# 返还销售合同范本(实用20篇)

来源：网络 作者：梦里寻梅 更新时间：2023-12-20

*返还销售合同范本1【2xx网络销售合同】请仔细阅读下列文字，其包含有关您的\*\*及义务之重要信息以及可能适用于您的限制及排除条款。本文件包含适用于您购买\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司产品的现行条款及条件。您确认您完全理解这些条款及条件的含义，并且，在...*

**返还销售合同范本1**

【2xx网络销售合同】

请仔细阅读下列文字，其包含有关您的\*\*及义务之重要信息以及可能适用于您的限制及排除条款。

本文件包含适用于您购买\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司产品的现行条款及条件。您确认您完全理解这些条款及条件的含义，并且，在您于本网站发出任何产品订购信息时已同意完全接受这些条款及条件并受其约束。

一、定义

“\_\_\_\_\_\_\_\_\_”，指\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

“产品”，指在本网站列为供选购项目，并且客户在订购信息中指明并经\_\_\_\_\_\_公司接受的、成为合同标的的、使用“\_\_\_\_(中文)公司”和/或“\_\_\_\_\_\_\_\_\_(英文)”商标的\_\_\_\_\_\_产品及其配套产品。

“客户”，指通过本网站选购产品并下达了订购信息的人。

“合同”，指包含这些\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司与客户相互同意的关于\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司销售产品和客户购买产品的条款及条件的合同。

二、销售及购买

\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司销售产品及客户购买产品均应依据合同。

三、合同成立

本网站的信息只能适用于\*\*\*地区(不包括\*\*\*\*\*\*\*\*\*特别行政区、澳门特别行政区以及\*\*地区)(下称“\*\*\*地区”)的年满18周岁的居民希望在\*\*\*地区内交货的\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司产品买卖交易。

针对所有由客户于本网站发出的订购信息，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司有权自行决定是否接受。在\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司另行通过网站以外的包括邮件及电话等方式向客户发出接受客户发出的订购信息的通知时，此“产品销售条款及条件”即构成合同。除非\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司通过网站以外的方式通知客户接受该订购信息，否则不存在有关该产品买卖的有约束力的合同。

客户保证其签署和履行合同系合法的，并已取得为此目的而必须取得的所有同意和授权。

四、价格及支付

产品的价格以及运输费用(以下简称“货款”)以客户发出订购信息当\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司网站列明的价格以及费用为准。价格包括按当时\*法律因合同交易而可能课征的所有\*税金。

客户的支付方式包括现金支付、银行汇款支付以及邮政汇款三种。

如以现金支付，客户应于合同项下的产品交付之时，向\_\_\_\_\_\_\_\_公司指定的向该客户交货的人员支付现金;除非另有规定，\_\_\_公司将在上述人员收到该客户应付货款后向客户交货。尽管上述人员根据第5条的规定向客户交货，但在客户不履行接收产品的义务或不支付产品的货款时，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司有权立即\*\*合同。

如以银行汇款或以邮政汇款支付，客户应于合同成立后，立即将货款汇到\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司指定的帐户。除非另有规定，\_\_\_\_公司只有在收到客户货款后才向客户交货。因汇款发生的所有银行费用及邮寄费用应由客户承担。在收到合同项下客户所订购产品的全部货款前，\_\_\_\_\_\_\_公司没有发送产品的义务。如\_\_\_\_\_公司在合同成立后的两周内仍未收到合同项下产品的全部货款时，\_\_\_\_\_\_公司有权立即\*\*合同。

五、交货

公司将尽力安排将产品运至客户在订购信息里指定的位于\*\*\*地区的交货地点。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司有权自行决定选择信誉良好的承运人及合适的运输方式。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司或其承运人有权在交货之前，为证明和确认客户身份和地址，要求客户出示身份证、护照等证件和/或签署可能必需的文件;若客户拒绝该要求或客户出示的证件与订购信息中的信息不符，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司或其承运人有权拒绝交货，同时\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司有权\*\*合同。

公司通知的任何交货日期均仅为预计日期，该交货日期并不构成合同的一个条款。在任何情形之下\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司均无需就延迟或未交付产品所引起的客户费用增加、利润或商誉损失或其他任何特别的、或然的、直接或间接的或附随的损失承担任何责任。

公司有权以其认为合适的任何次序进行分批交货。在分批交货的方式之下，每一批产品均应视为一个\*\*合同项下的标的物;\_\_\_\_\_公司在任何一批或几批产品方面的违约行为均不影响其关于此前已交付的产品或尚未交付的产品之合同的效力。如\_\_\_\_\_公司向客户发出其将不能就某一批产品交货的通知，也并不影响客户已接受其已收取之产品批次的效力，但\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司将向客户退还已付货款中不能交付产品部分的价款。

如产品已为客户备妥而客户未履行收货义务，或客户未提交交货所需的准确指示、文件、证件、认可或授权，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司有权在书面通知客户后将产品储存或委托他人储存。自储存开始之时，产品的毁损、灭失等风险转移至客户，并且应被视为已完成交货，客户应向\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司支付其违约行为引起的所有成本及费用(包括但不限于仓储及保险费用)。

六、接受

在交货当时，客户应检验产品有无瑕疵。除非客户在交货当时提出异议，产品应被视为符合合同规定并已在良好状态下被客户接受。

七、所有权及遗失或毁损的风险

产品的所有权将在合同成立时转移至客户，但产品遗失或毁损的风险将在产品被实际交付(包括视为交付)至客户在订购信息上注明的\*\*\*地区的交货地点时转移至客户。即使在产品的所有权转移至客户后，有关软件产品的一切知识产权仍应属于有关许可人。

尽管有前款规定，不论因何种原因而导致合同\*\*时，产品的所有权于该合同\*\*时即自动从客户处转移至\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

八、免费热线电话\*\*

在保修期内，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司对用户提供免费电话技术\*\*(“技术\*\*”)。该技术\*\*将按照\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司即时有效的条款及条件为用户解答有关产品的任何问题，但不包括任何第三方软件产品有关的问题。随附产品提供的\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司应用软件产品及操作系统有关的技术\*\*亦将按照本条款免费提供给用户。

对用户自行从非\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司处购买或被第三方许可使用的硬件、操作系统、应用程序等软件，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司不提供技术\*\*。用户应分别向各第三方的供应商或许可方联络，寻求\*\*。

公司产品的免费技术\*\*热线电话号码是：\_\_\_\_\_\_\_\_\_。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司将在每天上午9点至晚上9点(周日早9点到晚6点)，365天为您提供服务。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司在不通知用户的情况下可变更服务时间。

九、有限保证

公司产品的保证期：为自交货(包括视为交货)之日起至如下定义的期间(或产品保修卡中规定的期限，以保修卡的规定为准)。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司保证，在保证期内产品不存在材料及工艺方面的缺陷，并符合该等产品的规格。

如在上述保证期内产品被发现有材料、工艺方面的缺陷或不符合该等产品的规格，在客户在保证期内将产品自费送至\_\_\_\_\_公司授权的维修站的前提下，\_\_\_\_\_\_\_公司将自行决定修理产品或以同等产品予以更换，并不向客户收取任何技术员工费用、修理费和零件费。

如发生修理或更换时，从有缺陷的产品上撤换下来的所有部件均归\_\_\_\_\_\_\_公司所有。在进行保证的修理及更换产品时，\_\_\_\_\_\_\_公司使用由不同厂商生产的全新及/或改装配件。即使\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司对产品进行过修理或更换，产品最初的保证期间并不顺延。

\*保证期：

享受两年保证服务的硬件包括主板、pu、内存、硬盘驱动器、电源适配器、ld、键盘。

享受一年保证服务的硬件包括光驱、软驱、电池、显卡、声卡、de、鼠标及随机附件。

本有限保证仅适用于产品中的硬件部分，不适用于对硬件或软件使用方面的技术服务，也不适用于产品中的任何软件产品;除非在任何所附软件中明示规定了有限保证，任何这类软件均为“根据现状”提供，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司排除对随附产品提供的任何软件的任何明示或默示保证。

