# 烧烤销售合同范本(41篇)

来源：网络 作者：平静如水 更新时间：2023-12-25

*烧烤销售合同范本1甲方：\*\*：地址：电话：乙方：\*\*：地址：电话：甲乙双方基于良好的信任，处于双方长远发展战略上的考虑，甲乙双方决定强强联合，共同携手，就\_\_\_\_\_\_\_等领域开展合作。双方均以优秀的企业理念与专业性，本着“互惠、互利、稳定、...*

**烧烤销售合同范本1**

甲方：

\*\*：

地址：

电话：

乙方：

\*\*：

地址：

电话：

甲乙双方基于良好的信任，处于双方长远发展战略上的考虑，甲乙双方决定强强联合，共同携手，就\_\_\_\_\_\_\_等领域开展合作。双方均以优秀的企业理念与专业性，本着“互惠、互利、稳定、恒久、高效、优质”的合作精神，结成深度的战略合作伙伴关系。现经双方友好协商，达成以下共识：

>一、合作宗旨

甲方与乙方的合作宗旨是通过双方的紧密合作，打造双赢、可持续发展的战略合作伙伴关系。

>二、合作目标

双方相信，通过本次战略合作，能够帮助双方进一步提升整体运营效率、降低运营成本、改善提升三峡石相关产品的工艺技术、产品质量及开发序列等，实现双方未来的市场扩张策略并获得市场份额，为双方创造更大的商业价值。

>四、合作内容

1、双方合作具备排他性。

2、乙方为甲方提供生产及技术服务。乙方的所有产品均以优惠合作价向甲方提供，由甲方制定市场销售价格。

3、甲方为乙方企业发展、品牌建设等方面提供指导、支援等智力\*\*。

>五、合作期限

双方合作期限为\_\_\_\_\_\_年，从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日到\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日。

>六、合作双方的\*\*与义务

1、甲乙双方的\*\*

（1）甲乙双方有要求对方如约提供服务的\*\*。

（2）甲方有向乙方提出质询的\*\*。

（3）甲方享有本合同约定的经济权益。

（4）甲方有对乙方未履行相关约定及保密责任而带来损失予以追索经济赔偿的\*\*。

2、甲乙双方的义务

（1）甲乙双方有按本协议如期履行的义务。

（2）甲方有为乙方提供相关智力\*\*的义务。

（3）甲方有按计划推进和完成由甲方承担的市场推广、广告宣传等任务的义务。

（4）甲方应充分运用其行业影响力和战略合作伙伴关系，为乙方开拓业务和建构销售通路提供条件。

（5）乙方有回复甲方质询的义务。

（6）乙方有对产品质量严格管理的义务，不得有损甲方形象和利益。

（7）乙方有对甲方提供的.技术秘密和商业秘密承担保密责任的义务。

（8）对于来自甲方策划、设计之产品，乙方应给予包括打样、生产等无条件的积极\*\*。

>七、不可抗力

如果出现严重阻挠任何一方履行协议义务的不可抗力事件，或者此等不可抗力事件使得合同目的无法实现，则该方应当无任何迟延地通知另一方关于其履行合同义务或者履行部分合同义务受影响的程度，并出具有权机关的证明。

>八、保密条款

未经对方书面同意，任何一方不得将本协议内容及所有产品、技术、设计等相关事宜，以任何方式透漏给第三方。本保密条款不因双方合作的终止而无效。在双方合作终止后两年内，本保密条款对双方仍具有约束力。

>九、其他

1、本合作协议自双方签字并盖章之日起生效，此协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

2、因执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决，如双方通过协商不能达成协议时，向\_\_\_\_\_\_\_方所在地\*\*提\*\*讼，通过诉讼程序解决。

甲方（签章）：

\*\*人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签章）：

\*\*人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本2**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

以上甲、乙双方投资人（以下简称“共同投资人”）经协商，根据\*\*\*\*\*\*\*法律规定，本着互惠互利的原则，就甲乙双方合作投资项目事宜达成如下协议，以共同遵守。

>第一条共同投资人的投资额和投资方式

甲、乙双方同意，以双方注册成立的公司（以下简称）为项目投资主体。

各方出资分别：甲方占出资总额的\_\_\_\_%；乙方占出资总额的\_\_\_\_%

>第二条利润分享和亏损分担

共同投资人按其出资额占出资总额的比例分享共同投资的利润，分担共同投资的亏损。

共同投资人各自以其出资额为限对共同投资承担责任，共同投资人以其出资总额为限对股份有限公司承担责任。

共同投资人的出资形成的股份及其孳生物为共同投资人的共有财产，由共同投资人按其出资比例共有。

共同投资于股份有限公司的股份转让后，各共同投资人有权按其出资比例取得财产。

>第三条事务执行

1、共同投资人委托甲方\*\*全体共同投资人执行共同投资的日常事务，包括但不限于：

（1）在股份公司发起设立阶段，行使及履行作为股份有限公司发起人的\*\*和义务；

（2）在股份公司成立后，行使其作为股份公司股东的\*\*、履行相应义务；

（3）收集共同投资所产生的孳息，并按照本协议有关规定处置；

2、其他投资人有权检查日常事务的执行情况，甲方有义务向其他投资人报告共同投资的经营状况和财务状况；

3、甲方执行共同投资事务所产生的收益归全体共同投资人，所产生的亏损或者民事责任，由共同投资人承担；

4、甲方在执行事务时如因其过失或不遵守本协议而造成其他共同投资人损失时，应承担赔偿责任；

5、共同投资人可以对甲方执行共同投资事务提出异议。提出异议时，应暂停该项事务的执行。如果发生争议，由全体共同投资人共同决定。

6、共同投资的下列事务必须经全体共同投资人同意：

（1）转让共同投资于股份有限公司的股份；

（2）以上述股份对外出质；

（3）更换事务执行人。

>第四条投资的转让

1、共同投资人向共同投资人以外的人转让其在共同投资中的全部或部分出资额时，须经全部共同投资人同意；

2、共同投资人之间转让在共同投资中的全部或部分投资额时，应当通知其他共同出资人；

3、共同投资人\*\*转让其出资额的，在同等条件下，其他共同投资人有优先受让的\*\*。

>第五条其他\*\*和义务

1、甲方及其他共同投资人不得私自转让或者处分共同投资的股份；

2、共同投资人在股份有限公司登记之日起三年内，不得转让其持有的股份及出资额；

3、股份有限公司成立后，任一共同投资人不得从共同投资中抽回出资额；

4、股份有限公司不能成立时，对设立行为所产生的债务和费用按各共同投资人的出资比例分担。

>第六条违约责任

为保证本协议的实际履行，甲方自愿提供其所有的向其他共同投资人提供担保。甲方承诺在其违约并造成其他共同投资人损失的情况下，以上述财产向其他共同投资人承担违约责任。

>第七条其他

1、本协议未尽事宜由共同投资人协商一致后，另行签订补充协议。

2、本协议经全体共同投资人签字盖章后即生效。本协议一式\_\_\_\_份，共同投资人各执一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_联系方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_联系方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本3**

1、整个餐厅设计体现巴渝文化风格，色彩采用比胡桃木颜色稍浅。巴渝文化的东西覆盖全餐厅。

2、虽然是文化绿色餐厅，但客用设备，尤其是卫生间（洗手盆、坐便器、干手器、卫生纸、）设备力求高档。

3、餐椅、落台、碗、碟、调羹、筷架、菜品盛器、衣服套、筷套、窗帘、桌布、口布、服装、迎宾台、水牌等必须定做，并有餐厅标志。

4、包房应有十五个（客人越来越喜欢在包房用餐），并采用全落地玻璃。地面使用目的板，墙壁留有专用传菜孔，屋内配有内线电话。豪华包房必须配有电视、沙发等设备）

5、大厅需能容下标准十人台25张（并要扣除落台和员工及顾客通过距离）。最好配有舞台。地面铺防滑80厘米砖，顶棚使用暖色日光灯做主力光源（及节约电费又提高亮度）。

6、厕所铺防滑地板砖，面积不能太小。员工厕所与客用厕所分开。

7、厨房谱防滑地砖，火头必须在10个左右。内含凉菜房、小吃房、洗碗间、库房、打荷房。厨房不得少于300平方米。

8、整个餐厅含有：销售接待区（大班台、沙发）、吧台（有足够地方放酒水）、收银台库房（2个）、办公室、杂物间、更-衣室、配电房、音控室等。

9、包房名：使用重庆十七道老城门命名或重庆老地名命名（包房内有对他们来历的画或照片）、或用活动包房名（如：王府、李府、赵府等），用餐时挂订餐客人姓氏的牌子于门前）。

