# 销售签单合同范本(必备37篇)

来源：网络 作者：春暖花香 更新时间：2025-04-17

*销售签单合同范本1甲 方： 乙 方：法定代表：(委托人)： 代 表：电 话： 电 话： 地 址： 地 址：根据《\_合同法》及有关法律法规，甲乙双方经友好协商，一致同意按下列条款签订本合同。一、 货物明细(见报价单)二、合同金额合同金额由货物...*

**销售签单合同范本1**

甲 方： 乙 方：

法定代表：(委托人)： 代 表：

电 话： 电 话： 地 址： 地 址：

根据《\_合同法》及有关法律法规，甲乙双方经友好协商，一致同意按下列条款签订本合同。

一、 货物明细(见报价单)

二、合同金额

合同金额由货物总值、运输费用、安装费用组成，其中：

1、货物总值： ：5600 元;

2、运输费用： 0 元;

3、安装费用： 0 元;

合计：人民币： 伍仟陆佰元 元注：()

三、技术要求说明

1、 如需借助图纸说明的事项，必须附有图纸;

2、样品说明的事项;

四、交货条款

1、甲方按照规定如期交付货款。

2、 乙方送货产生延误，则乙方需支付违约金。违约金按货物总值每周1%计算。

但下列原因造成的延期送货不视为延误送货。

(1)、甲方要求变更或补充订货合同;

(2)、因自然灾害等不可抗力的影响;

(3)、甲方未提供适当的安装条件;

(4)、甲方同意延期交货的其他情况;

3、 由于家具工程环节众多，若运输途中造成少量货品的损坏、丢失、错货及缺少配件等现象，乙方将在第一时间采取补救措施(包括使用替代品)，以保证甲方的正常使用，甲方不得以此为由扣款或延迟付款。

五、质量保证

1、 乙方提供年的商品保修期(从验收合格之日起计算);

2、 在保修期内，如因商品质量问题导致的破损、变形，均由乙方负责维修或退换，如因甲方使用不当或人为因素造成家具损坏，乙方负责维修，但收适当的材料费和工本费。

六、付款方式： 为确保合同正常运作及维护双方共同利益，本合同付款方式应按照工程进度分两次付款;，作为工程预付款，即人民币：贰仟贰佰元整 (：2200元)

第二期：货物安装完毕，甲方应在 当 日内验收且合格后，甲方向乙方支付合同金额 60 %的余款，即人民币：(：叁仟肆佰 元)。￥：3400 全部货款未结清前，所有商品之产权归乙方所有。

七、违约责任

(一) 乙方责任：

1、 乙方非因不可抗力(如地震、水灾、风灾等)而不能交货或逾期交货达90日，乙方须按照不能交货部分货款总额的20%承担违约责任。

2、 乙方非因不可抗力逾期交货应支付逾期交货金额万分之五/天的违约金。

(二) 甲方责任：

1、 报价单所列商品及其颜色不得任意退、换(除质量问题)，如甲方非因不可抗力(如地震、水灾、风灾等)要求退、换，则：

(1) 订制品，桌屏、高隔间，甲方应全额赔偿。

(2) 屏风、椅、沙发等有色商品及木制商品等其他类商品退、换，以销售之20%收取赔偿金，运输费用需另行承担。

(3) 有损坏者接受退、换。

甲方对其他未退、换部分按本合同要求进行验收和付款。

2、如因甲方原因要求延期交货应于交货日7天前通知乙方。

八、 附加条款：

1、 如甲方暂缓要货，乙方将提供交货外30天的免费仓储期，若甲方仍未能安排地方进行交货，乙方将收取仓储费用;若甲方变更交货期超过一个月的，除事先书面征求乙方的同意外，还应交纳额外的仓储费用。否则，乙方有权取消合同并没收预付款。

2、 本合同一式两份，合同附件为本合同不可分割的组成部分，签字后双方各执一份，均具有同等的法律效力。

3、 本合同在甲乙双方代表签字盖章后，以双方最后签字日期为生效日。

4、 一切由本合同引起的或与本合同有关的争执，甲乙双方应通过友好协商解决，如协商不能解决时，应提交北京市仲裁委员会仲裁或提起诉讼。

九、 补充条款：签订后定制商品颜色和尺寸不能更改,如需要更改所有费用全由甲方负责.货到齐付清

全款。附件报价做为本合同的参考

甲 方： 乙 方：(签字)

