户，循环往复的操作程序和稍不留神就有自掏腰包赔钱的风险，渐渐的，我熟悉了各种柜面业务流程，让我在与各类客户面对面的交流中，我增长了阅历，从刚开始的不自信到充满自信，我把农行当作展示自身能力和价值的平台，在这个平台上，我对农行所倡导的“面向三农，服务城乡，回报股东，成就员工”企业核心文化理念又有了新的认识和理解。今年年初，我调离柜面担任客户经理，我深深的感谢农行又给了我一次职业发展的机会，客户经理是流动的银行，承担银行形象宣传和公共关系的一些职能，在与农民客户的亲密接触中，我再一次深深的感觉到了我们农业银行“服务三农”的使命是多么艰巨而崇高。

有人说：“把青春的日子献给事业，那些日子便会叠成厚厚的回报。” 半年的柜面工作让我对业务有了初步的了解，磨练了我的意志，让我知道再苦也得把微笑挂在脸上，再难也得客户至上，在客户经理的职位上，我终于有机会充分的学以致用，把学的营销知识用于实际中来，以市场为导向，以客户为中心，以效益为目标，立足本职，争创一流业绩。

在支行领导的亲切关怀和同事们的精心指导下，我刻苦努力，勤奋工作，始终以“道虽通不行不至，事虽小不为不成”的人生信条，从每一件小事做起，从点点滴滴做起。我的努力和付出受到了领导和同事们的一致好评。我庆幸选择了农行，我的梦想与农行一起飞翔。既然选择了远方，就该风雨兼程。我将勇敢地经受着每一次营销中的困难和压力，以坚定的意志，执着地追求着梦想。我想，只要热爱工作，全身心的付出，我们所从事的事业必将成功，农行必将会成为世界一流银行。

如果说，农行是天空，那我们就是盘旋的雏鹰，相信不断的搏击会让我们的羽翼变得更加丰盈，成为高高蓝天上的一抹美景;如果说，农行是大海，那我们就是翻腾的浪头，相信不断的前进会让我们成为滔天的巨浪，成为大海的主角;如果说，农行是舞台，那我们就是演员，相信不断的锻炼会让我们更加入戏，成为舞台永恒的魅力。

乘长风，破万里浪!各位前辈、各位同事，就让我们一起高举“诚信立业，稳健行远”的企业文化旗帜，努力拼搏，开拓创新，爱岗敬业，无私奉献，从我做起，用我们的青春和汗水为农行再添辉煌。

**最新银行人员转正述职报告通用四**

20\_\_年是中行支行迈向发展的重要一年，作为支行的一个柜员，上面有行长的领导，下面有新近员工的支持。我在这一年业绩不凡，主要有：

1、经过大家优质的服务，在我的柜台下存款有\_\_万元。

2、不断的努力加学习，我已经掌握了技能、取得了第\_\_名，赢得了大家的赞许。

3、在大家的帮助下，我逐渐领会了和，这在我的实际工作中使我更能做好和，并且在上我已经有了的成就。

服务创造价值。只有优质的服务，才能赢得客户的信任。是银行业务发展扩大的最重要的一年。对于第一线的前台，不管是对个人，还是对企业。微笑服务是第一印象，其次才是快速准确的办理。进行已经有的时间了，微笑服务是工作的基本。如何微笑，决不是露三颗牙的简单。特别是做对公业务，面对企业的代表，一不留心就是上百万的流失。微笑服务的背后是如何快速准确的办理。这要掌握技巧。我总结的技巧归结起来就是19个字。就是：“熟悉交易码，有条不紊操作，随时微笑面对问题。”对交易码倒背如流，操作起来穿插有度，面对问题既使一时解决不了，也是微笑的解释。正因为这些，才能有万元的存款。

在中，先后参加过比赛、活动以及结交，这不仅是柜台外的工作，而且更重要的是要做的和柜台一样好。在比赛中我取得了第名，是我职业中的最好名次。背后有着中行.

至12月底，共接待公安查询300次左右，并做到态度热情，严格按照公司规定办理。收发外来文件90份左右，做到及时上传下达，不延时，不误事。报送信息20篇，采编联通之窗2期。

对笔记本、台式机等小型固定资产做好登记与出入库工作，及时联系维修网点，进行电脑维护与维修，与其加强沟通，并要求为我们提供备用机，以免耽误正常工作。

其他工作

在完成本职工作的同时，认真完成领导交办的随机工作，并积极参加公司组织的各项活动，协助领导同事筹备了首届职工运动会;在\_\_联通诚信演讲活动中获得第一名;\_\_联通诚信演讲比赛获三等奖，目前正在积极筹备\_\_年文艺汇演的节目汇总、选拔、演出等工作。