10、门匾采用木制招牌（烫金字）。

11、门旁或前厅设有“xx”。

12、嘉宾留座牌全部用木刻。

13、包房过道挂有重庆食文化的画框（重庆民谣、儿歌），大厅挂有本店特色菜的出处典故。

14、厕所挂重庆言子或重庆歇后语的漫画。

15、菜谱专门设计，本店名菜使用彩色照片，菜谱每页都有印有“行酒令”。

**烧烤销售合同范本4**

项目目的：校园食堂的伙食一直是学校的诟病，在学校附近经营一个价格适中，品种多样的餐厅是一个非常盈利的创业项目。

项目名称：xx餐厅

性 质：提供早餐，午餐，晚餐及特色冷饮和休闲餐饮等学生餐厅。

建设地点：xx大学城

市场分析：在大学中一直被诟病的就是大学食堂的饮食问题，大学的饮食质量不高已成为公认的问题，仅仅是满足了学生们的温饱问题,而质量却远远没有达到学生们的要求。本餐厅就是根据这一点,为了提高大学生的饮食质量，旨在为高校大学生提供价格低廉安全高质并富有特色的食品，并且同时为各高校提供一定的勤工助学岗位贫困生更好的完成学业。

宗 旨：健康营养，服务学生，创造有特色的餐厅

经营范围：提供早餐，午餐，晚餐及特色冷饮和休闲餐饮

1.早餐以浙江等南方小吃为主打特色，当然本地小吃也是少不了的。品种多，口味全，营养丰，使就餐者有更多的选择。

2.午餐和晚餐则有中西不同口味菜式。而非餐点又提供各种冷饮，如果汁、薄冰、冰粥、刨冰、冰豆甜汤、冰冻咖啡、水果拼盘等。

3.全天提供各色餐点，冷饮，热饮。

市场营销：在餐厅的初步发展阶段，采用优惠营销，利用各种优惠方式吸引学生，并在各个高校里进行宣传，不断加深学生对本餐厅的印象，打响品牌。同时，聘用手艺精良的厨师，创作各种精致美食。随着餐厅的固定食客的增加，建立起坚实的客户关系。

财务数据：财务计划栏

注册金额：十五万元

融资方式：自己工作所得五万元，家人助资五万，贷款五万

组织理念：特色饮食，微笑服务

结 论：学生餐厅与传统餐厅有着明显的不同，其特色经营会是其盈利的主要来源。以大学城为其市场，消费群集中，消费方向稳定，人流量大，消费的潜在性强，是餐厅存在之主要支柱。据我们的市场调查与分析，本店产品的市场需求是存在的，并具有一定的竞争力。而本人正是学生——这个最大客户群中的一员，所以更能了解顾客需要什么样的产品和服务，从这些方面来看，是应该是很有机会挤入该餐饮市场的。

**烧烤销售合同范本5**

投资人：

身份证号：

联系方式：

投资人：

身份证号：

联系方式：

投资人：

身份证号：

联系方式：

经投资人共同集资联合经营\_\_\_\_\_\_\_\_\_火锅店及相关合作经营事宜，达成如下协议并共同遵守：

>一、总则

联营企业名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_（最终以工商部门实际注册名称为准）。

企业住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

经营范围：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

>二、出资金额及股权构成：

1、本次总投资以人民币现金形式投资。若后期品牌调整或装修，其投资额的比例按各股权的比例再投资。

2、联营合伙人的出资金额及股权构成：

股东：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，出资额\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（人民币），占\_\_\_\_\_\_\_\_\_%股权。

股东：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，出资额\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（人民币），占\_\_\_\_\_\_\_\_\_%股权。

股东：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，出资额\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（人民币），占\_\_\_\_\_\_\_\_\_%股权。

>三、股东的权利和义务

1、本联营餐厅为有限合伙企业，由联营股东共同出资、共同经营，并对合伙债务承担无限连带责任，对其出资额承担有限责任。

2、联营餐厅在正常经营范围内的一切行为，由全体股东承担民事责任。

3、在执行联营业务过程中，因合伙人或员工的过错致使他人遭受人身伤害或者财产损失的，由全体联营股东承担连带责任。

4、联营财产在房屋合同期内不得分割，不得提出退股请求。

5、允许合伙人转让自己的出资，转让时其他合伙人有优先受让权，如转让合伙人以外的第三人，须经其他合伙股东全体同意。

6、联营负责人需保证联营企业正确、正规、正常经营。

7、联营企业账目需公开、公正，任何股东有权在任何时候查阅账目。

8、本店面房租费用为每年\_\_\_\_\_\_元整，具体由本店面产权所有人按其各占房产的比例对租金负责。

>四、分工负责

为避免管理混乱，各股东在同意以上条款后做如下具体分工：

股东：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，全面负责该店面的安全经营管理工作。

股东：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，负责店面日常采购和收货管理，负责采购以及各项单据的审计工作。

在以上分工范围内，其他股东不直接参与管理，但有权对具体负责的股东发表意见及建议，意见不一致时由全体联营股东表决。

>五、财务制度

1、钱账分离，设会计、出纳，每月向股东会上交上月财务报表。

2、利润每个月进行分配一次，每月5日结清上月账务，股东成员每月召开管理及单据审查会。

3、报销单据有效，会计做好凭证。单据须保留三个月，以备查用。

4、餐厅采购执行菜品及酒水送购制度，各股东做好定期市场调查，监督到位。

5、火锅底料由公司统一配送。

6、各股东在店消费，享受总餐费打折优惠，员工消费以总餐费折计。

>六、其它约定

1、该店全体股东或被委托人，若在经营期间有徇私舞弊者，查证属实后按所获利金额的\_\_\_\_倍处罚，情节恶劣者，其股权作废。

2、联营餐厅作为连锁店，必须服从总部统一管理，把其做成精品形象店。

3、联营餐厅的调料必须保密总部配方。

4、未经各股东许可不得以任何形式私自开设分店，各股东承诺绝不私自发或变相发展连锁分店和技术支持店。若因发展需要，必须由全体股东商议认可后，由各股东共同出资方可。以本店名称对外加盟，其收益按股权分配。

>七、经营期限

1、本联营餐厅经营期限初定\_\_\_\_\_\_年，以租房合同和品牌经营时间为准。

自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起，至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

2、股东之间如发生纠纷，应共同协商，本着有利于合伙事业发展的原则予以解决。如协商不成，由全体联营股东表决。

>八、 入伙与退伙

1、入伙的新合伙人对入伙前合伙企业的债务承担连带责任。

2、退伙合伙人在本协议存续期间原则上不得声明退伙，但出现下列情形除外：

（1）合伙人死亡、破产之后，其他合伙人不愿维持合伙关系；

（2）合伙经营连续在\_\_\_\_\_\_\_\_内出现亏损；

（3）一半以上的合伙人在表决中对合伙经营投不信任票；

（4）全体合伙人一致同意退伙。

>九、解散和清算

1、因下列原因之一可以合伙解散：

（1）经营期满，合伙股东或房东不再要求延期；

（2）经营不善，难以继续；

（3）合伙股东一致同意解散；

（4）因违法被吊销营业执照；

（5）其它各方认可的原因。

2、解散清算

（1）清偿后的剩余部分，按比例分配给合伙股东；

（2）清偿后的债务，按比例由各股东个人财产清偿。

>十、争议解决办法

1、全体合伙人内部协商裁定，拥有一票否决权。

2、协商不一致时，经过全体合伙人同意，可以退伙。

3、依法向\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院提起诉讼。

>十一、其他

1、本合作联营协议由全体股东一致制订，生效后对全体合伙人具有约束力。

2、经全体股东协商一致，就未尽事宜和以上条款修订、补充合作联营协议。

3、本协议经全体股东签字后生效。本协议正本一式\_\_\_\_\_份，合伙人各执\_\_\_\_\_份。

合伙人（签字或盖章）：

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

签订地点：

合伙人（签字或盖章）：

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

签订地点：

合伙人（签字或盖章）：

签订日期：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

签订地点：

**烧烤销售合同范本6**

甲方：

乙方：

为充分发挥校企双方的优势，发挥高等职业技术教育为社会、行业、企业服务的功能为企业培养更多高素质、高技能的人才，同时也为学生实习、实训、就业提高供更大空间，广东科贸职业学院与 为大力发展高等职业教育，培养企业需要的高技能人才，本着优势互补、资源共享、互利互惠、共同发展的基本原则，经友好协商，就双方人才培养、实习基地建设、科学技术合作，建立“产、学、研”合作关系等方面达成如下合作协议：

