# 大型装修公司总经理年会发言稿

来源：网络 作者：无殇蝶舞 更新时间：2025-01-26

*大型装修公司总经理年会发言稿（精选15篇）大型装修公司总经理年会发言稿 篇1 尊敬的各位领导、各位同行： 大家好! 首先感谢大家长期以来对装修有限公司的关心，也要特别感谢市装修处给我们提供了一个交流学习的平台，并预祝年会圆满成功!今天我想利...*

大型装修公司总经理年会发言稿（精选15篇）

大型装修公司总经理年会发言稿 篇1

尊敬的各位领导、各位同行：

大家好!

首先感谢大家长期以来对装修有限公司的关心，也要特别感谢市装修处给我们提供了一个交流学习的平台，并预祝年会圆满成功!今天我想利用这个机会简单介绍下我公司的运营策略及相关的经验，探讨装饰行业未来发展的瓶颈及相应的解决措施，不足之处希望大家多批评指正。

装修有限公司始建于20年，是一家集装饰装修设计、施工、装饰产品、材料生产销售于一体的多元化企业。为顺应装饰行业向“工厂化”、“集成化”发展的趋势，20年审时度势投资余万元成立了众祥木业分公司;为与先进的装饰理念接轨，于20年，成立了设计分公司-御舜设计分公司。

公司已于20年取得国家建筑装修、建筑幕墙贰级资质。近年来公司业务发展迅猛，至20\_\_年，公司年产值已达到余万元，固定资产余万元，注册资金20年已增资至万元，为具备申请国家建筑装修一级资质做好了准备。

关于公司的运营策略及经验，我主要从以下几方面谈谈：

第一、注重企业人才建设，增强企业竞争力。

公司健康、长远发展离不开专业的设计师、灵活的市场营销人员、优秀的施工队伍、以及高效率的管理团队，为此，公司制定了一套健全的薪酬和绩效考核体系。以“公平公正、广纳群贤、人尽其才”的用人机制，努力吸引优秀人才;以“吸引人才、留住人才”的人才战略，逐步增加企业的核心竞争力。

第二、秉承“细致分工、责任到人”的原则，制定完整的公司运营机制。

运作中坚持将“客户是最重要的”放在第一位，施工中始终坚持施工工艺要精细，装修材料要环保，降低成本，节约用料，用更

少的资金打造更好的效果，使我们的客户群体更稳定，更长久。

第三、打造企业优秀品牌之路，为更好的经营创造条件。

公司先后荣获省装饰装修工程质量“泰山杯”奖，市工程质量“绿洲杯”奖，装修行业“创新发展奖”“先进企业”“十佳企业”，“优秀家装工程”奖等。

下面就我们公司所面临的瓶颈和对策等方面和大家进行探讨。

一、市场无序竞争，企业挂靠严重。

较低的市场准入使大批无资质的企业和个人承揽业务，企业挂靠现象严重，低价揽客。市场的无序竞争，不仅使行业当中规范运作的厂商蒙受损失，同时也使消费者的合法权益难以得到保障。正因为存在的这些问题，从而滞缓了本行业的发展。

二、人才、施工队伍紧缺。

设计人才、技术人才、管理人才、施工队伍的紧缺，严重制约了企业长远、快速的发展。每一种高端人才需要在行业内大约5年的培养才能形成，而行业内人才流动频繁，造成了高端人才的培养难度极大。

三、工程定额标准滞后。

发达城市已经执行清单报价多年，而本地还在执行定额报价。随着经济的迅猛发展，高速增长的人工费、施工费用、材料费用，按原先的定额报价，已经不适合现本地装饰企业的发展。

针对以上几个方面，我公司近几年也做了一些工作，始终抓好信息流，现金流，人才流，坚持信息化管理，实现组织管理，是实现建筑装饰业迅速发展的必然选择。

第一，公司坚持以人为本，加强对人才的培养、储备。

人才是公司发展的重要组成部分，逐步打造员工发展规划，建立卓有成效的员工绩效考核体系，以培养机制来激励员工进步，并为员工提供更好更快地施展技能平台。

第二，坚持工厂化生产、装配化施工。

工厂化生产、装配化施工始终代表着装饰的潮流和发展方向，公司准备将大量的资金投放在加工中心，不断充实工厂化内涵。除了木制品外，还要发展幕墙、石材等加工中心。通过研发新产品、创造新工艺、新流程，降低革新化和非标部品的生产成本，真正发挥工厂化生产的优势。我们相信随着技术工人的人力成本不断提高，工厂化生产必然大势所趋，也将是衡量未来企业发展的重要标志。

第三，工程定额的滞后，极大阻碍了我们行业的持续发展。

希望上级有关部门做适时调整，让工程定额和市场接轨，和发达城市接轨，促使工程定额朝着灵活的发展方向。

以上只是浅略地谈了几点应对措施，至于今后装饰行业的发展，还需要我们团结起来，以创立品牌为发展理念，创造一个和谐、良好的发展氛围，让大家都在这个平台上自由发挥，只有这样才能进一步推动装饰行业的健康、持续、良性发展，为此建议如下：

1、政府及行业协会部门要加大监管力度和宣传力度，严格控制市场准入制度，严厉打击“游击队”和无资质、无施工能力的低劣队伍。

2、行业装饰装修单位要从自身做起，规范市场操作，加强施工管理，真正做到对消费者负责;向低劣产品、低级施工说不;树立品牌意识，扩大知名度，引导消费者，使“游击队”和“杂牌军”失去市场。

总之，装饰装修市场的发展离不开政府部门和行业协会的引导、开拓，离不开装饰装修公司的团结合作，更离不开消费者的信赖与支持。在社会经济高速发展的今天，谁尊重了市场发展的规律，谁尊重了消费者的意愿，那么他就是最后的胜利者!各位领导，各位同行，作为本市装饰行业的重点企业，希望我们之间能互相学习，相互借鉴，以竞争求发展，以合作共生存。

大型装修公司总经理年会发言稿 篇2

尊敬的各位领导、各位来宾、各位朋友、各位同仁，亲爱的女士们、先生们：

上午好!

