# 血清销售合同范本(推荐19篇)

来源：网络 作者：心旷神怡 更新时间：2023-12-20

*血清销售合同范本1甲方：(以下简称甲方)乙方：(以下简称乙方)根据《\_合同法》，甲、乙双方经协商确定，甲方向乙方购买兽药。为明确双方责任和权利，特签订本合同，共同遵守。具体条款如下：>一、双方职责1、甲方向乙方提供经营实况;2、甲方对乙方的...*

**血清销售合同范本1**

甲方：(以下简称甲方)

乙方：(以下简称乙方)

根据《\_合同法》，甲、乙双方经协商确定，甲方向乙方购买兽药。为明确双方责任和权利，特签订本合同，共同遵守。具体条款如下：

>一、双方职责

1、甲方向乙方提供经营实况;

2、甲方对乙方的合同及附件内容，进行维护与保密工作;

3、乙方需要给甲方提供《兽药GMP证书》、《兽药生产许可证》、《企业法人营业执照》、《税务登记证》、《组织机构代码证》、所供应兽药相应的《兽药产品批准文号批件》将上述资料的复印件和法人委托书原件全部加盖乙方公司公章后，作为合同附件一并提供给甲方存档备查。

>二、订货、物流、价格

1、甲方负责人通过电话或电子邮件，告知乙方所需兽药的名称、数量;

2、甲方所需数量，按照甲方提报的`数量或乙方可根据甲方提供的养殖量核算数量;

3、乙方接到甲方订货通知小时内，将兽药运卸至甲方指定地点;

4、乙方负责兽药的运输、装卸及退换货等费用;

5、乙方在与甲方合作期间，兽药供应价格应为市场的最低售价，如遇兽药价格市场性和政策性下调时，应给予相应下调;

6、如乙方供应给甲方附件外兽药，供应价格也应为市场的最低售价。

>三、验收

1、甲方根据兽药专业法规及标准查验时，产品外包装(如破损、污损)及药物外观不合格(如与所含成分性状不符)拒收入库;

2、甲方根据查验时，发现兽药无有效期、临期(距保质期≤12个月)、过期时，应当办理退货手续;

3、甲方根据本养殖场实际需要，对在乙方购进的兽药(未过期的)可办理退货或换货。

>四、质量标准

1、按照《质量承诺书》要求，因兽药质量问题而造成的一切后果及发生的费用由乙方承担;

2、乙方必须及时保证甲方所需兽药的供应，兽药的批准文号、有效期不得低于12个月。

>五、结算方式：

1、甲方每批鸡只出栏结束后5个工作日内，与乙方进行兽药品种、数量的核对。核对无误后，

乙方根据甲方要求开具对应的正规发票;

2、甲方在接收到乙方开具的正规发票后办理转账付款。

3 开户行：。

>六、服务项目

乙方可无偿为甲方提供的服务项目：

□派技术人员驻场 □现场授课 □电话指导 □技术指导咨询 □血清抗体检测 □环境微生物检测 □药敏试验 □药残检测

>七、违约责任

1、甲乙双方任何一方违约，由违约方承担违约责任并赔偿给对方造成的损失;

2、乙方交付的货物不符合合同规定的，甲方有权拒收。

>八、争议的解决

签约双方在履约中发生争执和分歧，双方应通过友好协商解决，若经协商不能达成协议时，可向合同签署地人民法院起诉。

>九、其他

本合同共四份，具有同等法律效力，甲方执三份、乙方执一份，合同自签字之日起生效，有效期为年。本合同未尽事宜，由双方协商处理。

>十、合同附件

附件一：《质量承诺书》

附件二：《兽药供应信息表》(内容包含商品名、通用名、批准文号、含量、包装规格、单位、

单价、用法用量、休药期等)

甲方(章)：乙方(章)： 甲方地址：乙方地址：代 表：代 表：日 期：日 期：

**血清销售合同范本2**

甲方（供货方）：

乙方（购货方）：

甲乙双方本着共同发展，诚实守信，互惠互利的原则，为了明确甲乙双方的责任和义务，经甲乙双方共同协商，达成协议如下：

>一、 双方责任

甲方：

1、甲方提供的所有产品质量必须符合国家有关部门的质量要求，否则一切后果由甲方负责。如果出现质量问题假一赔十，并承担给乙方和顾客造成的危害和法律责任，乙方有权终止协议。

2、在乙方订货后，甲方必须在1—3个月内到货，特殊情况甲乙双方另行约定。

3、如甲方擅自涨价，乙方有权终止协议，甲方并承担一切后果。

5、甲方负责送货到乙方指定的地点，由甲方承担运输费用。

乙方：

1、乙方应配合把甲方所有的产品摆在吧台上作为展示。

2、乙方每月必须提供准确、真实的销售情况，并及时向甲方业务反应。

3、按照双方协商的结算方式在合同期内结算货款。

4、乙方购进的产品如果销售不畅，任何品牌的酒水，随时可调换别的产品或原价办理退货。

>二、结算方式

款到付货

>三、标的价值

在此期间以行业最低价格，随行就市，每次订货额不得低于100万元。

>四、合同期限

本协议有效期限20 xx 年5月 1 日至20 xx 年5 月 1 日止，协议期满壹个月内，甲乙双方协商是否续约，本合同期内，甲乙双方有特殊情况不能履约，须提前壹周以书面形式通知对方，并承担相应的法律责任及经济损失。

>五、违约责任

未经甲乙双方同意，任何一方无权中途终止协议，如有违约，履约方有权向违约方索赔损失，赔偿损失不得低于乙方年销售额。

>六、其他

本协议未尽事项，甲乙双方另行协商，本协议壹式两份，经双方代表签字盖章生效，甲乙双方各执壹份。

甲方（公章）

法人：

代表人：

年 月 日

乙方（公章）

法人：

代表人：

年 月 日

**血清销售合同范本3**

甲方（承包方）：

乙方（发包方）：

>一、目的

根据《\_经济合同法》以及其它相关法律规定，双方本着竭诚合作，平等互利，共同发展的原则，现就在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区推广，销售甲方生产的丧葬产品“骨灰盒”事宜，经双方友好协商，达成协议如下：

>二、保证

1。方保证：

⑴方提供的产品“骨灰盒”款式齐全、质量达到标准。

⑵合同有效期内甲方不得以任何理由或借口向乙方提出退场或降低承包费用。（注：承包费用根据销售情况双方协商达成后可作实际调整。）

⑶合同有效期内甲方应按时按量付清乙方的相关承包费用，不得以任何理由或借口拖欠乙方的相关承包费用。

2。乙方保证：

⑴合同有效期内乙方不得以任何理由或形式终止甲方对\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的承包权和销售权。

⑵合同有效期内乙方不得无故增加对甲方的承包费用。（注：承包费用根据销售情况双方协商达成后可作实际调整。）

⑶合同有效期内乙方不得自己或授权其他丧葬品单位在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区销售“骨灰盒”。