甲方代表：(签字) 帐号：

签字日期：20xx年08月22日 签字日期：20xx年08月 22 日

**销售签单合同范本2**

甲方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(卖方)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

双方根据《合同法》、《消费者权益保护法》等法律法规，协商一致，签订本合同。

第一条：乙方于\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日在\_\_\_\_\_\_店

总金额：拾万仟百拾元(￥\_\_\_\_\_\_)现金/刷卡

第二条：所有定制类产品材质、颜色以实物为准。质保期\_\_\_\_\_\_ 。

第三条：定货时，收取或看总额\_\_\_\_\_\_ %的定金，即\_\_\_\_\_\_元(乙方违约定金不予退还)，余额\_\_\_\_\_\_元于7日内全部付清。

第四条：甲方送货：运费由\_\_\_\_\_\_方承担。乙方缴清货款，经乙方验货签收，并由甲方开具收据。

第五条：送货时间：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日，送货地址：\_\_\_\_\_\_。

第六条：购买家具在保修期内出现质量问题的，甲方告知甲方后，甲方在\_\_\_\_\_\_天内修理或更换。

第七条：其他约定事项

第八条：甲乙上方发生争议时，应友好协商解决，协商后不能解决，依法向人民法院提起诉讼。

第九条：本合同一式四份，甲方执三份，乙方执一份，具有同等法律效力，自双方签章之日起生效。合同执行期间，如有未尽事宜，甲乙双方协商另订附则，所以附则均与本合同有同等法律效力

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售签单合同范本3**

需方：(以下简称为甲方)

供方：(以下简称为已方)

依照《\_合同法》及其它有关法律法规之规定，甲乙双方本着平等自愿、互惠互利的原则，经过双方充分协商，特订立如下买卖合同：

序号苗木名称规格数量(苗)单价(元/苗)合价(元)备注

合计大写：

>一、乙方向甲方提供苗木的名称、数量、规格和价格，见下表或附清单：

（略）

>二、供苗时间、地点、方式

1.供苗时间、地点：乙方于 年 月 日至 年 月 日向甲方提供上述苗木。具体交货日期由甲方在上述时间段内自行确定，但须提前3天通知乙方。

2.苗木交货地点和方式：乙方负责将苗木运送到甲方指定地点交货，运输费用由乙方承担。

3.苗木栽植：本合同所供苗木由甲方负责栽植。

>三、苗木质量验收标准及验收方法

1.验收标准：乙方向甲方提供的苗木除达到上表中的规格要求外，还应满足如下质量要求：植株强壮、完整、树杆挺直、不偏冠、无病虫害。

2.验收方法：交货时，甲方安排专人到交货地点，按上述质量要求现场验收苗木数量和质量。

>四、付款方式

本合同中苗木单价为苗木的包干结算价格，包括苗木采购、起挖、包装、装车费用。货到甲方指定工地位置验收合格后，甲方向乙方支付苗木款的 %，待甲方所需苗木乙方供货完成后，三个月后甲方向乙方付清余下的苗木款。

