# 关于服装代理合同范文

来源：网络 作者：前尘往事 更新时间：2023-12-22

*>随着时间的推移，合同起到的作用越来越大，签订合同能平衡双方当事人的平等地位。那么合同要怎么拟定？为大家提供《关于服装代理合同范文》，欢迎阅读。>【篇一】关于服装代理合同范文　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_　　乙...*

>随着时间的推移，合同起到的作用越来越大，签订合同能平衡双方当事人的平等地位。那么合同要怎么拟定？为大家提供《关于服装代理合同范文》，欢迎阅读。

>【篇一】关于服装代理合同范文

　　甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　双方依据《中华人民共和国合同法》等有关法规，本着平等自愿，互惠互利的原则，充分友好的协商如下协议，以示双方信守。

　　一、代理地区经营权限

　　1)甲方同意将××品牌男装在北京经销权授予乙方。

　　2)乙方不得擅自转让，乙方未经甲方授权同意不得跨越权限范围以外的地方销售××品牌男装，甲方也不能在同地区授权他人经销同品牌产品。

　　3)甲方对乙方订最低销售数\_\_30万\_\_元/每月，并于三个月对乙方考核一次，对完不成指标的代理商，公司有权取消其代理权。

　　二、保证金(代理金)

　　1)甲乙双方于签约后，乙方必须七天内将保证金及货品预付款汇到甲方指定银行帐号，此合同方始生效，如七天内乙方款未到甲方指定的帐上，即作为乙方自动放弃，同时甲方有权取消本合同。代理经营应付保证金人民币10万元，货品预付款人民币80万元

　　2)甲乙双方于本合同到期时，乙方不再续签：依据本合同之第八款规定办理，在乙方无任何违约责任前提下，将无息退还乙方保证金，时间为30天。余款处理：以当季等值货品相抵之办法办理。

　　三、甲方责任

　　1)负责设计，提供装修图纸(设计费用以每平方米200元计算)。

　　2)甲方有义务协助乙方为其营业人员安排培训指导，相关费用由乙方承担。

　　3)甲方以成本价提供乙方模特儿，衣架，包装袋，灯箱片，海报或其他道具用品等。

　　四、乙方责任

　　1)装修：根据甲方提供设计方案及陈列规划，定制道具，对店铺或柜位进行全方位的装潢，并达到我方的要求(拍成相片快递至甲方公司)，费用乙方负责。

　　2)通讯：乙方必须提供给甲方详细的通讯地址，本人身份证复印件，电话，传真，联系人，并提供专卖店与专柜的具体详细地址与联络电话。

　　3)有效证明：乙方必须提供甲方有效的营业执照，税务登记证明复印件。乙方经营地必须悬挂标示××品牌于明显位置。

　　4)每星期一乙方应将上个星期的销售情况报表传真至甲方，以便甲方了解市场信息销售动态。

　　5)乙方销售须依照甲方商品之牌价为基准，不得更换或涂改甲方商品之标示牌标签。

　　61)乙方不可以直接或间接形式的销售渠道把有关品牌产品销售至其经营区以外的任何区域，如有违约，甲方保留权利终止此协议，不得异议。

　　62)乙方经营特许专卖店时，绝对不能摆放及销售其他品牌之产品。如有违约，甲方保留权利终止此协议，不得异议。

　　63)乙方经营特许专卖店时，必须顾及有关品牌商品及专卖店的形象及质素。若有作出损害商品及专卖店的形象及质素的行径，甲方有权要求乙方罔顾不理，甲方保留权利终止协议，不得异议。

　　64)如乙方拟替有关品牌产品作宣传及推广活动，须事先征得甲方同意，方可进行。凡任何宣传用品(包括包装物料、标贴等)及推广媒介包括报刊、收音机、及电视广播、时装表演或展览会等，均需获得甲方书面批准才可采用;宣传活动所耗费用由乙方承担，乙方须确保有关商标不会加印于文具用品(包括名片、信封及信纸等)以作宣传用途。

