# 关于大学校长开学典礼致辞范文汇总(二篇)

来源：网络 作者：逝水流年 更新时间：2024-07-04

*关于大学校长开学典礼致辞范文汇总一一、主题餐厅商业优势1.装修优势餐厅装修以军队牢房为主要风格，让顾客在视觉上有所冲击，同时让顾客在吃饭的时候可以产生更多的联想和幻想，唤起顾客的好奇之心。2.人员服装优势本餐厅打造新颖独特的服务员装饰。厨师...*

**关于大学校长开学典礼致辞范文汇总一**

一、主题餐厅商业优势

1.装修优势

餐厅装修以军队牢房为主要风格，让顾客在视觉上有所冲击，同时让顾客在吃饭的时候可以产生更多的联想和幻想，唤起顾客的好奇之心。

2.人员服装优势

本餐厅打造新颖独特的服务员装饰。

厨师服饰：囚衣、劳改服。

服务员服饰：统一由靓女组成，统一穿着国民党军服。让顾客在视觉上产生冲击，体现出女性性感的一面，服饰的诱惑。

3.菜品优势

餐厅菜品以陕、湘菜为主，会更加推出营养煲汤的理念和重要性。讲究营养配餐，营养饮食。同时我们会更加注重饮食的装盘及菜品的器具，让顾客感觉到，新颖独特，高。大。上。

4.经营优势

惊喜私人订制，是我们店中最重要的特色之一，它区别以往餐饮店中的消费理念，我们将打造出最强之诱惑，不强迫顾客的消费金额，您只需要一句话，一个主要内容，剩下的交给我们，我们给创意，给惊喜，我们替你办的宗旨，让你体会到什么叫惊喜。

店中中央位置牢笼中将在黄金时间段推出精彩演绎(例如：监狱牢笼搏击赛，30年代上海歌舞等节目等)，让顾客在享用美食的同时，更加可以释放自己压抑的情绪。

5.地理优势

本餐厅坐落在和平门外建西街华润万家旁边，共560平方。人流量大。

周边有多个大型住宅小区、事业单位，大学，毗邻和平门和李家村万达商圈，目标消费群体庞大，交通方便。

二、经营思路

主题餐厅+清吧酒吧

(一)经营理念

您进门您就是爷，我们会把最好的服务送给您。我们会把健康送给您!

我们会把饭店的每一寸土地变成盈利空间。

(二)经营策略

在内部：

1.保证经营理念、内部管理、店面形象、员工形象、服务水平、培训内容与公司的市场定位和发展战略的统一。

2.定期研发并推出新菜品，提高顾客的新鲜感。

3.不定期开展会员优惠日、单次菜品优惠等活动，巩固顾客与餐厅的黏稠度。

4.不断完善作业流程，严明规章制度和纪律作风，引导和培养本餐厅文化的形成。

在外部：

1.积极参加定期举办的各种行业交流会，业内人士研讨会等。

2.充分使用媒体、网络等各种宣传途径和公关手段扩大知名度和影响力。

(三)采购战略

1.原材料采购是餐厅不可忽视的，我们可以做到统一配送，达到规模效应，从而对于供应商，我们有较大的压低供货价格的优势，同时及时可减低成本，掌握市场信息，争取主动权。

2.采购使用专人负责制，管理清晰，责任明确。

3.选择多个实力相当、保证质量的供应商，适当分散原料的供应源，保证长期稳定供货。

4.采购成本控制方面，尽量减少中间环节，减少中间费用和转手成本。

5.合理确定采购总量，供应次数和供应批量，建立完善的库存机制，使仓储费用保持合理水平。

(四)营销战略

在行业介绍、餐厅介绍、菜品特色、主题风格等方面，通过各种媒体和公关等渠道进行推广和宣传，扩大知名度和影响力，达到增强本餐厅的实力，实现进一步发展的目的。

(五)营销策略

1.品牌策略：将醒目、时尚、突出特色的品牌logo与高质量、货真价实、特色菜品与温馨、体贴、一流的服务相结合打造业内首屈一指的主题风格餐饮品牌。

2.服务市场定位与组合策略：目标消费者为大众人群(20-40岁)及小型公司的聚会 。

3.价格策略：人人都想吃，人人都能吃，人人吃得起(人均消费50元左右)。

4.促销策略：使用不同的折扣策略(如，价格折扣策略和数量折扣策略)，使用级别制会员卡对不同顾客给予不同折扣，定期推出一款主打菜品吸引回头客，使用客户管理信息系统对顾客进行分析并对各种促销计划予以通知，利用节假日进行促销打折，针对商务宴请和朋友聚会的折扣等等。

