# 精选公司总经理述职报告范文简短(三篇)

来源：网络 作者：眉眼如画 更新时间：2025-01-17

*精选公司总经理述职报告范文简短一今天，四川高顺投资理财咨询服务有限公司在这里隆重举行成立庆典，首先我代表公司的全体股东、全体员工向大家表示热烈的欢迎和衷心的感谢!欢迎大家的光临，感谢大家的美好祝愿!我相信，有我们的努力，有你们的支持，四川高...*

**精选公司总经理述职报告范文简短一**

今天，四川高顺投资理财咨询服务有限公司在这里隆重举行成立庆典，首先我代表公司的全体股东、全体员工向大家表示热烈的欢迎和衷心的感谢!欢迎大家的光临，感谢大家的美好祝愿!我相信，有我们的努力，有你们的支持，四川高顺投资理财咨询服务有限公司就会既高且顺，一路坦途，兴旺发达!

进入二十一世纪以来，世界经济金融领域出现了一个令各国政府、经济学家非常棘手的问题。一方面是宏观上的流动性充裕，一方面是实体经济领域的资金紧缺。高达10多万亿美元的游资四处窜扰，不断推高房价，推高大宗商品价格，推高cpi，刺激着政府的神经，压榨着普通老百姓的财富。同时大量的发明专利因为资金紧缺而寒宫清守，许多好的创业项目因为资金紧缺而搁浅。尤其是我们南充这样的西部欠发达地区，资金闲置和资金紧缺的矛盾更加突出。据统计，去年末全市金融部门的存差高达350余万元，大量的南充老百姓省吃俭用积累的财富并没有用于本地的经济建设。与此同时，中小企业资金瓶颈制约严重，据市政府有关部门的不完全统计，每年的资金缺口300多亿元。老百姓的投资理财渠道单一，投资收益跑不赢通货膨胀是他们经常抱怨的话题。为了给南充的普通老百姓寻求一条新的高收益的理财渠道，为了进一步解决南充本地中小企业的资金瓶颈，基于朴素的红娘想法，四川高顺投资应运而生，高信而来，顺势而为。高顺的想法：为资金和好项目牵红线，让你们走上幸福的红地毯!──资金不再贬值，实现保值增值;项目不再冷落，智慧之花结出丰硕成果。让社会财富在“资金人”“项目人”赚钱的过程中不断积累、丰富。

当前，四川高顺投资在南充的主要目标是：让老百姓的资金增值渠道畅通，为老百姓搭建一个投资理财的新平台;让中小企业资金瓶颈制约缓解，为南充的中小企业搭建一个融资服务的新平台。我们的使命是：做普通百姓理财顾问，做中小企业融资助手。立足南充，放眼四川，顺应国家法律法规，顺应政府引导，顺应市场需求，顺应百姓需求，顺应企业需求，顺势而为。

我们的经营范围是：融资信息咨询服务，投资咨询服务，理财咨询服务，企业管理策划，商务咨询服务。我们的业务特点是：专家理财，中国注册理财规划师、经济师、律师为你量身定做赚钱方案，让你钱途无忧;主人赚钱，你只要到我们公司登录一个信息，剩下的事情我们来做，贴心服务让你真正享受赚钱的快乐;高益低险，年收益达18%以上;灵活简便，3-5个工作日“资金人”“项目人”铁定配对成功，资金嫁入项目。

我们的企业核心文化是：“安全、增值、稳健、合法、长效、和谐”“效率第一，缺陷为零”。通过我们的专业团队、专业技术，实现投融资理财的零风险，高收益。为此，我们高法人代表、总经理 杨翠兰薪诚聘，组建了一支在金融保险业有着多年实践经验骄人业绩的专家团队。我们还建立了一整套完善的风险控制和激励制度。我们绝对可以承诺，最好是我们的目标，更好是我们的追求!

各位领导、各位来宾、各位朋友、女士们、先生们：南充是一块市场前景非常广阔的投资沃土，我们公司在筹办过程中得到了政府各有关部门的大力支持，亲身感受了这里良好的投资环境。今天开业庆典的盛况，让我们初步感受到了资金红娘的市场热度。这些，都是我们努力成为政府满意、百姓喜爱、企业欢迎的资金达人的不懈动力!

高者，高坪，高质，高收益;顺者，顺庆，顺势，祥顺吉庆。不仅我们要高顺，你们更要高顺。高顺，你们和我们共同的财富梦想!

最后，再一次诚挚地感谢大家的光临!诚挚地邀请大家加入高顺!

