# 主管岗位竞聘演讲稿怎么写

来源：网络 作者：雨声轻语 更新时间：2025-03-31

*主管岗位竞聘演讲稿怎么写(精品12篇)主管岗位竞聘演讲稿怎么写要怎么写，才更标准规范？根据多年的文秘写作经验，参考优秀的主管岗位竞聘演讲稿怎么写样本能让你事半功倍，下面分享【主管岗位竞聘演讲稿怎么写(精品12篇)】，供你选择借鉴。>主管岗位...*

主管岗位竞聘演讲稿怎么写(精品12篇)

主管岗位竞聘演讲稿怎么写要怎么写，才更标准规范？根据多年的文秘写作经验，参考优秀的主管岗位竞聘演讲稿怎么写样本能让你事半功倍，下面分享【主管岗位竞聘演讲稿怎么写(精品12篇)】，供你选择借鉴。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇1

尊敬的各位领导:

我最最亲爱的满满海家人们，大家晚上好!我来自最最顶端的养生苑团队，我的名字叫张金柱，今天很高兴、同时也很荣幸能够站在这个灯光璀璨、万众瞩目的舞台展现自我风采。

秉承着企业发展员工受益的发展理念，满满海一直致力于人才的梯队建设。一粒种子，只有深深植根于沃土，才能生机无限;一名员工，只有置身于拼搏的发展企业中，才能蓬勃向上。我自豪，在我人生中的繁华之年能够工作在满满海，满满海让我生活更幸福，满满海让我们生活更幸福。

乌鸦反哺，羊羔跪乳，吃水不忘挖井人，今天我怀着一颗感恩的心走上这个舞台。感恩企业，给我们搭建了这样一个平台，来展现自我、突破自我、实现自我的人生观、价值观;感恩我的领导，不仅教会了业务知识、基础技能，更给我指引了人生的方向，让我明确了自己人生的目标，并朝着这个目标走下去，坚持不懈、直到成功;感恩我的团队，在过去的十个月里，他们给了我无私的关怀与帮助，同时他们也深深地感染了我，让我明白了送人玫瑰，手留余香、帮助别人快乐自己的道理。

我能胜任主管一职，因为在工作中我积极、乐观、有带动力、愿意付出。在过去的十个月里，我没有一个月的假是休完的，特别是过年的那个月，整整一个月，我只休了半天假，一方面我想把更多与家

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇2

尊敬的领导和各位同仁：

大家好!

我是来自\_\_二部\_\_旗下的一员我叫\_\_。今天站在这里很高兴，首先非常感谢今天在站的所有兄弟姐妹，因为有了大家的支持我才有勇气站在这里。

非常感谢本公司及各位领导给我这次应聘主管的机会，我想这样的机会，不止是我个人努力就可以得来的结果，也有公司优良制度的帮助，才让我有这样一个更好的平台，能够更好的发展。　当初应聘的就是本公司的邀约员，首要搞好邀约工作。初到公司，看到前进前辈完美的市场处事、至诚的处事理念、人文空气、艰深的企业文化深深地震撼着我的心灵。使我坚信：选择了贵公司就是选择了人生成长的机缘

俗话说：真心才会拥有，感恩才能天长地久。我是一个非常懂得感恩的一个人，真诚的感谢公司给我们这样一个好的发展平台，在此感谢大哥，薛总，经理，主管对我的帮助以及关心，谢谢。

假如我是一名主管我会从以下三点做起

第一，统一思想统一目标《如果没有思想，没有目标团队就没有合力》

为什么要统一思想，统一目标?因为一个团队目标都不统一，思想都不统一，那么这个部门十个人一半人想拿团队，一半人就不想拿团队，那么请问这个团队能拿团队吗?

说的没错，大家都很聪明。说到这，就想一个小故事有一次，天鹅、狗鱼和虾，一起想拉动一辆装东西的货车，三个家伙套上车索，拚命用力拉，可车子还是拉不动。车上装的东西不算重，只是天鹅拼命向云里冲，虾尽是向后倒拖，狗鱼直向水里拉动。究竟哪个错?哪个对?用不着我多讲，只是车子还停留在老地方。他们并没有统一一个方向，没有统一一个思想，所以说他们每个人都没有得到自己想要的，所以一个团队想要好，想要有战斗力，必须统一思想，统一目标。

第二，多和经理总监员工交流沟通发现问题及时解决

沟通和交流有其不可或缺的存在价值，总监和总监，经理和经理，主管和主管，员工和员工之间都需要沟通来掌握和传达信息，交流思想，从而使公司内部成员之间互动的把握自己和他人，与总体联系，从而增强凝聚力，并可及时发现问题，解决问题。假如说，你和你女朋友很相爱，但是就是因为一次误会彼此都产生怀疑，并且没有及时沟通，最终的结果是什么呢?那就是越来越远，导致女朋友成人家的媳妇，所以可以看得出来沟通交流有多重要。所以大家以后和你的男朋友女朋友因为一点小事误会了就及时沟通交流，要不然就成别人的媳妇了。

第三，主要自己要以身作则多学习才能协调整个部门

身为一个主管必须以身作则，从来人，形象气质，言谈举止，等等各方面必须起带头作用，给兄弟姐妹树立榜样。而且必须不断的学习，平时多学习一些知识去充实自己，做一个有影响力的人。这样别人才会信服。

如果我是一名主管我一定会做到以上三点，并且在3个月之内必须拿到团队，多为经理分担事情，多去关心兄弟姐妹，想其之所想，尤其之所尤，让我的每个兄弟姐妹们每个月都能赚到钱。谢谢大家。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇3

各位领导、各位同事：

大家好!我叫刘玲，我的竞聘目标是：旗舰店客服领班。

首先，感谢公司领导为我们创造了这次公平竞争的机会!此次竞聘，本人将以开放的心态，面对竞争，希望通过竞争，尽已所能，更好地实现自己的人生价值，同时，为公司、为社会作应有的贡献。

今天，我站在这里竞聘客服领班一职，请允许我用一首诗作为开场白：诗的名字叫《责任》：挂在嘴上，不如记在心上;记在心上，不如扛在肩上。它不一定，能使你的前程灯火般辉煌，但一定会，给你一份厚厚的\'人生礼物。

今天我的演讲题目是：责任，请扛在肩上。内容主要分为三个部分：一、客服存在的问题有哪些?如何解决?二、我的优势。三、我的任职目标以及主要工作思路和措施

一、你认为目前我们客服团队存在的问题有哪些?该如何解决?