积厚一纪而一朝勃发。今天，我们满怀喜悦心情隆重举行整体家装公司的开业典礼!首先，请允许我代表全体员工向出席和参加今天开业庆典的各位领导、各位来宾表示热烈的欢迎，向支持公司筹建、关心公司发展的有关单位和社会各界朋友表示衷心的感谢!

装修，是由历经年市场历练的美景艺居装饰品牌升级而来的，是一家经国家工商、税务等部门批准成立的专业从事室内外设计、施工、材料为一体的多元化综合企业。公司现拥有一支由多名室内外设计、施工的专业人才加盟，具有多年工作经验的优秀团体。

装修饰立足于拥有丰富地产和优越区位优势的平顶山，为我们搭建了一个良好的发展平台，我们将精致管理、规范运作、热忱服务、尽心竭力，把整体家装打造成有品位、有档次、有影响、有效益的一流品牌。公司今天的开业既是企业发展的里程碑，也是我们事业腾飞的崭新起点，我们将借此东风，乘风破浪，使企业早日步入高速发展的快车道。我们相信，有各界朋友的鼎力支持，有广大客户的真诚合作，通过我们的不懈努力，一定能够实现装修早日腾飞的宏伟目标。

最后，祝各位领导、各位来宾、各位朋友身体健康、事业有成、万事如意;同时祝装修生意兴隆、财源广进。

大型装修公司总经理年会发言稿 篇3

尊敬的各位领导、亲爱的同事、员工们：

大家好：

20年悄然而去，20年已然开启，从年月份至今在锦绣花园中、小学教学楼室内外装饰装修项目上，整整一年多的时间，工程终于圆满竣工，回首过去一年的工作，有喜悦，也有与同事协同攻关的艰辛，也有遇到困难和挫折时的惆怅，从中让我学到了很多。非常感谢装修公司给我提供了一个成长的平台，让我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质和才能，积累了对本专业的施工和管理经验，这都是我一生的财富。在项目上虽没有骄人工作业绩，但在公司领导的支持下，在公司同事后勤的配合下，努力工作，踏实做事，较好地完成了本职工作和任务。

20年基本全年在项目上，通过项目现场管理，施工过程中参与各个环节，由于前期图纸会审没有参与，图纸没有现场深化和本项目的复杂性，在施工过程中图纸更改次数较多，图纸跟现场很多地方不一致，设计的图纸中有出现装修造型，工艺无法满足其专业施工条件，导致进度受其影响，造成了后期施工不必要的滞后和材料的浪费。在装修过程中有时我方装饰施工方案与土建、消防、空调机电等施工方案发生冲突，由于前期与土建、消防、空调机电等相关专业没及时联系和沟通，造成不必要的麻烦，因此在施工中要及时与项目总包方工种沟通联系，加强配合，将此类问题信息交流反馈，今后需加强不同的问题类型进行不同的分析处理。

其次，就开工准备的材料计划和进度计划，要在施工过程中及时跟进工作，严格要求材料部按材料计划时间节点要求执行，材料及时进场保证施工班组的施工进度;严格要求现场施工班组按进度计划时间节点要求保质保量的执行并施工完成。在施工阶段，严格按图纸及规范控制好质量与结构的安全至关重要，尤其控制对木质材料的防潮、防腐、防火，作为一名现场施工管理人员，必须要有很强的责任感，严格按公司要求及本职责任来认真工作，在日常的工作中对工程各分包方及施工现场严格把关，严格要求控制好工程质量，落实执行隐蔽验收工作，杜绝隐蔽前存在的质量隐患，圆满的完成竣工验收。下面是我对20年度工作总结和20年度工作打算。

通过项目得到的经验和收获：通过在项目工作这一年来，完成了一些工作，也取得了一定成绩，总结起来有以下几个方面的经验和收获

(一)公司内部以及天泰、监理等外部沟通协调很重要。

(二)做每项工作都要有目的、计划和步骤。

(三)不管大事小事，都要切切实实地去落实。

(四)摆正自己的位置，深入熟悉和学习，才能更好适应工作岗位。

(五)只有主动融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持好的工作状态。

(六)要加强与工人之间的交流，要与工人做好沟通，解决处理好施工技术上的问题，要与工人多多进行思想交流，管得好工人，才能真正管得好工程，才能把质量提上去，进度赶上去。

通过项目发现自身存在的不足与缺点，通过这一年工作，也让我从中看到了自身存在着不足的地方，主要表现在以下几个方面

(一)缺乏人与人之间的沟通，协调能力。

(二)缺乏门窗、外墙保温相关的专业知识，考虑问题不够周全。

(三)事多了，有时候会分不清事情的轻重。

(四)对工程的成本控制没有做到心中有数，对材料的控制没有计划和有效的措施，缺少计划性和组织性。

针对20年工作中存在的不足，为了新一年更好的工作，20年突出做好以下几个方面的工作打算：

(一)加强与工人、同事、领导之间的沟通能力。

(二)业余时间多看些门窗、幕墙、外墙保温的规范，增长自己的理论知识，充实自己。

(三)做每一项工作前都制定明确的计划和步骤，做到行动有了方向，工作有了目标，那样办事心中才真正有底!

(四)通过不断深入学习和培训，提高对本专业的技术能力和管理能力，从而提高主动性和积极性。

(五)加强自身的执行力和配合力、维护公司的形象，调整工作思路。

(六)施工现场严格按工程进度施工，把控材料严禁浪费，勤于监督现场施工，把控施工质量，做到每个工程都圆满竣工交付。

大型装修公司总经理年会发言稿 篇4

各位嘉宾、各位朋友：

大家上午好!今天是农历腊月二十四，是小年夜。再过几天就是中华民族的传统节日 —春节!在今天这样一个美好时刻，很高兴我们能够欢聚一堂。在此，我谨代表县委、县政府向全县广大环卫工作者致以崇高的敬意，并借此机会向大家拜个早年!祝大家在新的一年里身体健康、万事如意!说两个感谢，提三点希望。

一、两个感谢

第一个是感谢全体环卫工人。因为是你们用辛勤的双手装点着美丽的县城，是你们用辛勤的汗水创造着清洁舒适的卫生环境。你们的成绩是值得肯定的。你们不愧为城市的美容师。向你们道一声：幸苦了!我谨代表县委、县政府向你们表示衷心的感谢!

