# 诚信主题演讲稿10分钟

来源：网络 作者：雨声轻语 更新时间：2024-06-29

*诚信主题演讲稿10分钟5篇诚信，是我们学习生活的根基，是我们健康成长的臂膀。让我们从现在做起，从小事做起，以饱满的热情和认真的态度来争做“诚信小公民”!下面是小编为大家整理的诚信主题演讲稿10分钟，希望能够帮助到大家!诚信主题演讲稿10分钟...*

诚信主题演讲稿10分钟5篇

诚信，是我们学习生活的根基，是我们健康成长的臂膀。让我们从现在做起，从小事做起，以饱满的热情和认真的态度来争做“诚信小公民”!下面是小编为大家整理的诚信主题演讲稿10分钟，希望能够帮助到大家!

**诚信主题演讲稿10分钟（精选篇1）**

诚实是一种美德，是每个人心中的品质。在我们这个人文社会，无论哪方面，都要讲究诚信，这是福。一个诚实的人在事业和生活上都将取得成功，所以诚实是一个人最重要的方面。

诚信讲究方方面面。生意、工作、生活、交友一定要讲究诚信。人们需要诚实来维持关系；商业需要诚实来维持自己的生计，并与其他公司保持合作。诚实可以让别人自我感觉良好，也可以改善自己的职业和生活。诚实小到足以改善一个人的身心，大到足以让一个人一举成名。诚实可以帮助你在事业上取得成功，在生活中获得幸福。

诚实不仅意味着说话，还意味着行动。要学会诚实，也要学会谨慎。我们不能向别人坦白对自己和他人都不好的事情。一颗诚实的心需要谨慎，对别人要小心，别人相信自己的时候要小心。诚信是需要坚持的，坚持了才能提高。有个成语叫“天天做好事”。我们也应该每天做好事。只有坚持下去，我们才能保持不变的道德品质，改善身心，磨练诚信的耐力。这不是两全其美吗？

诚实就是诚实守信，值得信赖的人往往会被别人遇到。诚实需要勇气和谨慎，信用需要坚持和完善。只有这样做，你才能成为一个完全诚实的人。

诚实最基本的一点就是不欺骗别人，信守承诺。不诚实的`人会失去道德品质，身心不健康。他不仅伤害了自己，也伤害了别人。他可以说是个骗子。这样的人不仅得不到别人的信任，还在社会上受不了。这样的人很难交到知心朋友。无论在哪里，都要有诚信。

诚信需要经得起诱惑，无论利益有多大，都不要做违背诚信的事。如果你做到了，对你的未来会有很大的影响。相对于不诚实，诚实要好得多。既然诚实是好的，为什么要选择不诚实？

诚信已经成为这个社会不可或缺的道德品质。诚实能提升自己，对自己和他人都有好处，赢得信任、好感、事业提升和生活进步，比没有诚实好得多。懂得诚实，做好，提升身心，受益如流，也就是说，诚实是福。

**诚信主题演讲稿10分钟（精选篇2）**

亲爱的老师，亲爱的同学们：

大家早上好！

今天我演讲的题目是诚信。

而今，我们仰望苍穹，天空依然摧残明朗，而俯察内心那些崇高的道德法则。何谓诚信？顾名思义，诚实守信。人与人相互交往，坦诚相待就是诚信。早在两千多年前，就有一位睿智的老人，孔子，用毕生的精力着书立说，阐述诚信是人生立身之本，是国家立业之本，是人类发展之本。至今，延绵数千年，其伟大的精神早已深入人心，诚信的火炬一直被人们高高举起，代代相传，燃遍中华大地的每个角落，并作为东方文明的精髓传遍全世界。因而，我们今天谈诚信，绝不是突发奇想，而是有历史渊源的。

孔子说：“人而无信，不知其可也”！诗人说：“三杯吐然诺，五岳倒为轻。”民间说：“一言既出，驷马难追。”都极言诚信的重要。几千年来，“一诺千金”的佳话不绝于耳，广为流传。可见，诚信自古是中华民族的传统美德，是经过漫长、沉重的生活之浪淘沥而出的赤纯之金。