>一、合作总则

1、通过双方合作，形成以社会人才市场和学生就业需要为导向，以行业、协会、企业为依托的校企合作、产学研结合的联合办学机制，并使之成为高级技能人才培养、学术研究、项目开发、信息服务与技术援助的载体。

2、由双方\*\*、相关部门、专业技术人员、办事人员组成校企合作\*\*小组，负责制定校企合作计划、\*\*具体项目实施、定期交流互访等工作。

3、在乙方挂牌建立“××××职业学院校企合作基地”。

4、通过双方参与的、不定期的校企合作工作会议、技术经验交流、科技项目研发、在职员工继续教育、学生岗位实习锻炼、就业指导与人才招聘等方式，建立交流互访合作机制。

>二、责任与义务

（一）甲方

1、聘请乙方的有关\*\*、企业家、专业技术人员为甲方相关专业的教学指导委员会委员或客座教授，参与专业建设和人才培养过程，培养社会、企业需要的高技能型人才。

2、利用技术优势与师生资源，深入企业一线，在项目\*\*、科研开发、技术推广等方面与乙进行项目协作。

3、为企业量身订做，“订单式”培养人才。乙方根据自身用人的实际需要，与甲方共同制定的培养目标和培养计划，甲方必须以产学合作、工学交替、顶岗实习等到现代人才培养模式，按照企业人才规格要求设置课程、\*\*教学，使学生经过甲、乙双方联合培养后成为乙方的实用型、技能型、创业型的高素质人才。

4、按乙方要求以“请进来”或“走出去”的方式， \*\*乙方企业职工继续教育、职业资格培训鉴定和职业技术培训。

5、委派专人负责管理到乙方企业实习的学生的行政事务，并参与教学实习指导，负责实习学生的往返交通和其它教学\*\*管理工作。

（二）乙方

1、乙方利用行业优势和技术优势对甲方的人才培养模式、专业建设和课程建设等到方面给予指导和帮助。

2、乙方选择派中高层\*\*、技术人员、中高级\*\*担任甲方客座教授、专业带头人或兼职教师，参与甲方人才培养过程，参与甲方科研开发、 教学\*\*、教材编制写等工作。成果产权归双共同所有。

3、乙方可将预研项目及非核心技术工作委托甲方进行调研、研发、制作及编制，以降低成本费用，同时也为甲方“双师型”教师的培养、锻炼提供\*台和机会。

4、乙方尽可能优先满足甲方学生在专业实习、毕业实习等方面的需求，在同等到条件下应优先安排甲方学生进行实习……双方在协商一致的基础上，本着共同发展的原则，建立紧密有效的合作机制。具体顶岗实习专业和学生人数根据乙方岗位需求、甲方学生情况等因素，由双方协商决定。

5、按照甲方教学计划，结合单位实际情况，安排学生的实习内容，\*\*及指导实习的全过程，对学生进行生产安全和岗位操作规程知识培训，培养学生的职业素质和实际操作能力。

6、提供实习设备、场地和原料。对学生实习成绩进行相关的评和考核。

7、作为甲方的合作单位

>三、费用结算

具体根据甲乙双方校企合作项目，如就业推荐与员工培训、订单培养与合作办学、顶岗实习与实训基地建设合作等方面协商，本着互惠互利、共同发展的原则，做为本协议的附件另行约定。

>四、合作期限

合作时间为 年，根据双方合作意愿和实际情况，可长期合作。

>五、其它

1、本协议一式四份，双方各执两份，合作协议一经双方\*\*签字、盖章即生效；

2、双方应遵守有关条款，未尽事宣，可由双方协商约定，作为本协议的附件，具同等法律效力。

甲方：XXX （盖章） 乙方： （盖章）

\*\*人： \*\*人：

日期： 年 月 日 日期： 年 月 日

——双方合作协议书范本

双方合作协议书范本

**烧烤销售合同范本7**

甲方：\*\*职业技术学院

地址：

传真：

乙方：

地址：

传真：

>第一章：总则

第一条：为大力发展高等职业技术教育，实施以职业能力培养为中心的教学模式，为企业培养有良好职业素质和很强的操作技能的应用型人才，为学生学习、实训、就业提供更大的空间，以保证学生能顺利完成实行教学内容，为毕业后服务于企业奠定良好的基础。促进教育教学\*\*，充分发挥高校为社会服务的功能，探讨大学生实现创业的新方式，努力开拓教学实践和就业创业的渠道，不断提升大学生的专业技能和自主创新能力。同时聚焦我校区的优质资源，为企业招募人才、产品研发、开拓业务提供新机遇，促进企业的发展壮大。

第二条：双方经友好协商，本着“优势互补，共同发展”的原则，在甲方根据教学计划和课程教学大纲的要求，且在不影响乙方正常生产的前提下，达成一致意向，签订本协议。

>第二章：\*\*与义务

第三条：

（一）甲方责任

1、甲方作为乙方的人力资源培训基地，应利用学校的专业理论培训优势，根据乙方的需求有计划有目的的为乙方培训有关专业技术人才；\*\*实施企业员工继续教育和\*\*教育，为乙方整体提供培训员工的素质服务。校企合作协议书2、根据乙方提供的岗位需求和技能要求修改专业教学计划和培养方案，适应企业需要。

3、甲方在乙方建立基地有双重功能，既是大学生技能实训基地，同时也是大学生人文素质教育校外基地，甲方在乙方挂牌名称为：“广东科学技术职业学院教学培训基地”。

4、甲方安排学生到乙方实训、学习，教育学生遵守乙方的有关规章\*\*；乙方为甲方学生实训、学习提供必要条件，并指派相关人员指导，在进行技能实践指导的同时，注重对学生职业道德的培训，对学生实训、实习情况提出考核评价意见，同时根据工作情况给予适当的酬金。

5、甲方应为乙方优先输送德、智、体全面发展的优秀学生。供乙方选拔和录用。

6、甲方可以资助乙方用于教学与管理的各种设备、仪器等，督促乙方认真维护与有效利用。

第四条：

（二）乙方责任

1、乙方作为甲方的校外实习基地，应尽量满足和保障甲方学生的实习需要；按照甲方提供的实习计划，制定详细的实习内容和安排。

2、负责向甲方提供企业人力资源结构状况，职业岗位要求的知识水\*和专业技能等信息；参与甲方制定专业培养目标，审定专业教学计划和各种培训计划。

3、乙方可参与修改课程计划、调整课程设置。

4、乙方认真维护与有效利用甲方资助乙方用于教学与管理的各种仪器、设备等。

5、对甲方的实习学生的实习情况进行全面的评价与考核，以保证学生能顺利完成专业学习。

6、乙方对技术难度较大的工作或使用有危险性的仪器设备时必须安排经验丰富的专业技术人员进行技术指导。

7、负责安排双方联合培养的合格毕业生就业，做到优先录用。并按《\*\*\*\*\*\*\*劳动法》及当地《劳动合同条例》的相关程序，签订就业协议。

8、乙方应确保本单位单位招聘及用工的合法性。

>第三章：公共安全，本着勤俭节约的原则，对办公用品的使用作如下规定：

第五条：复印机使用。供本部呈上对下公文往来中的时效急、数量少的表格、资料、文件等范围的材料。一般数量超过25份的材料都要交打印中心处理。各办公室复印的材料要计算好份数，避免不必要的浪费。凡是各办公室需要复印材料\*\*交办公室文员。未经部\*\*同意，不得承接外部门材料复印。无关人员未经许可，不得进入复印间。凡复印多余的涉密材料，必须及时销毁。

