# 销售三方框架协议合同范本(实用31篇)

来源：网络 作者：莲雾凝露 更新时间：2025-04-03

*销售三方框架协议合同范本1甲方：地址：法定代表人：乙方：地址：法定代表人：风险提示：合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。本协议的条款设置建立在特定...*

**销售三方框架协议合同范本1**

甲方：地址：法定代表人：

乙方：地址：法定代表人：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 经甲方和乙方（甲方和乙方以下合称为双方）友好协商，决定本着平等互利、优势互补的原则，就双方在今后项目\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_及\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_等方面建立战略合作关系，双方在互惠互利的基础上，以统一的资源整合优势结成长期共同发展之联盟，以获得良好的社会效益和投资回报。为此，经友好协商共同达成本框架协议。

一、合作宗旨优势互补、互惠互利、相互促进、共同发展、保守秘密、相互协作。风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

二、权利与义务甲乙双方均认可对方为自己的战略合作伙伴、互相帮助、共同宣传，共同推进双方的品牌。双方还可就其它项目深度合作方式进行进一步探讨。

三、合作内容

1、甲乙双方均同意对方以资源整合优势以两家公司的名义一起去承接各自项目，包含共享各自品牌使用、资质证明等前期公关、投标、方案制定等一系列市场活动，以及中标后双方自行设计直至项目交付为止。

2、项目中标后由双方自行跟客户签订合同，客户归双方各自所有，对方承诺将来不会单独与客户签订各类合作协议。

3、因项目需求，均可为对方提供\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_等提供高效率的技术咨询服务。

4、甲乙双方承诺由各自进行相关前期技术咨询服务的项目，其设计任务在同等条件下优先考虑交由对方负责，其项目设计费用由双方协商另行签订项目合作协议。风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

四、保密条款甲乙双方应对本协议严格保密，未经对方事先书面同意，不得向第三人披露在合作过程中知悉的对方商业秘密。

五、其他

1、本协议的订立、解释、效力和争议均受中国法律的管辖，因执行本框架协议而发生的一切争议，甲乙双方通过友好协商解决，协商不成，提请合同履行地的仲裁委员会仲裁。

2、未尽事宜，以甲乙双方签订的子项目合同作为补充。

3、本协议的附件以及由于本协议而产生的补充协议，与本协议正本具有同等法律效力，如果补充协议与本协议不一致的地方，以补充协议为准。

4、本协议有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起到\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日为本协议商定合作方案的执行期限。

5、甲乙任何一方如提前终止协议，需提前一个月通知另一方。

6、本协议一式\_\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_份，经双方签字盖章有效，每份协议书均具有同等法律效力。

甲方名称（盖章）：法定代表人（签名或盖章）：合同履行地：签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

乙方名称（盖章）：法定代表人（签名或盖章）：合同履行地：签订时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本2**

甲乙丙三方本着公平、平等、互利的原则订立合作协议如下：

第一条 甲乙丙三方自愿合作经营餐馆项目，总投资为45万元，甲方以人民币方式出资xx万元，乙方以人民币方式出资xx万元，丙方以人民币方式出资xx万元。

第二条 在合伙期间合伙人出资的为共有财产，不得随意分割。合伙终止后，各合伙人的出资仍为个人所有，届时予以返还。

第三条 双方共同经营，合伙人执行合伙事务所产生的收益归全体合伙人，所产生的亏损或者民事责任由全体合伙人共同承担。

第四条 餐馆固定资产和盈余按照取得的\'销售净利润的甲方 %、乙方 %的比例分配、丙方 %的比例分配。

第五条 每年餐馆总销售利润进行分配或再投资，由甲、乙、丙三方共同协商，决定权按出资比例多少来界定。

第六条 本协议未尽事宜，双方可以补充规定，补充协议与本协议有同等效力。

第七条 本协议一式叁份，合伙人各一份。本协议自合伙人签字(或盖章)之日起生效。

第八条 自协议签订之日起，甲方负责餐馆的管理及日常事务。薪酬为底薪 元+ % 利润提成，经营期间乙、丙两方均有权了解餐馆的账务及经营情况。

第九条 本协议有效期：只要三方继续合作，本协议持续生效。

第十条 争议处理

1、对于执行本合同发生的与本合同有关的争议应本着友好协商的原则解决;

2、如果双方通过协商不能达成一致，则提交仲裁委员会进行仲裁，或依法向人民法院起诉;

第十一条 合作三方中如果有一方提出退出合作的须提前一个月向其他两方提出，退出金额按退出时餐馆资产比例来返还，返还期限不超过 天。

第十二条 违约处理

如果一方违反本合同的任何条款，非违约方有权终止本合同的执行，并依法要求违约方赔偿损害。

第十三条 协议解除

1、 一方合伙人有违反本合协议的，另两方有权解除合作协议

2、 三方同意终止协议的

3、一方合伙人出现法律上问题及做对餐馆有损害的，另两方有权解除合作协议

第十七条 本合同一式三份，双方各执一份，具有相同的法律效力

甲方：(签章)

乙方：(签章)

丙方：(签章)

合同签订时间：

**销售三方框架协议合同范本3**

房地产开发科工作总结

一、商品房市场情况

截止10月31日，批准预售商品房上市量万㎡，同比增长；商品房销售量万㎡，同比下降；商品房销售价格元/㎡，同比增长；商品房销售额亿元，同比下降。截止10月底，全县商品房可售量6372套，商品房万平方米（其中商品住房万平方米），去化周期商品房个月，商品住宅个月。2、3月份因受疫情影响，商品房市场交易惨淡，目前我县房地产库存压力相对较大，去化周期虽然偏长。随着复工复产以来，我县房地产整体情况健康有序，销售价格稳中有涨，未见暴涨现象，销售量也稳步增加。

二、房地产开发企业疫情防控

为确保我县房地产开发企业生产经营安全有序开展，开发科坚持疫情防控和复工复产两手抓，第一时间助力企业筑牢返岗防控安全墙。

采取措施：一是结合我县实际情况，参照建筑企业复工生产标准制定开发企业复工标准，联合黎城街道、^v^门进行现场综合验收；二是全面摸排企业复工复产计划，实地了解项目开复工准备、防疫物资购置及项目人员等情况；三是加强现场指导，主动上门，精准服务；四是对已复工的企业，督促落实疫情防控主体责任，加强企业管控措施，压实责任，严格做好返岗人员信息登记，外来人员来金前要提前报备，住建局统一预约安排体检，体检合格后居家观察三天后才可到岗；五是督促开发企业加强卫生管理、环境消杀。

三月底，全县在建在售26家房地产开发企业都已复工复产，及时的复工复产确保了房地产开发企业正常运转，也未进一步活跃房地产市场做好前期准备。

三、积极推动房展会工作

五月份开发科配合农房办积极筹措端午节惠民房展会，房展会已连续举办多届，取得了良好的效果。20\_年6月25日住建局举办“端午惠民房展会”，房展会取得圆满成功，25-27日签约222户，签约面积26364平方米，促进了商品房销售，活跃了房地产市场。

四、目前存在的问题和不足

金湖商品房库存过高原因：1、20\_年因受疫情影响，一季度商品房市场成交量低；2、金湖县人口少，人口呈净流出状态；3、商品房开发量大；4、部分楼盘房价偏高。

五、问题楼盘处置机制健全、无群访越访事件发生

为化解我县“问题楼盘”问题，20\_年8月7日，县委县政府成立金湖县“问题楼盘”专项治理领导小组，明确了各问题楼盘具体责任单位、责任人。目前我县问题楼盘处置工作正在稳步推进。20\_年我县未发生问题楼盘群访、越访事件发生。

六、明年工作打算和具体措施

1、严格资质申领和资质延期的初审。严格房地产市场准入制度，对首次进入房地产行业的企业，严格审查其许可经营范围，并在工商部门年检有效期内。对要求其必须提供的相关材料进行严格把关初审核后报上级部门审核。

**销售三方框架协议合同范本4**

甲方：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

经甲乙双方友好协商，就甲方\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品的\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区销售达成如下合作框架协议：