>三、条件

1。根据我厂现业务情况及经济实力故向乙方正式提出丧葬品“骨灰盒”独家销售承包权。

2。承包方式：我厂负责提供“骨灰盒”的各种款式及实物在乙方的丧葬品展示厅内进行独家销售。

3。承包费用计算：

⑴据每月在乙方展示厅内销售的丧葬品“骨灰盒”总利润的50%来支付乙方。

⑵每月总利润的50%支付给乙方外，其展示厅内“骨灰盒”销售员的每月工资由甲方支付。

>四、违约责任

1。本合同签定生效后，甲乙双方应履行合同所规定的各项条款，不得擅自改变或解除。

2。由于甲方原因（未按约定时间付承包款项）所导致乙方经济损失的，甲方应对乙方负直接损失及责任。

3。未经甲方同意，乙方擅自改变、控制厅内销售数量并导致甲方经济损失的，有乙方负责并承担全部责任。

4。乙方如及时通知甲方，甲方不能按预约规定日支付承包费用的，有甲方负全部责任。

5。本合同须甲、乙双方签字盖印后有效。

6。本合同共2页，一式两份，具有法律效力。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**血清销售合同范本4**

甲方：

乙方：

甲、乙方甲乙双方本着互利互惠、共同发展的原则，经过友好协商，决定充分利用双方各自的优势，资源互补，在畜禽兽药品牌经营的项目上进行合作，特订立本协议：

>合作基础

甲方：

1、确保企业信息合法性，并提供适当的技术咨询；

2、确保原料品质、生产品质、成品品质的合格以及稳定；

乙方：

1、确保合同期内的产品销售额度；

2、确保按照合同支付货款额度。

>合同目标：甲方须提供合格的畜禽粉散剂，以及水针剂；乙方 年运营目标销量 元。乙方再签订合同日起5个自然月内汇款达到20万元，甲方提供产品乙方需要再合同签订起12个自然月内接收完毕；甲方有责任为乙方提供适当的技术咨询服务，并提供更新、更换产品！乙方须承诺除甲方提供产品有不合格产品、无效产品不得进行退货！

>合作期限：自合同签订日起12个自然月。

>合>同奖励 ：甲方承诺自签订合同日起 个自然月内，货款支付额度达到 元；甲方查询收到金额起 天内赠送乙方五菱之光面包车一辆，或不超过 元的现金！合同期间内乙方超额度完成合同定制金额，按照超出金额的10%进行利润返还！（这可要可不要）

>违约责任：

1、由于一方不履行合同、规定的责任，或严重违反合同、章程规定，造成无法达到合同规定的经营目的，视作违约方片面终止合同。对方除有权向违约的一方索赔外，并有权按合同规定报原审批机关批准终止合同。如甲、乙方同意继续经营，违约方仍应赔偿履约一方的经济损失。

2、由于一方的过失，造成本合同及其附件不能履行或不能完全履行时，由过失的一方承担违约责任；如属双方的过失，根据实际情况，由双方分别承担各自应负的违约责任。在合作期间，有地震、台风、水灾、火灾、战争或毁灭性疫情等其他不能预见的不可抗力事故，致使直接影响合同的履行或者不能按约定的条件履行，影响运营目标达成时，由双方协商解决及决定合作是否延续。

其他约定：本合同及其附件修改或补充，必须经甲、乙方协商并签署书面协议方能生效。 争议解决：凡因执行本合同所发生的或与本合同有关的一切争议，双方应首先通过友好协商解决，如果协商不能解决，应提请甲方所在地仲裁委员会仲裁。仲裁的裁决是终局的，对双方都有约束力。

本合同正本一式 份，甲、乙方各 份，补充合同及协议具有同等效力； 影印本 份；

甲方： 乙 方：

代表人： 代表人：

年 月 日 年 月 日

**血清销售合同范本5**

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为共同开拓 市场，提高双方的经济利益，经供需双方充分协商，现就茗匠公司的产品供销问题达成如下协议：

>一、区域定位及保护：

根据双方约定，需方负责在\_\_\_\_\_地区销售供方的产品，供方不能向该区域内其他客户供货(征得需方同意或供方设有办事处区域除外)。

>二、供货价格：

供方向需方供货按xxxx年xx月xx日价目表供货。以后新产品以供方的通知为准。

>三、销售任务要求：

1、需方必须将供方目前产品在所约定地区设立良好的终端销售渠道。需方向供方保证合同期内每季度销售供方系列产品不少于\_\_\_万元，即平均每月资金回笼给供方不少于\_\_\_万元，货款三个月内达不到万元的销量，供方可随后发展其他代理商。

2、需方必须通过加强终端销售网络管理，严格执行供方市场销售政策的有关规定，如出现需方低于供货价格销售。供方有权停止供货或中止合同。

>四、结算方式：

现金结款，款到通知发货。运费由供方承担。

未按上述约定结算方式结清货款，供方有权停止供货，由此造成的损失由需方承担

>五、优惠返利标准：

1.在合同有效期内供方根据需方的销售额(以回笼资金为准)。提供现返和年终返利，每次订货现返五个点(九五折供货)，若年终销售总量完成，则可补该年未返的5%。

2.所有返利必须在需方结清所有款项的前提下方可结算，返利可以现金或货物抵扣的形式体现。

>六、售后服务：

需方必须承担供方系列产品的售后服务工作，免费为用户提供优质服务。

>七、退货和损耗的处理方法：

1.需方所有退货必须事前向供方提出申请，并列出清单，经得供方同意后方可退货。

2.退货产品是非供方制造中产生质量问题。需方人为损坏，需方自身原因造成的损失，不在供方应承担的退货责任中。

>八、定货方式：

定货的规格、数量以需方的传真为准，如大批量(200件以上)定货，必须提前五天通知供方备货。需方每次补货时，必须将库存情况书面通知供方，以确保合理库存。

>九、解决合同纠纷的方式：友好协商或按合同法在供方所在地解决。

>十、其他约定事项：

>十一、本合同有效期自 年 月 日至 年 月 日。自双方签字盖章之日起生效。合同期满后，再续合同必须以书面形式通知对方，重新签订。

>十二、本合同一式两份，签字盖章后生效，未经事宜，双方另行协商解决。

**血清销售合同范本6**

甲方： 地址：

电话： 传真：

乙方： 地址：

电话： 传真：

丙方： 地址：

电话： 传真：

甲、乙、丙三方经友好协商，以自愿、平等互利为原则，就乙方经销甲方之“××”系列产品，丙方作为乙方的担保人，三方达成如下协议：

一、甲、乙双方的权利义务

1、甲方是“××”系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：甲方指定乙方在 省 市 区内销售甲方产品，但甲方保留在此区发展新客户的权利。