客服主管竞聘演讲稿1、客服整体的服务意识和服务质量有待加强。举例来说，我们在不断的补充员工，我们其他部门的人员也在不断的努力中，暂且撇开优点，我认为他们熟练度需要一个过程，而且因人而异。，还有很多人服务规范用语不规范，回复用语和自己聊天一样，那么如何迅速的结束冗长的培训和指导，锻炼一支成熟的队伍，如何加强客服代表的职业心理素质，把枯燥和单调的工作做得有声有色，如何快速并有效的做的非常满意，我想这是我们值得思考的问题。如何解决呢?建议培训关于服务意识，情绪管理方面的培训，关于语言艺术，对点语言等培训，把服务语言作为一项重点来考核，重点放在加大服务监督力度方面。目标是产生一批固定而且出色的客服代表，让用户感觉到我们很专业，并愿意成为我们的终身用户。

2、销售意识方面：请大家思考一个问题：在淘宝这个大舞台上面，竞争对手强手如云，为什么别人要买你的衣服?为什么要在你家一直买你的衣服?为什么我要多买几衣服?质量，款式，价位差不多的比比皆是。你有什么优势可以竞争过别人?这是我们的销售意识需要改进的：不是普通的进来买一件衣服，买2件衣服，而是要附件销售。怎么样才能多件销售。2：他进来不满意，想考虑，想对比看看，是不是在这一步你就放弃坚持销售呢?

如何改善这个呢?首先你想比别人卖的多，自身的软件，硬件需要强大，强大的销售意识需加强，这个会在过后我成为领班的时候，会和大家分享!

二、我的优势，分为3个方面。

心态：我从07年开始做客服服务，这些年里面积累了很多经验，以前看的人会很害怕，当我自己有了这个能力的时候，我对待顾客我是非常有自信，我是一个专业的导购师，每次顾客回访的时候，夸赞我们的服务以及能力的时候，这个是我最开心也是最自豪的，没有比别人给你肯定最好的体现了

客服专家：在09年的时候，刚开始进来的时候，碰到很多顾客的投诉，骂人的也有，投诉严重的也有，不理解我们的也有，在这里，我首先和顾客沟通，{我先帮你解决问题，之后咱俩再沟通其他事情｝平抚顾客的心态，站在顾客的立场，尽自己的能力帮顾客处理好他的事情。然后再和顾客商量其它的事情，最后帮处理完，顾客说，非常谢谢你，我不是对你生气。

培训和帮带：很多时候，我们的思维都局限在常规思路里面，有一天，我问客服：如果你和顾客沟通时，顾客还在犹豫的时候，他说，那我再看看，你的回复语是好的还是想别的方法打消他的犹豫呢?好的是会直接放弃这成交的机会，我们的思维应该转变，为什么顾客在犹豫?为什么他不想买?打消了这些，并很好的处理好

了这些问题，相信你成交的机会将是100。每个客服的处理方式都要有自己的一套处理方式总之，我考虑的是，每个员工未来在客服岗位的好与坏，对于我来说，我有着责任，我要扛起来，并带好团队向前进步。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇4

各位领导、各位评委、同事们：

大家好!

俗话说：一条好的渠道，会引来一池活水;好的用人机制，能使无数人才脱颖而出。今天我来到这里展示自己、推销自己，除了责任感和使命感的催促之外，还要感谢集团公司有这么一个全新的、充满生机与活力的用人机制。决定参加这次竞聘之前，也曾度德量力，思虑再三。今天，我之所以参加这次竞聘演讲，有两方面的原因，一方面，表明我对集团公司推行的竞聘演讲用人机制的拥护和信任;另一方面;通过这次演讲，锻炼自己的能力、展现自己的才华并借此机会和大家交流思想，同时，接受集团公司和大家对我的挑选。我相信，通过这次竞聘活动，必将使我们公司下一步的竞聘上岗机制呈现一个良好的开端。首先，我先自我介绍一下自己的基本情况：我叫潘新海，现年37岁，毕业于山东省机电学校，从事房地产公司建筑材料、设备类采购近十个年头。到我们集团工作近15个月的时间了。竞聘采购主管这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件：

1、有良好的思想品德修养我为人处事的原则是：踏踏实实做人，认认真真工作，开开心心生活。自己一贯注重个人品德素质的培养，努力做到尊重领导，团结同事，工作负责，办事科学，自尊、自爱，不重名利，不计较个人得失，对工作对同事有爱心，宽容心，一直以来得到领导、同事们的好评。

2、有较好的专业基础和工作经验 我所学的专业是机电一体化，对机械、电气方面有一定的专业基础。对我从事的建筑类识图提供了坚实的基础，同时能够便捷的计算部分分项工程工程量及单位造价分析。近十年的材料设备采购经验的积累，我能够感观的辨别材料设备的性能和质量，同时了解产品生产周期，适时的采购材料设备，保证工程进度，合理的利用资金。另外能够根据工程进度制定合理的采购计划。