>一、甲方责任

1、提供合格之\_\_\_\_\_\_\_\_\_产品给乙方经销，并提供一切产品之市场准入手续给乙方。

2、保证乙方货款到账\_\_\_\_\_\_日内发出货品（需提前订货），并保证产品长期供应。

3、给乙方\_\_\_\_\_\_个月试营期，如试营不理想，试营期满后可退回剩余货品。长期合作甲方对产品实行\_\_\_\_\_\_月内包换，\_\_\_\_\_\_年保修，长年维修（不包括：人为损坏、私自拆装、外观损伤、附件不全）。

4、提供对乙方业务人员专业培训，提供产品广告样板，提供促销品支持。

5、绝对执行同级经销商平等之价格体系以保障乙方的经济利益。

6、发展水平相当之经销商队伍，防止不良经销商侵犯乙方正常权益。

7、保证诚实和忠诚的合作态度，和乙方建立良好合作，以达到双赢的结局。

8、一切营销政策对所有经销商都采取公平的态度。

>二、乙方责任

1、保证按照预定的市场推广计划全力开拓本地市场（乙方制定，双方认可）。

2、保证不超过协议约定之经营范围。

3、绝对执行甲方当地市场最低市场限价，为\_\_\_\_\_\_元/套。

4、及时将当地市场信息反馈给甲方，以便双方协作做好当地市场。

5、保证以诚实、忠诚的合作态度和甲方进行合作。

>三、协议有效期

本协议有效期限为\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日有效。

>四、违约责任

双方须严格执行本协议条款，如果单方违约给对方造成的损失由违约方负担。

>五、争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

>六、其他

1、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份，具同等法律效力。

2、未尽事宜，双方本着友好互惠态度进行协商补充解决。

3、本协议为合作框架协议，合作项目中具体事宜需在正式协议中进一步予以明确。框架协议与正式合作协议构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

甲方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本5**

甲方：代表：地址：电话：乙方：代表：地址：电话：风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。 本协议是经双方认真磋商同意签订，是甲、乙双方根据《^v^合同法》等有关法律法规，在自愿、平等互利、协商一致的基础上，所达成的真实意愿。本协议明确规定了双方的责任、权利和义务。

第一条：总则

1、授权

（1）甲方授权乙方经的独家经销商。

（2）本合同有效期为：自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

2、管理

（1）甲方保证其为依法存在，有权签订合同的法人组织。

（2）乙方保证其营业执照等证件在合同有效期内有效，真实且符合甲方要求。

（3）乙方保证甲方无须为乙方与任何和

第三者之间存在任何关系负任何责任。

（4）乙方必须具备成为甲方经销商的资格条件，服从甲方的统筹管理。

（5）乙方须具备\_\_\_\_\_\_\_名以上具备汽车专业技术知识的销售人员。

（6）乙方享有甲方给予的以下支持：

A、市场推广及巡展支持。

B、区域性市场保护支持。

C、技术培训与专职营销人员维护支持。

D、库存资源优先供应支持。

第二条：买卖通则

1、产品购取

（1）乙方提车实行全款提车。如未交足全款提走的车辆，其合格证及备用钥匙、工具包等必须留存甲方保管。

（2）乙方所需车辆的交付地点为甲方所在地或甲方指定所在地。提车方式为：乙方自行提取，发生的费用乙方自理。为保证车辆安全，乙方提车手续必须完备有效，手续不全，严禁放车。提车人提车时注明提车人姓名、身份证号、所提车辆型号、颜色。甲方在确认乙方提车人员身份证明、所购车辆货款已付清后，为乙方办理提车事宜，并开具发票或相关票据。

（3）乙方提车人员应当按照甲方程序办理相关手续，经检查验收车辆合格后在验收单上签字。提车当时应对车辆进行全面检查，对车辆的内、外观质量，配置等按合同约定逐一验收，如存在问题，及时向车辆管理部门提出书面异议，提车手续办理完毕之时，视为甲方已交付乙方合格车辆。

（4）乙方办理提车手续，提车当日起\_\_\_\_\_\_\_天内及时开票，如遇未销售出此车辆，为保证库存周转率，或其它情况需调回车时，乙方需无条件及时将车辆调回甲方。

2、经销价格

（1）经销价格：为甲方产品售于乙方时，甲方确定的经销价格。

（2）销售价格：乙方销售甲方产品的价格应在甲方确定的范围内进行，乙方超出甲方确定的价格范围销售产品，必须首先得到甲方的许可。

（3）本协议履行过程中，甲方有权根据自身经营状况调整价格，并将价格调整状况及时通知乙方。

第三条：双方的责任和义务风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、乙方的责任与义务

（1）应设置专门的机构，并保证有专营人员销售甲方汽车产品。

（2）应具备满足甲方产品销售必须的办公条件、专用展场、统一服装、物料摆放等，按甲方要求摆放和使用，并配合且同意甲方不定期检查及整改要求。

（3）若不具备甲方产品维修服务能力，应与当地甲方售后服务单位保持密切联系和沟通，为客户提供满意的服务。

（4）应主动积极开展甲方产品的宣传和促销活动，与甲方建立良好战略同盟关系，有效开拓地方市场。

（5）应遵守甲方营销政策中的各项规定，规范运作，不得扰乱甲方市场价格体系，未经甲方允许跨区域进货。

（6）乙方不得随意在甲方产品上加减配置，由此而引起的产品故障纠纷，由乙方负全责，甲方保留中止协议的权利。

**销售三方框架协议合同范本6**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

以上各方共同投资人(以下简称“共同投资人”)经友好协商，根据^v^法律、法规的规定，双方本着互惠互利的原则，就甲乙双方合作投资项目事宜达成如下协议，以共同遵守。

>第一条 共同投资人的投资额和投资方式

甲、乙双方同意，以双方注册成立的公司(以下简称 )为项目投资主体。

各方出资分别：甲方占出资总额的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%;乙方占出资总额的\_\_\_\_\_\_\_\_\_%。

>第二条 利润分享和亏损分担

共同投资人按其出资额占出资总额的比例分享共同投资的利润，分担共同投资的亏损。

共同投资人各自以其出资额为限对共同投资承担责任，共同投资人以其出资总额为限对股份有限公司承担责任。

共同投资人的出资形成的股份及其孳生物为共同投资人的共

有财产，由共同投资人按其出资比例共有。

共同投资于股份有限公司的股份转让后，各共同投资人有权按其出资比例取得财产。

>第三条 事务执行

1.共同投资人委托甲方代表全体共同投资人执行共同投资的日常事务，包括但不限于：

(1)在股份公司发起设立阶段，行使及履行作为股份有限公司发起人的权利和义务 ；

(2)在股份公司成立后，行使其作为股份公司股东的权利、履行相应义务；

(3)收集共同投资所产生的孳息，并按照本协议有关规定处置；

2.其他投资人有权检查日常事务的执行情况，甲方有义务向其他投资人报告共同投资的经营状况和财务状况；

3.甲方执行共同投资事务所产生的收益归全体共同投资人，所产生的亏损或者民事责任，由共同投资人承担；

4.甲方在执行事务时如因其过失或不遵守本协议而造成其他共同投资人损失时，应承担赔偿责任；

5.共同投资人可以对甲方执行共同投资事务提出异议。提出异议时，应暂停该项事务的执行。如果发生争议，由全体共同投资人共同决定。

6.共同投资的下列事务必须经全体共同投资人同意：

(1)转让共同投资于股份有限公司的股份；

(2)以上述股份对外出质；

(3)更换事务执行人。

>第四条 投资的转让

1.共同投资人向共同投资人以外的人转让其在共同投资中的全部或部分出资额时，须经全部共同投资人同意；

2.共同投资人之间转让在共同投资中的全部或部分投资额时，应当通知其他共同出资人；

3.共同投资人依法转让其出资额的，在同等条件下，其他共同投资人有优先受让的权利。

>第五条 其他权利和义务

1.甲方及其他共同投资人不得私自转让或者处分共同投资的股份；

2.共同投资人在股份有限公司登记之日起三年内，不得转让其持有的股份及出资额；

3.股份有限公司成立后，任一共同投资人不得从共同投资中抽回出资额；

4.股份有限公司不能成立时，对设立行为所产生的债务和费用按各共同投资人的出资比例分担。

>第六条 违约责任

为保证本协议的实际履行，甲方自愿提供其所有的向其他共同投资人提供担保。甲方承诺在其违约并造成其他共同投资人损失的情况下，以上述财产向其他共同投资人承担违约责任。

>第七条 其他

1.本协议未尽事宜由共同投资人协商一致后，另行签订补充协议。

2.本协议经全体共同投资人签字盖章后即生效。本协议一式\_\_\_\_\_\_\_份，共同投资人各执一份。

甲方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售三方框架协议合同范本7**

甲方： （一级经销商）

乙方： （二级经销商）

甲、乙双方为了加强合作，本着诚实信用、互利互惠、共同发展的原则，经有好协商，就乙方经销的甲方一级代理的华丰家具产品的销售事宜达成以下协议，以明确双方权利义务，并共同遵守履行。