3、 乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品售进所有的大、中、小型零售客户及二级批发客户，需达到 a、b店 100% 覆盖率，批发店 80% 覆盖率，如有新的 a、b店及批发店诞生，也应及时接洽和供货，并确保不出现缺货现象。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的品种、型号、规格、花色由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：使用铁路运输的，甲方将以产品到岸价的形式向乙方供，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区火车站的运费，而乙方将负责货物在当地火车站到乙方仓库的一切装卸杂费;使用其他运输方式的另行约定。

6、货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，并请送货的部门签名作证;乙方有义务提供有关单证给甲方，以便甲方向保险公司索赔，如乙方没有注明或不履行提供单证义务的，甲方视乙方为全部签收正确。

如发生产品质量问题不能销售时，经甲方质检部门检验并出具证明，凭有关证明由甲方为乙方换货，换货一般三个月统一进行一次，具体日期另行通知。对于由于乙方保管不慎或保管不符合食品规定而导致的质量问题，甲方不予换货。

7、付款期限及欠款上限：

⑴自收货当天算起 30 天内，乙方要将所欠货款付给甲方。

⑵乙方最多可以拖欠甲方货款为 元，超过此限额的货款，不受以上条款约束，乙方取货时得立即付给甲方。

8、乙方要接受甲方的工作指导，必须定期于每月的 日向甲方提供销售报告、客户资料。该日也是双方核实乙方销售额的基准日。

二、乙方的特别义务以及奖励

1、保持甲方产品所有规格两星期销售的库存，甲方有权要求乙方进行库存增减调整。

2、配合行动：当甲方在当地进行产品推广活动资源时，乙方有义务提供人力和借货服务。

3、价格控制：乙方可享受甲方的经销商供货价，乙方须保证按甲方规定的二级批发商供货价及零售商供货价给零售商及批发商。同时，乙方有义务控制其供应的零售商按甲方建议零售价售给终端消费者( 二级批发商供货价、零售供货价、零售价由甲方另行通知 )

4、对乙方的优惠：

乙方作为经销商，可以享受比出厂价低 的折购。乙方要货时一次性以现金、支票或汇票结清，在出货时即可以打 的折扣。

此外，以双方核实乙方销售额的哪天为准，按乙方的销售额与甲方所要求的销售额比较，达到或超过甲方所要求的销售额，乙方可以享受当月乙方销售总额的 2 %的奖励( 以货代款 ) .如未达到甲方所要求的销售额乙方享受奖励为：乙方的销售额( a) 与甲方所要求的销售额 (w) 比，乘以乙方当月销售总额的 2 %，即：( a÷ w) × a × 2%( 以货代款 )

(本页以下空白)

三、合同的变更及终止

1、经友好协商，甲、乙双方可以变更合同。

2、乙方如连续三个月不能达到甲方所定下的销售目标，甲方视乙方为自动终止本协议。

3、本协议期满后，由三方协商是否续签本协议。

四、违约责任：

1、对于乙方的以下行为，甲方可随时中止或终止本协议，如乙方违约 ( 例如存在以下前三项的任一行为 ) ，则追究乙方的违约责任：

⑴乙方超越销售范围销售甲方产品;

⑵乙方违反了结算规定，货款超过了规定的付款期限未支付;

⑶乙方每月的销售额连续两个月未能达到甲方要求的销售额;

⑷乙方经营遇到巨大困难或管理发生实质性变化，如由他人承包、可能破产，导致甲方的权利无法得到保障时。

2、本协议发生争议，双方以友好协商的方式解决，协商不成时，可申请仲裁或由甲方所在地人民法院管辖，依法处理。

五、担保条款：

1、丙方 为本协议的担保人。

2、对于乙方违反本协议，导致甲方无法收回货款以及蒙受损失，担保人同意承担连带担保责任，即在甲方书面提出要求后，同意立刻由担保人支付任何经销商拖欠的款项，并赔偿甲方的所有损失 ( 包括法律费用 ) .

3、担保期限：本协议终止后两年内。

六、附则

1、本协议有效期：自本协议签定后 至 年 月 日止。

2、本协议一式三份，三方各执一份，签名盖章后即生效。

3、乙方收货人员确认书是本合同的附件。

4、本协议在没有担保人时，

除担保条款外，其他条款同样具有法律效力。

甲方： 乙方： 担保人：

法人代表： 法人代表： 法人代表：

签约代表： 签约代表： 签约代表：

帐户： 帐户： 帐户：

开户银行： 开户银行： 开户银行：

纳税登记号： 纳税登记号： 纳税登记号：

签约日期： 年 月

**血清销售合同范本7**

甲方：

乙方：经销公司

为保护甲乙双方的合法权益，根据国家有关法律法规，本着互惠互利、共同发展的原则，经双方充分协商，特订立本合同。

>一、甲方授权乙方

为产品\_\_\_\_\_\_\_\_（地区）的独家经销权，甲方不得在前述渠道内另行从事本产品的销售业务。

产品包装：

>二、销售指标

1、市场启动期为三个月（即\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日），乙方提货不少于\_\_\_\_\_\_\_\_件。

2、其后每月进货量不少于\_\_\_\_\_\_\_\_件，全年累计进货量不少于\_\_\_\_\_\_\_\_件。

3、当乙方完成年进货量指标，甲方给予乙方总进货量的\_\_\_\_\_\_\_\_%作为销售奖励，并以货物形式返给乙方。

>三、供货价格、付款方式

1、供货价格：每件\_\_\_\_\_\_\_\_元（即每盒\_\_\_\_\_\_\_\_元）。

2、货款结算方式

（1）原则上现款提货，即在乙方货款汇至甲方帐户后，甲方再行发货。

（2）甲方可按结算货款为乙方开具发票。

>四、供货期限、货物运输

1、乙方每次提货必须提前10天通知甲方，并将有效发货申请单传真给甲方。

2、货物到乙方经销城市的铁路或公路零担费用由甲方承担。如乙方需其他运输方式，超出铁路零担运输费用由乙方承担。

3、运输途中如有破损或数量短缺，凭承运部门证明，甲方负责更换补充。乙方在销售和仓储中造成的破损和短缺由乙方负责。

4、乙方在收货（即货到）24小时内完成验收，验收时如有问题应立即通知甲方，逾期甲方不再负责。乙方验货后，应在48小时内将收货凭据经签字盖章后传真给甲方，否则视同收货认可。

>五、销售价格及渠道管理

1、本产品执行全国统一零售价格政策，每盒零售价规定为176元。

2、经销商不得进行不正当的价格竞争，不得以任何名义直接降低价格倾销。

（1）乙方保证以不低于甲方规定的零售价格（经甲方同意的打折促销除外），销售本产品。

（2）如乙方在经销期间将甲方的产品低于甲方的供货价销售，一经查实将按该月货款总额的200%赔偿经甲方，同时甲方有权取消乙方的经销商资格。

3、未经甲方书面同意，乙方不得跨区域销售产品，不得到甲乙双方约定的专销地点以外的任何地区销售，一经查实将按该货款总额的200%赔偿给甲方，同时取消乙方的独家经销商或经销商资格（本款所指销售为较大规模的公开销售）。

