# 年会致辞

来源：网络 作者：情深意重 更新时间：2025-04-01

*篇一：　　尊敬的各位领导、各位来宾、各位同事：　　大家晚上好!　　岁月如歌，跋涉似舞。201x年，荣华兴业又走过了不平凡的一年。201x年，在世界经济发展速度明显放缓的一年，是我们荣华兴业人挑战自我、超越自我的一年。今天的年终总结表彰大...*

　　篇一：

　　尊敬的各位领导、各位来宾、各位同事：

　　大家晚上好!

　　岁月如歌，跋涉似舞。201x年，荣华兴业又走过了不平凡的一年。201x年，在世界经济发展速度明显放缓的一年，是我们荣华兴业人挑战自我、超越自我的一年。今天的年终总结表彰大会事实上就是荣华兴业的一次盛大阅兵。在这里，我要真诚地向各位合作伙伴，机关领导，向为公司勤勉服务的全体员工致以崇高的敬意，并再次感谢大家的支持和帮助!

　　下面我将总结201x年，展望20xx年：

　　齐心协力、同舟共济、持续创新、迎接挑战，扩大荣华兴业版图

　　201x年年初我们定下了“提高素质，提高质量，提高效率，提高覆盖面”的四提目标，面对日益变幻激烈的市场风云，荣华兴业人迎难而上，在激烈的市场竞争中，勇立潮头，在市场的波涛中歌唱，在竞争的刀锋上舞蹈。用行动，谱写了一首首赞歌。大家紧紧围绕着战略部署，以与时俱进的市场开拓、无微不至的服务，赢得了广大顾客的满意和信赖。经过一年的拼搏，我们终于不负众望：

　　⑴在原有公司文化基础上，重新定位公司，建立荣华兴业企业员工基金，用以表彰优秀员工以及帮助有困难员工，并且由设计部组织策划的荣华企业内刊也同步进行，让每一位荣华人因企业而感到自豪，将企业当作自己的另一个家!

　　⑵引进德国全新海德堡6+1印刷机器，将印刷质量提升到一个新的高度，在色彩上得到更大的完善，在纸张的选用上更是精细化，采取优胜劣汰，保留最优质的纸张供应商，保证为客户做的产品物超所值!

　　⑶重新制定员工劳动分配方案，重新规划老带新方案，尽最大努力发挥每一位员工的优势，经过一年的努力，产能较之20\_年提高了65%。

　　⑷201x年，公司以北京、上海两地为中心点，实现扩散式发展，在北方，成立以北京为圆点，天津、石家庄为两翼;在南方，成立以上海为圆点，苏州、无锡为两翼的拓展布控，成功实现了公司前进发展战略三步走的第一步。

　　目标的实现离不开广大顾客和合作伙伴的信赖与厚爱，离不开荣华兴业人的顽强拼搏和团结奋斗。作为公司的总经理，我深深的被全体员工以公司的发展为己任、忘我工作的精神所感动，如我们北京工厂的海德堡机器的机长李强，不过是20多岁的小伙子，可是与海德堡印刷机的联手却已有9年的时间。每一次的机器保养，必定能够看到这个小伙子的身影，从一个初中还没毕业就出来打工的孩子，到现在对机器的熟练度不差于一个专业的人士。总经理助理助理兼人事部经理王利明，为公司挖掘出数位人才;配送中心的全体员工，经常加班加点工作，几万件货物都是自己扛上楼等等，还有许许多多令我万分感动的员工，他们用自己的实际行动，在荣华兴业这个舞台谱写着自己精彩的人生。

　　山不厌高，海不厌深。事业的发展与管理的进步又相互依托、休戚与共。我们深知管理的重要性。201x年，我们建立竞争机制，加大员工责任心的培养力度，让敢于承担责任的员工主动跳出来，形成“能者上、平者让、庸者下”的竞争氛围，天津分公司负责人万阳就是在员工内部竞争中产生;加强“每月之星”的评选工作，充分调动员工的积极性，北京总厂员工宋丽华就先后获得4次每月之星奖，苏州分公司吴芸、田忠亮等人先后获得3次该称号，员工里有100多人次获得每月之星的称号;在积极应对市场竞争的前提下，我们苦练内功，创新并完善制度，制定适合公司发展的员工手册，规范了公司管理，做到有法可依;成立内控部，加强公司对各部的监管工作，提高运作效率和市场反应能力;坚持“以人为本”，加大培训力度，每月定期组织员工培训，邀请知名培训公司对全体员工进行培训。为了加大学习创新力度，我们多次派遣中层干部去深圳、广州和东莞学习，使人力资本不断增值，形成员工与企业共同成长的喜人局面;加强企业文化的建设，使企业文化成为大家的共同信仰和精神家园，成为企业可持续发展的动力之源。加强团队建设，建立起一支能够把握大局、驾驭市场、充满活力的管理队伍。

　　201x年，在各级经营团队和全体员工的共同努力下，荣华先后取得了与摩托罗拉、西安杨森、融科、北京医学论坛报、BMJ英国医学杂志社、交通大学的再次续约,并且获得与英格索兰、北京现代、上海通用集团的首次合作等振奋人心的重大突破;在经济发展速度明显放缓的201x，公司各项经济指标比往年均有了较大增长……这些令人欣喜和振奋的成绩证明：我们的战略是清晰的，定位是准确的，决策也是正确的;通过这些成绩，我们看到了一个充满生机和活力的新荣华。

　　在这里，感谢一年来全体荣华兴业人的不懈努力!祝我们的广大客户在新的一年里身体健康!事业顺利!生意兴隆!20xx年，是荣华兴业与广大客户共同进步、合作愉快的一年，是荣华兴业与许许多多的新老朋友携手共进、增进友谊的一年。祝所有的新老朋友们在20xx年，大展鸿图!事业有成!身体健康!家庭幸福!