3、有一颗热爱公司、努力工作的心我曾经在两家房地产公司工作过，参加过一些工程的审计结算、基础建设、 材料采购等事宜。集团公司的迅猛发展一直是我学习和前进的动力，我平常不断地要求自己要努力学习，认真工作，力争把自己的工作做的更好。我真为能在诺诚集团这么优秀公司工作而感到自豪。

总结我自身的情况，我知道虽有差距但我有信心、有能力胜任采购主管这份工作。如果我能竞聘成功，我将做好以下几项工作：

首先、建立完善、切实可行的采购管理制度，对采购过程及供方进行有效的控制，确保采购材料设备满足工程规范及国家标准的要求。

其次、认真贯彻执行国家和集团公司有关物资采购方针、政策、法规和规章制度。

第三、不断开辟建立新的物资供应渠道，寻找物美价廉并及时的物资和服务。在供应商的竞争性投标中，提高供货和服务质量，减少采购费用，节省开支，降低成本，获得充分的物资供应，努力满足工程实际需要和成本效益的要求。

第四，根据供方按公司的要求提供产品的能力，服务、信誉度和价格等方面对其进行选择和评价。同时也通过供方提供产品的重要程度、供方的质量保证能力以及进货复验结果，对供方实施分类评价和控制。

第五，定期向公司领导汇报本部门月、季、年统计工作，并提出好的`建议。积极按时索取使用部门的年、月、季的采购计划，并积极组织落实跟踪。

第六，着眼与市场，采购信息的收集和分析，编制采购计划，在确保质量的前提下，尽可能降低成本。提高工作效率，缩短采购周期，提高经济效益。

第七，积极主动地探讨工作问题，相互学习，相互促进，提高部门的整体工作能力和业务水平。采购是一门学问，也将越来越被企业和人们重视，我们必须不断地去学习，积累经验，巧妙地运用语言这门艺术开辟一条诺诚的的采购渠道。

我相信成功永远属于诺诚，也会属于我，一位年青的诺诚工作者。如果我能竞聘成功，我知道工作会给我带来压力，不过我不惧怕，相信自己，只要用心，用情，就能把工作干好。反之，不能上岗，我将一如既往的在以后的岗位上尽心、尽力、尽职。愿与大家共创美好的未来，迎接诺诚更加辉煌灿烂的明天。最后，让我再次感谢领导给我这个难得的竞聘机会，感谢各位评委和在座的同事们对我的支持和鼓励。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇5

尊敬的各位领导、各位同志：

首先感谢大家给我这次参与竞聘的机会，我竞聘的职位是综合科主管。

我叫\_\_，年出生，现年岁，籍贯大学本科学历\_\_年毕业于大学系同年进入中国人寿保险公司在其支公司工作至今先后历任银行兼业代理顾问，外勤及综合科出纳等职。

在学校我学习的专业就是保险，对保险行业有较为全面深刻的认识为自己能投身这样一个富有朝气和活力的行业而感到骄傲我们中国人寿保险公司是老字号的保险公司为了顺应加入的形式公司进行了一系列的改革这次人力资源改革便是其中的一个重要内容变则通通则顺有改革就有活力在进入国寿的这几年来我深感这个公司的发展潜力巨大，不仅屡获各种殊荣更跻身全球强行列为中国的民族寿险业争光我部作为市市场上不多的专业团险公司在总公司领导下其发展潜力同样不可估量我们的业绩节节高我们的发展一天比一天好与公司一同发展壮大是每个员工的愿望，当然，我也不例外。也很想在这片沃土上有所作为。“不想当将军的士兵不是好士兵”，此次竞聘给了总结检验自己机会和展示自己的舞台做为基层公司的一员，我也很想为公司的发展出一分自己的力。

从学校毕业后我就进入中国人寿保险公司分公司部工作虽然工作时间不是太版权所有，久但在领导的关怀和同志们的帮助下学到不少东西能力大有提高同时也具备了做为主管应有的一些素质：

第一有完善的保险专业知识，具有较高的综合素质和处理问题的能力。

我毕业于保险系保险专业，对保险基本原理掌握比较到位，经历的工作岗位使我对保险知识由理论到实践融会贯通这对我的工作帮助很大同样这些知识对于理解上级公司的方针和政策，领会上级对一个阶段工作重点的部署也都大有裨益。这为争取工作的主动少走弯路打下了坚实的基础;此外，会计学，金融学，经济法学方面的知识也能使自己在工作中和处理相关问题时能够游刃有余。

第二具有较强的综合协调能力。

综合科主管是公司的中层管理阶层，也是公司的中流砥柱。随着金融一体化，市场的全球化，知识经济正在快速到来，企业的内外部环境都发生着巨大的变化。而综合科作为协调公司内外部的重要职能部门其主管的协调能力显得尤为重要。对内部而言，在目前的工作中，我的职务是综合科财务出纳，担负着本公司与市公司财务部之间的衔接工作，能作到两者之间信息及时沟通，问题顺利解决。此外，由于工作需要，我还负责与税务部门，质量监督局，公积金中心及银行等其他公司外部单位协调关系，使公司的工作能顺利有效的进行。

第三熟悉财务管理，现代化办公技能熟练，能有效的使工作顺利进行。

由于现在从事的是财务工作，我对财务工作比较熟悉，已顺利取得了会计师资格证。在工作中能很好的协助领导对公司的财务状况进行及时准确的把握，确定公司发展的方向。另外，对等办公软件能熟练操作，企业办公自动化方面应该不成问题，在对新技术使用方面，在今年的学平险的收费管理中，还首次了使用财务软件进行管理，大大减少了相关人员的工作量，提高了工作效率。

