# 誓师大会房产客服部发言3篇

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2025-01-18

*乐居新房知识栏目为您提供最新、完整的新房知识，包括准备买房、看房、选房、认购新房、签约预订、还款、收房检查、退房维权、产权等知识。 以下是为大家整理的关于誓师大会房产客服部发言的文章3篇 ,欢迎品鉴！第一篇: 誓师大会房产客服部发言　　1....*

乐居新房知识栏目为您提供最新、完整的新房知识，包括准备买房、看房、选房、认购新房、签约预订、还款、收房检查、退房维权、产权等知识。 以下是为大家整理的关于誓师大会房产客服部发言的文章3篇 ,欢迎品鉴！

**第一篇: 誓师大会房产客服部发言**

　　1.房地产销售经理季度会发言稿应写哪些内容

　　房地产销售公司副总经理年中总结会发言稿公司如何规划实现未来新10年的起点，关于z公司未来模式的转变，共分为六个层面：一、管理模式的转变；在公司成立之初时，我提出的三权分立：经营权、所有权、管理权。

　　现在的公司由总经理负责制，实现由董事会管理公司的转变。公司人员总体来说年龄都不大，对管理的理解和公司结构的理解还不是清特别清楚，所以我想阐述一下董事会意味着什么？意味着我们以后的决策方向会越来越稳健、越来越折中，这个转变，意味着公司未来的长足发展更稳健，更顺畅。

　　二、工作流程的转变；由被动工作到主动工作，思维模式发生转变。在去年的年终会上，我提到了公司由被动的安排工作转向主动寻找工作，这是一个方向性的转变；今年分工越来越细了，有很多是下面的人推着上面走。

　　比如：原来公司在召集一些事，还有分管的项目，甲方只认我和闫总。还有月度、季度、年度的工作模式化不清晰，今年开始分工更明晰，思路更清晰，这个转变，还要更深更强，整体推进更多的是职能部门在做，强调主动工作和被动工作更多的是思维模式的转变，要把流程建立起来，上传下达，这是需要我们每个人深思的，大家要共建流程。

　　三、复制模式的转变；师徒制的复制模式要快，要加速。1、传承、复制、持续；怎么做才会更快，公司一直在学习、成长、分享，但是规模不够，一定要循序渐进，所以公司做了调整——英才培养计划，英才培养计划的规模和方式，今年是试运行，效果很不错，很大一部分人在职位和薪水上得到大幅提升，我想如何让英才培训计划规模再大些，让销售人员都能参与？这应该是我们下一步的重点计划。

　　2、建立互动机制；培训规模还需加大，可以借用游学的机制，主要从两方面讲：①讲师到项目上讲课；制定出流程，让所有人参与了解公司；②项目员工之间的流通；比如：这周我没有工作状态，可以派到别的项目学习两天，因为每个项目都有优势，我们在录用人才上是不拘一格的，在学习的方式上也要不拘一格。四、目标和甲方统一的转变；如何实现公司的发展目标？我们每年年初要制定目标，年中要调整目标，这是为了我们月度的工作，能量化管理，而设定目标，可能和甲方的不太一致，如果一致我们年终就不必再做调整了。

　　为什么上宅集团的目标完成的可能性到90%以上，而我们的目标只能到85%？如何从操盘模式上和甲方捆到一块？这是公司突破的重中之重，战略决定战术，以后再谈的客户，要求他们的年度目标要和我们的年度目标保持一致，否则会制约我们公司的发展，制约我们个人的发展。

**第二篇: 誓师大会房产客服部发言**

　　尊敬的领导，各位营销战士，同事们:

　　大家下午好!

　　在这阳光明媚春暖花开的日子里又迎来了我们健邦饲料科技有限公司新的起点，在奔向成功的路上从来都是需要激情与热情的;希望这一次大会的会议精神能让我们一起把健邦品牌做得更强大!

　　大会得以成功召开离不开公司领导的大力支持，让我们以雷鸣般的掌声对亲临我们大会现场的杨总表示热烈的欢迎!

　　春天是播种希望的日子，春天更是放飞梦想的季节。在这生机勃勃的春季我们迎来了健邦春节后的一次大会。下面宣布大会正式开始!

　　进行大会一项，欢迎公司总经理杨三军先生检阅健邦大军并致辞!掌声有请!

　　掌声恭请回坐!

　　杨总结合市场行情、我司现在的情形做了深入浅出的分析，并对月份工作做了总结提出了不足，对月份乃至全工作做了规划。我相信大家在杨总的带领下一定能成功挑战各种风险，实现我们的目标。

　　二项：接下来让我们以最热烈的掌声，有请销售精英中的代表讲话：(有请)

　　销售区域经理：关安国

　　作为老牌销售精英，五的成长过程，五的进步。我相信在下一个五计划定会有新得突破，取得更好的成绩!

　　销售区域经理：潘杨江

　　我认为作为销售人员，要大胆、自信、敢想也说。潘经理表现得不错，一番话就说出了自己的心得。我想公司接下来会给大家提供更多的个人锻炼机会，比如内部经验分享课程。

　　、三项：下面有请所有营销战士上场，有请关安国作为代表带领团队同宣誓：

　　掌声恭请回坐!

　　目标已锁定!(鼓声)战鼓已敲响!(鼓声)健邦全体将士们已经是斗志昂扬!跃跃欲试!营销战士们，完成任务有没有信心!(回答)我相信我们在公司领导亲切的关怀、领导下，通过业务精英们的努力及各后勤部门的积极配合一定能圆满的完成各项任务，实现我们的品牌战略!

　　下面我宣布大会到此圆满结束!请全体起立，用热烈的掌声恭送领导离席!

　　健邦营销团队宣誓词：

　　我们用心品尝,品尝岁月给我们带来的磨练;

　　我们昂首奋进,奋进中享受着鲜花的喝彩。

　　我们无怨无悔,我们从不后退,在健邦健儿的心中只有”前进”二字.

　　今天,怀抱着蓝天的纯净,孕育着沸腾的朝阳,我们又一次站在了的起跑线上,将是我们策马扬鞭无以伦比的应征!

**第三篇: 誓师大会房产客服部发言**

　　尊敬的总经理、书城各位同事：

　　大家好!

　　时间在我们不经意间已消失，\_\_筹建时的情景还恍若眼前，今天我们有幸邀请了我们省公司总经理为我们指导20\_年销售动员大会。

　　好的开始是成功的一半，的成绩也是成功的开始，总结过去一年的历程，我们走过的路并不平坦，前进的.每一步，都刻着大家面对挫折的激情和喜悦的成功，在此我感谢陪伴一路走来的各位同事，感谢你们的坚持和努力，在此向你们说一声谢谢，\_\_因你们而骄傲，我对在座各位充满信心、也对集团公司下达的20\_年各项指标完成充满信心。

　　一年来各项工作的开展和顺利完成离不开总公司及省公司总经理的信任和关心，离不开全休\_\_同事的辛勤付出。20\_年我们将继续拼搏、积极进取、让全体同事的辛勤和劳动付出得到丰厚的回报，也向集团、省公司\_\_总经理交上一份满意的答卷!最后在这辞旧迎新的时刻，祝大家新春快乐!也预祝集团的明天更美好!

　　我的发言完毕，谢谢大家。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！