# 员工竞聘上岗演讲稿精选篇

来源：网络 作者：九曲桥畔 更新时间：2024-10-12

*坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。为大家整理的《员工竞聘上岗演讲稿精选篇》，希望对...*

坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。为大家整理的《员工竞聘上岗演讲稿精选篇》，希望对大家有所帮助！

篇一

　　尊敬的公司领导、各位评委：大家好

　　首先非常感谢各位领导、同志们的信任和支持，给我这次宝贵的机会参与竞职演讲。首先，简单介绍一下自己的经历。本人xxx，1972年12月20日出生于甘肃靖远，中共党员，工程师，国民教育系列大专学历，毕业于上海电力学院动力工程系，后续本科学历毕业于浙江大学电气工程及自动化专业。1994年7月毕业分配至甘肃靖远电厂化学分场、甘肃靖远第一发电公司发电部工作，先后担任值班员、班组技术员。202\_年3月调至甘肃电投张掖发电公司担任发电部化学专工，202\_年6月至今借调甘肃电投常乐电厂筹建处、甘肃电投鼎新风电公司担任综合组组长助理。由于本人过硬的综合素质、良好的工作作风、显著的工作业绩和较高的个人威信，202\_年度被授予甘肃电投张掖发电公司“岗位能手”称号；202\_年被评为甘肃电投张掖发电公司优秀共产党员、先进工作者，202\_被授予集团公司优秀共产党员、202\_年度甘肃电投张掖发电公司优秀员工。

　　下面我将以3点说明来完成我的竞聘演讲：

　　一，我的岗位我负责，我在岗位你放心，

　　自从4月初有幸加入到房产公司，融为这个集体的一份子，本着对这份工作的热爱，抱以积极、认真、学习的态度，用心做好每一件事情。，在报到上岗的第一天就能快速的进入工作，与兴隆台区动迁办工作人员积极沟通，一起到动迁范围内的业户家里走访，进行摸底调查，以确保后期动迁工作的准确无误。经过一周的摸底调查已经全面掌握了所有动迁户的全部信息情况。在公司领导的大力支持下，现已将兴油二期工程范围内乙炔气厂2栋家属楼72家住户全部动迁完毕。陈屯村32个有照房，现已签订4家，20余家无产籍房屋正在审批中。虽然说动迁工作相对有很大难度，工作中碰到钉子户也是难免的，但是，因为具有较强的沟通能力加上领导的大力支持所以才能准确快速的完成领导交给的动迁工作任务。

　　二、遵从三员、四不、原则：

　　三员、1、当好领导的咨询员、作为房地产行业的一员，应该有义务同时也有责任为领导做好市场调查，积极掌握同行业的相关信息，收集当地其他同行的经营情况（包括经营方式和经营优势），调查当地开发商的开发能力和信誉度，同时完善自家的经营队伍。

　　2、做好同事的服务员、因为我们是一个集体，所以首先要有团队精神，为同事服务也就是为团队服务，也就是为集体服务，只要有团结和谐的团队，那么我们的企业精神才会向上，我们的企业发展才会向前。

　　3、当好集体的管理员、俗话说有了大家才会有小家，我们公司之所以能够有今天的发展壮大，都离不开平时的勤俭持家，所以我们不浪费今天的一分一毫，才会有我们明天的一砖一瓦，

　　四不、1、服务公司服务集体不缺位，

　　2、主动热情积极工作不越位，

　　3、服从领导服从组织不偏位，

　　4、同事沟通氛围融洽不空位。

　　我们要以积极饱满的热情态度对待集体，对待工作，对待同事，对待组织。

　　三、自身素质及综合能力：

　　1。多提高自己各方面综合能力。

　　2。平时多学习房地产专业知识和市场政策知识，提升专业形象

　　3。多进行市场调查，同行调查，做到知己知彼

　　4、积极主动地完成公司的各项工作任务

　　5、加强团队协作力、共同进步

　　做到温和而不懦弱、激进而不张扬、稳重而不死板、正直而不固执。

　　这次竞聘不管结果如何，我会一如既往的以饱满热情的态度干好我的本职工作，但是我想最重要的是作为xx人，我将永远以xx为荣，作为竞聘者，我相信xx的明天会更好，谢谢各位领导与评委，我的演讲完了。