详情请参考产品附件中的《最终用户软件许可协议》来获知用户对于随附产品提供的软件的\*\*，以及相关软件提供人或授权人各自拥有的\*\*和义务。

本有限保证不得转让。

为了向用户提供完全的售后服务，在送修前用户必须先将需送修的产品硬盘中储存和自行安装的所有数据、文件及应用程序和操作系统等软件的所有内容进行备份，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司对因维修过程中可能造成对存储在产品中任何存储媒介或任何部分上的数据、程序或其他信息的丢失、损坏不承担责任。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司对因维修前、维修中及维修后用户无法使用产品所带来的损害或损失或对因该无法使用所带来的间接的、附随的损失不承担任何责任。

如在维修过程中硬盘中的内容被改变、删除或发生其他任何变化，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司不承担任何责任，用户送修的产品将被恢复为出厂时的设置。(视软件情况而定)

用户在送修前须卸除所有非由\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司提供保修的第三方软件、硬件及附件。\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司对其的丢失或损坏不承担任何责任。

本有限保证受本条第(1)款所限，其不包括(但不限于)随附产品提供的任何消耗品(如电池)、任何非包含在产品本身之内的辅件(如鼠标、扩展插槽、交流电源适配器、外部扬声器)、任何外观损坏、任何软件程序、数据、文件或可拆卸的外部记录\*\*的损坏或损失以及因下列原因引起的损失：

(1)天灾、事故、错误使用、滥用、过失、商业性使用或对产品的改造;

(2)对产品的不当操作或维护;

(3)连接至不适合电压的电源;

(4)\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司授权的服务机构之外的任何人的试图修理。

如故障产生于产品与其他附件、产品、辅助件或配套设备的连接使用，或\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司确定产品本身并无缺陷，则本有限保证不适用。本有限保证仅在\*\*\*地区有效。如厂商在产品上附加的序列号被改动或去除，本有限保证即失效。

除了上述有限保证以外，\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司在法律允许的最大限度内明示地排除所有其他明示的或默示的保证，包括但不限于对适销性及适于某一特定用途的默示保证。

十、责任限制

在任何情况下，合同的一方均无须对另一方因合同的履行或未履行、或依据合同所销售或提供的任何货物或服务的供给、履行或使用而引起的任何间接的、特别的、或然的或附随的损失负责，而不论上述事由的发生是由于违反合同、违反保证、过失或其他原因所造成。

除任何一方就因其过失所引起的人身伤害或\*\*事件应负的责任之外，任何一方均无须向另一方承担间接的或惩罚性的赔偿责任，或对任何第三人提出的任何索赔负责，除非合同另有明示规定。本条款及条件并不限制客户作为消费者根据\*法律本应享有的\*\*。

——季度销售合同范本 (菁华2篇)

**返还销售合同范本2**

1、本合同的附件是本合同的有效组成部分具有同等效力;

2、本合同任何条款的变更，双方必须书面为之;

3、甲方业务代表未经甲方书面传真确认，不得向乙方借取货物或现金，不得行使超出合同范围之外的权力，由此引发的一切责任甲方不予承担。

4、本合同一式两份，甲乙双方签字(盖章)生效，双方各执一份。本合同共—— 页，涂改或未经合法授权代签无效。

5、本合同有效期为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日;

6、未尽事宜双方协商处理;

7、补充条款。

甲方：

乙方：

日期：

甲方：

乙方：

一、本合同由甲、乙双方共同协商，并根据以下各项条款达成一致而签订。

二、质量保证：

1、袋形：整包不变形，置于水\*面无失重。袋形要端正、饱满及自然的效果。袋口，袋底不歪扭，肩带、手挽左右横头均要对称。

2、口肩带：袋口拉链要顺滑，拉链贴和，链布不可有波浪或超皱现象。肩带要挺且有弹性，软硬适中。

3、大面：根据皮料厚薄或软硬程度选择托料，要求手感软硬适中，有弹性；皮面光滑无波浪，无划损，无污损，整袋皮料无色差，花纹和光度无差异。

4、驳位：不可过厚、过薄或凸凹不\*。或驳位不严密不能歪斜，或有爆裂现象。

5、油边：要求边油不上过，边面圆滑，无脱落破损。以指甲轻扣无痕为宜，视季节不同选用软硬度或中性边油。

6、车线：前车，高车和柱车面线的针距和纸口均要统一，针距为1寸7。5针，车线不能疏密，松线跳针，起珠，起浪起皱等现象。直线不弯曲，弯线转角要顺畅。接针位无复针，加固复针时针孔确保线条流畅。

7、内里：不可有吊空，太松抽纱等现象，底和袋角要到位，内窗口车线和摺边均要达到直线要求。笔插和手机套等易损部位均要复针加固。内窗口拉链无波浪无起皱现象。拉链顺畅。

8、五金：唛头等五金不可有歪斜，划花和生锈现象，所有五金均不能沾染胶水切忌变色或褪色，不合格的五金严禁使用。

9、包装：检查每个包的质量如发现有问题的及时返工维修。并仔细检验易损部位是否绳索实，对胶水线头，银笔线和灰尘等必须处理干净。

三、交货地点：

四、交货时间：

五、验收标准、方法及提出异议的期限：按厂家提供的质量标准在交货当日内验收。验收合格后七日内，如产品有质量问题，供方予以调换。

六、结算方式：

1、合同付款货币为人民币，总额为元整。

2、乙方应按照双方签订的合同规定交货，交货前甲方应把下列单据提交给乙方。

3、乙方确认样板之后做货必须交付30%订金、賖下70%货款乙方于收货付清上述货款。

4、验收合格后当日内付清全款，付款方式为电汇。

七、不可抗力：是指不可预见、不能避免、不能克服的自然灾害。

八、违约责任：

1：在履行合同过程中，如果任一方遇到可能妨碍按时付款、交货和提供服务的情况时，应在情况发生前后2天内以书面形式将拖延的事实，可能拖延的期限和理由通知对方。对方在收到通知后，应尽快对情况进行评价，并确定是否通过修改合同，酌情延长交货、付款时间。

2：除合同条件第八条规定外，无责方可要求违约方赔偿，赔偿费按货物总价以每天的千分之三计收，直至交货或付款为止。误期赔偿费的最高限额不超过误期货物或服务合同价的百分之五。一旦达到误期赔偿的最高限额，无责方有权解除合同。

九、仲裁：

1：与合同有关的一切争议或合同的实施应通过洽谈友好解决。如达不成协议，争议可提交仲裁委员会，仲裁裁决为终局，对当事双方有约束力。仲裁费由败诉方承担。

2：本合同一式两份，经双方代表签字盖章后生效。

3：本合同为打印件，手工改写无效。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

#60927

合同号：( )

甲方： \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 联系人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

依据《\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_》及《知识产权法》相关法律规定，甲乙双方根据实际业务需要，经友好协商达成合同条款如下：

一、甲方购买乙方软件，具体内容和价格如下：

单位： 人民币

名 称

用户数

单价(元)

数量(套)

总额(元)

\_\_\_\_\_电脑监控系统软件

合计(大写)：人民币 ：

二、乙方保证所xxx(内容和载体)为质量合格品，如确系产品本身质量发生问题，乙方将免费更换。

三、甲方已经在购买前试用过本软件，并对功能满意，对使用方法已大致了解。

四、甲方因使用该软件而产生的任何异议以及相关的隐私问题，与乙方无关。

五、甲方可以参考说明或者试用版提示自行安装部署本软件，如甲方需要乙方也提供上门安装调试服务，并做相应的应用培训。

六、乙方保证拥有软件的全部版权，并承担相关的商业和民事责任，甲方拥有软件终身使用权。

七、乙方为甲方\_\_\_\_\_\_\_年(终身)免费升级和维护服务。乙方保证长期为甲方提供远程技术咨询和服务。

八、甲方未经乙方许可不得拷贝和复制该软件。甲方所购产品仅限甲方本身使用，不得转售或者转让。甲方不得传播本软件产品，不得对软件做任何修改或者逆向编译工程。

九、有关合同条款及内容所引起的一切纠纷，双方应友好协商解决，协商不成，可向泉州市丰泽区人民法院提\*\*讼。

十、在合同签定后的\_\_\_\_\_\_\_个工作日内，甲方将\_\_\_\_\_%款项汇至乙方指定之银行帐户。乙方在收到款项后的\_\_\_\_\_个工作日内将到乙方指定计算机安装调试产品，并进行相应培训后，为甲方开据相关票据，乙方承付剩余\_\_\_\_\_%货款。