　　65)乙方有义务在该地区内维护甲方有关品牌产品的商标权和专利权，如在该地区有任何第三者损害甲方上述权益，乙方应立即通知甲方，以便采取适当的行动维护其权利。

　　66)乙方只可销售由甲方提供的货品，未得甲方书面同意，乙方不可从别处购入有关品牌同类商品在“浪梵”店中出售，如有违约，甲方保留权利终止协议，不得异议。

　　67)乙方有义务每半年向甲方报告有关品牌产品在该地区销售情况及用户意见;甲方可随时派员工到专卖店审查有关品牌商品的存货及经营状况，乙方应提供方便。

　　7)乙方不得泄露甲方之营业，管理等商业机密资料予第三者，如有违反，甲方有权追究乙方法律责任。

　　8)由于乙方未能按期付款所造成货品延期的，甲方即视为乙方认可该批货品发货有效期将延期至乙方款到之日，且不得退货(该批货取消换货率)。

　　五、质量保证及售后服务

　　1)甲方提供的商品符合上述品牌的质量标准和要求，由于商品质量问题引起消费者投诉，由甲方予以协助处理。

　　2)如甲方提供之货品在质量上有问题而不能销售，甲方在查明后另行处理。

　　3)乙方应对甲方所发货品及时验收，若有异议，乙方应在发票日期30天内提出投诉及经甲方验货员证实。

　　4)所有货品以订购形式进货，除货品质量问题外不安排退货或换货。

　　六、结算方式

　　1)乙方要求出货与追加，必须款到发货，由甲方协助代为发货。甲方有权不接受电话等其他形式的口头追加或不符合要求的追加单，追加有效期为：公司接到追加单之日起，二十天内有效，如需延长在截止日中指明。

　　2)乙方供货折扣为相关商品零售价的42%(以上价格为不含税价格)。含税45%.

　　3)乙方配货换货率为100%，乙方订货换货率为40%,追加商品换货率15%。

　　4)甲乙双方终止协议后乙方不得将存货退回，且甲方不负责所有之经营管理的投入费用。

　　另注：1)乙方如有需要更换同季之货品，乙方需由发票日期30天内提出要求，逾期作乙方放弃更换货品之权利。

　　2)退换货品应以乙方退换到甲方并待甲方验收，一切退换之货运费(以乙方到甲方)应由乙方承担。

　　七、供货方式(订单加配货制)

　　1)订单制：甲方在每年开立二次展示会，供乙方下单订货或配货，甲方根据乙方订单数量及付款情况供货。

　　2)配货制：甲方按乙方需求配给乙方当季所未订新款，配法基数为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

　　3)增补新款：在经营活动中乙方同意甲方根据流行趋势的变化和市场需求不定期增加新款，由甲方统一配货，配货基数为\_\_\_\_\_。(同上第二条)

　　4)乙方不得未经甲方同意而擅自取消所订货品或配货，否则扣除保证定金及定金。

　　八、退换货方式

　　1)质量问题：乙方收货后，如发现质量问题，以传真格式三天内通知公司业务部，如当时不通知则视为正品，如有损坏公司概不负责。并在10天内返回(日期以收发货品的包裹票为准)，甲方应予无条件换货。

　　2)串号问题：乙方收货后在三天内提出异议，逾期甲方有权不受理。

　　3)退换：乙方可以在合同约定的退换率内调货(在非质量原因前提下，每季同款，同色，同码累计不得超过5件)。期限一个月(日期以收发货品的包裹票为准)返回的货品必须完好无损(含吊牌)无污渍，不影响货品的再销售否则甲方有权不受理。

　　九、违约条款

　　1)甲乙双方必须严格遵守合同中的每一条款，如任何一方违约，则违约方必须赔付另一方保证金的全额作为违约款。

　　2)除合同中有关合同终止条款外，任何一方若无正当理由而任意终止合同时，则违约方得向另一方支付保证金款的全额违约金。

　　十、协议条款

　　1)乙方如未能履行协议所列条款，甲方有权立即终止此协议。

　　2)因国家政策、法令或不可抗力等事故而导致本协议不能履行或不能如期履行时，遭受事故一方，应立即书面通知对方，并应在三周内经过有关机关证明、确认的事故证明书送交对方。由此致使对方遭受的损失，遭受事故的一方可免除责任。

　　3)协议签定后，之前所订的任何口头及书面协议将自动取消，一切以本协议内容为准。甲方如有任何股东变动、股权改变或资产变更转让，乙方个一概权反对。乙方在未得甲方书面同意前，不可将此协议及由此协议所得的一切权益的部分或全部转让予第三者。另外，乙方如有任何股东变动、股权改变或因债务纠纷而被债权人接管等情况，甲方有权即时终止此协议，乙方不得异议。