篇二

　　尊敬的各位领导、各位同仁：

　　大家好！首先我要感谢领导提供了这样一个机会，同时我也要感谢同事们在工作中对我的信任和支持。今天我参加这次竞聘演讲有两个原因。一方面是因为我对领导推行竞聘上岗机制的拥护和信任；另一方面，我希望通过这次演讲，锻炼自己的能力，展现自己的才华并借此机会与大家交流思想，同时准备接受领导和同事对我的挑选。

　　请容许我简单地介绍下自己。本人\*\*，\*\*年出生，\*\*年毕业于\*\*学校，1997年入伍，202\_年退伍之后以办公室文员的身份进入中国人寿公司，之后在公司多个岗位学习和工作。202\_年在业务管理中心学习公司业务；202\_年调到市公司个险销售部，任农网管理岗，主要从事农村业务发展工作；202\_年担任\*县公司个险销售部经理一职，锻炼至今。

　　竞聘中层干部，我认为自己有以下几个方面的优势。

　　一、为人正直，具有完善的工作作风

　　做事先做人，一位职工无能，最多只是次品。而一个品德不良的员工则是危险品。本人在部队三年，接受党和军队的思想教育和严格训练。思想积极向上，工作敢作敢为。在为人上，我胸怀坦荡，公正正派，善解人意，与人为善，不搞小动作。我始终认为：沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。

　　在工作作风上，我能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事情我做，要求别人做的事情自己首先做到。从不揽功诿过，假公济私与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。

　　二、专业理论知识杂实，具有丰富的实践经验

　　从参加工作至今走过了11个年头，十一年来，本人一直从事与保险相关的工作，多年的工作为我积累了大量的专业知识和实战经验，所有的这些都能为我今后的工作提供坚实的后盾。

　　三、虚心好学、对工作具有极大的兴趣与热情

　　爱因斯坦说过：兴趣是的老师。我热爱保险管理工作，平时在工作之余也浏览了一些有关保险管理的书籍。我谦虚好学，不耻下问，系统学习了有关业务知识，具备了一个保险公司中层干部所必需的业务知识。此外，本人朝气蓬勃，精力旺盛，工作热情高、干劲足，具有高昂斗志。

　　如果能够得到领导和同志们的信任，在这次竞聘中我能有幸当选的话，我将会从以下两个方面着手工作：

　　第一、加强学习，提高业务水平。小平同志曾经说过：“发展才是硬道理。”只有不断加强国际国内形势和公司的各项管理制度和相关业务知识的学习，不断充实自己，才能胜任岗位要求。在今后的工作中，我将不断加强本工作理论和业务方面的学习以提高业务水平。

　　第二、提高自身的服务意识，积极拓展客户营销。广泛宣传我司的保险服务政策、内容、特色，热情向客户介绍、推荐行里的特色业务，为客户提供综合性的金融服务，圆满完成各类基本业务的交易；挖掘客户潜在金融需求和潜在市场，为客户提供咨询服务，密切与客户的关系，更好地把产品营销和为客户服务两方面职责紧密结合起来分析研究市场，加强对客户的研究，建立客户资料档案，掌握辖区客户特点和结构，进行市场细分；比较分析各类客户市场的特点，提出改进本行产品和服务的详细意见。以客户为中心，加强内部沟通与业务协调，提高服务效率。

　　空谈误事，实干兴邦。我虽然没有什么豪言壮语，也没有什么搏大精深的施政纲领。但我深知事业如山，同时我也清楚自己还有不适应这个职位的另一面。但我相信有在座的各位领导、各位同事的帮助、支持和配合，我有信心、有能力出色地做好这项工作，当好一名称职的中层管理人员。

　　坦诚地说，我关注竞聘结果，渴望成功。但我更重视参与的过程，因为对于我来说，参与的过程有时可能比结果更为重要。我想无论竞聘成功与否，都不会改变我对事业的执著，更不会改变我对在座各位的尊重与热爱。

　　“给我一次机会，我将还您十分精彩！”这就是我永恒不变的信念和这次竞聘的诺言。最后，祝大家身体康健、万事顺随！祝愿我们公司明天会更好！谢谢大家！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！