1、乙方对广告宣传的内容和发布方式具有建议权，但最终确定权属于甲方。

2、地区性的广告、宣传费用由乙方单独承担。

3、根据乙方销售需求，己方按成本价提供相应的宣传品。其他与产品销售有关的用品由乙方自行负责。

>六、双方的权利、义务

1、甲方的权利

（1）对乙方的经营和推广活动有咨询、知情权。

（2）在乙方发生违规销售时，有权查看乙方的帐目。

2、甲方的义务

（1）有按照合同规定维护乙方合法权益的义务。

（2）本合同生效后，在乙方未违反本合同约定的情况下，甲方不得在乙方的销售渠道内再以其它任何方式或由任何机构来销售本产品。

（3）有按时供货、保证货物质量和提供经营信息的义务。

（4）有向乙方提供产品销售必须文件的义务。

（5）产品出现质量问题，有义务无偿退换、并承担运费的义务。

3、乙方的权利

（1）乙方有在合同许可范围内的自主经营权和独家经营权。

（2）对甲方违反本合同的行为，可以直接追究甲方经济、法律责任。

4、乙方的义务

（1）乙方有拓展市场、建立健全有效的销售网络的责任。

（2）乙方有在甲方提供有关手续后三十天内办好本产品上市的一切相关手续的义务。

（3）乙方有对甲方的产品技术、经营情况、市场拓展策略、价格体系等信息保密义务。

（4）乙方不得再经销其它与本产品功效成份相似或构成竞争关系的产品

（5）乙方有义务代表甲方妥善处理当地消费者对产品的质量、功效咨询等相关事宜。

>七、合同的解除

1、乙方的进货量在半年或一年内未达到一定规模，则甲方有权解除本合同。

2、在市场启动期结束后，如甲方在约定的供货期后15日内仍未发货的，则乙方有权解除本合同。

>八、解除合同后的有关约定

1、乙方应对甲方经营内容（包括但不限于销售政策、价格体系等）继续承担保密的义务。

2、乙方应退还所有的文件、资料、授权委托书等（包括复制品）。

>九、其他

1、甲乙双方均不得以企业性质发生变化等原因终止或违背合同。

2、乙方应将资质材料（营业执照、保健食品经营许可证、法人证书复印件等加盖公章）于合同签订一并提交甲方备案存档。

3、合同签定时，乙方须交付市场履约保证金\_\_\_\_\_\_\_\_元，合同期满后，如乙方无违约行为，甲方将保证金全额退还给乙方（不计利息）。

4、当市场营销启动一定规模的广告宣传及规范的终端销售管理，则甲方有权根据费用及责任的分担情况相应调整产品的代理价格和销售量指标。

5、因产品质量问题可随时退、换货。推广期后，经销商未售出的产品，保质期在一年以上，包装完好且不影响二次销售的，可按进货量的\_\_\_\_\_\_\_\_ （比例）退、换货。

6、未经甲方授权，乙方不得在互联网上发布与本产品有关的信息，并严禁进行网上销售。

>十、违约责任

1、甲乙双方同意本合同全部条款，如有违约按国家有关法律、法规解决。由于不可抗力或国家法令变动等特殊情况造成违约行为，双方协商解决。

7、甲乙双方协商不成，可向甲方所在地人民法院提起诉讼。

>十一、合同生效及期限

1、本合同有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_年（自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日），经甲乙双方签字、盖章后生效。合同期满后，在同等条件下，乙方有优先续约权。

2、本合同一式肆份，甲乙双方各执贰份，共同遵守。本合同涂改处无双方盖章为无效条款。

3、本合同未尽之外，双方可另行签订补充协议，与本合同具有同等法律效律。

甲方：乙方：

代表人：法人代表：

地址地址：

电话：电话：

传真：传真：

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

签于：\_\_\_\_\_\_\_\_

**血清销售合同范本8**

甲方：

乙方:

根据《\_合同法》，经买、卖双方共同协商，签订本合同，并共同遵守。

>一、产品明细：

>二、质量技术标准：

按厂家标准 产品包装： 按厂家标准

>三、产品保修条款：

按厂家标准

>四、交(提)货时间：

>五、交(提)货地点：

**血清销售合同范本9**

供方：贵州博田实业有限公司 矿石销售合同编号：

需方： 签订地点：福泉

一、签订时间：xx年7月19日

二、质量要求、技术标准：矿石由需方自行化验，达到需方要求执行本矿石销售合同，并视为货物合格。

三、交提货地点：博田货场 。

四、合理损耗及计算方法：以博田厂过磅为依据结算。

五、验收标准、方法。发货前需方先行确认，认为合格后开始执行本矿石销售合同。供方不保证货物品位。

六、结算方式及期限：先款后货。以伍拾万元为一个付款单位，在发运至xx吨左右时付下一批次货款。

七、特别约定事项 ：

1、此价格属于批货物价格，矿石销售合同签订后，不再受市场价格的影响，

2、供方提供装载机为需方加工装运货物，但不含司机，并共计承担5000元费用。未尽事宜双方协商解决。

八、违约责任：由违约方承担全部责任。

九、解决矿石销售合同纠纷的方式：双方协商解决，若双方协商不成则由需方所在地人民法院管辖。

十、本矿石销售合同一式两份，双方代表签字盖章生效，传真件与原件一致时具有同等法律效力。

供方：贵州博田实业有限公司 需方：

年 月 日

**血清销售合同范本10**

供方：(以下简称甲方)

需方： (以下简称乙方)

一、 根据\_合同法的规定，经双方共同协商签订本合同，以兹共同信守。

二、交货时间：由于交货时间原因产生港杂费等费用由供方承担。

三、质量要求、技术标准、供方对质量负责的条件和期限：按国际标准，如因质量等问题引起的外商索赔由供方负责及承担全部损失，以外商出具的索赔书为准。

四、包装要求：内外包装必须适合陆运和海运，如因包装引起的货物破损致使外商索赔，供方赔偿需方全部实际损失。

五、运输方式及费用负担：由供方运送至需方指定港口，费用由供方承担.