十一、本合同一式贰份，甲乙双方各持一份，具有同等法律效力。

十二、本合同双方签字或盖章后即刻生效。双方约定，传真件与原件具备相同的法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(盖章)

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

户名：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

#422653

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经双方友好协商，根据《xxx合同法》之规定，本着\*等、互利、共同发展，签订本合同：

一、甲方所带给商品务必出自正规厂家(务必带给厂家营业执照，税务登记证，卫生许可证，产品检测报告)商品质量务必贴合国家标准及行业标准，否则乙方有权拒绝收货。

二、乙方在销售甲方或甲方总代理产品，在未征得甲方同意下，不得转嫁第三方销售。

三、进店费用如下几种方式

乙方不收进店费用。

乙方要收进店费用，进店费用形式为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

四、结帐方式分为三种

现结(货到验收无误后当时结帐)甲、乙双方指定结帐联系人。

压批结(每次货到验收后结上一批货款)甲、乙双方指定结帐联系人。

月结：甲、乙双方约定月结帐期为30天，对帐时间为每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_，结帐时间为每月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

五、乙方务必提前24小时向甲方订货，以电话或传真方式详细说明所需商品的名称、规格、数量。

六、甲方按乙方要求带给商品，严格保证商品质量和供货时间，如甲方所供商品在销售当中出现质量问题，经确认后，甲方有义务进行调换和回收。

七、甲方根据乙方要求自费将商品送至乙方指定的接货地点，经乙方指定收货人验收无误后，在甲方送货单上签字认可，双方的债权债务随之产生，在结帐时以乙方收货人签字的送货单为结算凭证，甲方任何无签字送货单的人员都无权与乙方进行帐务结算。

八、在产品销售过程中，出现因甲方产品质量问题而引起的与消费者的纠纷或因国家有关部门(卫生监督部门、工商部门)抽查而产生的问题，乙方务必及时通知甲方，且有甲方派人协助乙方处理，乙方未经甲方同意私自处理，甲方不承认处理结果。

九、在合同期内甲、乙双方发生争议，应友好协商解决，如协商不成，交由合同签订地人民法院解决。

十、若甲、乙方双方如有一方倒闭、破产或出现违反国家法律法规的行为，另一方有权单方面终止合同，遗留帐务一次性结清。

十一、本合同有限期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年，自合同签订之日起生效，若双方续约，可在合同期满前15天协商决定。

十二、本合同一式二份，双方各执一份为凭，本合同如有补充条款，经双方签字并盖章后有效。

甲方(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

#590846

需方(简称甲方):\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

供方(简称乙方):\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《xxx合同法》及相关法律规定，双方本着\*等互利的原则，经双方协商，双方达成如下协议：

一、货物名称、规格、数量、金额(详见附表)

总金额(大写)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(¥元)

二、交货时间、方式、地点

供方负责将办公家具于收到预付款\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内运送到需方指定地点，运输过程中发生的各种费用由供方承担。

本合同交货周期以收到预付款当日算起。

三、质量要求

1、供方为需方提供质量符合标准、价格合理的办公家具;

2、供方对出售给需方的办公家具负责保修\_\_\_\_\_\_\_\_\_年(费用由供方负责)。

四、结算方式

甲乙双方合同签定后，甲方预付40%货款加工生产，甲方收到货物后再付50%，安装完毕后，通过验收合格，一次性付清剩余货款。

五、违约责任

1、乙方必须按以上合同款的要求供货，否则甲方有权拒收货物;

2、甲方不准以任何不正当理由拒收货物，否则乙方有权采取各种方式提出索赔或诉讼;

3、甲方保证在规定的时间内付款，每延误一天，交付乙方货款总金额5‰的违约金。乙方保证在规定时间内到货安装，每延误一天，交付甲方货款总金额5‰的违约金。

六、本合同一式贰份，甲、乙双方各执一份。

七、合同生效条件

本合同经供方、需方两方代表签字盖章后即为生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

#590845

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经双方洽谈，根据《xxx经济合同法》有关规定，特签订以下合同：

一、合同内容

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

数量、单价及金额;制作小学部办公桌椅共\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_套，价格，桌台为-\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/套(含附柜)，椅子为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/张，25个三聚氨板书柜，为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元/个。总金额;\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。(备注按已有的规格、款式、尺寸、质量现场量取后制作)。些价格为不变价，含税费，安装，及运费等，需方不再承担其它任何费用。

二、质量要求

甲方按乙方要求制作样板，样板须经乙方认可并封板，甲方按样板生产、交货，如有制作问题由甲方负责修改。(注：用料、材质、尺寸必须按乙方样板，如果末按乙方样板生产，而导致教职工无法使用由甲方负责更换，并承担相应的经济责任。)

加工、售后服务方式：甲方负责全包工包料，严格按照样板要求制作。五年保修，终生保养。

交货时间及地点：在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日前交货，交货地点在 学校仓库。

三、验收标准及方式

甲方交货给乙方进行验收，验收以所封样板为标准。验收合格，双方办理交接手续。如不合标准，甲方负责修改或更换直至验收合格为止。乙方提出小批量的增补，甲方应按原价和乙方提出的交货时间，保质保量地按时完成。

四、包装、装卸、运输方式及费用

包装必须按厂家原包装标准，装载必须与运输方式相符，期间损坏、费用均由甲方负责。包装不予退还。

五、付款方式及期限

即货到验收合格后付总货款的\_\_\_\_%，扣留\_\_\_\_%货款为一年期质量保证金。保证金到期无质量问题付清。

六、违约责任

1，甲方违约责任：

①甲方如中途变更订做，应赔偿乙方因此而造成的损失。

②甲方如中途废止合同，应赔偿乙方因此造成的全部经济损失。

③甲方如超过合同规定日期交货，每推迟一天按合同总额的1%向乙方偿付违约金。

2，乙方违约责任：

①乙方如中途变更订做，应赔偿甲方因此造成的损失。

②乙方如中途废止合同，应赔偿甲方因此造成的全部经济损失。

③乙方如无故超过合同规定期限付款，每推迟一天按合同总额的1%向乙方偿付违约金。

七、甲、乙双方必须严格认真地履行合同，如由于人力不可抗拒的原因而造成不能履行合同，经双方协商或有关机关证明，可免予承担经济责任。

八、本合同如有未尽事宜，须经双方协商修订，协商不成按经济合同法有关规定执行。本合同一式贰份，双方各执一份，自签之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

#60928

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方就\_\_\_\_\_\_\_\_\_的销售，达成以下协议：

第一条指定区域代理

甲方指定乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_在\_\_\_\_\_\_\_\_\_的代理。

第二条指定代理范围

乙方的指定代理范围为\_\_\_\_\_\_\_\_\_以及\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第三条代理期限

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。

第四条乙方的销售目标

乙方在指定代理区域的年销售金额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_元以上(视区域范围大小而定)。

第五条乙方的权利

获得直接从甲方进货的权利。

可获得本协议规定的奖励和待遇。

可获得甲方的销售支持和技术帮助。

可获得甲方的指定区域授权代理认定书;

可获得甲方新产品样品，具体数量(由甲乙双方协商决定);

乙方可获得甲方技术支持和帮助，甲方应派人员对乙方雇员进行技术指导和培训，帮助乙方掌握\_\_\_\_\_\_\_\_\_的性能，精通施工技巧。在有关的技术交往中，由乙方支付派出人员的工资和往返的交通费用及提供食宿。

第六条乙方的义务

乙方应在本协议签定后的\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内向甲方订购产品(视区域范围大小而定)，并按照本协议第七条货款结算的规定，按时支付货款，逾期将视为自动解除和约。