>一、合作方式：

甲方指定乙方为其在 配送并销售本协议约定的二级经销商，甲方在乙方结算方式的基础上提供本公司产品。

>二、销售地域／期限：

1．乙方在双方约定的销售区域内销售本协议约定的产品，不得跨区销售（窜货）。

2． 经销期自 起至 。为维护市场销售秩序，避免恶性价格竞争，在本经销期限内乙方以不低于甲方所维护市场价销售。

3．本协议约定的年限满后，乙方愿意继续合作，应该在本协议规定年限前1个月向甲方提出，经双方同意后可续签协议。

>三、双方的权利和义务

1．甲方保证乙方在经销区域内的经销权，严格履行售后服务承诺，在统一发展的原则上，甲方给予乙方提供销售指导、形象宣传和业务培训等方面的支持。

2．甲方根据市场情况需淘汰的产品，应提前通知乙方补充新款产品。

3．乙方经销甲方产品时，店内不得有仿制或同类的产品在专卖店出售。

4．乙方在本协议第二条所定经销区域内发展业务，未经甲方同意，乙方不得向周边地区发展业务（含批发业务），不得跨地域经营。

5．乙方有义务维护甲方产品形象，遵守销售守则，积极参加甲方组织的培训，做市场推广工作。

6．乙方作为甲方华丰产品的代理商，每年需完成40万元的销售额。

7．如本协议终止，乙方在一年内负责业务开展地区的售后服务，甲方有义务按售后服务有关条款配合乙方工作。

8．甲、乙双方若在合同期间，任何一方有特殊情况要求提前终止解决协议，应提前一个月通知对方。经双方协商后，办理解除加盟店相关手续、协议终止。乙方不得继续延用华丰相关的品牌形象及加盟店授权书。同时甲方将向乙方收回品牌形象物品，以便甲方维护自己的企业品牌形象。

>四、价格

1.甲方以每年年初发给乙方年度价格表作为价格确定的依据。如因市场引起价格调整，甲方应及时通知乙方，执行日以发出通知日为准。

2.如有产品价格变动，甲方应在改变价格后15天内以书面或传真方式通知乙方，新价格自甲方书面或传真送达乙方时生效。

>五、货款结算方式

1.合同签订后7天内乙方向甲方支付 元合同履约金，合同期限届满，若不再续签合同则甲方把履约金退还乙方。

2．乙方在预计发货前应以电汇、现金或其它双方议定的有效结算方式支付全部金额后，甲方才予以发货。

3．甲乙双方的货款结算以提货单上金额和数量为依据，有出现数量或金额不符时，甲乙双方均有义务互相配合解决。

>六、交货方式及损耗：

甲方负责将货物运送到乙方指定的地点并承担运输费用，甲方将货物运往乙方所在地的过程中造成破损或短少，乙方须于到货后七天内提出处理意见，由甲方核实后给予补偿；乙方需协助甲方办理缺损货物的索赔；乙方在自行储运、销售等环节中早场的破损缺失，由乙方自行负责。

七、退换货处理：

乙方不得以任何理由经营性退换货。如确因市场变化、批号趋老等原因需要换货的，须提前（书面形式）与甲方协商。在得到甲方（书面）认可后方可办理换货工作；因非质量因素而产生的退换货运费由乙方承担。

>八、违约责任

如乙方违反本协议第三款3、4条时，甲方可停止供货，并收回代理地区的经销权。

>九、甲乙双方如发生争执，可共同协商解决或递交甲方所在地人民法院。

>十、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力。

甲方： 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

年 月 日

**销售三方框架协议合同范本8**

甲方：

住所：

法人代表：

乙方：

住所：

法人代表：

甲乙双方愿共同发起\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_基金。为明确双方的权利义务，本协议签约双方根据《^v^民法通则》等相关法律法规，遵循公平自愿的原则，在友好协商的基础上，签订本协议。

>第一条、合作方式

由甲乙双方共同出资设立，持股比例为：甲方持股\_\_\_\_\_\_%，乙方持股\_\_\_\_\_\_%。

>第二条、合作项目

1、基金名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、基金规模：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3、基金结构：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4、基金存续期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

>第三条、合作时间

本协议有效期限等同于基金存续年限。如双方及其他投资者签署了基金《合伙协议》后，双方及其他投资者的权利义务以基金《合伙协议》为准。

>第四条、合作分工

1、甲乙双方基于真实意思表示签署本协议并承诺具有完全民事权利能力和民事行为能力参与、订立及执行本协议，或具有签署与履行本协议所需的一切必要权力与授权。

2、乙方为保证本基金的成功发起设立，共提供相当于发起基金规模\_\_\_\_\_\_\_\_%，即不低于人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 万元的资金作为种子基金，乙方出资种子基金\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 万元，即占基金规模的\_\_\_\_\_\_%，注入双方成立的合作企业，作为在日后具体投资基金中基金管理人种子基金出资，以便基金的募集、运作等工作，并以此在基金的未来收益中得到比其他合作人更高的分成收益。

3、由甲乙双方召开基金推介会，向社会定项招募\_\_\_\_\_名合作人，共同出资投资\_\_\_\_\_\_\_\_项目。

4、甲乙双方应本着勤勉尽责、诚实信用的原则忠实履行各自的义务与职责，有效地整合各类资源和渠道以开展基金募集和管理工作，尽最大努力保证本基金运作成功。

5、乙方为本基金的成功发起，一次性提供基金成立前期筹备费用人民币\_\_\_\_\_\_ 万元，在本协议签订的\_\_\_\_个工作日内打入双方指定账户，此笔款项用于投资基金的策划、筹备等基金前期运作费用的支付，甲乙双方将对此笔资金进行共管，根据基金募集发起的需要进行有计划的使用。

6、甲乙双方认可彼此作为本基金设立的唯一合作方，不得再委托其他任何人或单位为其处理本基金募集和管理的相关事宜，一方不得跳过另一方与其推介的基金和投资者直接洽谈合作。

7、在基金存续期间，甲方依协议约定收取基金管理费、基金绩效费等费用。

>第五条、保密

1、甲乙双方对在合作过程中获得的关于对方的经营信息、客户名单、管理技术及其他信息负有保密义务。任何一方对于因签署或履行本协议而了解或接触到对方的商业秘密及其他机密资料和信息均应保守秘密；未经对方书面同意，任何一方不得向第三方泄露、给予或转让该等保密信息。

2、除本协议规定之工作所需外，未经对方事先书面同意，不得擅自使用、复制对方的商标、标志、商业信息、技术及其他资料。

3、本协议终止后，各方在本协议项下的保密义务并不随之终止，各方仍需遵守本协议之保密条款，履行其所承诺的保密义务，直到其他方同意其解除此项义务，或事实上不会因违反本协议的保密条款而给其他方造成任何形式的损害时为止。