六、验收标准、方法：按国际标准，由需方抽验货。

七、付款方式：合同签订当天，卖方需支付卖方伍万元 的定金，剩余货款由买方直接转账到卖方指定账户内。款到发货。

八、违约责任：按合同法处理。

九、如需提供担保，另立合同担保书，作为本合同附件：无。

十、解决合同纠纷的确方式：本合同如有异议，由双方共同协商解决，协商不成，向签订地法院提出上诉。

十一、其他约定事项：本合同依法签订，双方必须全面履行，任何一方都不得私自变更或解除，因故需要变更或解除时，应双方协商一致，依法另立协议。以上条款未尽事宜，双方协商解决。

十二、本合同一式两份，供需双方各执一份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**血清销售合同范本11**

签订地点：

合同编号：

甲方：

乙方：

甲乙双方本着自愿、平等、互惠互利、诚实信用的原则，经充分友好协商，就甲乙双方对乙方提供的船艇联合销售事宜，订立如下合同条款，双方共同恪守履行。

一、销售产品及价格

1、甲方向乙方提供拟联合销售游艇的型号及配置清单（详见附件）

2、甲方向乙方提供拟联合销售游艇的底价和市场销售价格（详见附件）

二、合作方式

1、由甲方向乙方提供销售船型的相关资料。乙方进行市场营销推广，并承担相应 的费用；

2、甲方提供该游艇的底价和市场价格给乙方，高出底价的部分扣除税收为乙方收益部分。

3、船艇购买信息确认后，由甲方和客户签订购船合同并收取船艇售出的总费用，并开据游艇售出发票给客户。甲方收款后按协议支付给乙方抽成，乙方须支付甲方抽成等额的增值税发票。

4、根据客户的意愿，若客户最终直接跟甲方签订购买合同，则甲方须给乙方该船成交额(含税)的4%作为抽成。

5、游艇售出后，该游艇的售后服务由甲方承担，对于游艇存在的任何缺陷包括但不限于质量问题，乙方不承担任何连带责任。

三、客户确认

1、乙方将制作一份《客户信息确认单》详见附件，确认单上将明确记录乙方带来看船的客户相关信息，一式两份。

2、乙方第一次带客户到甲方（所代理、生产）的游艇上看船，甲方须派工作人员 到现场确认并签署《客户信息确认单》(甲乙双方各一份)，签署人不管以后是否一直为甲方服务，但其签署的信息将长期有效。

3、《客户信息确认单》的签署，将意味着甲方承认该客户是由乙方推荐的，不管今后该客户是通过何种渠道与甲方达成游艇购买合同的，乙方都将按照合同约定向甲方收取应得的抽成部分，《客户信息确认单》应为乙方向甲方取得抽成的基础依据。

4. 因甲方在和乙方签订该协议前已从事了一定时间的销售活动，积累了一定的客户资源。如乙方所推荐的客户为甲方原有客户资源，甲方将不签署《客户信息确认单》。特殊情况甲乙双方可另议分成后，做为个案操作。

四、违约责任

甲方不得以任何方式猎取乙方的客户信息后私自成交，否则应当承担违约责任。一经发现，乙方有权通过以下途径处理：

1、终止双方合作合同；

2、甲方必须赔偿乙方遭受的经济损失，赔偿额度按照该船市场价格的6%赔偿；

3、将其不守信誉的行为通告其他游艇企业同行；

4、通过法律途径解决。

五、合作时限

甲、乙双方联合销售期限自合同签订之日起生效，止于合作双方的其中一方以书面形式提出终止，本合同方终止。

六、付款及发票

1、客户与甲方达成购买合同，客户支付定金后，甲方先付抽成的50%给乙方，客户打第二比款的时候，甲方应付清另外的50%抽成。

2、乙方收到款项后，向甲方提供正规的发票。

七、其他约定

1、甲乙双方应对双方间的商务信息严格保密，未经对方同意，不可将其泄露给第三方,反之违约方承担相应违约责任。

2、甲方所代理、生产的船艇的产品资料、宣传品、LOGO等，仅限于乙方用于销售、宣传等营销推广活动，如乙方用以从事其它违法活动，其后果由乙方承担，与甲方无关。

3、、本协议一式贰份，双方各执一份。附件作为本协议不可分割的部分，与本协议具有同等法律效力；

4、、未尽事宜或由于联合销售游艇船型的变更，双方可另行签订补充协议。

甲方（委托方）：

法定住址：

法定代表人：

乙方（被委托方）：

法定住址：

法定代表人：

合同附件

船艇型号、配置、底价及市场销售价格

1、船艇型号：

船艇基本参数：

搭载引擎：

游艇底价（含税）：

市场销售价格（含税）：

船艇配置：

2、船艇型号：

船艇基本参数：

搭载引擎：

委托销售价格（含税）：

市场参考价格（含税）：

船艇配置：

**血清销售合同范本12**

甲方：xx有限公司

乙方：

1．本合同根据\_经济合同法规定，并经甲乙双方协商签定，共同遵守下列条款：

2．经双方友好协商，乙方向甲方购买日本二手岛津sct－ 全身ct机一台。

3．甲方负责机器的拆卸、安装及运输工作。其运输过程中所产生的一切费用均由甲方承担。（机器到达医院后所发生的装卸费用均由乙方承担）

4．乙方负责协助甲方卸车，安装工作为甲方提供卸车，安装需要的一切便利条件。

5、甲方负责机器的安装调试，机器安装调试合格，可正常工作运转后，双方签署保修合同。

6、保修方式：甲方负责整机保，保修期内ct机的维修费，零件费，差旅费均由甲方承担。

7、购买价格：人民币万元整

8、付款方式：合同签订后机器起运前货款一次性付清。

9、如双方有任何一方违约，按照\_经济合同法，双方均有权在当地法院提请诉讼。

10、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决。本合同一式两份，双方签字盖章后生效。

甲方：xx有限公司

乙方：

年月日

**血清销售合同范本13**

供方： 合同编号：

签定时间： 年 月 日

需方： 签订地点：

一、 交(提)货地点、方式：货物发送到\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

二、 运输方式及到费用负担：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

三、 结算方式： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、 违约责任：合同双方任何一方违反本合同条款，其另一方均有权要对方承担赔材料购销合同书范本偿责任。

五、 解决合同纠纷的方式：双方友好协商解决，协商不成，由合同签订地法院解决。

六、 其他约定事项：

七、 本合同一式二份，供、需方各持一份，经盖章后传真件具有同等法律效力。

需方(公章)： 供方(公章)：

法定代表人 法定代表人

或其委托代理人： 或其委托代理人：

年 月 日 年 月 日

**血清销售合同范本14**

合同编号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托人（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经纪机构（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》、《二手车流通管理办法》等有关法律法规的规定，甲、乙双方在平等、自愿、公平、诚实信用的基础上，就二手车行纪销售的有关事宜，达成如下协议：

第一条委托事务

甲方委托乙方以乙方自己的名义，销售甲方拥有 □所有权 □处置权的二手车。

第二条委托车辆的基本状况

车主名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 厂牌型号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

车牌号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 已行驶里程：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

初次登记日期：车架号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

车辆使用性质：□客运□货运□出租□租赁□非营运□其他：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

车况：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。车辆的修理、事故、抵押、税费交纳等其他需要说明的情况：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