第四。具有从事综合科工作的经验。

我的职位所在综合科所谓近水楼台先得月使我对办公室的工作情况比较了解对其工作流程较为熟悉能够在上任之后尽快的使本部门工作走上正轨

竞聘后的几点想法：

一、认清综合科工作在公司整个管理工作中所处的位置，完善并修定办公室的工作目标，提高工作水平，提高运行效率，提高服务质量;强化服务意识，改善服务条件，提高服务层次;作好大家的后勤保障工作不拖不等：结合工作勤于思考，从领导的角度思考应该需要提供什么样的信息、要作出什么样的工作部署;从其他部门的角度思考他们缺少什么样的服务，需要提供什么样的信息;从员工的角度出发，思考员工目前有哪些实际困难，该如何去帮助解决。做好“上行下达、下情上达”的重要环节。对上级交办的任务、对其他部门的具体要求，能办的一定马上就办;对反映工作的动态性信息要严格按照时间要求及时上报。多到业务部门走走，多了解情况，以求及时掌握工作动态，争取工作主动。

二、做好协调工作：首先是内部协调，对内部而言，在日常工作中，协调好上下级关系，遵循把方便留给业务处室的原则，使其和谐顺畅;其次是注意强化外部协调，与税务，银行，质检局及市公司相关部门有关处室建立良好的工作关系，使本部一些工作能够顺利有效的进行。

三、加强财务管理及时了解最新的财务信息及状况发挥财务的监督和管理的职能扮演好管家婆角色。

四、增进办公自动化进程在公司财力允许的情况下改善公司的办公条件使用先进的软件为公司的业务发展锦上添花如可以用制作课件使我们的外勤在展业时对客户更有说服力有意识的选用一些管理软件对内部单证文件等进行更规范有效的管理等。

这次竞聘我抱这“一颗红心，两手准备“心态。如果竞聘成功，我会珍惜大家给我的这次机会不断学习进取踏实工作做个称职主管，使公司的管理更上一层楼。如果竞聘失败，说明自己的知识有所欠缺，能力有待提高一定会在将来的工作中继续努力，并将继续协助好本部门领导做好各项工作使的明天更加辉煌。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇6

尊敬的领导和各位同仁：

大家好！

今天我非常荣幸地在这里参加公司销售主管的竞聘演讲，心情十分激动。首先感谢领导们过去对我的培养，感谢能给我这次竞聘演讲机会！同时借此感谢和我一起工作的各位兄弟姐妹以及在工作中对我的关心和支持！我十分珍惜这次的竞聘机会，无论竞聘结果如何，我认为能够参与竞聘的整个过程其本身就意义重大，并希望能通过这次竞聘得到锻炼，使自己的工作能力和综合素质得到提高。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个大的转折点。

我20\_\_月到公司参加工作，从事市场零售，负责报纸的宣传和销售。初到公司，看到先进的硬件设施、完善的市场服务、至诚的服务理念、和谐的人文氛围、广阔的个人发展空间，这些都给我留下了非常深刻的印象，公司美好的未来，灿烂得前景，深深地震撼着我的心灵。使我坚信：选择了云南信息报就是选择了人生发展的机遇。

自从进公司那天起，我就立志要把领导分给的工作任务做好，公司的兴衰系于公司每一个员工，每一个员工都要在自己的工作岗位上尽职尽责，我作为其中的一员就责无旁贷。为了把自己的工作做好，我虚心向老同志和身边的兄弟姐妹们学习，尽快熟悉业务，x年多来任劳任怨，热情服务，按时作息，从不离开工作岗位，和身边的姐妹们、同志们团结一致，和谐工作，从来没有在工作中造成任何损失。

在x年多的工作中，我积累了大量的销售经验，给我以后的工作奠定了坚实的基础。在这次的竞聘中，我觉得自己有很大的优势竞聘公司销售主管的岗位：

第一，我有一颗热爱公司、热爱本职工作的事业心和责任感。干好任何一项工作的前提和基础就是要有一颗爱心。我有这样一颗爱心，我相信自己能够把本职工作做好。

第二，几年来的工作锻炼了我较好的心理素质。我从不因心情而影响工作、干净干事、干练干事，具有一定的果敢决策和组织协调能力。同时具有工作积极进取的信心和勇气，就拿这次竞聘来说，我站在这里，就是在迎接挑战，从挑战中发现自我、改进自己的不足，也想通过自己的行为向大家证明：云南信息报（公司名字）的员工是开拓进取的员工，是敢于发出挑战并迎接挑战的员工，是永远的挑战者！既然是挑战，就一定会有成功会有失败，如果这一次失败了，说表明我还存在许多问题和不足，我会更加努力的磨练自己，提高自己。各位同事让我们用全部的真诚和智慧，去迎接前进道路上暴风骤雨的挑战，让我们在挑战中立于不败之地，去拥抱时代的辉煌！

第三，有几年的营销工作实践经验。熟悉报刊发行工作，特别是营销方面的各项政策和规定，有一定的客户人员网络，有一定的同事和谐相处的人际氛围，有一定的处理客户投诉等的方法和经验。同时，在工作之余常和有经验的同事一起探讨营销方面的业务，向他们学习请教，学习他们成功的经验，以便应用到实际工作中。

第四，我比较年轻，精力充沛，处于人生的黄金阶段，并具有较高的办事效率，对于工作有雷厉风行的作风。我敢于创新、思想敏锐，善于接受新事物，并能根据实际情况，大胆设想管理方法。

第五，我对人热情，办事耐心。这一点，对一个销售主管来说是不容忽视的素养。销售本身就是服务。对自己身边的兄弟姐妹们我会对他们作认真细致的思想工作，我会关心他们的工作和生活。对自己的客户我会用微笑向他们展示我们的热情。耐心倾听他们的要求，细心处理他们的每一件事，用心解决他们的需求。