完成甲乙双方达成的在指定代理区域的销售目标，而乙方未达到年度业绩 ，则总代理授权书无效。

严格遵守全国统一指导零售价及第十一条规定的市场管理条例，确保代理区域的市场稳定和价格稳定。

第七条授权形式，结算方式

授权形式

甲方：代表：地址：电话：乙方：代表：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 甲乙双方本着资源共享，互惠互利的原则，经过友好协商，就甲方供应乙方家装产品事宜，订立本协议，双方共同遵守执行。

一、产品

1、甲方经营的产品为：\_\_\_\_\_\_\_品牌地板产品。

2、甲方严格按照国家法定质量标准提供给乙方高品质的产品。如产品质量未达到上述标准或出现其他产品质量问题，给客户造成的损失由甲方负责。如因乙方施工不当或其它人为造成的产品损坏及对产品造成的影响，其责任由乙方自负。

二、合作内容

1、产品价格：甲方向乙方提供产品最低优惠价格，供乙方预算和向客户介绍用，乙方保证不向甲方竞争对手和其他人员提供。如遇价格调整，甲方应及时书面通知乙方。

2、服务：甲方为乙方指定专业售后服务，送货上门及安装。乙方在使用产品时，若有需甲方到现场指导或处理质量争议的，应在安装当天通知甲方并暂停安装，甲方承诺在正常工作日\_\_\_\_\_\_\_小时内到达现场进行处理。

三、货款及返利结算

1、甲乙双方签订协议后乙方可享受以下优惠和返利：

（1）乙方的签单客户可享受甲方标价\_\_\_\_\_\_\_折的优惠（促销产品不打折）。

（2）乙方选购常规销售产品按成交价的\_\_\_\_\_\_\_%返利。

（3）乙方选购促销产品按成交价的\_\_\_\_\_\_\_%返利（清仓产品不予以返利）。

2、甲方统一实行最低零售价\_\_\_\_\_\_\_折的销售价格体系，如遇工程项目则另行协商。

3、甲方实行先开单收款后再发货的结算方式。

4、返利款实行每一单结算一次，即在结清货款且货物送达后的\_\_\_\_\_\_个工作日内，由甲方将该单的返利直接汇入乙方提供的银行账户中。

四、退货、换货和补货约定

1、乙方在验货时，如发现产品的品种、型号等与订货单所订产品不符，可在\_\_\_\_日内向甲方提供换货，相关费用由甲方承担。

2、乙方同一货品需要补货，乙方提前\_\_\_\_\_\_天通知甲方，甲方应及时备货，保障供应。

3、乙方验货后，如因放置不当，导致产品碰损以及所有由乙方失误造成的产品损坏，乙方不得要求退货。

五、保密约定风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。 双方对在本协议下知悉的另一方的任何商业秘密均负有保密义务，任何一方在任何时候均不得向第三方披露另一方的商业秘密，非经另一方书面许可不得向任何第三方泄露。

六、争议解决协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

七、其他

1、本协议有效期自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

2、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份。如有未尽事宜，双方另行签订补充协议，与本协议具有同等法律效力。甲方（签章）：代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方（签章）：代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

供货方：上海长征富民金山制药有限公司（以下称甲方）

地址：上海市金山区朱行镇亭朱路376号

经销方：广西英特康药业有限公司（以下称乙方）

地址：广西省南宁市中尧路48号

甲乙双方基于本互利合作原则，经过双方友好协商，达成如下协议，于xxx上海市签订本药品经销协议：

经销区域：

甲方同意乙方作为其在广西省经销本合同第三条所列产品的经销商，乙方同意按约经销甲方产品。

在签署本协议时，乙方应提供有效的`《企业法人营业执照》，《药品经销企业许可证》和《企业法人代码证书》的复印件（均加盖红章），并在甲方要求时，提供该等证件的原件以供核对。

二、经销期限及返利：

1、 本协议有效期自20xx年07月01日至20xx年06月30日止。协议期限届满前一个月，根据乙方的市场经营等情况，甲乙双方协商续延事宜。

2、 若乙方完成下述产品年经销总量10万瓶，并在20xx年05月31日之前对甲方的还款达100%后，返利协议见补充协议，

3、 返利方式：乙方选择以实物形式进行返利。在货款到达甲方指定银行账号后，扣除17%增值税后，按本协议年度一次性结清。

三、购货合同签订：

甲乙双方在本协议的基础上，需乙方法定代表人或其授权委托代表（须有授权委托

书原件、有效身份证复印件）与甲方指定地区代表另行签订《上海长征富民金山制药有限公司药品售货合同书》（简称《售货合同书》，见附件），《售货合同书》适用本协议所有条款。

四、货款结算：

1、 现款：具体品种为以上品种。

2、 结算要求：

现款销售货物：乙方应该将货款汇入甲方指定的银行账号后，甲方予以发货。 乙方不得向甲方个人帐户汇款，如发生意外损失，甲方不承担相关责任。

3、 根据银行结算制度规定，乙方应选择电汇、银行汇款的形式划入甲方指定的银行帐号(以发票标准示为准)。

※ 协议约定现款交易方式者甲方不接受银行承兑汇票。

五、合同执行：

甲方负责按照《售货合同书》约定的运输方式，并承担到达上述地点前的运输费和保险费，运达地点仅指乙方所在地。中转及自提费用均由乙方自行负担。乙方仓库收货需盖章收货专用章或公章或有授权证明的仓库工作人员签收。

六、售后服务：

1、 甲方保证其产品符合国家有关规定的质量标准：符合xxx、xxx、民航总局和邮局有关货物运输的有关规定要求。

2、 在产品有效期内，凡属产品质量问题（不含由于乙方保管不善而造成的），经甲方检验部门鉴定后，由甲方换货或退货，数量以甲方实收数量为准。

七、货物短少、破损责任划分及处理：

1、 乙方在货物到达后，对产品名称、数量、批号、包装形式等在现场验收并做好记录，如发现破损、丢失、错发等问题，应向承运单位提出分析责任，并取得货运记

录或承运部门的证明。同时应在24小时内以传真形式并加盖乙方业务章后通知甲方。如果属于承运单位的责任，而乙方不履行本条职责的，其损失由乙方承担。

2、 乙方发现库存商品原籍短少，应及时做出现场记录，查明到货日期及批号等资料，出具加盖乙方公章的货物短少证明并附原装箱单，于30日内寄至甲方，由甲方补足短少部分，超过期限，损失由乙方承担。

十、药品投标：

乙方承诺只参加本协议上述独家经销的药品集中招标采购，甲方对此予以积极配合。乙方在经销上述药品的集中招标采购中应维护甲方利益，并取得甲方对投标价格的认可或在甲方许可的投标价格区间内。

九、争议解决：

在本协议执行过程中发生任何争议，甲乙双方应友好协商解决。如果协商不能解决的，于合同签约所在地法院提出诉讼。

十、其他：

本协议及所有条款及其履行，应适用xxx法律并依其进行解释。

非经双方授权代表同意，本书面协议不得修改。

本协议所附《附页》、《附件》是本协议不可分割的组成部分。

本协议一式两份，经甲乙双方签字、盖章[含骑缝章]后生效，由双方分执。

甲方：上海长征富民金山制药有限公司（章）乙方：广西英特康药业有限公司（章） 代表： 代表：

签约日期：年 月 日

**返还销售合同范本3**

经纪人或中间商将自己在交易过程中获取的劳动报酬返还给买方就是返还佣金。返佣金现象较为常见，一般出现在保险行业和其他行业中。经纪人通过将自己应获得的劳动报酬支付给买方，增加交易成功率。

在保险行业中，返佣金相当于变相降低保费，给予投保人一定的优惠，还能帮助销售员完成业绩，看似互惠互利，实则不然。

保险产品的本质是一纸合约，返佣金损害了投保人和保险人的信任关系，不利于保险业的长期发展。当销售员不返佣金时，投保人可能会减少或取消保险产品的购买，所以要从根本上杜绝返佣金。

佣金返还的合同书有两份，甲、乙双方各有一份，在该合同书中要有返还佣金的具体情况，要本着互利互惠，共同发展的原则，订立该合同。中间商在交易过程中，将自己获得的劳动报酬返还给买方，就是返还佣金，这种行为主要出现在保险行业中。