>第六条、收益分配

该项目所得利润根据合作方所占的不同股权比例按股分成，其中甲方占股权分成\_\_\_\_\_\_%，乙方占股权分成\_\_\_\_\_\_%。在保证项目正常运作的情况下，每年进行年终分红一次。

>第七条、合作保障措施

1、甲方募资成功，乙方不得拒收本资金，否则甲方将没收乙方前期运作的策划、筹备费用。

2、由于一方的违约，造成本协议不能履行或不能完全履行时，由违约方承担违约责任，违约方应当根据守约方的要求继续履行义务或及时采取补救措施以保证本协议的继续履行，一方的违约行为如给他方造成经济损失的，应根据其所造成损失的大小，予以赔偿。如双方均有违约，根据双方实际过错情况，分别承担相应的违约责任。

3、发生不可抗力，一方均不对因不可抗力无法履行或迟延履行本协议义务而使另一方蒙受的损失承担责任。但遭受不可抗力影响的一方有责任尽可能及时采取适当或必要措施减少或消除不可抗力的影响。遭受不可抗力影响的一方对因未尽本项责任而造成的另一方损失，承担赔偿责任。

>第八条、其他

1、由于本合同引起的任何争议，双方应首先友好协商，协商不成，可以提请\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院进行法律诉讼。

2、本合同一式\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方：

签约地点：

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

乙方：

签约地点：

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本9**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

20\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月日，甲乙双方订立一份《合作协议书》，就船用配电箱等项目的开发生产销售进行合作，合作期限至20年月日止，现甲乙双方因故终止该《合作协议书》，经双方初步账目结算后充分协商一致，自愿订立如下协议：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1、甲乙双方自愿解除上述的《合作协议书》;

2、截至本协议书订立之日止，甲乙双方确认账目如下：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_由甲方支付给乙方合作经营期间的收益，计人民币万元整，工资款等相关帐目均已结清。款项支付办法：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_20\_\_年月18日前，甲方付给乙方万元整;20\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_1月13日前，甲方付给乙方万元整;20\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月13日前，甲方付给乙方万元整。如甲方逾期付款，按未付款项的日万分之五计付违约金。

3、自本协议书订立之日起，甲方和乙方的业务互不受对方的干涉，双方的应收款和应付款等原来合作经营期间的所有事务，概由甲方负责料理，应收款归甲方所有，应付款由甲方负担。

4、自本协议书订立之日起，乙方应把原来合作经营期间的相关技术资料和合同文本等交还给甲方，乙方应遵守诚实信用原则，保守合作经营期间的商业秘密，不得有损于对方之行为。否则，应承担违约责任。

5、甲乙双方承诺：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_凡涉及到原《合作协议书》的所有事务以此为断，甲乙双方均不得再以任何理由挑起事端，如任一方挑起事端，由挑起事端方承担全部则任。

本协议书一式三份，经各方签字或捺指印后生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

见证方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本10**

甲方：

乙方：

本着“优势互补，互惠互利”的原则，甲、乙双方就合作进行“甘肃省公航旅集团信息化咨询项目”（以下简称项目），经过友好协商，签订以下条款，明确各方职责。协议条款如下：

>第一条 目的

双方一致同意用本协议的形式来表达双方对合作的理解和展望，同时规定双方所应承担的责任，义务和权益。

>第二条 合作原则

双方将遵循以下合作原则：

A、 双方在各项目竞标过程中的任何合作方式，必须以有利于中标为准则。

B、 双方承诺一旦中标，甲方将成为该项目的总承包商，乙方将成为项目指定供货商或咨询合作伙伴。

>第三条 合作框架

双方在项目上的合作框架为：

A、 甲、乙双方在项目的合作过程中，应严格遵守本协议的各项条款。

B、 在本合作协议框架及满足项目招标要求的情况下，甲方将成为项目的总承包商，并承担总承包商所应承担的义务、责任和权益等。

C、 乙方作为甲方的合作伙伴，在承接项目过程中，有协助甲方参与招投标的义务，分享相应的利益。

D、 当业主方对设计方案等提出意见时，甲方应派出项目经理解决，乙方应积极的配合甲方与业主方沟通，控制好业主方的需求以求及时的解决问题。

E、 甲方应按照协议规定的要求背靠背支付乙方设备采购费用或咨询服务费用，乙方有义务配合甲方完成项目的收款。

F、 甲方应按照协议规定的要求外协乙方部分项目工程，乙方有义务配合甲方完成项目的收款。

>第四条 责任分工原则

A、 甲方的责任：

作为项目总承包商对客户承担整个项目的责任。

负责提供相应的证明文件、公司资质等材料给业主，做好业主参观、考察公司等的相关接待事宜。

负责标书的编写、修改、汇总、审核、定稿、制作和报价决策等工作，中标后按照合同要求投入实施和售后服务。

全面履行与业主所签订的合同的义务。

B、 乙方的责任：

甲方应为乙方在本项目中的唯一合作伙伴，乙方应全力支持甲方的各项工作。 在投标阶段，乙方应及时保持与甲方的沟通，提供各个子系统的业主需求等所有必要资料，反馈相关的信息，并做好为投标准备的各项工作。

在实施阶段，乙方应积极配合甲方做好项目验收工作。

>第五条 利益分享原则

A、 甲方中标后，根据各项目售前约定（详细见约定协议书，文件编号：BST1406-02），按照中标部分总额的售前约定比例向乙方定向采购相关产品或外协部分工程。

B、 甲方将在收到业主方付款后一周内同比例向乙方支付设备或外协费用，乙方应提供相应的发票。

C、 如果甲方未中标，则甲方将不支付乙方任何费用。

>第六条 违约责任

A、 甲乙双方应本着友好合作的态度，积极地为各项目开展各项工作，保持及时、快速的沟通，项目售前及中标后实施过程中的各种工作的信息应及时交流，如因某方延误项目信息造成的各种后果，此方应承担责任。

B、 项目的合作过程中，双方应在本协议的各项条款范围内互相配合并严格遵守，如某方违反本协议内条款，此方应承担责任。

>第七条 合作组织结构

双方将成立“甲方――乙方联合项目组”以代表甲方和乙方协调和实施所有项目相关的事项。联合项目组的具体责能如下。

A、 协调双方与业主项目组的关系。

B、 协调甲方和乙方之间的关系。

C、 协调和负责与项目有关的投标和技术实施工作。

D、 处理双方在项目投标和实施过程中的其他事项。

>第八条 长期合作

在良好合作基础上，双方在不同层面和更多项目上表达了长期合作的愿望。

>第九条 不竞争承诺

双方承诺在本合作备忘录生效期间，除非对方同意，双方将不直接或间接与任何与双方合作投标项目内容向冲突的第三方企业合作。同时双方承诺在本备忘录生效期间，除非对方同意，双方不引进对方参与本合作的有关技术、管理、经营人员。

>第十条

补充协议、 其他未尽事项，可以补充协议的方式加以确定。补充协议与本协议具有同等的法律效力。

>第十一条 协议终止条件、

A、 项目合作过程中，甲、乙双方其中一方若违反本协议条款，对方有权单方面终止本协议，并保留在各自所在地法院对对方提出法律诉讼的权利。

>第十二条 协议生效、 本合作协议由合作双方授权代表签字盖章后立即生效。

协议有效期为一年，协议期满后根据甲乙双方共同友好协商，是否续签。本协议壹式肆份，甲方和乙方各执贰份。

甲方：

乙方：

签字日期：

**销售三方框架协议合同范本11**

甲方：

乙方：

风险提示：

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。为加快\_\_\_\_\_\_\_\_市政基础设施的建设步伐，甲乙双方根据《^v^合同法》等法律规定，本着平等互利的原则，经过友好协商，一致同意建立合作关系，特订立本合作框架协议。风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

第一条、合作方式

1、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目以B方式投资、建设和移交，即乙方负责筹措大部分建设资金并作为工程总承包单位组织项目建设，建设完毕后将项目移交给甲方，甲方在约定期限内对项目进行回购。

