# 关于竞聘信用社主任演讲稿范文集合8篇

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2025-03-18

*关于竞聘信用社主任演讲稿范文集合8篇 　　演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在充满活力，日益开放的今天，演讲稿的使用越来越广泛，为了让您在写演讲稿时更加简单方便，下面是小编为大家收集的竞聘信用社主任演讲稿8篇，欢迎阅读...*

关于竞聘信用社主任演讲稿范文集合8篇

　　演讲稿是一种实用性比较强的文稿，是为演讲准备的书面材料。在充满活力，日益开放的今天，演讲稿的使用越来越广泛，为了让您在写演讲稿时更加简单方便，下面是小编为大家收集的竞聘信用社主任演讲稿8篇，欢迎阅读，希望大家能够喜欢。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇1**

各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。冬去春来，咋暖还寒，xxxx年春节刚过，我们呼吸着～年春的气息，沐浴着春的阳光，迎来了新的机遇和挑战。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。

　　我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，xxxx年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。xxxx年9月在湖南农村金融职工大学学习，年7月份调新民信用社工作。～年任韩家乡信用社主任至今。

　　在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。这次，我竞聘的职位是xxx信用社主任。

　　我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。～年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　一、以发展为主题，推动各项工作上台阶。一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要加大不良清收力度，提高信贷资产质量。摸清不良资产底数，完善信贷诉讼时效，全力清收不良，对全社职工实行工效挂钩办法，严格考核，做到责任、任务、奖惩“三落实”。

　　二、多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的“推进器”，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当“指导员”，又当“战斗员”。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起“农村信用社是农民的朋友”的崭新形象。

　　三、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

　　各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇2**

尊敬的各位领导、各位同事：

　　大家好！

　　今天，我在这里做竞聘演讲，参与信用社主任岗位竞聘，心情非常激动。首先感谢联社领导为我们创造了这次公平竞争的机会！这次竞聘，本人并非只为当官，更多的是为了农村信用合作事业，在尽可能的情况下实现自己的人生价值。

　　我叫，现年岁，镇人，中共党员，大专文化程度，助理经济师职称。年在参加信用社工作，先后从事出纳员、会计员、主管会计、信贷员工作，年调入信用社任信贷组长兼营业室负责人至今。

　　经过几年的信用社工作锻练，自己的各方面素质都有了很大的提高。“十年磨一剑”，从出纳员到会计员，我熟练掌握了信用社的各项日常业务；担任主管会计工作四年，我熟悉了信用社的财务、业务等方面的知识；担任信贷员工作四年，我熟悉了信贷管理和相关行业法律法规等方面的知识，并学会熟练处理各方面的关系。十年工作中，我无论是业务学习中、还是在业务管理上，我都坚持走到哪里学到哪里，向老领导学习，向同志们学习，向实践学习，吸取别人的长处，弥补自己的不足，并积极学习新业务和计算机等方面的知识。在学习和实践过程中，我积累了一定的社会经验和工作经验，为我能胜任基层信用社的每一项工作打下了扎实的基础。特别是调入信用社工作三年多来，我走遍了的每一个角落，熟悉镇和信用社各方面的情况。在工作中，我稳健的办理每一笔业务，年年圆满完成了领导下达的各项任务。年，我社营业室贷款收息万元，比年增收万元，今年6月末，营业室收息万元，又比去年同期多收万元。

　　参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。我深知信用社主要负责人身上肩负的重担，必须具备较强的综合素质、坚定的政治立场、踏实的工作作风、顽强的拼搏精神才能胜任这项工作。

　　如果我竞聘成功，我的工作思路是：以信用社的发展为导向，以效益为目的，以计划为目标，强化管理，规范经营，扎扎实实地完成市联社下达的各项工作任务，进一步加快信用社的发展速度。我将充分利用我们信用社以前各届领导打下的良好基础，主要落实好以下四个“工程”：