我讲一个诚信的故事：春秋战国时，秦国的商鞅在秦孝公的支持下主持变法。当时处于战争频繁、人心惶惶之际，为了树立威信，推进改革，商鞅下令在都城南门外立一根三丈长的木头，并当众许下诺言：谁能把这根木头搬到北门，赏金十两。围观的人不相信如此轻而易举的事能得到如此高的赏赐，结果没人肯出手一试。于是，商鞅将赏金提高到50金。重赏之下必有勇夫，终于有人站起将木头扛到了北门。商鞅立即赏了他五十金。商鞅这一举动，在百姓心中树立起了威信，而商鞅接下来的变法就很快在秦国推广开了。

我不是一个悲观主义者。可当我听到那些冒用别人公司大名的人，津津乐道发财之道时，我恨得咬牙切齿；当我看见学术界出现东拼西凑的专着，东拉西扯的体系和博士生导师的.剽窃现象以及假新闻、假证书的泛滥时，心里不免有些悲凉。真的，如果将“尔虞我诈”用在商业运作或人际交往中，我只有变成悲观主义者了。也许我们只是路旁的一株小草，无法如鲜花般迷人灿烂；也许我们只是山间一条不为人知的清泉，无法如大海般浩瀚奔腾；也许我们都只是芸芸众生中一平常之人，无法如伟人般惊天动地万人瞩目，但也绝不可丢弃诚信这做人之本，立事之根！

让我们都做诚信的人，让我们呼唤诚信的春风吹绿每个人的心田！因为诚信是生命中最绚丽的色彩，是我们屹立于天地之间的脚下基石，是茫茫大荒，漠漠古今，那一点浩然正气，千里快哉风！

**诚信主题演讲稿10分钟（精选篇3）**

老师们、同学们：

早上好！今天我讲话的题目是“诚信教育”。诚信是中华民族的优良传统，也是人们普遍赞誉的一种美德。诚信作为一种道德规范，是指人的思想与行动应当一致，诚实无欺，言而有信，表里如一，说到做到。诚是诚实，诚心诚意；信是信用，遵守诺言。“正心诚意”、“人无信而不立”，这些儒家经典、悠悠古训在中华大地上源远流长。

我国明代的大学问家宋濂，自小好学，却因家境贫寒只得借书自习，为了能保留好书并如期归还，哪怕是三九寒冬他也会连夜抄记，为了遵守与老师的约定，即使是鹅毛大雪，他也会奔走上路，只因为诚信是为人处世之本。

起步于80年代中期的海尔集团，从集体小企业起家，从砸毁第一台冰箱开始，扛起“真诚到永远”的大旗，征服了一批又一批的消费者。由弱到强，由强到大，为中国企业走向世界树立了光辉的典范，它的成功，也正因为它赢得了人们的信任。不可否认，在经济飞速发展、瞬息万变的大潮中，有些人迷失了方向，失去了坚守精神家园的信念。同样在我们中学生身上这些情况也有所表现，我们不妨举几个例子：有的同学在父母面前信誓旦旦，表示要努力学习，而到了学校则恹恹欲睡、萎靡不振，甚至逃学旷课，拿着父母的血汗钱，打游戏、泡网吧；有的同学面对老师的劝导，连声称是，殊不知心里却打着自己的小算盘，课堂上做小动作、说闲话、吃零食，依然故我；平时学习不用功，考试时抄袭作弊，换取一时的成绩；对待同学言行不一、欺骗他人的情况时有发生……这些行为，与一名合格中学生的要求格格不入，与精神文明建设背道而驰，此时我不禁想起了1x2年发生在内蒙古大草原上的那嘲夏令营的较量”，日本人为此放言：你们的下一代又不是我们的对手！没有诚信，看似坚实的大道，可能就有陷阱，看似美丽的花朵，可能长满毒刺；没有诚信，可能招致“狼来了”的可悲下场；没有诚信，可能经济萧条，国运衰败。同学们，“言必信，行必果”，让我们做一个诚信的人，让它为你赢得朋友、赢得尊重、赢得成功！谢谢大家！各位优秀的伙伴，大家早上好。很高兴有这个机会，和大家一起来探讨这样一个话题，诚信教育。