具体瑕疵描述：

（一）底盘：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（二）车身外观：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（三）发动机：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（四）电器设备：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（五）其他：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第三条委托销售和佣金支付方式

（一）甲方允许乙方按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式销售委托车辆：

1、约定固定佣金数额的委托销售方式，佣金数额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

2、由乙方先行向甲方全额支付委托销售价的保底销售方式，成交价与委托销售价之间的差额作为乙方佣金。

3、约定最低委托销售价，成交价的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%作为乙方佣金。

4、其他方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（二）佣金支付时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，佣金支付方式：□现金 □支票。

第四条委托销售价及付款方式

（一）（最低）委托销售价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元人民币 （大写）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（二）付款时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，付款方式：□现金 □支票。

第五条委托期限与交接车

（一）委托期限为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。

（二）甲方应在委托期限开始前将委托车辆交乙方保管。乙方未在委托期限内完成委托事务的，应提前\_\_\_\_\_\_\_\_\_日通知甲方。需延长委托期限的，双方应签订变更协议；不延长委托期限的，乙方应即时向甲方交还委托车辆及各种证件、文件和有关材料。交接委托车辆双方应签订书面交接手续。

第六条授权事项

（一）甲方（□允许 □不允许）乙方委托第三方处理委托事务。

（二）在委托期限内，甲方（□允许 □不允许）乙方使用委托车辆；甲方（□允许 □不允许）乙方维修委托车辆。

（三）甲方（□允许 □不允许）乙方代为全权办理车辆过户、转籍手续。（见附件二《授权委托书》）

第七条甲方的的权利和义务

（一）有权监督乙方认真履行合同各项义务。

（二）保证所提交的证件、文件和有关材料真实、合法、有效。（见附件一《甲方提交的证件、文件和材料清单》）

（三）保证向乙方提供委托车辆的使用、修理、事故、检验以及是否办理抵押登记、交纳税费、报废期等真实情况和信息，并协助办理委托车辆的过户或转籍手续。

（四）在委托期限内不得自行或另行委托他人销售委托车辆，否则仍应向乙方支付约定佣金或乙方因处理委托事务而实际发生的费用。

第八条乙方的权利和义务

（一）向甲方出示《营业执照》及其他有效证件。

（二）按合同约定认真处理委托事务，并按要求及时向甲方报告委托事务的处理情况。

（三）承担处理委托事务而实际发生的费用。

（四）收取甲方款项时应按规定出具收款凭证。（五）在处理委托事务过程中不得采取胁迫、欺诈、贿赂、恶意串通以及伪造、涂改、买卖交易文件或凭证等手段。

（六）妥善保管委托车辆及甲方提交的各种证件、文件和有关材料。

第九条违约责任

（一）任何一方违反合同约定的，均应赔偿由此给对方造成的损失。

（二）因甲方原因造成委托车辆不能过户或转籍的，甲方除赔偿损失外，还应接受乙方退回的车辆，并全部返还已收取的车款。

第十条合同的变更和解除

（一）一方需变更合同时，应提前\_\_\_\_\_\_\_\_\_日以书面形式通知对方，征得对方同意后另行签订变更协议。

（二）一方需解除合同时，应提前\_\_\_\_\_\_\_\_\_日以书面形式通知对方并征得对方同意，但发生《合同法》第94条规定情形的，一方有权单方解除合同。合同解除后，双方应按《合同法》第97条的规定办理后续事宜。

第十一条合同争议解决方式

本合同项下发生的争议，由双方协商或申请调解解决；协商或调解解决不成的，按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_种方式解决：

（一）向\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉。

（二）向\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁。

第十二条其他约定

（一）合同附件是本合同的组成部分，具有同等法律效力。

（二）本合同一式二份，双方各持一份。

（三）本合同自双方签字或盖章后生效。

（四）\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

甲方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人或负责人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所 ：\_\_\_\_\_\_\_\_\_住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

证照号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 证照号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 经纪执业人员签名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**血清销售合同范本15**

甲方：

乙方：

按照《\_合同法》，结合项目具体情况，经甲乙双方友好协商，甲方同意与乙方签订柴油发电机组合同，并按以下条款执行：

>一、备注：

1、此价为不含税、含安装、调试、运输、吊装就位等。

2、随机附件：液晶显示控制屏、消声器、电瓶及电瓶连接线、减震垫、8小时日用油箱、随机工具、资料各壹套等。(此报价为：除机房土建、基础、场地清理、电缆、柴油外的交钥匙工程)

3、保修期一年或正常使用1000小时，先到为准。

>二、付款方式

合同签订后甲方预付 30%的货款给乙方，合同生效。货到工地付至80%，乙方进行安装、调试(空载或负载)完毕甲方验收合格后付至总款(贰拾叁万元整)如因甲方原因造成机组不能及时调试验收，甲方也应在到货7日内将上述款项支付给乙方，余款叁仟元作为质保维修金待机组运行满一年后付清(保修期自机组安装完毕.调试合格之日计算)。

>三、到货时间

乙方收到预付款并接甲方正式通知后10天内到货。

>四、交货、安装、培训

1、交货地点：甲方指定地点(进贤中医院地下室)。

2、乙方免费培训甲方操作人员1-2名。甲方在机组调试前应准备好柴油并提供乙方到货、安装施工的便利条件(如：土建基础、开墙、打洞等土建工作，清理到货周边、现场障碍物、提供照明)。

3、调试合格前乙方发生的运输等安全责任所造成的损失，由乙方自行负责。

>五、质量保证

1、乙方应保证向甲方提供的货物是全新的、未使用过的, 并完全符合合同规定质量规格和性能要求。

2、如果乙方提供的货物数量、质量或规格与合同不符，甲方有权以书面形式向乙方索赔，乙方无条件赔偿甲方由此受到的全部损失。

3、甲、乙双方应认真履行合同，如果甲方逾期付款或乙方逾期到货均按同期银行贷款利率承担违约责任给对方。

4、乙方派技术人员进行安装、调试、培训。

5、乙方对产品的保修期为自货到之日起贰年或1000小时，以先到为准。保修期间凡属产品质量问题所导致的机械故障均属保修范围，下列情况不属于保修范围。

(1)机组易耗件，日常使用的配件(如三滤、蓄电池等)。

(2)因人为操作错误，疏忽保养或不按使用手册操作等造成产品损坏。

(3)用户未及时反馈造成故障或损坏。

(4)由于自然灾害或其他不可抗力造成的产品损坏。

>六、合同违约及处理

1、乙方应按期按约向甲方交付货物，因乙方任何原因逾期交货、安装、初验、终验的，每日按合同总金额的 1 ‰向甲方支付违约金，乙方延期超过 20 日的，甲方有权单方解除合同，乙方除全额退还甲方已付款项外，应赔偿甲方其他经济损失，甲方其它经济损失按合同总价的30%计算。