　　4)协议签定后，双方均不得利用本协议以代理人的身份替对方签定任何其他协议，在未经对方书面同意而又有损对方权益的行为，概属无效，双方并不因此协议的签订而构成任何合伙人或联营企业的关系。

　　5)协议内所载条款皆具有独立的法律约束效力，任何后来议决失效的条款将不影响此份协议的法律效力。甲方有权取消或删改协议内互相抵触的部分，但以不涉及重大关连的影响为原则。

　　6)如果乙方违反以上任何条款，甲方可即时终止次合约及协议，而所以专柜及场地装修将由甲方收回。

　　7)如果双方因履行本协议发生争议，应尽量通过友好协商解决，协商不能解决时，在协议履行地法院诉讼解决。

　　十一、协议有效期

　　此协议在双方签署确认后正式生效，甲、乙双方任何一方若意愿终止此协议，必须将有关终止协议通知以书面形式终止日之前六个月送呈另一方，方才有效。在协议执行过程中发现未尽事宜，可经双方协商同意后予以补充或修改。在协议有效期内，甲方会发给乙方一张有效期为一年的特许销售证明书，按年续期更换。当续期或终止协议时，特许销售证明书，必须送回甲方。

　　乙方如有下述条件之一者，甲方有权解除本合同：

　　1)乙方于经营期中，有损甲方名誉，信用与经济等行为者。

　　2)乙方未经甲方同意，擅自跨区域经营。

　　3)乙方因经营不善，导致歇业，停业，合并与转让等行为者。

　　4)合同期届满或甲乙任何一方提出希望中止本合同，必须提前一个月以书面形式通知另一方。

　　5)如乙方在签约后一个月之内，在代理地区未能发展行为者，甲方有权终止合同。

　　十二、代理优先权

　　乙方如达成本合同各项规定与目标时，在同等条件之下乙方享有优先续约权利。

　　十三、争议解决

　　1)本合同如有未尽之处，由甲乙双方协商解决。

　　2)本合同如涉及诉讼，双方同意以甲方所在地人民法院作为第一管辖法院审理。

　　十四、本合同自签字之日起生效，从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，有效期为\_\_\_\_\_\_年，期满自动失效。合同期满前30天内双方可协商续约事宜，并续签代理合同。乙方若要终止代理关系，需提前30天书面向甲方提出。

　　十五、本合同一式贰份，甲乙双方各执壹份，经双方签字，公司盖章后，乙方保证金和货品预付款到达甲方帐号上方始生效。

　　甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　委托代理人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_委托代理人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

　　签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

>【篇二】关于服装代理合同范文

　　甲方：（以下简称甲方）

　　乙方：（以下简称乙方）

　　双方依据《中华人民共和国合同法》等有关法规，本着平等自愿，互惠互利的原则，充分友好的协商如下协议，以示双方信守。

　　一、代理地区经营权限

　　1）甲方同意将\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌女装在\_\_\_\_\_\_\_\_\_经销权授予乙方。

　　2）乙方不得擅自转让，乙方未经甲方授权同意不得跨越权限范围以外的地方销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌，甲方也不能在同地区授权他人经销同品牌产品。

　　二、结算方式

　　1）乙方要求出货与追加，必须款到发货，由甲方协助代为发货。甲方有权不接受电话等其他形式的口头追加或不符合要求的追加单，追加有效期为：公司接到追加单之日起，二十天内有效，如需延长在截止日中指明。

　　2）乙方供货折扣为相关商品零售价的\_\_\_\_\_\_\_\_\_％（以上价格为不含税价格）。

　　3）乙方配货换货率为\_\_\_\_\_\_\_\_\_％，追加商品换货率\_\_\_\_\_\_\_\_\_％。

　　4）甲乙双方终止协议后乙方不得将存货退回，且甲方不负责所有之经营管理的投入费用。

　　三、退换货方式

　　1）质量问题：乙方收货后，如发现质量问题，以传真格式三天内通知公司业务部，如当时不通知则视为正品，如有损坏公司概不负责。并在10天内返回（日期以收发货品的包裹票为准），甲方应予无条件换货。