春秋战国时，秦国的商鞅在秦孝公的支持下主持变法。当时处于战争频繁、人心惶惶之际，为了树立威信，推进改革，商鞅下令在都城南门外立一根三丈长的木头，并当众许下诺言：谁能把这根木头搬到北门，赏金十两。围观的人不相信如此轻而易举的事能得到如此高的赏赐，结果没人肯出手一试。于是，商鞅将赏金提高到\_\_0金。重赏之下必有勇夫，终于有人站起将木头扛到了北门。商鞅立即赏了他五十金。商鞅这一举动，在百姓心中树立起了威信，而商鞅接下来的变法就很快在秦国推广开了。新法使秦国渐渐强盛，最终统一了中国。

同样在商鞅“立木为信”的地方，在早它\_\_00多年以前，却曾发生过一场令人啼笑皆非的“烽火戏诸侯”的闹剧。周幽王有个宠妃叫褒姒，为博取她的一笑，周幽王下令在都城附近20多座烽火台上点起烽火。结果诸侯们见到烽火，率领兵将们匆匆赶到，弄明白这是君王为博宠妃一笑的花招后又愤然离去。褒姒看到平日威仪赫赫的诸侯们手足无措的样子，终于开心一笑。五年后，犬戎大举攻周，幽王烽火再燃而诸侯未到。结果幽王被—逼自刎而褒姒也被俘虏。一个“立木取信”，一诺千金；一个帝王无信，失信于民。结果前者变法成功，国强势壮；后者自取其辱，身死国亡。由此可见，诚信对于一个国家的兴衰存亡都起着极为至关重要的作用。而中国目前的信用缺失问题非常严重。中国企业每年因不诚信问题，造成的损失高达几千亿元人民币。

不诚信的现象不仅仅存在于企业界，政府不诚信、专家教授不诚信、媒体不诚信、公众不诚信等问题也广泛存在。拿企业不诚信来说，三鹿集团是国家重点龙头企业，\_\_年其品牌价值被福布斯杂志评定为1。0亿元，而就是这样一个名牌优质企业，却因为不诚信事件，在不到一年的时间内，宣布破产。

如果我们长期生活在这样一个缺乏诚信的社会中，我们便失去了安全感，失去了生活的快乐，加重了我们的精神负担，也让我们的交际成本大大增加。为了建设诚信社会，为了我们生活的更加开心，我们每个人都有责任做一个诚信的人。

当然，做一个诚信的人，我们会有更多的收获。现代生活的竞争激烈，大家为了抢夺有限的资源和财富，就有人采用坑蒙拐骗等不诚信手段，获取短期收益。表面上看，他们是赚了，但长期来看，他们不仅失去了朋友，失去了客户，也失去了做人的价值和快乐。

做一个诚信的人，能让我们获得坚贞不渝的.爱情，肝胆相照的友人，蓬勃发展的事业，更让我们的精神世界获得富足。我们是从事寿险行销的保险代理人，保险工作的特殊性更要求我们诚信做人。

表面上我们推销的是手中的保单，而实际上我们推销的是承诺。有人曾经说过，一般事情是看了才相信，而保险是相信了才看见。因此在我们成交每一份保单的背后蕴含的是客户对我们和公司的无限信任。

只有我们做到诚信，才能赢得更多客户更加长久的信任与依赖，才能让我们的保险事业获得健康蓬勃的发展。而目前中国的保险市场，不诚信行为非常普遍。如投保易，理赔难；如为了保费误导客户，夸大保险利益，如对除外责任隐晦不语；如盲目做不可实现的承诺；如此等等。试想一下，一名保险从业人员的不诚信，对于他自己来讲只是个人信用的缺失，而对于整个保险市场来说，将因使个人信用的缺失扩大为整个保险企业信用的丧失，任其发展将引发公众对整个保险业的信任危机，让我们在今后的保险行销过程中苦不堪言。

为了我们的保险事业，为了打造南京国寿的诚信品牌，更为了让我们新的保险代理人不再为我们的不诚信行为买单，我们要树立诚信意识，时刻提醒自己，诚信展业。人吃饭，是为了活着，但活着，绝不仅仅是为了吃饭，我们有更高的精神追求，而诚信做人，会带给我们精神上的富足和快乐。

**诚信主题演讲稿10分钟（精选篇4）**

亲爱的老师、同学们：

大家好!