　　一、实施“资金膨胀”工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬“三勤四上门”的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大信用社的自办业务，努力降低资金成本。同时牢固树立服务意识，鼓励全员抓住各种有利时机，坚持大额、小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，搞好结算服务，最大限度的占领农村金融市场，确保年信用社各项存款过亿元。

　　二、实施“富民工程”。在信贷支农工作中，我将紧密围绕信用社的工作中心，只要符合政策，资金问题将最大限度的予以解决，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务就及时予以保障。用实实在在的行动实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务承诺。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种、养、加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动农村产业结构调整和经济发展步伐。

　　三、实施“资金盘活”工程。一是明确责任，正本清源，属于信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔落实责任清收；二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，加大村组、企业贷款的清收力度；三是通过一切可以动用的社会关系和力量最大限度的清收不良贷款。

　　四、实施“黄金客户”工程。积极发动外勤人员深入农村和市场，加强农户和个体工商户的信用等级评定工作，加大贷款营销力度，培植和发展黄金客户。同时加强信用社的自身建设，创新服务手段，使客户创业紧靠着信用社、发展离不开信用社、致富忘不了信用社，把黄金客户培养成信用社创效的金牌客户。

　　我的工作态度是：做到个性服从党性、主观服从客观、感情服从原则；做到服务不欠位、主动不越位、服从不偏位、融洽不空位；做到对人冷热适度、对事刚柔适度、处理问题轻重适度；做到对同事多理解、少埋怨，多尊重、少指责，多关心、少冷漠；刺耳的话冷静听、奉承的话警惕听、反对的话分析听、批评的话虚心听。力争在服务中显示实力、在工作中形成动力、在创新中增强压力、在交流中凝聚合力。

　　如果我竞聘成功，我的处事原则和风格是：努力做到严密制度、严格要求、严守纪律，勤学习、勤调查、勤督办。以共同的目标团结人、以有效的管理激励人、以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。我将用真情和爱心去善待每一位同事，使他们的人格得到充分尊重，给他们一个宽松的发展和创造空间；我将用制度和岗位职责去管理我的同事，让他们找准位置，发挥才能，不断进步。

　　如果我竞聘成功，我的工作目标是：“以为争位，以位促为”，积极争取上级领导对我们信用社工作的支持，促使我社每一位员工牢固树立起主人翁意识，将我社的工作管理制度化、服务优质化、工作效率化。确保我们信用社的红旗不倒，各项工作更上一层楼。

　　如果我这次落聘，我决不气馁，我将以更加旺盛的精力、更加饱满的热情、更加扎实的工作、更加务实的作风，提高自身素质，在现在的岗位上做出更大的贡献。用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　我的演讲结束了，谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇3**

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫XXX，现年XX岁，大专文化，中共党员，政工师，现任XXX农村信用社主任 在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。

　　我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。二是任XXX信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了xx万元、万元，成为支持XXX镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。

　　我拟竞聘分管业务工作的副主任 按照任期目标要求，我的工作目标是：任职当年使全社的存款较年初上升1.2亿元，贷款增长1.5万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降3000万元，其中”双呆”贷款下降300万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到99％以上 为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　一、实施资金膨胀工程。在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场

　　二、实施富民工程。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动XXX农村产业结构调整步伐

　　三、实施资金盘活工程。一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。

　　三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款

　　四、实施中间业务工程。工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大 思路是发展的基础，思路凝聚着发展的力量。

　　如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把XXX联社的业务发展推向新征程 如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进XXX信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

　　谢谢各位领导、谢谢各位评委！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇4**

尊敬的各位领导、尊敬的各位评委：

　　我叫XXX，现年XX岁，大专文化，中共党员，政工师，现任XXX农村信用社主任。 在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。在刚刚进入21世纪的第二个开局年，市行、办就以超前眼光开展了这次联社副主任竞聘活动，势必为全市农村信用社的改革与发展注入生机和活力。我认为，自己符合联社副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是曾先后在基层信用社从事信贷员、会计工作，自联社成立后，先后担任过联社稽核科科长、营业部主任，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。