第二个是感谢惠民大酒店。为了举办慰问环卫工人团年饭活动，惠民大酒店精心部署、提早准备，也付出了很多辛劳。在宜章一个酒店举办这样的活动还是头一次。这充分说明环卫工人从过去“扫大街”受人冷眼到现在逐渐得到社会的理解，说明我们环卫工人的辛勤劳动逐渐得到了社会的认可。而惠民大酒店在为全社会更多的人认可环卫工人方面做出了表率。在此，我谨代表县委、县政府向贵酒店及全体员工表示衷心的感谢!大家幸苦了!

二、三点希望

一是希望不断提高工作水平。近年来，县委、县政府把城市管理工作作为改善投资环境、拉动经济增长的切入点，摆在了突出重要的位置。因此，环卫战线要紧紧围绕经济建设发展的中心，加强领导，进一步弘扬行业精神，深化行业改革，提高工作效率，严格按照行业工作标准，扎实工作，力争使我县环境卫生工作再上一个新台阶。

二是希望不断加强队伍建设。形势逼人，我县准备创建国家级卫生县城。这更需要一支过硬的、有战斗力的队伍。队伍建设很重要，现在对环卫工人的素质要求越来越高，因此我们不能有丝毫松懈。一流的队伍才能出一流的成绩。要努力建设一支特别能吃苦、特别能战斗的环卫职工队伍，希望大家要掀起比学、争先、赶超的热潮，扎扎实实地开展工作，以工作实绩，让领导满意、让游客满意、让广大市民满意。

三是希望不断加大宣传力度。希望大家以今天这么一个活动为契机，今后要大力宣传社会团体、市民支持、关心环卫工人的事迹，在全社会营造支持环卫工作、尊重环卫工人劳动、自觉维护县城环境卫生的良好舆论氛围，形成人人理解、支持和关心环卫工作的社会新风尚。

最后，请大家吃好、喝好!

谢谢大家!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇5

各位来宾、各位同仁们：

大家好!

在20\_\_年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺!回顾即将过去的20\_\_年，\_\_\_\_公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，\_\_\_\_公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是\_\_\_万美金的佳绩，这是全体\_\_公司员工共同努力的成果。同时，公司在总经理提出的“\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。\_\_\_\_子公司，\_\_\_\_\_的新厂房建设工程进展的一切顺利，这是\_\_\_\_\_发展历程中的一个重要里程碑，每位\_\_\_\_人都应以此为傲。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为纳尔所付出的辛勤与努力。

新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20\_\_年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且\_\_\_\_\_也即将在20\_\_年正式全面投产，这不仅将为公司的发展带来更多生机，同时也更加稳固\_\_\_\_在国内行业中领先的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心!

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好项目的研发、生产、销售及售后服务工作，并力争将20\_\_年公司研发出的新产品在20\_\_年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

同时，我们还要尽力营造企业管理文化。\_\_\_\_作为一个在\_\_\_\_\_行业领先的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信20\_\_年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，\_\_\_\_一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出\_\_\_\_的新篇章!

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快!谢谢!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇6

各公司同事、各位同仁们：

大家好!

律回春晖渐，万象始更新。在20\_\_年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺!回顾即将过去的20\_\_年，\_\_公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，\_\_公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是\_到\_月，短信销售量出现一月就是单人\_\_万的佳绩，这是全体\_\_公司员工共同努力的成果。同时，公司在体制加人制的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为\_\_所付出的辛勤与努力。

新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20\_\_年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且网络营销和工作网站优化也即将在20\_\_年全面运营，这不仅将为公司的发展带来更多市场机会，同时也更加稳固公司在安徽短信行业中的地位以及市场份额。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大网络营销力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在市场份额上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对\_\_人充满了信心!

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实体制加人制的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好产品的完善、销售及售后服务工作，并力争将20\_\_年公司引进的新产品在20\_\_年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

同时，我们还要尽力营造企业管理文化。我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信20\_\_年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出移动信息营销的新篇章!

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快!马上有钱。

谢谢!

公司总经理年会发言稿(四)

尊敬的各位来宾、各位员工：

大家好!

“华侨团聚迎新春，辰龙起舞传福音”。当我们还来不及顾及时间流逝的时候，20\_\_年春节的钟声已悄然而至。值此新春佳节来临之际，我谨以公司董事长的名誉，向你们及你们的家人——致以新年最美好的祝福和最诚挚的问候!

今天，我们以无比喜悦的心情，在这里齐聚一堂，是为带有艰辛与成就的20\_\_年而庆贺;是为充满生机与希望的20\_\_年而祝福。

回首往事，点滴精彩。20\_\_年，是公司稳步发展的一年，也是各部门、各员工逐步成长的一年。大家工作的勤奋、成功与挫折给公司留下了发展的足迹，大家辛勤的付出给公司留下了许多值得赞赏的故事。所以，20\_\_年，效率来自全体员工的激情，成绩属于全体员工的努力。

新的20\_\_年，是公司发展最关键的一年。我们需要继续坚持以市场为导向，加强产品研发力度，提升产品质量管理、合理控制产品成本，让公司的产品在市场上具有更强的竞争力;我们还需要“强身健体”、内外兼修，不断拓展市场和提升客户服务的管理;不断完善和规范内部运作管理，进一步坚实基础。

所以，大家需要把新的一年看成是新的起点、新的任务和新的挑战。

辞旧岁，我们依然豪情满怀，迎新年，大家总是信心百倍。在20\_\_年这个既充满挑战又蕴藏机遇的环境下，我希望，我也坚信，全体员工会以脚踏实地的作风、百折不挠的精神、坚韧不拔的毅力，团结奋进、革旧创新、扎实工作，不断开创节日灯产品和LED新光源的新境界，创造更加辉煌、更加灿烂的明天!