　　2）退换：乙方可以在合同约定的退换率内调货（在非质量原因前提下，每季同款，同色，同码累计不得超过5件）。期限一个月（日期以收发货品的包裹票为准）返回的货品必须完好无损（含吊牌）无污渍，不影响货品的再销售否则甲方有权不受理。

　　四、违约条款

　　1）甲乙双方必须严格遵守合同中的每一条款，如任何一方违约，则违约方必须赔付另一方所有的经济损失（包括工商等部门各种罚款、没收处罚）。

　　2）除合同中有关合同终止条款外，任何一方若无正当理由而任意终止合同时，则违约方得向另一方支付保证金款的全额违约金。

　　五、合同终止

　　乙方如有下述条件之一者，甲方有权解除本合同：

　　1）乙方于经营期中，有损甲方名誉，信用与经济等行为者。

　　2）乙方未经甲方同意，擅自跨区域经营。

　　3）乙方因经营不善，导致歇业，停业，合并与转让等行为者。

　　4）合同期届满或甲乙任何一方提出希望中止本合同，必须提前一个月以书面形式通知另一方。

　　5）如乙方在签约后一个月之内，在代理地区未能发展行为者，甲方有权终止合同。

　　六、代理优先权

　　乙方如达成本合同各项规定与目标时，在同等条件之下乙方享有优先续约权利。

　　七、争议解决

　　1）本合同如有未尽之处，由甲乙双方协商解决。

　　2）本合同如涉及诉讼，双方同意以乙方所在地人民法院管辖。

　　八、本合同自签字之日起生效，从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至

　　\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日，有效期为\_\_\_\_\_\_年，期满自动失效。合同期满前30天内双方可协商续约事宜，并续签代理合同。乙方若要终止代理关系，需提前30天书面向甲方提出。

　　九、本合同一式贰份，甲乙双方各执壹份，经双方签字、公司盖章后生效。

　　甲方签字盖章：乙方签字：

　　\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

>【篇三】关于服装代理合同范文

　　甲方：xxxxxxxx服饰有限公司乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_甲乙双方经友好协商，本著互利互惠的原则，共同发展彩云妮及ddco品牌服饰系列产品的销售，达成以下协议。

　　合约细则：一：经营权的授予1、甲方授予乙方经营区域为\_\_\_\_\_\_省代理经营彩云妮及ddco品牌系列女装，时间从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止，有效期壹年。

　　2、初步拟定专卖店或专柜开业日期为\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日，合同期满乙方应提前1个月以书面形式提出续约申请，在同等情况下，甲方可优先考虑乙方续约申请。

　　3、乙方首期经营的专柜/专卖店为\_\_\_\_\_个,地点分别为\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_、\_\_\_\_、\_\_\_\_\_，并以文字的形式向甲方备案。乙方经营场地发生变化，（增加或减少）须向甲方申报备案。

　　二：利与义务1、合同签订时，乙方需交纳合同保证金贰万元，乙方如有违反甲方的规章制度，甲方视乙方违约程度有权将保证金作为违约金处理。

　　2、开设专卖店（柜）时，甲方免费为乙方设计装修方案，（店面设计，产品及橱窗陈列设计，灯箱广告，招贴宣传标准和具体设计图，包括墙面、地板、天花、货架，收银台及其它专用道具）乙方必须严格按照装修图纸进行装修，装修费用由乙方自行负担。

　　3、为更好掌握市场，乙方需在每周一上午10：00前向甲方提供当地市场信息反馈表，一周销售报表。於每月一号将库存盘点表传真至公司，以便公司及时针对特殊市场作相应的调整。

　　三：经营运作1、乙方专卖店（柜）所销售的货品必须是甲方提供的合法货品，卖场内不得陈列及销售假冒伪劣货品及其它品牌货品。

　　2、甲方以统一零售价彩云妮3.2折和ddco3折售予乙方,甲方按所结算价提供相应的增值税发票,按国家税法向乙方代收税金,乙方必须在提货前将货款付清。

　　3、乙方订购\_\_\_\_\_\_时装，为保证\_\_\_\_\_\_时装系列的完整性，甲方规定首次每款时装订货必须齐码齐色。

　　4、为更好的展示彩云妮及ddco之形象，乙方应提供不低於40平方米的专卖店或专柜供彩云妮及ddco系列服饰销售。

　　四：货品调换1、首批货如公司配货一个月内同款同色未销售的款式可达100%调换。

　　2、加盟商自选的款及发给客户的新款样衣可享受公司统一20%的换货率。

　　3、补订的货品不得调换。

　　4、乙方所要更换的货品，需在取货后一个月内提出。（只限於换同一季的产品）5、如有质量问题，乙方须於收到货品后7天内退回，甲方负责更换。(运费由乙方自理)6、甲方具备随时调换乙方各种货品的权利。