以上这些优势，使我具备了竞聘销售主管这个岗位人员应该具备的政治上、思想上、业务上、个性上、管理上的素质和要求。

如果竞聘成功，在今后的工作中，我会更进一步加强自身业务学习，不断提高自身素质。我想，只要有强烈的工作责任心和事业心，我会很快适应这个工作岗位的。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇7

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好!我叫\_\_\_\_\_\_，现任\_\_部门委派\_\_支行业务经理负责人。两千多年前,古希腊哲人就在德尔裴太阳神庙的石柱上篆刻下了“认识自我”的伟大命题。今天，正是因为在“认识自我”的基础上，我走上了公开公平公正竞争的PK台，充分“展现自我”，努力“超越自我”，积极竞聘运营主管竞聘，期盼得到各位的信任、鼓励和支持。

下面，我简单做个自我介绍。

经过综合权衡，我自认有如下优势。

优势之一，我有扎实的专业理念基础。大学里，我系统地学习了银行会计主管竞聘学等各方面的理论知识，曾获“三好学生标兵”称号。\_\_年作为优秀大学毕业生进入\_\_银行，并先后考取了全国中级会计师资格、银行业从业资格考试的公共基础证书、风险管理证书及个人理财证书，这些都使本人具备了从事多个相关岗位工作所必备的扎实专业理论基础。

优势之二，我熟悉银行业务，具有丰富的实践经验。入行以来，我从基础做起，先后经历了储蓄、联行、企业结算、会计、事后监督、财会科副科长、委派财主管和业务经理负责人等多个岗位的磨练，不仅熟悉我行相关业务操作及规定，而且对行业务流程了熟于胸。无论是储蓄出纳、国内结算、会计、授信，还是内控，内控方面，我都干得非常出色，获得过嘉奖。多岗位知识与经验的积累，使我对全行的工作有了整体性的认识，识别风险的能力得到了提高。我在担任\_\_支行业务经理负责人这一年的时间里，支行的差错率大幅下降，并有8个月实现了柜面业务零差错。这一切经验与成绩的积累，都使我有信心有能力担负起运营团队主管竞聘重任。

优势之三、我具有组织、协调与沟通能力。我在担任财会科副科长期间，我曾协助科长把整个科组织成具有较强凝聚力和战斗力的团体，财会科也多次被评为“先进科室”;在担任\_\_支行\_\_系统上机的业务指导工作及系统切换日的指挥工作，曾负责组织、指导该系统的上线推广工作;而担任委派财会主管期间，我负责计划财会部的全面工作，在和内审部门，外审部门打交道的过程中，很好地协调了与各部门的关系。而在成为业务经理负责人后，与外部客户沟通、协调的能力更得到交效加强。

优势之四，我还有一定的文字综合能力。我曾拟主管竞聘书多份文件，曾根据优质客户的需求，草拟了《\_\_办法》及《\_\_协议书》，该办法和协议书已通过省行\_\_处和\_\_处的审查;同时我还负责\_\_行\_\_工作的总结上报工作;撰写设立\_\_支行的可行性报告等。特别是在\_\_分行担任委派财会主管期间，由于人手少，\_\_分行计划财会部的各类报告几乎是出自我一人之手。

我的任职目标是：通过积极实践“以客户为中心”的经营理念，针对新兴市场和客户需求为细分客户群体提供差别化的产品和优质的服务，为客户创造了良好的投资回报。进而提升我行效益。

各位领导，各位评委，如果我有幸赢得这次竞聘，我将从以下方面

1、真诚讲团结，高效干工作。多年的工作经历，使我认识到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。我上任后将摆正位置，正确认识和看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持，用行动拉近叫员工的距离，率领整个团队为做好财富中心的运营主管竞聘报告工作而努力。

2、严格规章制度，积极做好后台运营与综合管理。我上任后将加强规章制度建设，注意抓好业务检查，认真作好内控管理和防范工作，确保各项工作的安全运转。利用自身熟悉各项业务的优势，在自己任职的单位范围内，通过履岗工作，促进本部门的各项改革和业务健康发展。

3、积极履职，做好后勤保障和行政综合事务。我上任后，将积极协助上级领导，有效开展运营银行会计主管竞聘稿日常工作，率领团队积极履职，发扬敬业爱岗、工作严谨、勇于创新的精神，带领团队做好中心日常行政和后勤保障事务，提升服务质量，推进我行财富管理建设进程。

4、强化管理，严格培训，倾力打造精英团队。我竞聘主管演讲稿上任后，将在行\_\_\_\_\_\_的信念统领之下，采取严格检查、认识考核，严密统计、分析等手段加强管理，通过绩效考核提升本部服务水准。同时，我将致力于培训人才，为我行培训一批具有真诚态度和专业精神的高水平综合服务型精英团队，进而提升我行整体素质与水平!

各位领导、各位同事，诚恳待人、为人正派是我的为人态度，勤奋务实开拓创新是我的工作态度，如果本次我能运营主管竞聘报告成功，我将不负大家的希望，认真履行职责，找准坐标、摆正位置，充分发挥自己的聪明才智，以昂扬的热情和高度的责任心加倍努力，使负责的工作在各方面都有新的起色，新的突破，并上升到一个新的台阶。当然，如果竞岗不成功，我将正确对待，做到落选但不落志，失败但不气馁。因为我深知“人生在世生一日，当尽一日之勉”。所以，不管竞聘结果如何，我都会一如既往地以勤奋对待工作，以敬业对待团队，以真诚对待同事，做一名优秀的、问心无愧的建行人。

我的竞职报告演讲完毕，谢谢大家!

