# 202\_年分公司年会发言稿三篇

来源：网络 作者：清幽竹影 更新时间：2024-06-18

*年会是指一些社会团体举办的年会。这是一年一度的“活动”家庭活动&rdquo，主要目的是感谢客户，鼓舞士气，创造快乐能量，营造组织氛围，深化内部沟通，促进战略共享，提高目标认可度，制定第二年目标，为新的一年工作拉开序幕。 以下是为大家整理的关...*

年会是指一些社会团体举办的年会。这是一年一度的“活动”家庭活动&rdquo，主要目的是感谢客户，鼓舞士气，创造快乐能量，营造组织氛围，深化内部沟通，促进战略共享，提高目标认可度，制定第二年目标，为新的一年工作拉开序幕。 以下是为大家整理的关于20\_年分公司年会发言稿的文章3篇 ,欢迎品鉴！

**20\_年分公司年会发言稿篇1**

　　各位尊敬的来宾们、朋友们晚上好!

　　春风传喜讯、金猴踏歌来!

　　在缤纷的焰火和欢快的乐曲中，新的一年向我们走来，值此新年来临之际，我谨代表\_\_公司全体员工对各位的光临表示热烈的欢迎和衷心的感谢!(鼓掌)20\_\_是不平凡的一年也是让我们所有人都终身难忘的一年，无论是国家还是我们自己都或多或少经历了一些坎坷与辉煌!

　　北京举办奥运会和残奥会的成功并取得了辉煌的成绩;我们公司在今年也创下了与20\_\_相比增长40%的好成绩，这都是我们承蒙各位来宾的帮助，家属支持以及各位同事的努力才有了我们\_\_的今天，同时也是我们\_\_公司全体员工的敬业精神和良好的团队凝聚力，使我们有了今天的可喜可贺业绩，可以说20\_\_年对于我们来说是一个机遇与挑战并存的一年!

　　在这一年里我们提出了“用业绩说话，以作为求地位”的\_\_理念,将业绩落实到每一位\_\_人的心目中;同时也将“只为成功找方法,不为失败找借口”的工作方式深入到每一位\_\_人工作中,在这一年里我们学会了感恩，学会了理解，学会了如何在艰难的环境下生存与发展!

　　相信新的一年\_\_人将站在新的高度,在激烈的竞争环境中，发扬激情，传承斗志!辉煌让历史铭记，梦想仍在前方!让我们携手并肩，再接再励，用自己的辛勤和汗水谱写\_\_新的篇章!

　　再次感谢各位来宾!各位同事以及家属们!谢谢你们!(热烈鼓掌)

**20\_年分公司年会发言稿篇2**

　　在座的维乐夫全体同仁，大家晚上好:

　　首先，感谢大家在过去的一年里，为公司的发展建设所做的努力和付出。在这里，我谨代表公司，向大家道一声:辛苦了!

　　回顾过去

　　20\_\_注定不平凡的一年，是激荡起伏的一年，也是可喜可贺的一年，是跨越式发展的一年。在这一年里，我们维乐夫集团实现了质的飞跃，在种植、生产、销售各各环节，取得了骄人的成绩。

　　种植:20\_\_\_\_年是前进的一年，我们金玉兰的产量有了大幅增加。有人说我们的金玉兰是皇帝的女儿——不愁嫁。然而，产量一直是制约我们发展的瓶颈。20\_\_\_\_年，在苗苗的带领下，严格金玉兰根的收购、培育标准，经过各环节同事共同努力，保证了每棵根，都能培育出优质的金玉兰菜，产量增加的背后，是付出，是汗水;反过来看，只要有付出，肯付出，就会有回报。

　　生产:20\_\_\_\_年是突破的一年，是打基础的一年。在陈小强的带领下，技术部克服了重重难关，攻克了多项技术难题，最终让我们自主研发的生产线实现了果聚糖的量产。也是在20\_\_\_\_年，我们正式拿到了QS，并在北京注册了分公司，这一切，都为明年销售工作的全面开花打下了坚实的基础。

　　终端:20\_\_\_\_年是开创的一年，维乐夫人，发扬敢想、敢做的创新精神，整合各方优质资源，重新定位了产品线，打破了单一原料供应商的销售格局，开拓终端市场。我们只用了一年的时间，就开发出维乐夫水溶性膳食纤维三大系列，十多个品类的产品。并取得了不错的销售业绩。从立项，到产品研发，到最终生产实现销售，我们维乐夫用一年的时间，走完了维它纤维、汤臣倍健、纽崔莱几年、十几年甚至几十年的路。原料供应和终端销售，今年起我们两条腿走路，一定会走的更快，更好。