最后，祝大家春节快乐，虎年吉祥，万事如意!

请大家把酒倒满，为迎接崭新的、美好的明天而干杯!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇7

感谢大家今天来参加黑马\_\_年会，现在的我看上去很平静，但是内心很激动，前天听说安排我来致开幕辞，我一直在想，我该给大家说点什么呢，直到今天早上才有了比较清晰的思路，我知道我说什么你们都会理解我，所以此刻的我是幸福的，

首先我感谢所有黑马摄影的客户，他们有政府官员，有民主人士，有国外的，有国内的，有重庆的，有其他省份的，有城市的，有农村的，他们也许不是最富有的，也许不是最宽容的，但是他们选择我们就是相信我们。他们也许是相信我们黑马这个品牌，也许是相信我们的技术，也许是相信我们的销售人员。也许是相信他们的朋友……不管怎样我们都要感谢他们，没有他们就没有黑马的今天。

我要感谢我们的供货商，如果他们没有好的信用，没有持续经营的精神，没有良好的服务，没有他们的支持，我们就没有好的保障，他们也许不是最便宜的。他们也许不是最有实力的，但是对黑马绝对是最耐心的。在此，我感谢他们。

在这里我要特别感谢一下我的主管，你们也许不是最聪明的，你们也许不是能力最强的，但是你们是最有担当的，因为有了你们，我可以放心的带孩子，我可以放心出游，黑马因为有了你们，变的越来越健康，同事因为有了你们，觉得有了脊梁，有了依靠。你们是黑马的自豪和骄傲，黑马较\_\_年前是有了很大的进步，但是和同行业其他知名品牌比较的话我们还需要继续努力，我的理想是希望黑马能成为你们成就梦想的舞台，但是黑马的现在需要大家用务实的精神，一步一个脚印的做好自己的本职工作，所以你们在工作过程中免不了要忍受一些委屈。你们忍辱负重，无论发生什么事情，你们都坚定的站在公司的角度处理好了一个又一个客怨，让这些对我们有投诉的客人成为我们更忠实的客人。黑马的路还长，\_\_我们得从零开始，收拾好我们的行装，让我们走好\_\_年的每一步，做好\_\_年的每一件事，服务好\_\_年的每一个客人

我最应该感谢的是黑马团队的每一个伙伴，今天早上看到你们忙着排练的可爱的样子，我内心深处突然升腾一阵阵热浪，此刻的你们是快乐的，黑马的\_\_年是成功的，可以让我们团队的每位伙伴如此幸福，我想你们的演出不仅仅是为了奖金，我想更多的是想证明一下自己和自己的团队，就这点，在上次的秀展就已经淋漓尽致的展示了，黑马是很具有竞争力的一个团队。我期待你们精彩的演出，请大家给予他们最热烈的掌声。

大型装修公司总经理年会发言稿 篇8

亲爱的全体同仁，大家好!在这元旦佳节，我代表公司，向所有的管理人员，所有的一线员工，致以节日的问候、和真挚的祝愿!

告别辉煌的20\_\_年，迎来崭新的20\_\_年!回望过去，我们公司走过了十一年的风雨征程，做为公司的创始人和领路人，此刻，真的有千言万语想跟大家分享，有创业初的艰辛，有竞标时的等待，有成功时的喜悦，有失败时的沮丧;当然，最多的还是对所有人的感谢!没有你们的支持，\_\_公司不会发展壮大，没有你们的支持，\_\_公司就不能取得更大的成绩!

十一年来，有很多很多难忘的时刻，记得公司刚成立的时候，记得公司受到郑州市政府表彰的时候，记得公司升级成为二级资质的时候，记得公司入驻一个又一个项目的时候。

请每一个员工都要记住：郑州\_\_公司物业管理有限公司，成立于20\_\_年1月8日，是国家二级资质物业管理企业(一级资质申报中)，累计物业管理面积近200万平方米，公司拥有一流的管理团队，完善的运作机制，有效的质量控制体系，并且具有优良的业主口碑，多次获得河南省各地市政府的表彰!

特别是最近几年，公司发展快速，例如开封市场，短短的2年时间，我们接下了近50万平方米的楼盘。我一直坚持一句话“向服务要市场、向管理要效益”，很简单的一句话，但是，需要我们全体同仁，不懈的努力，不断的坚持。

俗话说的好“细节决定成败”，物业每天做的，也都是小事儿，只有把一件件小事儿做好，精益求精，才能成就金牌的服务。

物业行业一直被誉为“朝阳产业”，什么是“朝阳产业”?就是有很大发展空间、有很好的发展前景、健康、持久的产业，古语说，男怕入错行，至少我可以告诉大家，干物业没有入错行，但是需要付出和努力，我们必须面对各种各样的困难。

当然，干任何一个行业，有撑死的，也有饿死的，有做得好的物业，也有破产倒闭的物业，仅郑州市就有1000多家物业公司，我们立足的根本是什么?请大家牢牢记住——就是简单的两个字“服务”!随着行业的发展，我们公司也会进行改革和转型，例如开展多种经营、推出智能社区、包括我们以后要启动的，社区养老、便民洗车、便民商店等等，但是“服务”永远是第一位，任何经营，有利于提高服务的、优先上马，有损服务质量的，坚决不做，希望大家牢牢记住!

打造中原物业第一品牌，是我成立公司时提出的，也是我们公司一直以来奋斗的目标，这个目标什么时候都不会变!

新的20\_\_年，我们有更加广大的目标，发展速度只能超越20\_\_年，服务质量也要优于20\_\_年，创造的效益也要多于20\_\_年，给员工的待遇更要好于20\_\_年!