2、本项目根据前期工作完成情况逐个实施、逐个签订B合同并逐个回购。甲乙双方根据具体项目签订B合同。

第二条、合作项目

甲乙双方拟就\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目展开合作。拟合作具体项目符合本合作框架协议B合作模式原则性条件的由双方按法定程序推进实施。

第三条、合作时间

合作期限为\_\_\_\_\_\_\_\_年，自本协议签字生效之日算起。期满后双方如有继续合作的愿望，以本协议为基础重新签订协议。风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

第四条、甲方的义务

1、负责组织实施各项目的前期工作，包括：取得有权机关批准的合法、正式的项目立项、环评、规划、用地预审、科研、用地等正式批准文件，完成征地、拆迁、勘察、设计、施工图审查，依法确定监理单位，并办理其他建设手续。

2、前期工作完成时间在B合同中具体约定。

3、负责完成本协议约定的项目保证所需的相关手续，并向乙方提供约定的项目保证相关文件。

4、负责按B合同约定筹集项目资金。

5、负责工程建设过程中相关地方性矛盾的协调处理。

6、成立现场管理机构，负责工程建设质量、进度、安全、造价的监督管理。

7、负责协助乙方进行B项目的融资。

第五条、乙方的义务

1、负责组织投入各项目工程建设所需资金。

2、负责施工组织管理和B项目建设资金的支付。

3、负责工程安全施工，保证工程进度，确保工程质量合格。风险提示：

应约定保密及竞业禁止义务，特别是针对项目所涉及的技术、客户资源，以免出现合作一方在项目外以此牟利或从事其他损害项目权益的活动。

第六条、技术、市场保密合作期内未经项目合作各方同意，任何人不得将技术及客户资料转让，不得与项目合作双方以外的合作方进行合作或为他人谋取利益，不得将技术泄密。违反约定的，项目合作方有权没收违约方相关收益，并追究违约方的经济法律责任。

第七条、收益分配该项目所得利润根据合作方所占的不同股权比例按股分成，其中甲方占股权分成\_\_\_\_\_%，乙方占股权分成\_\_\_\_\_%。风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。

第八条、合作保障措施

1、在合作期内，项目合作双方中任一方未经其对方协商认可擅自退出该合作项目，违约方同时赔偿被侵害方的投入损失及其他合作期内应得收益。

2、合作方如有一方违反本协议，则其他方有权取消与违约方的合作并追究违约方的一切经济法律责任。

第九条、其他

1、合同各方根据本合作框架协议确立的原则迅速开展各自工作，使合作项目早日付诸实施。

2、本协议为框架协议，不对合同当事人具有直接法律效力。在具体项目依法签订B合同后，各方权利义务按B合同的有关约定确定。

3、本协议书共\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_份。甲方：授权代表人：地址：传真：签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方：授权代表人：地址：传真：签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本12**

1)总则

2)经营目的和业务范围

3)出资

4)合资各方的责任和义务

5)董事及董事会

6)经营管理机构

7)劳动管理

8)税务、财务、会计、审计

9)利润分配

10)合资期限、解散及清算

11)违约责任和争议的解决

12)合同的文字、生效及其他

合资经营\_合同

\_、\_\_(以下简称甲方)和\_、\_、\_(以下简称乙方)，根据《^v^中外合资经营企业法》(以下简称《合资企业法》)及中国的其它有关法规，按照平等互利的原则，经过友好协商，同意在中国共同出资建立合资企业，特签订如下合同。

第一章总则

第一条本合同双方如下：

甲方：

\_(以下简称甲1方)

法定地址：\_\_

法定代表：\_×

\_(以下简称甲2方)

法定地址：\_\_

法定代表：\_×

乙方：

\_(以下简称乙1方)

法定地址：\_\_

法定代表：\_×

\_(以下简称乙2方)

法定地址：\_\_

法定代表：\_\_

\_(以下简称乙3方)

法定地址：\_\_

法定代表：\_×

第二条甲1方、甲2方对于本合同规定的关于甲方所应履行的全部条款，负有连带责任和共同义务;乙1方、乙2方、乙3方对于本合同规定的关于乙方所应履行的全部条款，负有连带责任和共同义务。

第三条合资企业的名称为\_\_，英文名称为\_\_(以下称“合资公司”)。

法定地址：\_

第四条合资公司为中国的法人，遵守中国的法律、法规以及有关条例、规定并受其管辖和保护。

第五条合资公司为有限责任公司。合资各方对合资公司的责任以各自认缴的出资额为限。按照各自在注册资本中的出资比例分享利润和分担风险及亏损。

第六条根据董事会的决定，合资公司经政府有关部门批准后，可以在中国国内、外设立分支机构。

第二章经营目的和业务范围

第七条合资公司的经营目的是：用科学的经营管理方法，为国内、外用户提供租赁服务，协助国内企业的技术改造和设备更新，支持国内用户的出口创汇和机器、设备的出口租赁，促进中国和\_以及其他国家、地区之间的经济交流和技术合作。

第八条合资公司的业务范围如下：

1.根据^v^国内、外用户的需要，经营国内、外生产的各种先进适用的机械、电器、设备、交通运输工具以及各种仪器仪表、电子计算机等以及先进技术的租赁、转租赁、租借和对租赁资产的销售处理。

2.直接从国内、外购买经营前述租赁业务所需要的技术租赁物。

3.租赁业务的介绍、担保和咨询。

第三章出资

第九条

1.合资公司的投资总额和注册资本均为\_元。甲、乙双方的出资比例各为×%，出资金额各为\_元。

2.合资各方出资比例和以现金支付的金额如下：

甲1方：×%\_元，其中\_元以与其等值的人民币支付。

甲2方：×%\_元，其中\_元以与其等值的人民币支付。

乙1方：×%\_元

乙2方：×%\_元

乙3方：×%\_元

3.在合资公司领到营业执照后\_个工作日内，合资各方应将上述各自认缴的出资额全部汇入合资公司在中国银行的帐户。

4.以人民币出资时，人民币与美元的换算率，应以缴付日当日的中国国家外汇管理局公布的外汇牌价为准。

5.在合资期间，合资公司不能减少注册资本。

6.合资各方缴付出资额后，应由在中国注册的会计师验证并出具验资报告，由合资公司据以发给出资证明书。

7.合资期间内，合资的任何一方，不得将合资公司发给的出资证明书转让、抵押，或作为第三者对合资公司拥有债权的目的物。

第十条

1.合资公司注册资本的增加、转让或以其他方式时处置，应由董事会会议通过，报原审批机关批准，然后到原登记管理机构办理变更登记手续。

2.合资各方的任何一方，如将出资额的全部或一部分进行转让时，其他的合资方有优先购买权。合资方的任何一方向第三者转让出资额的条件，不得优惠于向其他合资方转让时的条件，本款中的合资各方为甲1方、甲2方、乙1方、乙2方、乙3方。

3.在甲、乙双方的出资比例保持相等的条件下，甲、乙各方的出资额可以在各自部相互转让。

第四章合资各方的责任和义务

第十一条合资各方发挥各自具有的特点和长处，为支持合资公司的建立和业务开展，承担下述责任和义务：

1.甲方的责任

(1)负责为建立合资公司向^v^有关部门办理报批，领取批准证书和营业执照等有关手续。

(2)协助租借办公用房和购买办公用品。

(3)介绍和推荐租赁用户和项目。

(4)提供国内金融和租赁市场信息。

(5)协助合资公司在中国国内成立分支机构。

(6)向合资公司推荐优秀的经营管理人员及其他人员。

(7)协助为合资公司中的外籍人员办理入境签证、长期居留证、旅行证等手续。

(8)协助筹措外汇及人民币资金。

2.乙方的责任

**销售三方框架协议合同范本13**

甲方：

地址：

电话：

乙方：

地址：

电话：

甲乙双方本着平等互利、协商一致的原则，就甲方产品委托乙方在指定区域内经销的事宜进行磋商，达成如下协议，共同遵守。

>第一条：代理产品

甲方鞋厂生产各种类型的\_\_\_\_\_\_品牌的鞋产品。

>第二条：代理商的代理授权

甲方授权乙方在\_\_\_\_\_\_\_地区内销售甲方生产的\_\_\_\_\_\_品牌的鞋产品，是唯一的一家代理商，甲方不得再次授权第二家代理商在该区域代理，且保证未经乙方同意和授权，甲方产品不得在该地区销售，否则视为违约。