2、甲方不得无故延期支付货款，否则，每逾期一日，按应付款的1 ‰向乙方支付违约金。

>七、其它

1、本合同签字盖章收预付款后生效。

2、本合同未尽事宜，一律按《\_合同法》执行。

3、本合同一式肆份，甲乙双方各持贰份，效力同等。

4、因履行本合同发生的争议，由合同守约方法院管辖。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**血清销售合同范本16**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着诚实信用，平等互利，协商一致的原则签订本协议，以供双方共同遵守执行：

1、甲方授权乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_玻璃保护液（\_\_\_\_\_\_\_\_\_ml装）在\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区的\_\_\_\_\_\_\_\_\_经销商；

2、乙方必须首选\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品作为向客户宣传及推荐使用的产品，并不得销售其他厂家类似产品，不得销售假冒\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品，否则甲方有权取消乙方\_\_\_\_\_\_\_\_\_经销权，直至追究法律责任。

3、乙方不得跨区域销售，否则甲方视情节轻重有权对乙方采取：书面警告、停止供货、取消经销权、终止经销协议等措施。以上措施没有先后顺序，可以直接使用其中一种或几种并用。跨区域货物的销售额不计乙方任务额，且销售额归所跨区域经销商所有。

1、\_\_\_\_\_\_\_\_\_玻璃保护液\_\_\_\_\_\_\_\_\_ml装，人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/瓶。如因成本等原因发生价格调整，甲方应提前十五日书面通知乙方执行。

2、销售任务：在协议期内，乙方需销售甲方的产品共\_\_\_\_\_\_\_\_\_瓶（赠品不计任务额）任务分解如下：

1、自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止

2、在协议期内，如乙方连续三个月未能完成销售任务或累计三个月未能完成总任务额的70%，则甲方有权另选经销商，乙方的\_\_\_\_\_\_\_\_\_经销权自行解除。

3、在协议期内乙方能完成或超额完成任务，可享有优先续约权。

款到发货（现金、支票或电汇）

五、交货数量、规格及交货方式与期限

1、交货数：以乙方向甲方提供的加盖业务专用章并经签字的有效书面定货单为准。

2、交货方式：甲方在收到乙方定货单所列货物的全款的五个工作日内，负责将乙方所订货物交运输部门办好托运手续（特制、订制及另有约定交货期的除外）。产品到乙方法定经营场所所在地市，到岸后费用由乙方承担，并传真托运单给乙方。如乙方需要使用其它运输方式（如中铁快运、航空运输、特快专递等快运方式）甲方可代办，但费用由乙方承担。

3、对批量较大的定货（超出分解任务计划部分）乙方应提前通知甲方以便甲方及时组织生产并供货。

4、乙方在甲方发出货物的六天内（以托运单日期为准）如未收到货物的，应立即向甲方联系追查。若在甲方发货之日起十天内，乙方没有向甲方提出货物未到异议，则视为乙方收齐甲方所发货物数量、规格并验收合格完毕。

1、质量标准：甲方供给乙方的产品质量须符合国家相关产品标准，并向乙方提供相关证明文件。

2、验收：乙方收货时须对货物进行验收。如乙方收货时发现货损、货差等问题，应及时与运输输部门办理好有关确认手续，并及时反馈给甲方，按国家有关规定执行。如甲方产品有质量问题，乙方需在收货之日起三天内书面告知甲方。

1、乙方应做好售后服务工作。如客户提出甲方产品有质量问题要求退换，经查实确属产品质量问题的，乙方应先予客户退换。甲方实行包修、包换、包退。

2、若乙方滞销产品要求退换货的（特制、定制品甲方不接受退换），退换货量不得超过该批进货量的5%，且产品包装完好无损，产品应整件退换，经甲方同意予以更换等值产品，但乙方需承担来回运输费用及扣除10%退货金额作为甲方包装、人工费用。超出退换货标准的由双方协商处理，乙方除需承担来回运费外，最少扣除15%退换值作为甲方损失的补偿。

3、乙方由于经销期满或双方中途终止协议，乙方退货，货值按进货价80%计算，并开具退货等值发票给甲方，无票的只能按进货价的60%计算，并由乙方承担退货费用（含运杂费）

1、甲方负责全国性的广告宣传和推广，并有义务协助乙方策划及市场推广。在甲方实施推介活动时，乙方应予以配合。

2、合作期内乙方必须维护甲方的企业形象，宣传和提高甲方产品的知名度，乙方要严格按甲方要求进行品牌宣传活动。

3、乙方在进行区域性广告宣传时须知会甲方，广告制作应接受甲方指导，乙方在制作或代为甲方制作用于甲方产品销售相关广告资料时，须取得甲方书面确认。如乙方提出可行性的区域性宣传方案需甲方承担费用的，费用分担及实施办法由双方另行协商。

4、甲方根据乙方实际进货额按比例配备相关广告、宣传、促销用品。

5、乙方应从协议签定之日起叁个月内，在所辖区域内建立\_\_\_\_\_\_\_\_\_个以上的分销商（点），且每个分销商（点）必须具备符合甲方要求的展示区，且在经营过程中必须督导分销商（点）维护其形象。

1、甲方无正当理由不能按期交货，延期一周以上，每延期一周应偿付乙方不能交货部分货款的2%违约金，偿付总额不能超过6%。

2、如乙方违反本协议跨区域销售，一经查实，乙方向甲方偿付跨区域销售总额8%－100%的违约金，以补偿受侵害区域的经销商。

3、若乙方违反本协议中任一条款，甲方有权终止本协议。

1、甲方不允许甲方人员向乙方借款、借物，如发生上述情况乙方应予以拒绝，否则乙方自行承担造成的一切后果。

2、其它约定\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1、双方协商解决，可另行签定补充协议，补充协议与本协议具有同等法律效力。

2、协商不成，则由\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会或法院解决。除仲裁书或判决书另有规定的外，费用由败诉方承担。

十二、本协议一式四份，双方各执二份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法人代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法人代表（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托代理人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 委托代理人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

税号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 税号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**血清销售合同范本17**

