# 通信处副主管的竞聘演讲稿

来源：网络 作者：独影花开 更新时间：2024-02-01

*篇1：通信处副主管的竞聘演讲稿通信处副主管的竞聘演讲稿尊敬的各位领导、各位评委、同志们：大家好！首先，感谢办公室、人秘处领导和同志们给我这次公开、公平竞聘演讲的机会，抱着对通信站集体发展的责任心积极响应。本人现年岁，中共党员、聘用副主任科员...*

**篇1：通信处副主管的竞聘演讲稿**

通信处副主管的竞聘演讲稿

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

首先，感谢办公室、人秘处领导和同志们给我这次公开、公平竞聘演讲的机会，抱着对通信站集体发展的责任心积极响应。

本人现年岁，中共党员、聘用副主任科员。年月由学院（大学专科）毕业安置到省人防办工作至今。期间，参加全省人防固定资产管理、通信站组建、人防自筹经费筹建管理、开办公司创收等工作。下面我就从通信站竞聘副站长的角度谈通信站下步的发展的任务和我竞聘条件。

一、明确任务定准方向

目前，通信站的主要任务是加快适应时代的发展，努力提高业务技能。在办公室和业务处指导下，拓宽业务、加强联络。平时保障办公室通信业务服务的需要，还应逐步发展成为全省人防城市通信站提供技术保障和中枢服务的能力，以确保战时全省人防通信的实施，行成一盘棋。其次，作为事业单位，为适应改革的`形式，在政策条件允许的情况。积极扩大内需，利用我们的技能、人材、设备努力创收，以改善福利状况。作为精神文明建设单位，应大力弘扬以集体荣誉为上，不计较个人得失，努力提高自身素质，树立良好风气。

二、配合主官各负其责

作为副站长理应配合站长搞好全站工作，明确任务、明确分工。站长全面主抓全站工作应测重主业；通信业务发展工作。副站长应担当起副业；即行政管理、事业收入、精神文明建设等工作。就站里目前实际情况来看，通信业务通过学习已出现了很好势头，事业收入资金筹措方面相对滞后，当然有一定的客观原因，也有主观因素。如何开动脑筋打开局面。作为副站长应测重把这块工作抓起来。哪将是对站长有力的配合，也是全站集体需要。

三、扬长避短发挥作用

我原在财务处参与过人防自筹经费的筹集工作，九三年回通信站开公司搞创收，这方面工作略占优势。我理解人防是一个地下工程建设单位，比起别的厅、局有很多的创收机遇。办领导各业务处也在不同埸合明确表示支持，我们要发挥主观能动性多动脑子创收增资是有条件的。要有紧迫感也要有发展、挑战姿态面对机遇，别人能做到我们也能。只要领导和同志们支持，按照党中央提三个代表思想要求自已，我有信心。

这次公开、公平的竞聘形式是人防通信站有史以来第一次，它证明了改革机制已走到我们面前，它的意义已远超过实际内容。今天从我们几个人开始，也是通信站全体人员公示，只要你有能力，站、科级管理层为你提供施展才华午台。这次如果我竞聘成功，我将按自已提出的任务配合站长努力落实。如果落聘我也为这次形式鼓掌，继续做好本职工作。

**篇2： 主管竞聘演讲稿**

各位领导、各位评委：

大家好！首先，我要感谢各位领导和同事们能给我这样一个机会，来参加这次会计主管的竞聘。请允许我先做一下自我介绍吧。我叫张立芹，今年27岁，毕业于山东经济学院会计专业，20xx年考入信用社，现任观海路分社现金柜员。入社三年来先后担任过前台柜员，同城记账，同城录入等多个职位。在从事前台柜员期间，我始终坚持主动热情，文明服务，准确快捷的为客户办理业务，诚恳耐心的解答客户提出的问题，将优质文明服务和“六无”“六相符”落实到每一笔业务中，力争做到 无投诉、无差错，得到了领导的认可和客户的好评。在担任现金柜员期间，严格按照会计基础工作规范的要求开展工作，在保证机构和柜员的现金供应的同时，库存限额从未超标，ATM少钞率明显下降，对抵质押品做到了有序的登记和管理，在做好自己本职工作的同时，我坚持边干边学边练，努力做到技术全面，业务精通，拓宽视野，提升综合素质，同时积极协助会计主管做好各种报表的编制报送，这让我对会计主管的工作有了更进一步的了解。对于每一个岗位，我都认真对待，以饱满的热情干好每一项工作，力争做到工作无差错，得到了领导的认可和客户的好评。在工作之余，积极学习理论知识，曾代表岚山联社参加市办组织的会计业务知

识竞赛等活动，并先后通过了银行从业全部5门考试和初级经济师等考试。

随着多年的工作历练与学习充电，我的工作经验日见丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，有能力担任一名会计主管，做好应履行职责，组织与领导好本网点的会计工作，保证完成领导布置和交待的各项工作任务，以保证银行各项任务顺利完成。

如果我能够走上会计主管的工作岗位，我一定会严于律己，尊重领导，团结同事，同事做好以下六个方面内容：

一、加强政治学习，加强法律知识学习，加强业务技能知识的学习，加强电脑知识学习，从而提高自身综合素质，更好地履行岗位职责。

二、加强基础管理，规范核算行为。严格做好“六无”“六相符”。

三、加强工作协作，当好主任参谋。一是做好安全保卫工作；二是积极协助主任做好内控制度落实工作；三是做好本单位的上传下达工作，对上级的通知要及时向主任汇报，并认真督办；四是对各项工作要善于总结并加以分析。

四、加强柜台监督，堵塞各种漏洞。

五、加强柜台宣传，提高服务质量。一是要使用文明用语，不管份内还是份外工作，一定做好解释工作；二是要笑脸相迎，来有迎声、去有送声；三是要仪表端庄、服装整洁，不浓妆艳抹、

不着奇装怪服；四是要搞好环境卫生，经常保持室内室外干净，各种摆设整洁有序。

六、加强辅导检查，提高整体水平。一是要经常对所辖网点员工进行业务辅导，要按照上级的有关规定进行规范操作；二是要定期不定期地到所辖网进行检查，发现问题及时纠正，把问题消灭在萌芽状态。

实现理想需要舞台，展现个人的能力同时需要机遇与平台。在此，我衷心和热忱的希望各位领导、各位评委、同事们能给我这个“支点”，给我一个更加充分发挥自己能力的机遇与舞台，相信我、选择我、我会倍加珍惜，也一定会做得更精彩，一定能在以后的工作中百尺杆头，更进一步，能够让自己拥有新的突破。让我一起，创造我们未来更加美好的明天！谢谢大家！

**篇3： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导：

您们好！我叫陈华，现年27岁，南充市人，中专学历，现在同州店洗化部门工作。很感谢领导给我这次竞聘的机会，我竞聘的岗位是森林公园店洗化部主管。

我于今年2月份来到多又好这个大家庭，历经岗前培训、岗位实习等阶段的锻炼，并通过各位老师的培训和自身的认真学习，我初步掌握、了解了我们的公司的管理理念，学会了商品知识，提高了个人对工作岗位的认识，充实了头脑，为以后的工作打下了坚实的基础。在这段时间通过学习和经验的积累，熟练掌握了商超行业的基本业务技能，我想结合自已在汉王庙食品部工作近半年多的工作感受，谈谈对主管岗位的认识和理解，不足之处，望各位领导批评指正，我愿意虚心接受：