　　二是任XXX信用社期间，存、贷款总量分别较我任职前增长了万元、万元，成为支持XXX镇农村经济发展的顶梁柱，我本人连续四年被评为市级青年岗位能手、市级先进工作者。三是不断加强自我充电，先后参加了学历教育试、职称等考试，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。我拟竞聘分管业务工作的副主任。 按照任期目标要求，我的工作目标是：

　　任职当年使全社的存款较年初上升1。2亿元，贷款增长1。5万元，存贷款增量列全县金融机构之首；加大不良贷款盘活力度，使不良贷款较年初下降3000万元，其中”双呆”贷款下降300万元；大力发展中间业务，使中间业务收入占比提高2个百分点；努力提高资本充足率，年内使各项股金增长300万元；在支持好地方经济发展、满足农村经济发展资金需求的同时，严把贷款投向关，新增贷款回收率达到99％以上。 为完成以上工作目标，我拟将主要落实好以下四个工程：

　　>一、实施资金膨胀工程。

　　在存款组织工作中，我将牢固树立效益意识，鼓励全员发扬三勤四上门的优良传统，把考核重点放在低成本存款上，不断壮大自办存款业务，努力降低经营成本。同时，牢固树立服务意识，鼓励信贷员抓住节令农时农副产品上市的有利时机，坚持大额小额一齐抓，零钞、残币一样存的吸储原则，做好登门上户的服务文章，现场搞好结算服务，最大限度地占领农村金融市场。

　　>二、实施富民工程。

　　在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社主任的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，只要符合产业结构政策，资金问题将最大限度地予以保证，农民需要多少就投放多少，农民需要什么样的金融服务，就及时予以保障，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。在支持项目上，从注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙，贸工、农产、供销一体化，拉动XXX农村产业结构调整步伐。

　　>三、实施资金盘活工程。

　　一是明确责任，正本清源。属于农村信用社自身原因形成的不良贷款，将逐笔追究责任人的责任，严格按照有关金融法律法规落实到个人。二是在取得党委、政府支持的前提下，不断创新清收方法，能落实企业经营权的，通过合法取得其经营权来盘活贷款；能以资抵债的及时办理抵债手续。三是通过动用一切社会关系和力量最大限度地清收不良贷款。

　　>四、实施中间业务工程。

　　工作中，我将充分利用我们贴近农村、直接与农民打交道这一优势，不断加强金融创新，逐步探索一些代售、代销、租赁、保管等中间业务，与其他金融机构比优质服务、赛结算手段，不断把中间业务这块蛋糕做大。 思路是发展的.基础，思路凝聚着发展的力量。如果我这次能够有幸竞聘上分管业务的联社副主任，我将紧密团结在联社主任的周围，当好”一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，不断创新工作思路和工作方法，以新的姿态适应新的工作环境，把XXX联社的业务发展推向新征程。 如果我这次落聘，我决不气馁，将以更加旺盛的精力，更加扎实的工作，促进XXX信用社两个文明建设再上新台阶，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。 谢谢各位领导、谢谢各位评委！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇5**

尊敬的各位领导，各位同事：

　　大家好！

　　首先，请允许我借这次发表竞聘演说的机会，向多年来在工作、生活上给予我关怀、指导、帮助的各位领导和同事们表示衷心的感谢。

　　自从参加工作以来，我虚心聆听领导的教诲与指正，认真服从上级的安排与要求，自觉接受全体员工的监督与批评，与信用社一道学习、成长、壮大。可以说，信用社不仅给了我工作岗位，给了我工资福利，给了我美好的生活，而且给了我知识和经验，给了我能力和自信，给了我进步与理想。面对信用社改革大潮，我不能袖手旁观，不能逃避退缩，唯一的选择就是主动参与，勇挑重担，自觉承受更大的压力，主动承担更大的责任，把在信用社学到知识，掌握的经验，锻炼的能力和培养的自信奉献给信用社，以更好的表现和更优的成就报答领导和同事们的厚爱和支持，也想借助这个平台实现追求进步，超越自我的人生理想。