**返还销售合同范本4**

供 方：\_\_\_\_(以下简称甲方)

需 方：\_(以下简称乙方)

根据《\_合同法》等有关法律的规定，经双方协商，签订本合同，共同信守，严格履行。

一、产品名称、商标、型号、厂家、数量、金额、供货时间及数量(上述内容可以按国家工商行政管理局制定的示范文本的表格填写，也可以直接用文字表述)

二、交(提)货的方式

三、运输方式及到达地(港)费用的负担\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

四、合理损耗及其计算方法

五、验收标准、方法及提出异议的期限

1.供方将需方所购水产产品送到指定地点后，需方需在水产产品到达指定地点\_小时内验货如有异议需及时提出，否则视需方已验收产品，验收产品全部合格.。

2. 供方将需方所购水产产品送到指定地点后，需方在合同签订的时间内验货后发现异议需及时通知供方。不在规定的时间内通知视需方已验收产品，验收产品全部合格。

六、结算方式及期限

1. 双方签订合同后，需方需将所购水产产品的全部货款打入供方提供的支付宝内并及时通知供方，供方确认后及时向需方发货。

2. 供方将需方所购水产产品送达指定地点后，需方验收无异议后，需方需填写回执并加盖需方公章。

七、违约责任

(双方可以约定违约责任，在法律规定的范围内即可)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

八、解决合同纠纷的方式

本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可向仲裁机构申请仲裁或向人民法院提起诉讼。(两者选一)

九、其他约定的事项

本合同一经签字，即具有法律约束力，双方必须全面履行合同规定的义务，不得单方任意变更或解除，若遇不可抗力，不能履行合同时，应及时通知对方，以书面形式变更或解除合同。

本合同正本二份，购销双方各执一份，两份具有同等效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**返还销售合同范本5**

销售返利是厂家为了鼓励和促进购货方(商家)对本企业产品的销售，根据销售情况而给予购货方(商家)一定的利润返还。

\*方(以下简称\*方)：乙方(以下简称乙方)：

一、目的：

为了提高经销商销售产品的积极\*，提升经销商经营利润，特制订本返利协议。

二、返利办法：

1、\*方本着有计划，分阶段开发市场达成销量的原则，将销售返利定为季度销售返利加年度销售返利加超额完成合同追加奖励三项。

1)、季度返利：指经销商按照合同附件签订的销售进度，达成当季度销售任务90%以上，可享受当季度销售返利。

2)、年度返利：指经销商按照合同签订销售任务，实际达成90%以上，可享受年度售返利。

3)、超额完成合同奖励：指经销商按照合同签订目标任务，按时达成销售目标并超额完成全年销售任务者，除享受季度和年度销售返利外，\*方对经销商超额部分另进行的销售奖励;

2、经销商享受销售返利标准：

1)、经销商年度合同10万元以上20万以下：

2)、经销商年度合同20万以上50万以下：

3)、经销商年度合同50万以上：

三、返利结算方式：

1、季度返利：经销商按时达成合同附件签订的季度销售任务，\*方销售中心根据销售合同签订销量，按本合同相应返利标准进行销售返利统计，并报财务审核后，于次月作为货款返至经销商账户，金额《在经销商往来对账函》中体现。

2、年度返利和超额奖励：经销商按时达成合同签订的年度销售任务，\*方销售中心根据销售合同签订销量，按本合同相应返利标准进行销售返利统计，并报财务审核后，于次年3月份，作为经销商次年货款返至经销商账户，金额《在经销商往来对账函》中体现。

四、特别约定：

**返还销售合同范本6**

\*方：唐山市北方锦丰实业有限公司

乙方“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为进一步加强厂商合作，拓展市场，延伸服务；本着互惠互利，共同发展的原则；\*方对乙方提供销售奖励政策，为明确双方责任与义务，特订协议如下：一、乙方享受促销活动的资格及条件：；

1、乙方遵守\*方销售政策，坚持在合同限定区域内销售，不搞恶意降价倾销，不向区域外市场倒货、窜货。如果有上述情况发生，取消活动资格。2、积极配合\*方之月度销售政策，集中资源销售\*方产品；

3、本次活动时间内有一个月没有进货或中途中断合作关系，不享受本次活动。4、基础销量与目标达成要求：

a、基础销量要求：20\_年4－7月份累计销售额达到33万以上。b、成长率要求：较同期成长10%以上c、进度要求：每月不得低于总目标的20%d、产品结构调目标：中高价面占比25%

二、销售目标：4-7月累计销售目标单位：万元

三、奖励方式：

1、老板娘购买金银饰品基金奖励：

说明：

a、成长率大于等于10%小于20%，中高价面占比大于25%返利、成长率大于等于20%，中高价面占比大于25%返利、成长率大于等于10%小于20%，中高价面占比小于25%返利、成长率大于等于20%，中高价面占小于25%返利、本次活动另设中高价面（含1元干脆面）销量排名奖：

a、活动对象：参与本次活动的所有签约

b、考核办法：以活动期间，中高价面的销售箱数进行排名c、奖励办法：

a、销量冠\*奖：奖励价值8000元，液晶电视一台b、销量亚\*奖：奖励价值5000元，苹果手机一部c、销量季\*奖：奖励价值3000元，笔记本电脑一台

四、本协议执行时间自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。五、本协议一式两份，双方签字盖章之日起生效，其他未尽事宜双方协商解决。

\*方：唐山市北方锦丰实业有限公司乙方：

委托代理人： 委托代理人：

签订日期： 签订日期：

**返还销售合同范本7**

1、甲方产品的价格以甲方盖公章的附件1为准，甲方视成本及市场原材料变化有权更改供应价格，但应提前一个月通知乙方。新价格调整前已付款则无论甲方价格做任何调整本批货以原供价为准。

2、结算方式：先款后货，甲方在收到乙方货款5日内按乙方指定地点将货物发出。

3、付款方式：由乙方将货款存入甲方指定的银行账户。乙方不得将现金交与甲方业务人员，否则由此产生的一切不良后果由乙方负责。

**返还销售合同范本8**

1、产品的名称、规格、价格、数量及金额：

本合同所确定的产品为甲方自产的 系列产品，具体的名称、规格、价格、数量及金额以甲方的价格表(附件1)或甲方发货清单为准。

2、产品的技术标准和质量，符合甲方产品质量的企业标准或国家标准。

3、产品的包装均以甲方出厂标准，包装物甲方不予以回收，不另计价。

4、本合同确定的计量单位为件，规格见包装上的提示或报价表标注。

**返还销售合同范本9**

甲方(采购方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(供应方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

在双方经过友好协商签订，双方共同遵守执行。

第一条乙方所提供的产品及费用清单

产品名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

型号规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

单价\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(元)

合计\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(元)

总金额\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(大写)

第二条包装

由乙方按国家标准进行包装。任何因包装不善所致之损失均由乙方负责。

第三条交货期

自本合同生效之日起至验收合格之日止\_\_\_\_\_\_\_天。

第四条交货地点和方式

1、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、交货方式：乙方将货物运至甲方指定的目的地。乙方负责办理货物运至甲方指定的目的地，包括保险和储存在内的一切事项，有关费用已包括在合同总价中。

第五条付款方式

1、本合同生效后，甲方在\_\_\_个工作日内向乙方支付本合同总价的\_\_\_\_%作为预付款;

2、甲方对乙方所提供的产品验收合格后，乙方出具合同总价的全额销售发票，甲方在\_\_\_\_\_\_\_\_个工作日内支付本合同全部余款。

第六条质量保证和售后服务

1、乙方承诺所提供甲方的产品质量具有可追溯性，产品质量保证期为\_\_\_\_\_\_\_\_天，自交付之日起计算。

2、在产品质量保证期内，如出现产品质量问题，甲方有权随时要求乙方免费维修或更换;如属甲方人员使用不当不能正常使用，乙方也应及时提供维修服务，但甲方应承担乙方人员的差旅费和材料成本费用。