第六条：办公文具使用。办公文具\*\*由办公室负责管理，如有需要，一律到办公室领取。如文具损坏，则以旧换新；如文具丢失，则说明丢失原因。办公用纸张需节约使用，凡初稿、未形成正文的可利用已废弃文件纸双面打印，或正反面利用纸张。

第七条：电教器材由\*\*科负责保管使用与保管。部内所有贵重物品必须指定专人操作、使用、保管和维护。未经部\*\*批准，一般不外借，本部人员因特殊情况需个人借用，须写借条，并经部\*\*同意方可使用，用后归还，损坏赔偿。

第八条：网络设备管理。本部微机和网络设备由专门机构和专人负责维修处理，他人不得私自拆卸、自行维修。上网人员需正常使用网络资源，按操作规程正确操作，严禁异常关机。网络设备故障需由有关人员及时与信息中心联系，以便尽快排除故障。

>第四章：指导思想

第九条：贯彻职业教育“要全面贯彻\*的教育方针，以服务为宗旨，就业为导向，走产学结合发展道路，为\*\*\*\*现代化建设培养千百万高素质技能型专门人才”的教育方针；培养具有“精维修、能操作、会营销、懂管理”和良好职业道德与创新精神的高素质、高技能专业人才的定位要求，进一步加强校企合作，加快推进我校人才培养模式的根本性改变，扩展和密切行业、企业的联系，加强教育与生产劳动和社会实践相结合；找准专业与企业的利益共同点，建立与企业之间长期稳定的\*\*联系\*\*，实现互惠互利、合作共赢的目标，努力为当地经济服务。

>第五章：场地租赁

第十条：甲方租用乙方位于（建筑面积 m2）作为校企合作场地，并收取租赁费用。

第十一条：租赁期限为20xx年。

第十二条：费用按每月每\*方米 元\*\*\*计算（含租金、管理费、税费、水电费），从 年 月 日开始计，第 年起（ 年 月 日）租金和管理费在上年基础上递增 %。

第十三条：本协议租赁费用每两年结算一次。

>第六章：其他事项

第十四条：甲方或乙方因特殊原因，提出提前结束实习的，需提前————天通知对方。经双方协商同意后方可结束。

第十五条：实习生因故请假、早退，或缩短实习时间。乙方需提前————天通知甲方，经甲、乙双方协调后另行安排。

>第七章：附则

第十六条：双方每年检查评估本协议书执行情况，总结合作经验、调整、完善协议。

第十七条：双方根据全面合作开展情况，适当时候在各类\*\*上进行相关宣传，扩大双方影响。

第十八条：双方应遵守有关条款。本协议未涉及的事宜，可形成补充协议或由甲、乙双方协商解决。如一方单方面违约或有损对方利益或形象的行为，另一方有权终止协议。

第十九条：本协议书一式两份，双方各执一份。经双方授权\*\*共同签字盖章后生效，协议有效期十年。

第二十条：如需延长，在协议到期前三个月双方进行协商。

甲方（章）：

授权\*\*（签字）：

签署日期：

乙方（章）：

授权\*\*（签字）：

签署日期：

**烧烤销售合同范本8**

1．初始阶段的成本主要是：场地租赁费用，餐饮卫生许可等证件的申领费用，场地装修费用，厨房用具购置费用，基本设施费用等

2．运营阶段的成本主要包括：员工工资，物料采购费用，场地租赁费用，税，水电燃料费，固定资本折旧费，杂项开支等。

3．据计算可初步得出餐厅开业启动资金约需12600元（场地租赁费用5000元，餐饮卫生许可等证件的申领费用600元，场地装修费用2400元，厨房用具购置费用1000元，基本设施费用等2600元）。资金可有父母提供80%，自己积蓄20%。

4．每日经营财务预算及分析

据预算分析及调查，可初步确定市场容量，并大致估算出每日总营业额约1500元，收益率30%，毛利润500元。由此可计算出投资回收期约为一个月。

学生街餐饮店创业计划书2

**烧烤销售合同范本9**

为了促进 学校（以下简称学校）与 （以下简称企业）的战略合作，双方根据“合作办学、合作育人、合作就业、合作发展、互惠互利、优势互补”的原则，经过友好协商，达成战略合作伙伴关系，并签订战略合作框架协议书。

>一、成立战略合作\*\*小组

为了使双方的战略合作紧密有效开展起来，成立战略合作\*\*小组，战略合作\*\*小组的组长为：

战略小组履行以下职能：

1、制定双方合作办学、合作育人、合作就业、合作发展的各方面具体内容和计划；

2、探索学校与企业协同发展的新型合作模式，实现适应企业发展需求的人才培养、人力资源开发、技术服务、科研成果转化等全方位一体化链接；

3、本着互惠互利的原则，协调合作过程中出现的问题。

>二、双方战略合作合作领域

1、学校在企业挂牌设立校外实践教学基地，企业协助学校相关专业完成围绕企业所开展的有关产学研活动。

2、企业为学校提供学生顶岗实习、就业实训岗位。学校可根据人才培养计划，每年派选一定数量的学生，到企业进行岗位实习。

3、学校为企业的人才需求进行定向培养。企业根据实际需求，可委托学校进行人才定向培养（含\*\*教育与非\*\*教育）组建订单班；学校根据企业要求，实施针对\*\*\*。

4、加强双方互相交流，学校聘请企业高级管理人员担任学校客座教、专业指导委员会委员和专业培训指导员，参与学校有关专业的建设与指导，为学校的学生提供职业规划发展指导。

5、经过双方协商，企业为学校教师提供“双师型”教师实习实践及培训机会。

6、对于具有发展前景的项目双方进行人财物的可行性论证，共同开拓的领域或新的市场。

>三、战略小组下设联络员

校企合作的学校具体经办部门为 系。

学校联络员： 系

企业联络员：

联络员主要负责双方对口联络及日常工作的处理。

>四、本协议一式肆份，双方各执贰份，从签字日起生效。

本协议未尽事宜可以由战略合作\*\*小组的指导下进一步协调。

\*\*（公章） \*\* （公章）

时间 年 月 日 时间 年 月 日

**烧烤销售合同范本10**

  有下列各项事由时，甲方得解除合同，但须提前十五天通知乙方：

  1、乙方无正当理由，不服从甲方的纠正劝告时。

  2、申请破产或受强制执行处分足以影响加盟店的正常营业时。

  3、乙方有关的加盟店以外的事业内容恶化，造成巨大的负债，因而使加盟店的经营受到较大的影响时。

  4、乙方的债务履行虽经劝告，仍怠慢不履行时。

  5、乙方的行为已妨碍甲方的信誉或正常的加盟经营时除合同的约定或 法律另有规定外，任何一方不得随意解除合同。如乙方擅自解除合同，则其所交加盟保证金不予退还；

**烧烤销售合同范本11**

甲方的基本信息

企业名称：

注册地址：

通讯地址：

法定\*\*人：

主要负责人：

乙方的基本信息

企业名称：

注册地址：

通讯地址：

法定\*\*人：

主要负责人：

甲乙双方本着公\*公正、互惠互利的原则，为建立长期的、稳定的、紧密型的合作伙伴关系，经认真协商，达成协议如下：

>第一条 战略合作内容

1、甲乙双方相互明确对方为战略合作伙伴，且双方的合作具有排他性。

2、甲方将在不违背其商业规则的前提下为乙方提供。

3、乙方将利用自身优势和资源为甲方提供。

4、甲乙双方应尽可能\*\*对方发展、宣传对方形象、维护对方声誉、拓展合作领域。

>第二条 战略合作方式

1、甲乙双方将建立紧密与高效的信息沟通渠道，管理层之间将进行不定期会晤和沟通。

2、在此战略合作框架之下，具体的合作事宜应该以\*\*合同的方式确立明确的目标、责任、计划。合作过程中所发生的费用，如果不能归入某一项合同，则需另外协商费用承担的方式。