工作中的不足

在工作中主动性不足，与领导沟通较少，遇事考虑不够周全、不够细致。文字功底欠缺，在信息报送环节没有做到及时抓住公司信息亮点，导致信息数量和质量不高，影响公司在全省的信息排名。

20\_\_年工作计划

1.加强自身学习，结合综合部实际，多从细节考虑，紧跟领导意图，协调好内外部关系，多为领导分忧解难。

2.积极学习其他单位、酒店等会议接待经验，提高接待水平，提升公司形象。

3.做好工会工作，推出有意义的活动，加强沟通交流，并将“工会送温暖”活动继续开展下去。

4、加强食堂管理工作，进行市场调查，加大费用管控力度，营造温馨舒适、价格低廉的就餐环境。

\_\_年即将过去，充满挑战和机遇的20\_\_年即将来临，在新的一年里，我将总结经验，克服不足，加强学习，为公司的发展壮大贡献自己的绵薄之力。

**最新银行人员转正述职报告通用五**

一年来，我从事个人业务工作岗位。在我行领导的培育带领和同事们的帮助下，通过自身的不断努力，无论是思想上、学习上还是工作上，都取得了长足的发展和巨大的收获，现将工作业绩述职如下：

1、加强自身的思想认识和业务知识学习

一年来通过行领导的讲话精神，学习认识我行一些战略性指导思想。不断的熟习和掌握我行各种战略性产品，努力学习业务知识。通过学习认识让自己的眼光放的更长远，使自己从思想上得到进一步的提高，为我行长期战略性发展做好充分的准备。

2、做到更优质的服务

在以前也许我只要求自己的语言、行为，热心服务客户，认真办理业务，只要不犯错误就行，资料共享平台。现在我学会了通过办理业务、服务客户当中，本着为我们的客户利益着想，与客户建立成友好关系，认真维护好每一位客户，让客户的资产收益化，使客户成为我行长期忠诚的客户。

3、大力宣传我行战略性产品，积极营销中间业务

在龙信多年基础差的环境下我行的每位员工从未气馁过，自己也是一样。一年来，在行领导的带领下和同事们的帮助下，使自己在营销方面比以往有了很大的提高和进步，自己的营销意识比以前更主动了，思想上也认识到了战略性产品对我行未来中间业务的发展和业绩的提高起着举足轻重的作用。从而更了解到如何提高我们个人的工资收入。

因此我不断的去宣传我行的各种产品，无论是电子银行、信用卡、借记卡还是保险、理财产品、存款等都比往年有了很大的提高。特别是我行两种重要的战略性产品信用卡和电子银行，再行领导的带领下，同事们的团结和相互配合下，我们互相努力，积级营销，使我们的中间业务收入有的前所未有的发展，我不断的为提高我们的收入而做出自己的努力。

总之一年来的工作取得了一定的成绩，但还存在诸多不足，在维护客户方面还需要提高自己的意识，营销方面更需要向前辈门学习。工作效率方面还有待于进一步提高，更好更快的完成领导下达的各项任务。

伴随着时代的发展，我们将面临更严峻的挑战，因此我将时刻警惕自己，不断的学习，发扬长处，弥补不足，向先进学习，向同事学习，以饱满的精神状态迎接新的挑战。

**最新银行人员转正述职报告通用六**

尊敬的领导：

您好！

我是我们银行的一名客户经理，主要的工作任务就是维护好银行里新老客户的关系，并向他们推销公司的理财产品。这两个工作内容说简单也很简单，说不简单也的确是有点难度。但是我来到公司的这几年，关于这两个任务，我都完成的比较好。除了自己的本职工作，我还能很出色的完成过领导临时交待下来的事情。我的销售能力和处理事物的能力在这几年逐步提高，为银行做的贡献也越来越多，但是我的福利和薪资待遇却始终不见长。这是让我一直很烦恼的地方，我是一个很现实的人，因为毕竟我现在也是三十好几的人了，已经快要成家立业了，可我的工作薪资待遇却拿不出手，怎么去面对我未来的媳妇，怎么去说服她跟我在一起，怎么给她一个婚后的幸福生活。等等这些我都要考虑，所以考虑了这么久和这么多，我最后还是决定辞职吧。我想去寻求一个更大的发展，去得到一份报酬和我的付出相匹配的一份工作。