　　正是基于这种考虑，我鼓起了勇气，站在这里接受各位领导和同志们的考验和评判。

　　首先，我认为竞聘主任，我的“硬件”够硬。不论是学历、年龄、职称、资历、任职年限等硬条件我都完全符合要求。并且我曾担任副职6年，担任正职也超过了4年，累计10余年的任职经历，个人也好，分管的工作和负责的单位也好，都没有发生过任何问题，廉正作风和职业操守也经过了时间和实践的考验，赢得了领导和同志们的充分信任。

　　其次、我必须要说明的是，信用社之所以能取得一些成绩，我个人之所以有一点进步，固然有我个人的努力，但更重要的，还是得益于联社领导的正确决策和英明指导，得益于联社各部门同事的大力支持与无私帮助，得益于\*\*信用社全体员工的拼搏奉献与开拓进取。在此，我怀着一颗感恩之心，许下报恩之愿：如果竞聘成功，我会一鼓作气，再接再厉，用更加努力的工作和更加卓越的成就，来报答各位的支持与鼓励。如果竞聘失败，我会认真总结，吸取教训，用更加努力的学习和更加辛勤的工作，来报答各位的鞭策与指教。

　　第三、我的组织管理与协调能力经过了历史的考验，今天的成就证明了一切。众所周知，\*\*信用社人员最多，机构最多，存款最多，当然压力最大，责任最重，需要处理的矛盾最多。特别是我担任主任4年来，信用社又面临增资扩股、五级分类、统一法人、撤消代办站等繁重任务。这些既没有前者经验可借鉴，又没有书本知识可参考，对我来说无疑是个巨大的考验。对此，我没有退缩，也没有彷徨，更没有怨天尤人把矛盾上交。我始终坚持，人虽弱小，但争优创先的决心不能小；困难虽很多，但战胜困难的勇气不能少；压力虽巨大，但勇往直前的信念不能减。

　　第四，我是目前全县信合系统唯一的女主任，理应肩负更多的政治责任。随着社会的进步和经济的发展，妇女参与社会活动的范围越来越广，社会给予女同志公平竞争的机会也越来越多。全县信用社女性朋友为数众多，几乎占到了60%，但是真正担任正职的却很少。所以，我请在座的男性朋友，请换一种眼光给与我鼓励。在清一色的男人管理团队中出现一个女人，带来的不仅仅是对手，也是朋友，更是一道别样的风景。我请在座的女性朋友要站在更高的角度给予我支持。支持我，就等于支持女性；支持我，就等于支持我们的半边天。从另一个角度上讲，我的竞聘成功，也体现了联社领导对女性干部的爱护，体现了所有员工对女性的尊重，也代表了全体女同胞的光荣。

　　几年来，\*\*信用社不论是增资扩股，还是五级分类；不论是吸收存款，还是清收利息；不论是撤站并点，还是行风建设，事事争先，佳绩不断。尤其是吸收存款，抓住张石高速、南水北调等大好时机，全力以赴，攻坚克难，取得了一个又一个的胜利。不论是历年增幅，还是年终考核，我社存款余额始终位居第一。行风建设，内部管理工作可谓一流。在人最多，点最多的情况下，数年没有发生任何事故，本身就是对全县稳定工作的重要贡献。还曾多次代表联社接受过上级检查，不仅没有发现问题，还为全县争了光、添了彩。对提高素质，业务培训工作我们更是常抓不懈，多年一贯，并取得了可喜成绩。我们的选手在上级组织的多次技术比赛中获奖人数最多，获奖级次最高，团体成绩稳居首位，受到了领导的好评和同志们的肯定。