第七条合同的修改

任何对本合同条款的变更、修改均须双方签订书面的修改书。变更后的内容与本合同具有同等法律效力。

第八条违约责任

在合同履行期间，乙方延期交货、甲方延期付款，除双方协商同意免责外，均按未交付/未支付本合同价款日的\_\_\_\_%承担违约责任

第九条争端的解决

合同实施或与合同有关的一切争端应通过双方友好协商解决。如果友好协商不能解决，各方均可向有管辖权的人民法院起诉。

第十条合同生效及其它

1、本合同应在双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户生效。

2、本合同正本\_\_\_\_\_\_\_式\_\_\_\_\_\_\_份，双方各持\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

3、合同如有未尽事宜，须经双方共同协商后作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

甲方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：(盖章)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**返还销售合同范本10**

甲方(订制方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：(承接方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

现经甲乙双方共同协商，本着平等互利，共同发展的原则，并且按照《\_合同法》的有关规定，在明确双方权利和义务的基础上，现制定本合同，条款如下：

一、乙方为甲方制作服装数量、价格

二、量身及交货期限

1、乙方按甲方量身通知\_\_\_\_日之内到甲方指定地点进行量身。

2、乙方在收到甲方的订金、确定样衣、量身完毕后\_\_\_\_日内交货，约\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

三、质量检验及验收方法

1、合同签订后，乙方提供样板衣须得到甲方认可后盖章封板，交付时以封板样衣为准。

2、乙方承诺所提供服装保证是一等品，否则甲方有权要求换货。

四、包装要求及运费负担

乙方负责包装并承担包装费，乙方将货运送到甲方指定地点(深圳市内)，运输费用由乙方承担。

五、付款方式

1、甲方付款后乙方须提供普通发票。

2、于合同生效之时，甲方须支付合同总金额\_\_\_\_% 的定金即人民币 元;乙方全部交货后，甲方支付合同总金额\_\_\_\_% 货款即人民币 元;另预留合同总金额\_\_\_\_% 货款既人民币 元作为质量和维修保证金，\_\_\_\_天内服装没有质量问题，则付清余款。

3、为维护双方利益，以上款项(定金、余额)在签约后需汇入乙方指定的帐户，或由收款人出示本公司的收款委托书方能支取现金。

六、违约责任

1、在合同履行过程中，任何一方未履行本合同任何条款视为违约，由违约方支付违约造成的一切损失。

2、乙方须按时交货，甲方须按时付款，如因乙方原因延迟交货或因甲方原因延迟付款，逾期，则按日承担合同总金额的\_\_\_\_‰违约金。

七、售后服务

1、服装保修期为 天，在保修期间乙方为甲方提供免费修改服务。

2、乙方随时为甲方增添或修改服装提供方便。

3、甲方日后补做服装，如整套补做按报价单的整套价格收取费用，如单件补做则按报价单中的单件价格收取费用。

八、合同纠纷解决

1、本合同产生的纠纷，应由双方通过友协商方式解决。

2、因本合同引起或本合同有关的任何争议，双方同意由深圳仲裁委员会进行仲裁。

3、任何变更解除，由双方同意并签署书面意见方为生效。

九、本合同如有修改和补充条款，须双方授权代表签署并视作合同不可分割的组成部分，与合同正文具有同等效力。

十、本合同一经签订，双方应严格遵守和履行，自双方签字盖章后即发生法律效力。

十一、本合同一式四份，甲乙双方各持两份，具有同等法律效力。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方代表(签名)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方代表(签名)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**返还销售合同范本11**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲方电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为促进甲、乙双方共同发展，本着\*等互利的原则，经甲、乙双方友好协商，就委托乙方为甲方产品销售商事宜，订立以下条款，具体细则如下：

一、销售区域为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

二、销售类别：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品。

三、销售期限：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日止，合同期满后，在同等条件下，乙方有续签的优先权。

四、产品价格及返利条件：

1、如遇原材料上涨或下跌，按甲方的实际成本调价，产品价格按甲方调整的\*\*出厂价计算。

2、返利条件：乙方12个月内销售甲方产品达到销售目标吨，可享受每吨\_\_\_\_\_元返利，另每超过目标量10%增加元返利。

五、\*\*及义务：

甲方：

1、甲方应以公\*合理的\*\*价格向乙方供应质量合格的产品。

2、甲方有权不定期检查乙方销售工作并要求乙方不定期汇报其销售进度。

3、甲方有权在乙方违反合同条款的情况下终止乙方销售权。

4、甲方若无故停止供货，乙方有权追究甲方责任。

乙方：

1、在协议产品的经营活动中，乙方要严格遵守国家法律、法规，执行甲方制定的各项规章\*\*和管理要求。

2、乙方不得以任何形式冲击销售区域以外的市场，若因发展需要，欲向未开发地区销售，应事先征得甲方同意并签订销售合同。

3、为了更默契地合作，乙方应定期向甲方汇报销售情况(每月一次)。如发现乙方有\*\*跨地区销售现象，乙方负责补偿被冲货地区的相应损失。如乙方属故意冲货，甲方有权终止乙方的销售权。

4、乙方不得以低于甲方规定的市场底价出售，如违反，甲方有权终止乙方销售权。

5、乙方不得有影响甲方形象或利益的行为，否则需对由此造成的经济损失或影响本产品销售的责任负责。

6、乙方在合同期内不得销售与甲方同类或相似的产品，如违反，甲方有权终止乙方销售权。

六、货款结算：

货款结算方式为月结，每月\_\_\_\_\_日为对账日，当月的账需在次月\_\_\_\_\_日之前全部对清楚，本月的所有货款，乙方必须在次月\_\_\_\_\_\_日之前，全额汇入甲方指定的账号。对账凭据及时间以甲方在货运部发给乙方的发货单为准(未结清的发货单均为乙方欠甲方的货款，运输费用由乙方负责)。如有返利金额产生，返利金额可直接从年底汇入甲方指定账号的总货款中扣除。

七、发货及运输：

1、乙方每次订货需提前7天报计划给甲方，在没有现货的情况下，甲方在收到订单后7个工作日内安排货源发货(特殊情况除外)。

2、运输费用由乙方承担，货物运输出现索赔情况的过程中，甲方应协助乙方办理，理赔受益归乙方;乙方在收货时应认真检查，如发现破损情况，应要求承运部门出具证明并向运输部门索赔、并把处理意见反馈给甲方。

八、质量要求验收标准，供方对质量负责的条件和期限：

1、按厂方标准，如有质量问题，甲方负责实行三包(不包括运输过程及人为造成的损坏)。如因质量问题更换产品，需先退后补，保质期限为6个月，所有退货货款按九折进行结算，退货运输费用由乙方承担。

2、甲方应提供一般的易损配件，部分配件需要收取相应的成本费;乙方需将不良品退回。

3、验收标准、方法及提出异议期限：按样品验收，整批货物异议期限为20天，需书面提出。

**返还销售合同范本12**

2xx软件销售

购买方(甲方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

出售方(乙方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第一条双方合作目标

乙方提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_给甲方，并负责咨询、实施。

备注：以上内容，详见软件说明书

第二条合同金额

软件价格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_; (\*\*\*\_\_\_\_\_\_元整) ;

实施维护服务费：第一年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元(按软件成交价格的\_\_\_\_\_%计);第2年以后，按软件价格的\_\_\_\_\_%收取服务费，是否要求服务，由甲方自行决定;

本合同金额不包括本系统所需的硬件费用、电信设备及线路租用费用、软件\*台费用。

第三条付款方式

合同签定当日内，甲方付款合同总额的\_\_\_\_\_%即(\*\*\*\_\_\_\_\_元整)给乙方;

正式版安装及培训后，甲方付款合同总额的\_\_\_\_\_% (\*\*\*\_\_\_\_\_元整)给乙方

验收完毕之日起，一个月内付甲方付款合同总额的\_\_\_\_\_%(\*\*\*\_\_\_\_\_元整)给乙方

第四条交货与验收

\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前，乙方向甲方提交正式版，甲方进行试运行和测试数据;