1、加强组长及员工的思想教育工作。

部门主管负责整个部门的全面工作，可以说主管就是一个部门的“大脑”，岗位意识非常重要，在员工中树立表率作用和榜样作用是前提，所以勤奋工作应该首当其冲，时刻不能放松。同时要通过培训、考试、日常管理等形式，提高组长及员工的促销水平和业务技能，要具备起码的“爱岗敬业”和“真诚服务”的精神，要使人人都能从思想上胜任这项工作，喜爱这份职业。

2、加强员工的业务培训工作。

要成为一名合格的管理人员，仅仅具备良好的思想素质是不够的，还应有过硬的技术本领。作为一名主管，首先自己应熟练掌握主管岗位工作的职能职责以及各项业务技能，在员工碰到业务困难时能当好他们的“老师”，遇到问题沉着冷静、迅速解决。平时要加强业务培训，通过举办技能比赛等活动提高学习兴趣，掀起学习热潮，通过奖、惩等方式，促进员工的学习积极性；只有个人水平提高了，才有能力干好工作；只有工作干好了，才能有个人的前途和发展。

3、转变观念，提高服务质量。

作为一名主管要带领部门员工时刻以部门销售业绩、以顾客服务为中心，并制定服务规范，严格按照规范服务，接受一线员工的监督，逐步形成一种主动热情、文明礼貌、准确快捷的工作作风。

4、做好日常管理工作。

作为一名主管，既要严格自律，带头完成业务工作，同时还应做好日常管理工作，如日常考勤、监督公司制度的遵守情况、安全消防工作的执行情况等。作为一名主管，要做好上传下达的工作，明确大与小，大事及时做，小事时时做，并做好部门与部门的协调工作。

5、关心员工生活、发挥主导作用。

作为一名主管应深入员工当中，善于做好员工的思想工作，上下沟通、渠道通达，能够及时掌握员工的思想动态，为他们及时解决工作和生活中的困难，使广大员工无后顾之忧，全身心投入到工作之中。

我认为，作为部门主管，是分担店长对部门管理的分担者，因此，我要摆正自己的位子，严格做到：工作主动积极不越位，协助管理不越权，加强团结不分散。充分调动部门员工的工作积极性，发挥他们的聪明才智；加强内部员工的业务技术培训，提高整体员工的技术水平。加强各项运行维护管理制度、作业流程、管理办法的\'执行力度，做好监督、检查、指导、考核，使得各项工作能够贯彻、落实。

无论这次我能否顺利竞聘成功，我都将一如既往做好自己的本质工作，履行好自己的岗位职责，这几个月超市的工作经历，使我深深懂得，干商超工作不仅要有激情，要熟悉商超知识，更要会分析市场，掌握顾客心理，还要了解竞争对手的基本情况，做到知已知彼，才能在激烈的市场竞争中处于不败之地，抢占先机，赢得主动，这是做好商超工作的最基本的素质。

我后期的总体工作思路是：我将作为店长的左膀右臂，依靠部门团队，把我在这几个月学习到的工作经验灵活运用到工作经营中去，围绕“增加销售”这一中心，做好几个方面的工作：

1、做好部门的商品陈列规划，计划人员的安排，为销售做好所有的准备工作，要尽可能丰富商品品种，要把缺货作为营业的最大敌人，视商品质量为商场的生命，进一步完善《缺货登记制度》，在缺货醒目处设立“缺货告示”，告此商品的下次到货时间，以方便客户到时购买。

2、加强商品进、销、存的管理，掌握规律，做好数据跟踪，提高商品库存周转率，不积压商品，不断货，使库房商品管理趋于合理化。做好商品的保养及卫生，临期商品的检查及处理，损溢、成本、费用控制：负责控制本部门的损耗在公司的指标内，组织实施周期盘点；分析调整控制人力成本、控制耗材成本、降低销售费用，控制损益，要求部门员工对商品不定期盘点，减少损益，责任落实到人。商品损耗管理上，要进一步强化手段。往往一个商品的损耗，至少需要5―6个商品的销售毛利才可弥补，因此我将把商品损耗管理作为门店节流、创利的重要环节来抓，从根本上提高商场的管理水平。

3、明确部门销售目标，将销售任务细化、量化，落实到每个人员。（联营商家把任务划分到商家，落实到促销，根据同州店为月的销售，在根据根据森林公园的位置及消费群体来划分销售计划，随时找商家要促销和一些赠品提高销售，自营落实到柜组，落实到人。根据季节及顾客的需要做一些促销活动提高销量，）对陈列作出亮感，对季节、年节商品突出陈列，商家的管理方面，多与商家沟通，让商家买堆端头及活动费用，提高公司的后台费用。

4、以节假日上做文章，积极参与公司的各项促销活动，及店内的各项活动，充分做好宣传及布置的工作。

5、在员工管理上，尽可能的为公司降低成本，合理安排员工的工作，开源节流，以减少开支，重点做到人性化与制度化相结合，通过各种途径，不断向他们灌输先进的经营理念，提高业务素质、规范服务行为，通过他们的一言一行，向顾客展现出广隆的美好形象，进而集聚人气，形成别具一格的核心竞争力。

通过以上我本人对洗化部主管岗位的认识和后期工作思路方向的梳理，我认为我有信心、有能力做好洗化部主管这个岗位的工作。每个人都有自己的优点和缺点，我会努力完善自我，取长补短，在工作之余加强各方面的学习，今天公司是需要多方面人才的场所，也是展示我工作能力的舞台，请领导信任我并支持我。

最后，我希望，能用你们的信任和我的努力作支撑，共铸我们多又好公司的辉煌！

我的竞聘答辩演讲完了；谢谢各位领导！

**篇4： 主管竞聘演讲稿**

各位领导，大家好！

我是xx财务处的xx，今年24岁，学历大专。很荣幸今天能站在这里参加竞聘，我今天竞聘的岗位是财务主管。

首先感谢公司及领导给我这次机会，让我参加这次竞聘，还要感谢各位领导在百忙中抽出时间来到竞聘现场。深感荣幸。这也足见各位领导对这次竞聘的重视。

我自8月份进入xx，xx年8月至4月于xx，先后从事过销售、税务等岗位。在同事们的关心和帮助下我的业务技能得到一步步提升。11年4月在领导的信任和支持下我来到了乐清海螺。我深知自己还很年轻，该学习的地方还很多，还有更多的挑战在等着我。但我的思想从未动摇过，意志从未发生过改变。在此，我深深的感谢各位领导对我的充分信任。各位领导及同事对我工作的支持、关心和理解。如果我今天有幸成功竞聘为财务主管的话，我将从以下几方面努力：

1、与公司财务人员一起努力学习财务知识，提升自我业务能力。贯彻股份公司财务制度。认真做好各项会计核算。

2、配合财务负责人，妥善处理好与银行、税务等相关部门的关系。为公司的发展营造良好的外部环境。

3、协同公司各部门，做好服务工作。尽好财务部门应尽的职责。为公司的发展增砖添瓦。

如果我没能竞聘成功的话，我将一如既往，努力做好本职工作。为公司尽自己的一份力量。更加努力学习各项技能。争取尽快提升自己，不负领导对我的期望。

我的演讲完毕，谢谢大家！

**篇5： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导，各位评委，各位同事：

大家好！

首先感谢台里给予我们展示自我的舞台和施展才华的机会！实行公平、公正、公开地竞争上岗，这是深化人事制度改革的重大举措，也是我台加强干部队伍建设的有益尝试。我一是拥护，二是支持，三是参与。我将珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢地走上台来，接受大家的评判。