甲方：

乙方：

丙方：

甲乙丙三方本着平等互利，友好协作的原则，经三方协商一致，就合作经营惠xxxxxx项目合作事宜，订立如下条款，供甲乙丙三方共同遵守。

一、 由甲方出名办理工商营业执照，实际为三人合作经营，地点位于 xxxxxxxx，该店命名为xxxxxxxx ，主要经营 xxxxxxxxxxx 。

二、 投资及分红比例：

(1)、该店投资为xx万元，资金在20xx年月 日前到帐。

(2)、该店每月核算一次经营情况，如有利润，原则上每月分红一次;如需扩大追加投资或出现亏损，则按上述投资比例出资(即三方平均分摊)。

(3)、利润分成比例为三方平均分配。

(4)、购置的一切资产属三方共同所有，共有份额按投资比例，按实际投资数额单据凭证记帐。

二、 合作期限暂定 x 年，从20xx年 xx 月至20xx 年xx 月有效，如到期仍想继续合作，可续签合同。

三、 甲方委托 xx 全权代表甲方，负责日常的各项经营管理事务。但重大经营决策应取得甲、乙、丙三方一致同意后，方可付诸实施。

四、 该店的投资款、经营资金均由乙方管理，以甲方的名义在银行开立帐户存取。开户行：xx 户名：xx 帐号： 。甲乙丙三方均有权稽查监督帐户收支情况。

五、 该店的一切收入、支出、结存等发生情况，均如实记帐。帐务至少应每月由三方共同核对一次。

六、 该店由三方共同选定的采购或供应商供货。

七、 合作因下列情形解散：1. 合作期限届满;2. 甲乙丙三方同意终止合作关系;3、本合作项目连续亏损 月或亏损数额达到万元，甲乙丙任何一方均可退出合作。解散或退出合作时，按照出资比例分配利润及资产或承担债务。

八、 三方合作该项目，应秉承诚信、无私的合作原则。合作经营合同期间，如遇未尽事宜，经友好协商取得一致意见后，可签订补充协议。

九、 本协议一式三份，甲乙丙三方各执一份，自三方签字后生效。

甲方(签名)： 身份证号： 年月日

乙方(签名)： 身份证号： 年月日

丙方(签名)： 身份证号： 年月日

**血清销售合同范本18**

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

供、需双方本着遵守《\_拍卖法》和《合同法》等有关法规。根据《成交确认书》，双方现就有关该轮换粮买卖事宜签订如下合同：

一、供方应根据拍卖公司的《成交确认书》要求向需方提供年入库的\_\_\_\_\_\_\_\_\_，数量\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨，单价为仓库交货价每吨\_\_\_\_\_\_\_\_\_元，金额为人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_元（￥：\_\_\_\_\_\_\_\_\_元）。实际货款按实际过磅数量结算，其它费用均由需方承担。

二、随粮的包装物（麻袋或编织袋）不另计价，每条麻袋以公斤计量；稻谷每袋按标准定量包\_\_\_\_\_\_\_\_\_公斤计，小麦每袋按标准定量包\_\_\_\_\_\_\_\_\_公斤计，编织袋不计定量包，多出的麻袋每条按\_\_\_\_\_\_\_\_\_元由供方向需方收取。

三、轮换粮质量以供方提供的样品和需方在拍卖前到储粮仓库察看大样及\_\_\_\_\_\_\_\_\_市粮油质量监督站出具的检验报告为准，拍卖成交后供方不承担轮换粮品质保证责任，即需方在提货时如发现质量与样品不符等情况，供方不负任何责任。

四、陈化粮的用途仅限于酿造及饲料加工，严禁进入口粮市场。

五、交货地点为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_粮库\_\_\_\_\_\_\_\_\_仓\_\_\_\_\_\_\_\_\_垛。提货时间上午8：00至22：00（提货时间内不间断出仓，节假日照常提货）。

六、交货数量以地磅数字为准；过磅所需费用由需方承担。

七、需方必须向供方支付成交货款总额5%的定金。

八、货款结算和提货期限：

1、需方在销售合同签订后拾天内（含节假日）必须将所购货款全额交清，并存入供方在银行开立的账户。但可以分批次开单提货（每单不少于\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨，最多不能超过三次），每次开单后必须在七日内提清单内开列的相应的货物（购买数量每批次超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_吨的可延长三天）。

2、需方参加竞买的保证金和定金可最后结算时抵扣相应货款。

九、按规定，需方应一次性向\_\_\_\_\_\_\_\_\_粮油批发市场服务中心交纳每吨\_\_\_\_\_\_\_\_\_元的交易手续费，款项可以从交易保证金中直接抵扣。

十、本合同经双方签订后生效，供需双方均应按本合同有关条款履行义务，任何一方不履行合同约定义务的，必须向守约方承担货款总额5%的违约金（如果是超过提货期限的，需方还应交给供方每天每百公斤占仓保管费\_\_\_\_\_\_\_\_\_元），并赔偿守约方的一切经济损失。

十一、如遇纠纷，经双方协商无效，任何一方均可向\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会申请仲裁。

十二、货款结算时应由需方签约当事人（或凭授权委托书）办理手续。

合同不能转让，一旦发现转让，视为违约。

十三、其它需要约定的事项：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

十四、本合同一式贰份，供需双各方执壹份，具有同等法律效力。

供方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_需方（盖章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**血清销售合同范本19**

需方： (以下简称甲方)

供方： (以下简称乙方)

甲乙双方本着平等互助，诚实首信的原则，根据\_

合同法，经营法，经双方协商，签订以下合同，以资共同遵守。

一. 合同内容：

1.所提供材料的品名、品牌、规格、型号、数量及单价等相关信息(详情见订购单)。

二. 质量要求(乙方需提供的产品符合下列质量要求)：

1. 乙方必须提供全新的材料，表面无划痕，无碰撞痕迹，且权属清楚，不得侵害他人的知识产权。

2. 材料必须符合或优于国家规定行业规定的质量要求，技术指标与出厂标准，做到外观整洁，标识清楚。装饰材料购销合同三 交货时间与地点：

1. 甲方负责承担相应运输、保管、装卸的费用。甲方负责交货地点对数量、外观检查后验收。

2. 交货时间： 交货地点：

四.付款方式：

1. 要求甲方先支付材料款的 待发货时甲方再支付剩下材料

款的 ，乙方收到款项后发货。

五.双方违约责任：

甲方责任：

1. 甲方如中途变更材料品种、规格、型号、质量或包装，应提前天通知乙方，经乙方同意后，可以签订书面合同副本。

2. 甲方如中途退材料应事先争得乙方的同意，乙方同意退材料的，应由甲方支付乙方由此造成的相应损失或赔偿相应材料总值的违约金，乙方不同意退材料的甲方仍需按合同规定收

材料。

乙方责任：

1. 乙方未按本合同规定的产品数量交材料时，少交部分，甲方如需要，应照数补齐，甲方如不需要，可以退货，由退货所造成的损失，由乙方自行承担，如甲方需要而乙方不能交货，则乙方应该给甲方不能交货部分材料款总值的 % 的违约金，甲方另行采购。

六.合同争议解决方式：本合同一式两份，在执行本合同中如发生争议或纠纷，甲乙双方应协商解决，也可以由合同鉴定地的工商行政管理部门调解协商，调解不成的可由当地人民法院或当地仲裁机构仲裁解决。

七. 合同生效：

本合同一式二份，甲乙双方各持一份，双方签字盖章之日起生效，本合同在执行期间，如有未尽事宜，可由甲乙双方协议解决，并签订补充协议，且有同等效力。

甲方： 乙方：

地址： 地址：

电话： 电话：

授权代表签字盖章： 授权代表签字盖章：

年 月 日 年 月 日

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！