我今年马上就要三十五岁了，我是二十六岁来到我们银行的，来到银行已经快九年了。自从来到我们银行后，我就没有一天是放松过我的工作，每天都在积极联系客户办理业务。虽然那个时候工资还很低，但我始终相信，只要我一直抱着进取的心，一直追求上进，领导总有一天会看到我为银行付出了努力和汗水，会给我升职加薪的。终于在我三十一的时候，如我所愿了，通过我的不懈努力和奋斗，我当上我们银行的客户经理，当然也要感谢领导对我的抬举和厚爱，感谢同事们对我的支持和帮助。所以我的事业总算有了点起色，但是我却并不怎么开心，因为我升了职，但是我没有加薪。

我以为当上了客户经理，我的工资会蹭蹭的往上涨，我的福利待遇也会跟着好起来，我多年付出的努力也有了回报，但是事实证明，的确是我想的太多了。我的薪资还是那么一点，至于福利这件事，不是我在抱怨，我想我们公司的同事也和我深有体会。别的银行在过年过节的时候，总能收到来自她们领导的红包，总能提着一大包小包的东西回家。而我们银行什么也没有，连来自领导的一身关心慰问都没有。这是让我觉得有点心寒的地方。

所以这么多年了，我一直都在想着再坚持坚持一下，总能熬过去的。但是我现在好不容易熬到我要结婚了，我却一直等不来银行给我加薪的日子。我的生活压力很大，我的经济负担也很重。所以面对这点杯水车薪的工资，我只能选择辞职，请领导原谅并同意我。

此致

敬礼！

辞职人：xx

20xx年xx月xx日

**最新银行人员转正述职报告通用七**

转眼间从进入\_\_银行那时算起已经满了第二年。两年时间说长不长，说短也不短。时间让我对于\_\_银行有了更加深入的了解，也让我通过自身的学习、领导和同事的教育帮助，提升自己的业务技能，更加胜任自己从事过和正在从事的岗位工作。

\_\_年，我作为银行的一名员工亲身感受了\_\_银行股改后又一次机构大改革，给我们的日常工作生活带来了巨大的变化——如精细化管理、“业务知识”提升年等等，使经营部门的经营理念从过去只注重“量”的扩张转变为注运动会演讲稿重“质”的提升，以及由此带来的岗位效率、职责和员工业务水平有显著的变化。各种规章制度的出台，对于我们\_\_银行“规范经营”提出了许多更为明确和细化的要求，工作中注重细节管理、精细化管理，针对违法违规行为，也有了更多的预防和惩戒措施。

\_\_年初，银行为了长期发展的需要，我们浙江银行进行了一次机构大改革，在这次改革中我行由原来的地址搬迁到\_\_板块，名称由原来的\_\_支行变更为\_\_支行。在新的区域我行大展拳脚，牢牢的站稳了脚跟。在此次改革中，我部门承担了系统切换的工作，根据支行领导的指示，我主要做信用贷款管理系统群的客户划转、数据核对等工作，针对大量的数据核对、繁琐的划转流程，我也在精神高度集中、工作及其认真、负债的完成了所有的工作。

在大环境稳定后，我投入到日常紧张、激烈的工作中去。从\_\_年初至12月末，放款岗放款\_\_笔公司类贷款、\_\_笔个人贷款，合计金额\_\_\_万元;审查岗审查法人贷款\_\_笔，参加营业部的年度统一授信\_次，记录支行营销例会48次;召开贷后管理例会\_次;全行风险报告、季度排除报告\_篇;处理上级行检查\_次，德勤审计\_次;还负债上报支行每个月度、季度的信用贷款报表等。

\_\_支行的信用贷款审查于行内业务管理部门，面对的都是行内的客户部门，审查我行信用贷款经营部门报送的各类信用贷款业务。因此，树立内部客户理念，把客户部门作为我们所服务的客户，为客户提供优质、高效、规范的服务，是我作为一名审批审查人员最基本的要求。

审查工作，是一项全面而细致的工作，需要对全行的各项业务都有深入的了解。加强对各类文件和制度的学习，是我履岗最基本的要求;积极参加行内组织的各种定期不定期的专题培训和例会、学习会，则是对我业务素质的全面提高。

信用贷款系统管理员的工作也是一项严谨的工作，平时严格按照上级行下发的权限，针对各个领导分管的内容认真做好行长对其的转授权的登记工作;针对各个部门的职能，登记其该有的执行权限。在日常业务处理中发现问题，我要及时的做出判断和处理。让业务能够更快的更有效的提交上级行审批。

时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，每天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围环境的变化，提高自己的履岗能力，把自己培养成为一个业务全面的银行银行整改报告员工，更好地规划自己的职业生涯，使我所努力的目标。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，我会在今后的工作、学习中磨练自己，在领导和同事的指导帮助中提高自己，发扬长处，弥补不足。