\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日前，乙方提请甲方进行全面验收;验收按\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_说明书进行，超出上述范围的功能性要求，乙方有权收取开发费用，收费标准、实施周期又另协议约定。

第五条甲乙双方职责与义务

甲方应为乙方提供能使本次软件系统建设正常进行的一切便利;甲方负责向乙方提供系统确实需要的有关资料， 乙方要对甲方的经营秘密保密;

乙方要对甲方的管理信息系统、业务、生产有关资料和数据信息保密;

甲方购买乙方软件产品，享受\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司升级\*\*范围内的升级，甲方免费享受乙方软件同版本升级服务\_\_\_\_\_年;

为保护乙方的商业利益，乙方对应用软件进行加密。甲方需二次开发或将乙方著作权的应用软件用于其他用途时，须向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_提出书面申请，\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_书面授权后，甲方方可使用。甲方未经\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_授权而使用，乙方有权追究甲方侵权责任并要求赔偿。

甲方需要对乙方出售的软件价格进行保密;甲方应对乙方有关的软件、技术性文件保密

第六条技术成果的归属和分享

甲方拥有对\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_软件系统的使用权，并且享有因系统运行使用所产生的全部的数据信息资源和系统运转后的社会及经济效益;

乙方拥有\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_软件系统的知识产权。

第七条违约处罚条款

任何一方违反合同条款即视为违约，违约方将承担由此造成的后果，守约方保留追究经济及法律责任的\*\*，违约金额为合同总价款的1%;

合同履行期内，由于不可抗力(火灾、洪灾、地震、电信局电信信号中断等) 及非甲乙双方所能\*\*的其他原因致使合同不能履行，可免于承担违约责任，但双方均有责任采取积极措施尽量减少损失。

第八条争议解决及法律适用

如甲乙两方在本合同书的条款范围内发生纠纷应尽量协商解决;

经协商不能解决的，任何一方均可将有关争议提交当地仲裁机构依其现行仲裁规则仲裁解决，仲裁裁决是终局性的，对双方均有约束力;

本合同书的订立、执行和解释及争议的解决均适合\*\*\*\*\*\*\*法律。

第九条合同期限

本合同书经双方授权\*\*签字和盖章后生效，除非甲乙双方书面要求延长期限，本合同有效期限为\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日。

第十条附加条款

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第十一条其它

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_所涉及的操作系统\*台\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_及数据库\*台\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司所有，本合同所列\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_不包括上述产品及相关技术服务;

甲乙二方将在已达成之合作基础上，进一步探讨长期深入合作的可能性;

本合同书一式二份，甲乙双方各一份，本合同书附件作为本合同书不可分割的一部分，具有同等法律效力;

本合同书自对方签署盖章之日起生效，于合作期限期满之日终止;

本合同书未尽事宜，双方友好协商解决。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

授权\*\*：\_\_\_\_\_\_\_\_授权\*\*：\_\_\_\_\_\_\_\_

签署日期：\_\_\_\_\_\_\_\_签署日期：\_\_\_\_\_\_\_\_

**返还销售合同范本13**

需货方：（以下简称甲方）

供货方：（以下简称乙方）

甲、乙双方经友好\*等协商，就陕西冠美达工贸有限公司供货一事，自愿订立本合同，以资双方共同遵照执行。乙方为一家具有本合同中所述货物销售法定

资质的企业法人，乙方拟向甲方供应本合同第一条中所述货物用于其开发的给排水项目，乙方愿意供货，为此，甲乙双方就供货中有关事宜，经友好协商一致，达成本供货合同如下：

第一条 货物品种、数量和技术、质量标准：

货物名称：（详见合同附件） 货物规格和尺寸：（详见合同附件） 货物制造厂商及产地：高科建材（咸阳）管道科技有限公司（格瑞派） 货物计量单位：除技术规范中另有规定外，计量单位均使用国家法定计量单位。 货物数量：根据实际供货量计算。 质量标准：按国家标准，行业标准及甲乙双方确定的样品。

第二条 货物价款：

产品价格详见合同附件。乙方根据生产厂家的价格波动等因素保留价格调整\*\*，如需调价，乙方需以书面形式通知甲方，共同协商。 根据实际供货数量、型号、规格以合同附表单价结算。

第三条 货款的支付期限和方式：

合同货物应根据甲方要求分批供货，每批货物到达工地现场并经甲、乙双方共同验收合格后，甲方即向乙方支付货款。

甲方以现金、银行转账支票或银行汇款等方式支付货款，所有货款应付至本合同中明确的乙方银行账户。

第四条 产品订货与交货

乙方应根据甲方要求的时间供货。甲方应提前7天书面通知乙方具体的供货时间、规格、型号、数量等。乙方应在得到甲方的通知后，在规定日期内将货物送到至甲方指定工地现场。如甲方要求供货的规格型号或供货数量超出本合同，以乙方的送货单及甲方签收确认为准，同时甲乙方签订超出部分的合同补充协议。

第五条 货物的包装、运输及交货地点：

由乙方负责送货至甲方指定工地现场，由甲方负责卸货。

第六条 与货物相关的技术资料：

乙方向甲方提供与本合同项下货物相关的中文技术资料，所有规格、型号产品的质量检测报告、合格证等相关资质。

第七条 货物的检验和验收

验收依据：货物检验和验收应以该货物的生产地和\*\*\*\*\*\*\*国家技术标准和行业技术要求，合同所规定技术标准及甲乙双方确定的样品依据。 验收程序：货到工地后，由甲方\*\*相关人员共同验收交接，并做验收交接记录，此验收交接单作为甲方支付货款的有效凭证。

第八条 法律适用及争议解决：

本合同的订立、效力、解释、履行和争议解决等均受\*\*\*\*\*\*\*法律管辖。 因执行本合同所发生的或与本合同有关的一切争议，甲乙双方应首先友好协商解决，协商不成的，任何一方可向人民\*\*提\*\*讼。

第九条 合同附件

本合同附件为本合同的有效文件，具有同等法律效力。

执行本合同的过程中，补充协议和来往信函一经甲乙双方签字盖章确认即成为本合同的有效组成部分，其生效日期为甲乙双方签字盖章确认的日期。

第十条 合同生效及其他

本合同自甲乙双方法定\*\*人或其合法授权\*\*签署，双方加盖公章之日起生效。

本合同未尽事宜由甲乙双方另行协商并签署书面协议。

本合同一式两份，甲甲方各持一份，，经双方签字盖章后生效，均具有同等法律效力。

需方：供方：

法定\*\*人或授权人：法定\*\*人或授权人：

地址： 地址：

电话： 电话：

开户银行：账号：

签订日期： 年 月 日

——简易销售合同范本 (菁华2篇)

**返还销售合同范本14**

甲方(采购方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(供应方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

本合同由甲、乙双方共同协商，并根据以下各项条款达成一致而签订。

一、货物情况

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

二、供货时间与地点

1.供货时间为签订合同之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日历日内。

2.供货地点为甲方所在地，\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

三、包装要求

1.乙方提供的所有单独包装的货物均应具有原始的完好的标准包装。如遇交付货物有质量问题，甲方有权拒绝或要求更换。

2.每个包装箱内的清单、使用说明书、质量证书、保修卡等所有资料应齐全。

四、付款

1.合同付款货币为人民币，总额为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整。

2.乙方应按照双方签订的合同规定交货。交货后乙方应把下列单据提交给甲方，甲方于收货后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日内付清上述货款：

(1)发票;

(2)质量证书;

(3)详细配置、数量清单;

(4)验收证书。

五、伴随服务

1.乙方随同货物交付提交所供货物的技术资料。应包括每套设备的中文技术文件。

2.乙方在交货时就货物的安装、启动、运行、维护对甲方人员进行培训。

3.伴随服务的费用含在合同价中，不单独进行支付。

4.乙方提供\_\_\_\_\_个月的保修服务。

六、质量保证

1.乙方保证所提供的货物是全新的、未使用过的，是最新的、投标文件所述同一产品，并完全符合投标文件关于质量、规格和性能要求。

2.在质保期内，如果货物数量、质量或规格与投标不符，或证实货物有缺陷的，甲方应以书面形式向乙方提出。

3.乙方在收到甲方书面通知后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内应免费更换有缺陷的货物或部件。