本人叫艾则孜・帕尔哈提，1982年1月20日出生。毕业于新疆大学资源环境城乡规划管理专业，大学本科学历。20xx年9月分配到新疆电视台维吾尔语新闻综合频道从事编辑记者和摄像工作，至今已经工作6年了，6年里，我跟随老一辈记者深入群众、深入基层采访，许多老记者，老摄像都是我的老师，也是跟他们学习和掌握了不少关于拍摄、写作方面的技巧和知识。在这6年中，我任劳任怨、兢兢业业地工作，在做好本职工作的同时，积极参与其他栏目的拍摄工作，积极寻找新闻线索，拍摄了

一些具有教育意义的节目，有许多作品在全国、自治区获一二三等奖。

今天，我竞聘的职位是节目运营部主任，理由有三点：第一点，我认为这有利于提高自己的综合素质，全面发展自己。

我觉得越是新的工作环境越富有吸引力和挑战性，越是能够学到新知识，增长新才干，开拓新视野，挖掘新潜力。挑战与机遇同在，压力与动力并存，这次竞争新的岗位，目的就在于锻炼自己，获取多方面实践经验，提高自身综合素质。

第二点，我认为自己具备担当该职务所必须的政治素养和个人品质。

第一，我的敬业精神比较强，工作认真负责，勤勤恳恳，干一行，爱一行，专一行。尤其是6年的工作实践，培养了我严明的组织纪律性、吃苦耐劳的优良品质、雷厉风行的工作作风，这是干好一切工作的基础。

第二，我思想比较活跃，接受新事物比较快，爱学习、爱思考、爱出点子，工作中注意发挥主观能动性，超前意识强，这有利于开拓工作新局面。

第三，我办事稳妥，处世严谨，在廉洁自律上要求严格，这是做好一切工作的保证。

第四，我信奉诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事，而且具有良好的协调能力。

第三点，我认为自己具备担当此任所必须的知识和能力。

从节目运营部的职能看，综合性较强、职能繁杂，担负着频道节目编排、栏目宣传推广、节目收视率分析等多项工作。运营部主任必须具备一定的政策理论水平、文字综合能力、组织协调能力和管理经验。从我自身素质和能力看，我认为能够履行好上述工作职责。サ谝唬我具备一定的政策理论水平。平时注重学习，尤其是注意收集有关大政方针政策的信息和动向，因此能够在工作中把握正确的方向，保持较高的政治敏锐性。

第二，我具备一定的文字综合能力。本身具有良好的写作基础，尤其是近年来栏目制片人的加压和培养，使我兼备文字方面的能力和优势。

第三，我有一定的组织协调能力和管理工作经验。节目运营部的工作，除节目编排外，其他所有工作我都在不同时期不同程度地实践过，积累了一定经验。

以上决定了我能够更快地进入节目运营部主任角色，开展工作。如果我能够竞争上节目运营部主任这个职位，我将在台党委和频道总监的领导下，坚持“一个原则”，实现“两个转变”，抓好“四项工作”。具体地讲：

（一）坚持“一个原则”

就是坚持“上为台里分忧、下为观众服务”的原则。节目运营部工作千头万绪、纷繁复杂，既是“忙家”、“杂家”，又是“管家”，很

多具体的事情涉及到栏目的切身利益。因此，必须把服务于 “工作中心”和服务于栏目作为工作的出发点和落脚点。把“节目编排”、“宣传推广”、“搞好服务”三大职能统筹兼顾，合理安排，做到：调研围绕中心转，协调围绕领导转，服务围绕大家转，信息围绕决策转。从而使工作目标更明确，重点更突出。

（二）实现“两个转变”

一是实现角色的转变。即由在栏目时一个人独立工作向组织领导者角色转变。既当指挥员，又当战斗员，带领节目运营部全体同志，思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干。发挥整体优势，创造一个良好的工作氛围。

二是实现思维方式的转变。从原来的“领导交办，办就办好”的思维方式向“怎样去办，怎样办好”的方式转变，围绕频道中心工作制订科室工作计划，有安排、有检查，保证工作落到实处。

（三）抓好“四项工作”

一是抓好学习强素质。一方面抓好业务知识的学习，同时还要抓好节目编排等其他知识的学习。只有不断地学习，才能不断地提高干部的综合素质和整体素质。

二是抓好调研摸实情。节目运营部要为领导决策提供服务，当好参谋助手，这就要求我们必须把调研工作作为一项重要任务来抓。必须在充分的调查研究的基础上，为节目编排方案的制订，提供准确真实的依据。

三是抓好制度促管理。节目运营部因为是刚要成立的部门，很多

管理制度需要制订、补充和完善，如何将这些制度落实，并根据形势发展需要加以修定，这将是节目运营部的一项长期而重要的工作。作为节目运营部主任，一定要在台党委、频道总监的领导下，将制度落实工作常抓不懈。

四是抓好勤政树形象。作为节目运营部主任，必须以高度的责任感，加强自身的勤政廉政建设。具体地讲，在勤政方面，做到“三勤”。一是腿勤，不怕多跑路，不怕多流汗，舍得花气力，把工作做实做细；二是脑勤，勤学善思，注重研究剖析矛盾，解决工作中的难点问题，为领导多出点子，多献计献策；三是嘴勤，多向领导汇报情况，多向各科室和栏目组通报情况，加强沟通，密切协作，树立廉洁高效的社会形象。

各位领导，各位评委，各位同事：古人说：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗，有上有下，无论上、下，我都将以这句话自勉，一如既往地勤奋学习、努力工作。

谢谢大家！

**篇6： 主管竞聘演讲稿**

我为参加商务部主任岗位的竞聘感到非常的荣幸，感谢公司领导、同事给予我这次竞聘的机会。

在短短的2年时间里，在平凡的工作岗位上，还未能有机会让我有突出的工作业绩，也缺少管理经验，但我坚信一个人真正的走入社会，投入到工作岗位中，更能促使他成功的是他那不折不扣的人品；坚毅沉稳的性格；积极、上进、严谨、负责的做事态度和不怕吃苦、朝着目标全力以赴的拼搏奋斗的精神！而这些----我具备！

简单自我介绍一下：我叫，大学本科毕业，12月进入生产部工作，后应聘于商务部负责订单及其技术附件的整理、管理工作。关于这次竞聘，我简单的总结为以下几个关键词：能力、自我批评、伴郎、年轻的心。

首先来谈谈能力。从进的第一天开始，我就下定决心必须从被动转向主动，必须成为自己未来的主人，必须积极地治理自己的事业。理由很简单：因为没有人比我更在乎我自己的事业与生活，让的工作对自己有价值的是我的责任。离开苏州朝九晚五的工作，进入三班制的车间实习，用当初拿笔的手去操作自己陌生的机器，我没有垂头丧气，没有失去我的笑容，因为我尊重我的选择，我相信我有这个能力改变我的现状，正如今天我相信我有这个能力竞选商务部主任的信念是一样的。从着色、并带等的工序的工作让我知道并初步了解了光纤、光缆，阅读一些光缆相关书籍和好问的习惯让我对光纤光缆的各种指标及技术参数有了大体的掌握。多年的学生生活，掌握了许多基础课程，具备了很强的学习能力，让我深深地体会到，只有不断学习、应用、再学习，实践、认识、再实践才能使自己各方面的素质不断提高。每一次提高的过程都深深鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。同时，我也深刻地体会到，挑战和机遇对于个人进步的重要性。有了机遇，要善于把握机遇，没有机遇，要努力创造机遇。一位杰出的领导者说过：“一个人在平凡的岗位上工作要做到两点，一是要认认真真的做好自己的本职工作，二是要和和睦睦的搞好人际关系，你的工作才会被别人认可。”我进入商务部以来，一直负责订单整理工作，没有闪烁的数据可以来证明我们的工作，但这份工作来不得半点大意，订单的正误直接关系到公司的利益，关系到与客户的关系。我们订单组3个人对每个订单都进行严格的审查、校对，请示领导，听取领导的意见并及时处理，做到利益最大化，风险最低化。我们是的员工，遇到事情要多请示领导，我们要有主人翁的精神，万事以公司的利益为重。在很好的完成自己的本职工作之余，部门领导还把公司质量、环境、安全三体系的资料文件的筹集、统计、审查等工作信任的交给了我，并且负责中国移动与供应商之间b2b商务平台的建设等工作。