　　尊敬的各位领导、各位同事，古人说：世上千里马常有，而伯乐不常有。我不敢妄称自己就是“千里马”，但我能肯定你们都是“伯乐”。只要你们给我一个机会，我一定会借助管理与服务这个平台，抱定创新与争先这个信念，练就“千里马”的本领，展现“千里马”的风范，也一定不会辜负“伯乐”们的的慧眼。

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇6**

各位领导、各位同志：

　　大家好！

　　策马扬鞭追日月，闻鸡起舞争朝夕。今天。我走上竞聘演讲台，心中百感交集。一是自己荣幸赶上了挑战自我、展示自我的大好时机；二是感谢各位领导多年来对我的教育和培养，感谢与我同舟共济、朝夕相处的同志们对我的帮助和信任。我叫田平礼，现年32岁，大专文化程度，1990年6月参加工作，先后在蒙家岭、车家庄、炭店信用社任出纳、会计等职。20xx年9月在湖南农村金融职工大学学习，20xx年7月份调新民信用社工作。20xx年任韩家乡信用社主任至今。在次，我要感谢信用社领导为我们提供了一个展示自身才能的平台。

　　这次，我竞聘的职位是彬县小章镇信用社主任。我竞聘的理由和优势如下：

　　一是具备基层信用社主任的丰富经验。20xx年，同样通过竞聘上岗，我走上了韩家乡信用社主任的岗位。一年来，在县信用社领导的支持和全社同志们的努力下，各项业务工作进展良好。同时，在工作中，我积累了一个基层农村信用社主任应具备的管理和领导经验。

　　二是热爱农村金融工作。通过在工作中仔细摸索及上湖南农村金融职工大学，我对农村信用社的业务操作、帐务管理、风险化解、资产运行等规律已非常熟悉，对农村金融工作具有一种特别的热爱和钟情。

　　三是作风扎实，勇于吃苦，严于律己。我在当地农村出生，在当地学习，后又在当地工作，是彬县人民的山山水水养育了我。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的良好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。

　　如果这次有幸能在竞聘中胜出，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同志们的厚望。任期内的目标任务为：各项存款净增 万元，盘活非贷 万元，其中逾期 万元，双呆 万元，收息 万元，扩股 万元，利润 万元，每年递增 %为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

>　　一、以规章制度为标尺，狠抓内部管理。

　　因为规章制度是我社经营的标尺、资产安全的屏障。所以，我作为社主任，要组织好本社职工学法、知法、懂法，增强自我约束、自我管理意识。从大处着眼，从小事做起，在严格管理上下功夫，一丝不苟，从严执纪，决不允许违规的事在我部发生。以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。努力做到大事讲原则，小事讲风格，共事讲团结，办事讲效率。管人不整人，用人不疑人。让别人做到的，自己首先做到，严格要求自己，不搞特殊化，带头执行制度，带头完成任务，勤勤恳恳、埋头苦干，上对得住组织的信任，下对得起自己的良心。

>　　二、以责任心为保证，树立良好的工作作风。

　　我竞聘小章镇信用社主任，深知责任重大。乡镇信用社主任虽然不是\"官\"，但是能为农民办实事；乡镇信用社摊子不大，却是农民金融的主力军。多年来，广大农民把农村信用社做为脱贫致富奔小康的\"推进器\"，对信用社给予了极大的支持和厚望。我深知这一点，在新的岗位上将全力以赴，强化责任意识，增强责任感，树立良好的工作作风，不怕苦，不怕累，以饱满的热情，雷厉风行的工作作风，扎扎实实，认认真真，任劳任怨，带领全社职工作做好各项工作，优质高效地完成各项目标任务，向县信用联社交一份满意的答卷。

>　　三、以优质服务为法宝，树立农村信用社新形象。

　　今年，我仍然要一如既往地抓好每一项服务，既当\"指导员\"，又当\"战斗员\"。严格操作规程，办好每一笔业务，规范各项服务，做好每一个细小环节，热心提供咨询，解答好客户的每一个提问，一心一意为客户着想，和全社员工一道以饱满的精神状态实行优质高效服务，以一言一行树立起\"农村信用社是农民的朋友\"的崭新形象。

