# 信用社竞聘演讲稿【三篇】

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2024-06-24

*信用社，一个与银行类似却又不同的金融机构存在模式。我们在农村等地看到更多的就是信用社，虽然它针对的客户群体虽然是全体，但是往往还是在农民较广的地方遍布着许多它们的身影。为大家整理了信用社竞聘演讲稿【三篇】，欢迎大家阅读。信用社竞聘演讲稿【一...*

信用社，一个与银行类似却又不同的金融机构存在模式。我们在农村等地看到更多的就是信用社，虽然它针对的客户群体虽然是全体，但是往往还是在农民较广的地方遍布着许多它们的身影。为大家整理了信用社竞聘演讲稿【三篇】，欢迎大家阅读。

信用社竞聘演讲稿【一】

　　尊敬的各位领导及评委：

　　大家上午好!

　　首先，感谢单位及领导提供的这次难得的机会，我的心情无比的激动，在你们英明的决定下，我带着自信来参加这次竞聘活动，我希望今天能够实现我的个人理想。参与信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会!这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了X农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

　　“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务;担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识;担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入信用社工作三年多来，我走遍了每一个角落，熟悉信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。

　　参与这次信用社主任竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘信用社主任成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快X信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是的联系农民的金融纽带”的服务。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收;二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度;三是通过一切可以动用的社会关系和力量限度的清收不良贷款。

　　四、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，限度的占领X农村金融市场，确保202\_年X信用社各项存款过亿元。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则;做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位;做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度;做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠;刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘信用社主任成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间;我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘信用社主任成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们X信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们X信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　相信今天每一位来竞聘的同仁都有着优秀的条件，但是我更相信我自己，虽然自信不是成功的全部，但是是最基础的部分。对客户经理的竞聘不管是否成功，我都会以一颗平常心对待接下来的工作，实现自我价值的飞跃，为单位创造价值。

　　我的演讲结束，谢谢大家!

信用社竞聘演讲稿【二】

　　尊敬的各位领导及评委、同事、早上好!

　　我叫陈松钤，现年27岁，大专学历，05年通过考试来到了盐津县信用社这个大家庭，先后从事过出纳、会计、账户管理、大小额支付系统、资料员等工作，也熟悉掌握了这些业务的各项操作流程，经过这几年的信用社工作锻炼，和一直在领导及同事们的关心、支持、帮助和指导下成长，正是基于如此，我更加要踏实工作，努力加强学习各种业务和专业知识，使自己的业务水平和文化素质都有了一个新的提高。

　　我认为，在以后的时间里一定要加强自身学习，不断提高业务能力，要认真学习《会计法》、《农村信用社会计基本制度》、《农村信用社财务管理办法》等规章制度，以身作则，从我做起，干好工作，通过掌握高水准的业务技能，高标准的职业道德，用言行一致的行动，表率带头的人格，引领各项工作的开展。同时，要在坚持制度的前提下，服务好、协助好，要积极参与制定各项计划和规划，搞好分析和预测，合理建议，准确决策，做好信用社同税务、工商等各有关部门和客户之间的协调一致，实现共赢共进。还要协助社领导加强管理，搞好团结，凝聚人心。

　　严格执行联社的各项规章制度，加强会计核算，降低经营成本，提高盈利能力。不断学习新的业务理论知识，从而适应客户对信用社的要求，提升信用社会计服务品牌。在工作实际中，一定要管好帐、报好表，为上级决策提供真实、准确的决策依据，我真知要作为一名干部，一定重品行、做表率、在工作中要谦虚、低调的去做好一名组织和管理者，一定要认识自己的不足，要不断的完善自己，不断学习，不断提高，用实际行动去证明自己!

　　以上就是我对干部工作的认识和理解，有所述错误之处请各位领导给予指正和指导，并将虚心学习。

　　最后，我非常希望各位领导能给我一次机会，让我担当起这份责任，发挥自己的作用，做出贡献，让盐津信用社这个大家庭一直勇往直前，生生不息!

　　谢谢大家!