>第三条：代理价格

1、鞋子型号：

2、代理价：

3、市场零售指导价：

>第四条：协议有效期限

自生效之日起至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日止。

>第五条：甲方义务

1、向乙方出具总经销证书，维护乙方总经销权益。

2、向乙方提供包装完整的合格产品。

3、向乙方提供经营所必需的产品合格证书和鞋子质量检测书等资料。

4、向乙方提供包括文字、图片、影像在内的推广宣传资料，与乙方共同制定地区营销广告方案、协助乙方做好广告、促销等工作。

5、协助并督促乙方域内的市场开拓和销售工作，提供必要的市场指导。

>第六条：乙方义务

1、自觉维护甲方及其产品的形象和声誉，关注甲方的切身利益。

2、做好有关部门监督检查的配合工作。

3、乙方应协助甲方做好保护甲方知识产权的工作。所有产品设计和说明书均属甲方所有，乙方应在协议终止时归还给甲方。

4、不得用任何其他厂商的商品换上甲方的商标或包装进行销售，不得擅自生产、仿冒甲方之产品。

5、乙方发现第三方侵犯甲方的工业产权或有损于甲方利益的任何非法行为，应据实向甲方报告。

6、乙方在协议的有效期内或协议终止后，不得泄露甲方商业机密，也不得将该机密超越协议范围使用。

>第七条：违约责任

本协议有效期内，甲乙双方任何一方有违约行为，违约一方需向对方支付违约金\_\_\_\_\_\_元。

>第八条：争议解决

协议有效期内，若双方发生任何争议，应本着相互谅解、互惠互利的原则协商解决。如果协商不成，双方可向\_\_\_\_\_\_方所在地人民法院诉讼。

>第九条：其他

1、本协议未尽事宜，双方可另行商榷。

2、本协议一式\_\_\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_\_\_份。

3、本协议的变更或附加条款，应以书面形式为准。

甲方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本14**

合伙人姓名：

性别：

出生日期：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

现住址：\_\_\_\_市(县)\_\_\_\_\_\_街道(乡、村)\_\_\_\_号

合伙人：内容同上(列出合伙人的基本情况)

合伙人本着公平、平等、互利的原则订立合伙协议如下：

第一条、甲乙双方自愿合伙经营\_\_\_\_\_\_(项目名称)，总投资为\_\_\_\_万元，甲出资\_\_\_\_万元，乙出资\_\_\_\_万元，各占投资总额的\_\_\_\_%\_\_\_\_%。

第二条、本合伙依法组成合伙企业，由甲负责办理工商登记。

第三条、本合伙企业经营期限为\_\_\_\_年。如果需要延长期限的，在期满前六个月办理有关手续。

第四条、合伙双方共同经营、共同劳动，共担风险，共负盈亏。

企业盈余按照各自的投资比例分配。

企业债务按照各自投资比例负担。任何一方对外偿还债务后，另一方应当按比例在十日内向对方清偿自己负担的部分。

第五条、他人可以入伙，但须经甲乙双方同意，并办理增加出资额的手续和订立补充协议。补充协议与本协议具有同等效力。

第六条、出现下列事项，合伙终止：

(一)合伙期满;

(二)合伙双方协商同意;

(三)合伙经营的事业已经完成或者无法完成;

(四)其他法律规定的情况。

第七条、本协议未尽事宜，双方可以补充规定，补充协议与本协议有同等效力。

第八条、本协议一式\_\_\_\_份，合伙人各一份。本协议自合伙人签字(或盖章)之日起生效。

合伙人：(签字或盖章)

合伙人：(签字或盖章)

签字日期：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本15**

为充分发挥甲乙双方资源优势，共同做大做强\_\_\_\_\_\_\_\_\_品牌，经甲乙双方公平公正友好协商，现就乙方自愿成为甲方产品及服务销售渠道事宜，达成如下合作协议：

>一、合作方式：

1、乙方自愿成为甲方高品质农产品、农副产品、农业体验服务、休闲度假服务等产品及服务的销售渠道。

2、甲方为乙方提供相应授权文件，授权乙方为甲方渠道商，允许乙方以甲方名义开展与甲方产品与服务有关的宣传推广活动。

3、乙方按照通过乙方售卖的甲方产品及服务获取经济收益。

>二、产品、服务及价格：

以甲方用来开展宣传推广的最新版本《产品手册》为准。

>三、双方权利义务：

1、甲方：

（1）负责对乙方进行相应的\'业务指导和培训。

（2）负责乙方合理要求的技术支持、产品支持及商务服务。

（3）协助解决渠道商开展业务过程中遇到的，甲方有能力解决并有利于乙方业务开展的问题。

（4）甲方有权对乙方开发的客户和项目进行评估和筛选，并有权要求乙方终止或放弃投入产出比达不到一定要求或消费能力不足的劣质客户。

（5）甲方保证销售的产品及服务，相应品质达到或超过甲方对外宣传品对外宣传标准。

（6）甲方有权对乙方商业业绩进行考核，并依据考核结果确定乙方渠道资质的续存；

（7）甲方对乙方所销售的甲方产品及服务质量负责，并承担因甲方产品及服务质量造成的不良后果之责任。

（8）甲方有权监督乙方业务开展过程，但不对乙方业务开展过程中的违法、不道德行为负责，并保留追究乙方损害甲方企业形象和声誉的权力。

2、乙方：

（1）乙方按照甲方要求落实甲方要求推广销售的产品和服务的推广销售，并协助甲方开展相应的品牌推广和市场活动。

（2）乙方充分认可甲方经营理念、销售模式，自愿接受甲方组织的业务培训及考核，在考核达标后，方可开展相应业务活动。

**销售三方框架协议合同范本16**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (以下简称甲方)

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (以下简称乙方)

甲乙双方为携手合作，促进发展，明确责任，依据^v^有关法律之相关规定，本着诚实信用，互惠互利原则，结合双方实际，协商一致，特签订本合同，以求共同恪守。

一、授权经销

1.甲方授权乙方为^v^深圳市XX公司^v^在\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地区销售甲方产品的代理商，负责甲方的产品在该地区的销售。有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_日至 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年 \_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日。

2.甲方向乙方提供符合国家标准的产品、授权书、以及相关的技术资料和市场信息。

3.甲方和乙方之间仅限于甲方产品经销的关系，为互相独立的合同缔约方双方，乙方不得代表甲方签订任何合同性文件。

二、合作方式

1.价格政策：乙方每次进货量、进货价格、付款和发货方式参照甲方的报价单。

2.结算方式：实行现款现货的付款方式(或代收货款和等通知放货)。

3.运输方式：物流(快递)公司发货托运，甲方负责发货托运，运费和木箱装订费乙方支付。

4.销售任务:\_\_\_\_年销售总额 1万元,3个月内月平均销售额应在\_\_\_\_万元以上。 (3个月内平均销售额或年销售总额未达到约定的基数，甲方有权更换经销商)。

三、 甲方的责任和义务

1.甲方为乙方培训设计师和施工人员并赠送相应资料，使其能够完全掌握产品应用的设计、制作、安装和维护，解决产品使用中可能遇到的一般性问题。乙方可指派专职设计和工程师前往甲方所在地，相关差旅费用由乙方承担。

2.配合乙方的市场推广活动

(1).全力支持乙方参加当地的产品展览会和重要的大用户的现场技术支持并指派工程师参加;

(2).展会期间提供相应的展示产品给乙方使用，乙方承担展示产品的运输等费用。

**销售三方框架协议合同范本17**

甲方：XX 身份证号：

乙方：XX 身份证号：

丙方：XX 身份证号：

丁方：XX 身份证号：

戊方：XX 身份证号：

现有甲乙丙丁戊合股（合伙）开办一家调味品厂，全面实施三方共同投资、共同合作经营的决策，成立股份制公司。经5方合伙人平等协商，本着互利合作的原则，签订本协议，以供信守。