>　　四、以发展为主题，推动各项工作上台阶。

　　一要增收节支，提高效益。加大盘活收息力度，压缩各项费用，杜绝胡支乱花，实行费用公开制。二要选准突破口，加强信贷管理。紧紧围绕\"立足农村、服务农业、贴近农民\"的服务宗旨，以小额信贷为主，培养基本客户群体。并积极扶持发展种植业和养殖业，开创新的息源五、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是我社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。

　　所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。各位领导、各位同志，我相信自己的工作能力，相信各位领导的眼光，相信同志们对我的信任，请大家支持我，投下您神圣的一票！

　　谢谢大家！

**竞聘信用社主任演讲稿 篇7**

　　尊敬的各位领导、同事们：

　　大家好！我是联社营业部的xx，36岁，本科学历，会计师职称。十分荣幸能参加今天的岗位竞聘会，我竞聘的岗位是xx信用社主任。

　　19xx年参加信用社工作以来，我努力学习，勤奋工作，恪尽职守，开拓进取，不断积累工作经验，丰富工作阅历，提高管理水平，从一位普通员工到主管会计，逐步成长为一名管理者。回顾XX年来的工作经历，我的每一点成长进步，可以说，都得宜于各位领导和同事们的关心和帮助。此时此刻，与其说我在竞聘一个岗位，还不如说我在争取一个机会，一个展示自己、承担更多责任的机会。我将力尽所能，不辜负领导和同事们的希望，为信用社的发展做出更大的贡献。之所以参加竞聘xx信用社主任一职，是因为我具有“四个方面”的优势：

>　　一是具有较强的金融理论知识。

　　我在大学几年中，先后学习了货币银行学、会计基本原理、信贷管理、资金组织等课程，打下了较为扎实的金融理论基础；参加工作来我始终不忘充实自己，坚持学中干、干中学，参加了银行业从业人员资格认证考试，并取得了优异的成绩，使我的理论水平又有了进一步的提高。

>　　二是具有较强的工作能力。

　　“心诚则路正，路正则事业成”。19xx-19xx年两年市联社机关新业务部的工作经历提高了我的文字组织能力；XX-XX年四年营业部主管会计的工作经历提高了我的业务水平；XX年上半年市联社业务拓展部的工作经历提高了我的社会交往能力、处世应变能力。任联社营业部副主任期间，能够坚持原则、实事求是，有较好的群众威信，锤炼了我的组织能力和判断分析的能力。经过十年的业务知识积累和锻炼，

>　　三是具有强烈的事业心和开拓创新意识。

　　作为信用社一名员工，我始终把强烈的事业心责任感，作为开展工作的动力推手，不断强化工作的精品意识和服从意识；同时我年富力强、身体健康，具有较好的年龄优势。接受能力比较强，对新业务比较敏感，能够创造性的开展工作，进入角色迅速，并且有信心、有决心，也有能力在联社的正确领导下，圆满完成联社分配的各项工作任务。

>　　四是具有自身资源优势。

　　我在联社工作期间与财政局等行政事业单位建立了良好感情关系，了解他们的资金走向和资金来源以及资金结构，为以后从事其他业务，占领一定市场，取得镇政府和财管所支持，奠定了良好基础。

　　如果我当选xx信用社主任，我将更加努力地工作，决不辜负各位领导和同事们的厚望，为了全面完成各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