实现这个目标，需要我们所有人的努力，任何时候，一个公司的发展，都是靠所有的人齐心协力，同时在我心里，任何一个员工，都是兄弟姐妹，公司也一直尽力，为大家创造一个舒适的工作环境，希望每一个人都能够安心的在\_\_公司工作，让勇于奉献的员工得到更多的回报，让认真勤劳的员工得到大家的尊敬，同时，我们公司也为大家提供了完善的晋升渠道，让每一个勤奋好学的员工，都能够走上更高的管理岗位，发挥更大的才能。

一对夫妻是一个小家，一个公司是一个大家，我们有缘相聚在\_\_公司这个大家庭，所以要更加珍惜、相互包容，工作的时候，你身边的同事就是你最亲的人，有时难免有个争执，我们要互相体谅，这样，我们的团队才会健康，才会凝聚在一起!

我相信，只要我们所有人携起手来，同甘共苦，开拓进取，我们\_\_公司物业，必将成就一番伟业!

请大家举起手中酒杯，为我们有缘相聚在这里，为我们辉煌的明天，干杯!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇9

各位同仁们：

大家上午好！

策马扬鞭辞旧岁，喜气洋洋迎新年。我们走过了忙碌多彩的20xx年，迎来了充满生机的20xx年。在新春佳节即将来临之际，我谨代表公司向这一年来无私奉献和辛勤工作的全体员工致以节日的问候。祝大家新年快乐！

一、总结与回望

20xx年虽已离我们而去，但回首而望，这一年是公司迎难而上的一年，是公司迅速成长的一年，更是公司面对不利形势，勇于开拓进取的一年。通过公司全体人员的不懈努力和辛勤付出，公司取得全年销售总额1亿7000万元的好成绩，超额完成销售指标4000万元。20xx年我们开展了轰轰烈烈的降本增效工作，在全员的努力下，累计节约资金279万元，这其中饱含了每一位员工的努力和智慧！回首亚通5年的发展历程，多个日日夜夜里，我们经历过困苦，面对过挫折；付出过汗水，更多的是收获了喜悦。今天，我们已经由冲压供应商成功转型为焊接供应商，并开始大批量供货，这预示着未来三年我们的产能将大幅度提高，所以，我想再一次感谢和亚通一路走来的每一位员工，感谢你们对我的信任，是你们的努力和坚持，让亚通在不断发展和前进的道路上，能够走的这样昂首阔步！

二、梦想与期望

“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”，不经历风雨，如何见彩虹。而真正支撑我走到现在的，正是我今天要讲的主题——光荣与梦想，责任与担当。

每个人都拥有梦想，而我的梦想就是将亚通打造成一个受人尊敬的企业。那什么叫受人尊敬？就是当你非常自豪地告诉你的家人、朋友“我在亚通公司工作”时，他们会望向你，并投以无比羡慕和崇敬的目光。这就是受人尊敬，被人敬仰。

那么，在这新的一年里，我也要对在座的所有亚通人提出我的期望：

作为一名亚通人，我希望每个人对工作都要充满激情。这种激情，首先源自你对这份工作的热爱。只有热爱工作、对工作充满激情的人，才会自动自发地对工作产生责任感。

作为一名亚通人，我希望每个人都能批次信任，相互关怀。信任与关怀是我们每个人以诚相待，和谐团结的前提，更是发挥团队力量的基础。目前，我们部门间的合作与沟通还不是很顺畅。既然我们为了一个共同的梦想走到了一起。那么，我希望，我们每个人、每个部门在合作时，都能站在一个共同的立场来思考和解决问题。我希望，我们都能有一颗宽容心。

三、未来与展望

展望20xx年，我们将面临新的机遇和更大的挑战，希望大家继续努力，开拓创新，以新的姿态、新的努力，谱写新的篇章！只有所有亚通人共同努力，齐心协力不断开拓进取，在全年的各项工作中努力贯彻实施，与集团公司一起“中流击水”，我相信20xx年的亚通将会百尺竿头更进一步，在激烈的市场竞争中成为业界黑马，赢得美好的未来！

最后，我在此谨代表公司再次向全体员工表示衷心的感谢，并通过你们向你们的家人表示新春的祝福，并给大家拜个早年，祝大家新春愉快，工作顺利，身体健康，合家幸福，万事如意！

谢谢！

大型装修公司总经理年会发言稿 篇10

各位同事：

大家好！借此机会向大家拜个早年，祝愿各位身体健康、家庭幸福、万事如意、鼠年吉祥！

百利自创业至今，已经走过15个年头。首先感谢董事会对我的信任，委我以重任。15年来，公司在梁纳新董事长的领导下，经过前任总经理梁敏宁女士的经营，所经历的风雨、所获取的成果，大家有目共睹。作为百利的一名老员工，伴随着企业的历史一路走来，见证了企业在前期规划中所制定的目标逐一达成，我为在这样的一个自强不息的企业中工作感到充实和自豪！身为公司领导人，从投身企业那一天开始，我们就为百利确立了一个理想，我们认为自己的使命，就是要打造一个事业平台，一个让一切有责任感的有志于借助百利成就自我价值的百利人的事业平台！上一年，董事长将百利企业经营的这副重担交给了我，让我和大家一起担着继续往前走，我相信：只要我们坚持并发扬企业的优良传统，勇于创新、乐于拼搏，应该可以不辱使命，完成公司董事会的要求并实现企业的各项经营指标。

今天，我很欣慰，也很自豪。不是为我自己，而是为在座的每一位，正是大家的共同努力，使百利事业实现了历史性的跨越！借此机会，我谨代表集团总经办并以我个人的名义，向在座的各位以及一年来所有大力支持及配合百利总经办工作的人们，表示衷心的感谢和诚挚的问候！

下面，我将利用一点时间，跟大家一起来回顾和总结百利上一年来取得的成绩和积累的经验，就董事会及总经办关于公司接下来一年的规划向各位作一个概要性的通报，并就20xx年的工作重点和思路，提出要求。