其次、我要认真的检讨一下自己。9月份，我在处理一个订单时由于我这个不细心的大脑错误的指挥着我的这两个手指敲下了错误信息，导致错误的生产、发货，给公司造成了损失。虽然领导在处理我这个错误的时候只用了简单的2句话，张经理说“怎么这么不小心，搞出这样的错误”，尹总说“这个损失你要干多少年才能赚出来，但人非圣贤，孰能无过，知错要能改，就是好同志”。越是这2句简单的话语中我越能感受到事情的严重，也越能深刻的认识到自己的错误。这件事一直铭记我心，我知道这个损失是我目前无法补救的，我把它当作了一盏红灯，挂在我的脑前，让它时刻提醒我做事要谨慎。也让我知道大脑犹如公司的领导者、指挥者，大脑发出的指令直接决定员工的操作。就像这次的竞聘商务部主任，恳请各位领导能做出正确的选择，选出一位合格的领导者来。

再次、作为年轻一代的我来参加这次竞聘，曾有同事开玩笑的说我是婚礼上的“伴郎”。毋庸置疑，这次参加竞聘的盛晓晔主任有着多年的从业经验和管理能力，是位优秀的领导者，我也是在他的领导下顺利的开展工作，并教会我许多知识，大大的帮助我提高了各项业务水平，同时作为长兄的他也教会我很多做人的道理，我感谢他，今天我能和他同台竞聘，我感到非常的高兴，这本身就是公司对我的肯定。这次竞聘对我来说是一个很好的机会和挑战，是一个充分发挥我才能不断获取进步的机遇，这正是我今天参加这次竞聘的目的。著名演说家戴尔・卡耐基曾说过：“不要怕推销自己。只要你认为自己有才华，你就应该认为自己有资格担任这个或那个职务。”今天我站在这演讲台上，就会以最好的心态来展示自己。这次竞聘也将成为我以后的工作的动力，激励着我成长。虽然这次竞聘是毛遂自荐，但却不是王婆卖瓜，我只是想向各位领导、各位同事展示一个真实的我。既然我达到竞聘的条件，公司就承认我有这个能力，我相信，凭着我的政治素质，我的爱岗敬业，我的工作热情、脚踏实地的精神，我一定能把主任的工作做好，决不会让大家失望。如果非要把这次竞聘会看着是场婚礼的话，今天我要说，这场婚礼也是场集体婚礼，我们都是婚礼的新郎。

下面我向大家

展示一下我拥有一颗年轻的心。每个人都想实现自己的理想，像鱼儿渴望大海，像鸟儿渴望天空，每个人都在为自己的未来而拼搏奋斗。我渴望成功像甘露滋润我干涸的心灵，渴望收获像艳丽的阳光照亮我坎坷的人生之旅。然而仅仅有满腔热血的工作干劲是远远不够的，假如公司领导对我竞聘条件认同，竞聘成功的话，我将主要在以下几个方面重点开展工作：

1、对现有的管理制度及考核制度进行学习，根据目前情况实施创新完善，使管理更加严密，做到工作按制度办事，并要建立一整套检查和反馈机制，充分发挥现有工程队每个人的的智慧与能力，做好每一次服务工作，保证他们的日常工作能够顺利开展。并在一定程度加强工程队的综合力量，以适合更多市场售后服务的工作需求。

2、商务部内部员工是整个部门支柱，对商务部员工进行合理科学的考核不但能提高员工的工作效率，也能提高整个部门的工作凝聚力。因此作为一个管理人员，需完善商务部有关制度的完善，科学制定员工的职责和考核，充分调动员工的工作积极性。

3、做好与各部门及市场人员，客户单位的联系，很好树立公司形象和部门形象，积极配合上级部门的检查监督以及合理处理客户来电、来函、咨询等一切问题。

4、在提高自己业务能力同时积极开展部门、公司等培训工作，提高员工的综合业务水平，发挥主动性、积极性、创造性的向上级提供合理化建议。

在此我向全体领导承诺：

1、对公司负责，对全体领导负责，不断学习，不断提高，勇于创新，勇于开拓。

2、爱厂如家，遵纪守法，对公司忠诚，自觉维护公司形象和自身形象。

3、努力提高全体员工的自身素质，做好人员的培训工作，搞好人才管理工作。

4、努力做好工程、市场、商务及其他部门的服务工作，让大环境通力配合，成为一个有机的整体。

作为这次竞聘上岗的积极参与者，我希望在竞争中获得成功。但是，我绝不会回避失败。不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做人，兢兢业业做事。”

最后，我用四个词来总结和结束我的这次演讲，那就是：无怨无悔、无愧于心、量力而行、尽力而为。

谢谢！

**篇7： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的领导评委们：大家好！抱着学习的态度，我从一个促锁员改行做起了非食品区的课长，非常感谢xx公司给了我学习的机会，让我能够带薪学习。

我做课长，是大姑娘上轿头一回，见习期只有三天就独立上岗了，时逢门店搞零折活动，又要跟平时也不很熟的供货商组织商品，又要处理本课的一些日常事务，还要处理促销员因排面和捉销引起的纠纷，真是焦头烂额，为了尽快熟悉业务，我每天加班加点，向前任课长、主管学习，向雍店请教，清理仓库、清理库存，带领员工场外摆台促销，加大动销商品的陈列面。尽所有的能力去增加销售额。这样做了近两个月，终于适应了这个岗位，熟悉了这份工作。

在九月份门店的评优中，我非常荣幸的被无记名投票评为优秀课长，我很欣慰，我觉得我的付出有了回服，我的投资有了收获，我的劳动得到了我的员工、同事，上级的肯定和认可。

在店长的鼓励下，我参加了公司的竞聘，我竞聘的岗位是人事主管，我想，我应该尽可能的多学一点东西，多涉足一些自已平时相对陌生的一些领域，这样对提高自已的能力，扩大自已的能力有好处，非常幸运的是，公司又一次给了我机会，让我可以在\_\_\_这个平台上学习和展现自我，超越自我，从课长到主管，这又是一个坚难的适应过程。

我对人事一窍不通，真是狗咬刺猬无从下口，我不知道从哪里开展工作，每天只是疲于应付，以前都是我被别人管，我被别人安排，现在变成是我去管别人，我去安排别人，我去做人家的思想工作，在员工与公司之间，在同事与同事之间，在我与员工之间店长之间，我找不到平衡点，在处理一些问题上，我与雍店意见不一致，她认为我不讲原则，我认为她不讲人情，时常争吵并挨她的批评，我非常委曲，又不是为我自已的事，为别人的事为什么要我受委屈？委屈也罢，哭泣也罢，工作还是要做，日子还是要过，我不断的反省自已，静下心来反思，到底是我没有原则性，还是店长不讲人情？经过一个月的磨合，一个月的思考，觉得还是自已有问题，虽然我站在一个中层管理人员的位置上，但是我的思想认识，还没能跟上来，还停留在一个普通员工的认识上，导致和雍店的不断冲突和争吵，现在，我是痛并快乐着，毕竟苦与累的日子我挺了过来，也战胜了许多来自方方面面的阻力和压力以及不信任。