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇8

尊敬的各位领导，各位同事：

你们好!

非常感谢公司给我这次竞聘物业客服的宝贵机会，感谢公司给我一个自我展示的平台，给我一次学习、锻炼自己的好机会。

我叫\_\_，\_\_岁，\_\_学历，\_\_年毕业于\_\_，\_\_专业，\_\_年\_\_月\_\_日加入\_\_管理服务有限公司，担任\_\_客服工作至今。

加入\_\_物业公司以来，已有\_\_个月，\_\_个月来，我从对物业知识的一无所知，到业务熟悉，让我学到了许多，懂得工作积极向上，团结同事，尊重领导的好习惯，养成了吃苦耐劳，认认真真肯干的好作风。也让我在这个工作岗位上，始终能够保持着良好的心态工作，能够虚心学习他人的长处，吸纳他人处理工作事务的好方法、好经验。能够积极主动履行工作职责，能够及时完成领导交办的其他工作任务。总之，这短短\_\_个月，打开了我人生的另一扇窗，掌握了一项新的工作技能，我非常感谢培养我的领导，让我有如此大的收获，谢谢你们!

我参加这次物业客服的竞聘，理由很简单。我认为我有以下几点优势：

1、本人有着办公室公共事务处理的相关专业知识和业务操作技能。

自毕业参加工作以来，我参加过\_\_等工作，在沟通与处理事情方面有足够的耐心与诚心，这是客服工作不可缺少的。在计算机方面是我的专长，办公室公文处理，业主客户档案管理方面，我逐步在尝试进行信息化管理。作为专业的物业管理公司来说，信息化将是以后的必然趋势。相信我的这一专长，可以更好地服务于公司，服务于广大业主。

2、有较强的工作能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，踏实干事，诚实待人。

经过不断学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、具体处理客服工作中实际事务的能力都有了很大提高，能够胜任客服工作。

3、总是以极大的热情投入工作中。具体表现在：

(1)、热情、耐心地接待业主的投诉，做到有记录，有答复，有回访，有反馈。

(2)、报修及时，维修到位。

(3)、工作中做到四不：即不可以无笑容，不可以发脾气，不可以说不管，办事不拖拉。

4、以公司为家，以领导交付的事情为荣，并认真地按时完成，任劳任怨，爱岗敬业。

如果这次竞聘成功，我将更加努力做好客服工作，树立优质客服形象，本着公司的利益，维护好公司形象，维护好公司声誉的原则， 积极主动的开展服务工作。

(1)加强学习，全面提高自身素质。熟练掌握各项业务操作流程和处理各种突发事件及各项业务管理规定与操作规程，努力掌握小区管理、装修监管等基本理论知识。努力学习会计专业知识，适应形势发展的需要。不断地丰富自己、提高自己，时刻准备着将现有的客服及出纳工作做到最好。在思想上树立主人公的观念，以全局为重，以事业为重，以公司发展为重，将自己的才智毫无保留的贡献出来，不当摆设。

(2)规范业主的档案资料管理，全面实施信息化管理。只有这样在业主、顾客有所需求时，我们才能在最短的时间内找出准确顾客信息，采取最有效的针对性服务措施。

(3)加强现场的巡视力度，强化一线管理。物业服务工作非常重要的一个方面就是巡视现场，做到对小区细节的了解，才能及时发现小区内存在的问题。

(4)强化情感沟通，促进和谐双赢。平日多加强与业主的沟通，只有多接触才能增进彼此之间的了解，只有多沟通才能更切合实际的掌握业主对物业的需求和意见，只有平时多沟通建立起一定的情感基础，才能在遇到问题时争取到业主更多的理解和支持，提高业主满意的微笑，因为业主满意的微笑是收缴各项管理费的保障。

(5)保质保量完成领导交办的每一项工作任务。

各位领导，各位同事，我作为\_\_物业公司的普通一员，在公司工作的这段时间，让我懂得勤于学习，吃苦耐劳，踏踏实实做人道理，\_\_个月的时间，我也对公司产生很深厚的感情，不管这次竞聘结果如何，我感谢公司给我这一次竞聘的机会，祝愿\_\_物业公司的明天更加辉煌!

我的竞聘演讲到此结束，谢谢大家!

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇9

尊敬的领导，同事们：

你们好!

首先感谢公司给了我们这一次竞聘安保主管的机会!对我来讲，这不仅仅是一次安保主管岗位的竞聘，还是一次对自己工作能力的检验。俗话说：“三百六十行，行行出状元”。做保安工作也许不是我一生的追求和梦想，但既然我选择做了，就会尽力做到最好。

我来到金都物业集团做保安工作已经好多年了，通过多年来的工作、学习和生活，取得了一些成绩，也得到了锻炼和提高，可以说受益非浅。主要得益于以下几个方面：

一是得益于公司领导的正确领导和悉心关怀。首先，公司领导在各项工作中都能走在前面，给广大队员树立了榜样，增添了干劲和信心;同时，领导们曾多次亲临保安队，给队员讲形势、讲要求，讲保安业务和物业管理方面的知识，使广大队员深受鼓舞。所有这一切，都是我们保安队出色完成任务的重要的保证。

二是得益于工作上的创新。在工作中，尽量不受习惯思维、习惯经验的干扰，从客观实际出发，批判地接受新的思维，坚持不断的创新，将创新作为做好工作的灵魂和动力。工作方法上不断创新，从严肃向灵活，从单一向多样，从会议讲向正常化，从说教向谈心、关爱转变。这种有益的创新尝试，事实证明是有效、成功的。很多队员都能自觉打消临时观念，树立长期作战的思想，从而工作更安心、更用心。