4.乙方在收到甲方书面通知后\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内没有弥补缺陷，甲方可采取必要的补救措施，但其风险和费用将由乙方承担。

七、违约责任

1.乙方应按规定的时间交货和提供服务。甲方应按规定的时间付款。

2.如甲、乙双方无正当理由而拖延交货、付款，将受到以下制裁：加收误期赔偿或解除合同。

3.在履行合同过程中，如果任一方遇到可能妨碍按时付款、交货和提供服务的情况时，应在情况发生后\_\_\_\_\_天内以书面形式将拖延的事实，可能拖延的期限和理由通知对方。对方在收到通知后，应尽快对情况进行评价，并确定是否通过修改合同，酌情延长交货、付款时间。

4.除合同条件第八条规定外，无责方可要求违约方赔偿，赔偿费按货物总价以每天的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_计收，直至交货或付款为止。误期赔偿费的最高限额不超过误期货物或服务合同价的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。一旦达到误期赔偿的最高限额，无责方有权解除合同。

八、不可抗力

1.本条所述的“不可抗力”系指那些乙方无法控制，不可预见的事件，但不包括乙方的违约或疏忽。这些事件包括，但不限于：战争、严重火灾、洪水、台风、地震以及其他双方商定的事件。

2.如果乙方因不可抗力而导致合同实施延误或不履行合同义务，不应该承担误期赔偿或终止合同的责任。

3.不可抗力事件发生后，乙方应在\_\_\_\_\_天内以书面形式将情况通知甲方。双方应通过友好协商在合理的时间内达成进一步履行合同的协议。

九、争端的解决

双方应通过友好协商，解决本合同执行中所发生的或与本合同有关的一切争端。如从协商开始\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内仍不能解决，双方应将争端提请厦门仲裁委员会仲裁。

十、其他事项

1.本合同\_\_\_\_\_式\_\_\_\_\_份，甲、乙双方各执\_\_\_\_\_份，双方盖章签字后生效。

2.除双方签署书面修改协议，并成为本合同不可分割的一部分的情况之外，本合同不得有任何变化或修改。

3.合同特殊条款是合同一般条款的补充和修改;如二者相抵触，以特殊条款为准。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**返还销售合同范本15**

合同编号：

\*方：

负责人：

地址：

乙方：负责人：

地址：

根据《华\*共和国合同法》有关规定，\*、乙双方经协商一致，做好酒品的销售，达成如下协议，在履行协议的过程中，\*、乙双方严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方由此导致的经济损失。

一、合同期限

1、本合同签署有效期自月月日。

2、合同到期后，另确定新的经销条件，乙方在同等条件下享有优先权。

二、经销产品及区域

1、\*方授权乙方经销\*方品牌系列酒品。

2、\*方授予乙方该系列产品的销售区域仅限于在大理市风尚主题音乐酒吧及其下属经营网络内。未经\*方书面许可，乙方不得跨区域销售产品。

三、产品及价格

1、品名：

2、乙方必须按\*方所规定的价格执行。

3、乙方严格执行合同约定产品销售价格体系，未经\*方书面许可不能低价抛售或变相低价销售。

4、\*方保留统一调整产品价格的权力，调价提前3日通知乙方。

四、结算方式

1、乙方在本合同签订之日起，每月负责销售系列酒品不得低于 件；一年共计不得低于件。

2、\*方负责指派人员和车辆将该酒品送到乙方的经营场所(具体每次送货数量以双方签署的送、收货单据为准)。

3、酒款结算方式为： (乙方不得拖欠，否则视为违约)。

4、双方约定，结算价以\*方的开单价为准。

五、返利方式

1、在本合同签订之日起，\*方先行向乙方一次\*支付本合同约定销售定额的返利金共计\*\*元整。

2、销售返利期限年日至月日。

3、乙方在本合同履约期内发生两次为按约定时间支付酒水款的，视为违约，\*方有权全额追回返利金。

六、合作保\*

1商营业执照、税务登记\*、消防及卫生许可\*等相关\*照复印件交予\*方。

2合同的履约及返利金支付的担保(担保清单附后)。

七、市场\*作要求

1、履约期内乙方应建立起本酒品完整的销售实施方案，保\*经销\*方的酒品在该经销区域内达到双方约定的销售定额完成约定的销售任务。

2、乙方做好销售服务并积极维护品牌形象，同时负责做好产品包装物的回收处理工作。

3、乙方不得经销与\*方产品名称、包装、风格相近的仿冒品或同类产品。否则，\*方视乙方违约。

八、双方合作前特别约定

1、\*方负责保\*产品的质量，以确保乙方在销售区域内的消费者的合法权益。

2、乙方在销售\*方产品过程中所发生的广告媒体宣传、宣传品、促销品以及特定专场销售等推广活动等事宜，乙方应提出计划方案，经\*方审核同意后，乙方即可安排实施。

3、\*方协助乙方做好产品的售前、售中、售后服务。

4、\*方保\*提供乙方所需的货源，负责做好市场的管理、指导工作。

5、及时兑现合同约定的政策支持。

6、\*方负责将产品运至乙方市场，运费由\*方承担。

7、乙方严格遵守国家工商、税务等有关政策、法令、法规进行商业活动，如有违反，属乙方个人行为，概与\*方无关，因此衍生的一切后果，由乙方负责。

8、在履约过程中，如出现乙方转向经营、转让、或者停业，必须提前15日通知\*方，并归还\*方返利金及结算\*方已送至乙方处未结清的酒款。

九、产品验货约定

\*方货到乙方市场当日清点核实品种、规格、数量，由乙方法人代表或指定的收货人在货运回执单上签字并加盖公章后产品验收生效，运送的产品、宣传品、促销品等物品如出现短缺或破损，乙方应在货运回执单上注明。否则，出现的一切损失由乙方负责。

十、违约责任

协议双方必须严格按照本合同约定履约，在履约过程当中如出现任何一方的违约行为发生，违约方除承担守约方的相关经济损失外，还需向守约方支付违约金\*\*万元。

十一、不可抗力因素

在合同履约期内，如发生水灾、火灾、地震等自然灾害的不可抗力事件，影响到本合同的正常履行，受不可抗力因素影响的一方应及时向对方通报，可暂时停止履约，待不可抗力因素消除后继续履约。

十二、其它

1、本合同末尽事宜由双方协议补充。

2、出现争议双方协商解决，协商不成，由具有管辖权的\*法院裁决，并且所产生的相关诉讼费用、律师费用均由违约方承担。

3、本协议一式两份，\*乙双方各持一份，各文本具有同等法律效率。

\*方（签章）：乙方（签章）：

负责人： 负责人：

年 月 日年 月 日

**返还销售合同范本16**

#607336

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，以自愿、\*等互利为原则，就乙方经销甲方之\_\_\_\_\_\_\_系列产品，根据《\*\*\*\*\*\*\*合同法》，双方达成如下协议：

一、甲、乙双方的\*\*和义务

1、甲方是\_\_\_\_\_\_\_系列产品的供应商，乙方是经销商。

2、销售范围：甲方指定乙方在\_\_\_\_\_\_\_范围内销售甲方产品。

3、乙方作为甲方的经销商，应尽经销商的责任。在上述区域应按甲方销售策略销售要求，尽最大努力将甲方产品销售。甲方也应保证供应足够的货源。

4、产品的型号由订单、收货单确定，最终以收货单为准。

5、运输及运费计算：甲方将以产品到岸价的形式向乙方供货，即甲方负责将产品发运到乙方所属地区配货站的运费，而乙方将负责货物在当地配货站到乙方仓库的一切费用。

6、甲方应向乙方提供符合国家标准的产品，如乙方发现产品质量不合格，乙方有权向甲方提出调换，但由于乙方保管不慎而导致的质量问题或在销售过程中由于乙方原因造成的一切损坏均有乙方负责，甲方不负任何责任。

7、货物残损、退换：乙方在验收时发现短少或包装上有缺陷，导致影响销售，应立即于送货单上注明，

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！