感谢生活，所谓生活，就是活着就要干活。

感谢磨难，毕竟幸福和甜蜜不是生活的全部，苦难也是其中不可或缺的一部分，痛苦和困难的磨练让人杰出。

感谢同事予以我支持和鼓励，让我看到阳光和人性本善的一面。

感谢雍店予以我的扶持和激励，是她让我看到女人的另一种精彩生存方式，以及她的大度和无私。

感谢公司以宽阔的胸襟给予我广阔的平台，让我的能力得以历炼和提升。

俗话说，受人滴水之恩，当以涌泉相报，对于生命中的诸多贵人，我无以回报，只能在今后的工作中尽职尽责，加倍努力，来作为对大家的回报。今天很残酷，后天很美好，但绝大多数人都活不到后天，我不知道自已能否活到美好的后天。但是我会努力，我会坚持，把握今天，掌握现在，我想成功一定会出现在每一个坚持不懈的人面前。

**篇8： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导，同事：大家好！

今天，我竞聘的职位是行政部主管。无论结果如何，它都必将为我在20XX年添上最为亮丽的一笔。

行政工作包括行政、办公、文字、后勤、综合等多项工作，作为行政部主管，必须具备一定的文字综合能力、组织协调能力和管理能力。

我之所以选择竞聘行政部主管的职位，主要因为：首先，我认为行政部主管的挑战性很大。行政部工作具有综合性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，头绪繁杂，任务艰巨。在行政部主管岗位上工作，可以进一步锻炼自己，提高自身的综合素质。从一定意义上讲，作为主管，就意味着将付出更多的劳动，承担更大的责任，接受更多的锻炼和考验，我很愿意接受这份挑战。

其次，我相信自己能胜任行政部主管岗位。从行政部岗位职责上来讲就要求行政主管具备较强的责任感和大局观以及文字综合能力和组织协调能力，讲原则、懂管理，年富力强，经验丰富。总结自己这些年积累、沉淀的工作经验，尤其是在行政方面的实践经验，基本具备了各方面的素质和能力要求。

同时，作为行政部主管，如何与时俱进，创造性地开展工作，必须坚持平常心的工作方法和诚恳做人，勤恳做事，的原则。只有保持平常心，才能客观公平地处事，才能在任何时候都履行好行政部的职责，保证行政部在服务、协调、参与管理过程中的公正性和公平性。诚恳做人，勤恳做事，这是主要的工作方法和指导思想。行政部工作繁杂、矛盾集中，大家的期望值高。只有诚恳做人，勤恳做事，才能取得大家的信任，才能相互沟通、相互配合，把大家的事情办好。在工作中，敢于承担责任，在矛盾和问题面前，不推让，敢于承担风险，让同事能放心、大胆地做好工作。最后，把不同想法、不同利益要求、不同性格的人团结起来，才能扬长避短，形成合力。

如果我能如愿走上行政部主管的岗位，我将团结行政部全体同事一道，把管理事务和搞好服务两大职能有机地结合起来，当好领导的咨询员、大家的服务员、部门的管理员、内外的协调员，坚持一切从部门工作实际出发，努力推进学习创新、制度创新、管理创新和服务创新，不断改进工作方式方法，在做好常规工作的同时，侧重抓好以下两项工作。

一、建立、完善制度；强化制度督查。凡事预则立，不预则废。多年的实践证明，只有通过建立、健全规章制度并狠抓落实，才能保证公司各项工作的顺利推进。这就需要行政部建立、完善公司各项管理制度，包括：办公用品及设备、其他用品采购管理制度；建立预防性应急预案：防火、防水、防电制度；建立设备管理、保养制度；建立、完善新员工培训制度等。同时，加大督查力度，要随时加强立项督查和各项工作情况的督查督办，将工作做实做细。

二、做好主动服务，树立良好形象。行政部作为综合部门，头绪繁多，涉及面广，综合性强。

我们要克服工作中的被动性，努力发挥主观能动性，主动开展服务工作。努力在行文、参会、办事上坚持原则性下的灵活性，头脑要清，手脚要勤，待人要诚。

总之，行政部主管的工作说起来容易，做起来难，工作中会有很多艰难曲折，但我想，只要有领导的支持和信任，有同事们的关心和帮助，我就会用百倍的努力去争取最美好的结果。

尊敬的领导和同事们，今天站在这竞聘的挑战台上，我有信心、有决心做好公司行政部的工作，我愿意承载公司的光荣与梦想！

**篇9： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导、亲爱的员工朋友们：

大家好！首先，感谢酒店领导对我的信任和支持，感谢你们给我这次参加竞聘的机会。我叫潘XX，这次竞聘的岗位是培训主管。这次竞聘的机会对我来说是一次机遇，更是一次挑战，借助这次难得机会，我本着锻炼自己，提高自己的目的，展示自我，接受批评，同时也想通过这次公平竞争，寻求动力，施加压力，提高自己。

我今年三十一岁，已婚已育，教育管理专业本科毕业，持高级中学教师资格证书，普通话水平二级甲等，心理咨询师中级职称等，曾从事教师职业四年，担任过学校团委书记、班主任等职务，并多次获得各种奖励。我之所以竞聘这个岗位，我认为自己有条件、有能力做好这个工作。理由有三点：

一、具有良好的职业道德和强烈的事业心。到长城工作三年以来，在工作中兢兢业业，尽职尽责，领导安排的各项工作我都乐于接受，并尽力把工作做到最好。说实话，服务行业本质上是苦与累、平凡与无私的。没有鲜花陪伴，没有掌声共鸣，没有丰厚的收入，没有豪华的享受，有的只是工作的忙碌，有的只是沉甸甸的责任。所以我认为有一颗强烈的事业心是做好服务工作的基础。

二、具有较为扎实的专业知识、实践经验和虚心好学的工作作风。自到长城工作以来，我始终不忘学习，勤专研、善思考，多研究，不断的丰富自己，提高自己，从一名的普通的服务员走上大堂副理的岗位。在平时的工作中，我能和同事们友好相处，小事讲风格，大事讲原则，虚心向每一位老员工请教。在这几年的工作中，我曾多次对本部门新入职的员工进行在岗培训，并达到了预期的培训效果，同时我还能利用自身的技术优势，帮助同事制作课件，把自己掌握的技术毫不保留的教给大家。

三、具有较好的年龄优势和较强的工作能力。我身体健康，精力旺盛，敬业精神强，能够全身心的投入到自己的工作中。培训工作的实质就是为员工服务，为员工和企业的成长把握好风向标，四年的学校工作经历，使我具有一定的教学组织能力，应变能力和对课堂的驾驭能力，在长城三年的工作里，使我对员工的分析能力和培训能力都得到了很大的提高。

假如这次竞聘上岗能成功，我将在酒店领导的领导下，以积极的态度饱满的热情和勇于创新的精神去服务企业、服务员工，用自己的勤劳和智慧做好以下几个方面的工作：

一、认清培训工作在整个管理工作中的重要性，使员工不仅仅能胜任工作，还让员工有分析问题和解决问题的能力，不断增加新的技能，卓有成效的在团队中工作。通过培训增强企业组织的吸引力，强化员工的献身精神，使员工在工作中感受到个人的成长和发展。 二、结合酒店的特点和员工的实际情况配合各岗位的要求，设计并开展丰富的实践活动，努力调动员工的学习积极性，考虑员工成人教育的特殊性，根据岗位具体需求，制定不同的培训计划。从而有效的提高员工的专业技能水平，确保培训质量稳中有升。

三、加强个人修养，练好基本功。进一步树立强烈的事业心和责任感， 加强自己的工作能力和工作艺术，顾全大局，维护企业良好形象，力争在培训中体现实力，在工作中保持动力，在创新中增加压力，在与同事的交往中凝聚合力。

最后，作为工作在一线的员工，我深知服务工作的繁杂与艰辛，也明白培训工作在企业运行中的地位和重要性。我将凭借自己的认识与经验，努力将员工作为一个真正的学习主体去考虑，并把他们放到学习主导的位置上，充分调动积极性，确保培训成功。我坚信在以后的工作中有各位领导的指点迷津，再加上我的虚心努力，自己完全能胜任培训主管的工作。

各位领导各位同事，古人云：“不可以一时之得意，而自夸其能；亦不可以一时之失意，而自坠其志。”竞争上岗有上有下，无论成功与否，我都将以这句话自勉，一如既往的勤奋学习，努力工作。最后我想用一句话结束我的演讲，那就是“给我一次机会，还您一个满意。”

**篇10： 主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导、工程XX部的同事们：

大家好!