三是得益于全体队员的共同努力。我们全体保安队员在工作上，都能求同存异，顾全大局，无论工作条件多么艰苦，生活条件多么简陋，工作任务多么艰巨，他们大家都能团结协作，共同拼搏，想方设法尽心尽力完成任务。

如果这次我有幸通过竞选当上了安保主管，我将主要从以下几各方面展开下一步的工作。

一、加大值班和巡逻检查力度。在重大活动期间，加强值班、对重点部位、敏感部位安排专人值班，发生情况基本做到及时到位，及时处置，把一些不安定因素和苗头消灭在萌芽状态。在加强值班的基础上进一步调整加强了巡逻检查密度，保安人员24小时巡逻检查制度，主要抓各岗位值勤时工作态度、仪容仪表、岗位卫生等。

二、层层布置、层层落实。在开展工作之前把工作布置后主抓各项工作落实情况，加大对各分队长的管理，要求队员作到的首先我们自己必须要作好。对队员加强领导，对每个队员严格考核，为提高保安队员整体素质，讲当前治安形势及保安工作的重要性，对他们提出严格要求。

三、不断提高队员的业务素质。要有计划的组织队员学习业务，检查督促队员管好、用好装备和消防器材，使其保持良好工作状态。

四、严格执行公司的规章制度。做好本职工作，管理全队的各项工作，做好队员的思想工作。要关心爱护队员，了解队员的思想、工作、家庭等的情况，及时发现问题。做到政治上关心，思想上信任，工作上教导，生活上体贴。不断提高队员的业务素质。要有计划的组织好队员学习业务，检查督促队员管好、用好装备和消防器材，使其保持良好工作状态。

五、坚持查岗、查哨制度。掌握人员在岗情况，作好考勤工作和安保人员调配。发现问题及时解决，重大事件及时汇报。

最后，我想说，安保主管这个职位不高，但相当重要，可以这么说，安保主管是公司与保安员之间的一座桥梁。作为一名主管，要正确理解领导下达的每一项指令，服从领导，听从指挥，及时把安保任务传达到队员，同时把队员合理化建议，及时汇报给领导，积极做好工作之间的沟通。其次要严以律己，事事带头，要求队员做到的，自己先要做到;要求队员遵守的，自己先要带头遵守;在日常工作中身先士卒，努力完成领导安排的各项工作。另外，要坚持学习遵守公司的各项规章制度和安防行为准则，让业主满意，让公司领导满意。

如果这次我能竞聘上岗，我会更加发挥优势，扬长避短，尽职尽责地干好安保主管的工作;如果不能竞聘上这一岗位，我也决不灰心，我会在今后的工作和学习中加倍努力，进一步提高自身的素质能力，力争下次竞聘成功!

谢谢大家!

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇10

尊敬的各位领导、评委、同事们：

你们好!

我叫，现年\_\_岁，大专学历，现任联社保卫科长副科长。下面，我主要谈一谈我本次竞聘的岗位、我对此岗位的认识和一旦竞聘成功后我的施政方针。我本次竞聘的岗位是联社保卫科主管岗位。

下面，谈一谈我认为我参加此次竞聘，具备的条件：

一、具有在领导岗位上工作的经验。

我自参加信用社工作以来，先后在基层信用社任出纳员、信贷员、会计员、稽核员、信用社副主任、主任，在联社办公室、保卫科副主任、副科长等职务和岗位工作，这些工作阅历增长了我的才干，开拓了我的视野，具有独当一面的工作经验。

二、具有严谨细致的工作作风。

干工作永远没有最好，但可以通过努力，力求更好。在具体工作我能够较好地领会领导意图，开拓性地工作。工作中力求细，遇事先用脑，抓好每个环节，处理好每件事情，让同志们满意，让领导放心。

三、具有吃苦耐劳的奉献精神。

本人在工作中能够做到任劳任怨，兢兢业业，总是把工作放在首位。特别是在保卫科这个岗位上，能够做到以社为家，不分白天黑夜，不分节假日，不计报酬，全心全意地做好本职工作。

四、具有比较全面的综合素质。

本人一贯注重学习，提高自己的修养;热爱信合事业，有较高的思想觉悟和政治敏感性;注重自己能力的锻炼，已经具备了较高的组织和领导能力。

竞聘不是为了争官。竞聘是为了充分发挥自己的水平，体现自己的能力，实现自我价值。如果竞聘成功，我的工作思路是：坚决服从领导安排，以改革创新为动力，以健全规章制度为基础，以完善管理为手段，以提高工作质量和经济效益为目标，当好助手、参谋，求真务实，创造性地开展工作。

第一，根据当今社会治安形势的需要，不断充实自我、完善自我。首先，在理论方面，要认真研读各种金融理论书籍，进一步提高理论水平，树立正确的世界观、人生观和价值观。在工作中要坚定不移地执行党的路线、方针和政策，严以律己，廉洁奉公，政治立场坚定。其次，制定学习计划，有针对性的学习必要的管理知识，更加深入掌握各项规章制度、操作规程和业务知识，理论联系实际，将所学知识充分运用到工作当中，不断提高业务质量和工作能力。

第二，围绕提高经济效益，加大内控管理力度，完善岗位责任制，使各项规章制度与业务运行相适应。严格按照联社的部署安排，以经营为中心，效益为目标，端正经营思想，强化效益意识，健全内控制度，加大安全检查和安全防护设施建设力度，做到人防、物防、技防到位，强化检查辅导、监督，确保规范、安全经营，对营业网点的制度执行、重要凭证管理等方面加强检查，为全辖农村信用社各项业务发展提供有力的安全保障。