　　7、乙方退回的货品必须清洁、完好无损及吊牌完整乾净，否则甲方有权予以退回。

　　五：发货方式及责任1、甲方收到乙方货款后，及时将货品发出，发货方式一般采用空运，中铁快运及汽运（运费由乙方自理）。

　　2、货到乙方，首先应确认重量件数是否与发货单完全相符，如有问题当场应开箱及时解决，并出示相关证明，以便甲方及时协调处理。三天内无反映，甲方视产品无误到达。

　　3、原则上根据运输要求，所有货品要求保价，如不参加保险，可向甲方所发生一切损失自理。

　　六：附件提供日常销售管理必须按照甲方专卖店统一模式执行，包括统一形象标志，专用衣架，贵宾卡及销售小票等，费用由乙方承担。相应的服装画册，宣传报纸杂志，购物袋，促销宣传册等，由甲方免费提供（超过限定数量，需支付相应成本费）。

　　七：合同终止和违约责任1、合同期满。

　　2、如乙方违约，甲方以书面形式通知后，违约方在一个月内未能纠正并未采取补救措施，此协议自动终止。

　　3、签订协议后一个月内，乙方仍没有开店。

　　4、乙方由於自身原因连续一个月以上中断进货和未销售甲方产品。

　　5、未经甲方同意，乙方跨区域销售彩云妮及ddco品牌服饰。

　　6、抄袭彩云妮及ddco服饰款式或自行设计生产进行销售者。

　　7、解约后，乙方专卖店内所有关於彩云妮及ddco品牌标志的道具必须撤掉，未经甲方许可，乙方不得作它用，否则乙方须承担相关法律责任。

　　八：其他1、本协议未尽事宜，可由双方签署书面补充协议并同样具有法律效力。

　　2、本协议一式两份，甲乙双方各执一份。

　　3、本协议自签订之日起生效，签约地点为深圳。

　　甲方：深圳斯普蓝迪服饰有限公司乙方:地址：深圳市福田区下梅林福利工地址：业区一栋二楼签字代表：签字代表：电话：0755-83116659电话：0755-83104381传真：0755-83182468传真：签约日期：年月日软件销售代理合同甲方：北京xx软件有限公司乙方：北京xx有限公司根据《中华人民共和国合同法》以及其它相关法律、法规的规定，本着平等互利的原则，甲、乙双方就合作开展软件的推广应用，特订立本

　　合同，并共同遵守下列条款：一、定义：除非本合同的条款或者内容中另有规定，下列名词具有如下意义：1、软件产品：指已进行商品化工作的、公开发表过的、且甲方作为权利人能够进行授权销售并能够提供技术支持和服务的软件。

　　2、代理销售：指软件权利受让者被许可行使展示、销售软件产品的权利，代理销售包括代销或经销。

　　3、知识产权：指依据中国有关法律和国际条约规定权利人所享有的专利权、版权（著作权）、商标权、商业信誉和商业秘密权。

　　4、技术支持：应软件用户的要求，为用户解决软件应用过程中产生的各种技术问题；应乙方要求，为乙方培训销售、技术人员，使上述人员掌握技术支持、销售等服务中所需要的技术知识。