今天，我很高兴能够参加这次竞选。首先，让我对参加竞聘会的领导、同事们表示衷心的感谢!感谢公司给予我，展示自我的舞台，和施展才华的机会!这是我个人参加的第二次岗位竞聘活动。公司干部实行公平、公正、公开地竞争上岗。我不但拥护支持，更是积极参与。我将珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，勇敢地走上台来，接受大家的考验。无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程，其本身就意义重大，并希望能通过这次的竞聘锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高

我叫李洪川，今年XXX岁，XXXX年毕业于XXXX省工业学院电气系应用电子专业，大专学历。4月应聘于XXXX半导体有限责任公司，担任生产部技术员一职，主要负责半导体测试，封装设备的生产维护，以及对生产线上操作工的管理。

由于自己不太适应生产线上三班倒的工作作息时间，我于XXXX年10月离开了XXXX并加入了XXXX长通移动通讯建设有限责任公司。在长通公司的这几年，在部门领导，同事热心，无私的帮助下我由一个对通讯一窍不通的.门外汉逐渐成长为合格的工程项目经理。作为老的工程三部的一份子， 我的主要任务是完成公司安排的基站安装调测任务，维护长通公司工程质量过硬，员工爱岗敬业的品牌形象。搞好与客户的关系，主动学习新技术，新知识满足公司不断增长的业务要求。在工作中我先后独立负责了，广安地区8期和8.1期G网工程，凉山地区20xx年G网补点工程，攀枝花地区20xx年bss扩容工作，绵阳地区九环线工程以及20xx年春节保障扩容工程等。在工作中我爱岗敬业，遵纪守法，遵守公司和部门的各项规章制度，发扬主人翁精神，严守职业道德，团结同事，不弄虚作假，确保工程质量的验收合格。

我所竞聘的职位是：工程XX部工程主管。

假如我能在此次竞争中脱颖而出，走上工程XX部工程主管这个岗位，我一定不负众望，在领导和同事们的支持下，努力学习，开拓进取，大胆创新，紧紧围绕本部门的中心工作，配合部门主任搞好工程建设及以外相关管理工作;配合部门主任进行员工的培训、培养;配合部门主任搞好工程建设的质量安全工作;负责本部门工程建设中的技术支持工作;负责本部门部分项目与甲方、监理、厂家的协调及联系;独立组织、管理并完成部门分派的部分工程任务，包括方案地组织、工程实施、竣工文档、结算报审等;完成部门主任交办的其它工作。不断提高工程XX部的行业竟争能力，为公司的发展做出积极贡献。

为此我打算从以下几个方面来开展工作：

一、配合部门主任搞好工程建设及以外相关管理工作，配合部门主任搞好工程建设的质量安全工作，帮助主任分担其它工作任务，减轻主任工作负担。

工程XX部的主要工作就是工程建设，因此工程的安全和质量控制就非常重要。配合部门主任，组织部门开展工程质量，安全知识学习，树立安全质量意识，坚持质量第一，安全为先的方针。

常言道：安全高于生命，责任重于泰山。由于我部门工作性质决定了工作环境，条件相对 恶劣，容易对工程人员造成人身伤害，对安装设备造成损坏，因此要做好人员的安全生产培训，让每个人在工作前做好事故预想，并熟悉事故处理方法，做到无事故安全施工。

二、加强新知识，新技术学习，提高业务技术水平

随着工程建设的不断发展，公司新业务的不断开拓，现有知识不够用的情况也会不断出现，作为工程XX部的一名老员工，我将继续保持我们部门员工好学上进的优良传统，努力学习新技术，新知识，在部门内部形成勤学好问的良好学习氛围，人人都能独挡一面。我个人愿意争做技术上的能手，勇挑大梁。

三、摆正位置，做好配角、当好参谋

首先对本部门的工作，要尽职尽责，向主任提供合理建议和主张，帮助主任正确作出决策。其次，要有统筹兼顾的意识，当好参谋和助手，使做出的决策符合大多数人的意愿。妥善处理部门内部工作，总而言之，要做到尽职不越权，帮忙不添乱。

四、团结同事，虚心学习，和谐发展

天时不如地利，地利不如人和，团结就是力量。只有团结，工作才能形成合力。协助主任拓宽和疏通民主渠道，遇事和大家商量，虚心真诚地听取同事意见，严于律己，诚恳待人，尊重同事，关心同事，设身处地为同事着想，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。兼听则明，偏信则暗，做好主任和部门同事，部门同事和部门同事之间的协调工作，多和大家交流思想和感情，做大家的知心朋友，努力营造一个相互信任、相互帮助、心情舒畅的工作氛围。!

个人方面 在今后的工作中，还应加强自身业务学习，不断提高自身素质。如果竞聘成功，我将在干好本职工作的同时，积极配合主任的工作，加强与领导和员工的沟通，虚心接受大家的批评和建议，努力提高自身管理水平。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应新的工作岗位，我会积极向老同事学习好的管理经验，我一定能早日克服自身不足，成为一名合格的工程主管。

如果我能竞选上这个职位，我将珍惜这个机会，以踏实的工作作风、求真的工作态度、进取的工作精神，用心，用情干好本职工作。希望大家能助我一“票”之力

最后，我想说的是，这次我是以平常心来参加这次竞聘的，无论竞聘结果如何，我还是我!如果失败，我将一如既往地踏实工作，为长通这个集体奉献微薄力量，同时不断完善自己，充实自己;如果竞聘成功，我将努力给同事创造一个团结协作、和谐的工作环境，并用真情和爱心去善待我的同事，以自身的行动带动别人，让部门的每一人都有自己的位置，都忠于自己的职责。

最后，我真诚地祝愿我们XXXX长通的明天会发展得更好，大家的收入都能稳步提高。真心地希望每个人都心想事成，我们的长通蒸蒸日上。

在新年到来之际，我再次祝愿大家在新的一年里工作顺利，合家幸福。谢谢大家。

**篇11：主管竞聘演讲稿**

尊敬的各位领导，各位同事，大家过年好，在新的一年里祝大家万事如意，步步高升。

首先我先来个简短的自我介绍，我叫xx，一直在xx当一名既合格又优秀的导购，在此感谢xx—按—摩椅公司给我此次机会，另外呢我也很想跟大家分享分享我的工作经验，我自20xx年5月从学校出来实习，实习了一年多的时间，第一份工作让我收获了不少，受益匪浅，而这份工作正是我第二份工作，在两年多的时间里，我做的都是一种性质的工作，那就是销售，我喜欢销售，销售可以给人带来动力，带来自信，带来无尽魅力，这也就是我所想挑战的原因。