　　第一：抓住源头、努力开拓。“千里之行，始于足下”，xx信用社以前取得的成绩只能说明过去，xx信用社要真正摆脱困境，还任重而道远。春节将是xx信用社增存的关键时期，我要突出重点，加大营销力度，改善网点的服务水平，做到早计划、早行动、早发展。完成联社下达的存款“春天行动”xx万元任务。一方面，抓住经济发展的大好形势的有利时机，深入乡镇行政事业单位进行宣传营销，不断拓展业务，积极抢占市场份额；xx镇的镇收入每年都有xx万左右，xx镇行政事业单位有7站8所，都在农行开户，仅仅只有xx卫生院在xx信用社开户，我要通过自己的社会关系利用自身的资源，通过亲情营销，感情营销，把每年财政补贴的涉农资金xx多万从邮政银行挖过来，争抢市场份额。另一方面，把任务分解到人，鼓励全员发扬背包下乡的优良传统，利用春节农民工返乡的大好时机，积极走村上门开展“现场吸储”活动，努力膨胀资金规模，完成全年的存款任务xx万元；xx镇镇上共有xx户人家，xx人，如果镇上每户在xx信用社存x万元，xx信用社可以吸储xx万元。遵循这一思路，试问xx信用社的全年存款任务会完成吗？

　　第二：树立服务“三农”意识，做好信贷支农文章。xx信用社XX年末小额农贷xx万元，小额农贷回笼率xx%。在信贷支农工作中，我将紧密围绕联社领导的中心工作，在政府规划、群众自愿的前提下，用实实在在的行动，实践农村信用社是最好的联系农民的金融纽带的服务格言。一是要认真把握，选准发证对象，为了确保农户贷款放的出，收得回，必须对农户进行深入细致的调查，保证农户贷款的安全运行。二是充分发挥村组干部的作用，从xx镇的xx行政村，xx个小组中，选择村委会班子团结务实，威信高，责任心强的村组首先开展创建工作，确保农户贷款到期收回，争取xx年底小额农贷回笼率100%。

　　第三：做好信贷营销，充分挖潜自身潜力，寻找优良的客户群。在支持项目上，从以前只注重支持数量增长型转向支持规范效益型，从支持农产品单一环节转向支持种养加工一条龙。xx信用社XX年底抵押贷款xx万元，仓单质押的贷款xx万元，主要是棉花企业，而xx镇现有集体企业和个体作坊35家，主要生产项目有印刷、机械、水泥、建材、粮食、油料等加工。那么，在做好风险防范措施的情况下，要充分利用资源，力争为讲信用的企业多投放贷款，尽可能为三农和私营主提供便利，着重做大做实仓单质押的贷款这一“拳头产品”，充分发挥xx地处城乡接合部，辐射城区、带动乡村的区位优势，积极拓展城区优质客户，创造更高效益。通过快发展、多创收为xx信用社的员工创造更高的绩效工资。

　　第四、以安全为护身符，促进工作稳健发展。安全工作是信用社的护身符，只要安全保证了，各项工作才能实现稳健发展。所以，我要坚决按照各项安全规章制度，严格把握好各个安全环节，坚持人防与物防并举，与全社职工签订安全合同，与有关单位签订联防协议，彻底杜绝不安全隐患。

　　尊敬的各位领导和同事们，对我而言，我竞聘的不是官位而是责任，我相信抬头靠实力，只有认真踏实的走好每一步，才能圆满完成市联社党委赋予的各项工作任务。假如我竞聘落选了，我也不会灰心泄气，因为能够勇于参与竞聘，对我来说既是一次自我挑战和磨砺意志的考验，也是一次难得学习和锻炼的机会，今后，我要寻找自己的差距和不足，努力将自己锻炼成为一名让领导信任，让客户满意的信合人。谢谢大家。

**竞聘信用社主任演讲稿 篇8**

尊敬的各位评委、各位领导、同志们：

　　大家好！

　　我叫，于20xx年进入农村信用社工作，并于20xx年担任板桥社主任至今。今天，我竞聘的职位是板桥社主任。

　　我记得有这样一句话：我不能选择出生的时代，但可以用生命的灿烂为时代增光添彩；我不能决定生命的长度，但可以用加倍的风险拓展生命的宽度。此刻，我就是怀着这份对人生价值感悟的执着与信念，带着对农信社事业的梦想与追求，走上这个舞台，接受大家的评判和组织的挑选。在此，我非常感谢各位领导和同事们给我这次竞争分社主任的机会，这个岗位不仅仅是一种权利，更是一份沉甸甸的责任，而我参与此次竞争的信心，则是来源于对本职工作的驾驭力、锐意进取的创新力和以德服人的凝聚力。