　　5、售后服务：指为乙方及乙方用户提供产品退、换货服务和软件维护、升级等其它服务；6、补充协议及附件：指主合同的补救条款或从合同等，与主合同具有同样的效力。

　　二、授权销售代理的产品本合同有效期间，甲方作为权利人合法授权乙方代理销售的软件产品为：软件，软件版本：。

　　三、合同期限及授权销售地区1、本合同期限为XX年月日至年月日止。

　　2、甲方授权乙方为上述产品的总销售代理商，销售区域为全国。

　　四、关于甲方甲方是独立法人，拥有软件的完全知识产权。甲方向乙方出具公司相关资料。

　　五、关于乙方1、乙方是具有独立民事能力的公司。乙方向甲方提供营业执照等文件资料。

　　2、乙方具有完成日常业务所需的计算机知识、网络知识及基本的实施维护能力，从应用技术角度了解和熟悉软件的安装、使用以及常见问题的解决。

　　六、双方的权利和责任（一）甲方的权利和责任1、甲方向乙方提供具有良好市场前景和市场竞争力、性能可靠的软件产品。

　　2、甲方支持乙方开展软件产品的市场宣传和销售工作。

　　3、甲方提供乙方所需的技术支持工作以及乙方在产品销售中所需的支持工作。

　　4、经与乙方协商一致，甲方有权对软件产品的产品策略、市场策略和价格策略作必要的调整。

　　5、甲方有权要求乙方共同维护市场秩序。若乙方确实违反合同规定，破坏秩序，甲方有权做出直至取消乙方的授权销售代理商权利的处罚决定。

　　6、甲方保证软件产品知识产权状况的真实性，并对客户软件使用中遇到的故障，进行完善的售后服务和终身维护。否则，因此发生的任何纠纷，并因此造成的一切损失，均由甲方承担。

　　7、甲方应在公司网站上显著位置宣传乙方的代理地位，向客户说明乙方的联系方式。为客户提供产品维护、升级和在线疑难解答。

　　8、甲方致力为乙方提供经营环境并自身不涉足授权销售区域的经销和零售，在乙方作为甲方产品销售代理商的合作期间，甲方不应建立第二家经销代理商。

　　9、为了保护乙方的宣传推广和成本投入，无论乙方销售区域的客户是否已经与乙方进行过接触或洽谈，均视为乙方客户。甲方不得擅自向经销区域内的买主供应本协议所规定的商品。如有询价，当转达给乙方洽办。若有买主希望从甲方直接订购，甲方在提前将有关销售合同副本寄给乙方并征得乙方同意的前提下，甲方可以供货，并应在收到货款后三日内按所达成交易的发票金额给予乙方%的佣金。

　　（二）乙方的权利和责任1、乙方在合同签订时应向甲方提供工商部门年检过的乙方法人营业执照副本、税务登记证副本及法人代表、总经理身份证的复印件。如有变更，请随时提交书面变更说明及变更后的相关证件。

　　2、乙方在取得甲方的软件产品销售授权后，即可在授权指定的时间和地区范围内作为甲方的软件总销售代理商开展业务工作及渠道开发。乙方可在所辖地区发展地区分代理商，乙方应对该分代理商的活动负全部责任。乙方有权在广告和信函上表明其为甲方的授权经销商。

　　3、乙方为甲方销售的计算机软件系统的著作权、版权和其它知识产权等始终为甲方所有。乙方不得独自或与任何第三方对软件系统进行翻制、复制、解密、反编译、反汇编和其他反向工程，否则甲方有权追究乙方法律责任和要求经济损失赔偿（赔偿金不少于人民币十万）。

　　4、乙方可以免费得到甲方软件的宣传资料、销售及技术服务资料。

　　5、乙方所有销售的甲方产品均须从甲方合法获得，不得销售产品的非法渠道版本。乙方在向用户提供产品的时候，须保证一份甲方产品只提供给一个用户，并保证产品提供给最终用户。乙方未经甲方同意不得将甲方产品提供给任何想利用甲方产品牟利或进行分发的单位或个人。不得采取其他任何方法违法销售或分发甲方产品，给甲方造成损失。乙方亦不能生产或销售与甲方产品具有竞争性的软件产品。

　　6、乙方在销售及推广甲方产品过程中，应严格遵守知识产权的法律规定，维护甲方的利益和形象。乙方负责软件的销售推广、软件安装和调试工作，以诚恳热情的态度对待客户，注意维护甲乙双方的利益和形象，及时处理客户提出的产品使用问题和意见，其中属于技术程序原因的应及时与甲方联系，由甲方提供技术支持和咨询。

