# 202\_企业领导年会致辞稿

来源：网络 作者：前尘往事 更新时间：2025-03-08

*202\_企业领导年会致辞稿1　　各位同仁:　　大家上午好!时隔一年之久,今天,我们又齐聚一堂,共谋发展,内心激动非常,感动万分!在此,我谨代表XX集团和即将在X市成立的XX生物科技有限责任公司向大家致以最最诚挚的谢意和敬意!感谢你们在过去的...*

202\_企业领导年会致辞稿1

　　各位同仁:

　　大家上午好!时隔一年之久,今天,我们又齐聚一堂,共谋发展,内心激动非常,感动万分!在此,我谨代表XX集团和即将在X市成立的XX生物科技有限责任公司向大家致以最最诚挚的谢意和敬意!感谢你们在过去的一年里,为公司的发展不遗余力,出谋划策.可谓批星戴月,劳苦功高!公司能有今天的发展,与你们的努力是分不开的!同时,特别感谢大家对我的帮助和关心!

　　XX集团xx营销服务中心自去年成立以来,至今也一年有余,在过去的一年里,我们并肩作战,同欢苦,共荣辱,有很多的辛酸和汗水,也有很多的收获和快乐!最为宝贵的收获是培养了一批公司骨干人员,汇集了一大批你们这样的销售精英和营销高手!看到你们,我就看到了公司的希望,不禁遐想起公司的未来,有你们在,我坚信!有任何的困难我们都可以克服,有任何市场我们都可以做好!公司的明天将充满无限希望!

　　过去的一年,有太多太多的故事,值得我们追忆,回想当初来到XX,我可以说是一无所有,只有一名员工,几千块钱。有的只是坚信自己会成功的信念，以及一往如前的大无畏的勇气。市场一片空白，营销模式一片陌生，很茫然、很无助。一切都是从零开始。我至今依然记的，40几度的高温天气，我和YJBYS在XX市，为了找到一个客户，徒步走了5个多小时，从上午走到下午，没有喝一口水，没有吃一口饭，结果那个客户还一盒药都没有定。短短两个月，我走遍了几乎XX市所有的客户!终于把市场打开了，用我们的汗水和诚信，建立了良好的口碑，才进入了良性循环，才有了后来的长寿市场、忠县市场。才有了我们现在坐在一起的所有同事。回想往事，感慨颇多，为了公司的发展，我们有很多的同事付出了很多，虽然，现在有的同事没有在公司上班了，但我依然怀念他们!依然感谢他们!

　　过去的一年中,我们有过太多的失败,也有过很多的成功.总结过去,展望未来。我们需要的不是沉醉于过去的些许收获，更不是懊恼于过去的点滴不足。我们需要的是认真总结，深刻反思!共同创造更加辉煌的明天!

　　下面，我将我们过去一年以来公司所存在的一些问题简单作一下总结，希望大家共勉!

　　公司的收获与成功：

　　一、 在过去的一年中，公司产品在市场上从无到有，从滞销到畅销。知名度、美誉度不断攀升。截止到6月30日，我们三个市场，共实现销售回款160多万元。客户九千多家，其中，建立稳定供销关系的近三千家。产品也有原来的16种增加到现在的20几种，并且以后还会逐渐增加!我们充分看到了市场的潜力，也看到了XX集团和我们的发展。

　　二、 在过去的一年中，公司员工队伍从最初的一个人，发展到今天的几十人，员工队伍不断成长，销售额更是节节攀升。涌现出一大批的优秀员工和优秀骨干，为公司的后续发展提供了可靠的人力资源保障。我们不但完善了我们的管理制度，还完善了我们的企业文化，并且还将不断努力，不断完善，努力为大家创造一个好的平台，一个快乐和谐的工作环境。

　　三、 在过去的一年中，营销模式从陌生到熟悉，从不了解到应用自如，并且，在大家的共同努力下，我们创新了很多营销模式，XX年十月十日中秋感恩活动更是创下垫江之最、XX之最。每每回忆至此，就不禁感到非常自豪，因为我们有一个团结的团队，创新的团队，这也正是我们公司最为宝贵的财富。

　　四、 现在的我们，更是得到了XX集团总部的大力支持，得到了王总和李总的大力帮助，公司总部不但给了我们300万的信用担保，还给了我们更多的市场。我们有蓉药集团这样一个好的平台，有总部大力的扶持，是没有理由做不好的。

　　过去的辉煌都也成为过去，人的眼睛是长在前面的，不是长在后面，现在的我们，最应该做的是做好以后的工作。保证我们曾经犯过的错误不在出现第二次，有鉴与此，我跟大家开诚布公的总结总结我们过去的一年来所犯的错误，也许，这些错误在大多数人看来都是情有可原，难以避免。也有人说责任不在员工，在领导。是的，我也很认同这种说法，过去的所有错误，责任的确不在员工，也不在经理，而在于我自己，如果我不出差，不担搁这段时间，所有的错误是不是都可以避免呢?所以，今天把这些过去的失误指出来，并不是要追究哪一个人的责任，而是要大家共勉，共同反思。同样的错误不能再出现了，绝对不允许出现。

　　最后，预祝我们的公司在新的一年里，更上一层楼，再创佳绩!谢谢大家。

　　202\_企业领导年会致辞稿2

　　尊敬的各位领导、各位来宾、各位同事：

　　大家晚上好!