**精选公司总经理述职报告范文简短二**

会议时间：x2年4月7日晚19:00

会议地点：二楼会议室

会议主持：总经理

参会人员： 计11人，名单如下：

列席人员：无部门负责人以外人员列席。

会议记录：

x2年4月7日，张总经理主持召开总经理办公会第一次会议,会议讨论并决定了如下事项：

一、审议通过《总经理办公会会议规则》(下称《规则》)。《规则》对总经理办公会的主要内容、召集和主持、议事规则、议事和记录、会后事项都作了明确和详细的规定，为规范公司经营管理、保证会议质量、提高工作效率提供了制度基础和执行依据。

二、关于贴皮缝隙问题。目前已更换裁皮刀，更换后情况如何应作进一步的观察、验证，吴爱平经理应全程跟进问题的最终解决。

三、关于纸箱品质不稳定的问题。吴爱平经理反映：目前纸箱供应商生产能力不够，且质量不大稳定。会议要求采购部应对此引起足够重视，尽快寻求解决问题的途径。

四、关于五金、铝材的采购供应问题。吴爱平经理反映：五金、铝材经常不能及时到位，以路轨为例，经常在催，就是没见东西，而且即使买回来也比原来的贵，质量还没原来用的好。针对这一问题，会议要求采购部依据情况对铝材、五金供应商进行评估，对供应能力不足、质量要求不达标的供应商应进行淘汰，重新选择供应商，确保供应及时、质量可靠。

会议指出：物控部在向采购部提交物料采购清单时，务必注明交期，以落实和强化责任，避免疏漏;同时采购部人员、物控人员应提高主动性，相互多沟通，多问询，相互间多反馈，失误才会最大程度地减少。针对这一点，物控部、采购部都应对下属人员作出严格的要求。

会议要求：物控部还应考虑到某些五金、铝材件的交期，合理地做好安全库存。

五、关于成品仓的整理问题。会议要求吴爱平经理与渠道销售部门沟通，及时合理地安排出货。

六、关于成品沙发存放空间不足的问题。会议要求：做出来的成品沙发暂时可放二楼仓库;库存产品按品牌划分区域，定点放置，以免错放、乱放、错发，并要求定期清点，以保证数据的准确性。

七、关于餐椅布套运送的问题。会议要求由郑中春经理安排人员与行政司机协调，

行政司机在送早餐回公司途经三厂时送至餐椅部王群兵。会议强调：各个环节均需签字交接，交接工具表单由郑中春经理提供。沙发部、行政部、板式部务必安排下属人员落实。

八、关于样板师傅修改老款沙发产品的问题。已要求卢志辉按1套/4天的进度完成，请郑中春经理跟进和反馈。

九、关于热压机钢板更换的问题。已责成李治明更换，请丁德龙经理跟进并反馈。

十、关于胡桃木皮拼缝所需填充蜡笔的采购问题。会议要求由采购部钟惠娴跟进解决。

十一、关于面油架装运回厂的问题。会议要求由吴爱平经理联系相关人员协调解决。

面油货架上支撑杆泡沫包材换成软管，丁德龙经理与采购部联系协调解决。 十二、关于同色环美贴的问题。丁德龙经理反映：因15mm三聚氢氨板、25mm贴皮板由原中纤密度板换成了微粒板，建议外露孔位必须配同色环美贴。这个方案予以采纳。同时要求工程部刘志扬经理跟进设计方案的修改。

十三、关于成品仓人员产品熟悉的问题。会议要求刘志扬经理对包装入库的产品务必配备产品描述性文件;同时成品仓人员如有不明，由物控部知照其咨询刘志扬经理。

会议强调：由于餐椅包装纸箱已作更改，要求物控部务必要求并督促物流员在搬运、码放、装车过程中严格加以控制，避免不必要的物件损坏。

十四、关于行政部下周工作计划及协调事项的问题。会议同意行政部下周工作计划：跟进深赛尔退租事宜;完成人事文员、行政助理、行政专员、食堂人员绩效考核方案的编制工作;对行政助理、专员进行明确分工;跟进三厂安全整改工作全面完成;完成《员工手册》修订50%的工作量;组织员工集体照相，为办劳动保障卡做准备;完成行政部组织架构、岗位职责、岗位说明书的编制;完成舒波、梁桃树工伤理赔资料 — 3 —

的提交和王进华工作申报事宜;提交餐饮服务许可证的办理材料;继续跟进平面设计、专卖店设计的招聘工作;收集各部门组织架构、岗位职责、岗位说明书。

会议要求由采购部钟惠娴协助跟进32个防爆灯罩的购置事宜。

十五、关于常规餐椅、促销款、畅销款缺货的问题。会议要求物控部吴爱平经理在4月11日前务必进行整改，制订明确的生产排期计划。

十六、关于板式产品补件问题。会议明确要求：今后涉及板式补件，由商务部下补件单至板式部，由丁德龙经理协调解决。

十七、沙发面料数据更新问题。会议指出：现有面料情况可由商务部知照欧阳琴按要求提供数据，以后涉及这方面的问题，一方面采购部应要求欧阳琴每周更新1次，特殊情况及时知照商务部;另一方面，必要时商务部可与采购部钟惠娴联络，以督促更新。