信用社竞聘演讲稿【三】

　　尊敬的各位领导、各位评委：

　　大家好!首先，我很高兴能在这里参加农村信用社基层主任竞聘演讲活动，同时感谢组织上给了我这次参与竞争上岗的机会，通过公开、平等、竞争、择优的方式，为我们搭建了一个发展与锻炼的平台。这次竞争上岗，我也曾度德量力，思虑再三，最后决定放平心态，参与竞聘，对于即将步入“而立之年”的我，站在人生的重要起点前，我知道自己是一个平凡的人。在我从事的信用联社柜员工作上虽没有绚烂辉煌的成绩，但作为农信人三尺柜台印记着我成长的点点滴滴，我始终从未停止过追逐农信事业绚烂辉煌的脚步。我叫XXX，今年27岁，XXX年毕业于XXX学校，大专文化，这次农村信用社基层主任岗位实行公开竞聘，对我个人而言，对增强竞争意识，提升自身素质，是一场难得的学习良机，还是一次积极的锻炼过程，更是一次提高自我的激励方式。作为一名符合竞聘条件的农信人，我愿意接受组织的考验和筛选。除了自身具备农信社主任岗位必须的基本素质外，我认为有以下三点优势：

　　一、具有踏实、进取、吃苦耐劳、实事求是的工作作风。

　　从出学校门到农村信用联社一线窗口柜员，我始终坚持不会就学、不懂就问，向领导学、向同事学、向实践学、向书本学，以认真负责的工作态度、务实进取的工作作风，较为出色的完成了领导所分配的各项任务，参加工作后，我利用业余时间系统地学习了农村信用社经营管理理论课程，对如何有效管理欠发达地区农村信用社有了新认识和见解。同时，一方面在基层信用社窗口一线柜员工作过，对农村信用社现有业务比较熟悉，对农村信用社改革与发展理解比较全面。另一方面长期亲身感受过社主任的工作方法和领导艺术，对处理复杂性问题和重要事情有一定的经验积累，这些都为自己今后更好处理岗位工作奠定了坚实的基础。

　　二、有强烈的事业心和责任感。

　　俗话说：“只有爱一行，才能干好一行”。参加工作以来，我亲身经历了农村信用社深化改革风风雨雨的艰辛历程，我始终坚信“我是信合人、信合是我家、社兴我荣、社衰我耻”的理念，用青春岁月和满腔热情与农村信用社共成长、共探索、共发展这几年来的工作使我养成了一丝不苟的作风，平和端正的心态，团结同事，虚心做人的品德。这几年来也使我经历了初出茅庐的角色转变、个人学历的深造突破、思想政治的高度升华、思维方式的辩证解放、工作方法的开拓进取、使我养成踏实负责的工作作风、取得了显着的工作成果，这使我成熟了许多，这份成熟不仅仅是思想心态的转变，更是包含了我对领导给予我的关心、支持、信任和帮助的理解。几年来的工作学习，更让我信心百倍、昂首挺胸地去迎接挑战!

　　三、对农信社基层主任这一岗位的理解与把握。

　　思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量，在以服务“三农”为导向，根在农村，在农民的农信社，解决好“三农”问题，既是农村信用社生存和发展的需要，又是党和国家赋予农村信用社的重要社会职责。50多年来，农村信用社对农村经济的发展作出了突出的贡献，而今已成为农村金融的主力军和联系农民的金融纽带，成为农民、农业和农村经济发展不可或缺的重要支持力量。作为基层农信社主任，将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，限度地占领农村金融市场。

　　尊敬的领导、同志们!若我竞聘成功我将不辱使命，不负重望，力争做到以下几点：

　　第一、制定目标、明确职责;团结同事，放平心态;学会沟通，善于协调。强化学习，熟悉业务，尽快实现角色转变，注重发挥农信社基层主任的职能作用;正确协调对内、外的关系，发挥桥梁纽带作用;工作上身先士卒，苦累在前，发挥自己的模范带头作用;关心爱护同志，赢得同志们的充分信任，发挥联社的凝聚作用。

　　第二、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论修养和明辩大是大非的能力。另一方面是加强业务知识和高科技知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

　　第三、扎实工作，锐意进取。既发扬以往好的作风、好的传统，埋头苦干，扎实工作，又注重在工作实践中摸索经验、探索路子，创造性地开展工作，更好的为民服务。

　　回顾过去，虽然工作上没有做出多少显着的成绩，但我一直尽心尽力、尽职尽责，感到无怨无悔!今天，我向大家介绍我自己，诚恳的接受大家对我工作的考评。如果能有幸竞聘农信社基层主任这个岗位，我将在今后的学习、工作中，我将虚心向领导及同志们的学习请教，不断提高分析解决问题的能力，坚持创造性的开展工作。若未竞聘成功，说明我还需努力，我都会一如既往的做好本职工作，以不辜负各位领导和同志们的期望。我会在学习中寻找差距，在锻炼中缩小差距，在激励中寻找新的差距，努力成为一名优秀的农信人员。

　　述职完毕，谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！