但话又说回来，起初我刚接触按摩椅时，我就对按摩椅这行业没多大兴趣，但慢慢接触才发现这个奢侈品是很不错的，从哪点可以看出它的卖点呢，无论是从产品的性能或是产品的性价比都非常的不错的，产品从出售到售后必须走三大程序，从售前到跟踪服务在到售后，这都是很全面的服务，缺一不可，如果我们大家努力把这几大程序做好，那么也就等于我们的销售不成问题了，加油。

这次我来竞聘这个岗位我带着十足的信心，带着十足的把握，这些信心都是大家赐予的，所以我希望我以后不管带哪个团队我首先以身挫折，树立好自已的榜样，努力把大家的心态调为最佳，把业绩做好最好，这个就是我短期的目标。

最后感谢xx—按—摩椅公司器重我的才能，希望我不辜负大家对我的期望，我相信我会比别人做得好，我不比别人差，谢谢。

【精选主管竞聘演讲稿范文汇编十篇】

**篇12：竞聘主管演讲稿**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

首先，我非常感谢市分行给了我这个展示自我、拓展自己的机会。我要竞聘的岗位是酒店保安。下面，我将从五个方面证明，我具备做好一个营运保卫部主管的条件。

一、专业知识全面

九四年，我从xxxx银校国际金融专业毕业。九五年开始参加会计专业自学考试，九七年专科毕业，九九年本科毕业，获得了xxxx财大经济学学士学位，并被Jx自考委评为“自考优秀毕业生”。

二、计算机技术过硬

业余时间我一直在坚持钻研计算机技术。

三、文字功底扎实

早在银校读书期间，我就获得了人总行“我爱金融”征文比赛三等奖。

四、保安工作经验丰富

在担任会计主管之前，我分别在个金、信贷、会计和科技等岗位上工作过，担任过多种中层管理职务，并连续多年兼任团支部书记和计算机技术员。

五、勤学苦干的精神

我始终坚持刻苦自学，勤奋工作。工作完善了自我，也给我带来了很高的荣誉。

拥有国际金融、会计和计算机三种专业知识，以及三年的会计主管工作经验，使我自信能够成为一名出色的营运保卫部主管。如果能够如愿以偿，对于新的工作，我有四个初步设想。

一、组织一次问题梳理。

我将组织人员，对运行问题进行一次全面梳理，然后对症下药。

二、进行一次风险点排查。

为做到心中有数，牢牢地把握住风险点，务必要进行一次彻底的风险排查。排查要瞄准关键的部位、环节和保卫科长岗位，以及重要制度的落实情况。排查之后要进行整改，并建立起由主管直接负责的长效检查机制。

三、制定一份服务质量考评表。

我将制定一份服务质量考评表，定期下发到各网点，征集一线对于集中金库、集中运行、稽核监督和安全保卫等工作的评价。考评结果要与绩效工资挂钩。

四、确保安全保卫工作紧跟业务转型步伐。

当前安全保卫工作的首要任务，就是要做好新制度的推广，确保业务转型到哪里，新的安全保卫流程就要执行到哪里。

以上设想，如有不当，恳请评委们批评指正。记得当年，总行纪委书记、现任副行长ZL，给我颁发“优秀共青团员”荣誉证书的时候，他握着我的手，亲切地说“小伙子，不错!好好干!”。是的，无论在哪个岗位我都在好好干，如果能到营运保卫部，我也一定会好好干，干好来!我的演讲完毕，谢谢大家!

尊敬的各位领导、评委：

大家好!

我竞聘的岗位是营销业务主管。我叫xx，目前在xx区域负责，通过上次到公司参加区域主任的竞聘让我更好的认识到自已的差距与不足，我将更加努力来完善自已。今天，我之所以满怀信心地来参加这次竞争，是因为我具有以下优势：

一、我深深热爱自己的企业

爱因斯坦在谈到工作时说过“热爱是最好的老师”。从进入中国移动的第一天起，我就被那不断追求卓越的昂扬奋进的企业文化所感染。我深深地热爱着这片成就自己事业的沃土，愿意为企业的发展勤奋工作、竭尽全力。我想，不论在什么岗位上工作，对企业的这份浓烈的至爱都将是我不遗余力做好工作的最强大的动力。

二、我具有较强的工作能力

我性格开朗、热情，为人真诚、周到，善于换位思考，具有较强的逻辑思维能力、语言表达能力和驾御各种复杂局面的能力，能够很好地进行沟通、组织和协调工作;另外，我还具有敏锐的市场洞察力和快速反应能力，能够捕捉市场热点，灵活应对。

三、我具有良好的综合素质

我具有“大雪压青松，青松挺且直”的坚毅品格，不惧困难，不畏压力，勇于承担繁重的工作压力和挑战;我以“律已足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”为座右铭，能严格要求自己，以身作则，率先垂范，团结带领大家一起做好工作。在我的带领下，我们的团队始终保持着一种积极向上的工作作风。

今天如果承蒙大家的厚爱，我竞聘成功，我将继续牢记使命、不负重托，用男子汉宽厚的肩膀担负起应尽的责任，竭尽个人的所能，全力以赴地去追求事业成功与人生价值的最佳结合点。

尊敬的各位领导、各位评委，几分钟的竞岗演讲，浓缩了人生一个短暂的片断，标注了人生一个新的起点。在此，我郑重承诺，爱岗敬业，无私奉献，用奋发的激情擂响奋进的战鼓，用沸腾的热血冲击时代的脉搏，用赤诚的胸怀书写中国移动发展的新 篇章。请大家信任我、支持我、考验我!

我的演讲完毕，谢谢大家!

**篇13：竞聘主管演讲稿**

各位领导、各位同事：

大家好，首先作一个自我介绍，本人朱xx，现年X岁，在工行营业部工作，中共党员，大专文化，助理会计师。我竞聘的岗位是个人客户经理。

我是一名勤勤恳恳、认认真真一直在一线工作的员工。今天我怀着满腔的热情和强烈的主人翁责任感来参加这次竞聘。首先感谢行党委、行长室为我提供了这次

展现自我的机会。随着改革不断的发展和推进，对我们每一位员工提出了更高的要求。我觉得我应该主动接受改革的洗礼。客户经理是一份富于挑战性的职业，我喜欢挑战，喜欢去面对未知领域。我决心以坚定的意志，执着的追求去挖掘人生的价值。勇敢地去接受未来营销活动中的毎一次挑战。工行要生存要发展，靠的是我们每一位热血青年，因此，我决定来参加此次竞聘，展示自己。

一、对个人客户经理岗位的认识。

客户经理制是改变银行过去等客上门的服务方式，以市场为导向，以客户为中心，从客户需求出发，营销银行产品，为客户提供全方位的金融服务，实现客户价值最大化的同时实现银行自身效益的最大化。个人理财业务是我行经营效益的一个新的支撑。将客户经理以竞聘的形式产生充分体现了行党委、行长室对该岗位的高度重视和寄予的无限厚望。作为新到岗位的人员要有一种吃苦耐劳和对市场的敏锐洞察力，去挖掘市场，不负众望。

二、我的竞聘优势。

1、有着较强工作责任心和进取心。进行以来先后从事出纳、会计等岗位的工作，做到干一行爱一行，对待工作认真负责，出纳点钞获省行级能手，所办理业务无一重大差错，被评为支行“优秀行员”。我总觉得作为年青人总该有点追求，改革的浪潮迎面而来，想回避是不可能的。历史的重任已经落在我们肩上，我们只有迎难而上，苦干实干，全面奉献自己。个人客户经理对我来说是个新的课题，但我相信我自己的能力。如果我能走上这一岗位，我将认真学习、虚心请教不断地调整自己，争做一名出色的客户经理。