十八、关于沙发部跟单信息反馈的问题。会议要求：一方面沙发部跟单应主动反馈订单产品所需面料、五金状况，产品生产进程及产品完工入库信息;另一方面，会议建议商务跟单与沙发部跟单在公司内部qq群内联络，以便查究和落实责任;另外，必要时可与郑中春经理直接联系，以作及时回应。

十九、关于沙发部小件物品无人跟踪的问题。会议要求今后由沙发部跟单专人跟进，统一收集，定时段交与沙发库房，并办好入库手续，库房也指定固定专属区域。存放。吴爱平经理、郑中春经理予以协调落实。

二十、关于售后及责任追究问题。会议决定暂由张总经理直接受理。

二十一、关于“五〃一”销售工具的准备问题。会议明确要求：25套布版由郑中春经理安排落实;色板封面制作由钟惠娴负责;海绵样品则由张总经理与渠道销售部门沟通后落实跟进。

二十二、关于打样出来的科墨产品的清理问题。会议要求由郑中春经理安排制成成品，由公司内部进行处理。

二十三、关于西玛菲丝床架交期和睡品等原材料库存的问题。会议明确西玛菲丝床架交期非特殊情况是5天，张总经理将与相关协作厂商联络确认;而睡品等原材料库存点则由李经卫跟进解决。

二十四、关于成都展的新品准备问题。会议要求由刘志扬经理与营销平台沟通，确定参展产品、产品款式等，做到早计划、早安排、早落实。

记录人(签字)：

主持人(签字)：

二○xx年四月七日

送：

发：

(共印3份)

**精选公司总经理述职报告范文简短三**

各位来宾，\*\*员工们

大家晚上好：

时光如梭.岁月如歌，这一年走得太匆忙，往事沥沥在目，仿佛就在昨天。在这辞旧岁、迎新年的夜晚，大家欢聚一堂，共同去寻觅20xx年那从容不迫的脚印，去记忆20xx年那轰轰烈烈的日月，去分享20xx年那硕果累累的幸福!过去的一年，是大家齐心协力、埋头苦干，最值得回忆的一年。

新年伊始，\*\*产业园\*\*新工厂里，装修的蓝图就紧罗密布地展开,短短的四个月，汗水与智慧装点出温馨.高雅的办公环境，勤奋与激情勾勒出如诗如画的工厂园区，同时民营科技园老工厂里正挑灯夜战，加班加点,留守的员工，勇挑重担，合理调配，面对客户雪片一样飞来的订单，交出了一份令人满意的答案。

记得那个风雨交加的夜晚，进口设备的吊装如期进行，寒冷与饥饿难不倒大家，一条条自动化生产线改造完成。

记得又一个天寒地冻的深夜，\*\*产业园内漆黑寂静，只有大家\*\*车间灯火通明，大家正全神贯注地进行改版pcb贴片试产调试，一个标准化车间展现在世人面前。

记得老员工巾帼不让须眉，挑起.打包,装卸,搬运工作,实现工厂不停厂搬迁, 记得新员工刚刚进入公司就挑起了新工厂的清洁,布置工作,把这里打扫得明窗净几。

大家记得这一年在\*\*总部拼搏奋斗的员工，大家记得长期派驻各地的办事处人员，大家同样记得那些离开后又一如既往支持\*\*的员工，在这里我向为公司作出贡献的每一位员工表示衷心的感谢!

过去的一年,是大家最值得骄傲的一年,必将载入公司史册,今天您所见到的\*\*已是: 一个崇尚自然的生态工业园

一个蕴含丰富文化内涵的品牌

一个华丽转型的现代精工企业

一个继承光荣传统,斗志激昂的团队

一个富有创新思维的科技实体

激情与汗水铸造过去，理性和坚强成就未来，新的一年就将到来，大家应该清醒地认识到，以往的成功只是今天的开始，大家要抓住机遇.迎接新挑战，20xx年大家又将是高速向前的一年。

1.重点打造销售开发部，组建一支相当规模的销售团队

2.开展电商业务提高销售效率

3.积极进行品牌宣传.推广.提高知名度

4.全网线.光纤楼宇对讲3月底前投产，并向无线方向发展

5.建设一个站在时代潮流前沿的智能家居体验中心，实现\*\*，从设备供应商.向方案提供商的转型。

6.扩大公司规模，进一步加强公司流程建立，提高执行力，使公司运行效率最大化

春风又一重，相聚乐无穷，大家依依惜别20xx年的辉煌，满怀豪情迎接20xx年的美好。我向努力工作在各个岗位的员工致以最诚挚的问候，向受表彰的先进工作者，优秀员工表示热烈的祝贺。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！