>第三条>保密义务

1、双方对在合作过程中知悉的对方的一切信息资料负有保密义务，未经对方书面许可，另一方不得擅自向任何第三方披露。

2、一方违背本条款，给守约方造成损失的，应承担相应的法律责任。

3、本条款不受本协议期限约束，一直有效。

>第四条 合作期限

1、本协议有效期为年，自协议签订之日起至年 月 日止。

2、本协议有效期届满后，经双方协商一致可续签本协议。

3、不可抗力，如遇国家\*\*、经济环境发生变化或自然灾害等人力不可抗拒因素影响本协议执行情况，本协议双方以书面形式决定协议的暂缓或终止。

>第五条 违约责任

1、协议一经签署，甲乙双方均应全面、适当履行本协议的全部义务。任何不履行本协议或该履约行为不符合本协议约定条件的一方，均应承担相应的违约责任。

2、本协议的任一缔约方严重违反本协议之规定，致使本协议无法履行或履行本协议已成为不必要时，相对方有权终止履行本协议，并可要求\*\*本协议，但该\*\*协议的意思表示应书面通知相对方。

>第六条 适用法律与争议解决

1、本协议的订立、履行、终止与争议的解决均应适用\*\*\*\*\*\*\*法律。

2、因履行本合同所发生的或与本合同有关的一切争议、纠纷，双方应协商解决。协商不成的，双方可\*\*直接向有管辖权的人民\*\*\*\*。

>第七条 通知与送达

1、一方发给另一方的与本协议有关的通知应以书面形式送达，以传真、电报、电传、电子邮件等发送。以传真、电报、电传或电子邮件发送的，发送当日为送达日，以邮资预付的挂号信件，特快专递寄送的，签收日为送达日。

2、双方确认本协议所列地址、电话、电子邮箱均由有效的联系方式，一方联系方式改变的应在 日内书面告知对方。

>第八条 其他

1、协议生效后，甲乙双方不得因公司名称的变更或者法定\*\*人、负责人、承办人等事项的变动而不履行协议所规定的内容。

2、本协议标题仅供参考之用，并不构成本协议的一部分，亦不得被用以解释本协议。

3、本协议一方延迟或未能行使本协议下的\*\*、\*\*或救济不应作为对任何该等\*\*、\*\*或救济的弃权。

4、如果本协议的任何条款或规定在任何适用法律下被认定为全部或部分无效或不可\*\*执行，其应（在该等无效或不可\*\*执行的范围内）从本协议中被排除，但本协议的所有其他条款和规定均保持全部有效。

5、本协议中未尽事宜或出现与本协议相关的其他事宜时，由协议双方协商解决并另行签订补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力。

6、本协议经甲方双方法定\*\*人或授权\*\*人签字并加盖双方单位公章后生效。

7、本合同一式份，甲乙双方各执份，具有同等法律效力。

甲方盖章：

乙方盖章：

授权\*\*：

授权\*\*：

签约日期：

签约日期：

**烧烤销售合同范本12**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

鉴于：

甲、乙双方理念相通、文化相近，在房地产及商业领域分别拥有各自的资源与优势，并致力于在\*铁建国际城商业广场\*铁建国际城商业广场项目的商业合作，共谋发展，经双\*铁建国际城商业广场方友好协商，决定建立战略合作伙伴关系，达成框架协议如下：

>一、合作原则

1、信息共享原则甲、乙双方应加强日常交流、联系，充分利用各自资源，加强在商业项目拓展等方面信息的沟通、交流，互通有无、互相\*\*。

2、优势互补原则双方一致同意，在合作过程中，充分根据各自的专业优势，以及在商业领域的技术、管理、品牌优势，加强合作。

3、诚实守信原则双方一致同意，在合作过程中，双方应当诚实有信、遵守诺言、实践成约；同时，双方应对合作中有关保密内容，恪守成约、严格保密。

4、并立双赢原则。双方一致同意，在合作过程中，充分尊重对方诉求，保持双方品牌并立，实现双方利益兼顾，共同发展。

>二、合作方式

为建立双方的紧密合作关系，并在房地产开发运营方面取得成绩。双方确立在商业房地产开发经营领域合作方式如下：

关于中铁国际城商业广场项目的商业合作：

中铁国际城商业广场项目的商业合作待甲方物业规证条件成熟时，甲乙双方再次根据各自的商务条件进行磋商，在同等条件下，乙方可享受比行业内同类品牌和知名度商家更优惠的商务条件，实现双方全面战略合作。

甲、乙方在长三角等对方重点发展区域进行项目拓展时，应加强交流；对于有可能合作的项目，双方应共同开展商业市场研究、项目定位等工作，以确定是否以商业合作方式共同参与商业项目的开发、运营。

>三、保密及其他

1、本协议内容以及合作方案实施过程中，双方及双方参与的人员应严格保密，未经对方书面同意，不得向任何第三方透露合作的任何内容、细节以及进程，法律法规以及申报、批准必需的除外。

2、本协议经甲、乙双方盖章后生效。

本协议一式两份，甲、乙双方各持一份。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\*\*签署：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\*\*签署：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本13**

甲方：

乙方：

甲乙双方基于良好的信任，处于双方长远发展战略上的考虑，决定实现资源共享，优势互补，就掘进机设备组装调试、现场安装保驾、售后服务等领域进行长期合作。双方均以优秀的企业理念与专业性，本着\*等、互利、自愿的原则，经友好协商，依据《\*\*\*\*\*\*\*合同法》及相关法律法规签订本协议，由双方共同遵守。

>1. 合作纲领

合作宗旨

甲方与乙方的合作宗旨是通过双方的紧密合作，打造双方互惠互利、长期可持续发展的战略合作伙伴关系。

合作目标

双方相信，通过本次战略合作，能够帮助双方整合自身优势资源，进一步提升整体运营效率、降低运营成本，实现双方未来的市场扩张策略并获得市场份额，为双方创造更大的价值。

合作内容和范围

双方就华东地区掘进机设备组装调试、现场安装保驾、售后服务等业务开展合作。包括：

（1）甲方在乙方公司挂牌成立华东区域售后服务中心；

（2）乙方为甲方提供掘进机组装调试和存放场地以及相关必备条件；

（3）乙方为甲方提供掘进机专业售后服务人员。

合作期限

本协议为长期战略合作协议框架，合作项目中具体期限需在正式合同中进一步予以明确。

>2．合作双方的\*\*和义务

甲方的\*\*与义务

（1）甲方有要求乙方如约提供服务的\*\*；

（2）甲方有对乙方未履行相关约定及保密责任而带来损失予以追索经济赔偿的\*\*；

（3）甲方有按本协议及其附件如期履行的义务。

乙方的\*\*与义务

（1）乙方有按本协议及其附件如期履行的义务；

（2）乙方工作人员为甲方提供服务工作或在甲方场所活动期间，应遵守国家的法律法规，自觉遵守甲方的规章\*\*，配合甲方管理人员的安排；

（3）乙方有对产品质量严格管理的义务，不得有损甲方形象和利益；

（4）乙方有对甲方提供的技术秘密和商业秘密承担保密责任的义务。

>3. 协议附件

本协议项下的合作业务以及相关的商业条款如有不完善的部分，双方将协商另立书面说明，并作为本协议的附件，是本协议不可分割的一部分。如果没有特别说明，本协议各项条款同样适用于协议附件。如果附件中的条款与本协议相抵触，以附件中的说明为准。双方针对某一具体合作内容的具体事宜，包括工作流程、服务范围、收费模式及其他需要共同商讨之议题等双方一致关心的问题，将经由双方友好协商达成一致后在附件中签署。

>4.不可抗力

如果出现严重阻挠任何一方履行协议义务的不可抗力事件，或者此等不可抗力事件使得合同目的无法实现，则该方应当无任何迟延地通知另一方关于其履行合同义务或者履行部分合同义务受影响的程度，并出具有权机关的证明。受到影响的义务履行部分应当推迟到不可抗力事件程序期间完成。

>5.声明与保证

乙方向甲方声明与保证

乙方是一家合法成立、且有效存在的公司；

甲方具有经营合作范围符合有关法律法规和\*\*\*\*的经营资质。

甲方向乙方声明与保证

甲方是一家合法成立且有效存在的公司；

甲方具有经营合作范围符合有关法律法规和国家固定的经营资质。

甲乙双方的合作方式没有排他性，双方在合作的同时，都可以和其他相

应的合作伙伴进行合作。

本协议为长期战略合作协议框架，合作项目中具体事宜需在正式合同中进一步予以明确。框架协议与正式合作合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