人们常说：“诚信是金”。可见，诚信的品质像金子般可贵啊。

还记得主题丛书刚刚拿到手的时候，我就迫不及待的读了起来，竟然看到了那么多有关诚信的故事。从那时开始，我便想好好的阅读这些文章，直到今天，才全部读完了。其中，给我印象深刻的就是这篇《两个馒头与一颗高贵的\'心》，李愚讲述的这个故事很感人。

一位名叫郭冬容的老奶奶在拾荒时意外的见到了一个装满现金的塑料袋，但老人还是毫不犹豫的转身向公安局走去，民警一清点竟有七千多元。他们又去现场勘查，一起返回时郭老奶奶不好意思的对民警说：“我还没吃早饭呢，能不能给我一元钱买两个馒头吃?”民警纷纷把自己的零钱给她，可老奶奶只要一元!多么坚定呀!

其实，在去公安局的路上老奶奶就饿了，可她对篮子里的钱分文未动。

郭老奶奶家里也不富裕，老伴患中风已病了好几年，她想着捡点废品卖钱给老伴治病，也能减轻儿女负担。

本来，老奶奶可以拿着这七千元钱给老伴治病，给自己买衣服，买好吃的，给孙子买玩具……可是她毅然把钱交给了民警，在那个冬天见证了一个高贵的灵魂。

这个故事令我非常感动，一件很简单却不是每个人都能办到的事，闪耀出这世界上最灿烂的光芒，也再次告诉我们：诚信是金!

谢谢大家!

**诚信主题演讲稿10分钟（精选篇5）**

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好！我是来自分公司理赔岗的\_\_\_\_\_\_。我今天演讲的题目是：

让诚信撑起一片天

君子一诺，千金难易；一言既出，驷马难追－－中华民族自古以来就有重信守义、诚实不欺的优良传统。而作为现代保险业，更是一分一秒都离不开“诚信”二字。诚信是保险业生存的基础、发展的理由、创新的力量，失去了诚信，保险业寸步难行。\_\_\_\_保险从成立的第一天起，就将诚信视作了生命，并将之渗透进公司管理的每一个岗位、每一个环节、每一个部位，使诚信之花处处盛开、时时芬芳。“\_\_\_\_--永远为客户着想”，这不仅仅是一句口号，更是\_\_\_\_保险的永恒追求和终极目标。

在\_\_\_\_，每一名员工都是一面诚信的旗帜。无论是领导层，还是合同工，无论是理赔岗，还是营销员，无论是内勤人员，还是客户代表，都将诚信视作了职业道德的第一条。在每一天平平凡凡、忙忙碌碌的工作中，大家都恪守着客户利益第一、诚信营销第一的理念，竭尽自己所能，去维护\_\_\_\_的荣誉和形象，使诚信成为\_\_\_\_最有说服力的招牌和徽章。如何才能做到诚信？\_\_\_\_人自有答案！一是“有一说一，有二说二”。在业务宣传上，我们从不夸大其辞，以虚假的宣传欺骗客户，或者以模棱两可、模糊不清的语言，鼓动、诱导消费者。相反，我们总是尽最大可能替客户着想，为客户推荐最适合的保险产品，使客户从中受益。二是“言必行，行必果”。在理赔方面，我们更是恪守行业标准与职业准则，严格按照合同规定和承诺事项办事，从来不“一推二拖三抵赖”，尽一切可能向客户负责，赢得了广大客户的信赖。三是“急事急办，特事特办”。保险就是救急、救险、救难的，很多时候，时间就是金钱，时间就是生命，时间就是情义，时间就是尊重和理解，对于出现重大伤害事故急需理赔的，我们在坚持一般程序的同时，开辟“绿色通道”，为特殊理赔案件实施第一时间救援。四是“换位思考，以心换心”。从某种意义上来说，客户既是我们的“衣食父母”，更是我们的“兄弟姐妹”，只有经常进行换位思考，才能从根本上理解客户的心情，从而更好地为客户服务。正因为我们在日常工作中，总是开展换位思考，我们心平气和了，客户也更加满意了。

