# 新店开业典礼致辞

来源：网络 作者：七色彩虹 更新时间：2024-06-06

*新店开业典礼致辞5篇庆典，是各种庆祝礼仪式的统称。在商务活动中，商务人员参加庆祝仪式的机会是很多的，既有可能奉命为本单位组织一次庆祝仪式，也有可能应邀去出席外单位的某一次庆祝仪式。下面小编给大家带来新店开业典礼致辞，希望大家喜欢!新店开业典...*

新店开业典礼致辞5篇

庆典，是各种庆祝礼仪式的统称。在商务活动中，商务人员参加庆祝仪式的机会是很多的，既有可能奉命为本单位组织一次庆祝仪式，也有可能应邀去出席外单位的某一次庆祝仪式。下面小编给大家带来新店开业典礼致辞，希望大家喜欢!

**新店开业典礼致辞1**

尊敬的各位领导,各位来宾,女士们,先生们：

大家下午好!

今天，我们在这里隆重举行万辉珠宝顺德旗舰店开业典礼,我代表万辉珠宝首饰有限公司总经理向各位的到来致以最真挚的谢意!

万辉珠宝以“卓越品质，德达天下”的经营理念，以卓越的创新力，精湛的工艺，齐全的品种，新颖的款式，独特的风格迅速占领市场;万辉品牌极高的信誉度、美誉度和亲和力为万辉及其广大投资商带来了巨大的客源和无限商机。

经过几年的磨练，万辉珠宝在经营等各方面都在较大的突破，万辉的珠宝设计不仅仅针对中、高档，而是向多样化过渡，包括前卫型和庄重型等等，以此迎合不同消费者的各种需求。

面对客户群体的扩大，选择店址也自然要做出相应调整，在闹市中设店有利于万辉珠宝和广泛消费群体的交流，我认为是十分必要的，符合天时、地利、人和，这对于万辉品牌推广工作的开展，具有十分重要的指导意义。她将推动珠宝文化推广工作的顺利开展，努力开创顺德珠宝行业新局面。

让我们来共同祝愿万辉珠宝的美好明天!再次感谢大家的光临!

谢谢!

**新店开业典礼致辞2**

尊敬的各位领导、各位来宾、朋友们：

大家好!

今天，我们在这里隆重举行金浩茶油专卖店的开业庆典。首先，我代表金浩茶油专卖店全体员工，热情欢迎各位领导、嘉宾和朋友们的光临。

专卖店的开业标志着金浩公司在新兴渠道上迈出了成功的第一步，专卖店可以减少中间渠道诸多麻烦及费用，通过公司统一配送，大大降低运输和仓储成本，将最实惠的产品直接面对我们的消费者。我们的专卖店要给消费者提供“家”的服务，我们会倾听您的要求，然后推荐最适合的产品给您，我们会详细记录客户资料和买油时间，在适当的时候会电话回访，提供上门服务等诸多优质项目。演讲稿

经过两个多月的筹备、选址及紧张的施工，今天金浩茶油专卖店以其崭新的面貌、独特的风格展现在大家面前。

开专门店的目的不仅仅是为了挣钱，而是在探讨一种新的经营模式。通过一家的店的成功，我们可以按此标杆复制经典，以点带面、辐射全国。我们的目标是给我们的消费者提供健康油脂，和我们的加盟商实现财富双赢。

我作为专卖店的负责人，一定要为专卖店的发展创造宽松的环境，提供一流的服务，是专卖店不断发展壮大，带领专卖店向更更高的发展目标行进，使专卖店尽快构建健康的发展体制，希望能为实现专卖店超常规跨越式发展作出自己应有的贡献。

最后，祝金浩公司兴旺发达!祝金浩专卖店开业大吉!祝各位领导来宾、各位朋友万事如意!

**新店开业典礼致辞3**

尊敬的市长、各位领导、各位嘉宾、女士们、先生们:

大家上午好!

我们聚集在这里，一起迎来了一个值得纪念的喜庆日子——庆祝“互动星城惠州分公司”隆重开业。值此开业庆典之际，我谨代表互动星城互联网公司全体员工对惠州分公司的开业表示热烈的祝贺，并对远道而来专程参加我们庆典活动的各位领导，各位来宾，房产界的精英朋友表示热烈欢迎。

随着互联网的开放，中国互联网行业的蓬勃发展。特别是移动互联网、电子商务、以及生活服务类网的崛起，58同城的飞速发展，同时给中国生活服务行业的中小企业带来了新的机遇。58同城，20\_\_年12月创立于北京，是全球领先的生活服务平台。八年来，秉承着“人人信赖的生活服务平台”的愿景和“用户第一”的核心价值观，并在全国300多个城市设立了分站，由300多个渠道代理商来运营，提供本地化服务，多种数据指标均显示，58同城已成为全球生活服务类网站的第一名，

互动星城公司是一个朝气蓬勃，充满活力，富有想象力和创造力的企业，短短的几年里已经培养了一大批互联网的精英，在社会各界朋友的帮助下，经过公司员工的不懈努力与拼搏，互动星城已经成为58同城在华南地区的核心合作伙伴，我们一定会创造明天更大的辉煌。

谨此，我向所有前来参加我公司开业庆典、关心支持我们的各位来宾，各界朋友表示衷心的感谢。

最后，祝互动星城惠州分公司财源滚滚，各位到场的领导、来宾身体健康、万事如意!