5.广告策略：网络宣传、电视广告、报纸、传单、电台广播、行业杂志、行业展会、交流会和酒会，定期举办宣传讲座，店内广告等。

三、投资明细与回报

(一)投资明细

总投资110万

1.本餐厅总面积560平方米，月租100元/月。交6压1.合计39.2万

2.装修预计25万

3.厨房设备5-6万

4.店内设施及餐具等10万

5.杂费1万

6.人员工资(月)，厨房采用包厨3万，服务员2.5万(10人)(预留3个月，合计16.5万)

7.店内原材料采购及预留流动资金3万

8宣传费用：媒体，印刷品10万

(二)投资回报

本餐厅总面积560平方米，就餐盈利面积约300-350平方米。

牢笼包间：2人间(3个)4-6人间(10个)10人间(1个)

散 台：8个(4-5人坐)

同时就餐人数可达100人以上

每天番台率保守估计1.5。合计每天上桌数预估40桌，人数150人上。

150(人)\*50(元)\*30(天)=22.5万/月=270万/年

毛利润55%，纯利润控制到30%以上。

年收益率80%以上，力争做到年收益超过100%。

酒吧利润暂不预估，酒吧酒水300%利润，小吃、水果拼盘200%利润。

四、合作方式

1 入 股 形 式： 每股1.5万元，按股份分红。

2 借贷集资方式： 投资额按每月4%提现，周期为1年，到期返还全部本金，年合计红利48%

五、风险控制

为了保证餐厅财产免于遭受灾难性的损失或在损失后取得经济补偿和为达到上述两个目的所带来的费用，风险管理是本餐厅的整理个管理中至关重要的一环。我们感到我们能克服这些风险因为如果我们能做到以下几点来分散和避免风险：

1.建立自身良好的信誉，创造良好的借贷条件，与投资个人建立良好的信贷关系，为餐厅的资金提供保证;

2.做好人员的培训，关心员工发展，储备各级管理人员，为餐厅做好适当的人力资源储备;

3.聘请有自身经验的业内人士担当餐厅管理者和厨房管理人员，随时关注行业动态，扑捉行业信息，及时了解行业趋势;

4.从管理层中选配合适人员建立领导班子，在一些重大决策的问题上集体决议，尽最大可能避免决策失误和方向错误;

5.积极不间断研发新型菜品和主打菜品，不断满足顾客新鲜口味的需要，在创新中不断完善，保证本餐厅可持续发展;

6.树立和巩固餐厅品牌，不盲目跟风，不打价格战，做成独树一帜的自有品牌，在各个领域实行差异化策略，形成独特的风格和餐厅文化，从而区别于其他餐厅;

8. 对整个行业做好充分的信息搜集、分析和摸底工作，为定价策略的制定打好基础，避免失误;

9.当餐厅发展达到一定规模后，将建立起风险管理信息系统，更好的控制风险，使餐厅能够稳步地向战略目标前进。我们面前的商业机会对我们非常有意义，如果我们能做到以上风险控制工作，我们就有机会将我们的思想付诸行动，将我们的餐厅在市场上的局部优势，变为整个行业的巨大优势!

**关于大学校长开学典礼致辞范文汇总二**

大学校运会广播稿艳阳下的歌

朝阳的`金色洗亮了跑道，

青春的旋律谱成了这首歌，

充满激情的心是这首歌的音符，

花季的少年火热的心，

永远的真诚不变的心，

您的身影是跑道上的风景，

矫健的步伐迈出您的自信，

听，我们都在为您喝彩，

“加油”，不能表达我们的激动。

飞吧！胜利在向您微笑。

青春的旋律永远回荡在耳畔。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！