>五、责任

1.若甲乙双方在签署合同后，中途若有减少或增加苗木的购买数量，甲方应在乙方采购前三天至五天通知乙方实际数量。

2.乙方未能按甲方要求供货造成苗木质量达不到工程要求的，乙方将无条件退货。

3.乙方未能按甲方要求的时间内及时供货的，造成的人工，机械等其它损失均有乙方承担。

>六、其它约定

1.无论甲、乙方所在地遭遇人力不可抗的自然灾害(如：瘟疫、战争、强震、冰雹、狂风、洪水)，造成甲乙双方不能完成履行本合同的情况下，双方不承担违约。

2.本合同未尽事宜由甲乙双方协商解决，协商不成向可向双方各自所在地的仲裁委员会寻求仲裁调解，仲裁调解不成，可向双方各自所在地人民法院起诉。

3.本合同一式两份，双方各持一份，具有同等的法律效用，本合同自双方签字之日起有效。

甲方：

乙方：

地址：

地址：

经办人：

经办人：

法人代表：

法人代表：

**销售签单合同范本4**

甲方：

乙方：

根据平等自愿，互惠互利的原则，双方商量经销协议如下：

一、甲方授权乙方在经销莱珂服饰。

二、甲方以商品全国统一零售价的4、5折作为乙方结算价，并开具增值税发票。运费由乙方负担，甲方代办运输手续。本市内运输由甲方承担。

三、乙方自行看样定货，发货后不作退换货处理。如有质量问题，货到三天内通知甲方，并发回给甲方鉴定，过期不再处理。

四、乙方在该地区经销期间，应维护甲方的品牌形象，不得损害甲方的利益，做好优质服务、售后服务工作。

五、甲方授权期限为半年，经甲方对乙方销售业绩考核，再商量制定续签手续，或转为连锁经营点。

六、如有下列情况，甲方不需经乙方同意，可以终止本协议，并且由乙方自负一切责任：

1、有违反本协议之事的行为。

2、不能及时给付货款。

3、提供畅销产品，供同业仿造。

4、对外促销等广告，未经甲方事先同意而实施。

5、乙方违反以上条例，经口头劝告无效，再发书面通知限期改正，如还不思改过，经甲方信函通知乙方终止本协议。

七、协议期满，自动终止双方义务。

八、协议期间，如有异议，双方商量解决。如双方商量不成可在签约地点处所管辖法院提出诉讼。

甲方：

法人代表：

乙方：

法人代表：

签约地点：

签约日期：

**销售签单合同范本5**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(特约经销商)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方基于平等互利的原则，经友好协商，就乙方经销甲方产品达成如下协议：

1.授权经销

甲方在此授权乙方于本协议有效期内在甲方指定的行政区域(以下称销售区域)内销售甲方的产品，成为甲方产品的经销商。

尽管有上述授权，但甲方仍保留权利，自行将其产品出售给销售区域内的主要客户，主要客户名单及其不时的修改由甲方随时以书面方式通知乙方。除非双方另有约定，乙方不得向销售区域内的甲方主要客户销售甲方的产品。但甲方自行出售的价格不得低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

乙方的经销权不是独占与排他的。甲方仍保留权利，自行决定授权其它的销售商在该销售区域内销售甲方的产品。但甲方出售给其它乙方的货品价格不低于甲方按照本协议书规定在当时出售给乙方的货品价格单上的价格。

甲方与乙方之间仅限于甲方产品经销的关系，为互相独立的合同缔约方双方。因此，乙方不得以或试图以甲方或其任何关联公司或附属公司的合伙人、代表、代理人或特许商的身份开展业务或以明示或暗示的方式作如此表述。在任何情况下，乙方不得因本协议书而被视为与甲方或其任何关联公司与附属公司有上述关系。乙方应以本人身份进行产品销售，并且为自身利益与顾客签订购销合同，并且应自行独立承担其在该等购销合同项下的义务与责任。乙方不得代表甲方签订任何合同性文件或作出任何承诺、声明、保证或陈述。乙方违反前述规定所签订的合同性文件与作出的任何承诺、声明、保证或陈述对甲方在任何情况下均不具有约束力。

2.分销区域、渠道与产品

乙方同意接受甲方授权作为甲方产品的经销商，在甲方指定的销售区域内销售甲方的指定产品。

销售区域指附件一所列的甲方指定的行政区域。

乙方承诺在本协议书有效期内努力发展分销渠道，并最终使其销售网络覆盖销售区域内所有到达区镇一级的主要分销通路。

乙方同意如果乙方在销售区域内的分销渠道没有被充分地覆盖及发展，甲方有权将部分地区移出其销售范围。

乙方同意只能在销售区域内发展分销网络，进行分销活动。除非有甲方的预先书面同意，乙方不得从任何第三方购买甲方的产品，或向注册地址或者主要经营地址位于销售区域以外的任何单位或个人销售甲方的产品，或向任何国家或者地区出口甲方的产品。一经确认，甲方有权要求乙方限期改正，并按照甲方指令采取补救措施，甲方亦有权即时书面通知乙方解除本协议书。