一、20xx年的历史回顾。

20xx年：集团定为固本强基年，通过加大基础建设做好各项基础工作，为发展和腾飞打下坚实基础。

百利被授予广州市家具协会副会长单位、广州工商业联合会执行常委单位、广州市民营企业商会副会长单位。

3月，面积为4000平方米，广州地区规模最大、档次最高、陈列最完善的大型办公家具展厅投入运营。

4月，整合百利文仪集团及科研院校的研发力量，建成行业内第一个市场化运作的办公家具研发中心。

占地面积124亩，集科研、板材加工、家具制造、五金材料、物流储运五大中心于一体的百利文仪集团从化工业园开始规划，百利的发展进入新的纪元。

10月，在中国家具协会第四届会员代表大会上，当选为中国家具协会副理事长单位。

12月，广州市百利文仪实业有限公司工会成立。

二、20xx年的发展思路以及工作重点。

上一年，我们打通了各个部门运作的接口，对应地制造生产车间的工艺流程作出改造，为XX年的规范运作奠定了基础。

XX年要加强总经办对集团的协调、监督的职能，令资源及做事的步调一致，改以往散兵作战的方式为兵团作战。上半年在集团内导入及推行绩效考核及激励机制，同时也会导入公司以人为本企业文化的建设，会同人资、工会作一些员工福利的改善，人力资源中心加大力度，针对不同部门不同层级的人进行培训，令每个人实现价值，找到对企业的归属感。下半年通过成熟运作后，真正体现我们所追求的价值，达到专业共享的目标，实现公司的目标、整体价值及增值、个人价值及增值。

三、提几点要求。

第一，各级员工必须明确自己肩负的使命，必须为自己制定明确的目标，并有达成目标的坚强意志，面对任何困难，都决不动摇。

第二，要表现出强烈的积极性，充分发挥出团队的战斗力，保持员工队伍旺盛的士气与活力。

第三，围绕定目标、做计划、定规划、明责权这四大管理要素，要不断强化组织观念、计划协调观念与系统运作观念。

各位同事，20xx年是百利事业发展史上的又一转折点，我坚信，只要我们上下一心，群策群力，在国家加快民营经济发展的政策支持和地方政府的继续支持下，通过全体百利人的共同努力，我们就一定能够圆满完成20xx年各项任务，顺利实现XX年公司各项经营指标。我希望在往后的日子里，各级领导干部和广大员工，继续发扬过去的优良传统，奋发向上、继往开来，朝着我们既定的目标，坚定地、踏实地向前迈进。公司制定的将集团逐步建设成为中国办公家具行业的领头羊的目标就一定能够变为现实！同时也希望在座的每一位员工珍惜这个时代提供给我们的机遇、珍惜这个行业蓬勃发展的动力、珍惜我们企业前一年打下的基础和提供的平台，在企业的下一年中为企业、为自己再创辉煌！

大型装修公司总经理年会发言稿 篇11

各位来宾、各位同仁们：

大家好!

我们又迎来了这一年一度年会，首先我十分感谢大家，能看在我的薄面上，来参加这次企业的年会，无一例外全部到齐，这是我的荣幸，在这辞旧迎新的时刻，我祝愿大家在来年工作顺利，身体健康，祝愿大家今年所留下的遗憾，在明年都能一一实现，还得提前祝大家新年快乐!

今天大家欢聚一堂，我不得不跟在此跟大家说一句谢谢，因为有了你们的共同努力，我们企业在今年才能获得让业界如此瞠目结舌的丰功伟绩，我为你们感到由衷的骄傲!知道现在外面都人都怎么说我们吗?说我们已经一跃成为了行业中龙头老大了，这个称呼怎么来的?都是靠着大家在这一年中的辛苦工作拼死拼活拿来的，我们实至名归，你们每个人的努力我都看在眼里，届时我会论功行赏，直到如今，我们企业有些员工已经为我们奉献了太多了，我十分欣赏他们的工作态度，能在工作的时候，把企业的利益放在第一位的，将来都会前途不可限量啊，大家放心，明年工作开始之际，该升职的升职，该什么涨工资的涨工资，我绝对不会亏待你们任何一个人。

今年知道你们为企业都带来了什么吗?首先科研部门在这一年里齐心协力为我们企业研发了不下三种产品，虽然在今年的八月份开始投入各大商场，但是其销售量都能够跟市场上目前绝大多数产品比肩的，由此可见，他们可以说是居功至伟的，其次就是市场部门的员工门门，我从没想到最为我惊喜的部门居然是市场部，大家可能对他们还不是很熟悉，不知道他们今年都做了些什么让我高效心的事，就让我来给大家揭晓吧，市场部在今年成功把西部市场打通了，让我们新产品的上市才能那么的顺利，并且给我们企业制度的今年一年的销售计划已均达成了目标，当然人事部的辛苦也值得一提啊，在今年为我们公司引进了大量的人才，不少还是直接来自大学的毕业生，是我们企业人事部直接去跟学校对接，挑选出来的优秀人才，正因为他们的恪尽职守，才让我们企业的人数得到了扩大，且都是千里挑一万里挑一的人才，还有其他的部门也在今年做出了非常大的贡献，我就不在此一一的诉说了。

希望大家能在新的一年里，奋起直追，争取让企业站在更加辉煌的位置上，不忘初心，再接再厉，我将于大家同进退，从你们的身上我看到了希望，看到了企业挺身介入国家级企业的希望，我坚信，只要我们齐心协力，新的一年里我们将用自己的双手让生活变得更加美好!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇12

各公司同事、各位同仁们：

律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨代表公司向为辛勤工作的各岗位全体员工致以忠心的感谢及新年的祝贺！回顾即将过去的20xx年，三实公司在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使公司展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。虽然经济市场大势不是很乐观，但公司整体运营状况还是呈良好的态势，三实公司依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是九到12月，短信销售量出现一月就是单人10万的佳绩，这是全体三实公司员工共同努力的成果。同时，公司在体制加人制的管理方针下，整体管理水平显著提高并将日渐成熟。在此，我再次深深感谢各位同仁长期以来为三实所付出的辛勤与努力。

新的一年里，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看，20xx年市场前景比较乐观，公司的接单形势也将喜人，并且网络营销和工作网站优化也即将在20xx年全面运营，这不仅将为公司的发展带来更多市场机会，同时也更加稳固公司在安徽短信行业中的地位以及市场份额。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用公司现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大网络营销力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在市场份额上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对三实人充满了信心！