在\_\_\_\_公司，人人都是主人，人人都是形象，人人都有展现风采的舞台，人人都可以成为客户心目中最值得信赖的人。在客户中心人伤岗，有一位叫王家英的.理赔员，她以自己的实际行动，风雨无阻地为公司站好每一班岗，成为大家争相学习的榜样。由于人伤岗位的特殊性，每天都有很多的人伤案件等着她处理。而且凡是牵涉到人伤事故的，一般来说客户的诉求都比较高，稍有不合理、不合规的地方，就有可能引起客户的投诉，而如果随意放松标准、扩大理赔范围，又会侵害公司的利益。然而，王家英却始终以“诚”相待，以“信”服人，在查勘定损和确定理赔标准时，既严格遵守公司的规章制度，又充分考虑到客户的实际困难，使客户感受到真诚和体贴，从而满意地接受理赔结果。这些，说起来简单，做起来却很难。如果没有对保险事业的忠诚，如果没有对客户的真诚，如果没有对法律法规娴熟的掌握，如果没有一颗“体已爱人”的心，是很难做到的。然而，王家英不仅做到了，而且做得很好。为了做到这一切，她常常加班到很晚，有时节假日也不休息，大家看到她忙碌的身影，总是感到一种发自内心的感动。是啊，她的一举一动，不正是“\_\_\_\_人”的缩影；她的一言一行，不正牵动着所有人的心？！

“危难见真情，患难识英雄”。20\_\_年初，一场突如其来的雪灾袭来，积雪重重，路面冰冻，由此引发的保险事故密集激增，短短10天，杭州营业部接报案近1500起，同期增长达100%以上。“灾情就是命令”，面对考验，全体“\_\_\_\_人”不等不靠，不惧不弃，而是迅速吹响“集结号”，奔赴各个出险现场，有的查勘定损人员甚至连续24小时作战，在风中、在雪中、在白天、在黑夜，他们忍受着饥饿与寒冷，战胜低温、路滑，为雪灾期间迅速理赔、回馈客户做出了巨大的努力。雪灾期间，理赔内勤主动接手人员空缺的工作岗位，加班加点，保证理赔工作顺利开展，调度员卢佳每天都要加班到9点以后，进行数据统计和梳理，保证数据及时上报和第二天准确派工。在那段时间，大家众志成城，无怨无悔，为客户奉献出了一腔腔忠诚，一次次将诚信“进行到底”。

说实在话，我们的岗位很平凡、很普通，但因为诚信，我们却充满了光彩。每当客户一次次向我们道着谢谢，甚至流下感动的泪水时，我们总是感觉到一种崇高。“扶危济困，救急解难”，不仅是保险事业的根本目标，也是保险从业人员神圣的追求。我虽然只是一名理算人员，但能够在\_\_\_\_这个大家庭中出一份力，我同样感到无比的光荣和幸运。在这么多年来，为了维护\_\_\_\_的荣誉，我苦练基本功，不断加强职业道德修养，想客户之所想，急客户之所急，使自己总是与客户“同呼吸、共命运”。虽然客户不一定与我当面打交道，但当我一想到自己能够为公司、为客户做出一点微薄的贡献时，内心总是充满了骄傲与自豪。

“让诚信撑起一片天”！这是\_\_\_\_人永远的承诺与追求，我们愿以勤奋不息的努力，恪尽职守，竭诚服务，以实际行动铸就\_\_\_\_的诚信品牌，让诚信成为\_\_\_\_最值得骄傲的口碑！朋友们，努力吧，明天属于\_\_\_\_，\_\_\_\_属于辉煌！

我的演讲结束，谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！