　　篇二：

　　尊敬的屈总、王总，海逸风最亲爱的兄弟姐妹们:首先献上的是我对大家的新年问候!

　　人家说海逸风的神仙比西游记的妖怪还多，领导是无法无天，干部有和何二仙。老子魏武吴法信，温工的肚子像怀孕。流大汗出大力，王胜通的苦肉计。

　　我们在泰安宿舍的生活写照：杨子走了，留下没冲的厕所。张姐来了，美食里迷失了自我。

　　感谢周伟和他的工程部的弟兄们，感谢他说的那句：吴总，你放心吧。就是曾经的这句话，被评为最让人不放心的一句话，现在，我看到了他的进步。我欣赏他的一天一夜不休息的敢打硬仗的战斗精神，在寒冷冬季的安装工地，这个多情男子哆嗦着说了一句话：有一种思念叫望穿秋水，有一种寒冷叫忘穿秋裤。晚上加班回来看电视，看着好好的广告，突然插播了《中国达人秀》，看了那位蒙古歌手的歌唱节目，我才知道我的呼噜和呼麦是有区别的。周伟说，这在我们呼噜界是正常的。

　　感谢杨子给我们带来的快乐，看着整天挎着大枪头在床边晃荡的他，我的内心忽然很迷茫，面对着这个说自己是宿舍警察的同事，我不知道我是否正在经历时下流行的穿越。

　　我只好无数次的告诫和勉励自己，这就是我们的“海”外漂泊生活。

　　身在外地，思虑过多，经常做梦，梦到自己是汉代的张良或是韩信，替主公运筹帷幄指挥百万雄兵，主公领导着我们把海逸风的旗帜插上了美国纽约的城头。有时候也梦到自己是霸王项羽，亲眼看着虞姬背弃自己远去，也就没有了霸王别姬的垓下悲歌。虞兮虞兮奈若何?

　　感谢我的助理张光明，感谢他创造出“狼”的团队文化。我们自诩为七匹狼拟或是一群狼，我们对于美色和财富都有着贪婪的欲望和追求，我们为了达到目的有一股子狠劲，这狠劲就是我们团队的战斗力和团结精神。我们喜欢挑战，我们崇尚战无不胜，面对困难，我们敬佩狼的勇气，我们鄙视羊的绵软。我们生性为狼，但我们也有取悦我们心爱的女人一样的取悦客户的心，因为我们追求完美。

　　所以，这一年来，我们欣喜的看到影视圈的女星越穿越少，但是她们的“回床率”越来越高;这一年来，我们自豪的看到我们的媒体数量越来越多，但是我们的“空置率”越来越低。

　　感谢张姐!我去北京开会，你怕我乱花钱而不给我费用，你说要提高公司净利润，悄悄地给我带上煮鸡蛋和煎饼大葱，当你含着热泪送我到车站的时候，我拉着你的手不肯离去，那时候我完全没有明白，你的眼泪其实是被大葱辣出来的。我得出一个结论：一个成功的公司背后，肯定有一个多事的女人。。。不是，有一个管事的女人。

　　感谢东东!外事不决问周伟，内事不决问东东。虽然和你有着同样信仰的中东人民是那样的仇恨美国，但是你却深明大义，仍然对我们这个在美国上市的公司充满了热爱，你把仇恨都化作了工作热情，在这个公司，你很出色。

　　感谢小红，小李静，虽然你们的保定话学得还不到位，只学会了一句：“起床了呗”，但是你们工作还是很到位的。感谢王波，把销售部交到你手里没几天，从你的工作劲头看，我庆幸自己没有选错人。狼行千里吃肉，看你能带着他们吃到什么?感谢李琦，去年你的一句“没问题”成了你业务上最大的问题，但是肯定的说，现在已经不是问题了。感谢一条大河何吉权，我欣赏你的狂傲和目空一切，销售精英就得有精英的做派。

　　感谢我的每一位没有提到名字的跟着我打天下的兄弟姐妹，你们是我的主心骨，没有你们，就没有泰安公司的今天。我感谢你们八辈祖宗，把你们这些精英带到我的身边，让我们成为这样的一家人。

　　特别感谢领导的赏识和信任，把第一个开发城市交给我，这个城市就是隆化中学，我也会第一个抢过炸药包冲到最前面，我愿意为后来者打开通往胜利的道路。

　　感谢我们的兄弟部队。保定部队和亳州部队，也感谢这两支部队的军事长官李长官和魏长官，他们给了我们最大的支援，他们不断地向我们输送最优秀的干部，帮助我的部队一次次提高作战能力。

　　我仿佛看到了一幅画面：海逸风的旗帜已经插在了无数个城市的城头，我们的战士都骑在高头大马上，手里挥舞着雪亮的马刀，目光注视着前方，大声呐喊着：“骑兵连，进攻!”

　　这个新年的心愿：就是让我们和海逸风一起走向胜利。谢谢大家!

更多年会发言稿推荐：

1.董事长年会发言稿

2.20\_元旦年会发言稿

3.公司20\_年会发言稿

4.最新年会发言稿范文

5.员工年会发言稿20\_

6.公司高层年会发言稿

7.最新领导年会发言稿

8.公司年会发言稿20\_

9.20\_年企业年会发言稿

10.20\_年员工年会发言稿

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！