# 退休人员个人简历模板范文手写(热门7篇)

来源：网络 作者：翠竹清韵 更新时间：2024-01-16

*退休人员个人简历模板范文手写1>基本资料姓名：XXX性别：男民族： 汉族政治面貌：团员出生日期：1992年3月29日婚姻状况： 未婚学历：大专联系方式：XXXXXXXXXXX>求职意向工作类型： 全职单位性质： 不限工作地点： 福建应聘职位...*

**退休人员个人简历模板范文手写1**

>基本资料

姓名：XXX

性别：男

民族： 汉族

政治面貌：团员

出生日期：1992年3月29日

婚姻状况： 未婚

学历：大专

联系方式：XXXXXXXXXXX

>求职意向

工作类型： 全职

单位性质： 不限

工作地点： 福建

应聘职位： 物业管理/物业客服

>教育经历

20XX年9月--20XX年6月 XX科学技术职业学院 物业管理专业

主修课程：物业智能化管理、物业设备维护与管理、会计基础、房地产开发经营与管理、房屋维修与预算、物业管理企业财务基础、应用文写作、招投标与合同管理、物业管理法规、物业管理公共关系、客户心理学等

>专业特长

一、本人熟悉物业管理程序运作。

二、对物业的前期介入工作、小区物业管理架构组建、物业的接管验收工作流程熟悉。

三、对物业业主入伙资料和装修资料制作熟悉，对业主入伙及装修办理流程熟练。

四、有过创建物业管理优秀示范小区经验，对ISO9000导入有一定了解。

五、对物业日常管理有成熟管理服务理念，对业主的投诉意见有自己独特的处理办法。

六、本人对新物业的接管、管理工作经历丰富。

七、能处理在工作中出现比较复杂的问题，具备解决困难问题的能力。

>实习经历

单位：XX花园小区

职位：物业管理人员

工作描述：负责建立健全业户的档案资料，定期对档案资料进行抽查;对业户迁入搬出、装修等事宜的协调及部署。对业户各类通知、告示等文函的拟制，并监督张贴情况的检查。

>自我评价

英语口语能力较好，擅长组织、管理、协调、分配等工作，具有良好的服务和服从意识。有耐心，仔细。活泼开朗、乐观向上、适应力强、勤奋好学、脚踏实地、勇于迎接新挑战。

——求职销售人员简历自我评价 (荟萃2篇)

**退休人员个人简历模板范文手写2**

姓名：\*\*\*\*性别：女

出生日期：1978-01-02籍贯：黑龙江

目前城市：北京市工作年限：五年以上

E-mail：

应聘方向

求职行业：教育/培训

应聘职位：中学教师，小学教师

求职地点：北京市

薪资要求：面议

工作经历

20\_/03—现在：\*\*\*公司

所属行业：教育/培训

教育小学教师

主要职责：负责教学行政事务，教学质量的监控，教学进度的制定和协调，协调安排斟选本教学区任课教师等。

20\_/07—20\_/03：北京求实外语培训学校

所属行业：教育/培训

教育中学教师

主要职责：教授小学及初中英语，教材为《朗文国际英语教程》，在教学中使用多种方法，通过游戏，活动等方式引导，激发学生，调动学生的学习兴趣，培养学生的综合运用能力，使学生乐于学习英语，使学生运用英语进行交际的能力不断提高。

20\_/02—20\_/06：北京师范大学海威学生课堂

所属行业：教育/培训

教育小学教师

**退休人员个人简历模板范文手写3**

姓名：

(男，54岁，)

期望职位：家教

最高学历：本科

期望日薪：200元

工作年限：10年以上

期望地区：广州 - 白云

籍贯：陕西 - 咸阳

工作经验(工作了35年6个月，做了2份工作)

陕西旬邑县中学

工作时间：1977年9月 至 20\_年7月 [33年10个月]

职位名称：英语教研组组长

工作内容：从事英语教学36年。从事高中、初中、小学英语教育工作。

1.英语代课老师兼学校英语教研组组长

2.负责全校英语教学的教育教研工作，负责检查英语老师的教学质量和教案备课，负责英语老师的听讲评课。

3.负责所代班级的英语教学和管理工作。

4.负责期末考试卷出题和审定工作。

广州市登峰教育培训机构

工作时间：20\_年11月 至 20\_年7月 [1年8个月]

职位名称：英语老师 (英语教研组长)

工作内容：负责机构一对一英语教学的指导和教研工作;负责家长的访谈工作;负责个别学生的个性化教学工作;一对一代课工作。

教育经历

1991年7月毕业|西安外国语学院|英语

自我描述

一生从事英语教学工作，教学严谨，细致耐心，对不同的孩子有不同的.教学针对措施和方法。教育方式绝不弄虚作假，让你的孩子学到真正的学习方法，而不是简单的只讲答案试的教学，本人痛恨现在的有些机构教学过程弄虚作假，只说答案而不教解题方法和做题思路。现虽退休，仍向往讲台，愿发挥余热帮一两个学生补习英语功课，名额有限先到先得。

先后获得国家级荣誉证书3个，省级和市级的无算。

**退休人员个人简历模板范文手写4**

姓名：

(女，58岁)

期望职位：家教

最高学历：高中

期望日薪：100元

工作年限：10年以上

期望地区：广州 - 海珠 - 南洲

工作经验(工作了28年10个月，做了1份工作)