　　首先，我先阐述一下我竞聘的优势：

　　>一、我具有丰富的管理经验：

　　我于20xx年进入农信社工作，先后从事过信贷、出纳、记账，于20xx年调到水塘分社任职主任，后于20xx年担任板桥信用社主任至今。多年的工作经验，使我对所有的业务都了如指掌，特别是在主任的这\*年多来，我在自身素质和管理方面都得到了进一步的提升。在工作中，我能切实做到按章做事，严格管理，并且始终保持良好的思想素质，真正做到了顾全大局，无私奉献。同时能以认真负责的态度和满腔的工作热情带头勤奋工作，并得到了领导和同事们的一致好评。

　　>二、我具有谦虚谨慎，团结民主的工作作风：

　　平时我善听众言，在工作中坚持原则、以诚待人、不以权谋私、尊重领导、联系同事，主动搞好团结协调。特别是对于员工的思想工作，我能积极听取员工的意见和建议，并且关心员工的工作和生活，切实的做到了团结一心，实事求是。

　　>三、我所取得的成绩：

　　在工作中，我务实基础，立足本职，在为农信社发展壮大的前提下，积极努力，并取得了一定的成绩：

　　1、20xx年被评选为先进个人。

　　2、20xx年被评选为先进个人。

　　3、在本人带领下，20xx年水塘分社被评选为先进集体。

　　“平静的湖面，炼不出精悍的水手，安逸的环境，造不出时代的伟人。”我深深地懂得，要当好农信社主任并不能纸上谈兵，重要的是要脚踏实地的干，如果此次我能竞聘成功，我不仅会履行好主任的职责，不折不扣地完成组织上交给的工作任务，而且会从以下几方面来完善自己的工作：

　　第一突破自己。基于目前日益变新的形式，原有的管理理念、方式以及方法已经不利于市场的发展，这就需要管理者的思路创新。如果我竞聘成功，我会自觉的感知新理念、适应新标准、学习新方法，不断的充实自己和提高自身能力，使自己成为适应形势发展需要的能者。

　　第二积极根据我社改革发展的需要，并结合职能、性质以及经营方式的转变，迅速调整思路，主动对接，不断思考和研究新措施，新办法，有创造性的开展工作。

　　第三我将努力搞好全社职工的团结,并且充分发挥每个职工的主观能动性，使每个职工在实现个人价值的同时也创造最高的利益。

　　第四加大营销力度，确保贷款质量。我将在业务团队中培养健康积极的营销观念，大力提高营销贷款的服务水平。同时，严把贷款发放关，重审查、明职责，以安全放贷、创造价值、服务社会为发放贷款的根本指向，并且有计划的做好资金组织工作。

　　第五努力扩大服务内涵、拓展服务领域，尽量扩展资金存量；并完善考核机制，努力在盘活资产、化解历史包袱、健全内控机制等领域进行有针对性的改革，并结合上级领导，进一步完善工作中存在的问题。

　　奥斯特洛夫斯基说过“把握生命里每一次机会，每一次挑战，让自己成为一枝自立自强的寒梅；不要害怕，不要畏惧，让自己成为一棵傲霜迎雪的松柏。”所以我今天鼓起勇气站在这里参加这次的竞聘。如果此次竞聘成功，我将不辱使命，开拓创新，用具体的行动和丰硕的业绩来回报领导厚爱和同志们的支持，如果失败，我也不会气馁，因为这就证明我还有进步的空间，证明我离上级的要求还有一段距离，这样就会给我更大的动力去完善自己，去充实自己，以迎接更多的挑战。输赢并不重要，重要的是我为农信事业的发展壮大而努力的心！谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！