公司管理方面，我们要持续认真贯彻并落实体制加人制的管理方针，即一定要实现岗前技能培训的目标、实现细节化管理的目标、实现责任制度建立的目标和致力提高工作效率、致力提高员工收入待遇。努力以市场需求为导向，全力以赴抓好产品的完善、销售及售后服务工作，并力争将20xx年公司引进的新产品在20xx年运作成公司新的主打产品，成为公司新的盈利创收点。

同时，我们还要尽力营造企业管理文化。我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使公司品牌及公司形象得到更大提升。

总之，我相信20xx年，在公司管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下，一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出移动信息营销的新篇章！

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！马上有钱。

谢谢！

大型装修公司总经理年会发言稿 篇13

尊敬的各位领导、公司全体同仁：

欢声辞旧岁，笑语迎新年。在这个举国同庆的日子里，我代表公司领导班子，向公司全体员工及家属致以诚挚的慰问!向长期关心和支持公司发展的各级领导表示衷心的感谢!祝大家新年快乐!身体健康!万事如意!

即将过去的20xx年，是公司蓄积力量的一年。在国内外经济环境发生重大变化的情况下，在全体同仁的共同努力下，公司各方面的工作依然取得了令人鼓舞的成绩，对外形象得到大幅的提升，在行业内得到了充分的肯定。

20xx年度，公司成功研发新产品28项，获得CE、UL、FCC等认证43项，为终端客户提供优质照明方案40余项。全年出口金额1400万元左右，公司产品在美国终端客户那里的认知度不断提升，大的订单不断形成，密度也在不断加快;在国内，依托优质的产品品质、完善的售后及灵活的运作模式，公司产品成功进入沃尔玛供应商名录;国际会议中心、机场改造等较大规模的政府工程也在顺利的实施。

围绕国际的集成热板散热技术，公司累计获得国内外专利证书共75项，今年成功申请专利7项;获得国家、省市及开发区科技资助资金2500万元左右，己经到帐资金1000万元以上;荣获省级优秀新产品奖、知识产权示范单位、技术发明奖及高新技术企业等荣誉奖项共7项。

回顾一年来的工作，我们有过艰辛，也有过坎坷，受经济危机，物价上涨等影响，导致市场拓展速度减缓，资金压力加大。但是高新技术企业的地位要求我们承担更多的社会责任，国家启动节能减排政策，针对中小企业改制上市工作正在实施，我们面临又一轮机遇。机遇蕴含精彩，创新成就伟业，新的一年开启新的希望，新的历程承载新的梦想。

20xx年，是我们创造梦想、扬帆启航的关键之年，我们将紧密结合创业板对拟上市企业内部控制规范的基本要求，以提高经济效益为重心，以改革改制为动力，迎难而上，锐意进取，团结协作，大胆创新，力争实现运营结构的全面优化，共创20xx事业辉煌!

再次向大家送上美好祝愿，祝大家家庭幸福美满，身体健康，工作顺利，吉祥如意!

谢谢!

大型装修公司总经理年会发言稿 篇14

各位同事：

大家晚上好！

我非常高兴在这个温馨祥和的美好时刻，我们快乐地欢聚一堂，带着你们的祝福和关爱，来参加我们诺瑞公司20xx年会，并共同见证我们对全体员工过去一年贡献的肯定和感谢，也共同展望新一年的成就，并预告成功。在此，我很高兴地向全体员工同事，致以热烈的欢迎和最衷心的新年祝福！

回顾即将过去的友情，智慧，事业，人生多丰收的一年里，“诺瑞”这个由中国最有潜力和最有才干的人，所组成的强有力的团队，在不断地发展壮大。诺瑞也先后迎来了更多精英人才的加入，是你们的加入，发展和丰富了诺瑞；是你们的加入，我们共同提升了人生。茫茫人海中，长长时空里，从此我们有了专业和智慧的伙伴，我们的生命正在上演最为精彩的激情！

今晚，我还要带着更大的热情和期望，迎来xx年具有划时代意义的“以信立人”的诺瑞企业文化的传播。我们将坚定不移地相信、信任、诚信对待自己和自己承诺的目标，深入贯彻落实正确的工作流程和工作标准，继续解放思想，坚持持续改进，发展个人业绩，发展正确的态度和方法，使全体员工发挥长处，学有所为，劳有所得。由个体的成长，促进团队的合作，家庭和社会也更和谐，达到多方共赢，共同发展。

xx年我们将推动具有浩然正气的行为和弘扬符合正确道德的行为，鼓励每一个人承担自己应该承担的、对自己、对家庭、对工作、对社会的责任。我们要生产出更高更稳定质量的产品，我们要提供更高更稳定质量的服务，我们要将这些高质量的产品和服务，以及我们的正确思想推广到全国各地，让代理商、零售商、消费者安心、放心、开心地使用我们的产品和服务，并以此而自豪！我们要不要为此郑重地承诺？要！

当前，社会形势总体上保持稳定。同时，全社会经济和心态失衡加剧，社会风气鱼龙混杂，诚信缺失，人心浮躁，经济水平上去了道德水平却在下降，社会面临诸多难题和挑战。共同分享经济发展机遇，共同应对各种道德挑战，促进人际和谐发展，为人所需所用而发挥天赋，是有志人才的共同愿望。借此机会，我愿重申，诺瑞将高举“以信立人”的企业文化旗帜，始终不渝地走稳步发展道路，始终不渝地实施互利多赢的战略，始终不渝地形成正确的思想氛围，不断促进员工发展，持续使客户满意。

此时此刻，我们深深挂念缺乏均衡营养的宠物，需要各方面知识的宠物主人，需要值得信任高品质产品和服务的消费者，需要摆脱亏损增加盈利的零售商代理商。我们诺瑞员工应该尽己所能帮助他们早日摆脱困境，去除客户的烦恼。我们衷心希望全球宠物和爱宠人士享受安全健康的快乐生活。