**新店开业典礼致辞4**

尊敬的各位领导，亲爱的各位来宾、朋友们：

值此盛夏之际，BDW电动车专卖店开业庆典在此隆重举行!首先，我代表我店所有成员对各位领导，来宾以及朋友们表示热烈的欢迎，并致以诚挚的祝福!

众所周知，随着社会地进步，商业经济地不断发展，电动车在代步工具中占据着举足轻重的作用。在社会市场经济由贫穷、落后到富裕、进步再到环保、便捷的转变中，人们的出行也逐步由自行车到汽车再到电动车发生着悄无声息的变化。相比自行车，电动车快捷便利、省时省力;而相比汽车，电动车又有着环保节能、灵活自由的优势。再有，电动车价格合理，能被广大群众所接受，所以，电动车在代步工具中，很受消费者青睐。

在众多电动车品牌中，比德文没有爱玛的知名度，没有雅迪的影响力。但比德文有着自己的一道独特的风景线。自比德文进入电动车市场至今，一路披荆斩棘走过三个不同的阶段：

第一阶段：20\_\_~20\_\_，比德文在山东市场先入为主，应用代理商模式，并形成专卖形式，抢占了第一的战略制高点，迅速在山东大部分地区建立起牢固的根据地。

第二阶段：20\_\_~20\_\_，比德文对市场进行渗透，尝试区域性营销，通过专卖扁平化的渠道策略，增强产品普及率，抢占市场份额，成为“区域性强势品牌”。 第三阶段：20\_\_~至今，比德文调整发展意图，突破“区域性品牌”向全国市场进军，但这样却丧失了比德文在山东市场时的“先入为主”的品牌优势，市场失去方向，销售每况愈下。然而，在面对如何占领全国市场的问题上，比德文始终没有退缩。最终，在以下几方面找到新的突破。

1、增强产品竞争优势，丰富产品结构。

2、扩张销售渠道 由单一的代理商销售扩张为家电超市、网络购车等多种渠道。

3、确保售后服务 建立起专业的售后维修队伍，以“服务概念化，形象生动化”的理念解决顾客购车后产生的三保问题，使消费者消除后顾之忧，放心购车。

4、品牌突破，比德文搭上体育热点，充分将“电动车”与“运动”相结合，创立了SUV品牌(Sports Utility Vehicle)即“运动型多功能电动车”，为比德文开辟了一个新的品类。这类车在原始车身的基础上加了MP3、运动设备等配件，以“运动”的姿态，拉近了产品和消费者的距离，感染了每个消费者后者的热情。

5、品牌效应 为了演绎运动品牌，比德文花巨资签约刘德华作形象代言人，在电视广告中，刘德华骑着SUV电动车，畅游自由海洋之中，一句广告口号“跟我游吧”唤醒每个渴望运动，向往自由的消费人群投入到比德文的怀抱中。20\_年，比德文更携手央视品牌打造“青春旋律”，并启动“双子代言”，剧中女主角黄圣依也应邀闪亮登场，使品牌知名度更上一层楼。

现在，比德文电动车销售形式一片大好，晋城比德文店更会秉承总部理念，为顾客提供优质的消费服务。

最后，祝比德文电动车专卖店兴旺发达，祝各位来宾、朋友们心想事成，万事如意! 谢谢大家!

**新店开业典礼致辞5**

尊敬的各位领导、各位来宾、朋友们：

大家晚上好!

在这北风劲吹，皓月当空的日子里，我们在这里隆重举行“茅台酒”杜桥专卖店开业庆典。 首先，我代表茅台酒杜桥专卖店有限公司全体员工，对各位领导、嘉宾和朋友们的光临表示衷心的感谢和热烈的欢迎!

华夏五千年，纯酿暖心田。

茅台酒是世界3大名酒，也是大曲酱香型白酒的鼻祖。早在公元前135年，茅台镇的酿酒师们就酿出了令汉武帝“甘美之”的枸酱酒，一脉相传到今天，茅台酒有着浓郁的历史色彩。无论是文人、武夫、帝王还是平民草根，对茅台酒都有一种莫名的情感。

正是历史人物对茅台的情有独钟，才使得茅台能随同历史一样源远流长，茅台酒在它20\_多年的生命中，积淀的是文化，形成的是酒文化的精髓，是历史与酒的亲密见证。这就是茅台酒所独有的历史价值。

国酒茅台，香郁神州。

今天，我们在杜桥设立茅台酒专卖店，是茅台酒文化精髓与杜桥生活品位的一次完美融合，亦是我们品茗茅台，领略千年茅台“酒之佳酿”精纯气质的完美契机。

作为茅台酒杜桥专卖店的经营者，我们将本着“质量诚信、经营诚信、价格诚信、推介诚信”的经营理念，为广大消费者提供正宗的茅台酒，让大家喝得放心，喝得舒心，喝得开心。

出色业绩成于良好口碑。我们将秉承茅台酒厂对茅台酒专卖店提出的“质量第一，顾客至上”的经营理念，更加努力打造专业服务品牌，通过我们的服务惠及广大用户。

茅台酒杜桥专卖店的生存和发展离不开社会各界朋友的支持，希望各位来宾在以后的日子能更加关注我们，你们的每一分支持都将激励不断向前，更上一层楼。

最后我代表茅台酒杜桥专卖店的全体员工，再次对各位来宾表示衷心的感谢! 祝各位领导、各位来宾、朋友们身体健康，工作顺利，家庭幸福，万事如意!

谢谢!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！