第三，搞好员工培训，组织技术练兵，提高全员素质。新业务的迅速开展需要员工素质的不断提高。利用一切时间和机会，抓好员工的岗位技术练兵，督促员工认真学习相关金融理论和金融知识，拓宽服务领域，增强服务功能，为社会提供更加优质的金融服务。

第四，要搞好团结，有全局观念。团结就是力量，一项事业、一项工作，只有靠大家团结一致，才能较好地完成。在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。机关科室作为联社内部机构，其工作是相互关联的，任何一个科室都不能脱离于其他科室而独立开展好工作。因此，我要应该培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。要多与其他科室进行沟通、协调，使各科室形成合力，共同做好联社的各项工作。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇11

尊敬的领导、各位同事：

大家下午好！

我是仓储管理部客服陈华燕，首先感谢公司提供这个平台让我们展现自己，希望通过参加这次竞聘能够挑战自我，提高自己的能力，并借此机会向大家学习。

我于20\_\_年2月进入公司成为仓储管理部的一员，主要负责进出仓的办理和仓储费用的核对，并协助部门经理处理一些仓库的业务函件。

现代物流业的竞争是服务的竞争，只有令客户满意的服务才能吸引客户、留住客户。我们仓储管理部本着“安全、便捷、人性化”的理念，为客户提供了货物的进出库管理、在库管理等仓储活动。安全体现在：我们为所有以速传名义入库的货物投了保险，使客户能够放心地把货物交给我们管理；便捷则体现在：客户只要凭双方约定好的出仓单格式的传真件便可提取货物，缩短了客户办理提货手续的时间；我们的短信放货则满足了客户节假日提货的需要，这充分地体现了我们仓储管理部的人性化服务。

做为仓储管理部的客服，我深知服务和货权的重要性。我们不仅要为客户提供良好的服务，更要控制好货权。两年的客服经验培养了我良好的服务意识和严谨的工作态度。工作中，我不断学习总结，掌握了仓储货权控制的关键环节，在日常工作中严格按照合同约定方式操作。

①做到进仓能够及时跟踪、反馈进仓进度，开具准确的进仓单；

②出仓要认真核对客户的提货单，在控制好货权的基础上努力为客户办理快速的提货手续，为保证不因传真问题耽误客户的提货，做到每传真一份出仓单都与仓库进行电话确认；

③认真对待客户的业务电话并及时解决；

④为客户提供清楚明细的账单，方便客户核对以尽快收回仓储款项；

⑤做好部门的资料整理归档工作；

⑥在处理应收款方面有较强的风险防范意识：对于票结客户坚持每周整理账单，集中对账；月结客户每月及时做账单；对于零星客户则坚持货物出清前收回款项。这些措施都有效地控制了应收款的及时回收。

⑦独立处理每天几十票的进出仓工作，每个月与各个仓库的对账工作，协助处理与仓库及客户的业务函件。

我踏踏实实的工作态度得到公司的肯定，被评为“20\_\_年度速传物流爱岗敬业标兵”。在完成本职工作的同时，积极参加各种培训，并且顺利通过了20\_\_年货代从业资格考试，使自己的专业知识得到了提高。

随着不同仓储业务形式的开展，比如配合质押部的监管业务和钢材业务，我们将面临更多的挑战和考验，今后我将更加努力学习各种新业务知识，一如既往地提供优质的服务，做一名令客户满意的优秀客服。

>主管岗位竞聘演讲稿怎么写篇12

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好!首先，我非常感谢市分行给了我这个展示自我、拓展自己的机会。我要竞聘的岗位是酒店保安。下面，我将从五个方面证明，我具备做好一个营运保卫部主管的条件。

一、专业知识全面

九四年，我从\_\_银校国际金融专业毕业。九五年开始参加会计专业自学考试，九七年专科毕业，九九年本科毕业，获得了\_\_财大经济学学士学位，并被\_\_自考委评为“自考优秀毕业生”。

二、计算机技术过硬

业余时间我一直在坚持钻研计算机技术。

三、文字功底扎实

早在银校读书期间，我就获得了人总行“我爱金融”征文比赛三等奖。

四、保安工作经验丰富

在担任会计主管之前，我分别在个金、信贷、会计和科技等岗位上工作过，担任过多种中层管理职务，并连续多年兼任团支部书记和计算机技术员。

五、勤学苦干的精神

我始终坚持刻苦自学，勤奋工作。工作完善了自我，也给我带来了很高的荣誉。

拥有国际金融、会计和计算机三种专业知识，以及三年的会计主管工作经验，使我自信能够成为一名出色的营运保卫部主管。如果能够如愿以偿，对于新的工作，我有四个初步设想。

一、组织一次问题梳理。

我将组织人员，对运行问题进行一次全面梳理，然后对症下药。

二、进行一次风险点排查。

为做到心中有数，牢牢地把握住风险点，务必要进行一次彻底的风险排查。排查要瞄准关键的部位、环节和保卫科长岗位，以及重要制度的落实情况。排查之后要进行整改，并建立起由主管直接负责的长效检查机制。

三、制定一份服务质量考评表。

我将制定一份服务质量考评表，定期下发到各网点，征集一线对于集中金库、集中运行、稽核监督和安全保卫等工作的评价。考评结果要与绩效工资挂钩。

四、确保安全保卫工作紧跟业务转型步伐。

当前安全保卫工作的首要任务，就是要做好新制度的推广，确保业务转型到哪里，新的安全保卫流程就要执行到哪里。

以上设想，如有不当，恳请评委们批评指正。记得当年，总行纪委书记、现任副行长ZL，给我颁发“优秀共青团员”荣誉证书的时候，他握着我的手，亲切地说“小伙子，不错!好好干!”。是的，无论在哪个岗位我都在好好干，如果能到营运保卫部，我也一定会好好干，干好来!我的演讲完毕，谢谢大家!

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！