>6.保密条款

未经对方书面同意，任何一方不得将本协议内容及所有产品、技术、设计等相关事宜，以任何方式透漏给第三方。 本保密条款不因双方合作的终止而无效。在双方合作终止后两年内，本保密条款对双方仍具有约束力。

>7. 其他

本合作协议自双方签字并盖章之日起生效，此协议一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力。

>8.争议解决

因执行本协议所发生的或与本协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决，如双方通过协商不能达成协议时，向甲方所在地\*\*提\*\*讼，通过诉讼程序解决。

甲方： （盖章）

法人或授权\*\*签字：\_\_\_\_\_\_\_\_

签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：（盖章）

法人或授权\*\*签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签字日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**烧烤销售合同范本14**

店长兼收银员1名 ，厨师1名，服务生2名。 经营理念侧重于以下几点：

主要的文化特色：健康关怀、人文关怀

主要的产品特色：具有食疗保

食疗创新创业计划书4

餐饮业是一个巨大的市场，从这行业的人员也是相当的多，毕竟餐饮的门槛比较低。大的到五星酒店，小的到快餐或街边小吃。如何才能够在餐饮业里成功创业，这是很多人都想知道经验和计划。餐饮投资商业计划书以具体的案例来分析，或许能够帮助得到你。

**烧烤销售合同范本15**

甲方：

\*\*人：

乙方：

负责人：

为建立长期、良好的金融合作关系，缓解乙方会员企业融资难的矛盾，提高为企业融资服务的能力，甲乙双方本着“合作、发展、共赢”的原则，决定建立“金融战略合作伙伴关系”，经充分协商，达成如下协议：

第一条 双方建立战略合作关系，旨在于为乙方会员企业搭建融资\*台，促进企业、金融机构和区域经济可持续发展。

第二条 为有效执行本协议，甲方、乙方同意建立定期或不期协调例会\*\*，以保持联系，沟通信息，解决在执行本协议过程中所产生的问题。

第三条 甲、乙双方将积极探索并推动金融服务的新途径，充分利用现代化金融产品，运用全方位银行技术，扩大金融服务功能。

第四条 甲方愿意将乙方推荐的企业作为重要的基本客户，在法律、法规和金融\*\*允许的前提下，优先为推荐企业提

供金融服务。

第五条 乙方向甲方推荐资信良好、履约能力较强的会员企业，甲方将根据有关法律、法规、金融\*\*以及内部信贷审批\*\*的规定，对乙方推荐的会员企业进行\*\*，并对\*\*合格的企业提供融资\*\*。具体融资方式包括：流动资金贷款、具体授信手续按下款额的XX收取。

第六条 乙方在推荐时，应向甲方提供推荐企业的联系方式、基本资料，并为银企之间的合作努力进行牵线搭桥，尽量发现并提供更多的合作机会。甲方为乙方会员企业提供授信后，乙方应尽可能及时地向甲方提供该企业经营稳定性和成长性方面的动态信息。

第七条 为保证甲、乙双方更稳定的合作关系，将风险降低，乙方需向甲方提交\_\_\_\_\_\_保证金，待继有秩序性合作关系后半年退还所有保证金，具体时间定以签约日.收款人为甲方主要负责人账号：（\_\_\_\_\_\_\_\_\_）.

第八条 甲、乙双方对在本协议签订及履行过程中所获得的对方的商业信息负有保密义务。

第九条 甲方所有事务委托XXX面签，对接，收款，乃此协议唯一主事人。

第十条 本协议一式贰份，经双方有权签字人签字或加盖印章，并加盖公章后生效。未经双方书面同意，任何一方不得

擅自更改、撤消或终止协议。

甲方盖章：

\*\*人：（或授权\*\*人）

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方盖章：

\*\*人：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本16**

甲方：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

甲乙双方经友好协商，在平等、互利的基础上，就乙方在甲方饭店经营烧烤事宜达成以下合作协议。

>一、合作方式

1、甲方提供烧烤店经营场地和投入资金\_\_\_\_\_\_万元，占股\_\_\_\_\_\_％。

2、乙方提供烧烤技术并投入资金\_\_\_\_\_\_万元，占股\_\_\_\_\_\_％。

>二、双方责任

1、甲方负责向乙方提供的店面修改设计和所需家具。

2、甲方为乙方提供机器设备、各项设施。

3、乙方负责原材料的采购，加工，以及店内人员的招聘（财会人员由双方共同决定）。

4、双方共同管理店内日出经营。

>三、产品质量及食品安全责任的约定

1、乙方应保证本协议约定产品的质量符合国家及山东省关于食品安全的检验标准，严禁使用食品添加剂、色素以及国家禁止使用的原料。

2、在经营过程中发现不合格产品的，由乙方承担责任。

>三、收入分成与结算方式

1、甲乙双方收入分成比例为甲方\_\_\_\_\_\_％，乙方\_\_\_\_\_\_％。

2、结算方式：每月\_\_\_\_\_\_日结算上月费用。

>五、违约条款

经甲乙双方协商一致，可以解除本协议，一方擅自解除本协议，须由违约方支付违约金\_\_\_\_\_\_元，造成损失的应另行赔偿。

>六、协议的有效期、变更与终止

1、本协议自双方签订之日起生效，有效期\_\_\_\_\_\_年。协议有效期自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日止。

2、协议双方协商一致可以解除本协议，协议未尽条款及甲乙双方在履行本协议期间一致同意变更协议内容的，可另行签订补充协议。

3、协议到期后自动终止，甲乙双方继续合作的可另行签订合作协

>七、争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

>八、其他

1、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_份，具有同等效力。

2、本协议根据\_现行法律签订，受\_法律管辖。

3、未尽事宜及双方发生纠纷，双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。

甲方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本17**

l 开发一系列具有风味独特的绿色环保餐品，提高餐品的科技含量，突出餐品的食疗保健功能。

l 从餐厅管理到产品服务，都要烘托出浓郁的文化特色，体现对顾客最体贴完善的人文关怀，提高顾客对餐厅的忠诚度。

提高餐厅的影响力，稳固现有市场，开拓潜在市场，提高客流量，确保毛利润高于40%。

小型餐饮店创业计划书篇二：

有许多厨师怀揣创业的梦想，想开个自己的餐饮店，不再替别人打工，小成本的快餐店成了很多创业厨师朋友的首选，投资少，风险低，回报快，比较符合前期资金较少的创业者。

今天我们通过一个案例来了解一份快餐店计划书的主要内容，下面是一名厨师的快餐店计划书。

俗话说，“民以食为天”，为了满足居民、学生等类型的顾客的饮食需要，特在昌盛路开此快餐店。我店本着“宾客至上，服务至上”的基本要求，将为顾客提供最优质的服务。

**烧烤销售合同范本18**

甲方：

\*\*：

地址：

电话：

乙方：

\*\*：

地址：

电话：

鉴于甲乙双方有共同开发市场、共享社会资源的愿望，双方为了共同发展，创建一个更为广阔坚实的\*台，建立多方位、多层次的合作，在充分协商的基础上本着自愿、\*等、互利、诚信的原则，一致同意共同建立长期稳定、优势互补的战略联盟伙伴关系，特达成如下战略合作联盟协议。

>第一条：协议宗旨

企业战略联盟已成为现代企业强化其竞争优势的重要\*\*，双方建立企业战略合作伙伴关系，成立企业战略联盟，使双方企业直接增进互信，加强沟通，获取合作伙伴的互补性资源，有效的实现资源信息互补、共享，扩大双方企业利用外部资源的范围，确保双方运营的集团化、规范化、标准化和专业化，促进并提高双方的经营管理水\*，使双方利益共享，共创规模经济效应，提高双方的市场核心竞争力。