瑞昌市码头第一希望小学

工作时间：1979年9月 至 20\_年7月 [28年10个月]

职位名称：小学高级数学教师

工作内容：我是给我妈妈发布的消息，我妈妈在老家是一名退休的小学数学高级教师，现在退休了跟我一起在广州，一下子停下来很不习惯，想做点事情充实一些。因为要照顾到家里，所以就想在海珠附近找一份辅导小学生的工作，不想太远。

自我描述

小学数学高级教师 获得过很多优秀教师的荣誉奖项。

**退休人员个人简历模板范文手写5**

姓名：xxx

目前所在地： 无锡

户口所在地： 江苏

年龄： 21岁

应聘职位： 客服

工作年限： 1

月薪要求： 20\_--2500

希望工作地区： 无锡

公司名称： \*移动

企业所属行业：电信

担任职务： 10086客服

工作描述： 通过电话跟客户进行业务销售

>教育背景

毕业院校： 南京市财经职业学校

学历： 大专

外语： 英语

>工作能力及其他专长

对各类用品的销售有一定技巧，掌握了各类的销售方式 如何得知顾客的感知与聆听

曾经担任团委宣传部的干事，处理学校的各种活动设施与人员分配

兼口才组组长，兼绘画组负责人

>自我评价

在生活上能做到^v^积极面对,冷静处理,并且独立自信自强^v^的人生的态度。工作上是一个追求上进,敢于创新,精益求精的人。

**退休人员个人简历模板范文手写6**

个人信息 姓名：xxx 性别：xxx 年龄：xxx岁

工作经验：

1xxx年xxx月——现在

xxxxx食品公司

职责：主要负责餐饮销售渠道，与终端客户直接谈判、服务，如星级酒店、航空公司、批发市场、中餐厅、快餐店、集团购买等。完成公司规定的每个销售渠道的产品渗透及产品显现度

与经销商及客户保持密切联系，集开发、转换、服务于一体

负责销售公司15种行业品牌产品

带领销售队伍及经销商开发新的销售渠道

管理五省区销售队伍，达成公司目标

掌握市场最新动态，配合市场部转换竞争品牌

工作业绩：

1xxx-xxx负责管理北京市的销售队伍及经销商开发

xxx至今负责五省区的销售管理

xxx年销售业绩是xxx年的200%

xxx年销售增长幅度为公司内部全国最高

重点客户如xxx航空公司、xxxx饭店、凯悦饭店为公司内部全国使用品种最全的典范渠道之一

销售队伍由最初的xxx人增加到xxx人

区域经销商由原有的xxx家发展到xxx家

教育背景

xxx年xxx月——xxx年xxx月 xxx 经济管理 本科

职业特长和技能：

有丰富的行业销售经验

某全球著名跨国食品公司xxx年工作经历xxx年管理经验

对客户的需求有耐心而且有敏锐的感觉 熟练操作：windows, word, excel, powerpoint, internet

自我评价：

多年消费品销售经验，丰富的专业知识与技能，有效完成公司下达销售指标，敏锐的市场洞察力，勤奋、努力。

**退休人员个人简历模板范文手写7**

>个人资料

姓名：XXX

性别：男

民族：汉族

年龄：23岁

毕业院校：武汉科技学院

学历：大专

专业名称：工商管理

户籍：湖北—武汉

现在所地：湖北武汉

>求职意向

职位类别：市场营销/公关类—市场调研/业务分析

职位名称：销售经理销售顾问业务员

工作地区：湖北—武汉

待遇要求：2500元/月

到职时间：随时到岗

>教育经历

20xx—03 — 20xx—07武汉科技学院大专

>培训经历

20xx—07 — 20xx—09神龙培训中心现场管理

20xx—03 — 20xx—06武汉大学市场营销

>工作经历

工作年限：4年以上职称：初级职称

工作经历：所在公司：深圳东风汽车有限公司

时间范围：20xx—11 — 20xx—09

公司性质：国有企业

企业类型：汽车销售

担任职位：销售经理

工作描述：工作职责负责客户售前及售后工作售前工作内容：

1；协调客户与公司部门沟通与协调，确保产品进程。

2；协助销售分析客户应用，在合同签订前，与客户进行技术交流，充分了解客户的需求，在与公司部门进分析，分析完毕与合作伙伴进行产品兼容性和性能测试，测试完毕并达到客户需求后，给客户提供方案。

3；针对用户特殊用途，协同代理商，分析方案可行性，满足客户要求，提供客制化方案。

4。对需要贷款购车的客户，要协助合作伙伴，对客户进行调查，一系列文件抽取到位。售后工作内容：

1；现场或在线解决客户在使用产品中的技术问题，给出后续建议及产品使用注意事项，必要时给客户做产品使用培训。定期电话回访客户产品使用状况。

2。每月对贷款购车客户情况进行核实，督促客户及时还贷，对不能及时还贷的要了解原因，并向领导汇报。

3定期收集客户问题信息，分析问题原因状况，反馈给公司相关部门参考，协助解决客户技术问题，达到客户要求。

>自我评价

本人热爱销售，并且从事销售行业多年，拥有一定的.经验和心得，任何时候，我都是以一种认真、严谨、积极的态度去面对学习和工作，竭力将其做到最好。我的性格踏实认真，待人友善，有极强的责任心和上进心，团队合作意识强！

——电子技术人员求职简历

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！