　　合作:20\_\_\_\_年是合作发展的一年。，我们的生产设备远销俄罗斯。年前，陈晓强总经理带领团队出访亚美尼亚，受到了亚美尼亚政府的高度关注，并达成了合作意向。以后，这样的国际合作会越来越多，维乐夫的影响力和知名度也会越来越高，作为一名维乐夫人，我们有理由骄傲，自豪。我们与北京营养师俱乐部达成了战略合作协议，借助全国2万名营养师的资源，完善我们自身的产品。同时创造出一种全新的销售模式，这种销售模式一旦达成，必定使维乐夫的销售业绩呈几何数量增长，对此我充满信心。

　　20\_\_，对于维乐夫集团是一个重要的转折点，20\_\_有太多的故事，20\_\_我们打破了末世传言，20\_\_，已经成为历史。无论是困难还是成绩，我们都心怀感恩，感恩困难让我们成长，感恩每个员工的辛勤工作和无私的奉献，总之，希望我们回顾过去，心存感恩，展望未来，放飞希望。

　　展望未来

　　展望20\_\_，我对公司发展前景充满信心。在新的一年里，我们要再接再厉，管理部门要提升管理能力，通过目标管理，设定公司的发展战略目标。生产部门要提升绩效能力，制定绩校目标。销售部门要提升业务能力，设定合理的目标，要注意部门之间的衔接，各部门形成联动，让维乐夫这部大机器良好的运转起来，为了我们共同的理想:“苣菊产业、健康中国”而努力。

　　最后，我衷心地希望全体员工，能够用饱满的热情，积极端正的态度，来迎接新的一年的工作，同时，我相信在全体员工的共同努力奋斗下，我们公司的明天会更好，我们的事业明年会更加辉煌灿烂。

　　在此，我给大家拜个早年，祝愿大家新年快乐，爱情甜蜜，家庭幸福，身体健康，万事如意!就像这副春联写的:菊香飘万里，苣财好富民!

**20\_年分公司年会发言稿篇3**

　　尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好!

　　我是东区国美第一城A店员工\_\_，毕业到公司近7个月，搭乘公司的人性化平台，借助领导的不倦教导，已从一名普通业务员成长为高级客户经理，一路走来，涂涂改改，感触多多。今天很荣幸能代表公司全体业务员发言，表达我们的心声：

　　偶然的机遇，遇见了千吉，而这——却必然的使我告别了曾经的茫然和无助!

　　从最早的那句话：我们不是仅为为了赚钱，而是要学会赚钱的本领，我尝试性地接受并迈入千吉。从“如果你不知道做什么，那么就把手头上的事做好”，就这样我从曾经自认为的不可一世，转而投入到初级的跑盘塞条等业务中。从住集体宿舍的温馨无忧到员工间的友好互助，从领导培训至深夜的恩情到店长送我到医院看病的关怀，使来自他乡的我们感到家的温暖。我们——不再需要更多的理由。

　　仅此这些，使我们没有理由不贪婪地学习!不充满激—情的工作!

　　狼道精神，更使我们认识到：既要能孤身奋战，也要善于群体进攻!当我们像狼一样傲视一切时，我们就一定能成为职场中真正的强者。

　　在精神上，有优秀文化的熏陶，有店长每月每周甚至每天的目标激励;在实践中，学会了如何有组织有纪律的运用策略;如何有效的逼定;如何快速把握客户收取诚意金;也深知成功前应积蓄力量、不急于求成、等待全面爆发的谋略!

　　生活总是这样，一份热情总会换来一份机遇，而每一份机遇都是你走向成熟的一个阶梯!!蓦然回首，有了专注做房产的我们、有了十一月份单店34万的佳绩、有了部分同事月薪3万多的喜悦、更有了无可比拟的自信和前所未有的凝聚力!!我相信，只要我们用心去做，即使谈不上飞黄腾达，也肯定不至于平庸!!

　　然而成功似乎不再遥不可及，而去品味成功，这不就是造就他人，成就自我的博爱吗?

　　永怀一颗感恩的心，是我们能够迅速成长的原因，也是我们企业文化得以流传的精髓，更是我们义不容辞培训新人的原动力!

　　当我可以带队时，我感到一种额外的责任，同时更是一种令人振奋的荣誉，因为这个责任，有了我长足的进步、有了不断完善自己的机会。这不为别的，这是一种使命!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！