>第二条：双方\*\*和义务

1、双方享有本协议规定期限内自主经营，自负盈亏、照章纳税的\*\*和义务并各自\*\*承担一切法律责任。

2、双方在联盟期间，在符合国家有关法律、法规及规章\*\*和客观条件允许下，可以为另一方提供经营指导、技术指导、及其相关社会资源的信息共享与\*\*。

3、双方联盟期间在一方参与另一方及战略联盟和合作企业的相关产品销售，在同等条件下享有优先权。

4、双方在与另一方及战略联盟和合作企业进行相关经营业务合作期间，应以优惠价经营。

5、双方在联盟期间可以免费将另一方企业网页放置在各自企业网站内。

6、双方在联盟期间应邀可参与另一方重大社会活动。

7、双方在联盟期间尽可能在对外宣传、品牌塑造等相关事务中附带为另一方进行宣传。

8、双方可以对另一方的经营管理等提出合理化建议，并定期保持沟通、交流。

9、双方必须做好另一方提供的相关资料的保密工作并尽可能\*\*另一方做好相关经营工作。

10、双方经营必须符合国家各项法律法规，未经另一方授权不得在任何场合以任何方式冒用另一方名义进行经营活动。

11、双方保证在联盟期间自觉维护另一方企业的形象及声誉，保证不做损害另一方形象及利益的事。

12、乙方有权在联盟期间免费共享甲方办公资源（会议室、业洽室、网站等）和公共关系部人力资源。

13、乙方在联盟期间应邀可参与甲方集团内部活动，并担任集团相应职务。

14、乙方保证在联盟期间自觉维护甲方的形象及声誉。

15、乙方如需甲方参与经营业务，需向甲方申报项目，经甲方备案审批并向甲方交纳相应的项目管理费，在甲方的\*\*管理下方可开展业务活动，项目管理费由甲乙双方视具体情况协商确定。

16、甲方在联盟期间有偿为乙方聘请专业技术人员，可以免费为乙方提供新产品配方及新产品外包装制板费。乙方有义务在协议终止后十日内撤除甲方有关标识。

>第三条：战略联盟收费及使用

1、乙方在受益时自愿向甲方交纳\_\_\_\_\_\_万元的加盟费。

2、如乙方在经营过程中违反本协议的有关条款或给甲方造成经济损失或名誉损失时，乙方须向甲方赔偿由此给甲方造成的一切损失，甲方有权单方\*\*本战略联盟协议。

>第四条：协议有效期

本协议自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日有效。协议到期前\_\_\_\_\_\_日内，经双方协商一致，可重新签订或续签本协议。

>第五条：协议终止

1、本协议期限届满，如双方不再续约，则本协议自动终止。

2、任何一方希望提前终止本协议，应提前\_\_\_\_\_\_天，以书面形式通知对方，无论在任何情况下双方必须在限期内结清帐务。

3、任何一方在未征得另一方书面同意前，不得将本协议内的任何\*\*、义务转让给第三方。

4、因不可抗力造成本协议被迫终止，双方互不追究责任。

>第六条：保密责任

甲乙双方均承诺，对因本协议签订、履行和双方合作过程中获得或知悉对方的商业秘密、技术和经营信息，均负有保密义务。在未征得对方许可的情况下，不得以任何方式向其他第三方披露或泄露，否则应赔偿对方因此遭受的全部损失。

>第七条：争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民\*\*诉讼。

>第八条：其他

1、本协议经双方签章后生效。

2、本协议未尽事宜，双方应友好协商解决。

3、本协议一式\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_份。

甲方（签章）：

\*\*人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签章）：

\*\*人（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本19**

甲方：住址：法人代表：身份证号：

乙方：住址：法人代表：身份证号：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 经友好协商，本着平等、自愿、诚实、互惠互利的原则，根据\_有关法律、法规，甲、乙双方就咖啡厅合作经营事宜达成一致，具体约定如下：

第一条、咖啡厅具体位置合作经营的咖啡厅具体经营场地位于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称该房屋），甲方为该房屋的产权人。

第二条、基本合作模式风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

1、甲方提供建筑面积为\_\_\_\_\_\_\_\_\_平方米的场地使用权作为合作咖啡厅的经营场地，并负责按咖啡厅装修标准来设置功能结构，来尽量满足早餐、简餐、咖啡厅的经营要求。

2、乙方全面负责咖啡厅的经营，保证咖啡厅得以正常开业经营所需要的投入比如设施设备、原材料、备用金、人员招聘和培训等均由乙方承担，乙方享有咖啡厅的自主经营权。

3、甲方在咖啡厅中安排财务一人，该代表具体负责咖啡厅的财务监管。

第三条、装修相关约定咖啡厅装修方案由乙方提出具体要求，甲方进行预算审核及批准。

第四条、关于物业管理费及其它乙方按甲方提供的相关费用账目及交费时间，按时支付所有与咖啡厅有关的电费、水费等。（不含厨房所产生的费用）。

第五条、合作期限及其它事项

1、合作经营期限为\_\_\_\_\_\_\_\_年，即自\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_起至\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_止。

2、在合作期按每月的收入分成（甲方\_\_\_\_\_\_\_\_%、乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_%）不含早餐和简餐的收入，甲方在合作期间不满意收入分成比例，则甲方有权单方解除本合作协议并另寻其它合作伙伴。

3、合作期满如甲乙双方有意继续合作，则双方应根据当时的市场条件重新签订合作协议。

第六条、合作分成时间

1、根据经营状况和财务在协商分成时间。风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

第七条、甲方责任及义务

1、甲方所提供的该房屋产权清晰。

2、在合作期限内，甲方为乙方提供物业管理服务，并确保咖啡厅经营范围内的水、电及设施设备的正常供应。

3、在合作期限内，甲方有权对乙方咖啡厅的经营销售和服务质量进行监督，并对乙方的经营做好财务监管和审核工作。

4、甲方有权制止乙方在咖啡厅的经营和服务过程中发生的违反国家法律、法规及损害消费者权益的一切行为；有权制止损害甲方利益的一切行为。

第八条、乙方责任及义务

1、对合作经营的咖啡厅，乙方须提供全套的经营机器设备及经营所需原料。

2、乙方须自行提供咖啡厅经营场所内的经营所需的备用金。

3、乙方须对咖啡馆的经营全面负责，并确保咖啡厅的正常经营和人员安全。

4、乙方须遵守地方的相关法令、法规，守法经营。严格按规定管理员工，在乙方经营范围内的所有人员须遵守相关管理规定。

第九条、本合同各方盖X签字后生效。本合同一式\_\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

第十条、本合同未尽事宜，经甲、乙双方协商可另行补充约定，经协商所签订的补充协为本合同不可分割的组成部分。

甲方：（签章）地址：联系方式：签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方：（签章）地址：联系方式：签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**烧烤销售合同范本20**

  甲方同意乙方在遵守本协议议定的条款下，于本协议有效期限内，使用“813”茶饮专卖店的招牌与名称。甲方授权乙方位于\_\_\_\_\_\_\_\_省\_\_\_\_\_\_\_\_\_市\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的营业地址经营甲方公司“813”茶饮系列及甲方提供认可生产的食品。加盟店的价格实行全国统一价，由甲方统一订定。为保持“813茶饮专卖店”形象的一致性，乙方店铺的装修、户外广告、平面广告、店内商品的陈列、内部档、员工衣着、员工的行为举止等，必须按甲方的统一形象进行设计和制作。

**烧烤销售合同范本21**

甲 方：

地 址：

法定\*\*人：

电话：

乙 方：

地 址：

负责人：

鉴于甲、乙双方经友好协商，本着互惠互利、实现双赢的目标，建立战略合作关系，成为战略合作伙伴。

>第一条 双方基本情况

(一)甲方

致力于为机构和高净值财富人群提供资产配置规划和为有融资需求的客户提供整合融资解决方案。已成功与数十家活跃的商业银行、信托公司、证券公司和保险公司等金融机构建立了良好的合作关系并为数十亿受托资金，设计与提供有竞争力的金融产品,为数十家融资方设计并完成实施融资解决方案;为机构和高净值财富人群提供多元化、专业化的产品和服务;帮助客户实现财富管理目标。

(二)乙方

面向整个金融市场筛选优质产品，进行严格的产品品质控管及金融供应商合作\*\*。作为\*精英人士的\*\*财富管理方案的提供者，为客户提供包括财务诊断、理财规划、产品分析、市场追踪、财商教育等在内的高端私人定制理财服务。