2、具有一定的公关能力和良好的社会关系。本人性格比较谦和，但从不畏首畏尾，具有较强的独立处事的能力。在自己生活中，处了不少的朋友，证券公司办公室主任XXX、如皋市XXX中心主任XXX、XX局XX分局局长XXX等等，和我都是很铁的。还有我的xx在XX镇政府分管招商引资工作，这也是一个有利条件。老家XX叶片厂副厂长朱XX是我家的老本家，关系相当不错。我xx的舅舅XXX现任XX县X长，曾在如皋工作，有时还是能提供一定的帮助的。我深信，在自己努力和多方面的支持下，我能出色了做好这项工作。

三、目标和任务。

这次竞聘如果成功，我将竭尽所能搞好优质服务，挖掘市场潜力，争取优质客户源，全力拓展个人住房贷款及个人消费贷款市场。我的目标是：一年中个人类贷款XXX万。

尊敬的各位领导、亲爱的各位同事：

大家早上好。首先衷心感谢行领导提供这次机会，使我有幸站在这里。我叫陈明，研究生学历，竞聘的岗位是个人客户经理后备。

客户经理可以说是银行与客户交流的桥梁，工作主要是以客户为中心，处理客户存贷款及信用卡、基金、黄金、理财产品等中间业务，并负责维护客户关系。对公关能力、营销能力、服务意识要求比较高，总的来说，就是内联系负责人了解银行的任务情况，外联系客户，为客户提供优质服务的同时，为银行创造尽可能大的效益，与负责人一起冲击行里的各项指标。

如果我有幸应聘成功，我将从以下几点开展工作：一，和网点负责人和同事做好有效沟通，熟悉网点的情况，如果有问题及时向他们认真请教;二，熟悉本营业机构的客户资源情况，了解他们的实力、需求甚至爱好，做到心中有数，尽可能主动联系、回访他们，找到比较适合他们的产品，及时向他们推荐;四，制定一个较为详尽的计划，工作从什么地方着手，重点是什么等;四，尽快做好岗位角色转换，尽快融入新的工作。

我竞聘的优势主要有：一，来到我行后，从事过柜员和个人业务顾问，实践经验得到了提升，加上本科和研究生学的专业都是金融，理论知识较为丰富，所以，可以说业务基础较好，这样跟客户交流起来，可以给客户一个比较满意的解答;二，营销有骨子韧性，不达目的，不轻易放弃，而且随着工作经验的增加，也积累了一定的营销技巧;三，在本地也有几个亲戚朋友，如果有机会可以联系他们，跟他们做到互利共赢，也算有一定的客户资源吧。

我的陈述完了，谢谢大家。

**篇14：竞聘主管演讲稿**

尊敬的各位领导:

我最最亲爱的满满海家人们，大家晚上好！我来自最最顶端的养生苑团队，我的名字叫张金柱，今天很高兴、同时也很荣幸能够站在这个灯光璀璨、万众瞩目的舞台展现自我风采。

秉承着企业发展员工受益的发展理念，满满海一直致力于人才的梯队建设。一粒种子，只有深深植根于沃土，才能生机无限；一名员工，只有置身于拼搏的发展企业中，才能蓬勃向上。我自豪，在我人生中的繁华之年能够工作在满满海，满满海让我生活更幸福，满满海让我们生活更幸福。

乌鸦反哺，羊羔跪乳，吃水不忘挖井人，今天我怀着一颗感恩的心走上这个舞台。感恩企业，给我们搭建了这样一个平台，来展现自我、突破自我、实现自我的人生观、价值观；感恩我的领导，不仅教会了业务知识、基础技能，更给我指引了人生的方向，让我明确了自己人生的目标，并朝着这个目标走下去，坚持不懈、直到成功；感恩我的团队，在过去的十个月里，他们给了我无私的关怀与帮助，同时他们也深深地感染了我，让我明白了送人玫瑰，手留余香、帮助别人快乐自己的道理。

我能胜任主管一职，因为在工作中我积极、乐观、有带动力、愿意付出。在过去的十个月里，我没有一个月的假是休完的，特别是过年的那个月，整整一个月，我只休了半天假，一方面我想把更多与家

**篇15：竞聘主管演讲稿**

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!

首先感谢公司提供了这样一个机会，也感谢领导和同事们一直以来在工作中关心和支持。

我叫xxx，20xx年3月份进入xxxx有限公司综合部工作。

今天我竞聘的岗位是xxxx公司综合部主管岗位。这次竞聘是一次展示自我、认识自己的机遇，也是一次相互学习、相互交流的机会，我也非常的珍惜，也请领导和同事多多支持。

公司综合部作为公司的行政职能管理部门，工作体现在管理、协调、服务和信息采集等方面。主要负责公司企业文化的宣贯，公司规章制度的制定、完善、实施监督；各种公司层面文件的制作、审核、发布、存档；公司资质、证书、印章的管理使用；各类合同、协议的登记存档；工程项目前期准备工作的协调配合；公司日常运行、商务接待、公司各种活动组织等都是综合部的日常工作范畴。

综合部的工作综合性较强、职能繁杂，这就要求主管岗位必须具有较强的工作能力和认真负责的工作态度。要成为一名合格的综合部主管不容易，不仅要熟悉本单位的各项业务，还要有强烈的服务意识、实干精神；不但要能为领导出谋划策、排忧解难，还需要有一定的组织管理能力和人际沟通协调能力。

我竞聘这个岗位，自身有以下几点优势：

一、从20xx年3月入职以来，两年多的工作学习经历使我的个人能力得到了提升，也积累了一定的工作经验。

二、在工作中不畏困难，一直把“爱岗敬业、开拓进取”作为自己的座右铭，上级领导交办的各项工作任务能够积极主动的去认真完成。

三、工作比较认真负责，遵守公司各项管理规定，做事责任心、执行力较强。

四、性格还算平和谦逊，尊重领导，和同事关系融洽，具备一定的沟通协调能力。

五、能够较为熟练的运用电脑和网络办公，搜集整理资料，提高工作效率。

六、比较善于并乐于学习新知识，也一直在提高充实自己。

这次如果能竞聘成功，为使工作开展得有声有色，我的工作思路和设想是：

一、根据公司发展和实际需要，认真做好调研，组织完善各项规章制度，促进公司各项工作规范有序进行。做好公司规章制度的学习宣贯、监督执行。按时完成各种公文的起草、呈报，及时完成领导交办的各项任务。

二、综合部是公司的协调、服务中枢，起到承上启下的桥梁纽带作用，工作中抓住关键，把握重点积极主动地站在全局的角度思考问题，为领导决策提供信息、出谋划策，真正为领导当好参谋助手，做好后勤工作，解除领导、同事的后顾之忧。

三、立足本职，努力做好综合部的日常管理工作，使日常管理有序进行，作为公司的窗口部门，严格落实各项规章制度的有效执行，保证工作的高效运转，通过沟通、协调好公司各部门员工之间的关系，做到全体员工一条心，扎扎实实，井然有序的做好各项工作，办事不走样、不敷衍，将工作落到实处，以身作则当好“标兵”，不断提高综合部的工作效率。

四、作为一个建筑企业，资质管理是综合部的一项重要工作。做好公司资质、证件、合同协议、文件等日常使用、登记、维护、归档管理工作。

五、积极主动学习新业务，新知识。不断扩展自己的知识面提高业务能力。

进入公司2年以来，在领导的关心帮助、同事们的支持配合下，我学到不少东西，做了有限的工作，取得了一点进步，在此向大家表示感谢。今天如果竞聘成功，我相信我不会辜负大家的希望。如果不成功，我将一如继往地做好现有工作，并努力查找和克服自己的不足，争取更大的进步。谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！