**最新银行人员转正述职报告通用八**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方(委托人)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户金融机构：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(受托人)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮政编码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了更好地融通各单位自主运用，暂时闲置的资金，保证资金安全，加速资金周转，提高资金使用效益，经\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(甲方)和\_\_\_\_\_\_\_\_\_(乙方)协商订立协议如下：

第一条甲方愿将自主使用的资金人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元(大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_)存入乙方，开立委托贷款基金存款专户，用于甲方指定的贷款项目，乙方负责在存入的资金额度内发放委托贷款。

第二条贷款用途：此项贷款只限用于\_\_\_\_\_\_\_\_\_，不得挪作它用

贷款金额：甲方委托乙方向借款人提贷人民币贷款\_\_\_\_\_\_\_\_\_元(大写：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_);

贷款利率：此项贷款按年利率\_\_\_\_\_\_\_\_\_%计收利息;

贷款期限：此项贷款自借款方提款之日起，至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日止，共计\_\_\_\_\_\_\_\_\_天。如借款人在经甲方同意之后提前归还此项贷款时，则按实际用款天数和用款余额计收利息。

第三条用于固定资产投资项目的委托贷款，必须纳入国家固定资产投资计划，取得有权批准文件，方可办理。

第四条委托贷款项目由甲方审核指定，并附可行性分析报告、有关批准文件、企业财务报表等材料交乙方，由乙方或乙方代理人对委托贷款项目进行调查。

第五条甲方指定的贷款单位在接到甲方或乙方的通知后，直接向乙方或乙方代理人申请办理委托贷款，签订贷款合同，并办理贷款手续。贷款合同副本应送甲方。

第六条乙方根据贷款项目财务收支计划和工程进度计划，编报按季分月用款计划和还款计划。甲方根据乙方编报的用款计划向乙方拨付资金。

第七条乙方应按还款计划约定的期限如期收回贷款本息，乙方收回的贷款本息，最迟应于收回贷款后的\_\_\_\_\_\_\_个营业日内如数划缴甲方。

第八条因甲方审查定项失误，造成经济损失的，由甲方自行负责，乙方不承担经济责任。

第九条因乙方审查定项失误，造成经济损失的，乙方应承担经济责任，赔偿甲方因此而遭受的经济损失。

第十条甲方有权检查、监督贷款的使用情况。乙方应按甲方要求向甲方报送贷款使用的有关资料。

第十一条借款单位不按合同偿还贷款本息，乙方应当比照工商银行有关规定对借款单位采取必要的经济制裁手段，直至对贷款的担保人追索扣收应付的本息和罚息。

第十二条对本合同项下的委托贷款，甲方可根据需要，要求借款方提供担保。担保方式、担保人和抵押财产由甲方审定，并具体在通知中确定。

第十三条乙方对甲方存入的委托存款，在未贷出前按月息\_\_\_\_\_\_‰计算，按季列入甲方委托存款账户;贷出后，在贷款期限内，乙方按贷款余额(基数)的月\_\_\_\_\_\_‰计算手续费，并从\_\_\_\_\_\_\_\_\_单位账户收取。乙方将委托存款和委托贷款利息收入按季划入甲方指定的账户。

第十四条劳务费按月贷款余额的\_\_\_\_\_\_‰按季从利息收入中扣收。劳务费收入甲方得\_\_\_\_\_\_%，乙方得\_\_\_\_\_\_%。

第十五条委托贷款资金按借款合同规定从甲方汇出之日起计息，乙方负责按季把贷款利息和甲方应收的劳务费以及到期应收回的本金及时汇往甲方账户(\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上用电汇)，并开列清单(见清单样式。若电汇请在资金汇出时同时将清单寄往甲方)。

第十六条乙方在每次收回贷款后\_\_\_\_\_\_\_个营业日内，应将贷款如数划入甲方账户。

第十七条委托贷款的提前收回和延期归还，均应凭甲方的书面通知才能办理。

第十八条委托贷款收回后，甲方可提取委托贷款基金，也可指定新的委托贷款项目。

第十九条本协议双方盖章、签字后生效。本合同生效后，甲、乙任何一方不得擅自变更或解除。需变更本合同条款或解除本合同时，应经双方协商一致，达成书面协议。委托贷款全部收回，委托基金全部提走，本协议即自然终止。

第二十条违约责任

1.甲方未按本合同第六条的约定如期向乙方拨付资金，致使乙方未能按借贷合同的约定按时向借款人提供贷款，甲方应赔偿乙方向借款人支付的违约金和赔偿金。

2.乙方未按本合同第七条的约定如期将收回的贷款本息划缴甲方，应根据未缴金额按延期天数每日向甲方支付\_\_\_\_\_\_\_违约金。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！