一、 出资的数额（5人的出资比例）、出资的形式（出资的是现金还是场地、设备等）、出资的时间（年月日）

二、股权份额及股利分配(如：5方约定甲方占有股份公司的多少股权；乙方占有股份公司的多少股权；丙方占有股份公司的多少股权；丁和戊……同上)甲乙丙丁戊方以上述占有股份公司的股权份额比例享有分配公司股利，5方实际投入股本金数额及比例不作为分配股利的依据。股份公司若产生利润后，甲乙丙丁戊可以提取可分得的利润，其余部分留公司作为资本填充。5方任何一方都可以在提取股利后再将其投入公司作为运作资金，以加大资金来源，扩充市场份额。

三、在合作期内的事项约定

四、在调味厂成立股东后，全权委托（谁）作为公司运作的总负责人，全权处理公司的所有事务，必须实现公司一元化领导，独立处理公司事务，如有以下重大难题和关系公司各股东利益的重大事项，由5个股东研究同意后方可执行：

1、单项费用支付超过 元；

2、新产品的引进；

3、重大的促销活动；

4、公司章程约定的其他重大事项。

五、股份合作公司成立后（如生意做大开分厂），调味厂的资金独立调控运作处理，不得与总厂或其他分厂或经济实体混合使用，完全独立核算，每月召开一次股东会议，审核厂的每月财务报表，评议厂的运作状况。调味厂所有的一切经销的产品的代理权为5个股东共同享有，厂方的一切业务往来由总厂认可，操作合谈。凡是厂方所有的返利扣率和奖金、奖品或者其他方面的优惠和待遇，归各股东共同享有。

六、公司今后如需增资，则乙方、丙方、丁方、戊方享有优先的权利。为了消除各股东的后顾之忧，甲方同意在乙方、丙方、丁方、戊方加入股份后XX月内，如乙方、丙方、丁方、戊方任何乙方要求退股，甲方完全同意，并在XX天之内退还股本金，并且按照银行同期贷款利息结算给退股方。股份合作公司成立后，在XX至XX时间内XXX方不允许退出股份。在XX时间后，如有哪方股东退股，其所持股权由其他股东认购，如其他股东不认购，退股方方可把股份转让给第三方。

七、作为调味厂股东，同时作为经营运作人，作为调味厂的返聘人员，厂里每月应付工资为 元，并享受聘用合同约定的其他权利。

为了更好的进行资金调控运作，灵活使用，成立后的股份公司的所有现金和其他资产以及财会资料都由甲乙丙丁戊方同时保管和支配使用。

八、股份合作公司成立后，如公司性质变更为独立公司，为了更好的进行分配管理、市场运作，内部协调等，营业执照法人代表或负责人变更为 。

九、本协议未尽事宜由甲乙丙丁戊方共同协商，本协议一式6份，5方各执一份，见证方留存1份备案，自5方签字并经公司盖章确认后生效。

甲方（签名）： 年 月 日

乙方（签名）： 年 月 日

丙方（签名）： 年 月 日

丁方（签名）： 年 月 日

戊方（签名）： 年 月 日

见证方：（签名和盖章）：

公司盖章确认：

公司负责人签字确认：

年 月 日

**销售三方框架协议合同范本18**

\*\*\*集团简介

\*\*\*有限公司是境内外知名企业集团，集团业务涉及金融结算、并购基金、投资担保、地产置业、影视投资、农业产业化、新型环保建筑材料、集成住宅、连锁酒店、矿产能源、商业地产和商业运营。公司板块涉及资产近200亿元人民币，\*\*\*金融（YTEF）体系20\_年完成结算金额750多亿元。集团紧随国家政策步伐，正在逐步形成，以\*\*\*金融平台为依托的人民币跨境结算板块；以\*\*\*环保（YTEP）为依托的相变调能新型环保建筑材料和生活垃圾分类处理板块；以\*\*\*农业（YTAE）为依托的玫瑰种植加工、玫瑰旅游和新农城商业板块；以\*\*\*置业（YTHP）为依托的\*\*\*铜锣湾城市综合体板块。

20\_年\*\*\*有限公司出让公司25%股权，引入香港铜锣湾商业集团有限公司，完成国内商业地产项目的从新整合。

\*\*\*有限公司与河北省邢台市平乡县在新型农业产业化和城市综合体开发建设方面达成共识，并签署了20000亩玫瑰种植、生态旅游和城乡一体化的 “玫瑰迷城 ”大型综合体项目，\*\*\*农业和\*\*\*置业愿意在邢台市委、市政府和平乡县委、县政府的新城、乡建设中快速、稳健的推动“玫瑰迷城”项目建设。

\*\*\*集团的“玫瑰迷城”项目必将树立平乡县的浪漫、生态新城的城市新名片。

**销售三方框架协议合同范本19**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_有限公司

法定代表人：

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_国家重点实验室

法定代表人：

甲乙双方本着公平公正、平等、互利的原则，订立如下合作协议，供双方遵照执行。

一、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_技术为甲方和乙方共同的技术成果。

二、甲方将与乙方进行深入合作，对\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_进行逐步改革、细化，以达到甚至超过欧美国家的技术，从而实现更加节能、更加稳定的运作模式。

三、为了防止双方共同研发设计的设备及产品技术在市场上泛滥，引起恶性竞争，甲乙双方需全力投入，实现双方合作共赢、规范设备市场。

四、技术合作开发完成，双方本着互利互盈、互惠互利的原则进行利益分成，合作卖点在于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的整条生产线，整条生产线分工如下：甲方负责生产线的其他设备的设计、采购、安装；乙方负责\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的设计和制造加工。

五、为了保证市场的稳定以及双方的合作原则，对于市场开发以及技术销售，需经过甲乙双方的共同商榷。

六、为便于共同技术的开发以及技术销售的完整，乙方须承认甲方为其合作单位，允许甲方以自己和乙方的共同名义进行宣传。

七、本协议为合作框架协议，合作中具体事宜需在具体合同中进一步明确。框架协议与正式合同构成不可分割的整体，作为甲乙双方合作的法律文件。

八、本协议有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_年，自\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日起到\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日为本协议商定合作方案的执行期限。

九、本协议一式\_\_\_\_\_\_\_\_份。双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

十、因本协议和其他相关协议发生争议，双方可协商解决，协商不成的，均可向合同履行地的仲裁机构申请仲裁，或者向合同履行地的人民法院起诉。

十一、合同履行过程中，一方违约给对方造成的损失，负有赔偿责任。

甲方：

地址：

联系方式：

合同履行地：

签约时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

乙方：

地址：

联系方式：

合同履行地：

签约时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本20**

合作的方式多种多样，如合作设立公司、合作开发软件、合作购销产品等等，不同合作方式涉及到不同的项目内容，相应的协议条款可能大不相同。

本协议的条款设置建立在特定项目的基础上，仅供参考。实践中，需要根据双方实际的合作方式、项目内容、权利义务等，修改或重新拟定条款。甲乙各方本着平等自愿、优势互补、互惠互利、共同发展的原则，按《合同法》有关条款规定，为明确各方的权益和义务关系，就甲乙各方共同合作经营服装工厂事宜，经过充分友好协商达成一致意见，共同制定。本协议如下，以便各方共同遵守执行。

一、合作经营工作的具体情况

1、该合作工厂位于：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

2、经营场所厂房面积：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_平方米。

3、主要经营范围为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

二、合作方式风险提示：

应明确约定合作方式，尤其涉及到资金、技术、劳务等不同投入方式的。同时，应明确各自的权益份额，否则很容易在项目实际经营过程中就责任承担、盈亏分担等产生纠纷。

1、由于合理避税，工商执照有作为一人公司成立。

2、在合作期限内各方出资，共同经营、共担风险、共负盈亏。

3、各方委托某一方全权管理合作工厂的生产事务。

三、合作期限暂签\_\_\_\_\_\_\_\_年，本协议始\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。期满后，各方同意延长合作经营期限的，可另行签订合作工厂协议。