　　7、乙方在销售软件过程中，实际销售价格不得低于甲方规定的底价，即元/套。如确需变动，必须取得甲方的同意。

　　8、乙方需向甲方提交完整的最终客户资料（包括最终客户的名称、联系方式、联系人、使用日期等内容），否则，甲方不负责其售后服务、系统升级或技术支持工作。

　　9、乙方应诚信守法经营，对自己的经营活动独立承担法律责任。

　　七、保密原则甲乙双方应对履行协议过程中所涉及的销售、市尝库存、价格、代理规则等信息严格保密，不得泄露给第三方。

　　八、价格、返利政策1、软件的公开价格为：元/套。甲方向乙方供货的销售价格为公开价格的折，即元/套。

　　2、返利政策：若乙方一年内的销售量在套至套之间，则甲方将提供销售额的%作为返利给予乙方，作为奖励佣金；若乙方一年内的销售量在套至套之间，则甲方将提供销售额的%作为返利给予乙方，作为奖励佣金；若乙方一年内的销售量在套以上，则甲方将提供销售额的%作为返利给予乙方，作为奖励佣金；若乙方一年内的销售量没有达到套，则甲方将不提供返利给乙方作为奖励佣金；九、订货、付款及货运1、乙方向甲方订货时，须填写“天元科技软件产品订货单”（附件一），负责人签字或盖章后，加盖公司公章，传真给甲方市场部。

　　2、甲方收到订货单后，在款到后日内将货物发出。乙方应尽快将付款凭证复印件传真至甲方，以便尽快安排发货。

　　3、货物运输方式和货物到达地以乙方订货单要求的为准。

　　4、甲方承担乙方所订软件产品的运费。

　　十、产品退换1、如因产品质量问题造成的软件不能正常运行使用，甲方负责免费退换并承担相关费用；2、如产品在运输过程中造成包装损坏，甲方负责免费退换并承担相关费用。

　　十一、财务结算1、乙方有权根据市场情况自行确定软件销售价格，但该价格不得低于产品底价。

　　2、软件实际销售价格高于产品底价部分的金额作为乙方代理销售的佣金。

　　十二、合同的解除与终止双方协商一致可以解除本合同。另外，本合同在下列情形下也可以解除，但提出解除的一方应提前一个月以书面形式通知对方：1、因合同一方经营状况出现重大困难，濒临破产进入法定整顿期间或被清算，另一方可以解除本协议。

　　2、因合同一方未履行合同义务或违约，另一方经书面告知给予一定期限仍不履行或不予采取补救措施，致使另一方合同预期利益无法实现或无继续履行必要，另一方有权解除本合同。

　　合同解除或合同到期自然终止，双方仍应履行未完毕之合同义务，并安排售出产品的售后服务事项。

　　十三、违约责任1、甲方若直接将产品销售给客户，未经通知乙方并支付佣金，则属于违约行为，应向乙方支付二十倍于该销售金额的款项作为违约金，以赔偿乙方商业宣传推广费用。

　　2、甲方若在本合同期限内未经乙方同意即发展其它销售代理商，则应向乙方支付违约金万元。

　　3、乙方若违反协议约定，进行销售或分发，愿按违约销售或分发的份数，以二十倍于所销售或分发的软件市场零售价的金额赔偿给甲方。

　　4、乙方若违反协议约定，侵犯甲方的知识产权，愿接受甲方不低于五十万元的经济索赔。

　　5、无本合同或法律规定之正当理由，任何一方不得单方解除本合同，否则应向对方支付违约金万元。

　　6、若一方违约给另一方造成损失的，除赔偿损失外，另需承担其它违约责任。

　　7、因一方履约不当给第三方造成损失的，应自行承担赔偿责任。

　　十四、争议解决甲、乙双方之间因履行本合同或因本合同任何条款的解释与适用而发生任何争议，甲、乙双方应通过友好协商解决。如协商不能解决，任何一方有权向有管辖权的人民法院起诉。

　　十五、其它1、凡涉及本代理合同补充、变更、解除等事宜，双方均可进行协商并签署补充协议作为合同附件。合同附件与本

　　合同具有同等法律效力。

　　2、产品订购单等双方业务往来形成的传真件与本合同具有同等法律效力。

　　3、本合同一式二份，双方各执一份，签字盖章后生效，具有同等法律效力。

　　4、本合同共页，合同页面右侧加盖骑缝章。

　　甲方：xx有限公司乙方：xx有限责任公司法定代表人：法定代表人：业务联系人：业务联系人：地址：地址：邮编：邮编：电话：电话：传真：传真：日期：日期：

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！