最后，我祝各位同事和你们的家人在新的一年里幸福快乐！谢谢大家。

大型装修公司总经理年会发言稿 篇15

今天我们在这里召开20xx年年终工作会议。主要目的是总结和思考过去，展望和规划未来。在过去的一年里，我们在业务上有了新的突破，销售额持续稳定的增长，和20xx年相比增长了50%，生产能力和产品质量也超过和遥遥领先于很多竞争对手，员工队伍在不断壮大，产品设计和营销策略在不断创新，售后服务网络在不断完善，回头客也越来越多。

20xx年快要过去，在这辞旧迎新之际，回首电器这些年来的发展历程和风风雨雨，我们有过挫折，有过困惑，有过喜悦。今天，我想感谢和电器一路走来的每一位员工，为了工作，很多员工主动放弃休息，加班加点，甚至通霄达旦的工作;就因为有了大家的共同努力和奋斗，让电器在中国商用冷柜行业崭露头角。取得今天这样的成就。感谢你们的努力和坚持，也感谢所有的员工对我的支持和信任。很多时候，我们员工在实际工作中所面临的困难和艰苦程度，往往是超出我们做领导的估计和想象的。在此，我想借这个机会，向你们说一声：“谢谢你们!你们辛苦了!拥有你们，我感到非常地骄傲!

大家知道，我们的网站上写了一句话：“，为您构造健康的购物空间，让品质写出xx人的尊严，让服务感动客户 ”这也是我们公司文化的一部分，大家看到这句话想到了什么，表达了我的一个心愿，就是要把xx办成一个受人尊敬的公司，这是我的梦想。什么样才叫受人尊敬?就是当你非常自豪地、光荣地告诉你的客户，你的家人、你的朋友“我在电器工作”的时候，他们会投以你无比羡慕和崇敬的目光。我认为，一个有理想，有追求的人，一定会十分愿意来电器工作。因为，我的梦想不仅仅是我一个人的梦想，而是我们所有xx人共同的梦想，并以这个梦想为荣。这里，我想特别说明一下，在工作并不等于你就是一名真正的xx人，这是二个不同的概念。那怎样才算是一个真正的xx人呢?举个例子：你看见办公室的地下有一个烟头，不是你扔的，你会不会主动弯下腰，把它捡起来放进垃圾筒?你看见一个无人的车间里电扇呼呼地开着，你会不会主动走上去把它关掉?你看见某个员工在上班时间里聊天、打游戏等违反公司规定的行为，你会不会主动去制止?

所以说，进入电器公司并不意味着你就是一个xx人。只有当你真正地融入这个大家庭，把这个公司当成你自己的公司，把电器的荣辱看作你自己的荣辱，把这个梦想当成你自己的梦想的时候，你才称得上是一个真正意义上的xx人。需要的是真正的xx人，如果不能成为一个真正的xx人，必将会被所淘汰。

我们，将一如既往的重视人才，员工是公司的第一资本，是公司发展的力量之源。全心全意依靠员工是我们坚定不移的方针，努力提高员工的物质文化生活质量，实现员工价值是电器始终如一的追求。伴随着公司的发展壮大，电器将创造充分发挥广大员工的积极性和创造性的环境和条件，为员工实现自我价值搭建广阔的平台;构建同员工利益和价值追求相一致的公司共同愿景，让员工在为公司奋斗的同时实现自己的人生价值，实现公司与员工的共同的成功。

电器是我们所有xx人共同的家园，是我们每个员工生活工作和实现人生价值的依托。电器的兴衰关系每个人的切身利益，可以说，兴则员工兴，衰则员工困。所以，电器的利益是每个员工至高无上的长远利益和根本利益。我们每个员工要绝对地忠诚。一切言行都服从于利益，都要与利益保持高度一致。任何时候、任何地方、任何情况下，要以xx大局为重，精诚团结，密切协作;要以事业为先，忠诚奉献，拼搏实干;要以发展为本，恪尽职守，不负使命。

我公司自成立以来，我们通过艰苦创业、奋发拚搏，为社会、为国家创造利税，为市场、为广大消费者提供了物美价廉的产品。在未来的发展中，电器将一如既往地践行这一价值观，将自己融入到社会发展的潮流中，为社会提供性价比最优的产品，倡导和弘扬先进的公司文化，最大限度地提高经济效益和社会效益，在把公司做大做强中，为社会创造更大的财富。

我们远大目标就是：世纪，世界

“世纪，世界”体现了电器崇高的理想追求，符合我们xx人发展的期望值。电器成立以来，经过数年的奋斗拚搏、创新开拓，成为具有很强市场竞争力和创新活力的现代公司。面对新的机遇和挑战，xx人志存高远，用满怀豪情绘制着百年宏图。xx人期望着走向更广阔的天地，用自己的智慧和勤奋打造一个兴盛百年，纵横世界的辉煌。这是时代发展潮流赋予xx人的神圣使命。(掌声)

“世纪，世界”是一个战略性的目标，需要我们从方方面面、点点滴滴着手，循序渐进地去实施，更需要我们每个xx人立足岗位、扎实工作、创新拚搏来实现。需要我们创造一流的产品，一流的品牌，一流的效益，一流的公司形象，一流的发展速度，一流的员工队伍，一流的公司管理，一流的科学技术来实现。我们的一切工作都要向着这一目标而努力。

20\_\_xx年，是崭新的一年，在这一年还没有开始的时候，让我们每个人进入紧张的工作状态，比竞争对手领先一步，我们需要有着眼于未来的战略眼光。“挑战未来”，我们需要勇气、胆略和意识。我们需要自强不息、拼搏进取，我们需要更多的学习，增加知识储备;需要创新，不断突破陈规;需要实干，把目标落实于行动中;需要高效，快速反应，抓住一切机遇发展自己;需要团结，全体xx人拧成一股绳，同心同德，和衷共济，为了辉煌灿烂的明天，让我们和竞争对手不一样，让我们从众多的竞争对手中脱颖而出，让我们不怕困难，不怕坎坷，不怕挫折，不怕困苦，让我们不到成功，誓不罢休!

谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！