　　岁月如歌，跋涉似舞。202\_年，XX又走过了不平凡的一年。202\_年，在世界经济发展速度明显放缓的一年，是我们XX人挑战自我、超越自我的一年。今天的年终总结表彰大会事实上就是荣华兴业的一次盛大阅兵。在这里，我要真诚地向各位合作伙伴，机关领导，向为公司勤勉服务的全体员工致以崇高的敬意，并再次感谢大家的支持和帮助!

　　下面我将总结202\_年，展望202\_年：

　　齐心协力、同舟共济、持续创新、迎接挑战，扩大XX版图

　　202\_年年初我们定下了“提高素质，提高质量，提高效率，提高覆盖面”的四提目标，面对日益变幻激烈的市场风云，XX人迎难而上，在激烈的市场竞争中，勇立潮头，在市场的波涛中歌唱，在竞争的刀锋上舞蹈。用行动，谱写了一首首赞歌。大家紧紧围绕着战略部署，以与时俱进的市场开拓、无微不至的服务，赢得了广大顾客的满意和信赖。经过一年的拼搏，我们终于不负众望：

　　⑴在原有公司文化基础上，重新定位公司，建立XX企业员工基金，用以表彰优秀员工以及帮助有困难员工，并且由设计部组织策划的荣华企业内刊也同步进行，让每一位荣华人因企业而感到自豪，将企业当作自己的另一个家!

　　⑵引进德国全新海德堡6+1印刷机器，将印刷质量提升到一个新的高度，在色彩上得到更大的完善，在纸张的选用上更是精细化，采取优胜劣汰，保留质的纸张供应商，保证为客户做的产品物超所值!

　　⑶重新制定员工劳动分配方案，重新规划老带新方案，尽努力发挥每一位员工的优势，经过一年的努力，产能较之202\_年提高了65%。

　　⑷202\_年，公司以北京、上海两地为中心点，实现扩散式发展，在北方，成立以北京为圆点，天津、石家庄为两翼;在南方，成立以上海为圆点，苏州、无锡为两翼的拓展布控，成功实现了公司前进发展战略三步走的第一步。

　　目标的实现离不开广大顾客和合作伙伴的信赖与厚爱，离不开XX人的顽强拼搏和团结奋斗。作为公司的总经理，我深深的被全体员工以公司的发展为己任、忘我工作的精神所感动，如我们北京工厂的海德堡机器的机长李XX，不过是20多岁的小伙子，可是与XX印刷机的联手却已有9年的时间。每一次的机器保养，必定能够看到这个小伙子的身影，从一个初中还没毕业就出来打工的孩子，到现在对机器的熟练度不差于一个专业的人士。总经理助理助理兼人事部经理王XX，为公司挖掘出数位人才;配送中心的全体员工，经常加班加点工作，几万件货物都是自己扛上楼等等，还有许许多多令我万分感动的员工，他们用自己的实际行动，在荣华兴业这个舞台谱写着自己精彩的人生。演讲稿

　　山不厌高，海不厌深。事业的发展与管理的进步又相互依托、休戚与共。我们深知管理的重要性。202\_年，我们建立竞争机制，加大员工责任心的培养力度，让敢于承担责任的员工主动跳出来，形成“能者上、平者让、庸者下”的竞争氛围，天津分公司负责人万XX就是在员工内部竞争中产生;加强“每月之星”的评选工作，充分调动员工的积极性，XX总厂员工宋XX就先后获得4次每月之星奖，XX分公司吴XX、田XX等人先后获得3次该称号，员工里有100多人次获得每月之星的称号;在积极应对市场竞争的前提下，我们苦练内功，创新并完善制度，制定适合公司发展的员工手册，规范了公司管理，做到有法可依;成立内控部，加强公司对各部的监管工作，提高运作效率和市场反应能力;坚持“以人为本”，加大培训力度，每月定期组织员工培训，邀请知名培训公司对全体员工进行培训。为了加大学习创新力度，我们多次派遣中层干部去深圳、广州和东莞学习，使人力资本不断增值，形成员工与企业共同成长的喜人局面;加强企业文化的建设，使企业文化成为大家的共同信仰和精神家园，成为企业可持续发展的动力之源。加强团队建设，建立起一支能够把握大局、驾驭市场、充满活力的管理队伍。

　　202\_年，在各级经营团队和全体员工的共同努力下，XX先后取得了与摩托罗拉、西安杨森、融科、XX医学论坛报、BMJ英国医学杂志社、交通大学的再次续约,并且获得与英格索兰、北京现代、上海通用集团的首次合作等振奋人心的重大突破;在经济发展速度明显放缓的202\_，公司各项经济指标比往年均有了较大增长……这些令人欣喜和振奋的成绩证明：我们的战略是清晰的，定位是准确的，决策也是正确的;通过这些成绩，我们看到了一个充满生机和活力的新荣华。

　　在这里，感谢一年来全体荣华兴业人的不懈努力!祝我们的广大客户在新的一年里身体健康!事业顺利!生意兴隆!202\_年，是XX与广大客户共同进步、合作愉快的一年，是XX与许许多多的新老朋友携手共进、增进友谊的一年。祝所有的新老朋友们在202\_年，大展鸿图!事业有成!身体健康!家庭幸福!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！