>第二条 合作原则

(一)\*等原则。 双方在自愿、\*等的前提下签署本协议，协议内容经过双方充分协商。

(二)长期、稳定合作原则。 双方的合作基于彼此充分信任，着眼于长期利益，双方致力于长期、稳定的合作。

(三)共同发展原则。 本协议旨在利用各自的资源和条件开展合作，互惠互利、共同发展。

(四)双方通过资源共享、优势互补与业务创新，共同为客户提供更优质、更全面的金融服务，推动双方业务实现跨越式发展

(五)诚实守信、市场化原则。 双方恪守本协议中所作之承诺，确保双方的共同利益，具体合作事项应按市场化方式运作。

>第三条 合作内容、方式

(一) 产品设计

经甲乙双方协商同意，共同设计与开发金融产品。

(二)财务咨询服务

甲方在同意接受乙方委托的情况下，对乙方的产品进行分销; 乙方在同意接受甲方委托的情况下，对甲方的产品进行分销。

(三) 其他业务合作

甲乙双方在品牌推广、客户服务与调研、产品营销、人才培训等各个方面加强合作与交流。

>第四条 合作机制

(一)建立信息\*\*\*\*。一方及时向另一方提\*品设计、产品动态等方面的资料和信息。

(二)双方各自指定具体牵头机构，负责日常协调、传达、布置、汇总、反馈和跟踪有关事宜。

>第五条 附 则

(一)双方约定：本协议内容，以及在双方具体合作过程中可能相互需要提供专有的具有价值的保密信息，未取得提供方事先书面同意前提下，须各自遵守保密义务，不以任何理由或目的向第三方披露(各自的咨询顾问、\*\*人除外)。法律、法规另有规定除外

(二)本协议为双方战略合作的框架性协议，在开展具体合作业务时，另行商洽签订具体合作协议。

(三)本协议自双方签字并加盖公章之日起生效。本协议正本一式肆份，双方各执贰份，法律效力均等。

(四)本协议经双方友好协商达成一致，所商定事项仅作为双方今后业务战略合作的意向文本，不构成协议双方互相追究违约责任。

甲方：(盖章)

法定\*\*人或授权\*\*(签字)：

乙 方：

法定\*\*人或授权\*\*(签字)：

签署时间：\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

**烧烤销售合同范本22**

1.本店发属于餐饮服务行业，名称为都市快餐店，是个人独资企业。主要提供中式早餐，如油条、小笼包等各式中式点心和小菜，午餐和晚餐多以炒菜、无烟烧烤为主。

2.都市快餐店位于昌盛路商业步行街，开创期是一家中档快餐店，未来将逐步发展成为像肯德基、麦当劳那样的中式快餐连锁店。

3.都市快餐店的所有者是×××，餐厅经理×××，厨师×××，三人均有6年的餐饮工作经验，以我们的智慧、才能和对事业的一颗执着的心，一定会在本行业内独领风骚。

4.本店需创业资金30万元，其中10万元已筹集到位，剩下20万元向银行贷款。

**烧烤销售合同范本23**

发展以鸡为主打产品的中式餐饮连锁公司。创业计划分成三年完成：

1、 第一年利用合理有效的管理和投资采用个体户的形式单店经营。

2、 第二年开设自营分店二间，成立餐饮连锁公司。

3、 第三年全新整合资源，开始融资扩张在东莞布点，公司将走上轨道经营。

持久发展最终目标为实现以中式快餐连锁的商业模式，通过融资将企业推向全国市场乃至上市，成为百年老店。

**烧烤销售合同范本24**

甲方：

身份证号码：

联系方式：

乙方：

身份证号码：

联系方式：

根据《\_公司法》及中国其它法律、法规规定，出资人遵循自愿和协商一致原则，共同出资成立具有独立法人资格的餐饮公司。

>第一条合伙宗旨

甲乙双方秉承互利共赢、开诚布公、利益共享、责任共担的原则，双方达成一致意见共同经营本项目。

>第二条合伙经营项目和范围

坐落于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_餐饮店。

>第三条出资金额、方式、期限

1、甲乙双方各以总出资额\_\_\_\_\_%方式出资。

2、双方合伙的出资：

前期初定装修、设备款￥\_\_\_\_\_\_\_元（大写：\_\_\_\_\_\_\_），必须于\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日以前交齐，首年房租双方各\_\_\_\_\_\_\_元，须于\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日前向\_\_\_\_\_\_\_交纳，以后的房租双方各自于每年的\_\_\_\_月\_\_\_\_日前向\_\_\_\_\_\_\_交纳。

3、前期合伙出资共计￥\_\_\_\_\_\_\_元（大写：\_\_\_\_\_\_\_）。

４、合伙期间双方的出资为共有财产，不得随意请求分割。

５、合伙期限自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起，至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止，共\_\_\_\_\_\_\_年；如果期限届满后双方无异议，本协议自动续延。

>第四条盈余分配与债务承担

合伙双方共同经营、共担风险，共负盈亏。

1、盈余分配：按双方各\_\_\_\_\_%比例分配。

2、债务承担：合伙债务先以合伙财产偿还，合伙财产不足清偿时，按按双方各\_\_\_\_\_%比例承担。

3、任何一方对外偿还后，另一方应当按比例在\_\_\_\_\_日内向对方清偿自己应负担的部分。

>第五条入伙、退伙、出资的转让

1、视企业经营规模扩大，经双方协商一致，可接纳新的入伙人，但须重新签订入伙协议。

2、合伙的经营期限内，有下列情形之一时，合伙人可以退伙：

（1）发生合伙人难以继续参加合伙企业的事由，合伙人在不给合伙企业事务执行造成不利影响的情况下，可以退伙，但应当提前\_\_\_\_\_日通知另一方。合伙人擅自退伙给合伙造成损失的，应当赔偿损失；

（2）合伙人因个人行为导致被公安机关拘捕或被人民法院强制执行在合伙企业中的全部财产份额，当然退伙；

（3）合伙人有营私舞弊、损害合伙利益的行为，经查证属实，可以将其除名；

以上情形的退伙以实际发生之日为退伙生效日。合伙人退伙后，双方按退伙时的合伙企业的财产状况进行结算。

3、出资的转让：允许合伙人转让其在合伙中的全部或部分财产份额。在同等条件下，合伙人有优先受让权。如向合伙人以外的第三人转让，须经另一方同意后重新签订入伙协议。

>第六条合伙负责人及合伙事务执行

1、双方协商一致决定，委托方为合伙负责人，其权限为：

①以负责人名义签订铺面租赁合同，办理工商税务登记及其它有关证照事务，对外开展业务，订立合同；

②对合伙事业进行日常管理；

③出售合伙的产品，购进常用货物；

④支付合伙债务。

>第七条合伙人的权利和义务

1、合伙事务的经营权、决定权和监督权，合伙的经营活动由合伙人共同决定，双方都有表决权。

2、合伙人分配合伙利益以双方各\_\_\_\_\_%进行，合伙经营积累的财产归双方共有。

>第八条禁止行为

1、未经双方一致同意，禁止任何一方私自以合伙名义进行业务活动，如其业务获得利益归合伙，造成的损失按实际损失进行赔偿。

2、合伙人不得从事损害本合伙企业利益的活动。

>第九条合伙营业的继续

1、在退伙的情况下，另一方有权继续以原企业名称继续经营原企业业务，也可以选择、吸收新的合伙人入伙经营。

2、在合伙人死亡或被宣告死亡的情况下，依据死亡合伙人的继承人的选择，既可以退继承人应继承的财产份额，继续经营；或者经另一方同意，接纳继承人为新的合伙人继续经营。

>第十条合伙的终止和清算

1、合伙因以下事由之一终止：

①合伙期届满，双方一致同意终止合伙；

②合伙期未满，双方一致同意终止合伙关系；

③合伙事业违反法律被撤销。

2、合伙解散后应当进行清算，并通知债权人。

3、清算由双方共同进行或委托第三人，担任清算人。15日内未确定清算人的，合伙人或者其他利害关系人可以申请人民法院指定清算人。

4、合伙财产在支付清算费用后，按下列顺序清偿：合伙所欠招用的职工工资、合伙所欠税款、合伙的债务。

5、各合伙人应承担无限连带清偿责任，合伙人由于承担连带责任，所清偿数额超过其应当承担的数额时，有权向另一方追偿。

>第十一条违约责任

1、合伙人未按期缴纳或未缴足出资的，应当赔偿由此给另一方造成的损失；如果逾期壹年

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！