四、出资方式甲方出资\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，即人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 万元整。乙方出资\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，即人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 万元整。

五、投资比例和利润分配

1、各方按出资金比例分享共同投资经营的利润，共同承担投资经营的亏损。

2、各方约定每半年为一期限，对合作工厂的经营状况进行分析。

3、经过各方协商合作工厂满\_\_\_\_\_\_\_\_年的利润，其利润可分配。

4、各方利润的资金只能用于合作工厂的开支，如果用于项目投资必须由各方同意方可使用。

5、合作期满后，甲方不能以任何理由阻止乙方取得应得的利润。合作期满，可以撤股。投资固定资产，重新评估。

6、合作期间任何一方不得以任何理由抽回资金，但可以在现有的双方股东范围内转入股份。

7、甲方股份占比\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_%，乙方股份占比\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_%。

六、生产计划甲方尽量满足合作工厂的产能，价格由曾XX签字确认后，才能生产数量进入财务账册。

七、合作工厂的管理方式各方确认合作工厂的生产事务由\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为财务，\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为厂内一切事物主管。

八、事务执行风险提示：

应明确约定合作各方的权利义务，以免在项目实际经营中出现扯皮的情形。

再次温馨提示：因合作方式、项目内容不一致，各方的权利义务条款也不一致，应根据实际情况进行拟定。

1、合作工厂的设备保养、维修费用及其它的日常费用由合作工厂承担。

2、计划订单的安排以利润最大化为原则，特殊情况须具体协商而定。

3、合作工厂应依据国家相关规定，发生任何安全伤亡事故由具体负责日常管理工厂方负责，其它双方应承担连带责任。

4、连续或扩大生产的再投资以协商共同投资为原则，后期利润分配须按各方实际追加投资比例作相应的倾斜调整。

九、违约责任风险提示：

合同的约定虽然细致，但无法保证合作方不违约。因此，必须明确约定违约条款，一旦一方违约，另一方则能够以此作为追偿依据。如任何一方不履行本协议，违约一方应当向其它各方支付惩罚性违约金，并应赔偿对方的经济损失。

十、合同的解除

1、本协议规定终止之日后没有续签的，本协议自动解除。

2、全体合伙人同意终止合伙关系。

3、已不具备法定合伙人数。

4、合伙事务完成或不能完成。

5、被依法撤销。

6、出现法律、行政法规规定的合伙企业解散的其他原因。

十一、本协议一式\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方：法定代表人签字：签约时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日乙方：法定代表人签字：签约时间：\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售三方框架协议合同范本21**

首先，必须了解什么是战略：

战略” 最初指的是军事战略，只用在军事领域。其本义是对战争的整体性、长远性、基本性谋划。

(对战争的谋划有两种：局部性、短期性、具体性的谋划是战术，而整体性、长远性、基本性的谋划是战略。军事战略、军事战术和军事技术都是军队不可缺少的东西。它们各有各的特点，也各有各的用处;既互相对立，也互相依存。)

后来，“战略”这个词的词义被人们引申了，目前至少有三种引申义：

第一种引申义指的是对企业竞争的整体性、长远性、基本性谋划。如：企业竞争战略。

第二种引申义突破了企业竞争领域，泛指对各种行为的整体性、长远性、基本性谋划，例如，中国经济发展战略，某些城市或地区经济发展战略，某些行业或产业发展战略，某些地区招商引资战略，某些企业的发展战略、营销战略、技术开发战略，以及战略重组等等，就是对“战略”第二种引申义的具体运用。

第三种的引申义，指的不再是对某种行为的整体性、长远性、基本性谋划，而是指谋划出来的某个重要结论。例如，我国提出的“科教兴国”战略、“可持续发展战略”、“走出去”战略、“城镇化”战略、“西部地区大开发战略”、“人才战略”，以及许多企业提出的这个战略、那个战略，就是对“战略”第三种引申义的具体运用。

战略就是在竞争中做出取舍，其实质就是选择不做哪些事情。

其次，框架是对特定应用领域中的应用系统的部分设计和实现，它定义了一类系统(或子系统)的整体结构。

它提供了一种规则，一种意向，一种避免矛盾升级和解决冲突，共享利益的原则。

第三，合作协议就是双方合作的书面合同，一般会明确双方的责任很义务，是有法律效用的文件。

战略合作框架协议的主要内容一般包括：

一是双方同意将对方作为各自事业发展的战略合作伙伴;

二是双方同意在相关领域开展广泛、深入的合作;

三是互邀参与有关合作领域的技术科研开发、建设和技改等工作;

四是一方向另一方提供技术支撑和服务;

五是双方高层建立不定期会晤和沟通机制。

**销售三方框架协议合同范本22**

建设方：

总包方：

分包方：

为明确施工过程中建设方、总包方及分包方三方的职责，依照《^v^合同法》、《^v^建筑法》及其他有关法律、法规、遵循平等、自愿、公平和诚实信用的原则，建设、总包、分包三方就各自的权利义务，经协商一致，订立本协议。

>一、总包服务费：

本工程桩基工程的总包服务费由建设方支付。

>二、承包范围：

无锡交通世茂项目B地块一期桩基础工程。

>三、工程造价及工程款支付：

人民币\_\_\_\_\_元整，由建设方支付。本工程不设预付款。保留金的5%，待保修期满后14个日历天内支付。

>四、建设方职责

1、负责现场的协调和管理，处理总包方、分包方之间的相关事宜。

2、负责及时向分包方支付工程进度款及尾款。

>五、总包方的工作

1、负责对分包单位进场后的现场安全礼貌施工管理(不含质量、技术、进度)、服务、配合、协调、对已完验收合格的工程负责保管。

2、负责现场临时水电的统一管理。

3、在不妨碍承包人优先使用的前提下，合理安排分包人使用总包现场内的施工机械、脚手架等设备。

4、总包方负责该分包资料的保管和交档案馆的归档工作。

>六、分包方的工作

1、负责组织与建设方进行施工设计图的会审及技术交底、方案的报批与确认，处理解决相关的技术问题。

2、对工程进度、质量、安全、环保礼貌施工等承担全部职责。

3、遵守总包方施工现场各项管理制度，服从总包方的管理，做好分包范围内的现场礼貌施工，卫生清理工作。

4、及时向建设方、总包方带给工程进度计划及工程进度报表并对报表的正确性、完整性负主要职责。

5、自行组织和配合与监理的预检、隐检、材料检验、试验等到达工程合格标准所要求的一切工作，带给满足专项验收要求的所有技术资料。

6、严格按照施工图纸、技术规范、操作规程、工艺流程进行施工，确保工程质量。

7、负责自行施工范围内的建筑垃圾的清理，并负责运至发包单位的制定消纳地点。

8、负责对已完工程的成品保护工作，按照国家的相关规定对工程质量负责。

9、按照规范及xx市档案馆要求及时填报桩基工程的各种相关技术资料，并将填报的各种资料(包括竣工所需要的资料)及时、完整的带给给总包，并对资料的正确性、完整性、真实性、可靠性负责。

>七、工程质量

1、分包单位就该项分包的工程质量向建设方承担直接职责。

2、任何由于分包方的材料使用不当或材料不合格、或施工工艺、方法不贴合要求、施工程序不当造成的质量问题、工程隐患，分包方应承担全部职责。

>八、违约职责

1、分包单位不配合总包管理，不服从总包方现场的领导造成的后果自行承担。

2、造成总包单位现场设施：临时道路、场地、水电管线的损坏，分包方应按照损坏的实际损失如数进行赔偿。

3、带给总包单位的技术资料字迹模糊不清、数量不够，总包方有权退回或拒绝收集。分包方确保桩基工程的验收合格。

>九、其他

本协议一式六份，正副本各三份，建设、总包、分包方各执两份，每份具有同等法律效力，自三方签字盖章之日起

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！