乙方同意甲方可以随时增加或撤除或变换任何或全部甲方的产品、区域或分销渠道以符合甲方在中国发展的长远计划与对消费者的利益。

3.乙方的责任与义务

经常不懈地作出努力与甲方在销售区域中可能提出的任何销售计划取得协调。

保持甲方产品的存货数量不低于一个月的平均销售量，以便有效率及无延误地向销售区域提供服务。

负责良好的客户服务。乙方所在市范围内的客户的订单必须在24小时内完成，乙方所在市范围外客户的订单必须在48小时内交货。

按照甲方合理要求格式及次数向甲方提交存货清单及销售报告，乙方应确保各类报表的准确性。

负责做好所有甲方产品及宣传品在区域内商店、商场、超市及其他各种卖场的陈列工作。

乙方不得经营销售假冒或仿冒甲方产品的侵权商品，或其它假冒伪劣商品，一经发现，甲方有权中止合约，并采取法律行动，追究乙方的责任。

4.乙方的投资、人力资源

乙方的开办费用及基本日常开支费用均由乙方自行承担，该等费用包括但不限于乙方使用的办公桌椅、文具、文件柜、电话、传真、空调的购置费用、差旅费、仓储费、运输费、局部促销费及市场费用。

乙方必须聘请专职的人员负责甲方产品的销售及服务，其细况如下\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

乙方的销售经理经甲方同意后由乙方决定委任担任，乙方投资人、主要负责人、经理及副经理或主任不允许兼任销售经理。

乙方的雇佣标准为甲方所接受的最有经验的售货人员、行政人员、技术人员及其他工作人员，以履行本协议书规定下乙方的各项责任所需销售人员及行政人员的数目。这些人员应有的资历，他们的职能及工作均由双方共同确定。乙方同意甲方有权参与这些销售人员的面试、挑选与调动。

乙方雇佣人员的工资与福利由乙方承担，与甲方无关。

甲方同意与乙方协商奖励方案，根据乙方的销售业绩的增长，向乙方支付相应的奖励金。

甲方通过授权的代理机构负责挑选、培训、考核、制定奖励计划予商场促销人员及分销人员。

甲方同意由甲方授权的代理机构支付商场促销员及分销人员的奖金、工资与福利。

乙方同意甲方有权参与所有乙方人员调动。

鉴于乙方提供上文的各项服务，甲方同意作出最大努力向乙方的销售人员提供适当的培训，如果乙方需要此种培训。

上述乙方人员(除商场促销员外)均指专职从事甲方产品推广、销售与服务的人员，即条表中所列的人员。

5.供应价格及转售价格

甲方同意按照本协议书之附件六所载列的产品及其价格供应产品给乙方。该价格包含了产品运达乙方指定地点的运费、装卸费、保险费与相应的增值税。

乙方同意依照甲方的建议转售价格转售产品。

甲方有权提前30日书面通知乙方调整产品供应价格与转售价格。

6.流动资金与付款

乙方承诺对销售甲方的产品投入足够的流动资金。

乙方订购甲方产品须以人民币付款。乙方承诺按照甲方不时书面通知的\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司付款政策的规定按时支付货款。

如果乙方不按上述甲方付款政策按时还款，甲方有权作出相应的措施，包括但不限于拒绝按照乙方的任何订单交货，不再接受乙方的任何订单，直至乙方将所有欠款足额付清为止。超过付款期30日仍未付款，乙方须承担按照银行同期贷款利率计算的`滞纳金。

7.市场支持及业务指导

甲方负责甲方产品在销售区域内的所有广告及促销活动，未经甲方事先书面授权同意，乙方不得进行与甲方有关的任何广告或促销活动。否则，有关费用由乙方自行承担。

所有关于甲方公司及产品的广告宣传由甲方负责。如果乙方有必要进行有关这方面的宣传或特别促销，应事先得到甲方的批准。乙方同意就甲方要求提供业务资料以作广告宣传计划。有关费用事项须经双方同意。

甲方同意根据销售需要拨出一笔商场促销费(主要是商店的活动)协助乙方促进销售。乙方需定期拟出方案及所需承担的费用，待甲方书面审批后能进行。

甲方同意向乙方销售人员提供培训，以提高乙方的市场竞争力及服务水平。乙方须尽最大的努力来发展及保持\_\_\_\_\_\_\_\_\_之三最：

(1)最广的铺点

(2)最佳的陈列

(3)最好的客户服务

甲乙双方同意，本条所涉及的所有授权同意、审批及批准，以及甲方对协议书期间任何市场促销费用的认可与确认必须由甲方销售区域总监及其以上管理人员签字或加盖甲方公司公章方为有效，除此以外，任何甲方的销售人员或其他人员作出的有关市场促销费用的承诺与认可，不论是口头的，还是书面的，均不具有法律效力。

8.交货

甲方将负责安排把产品运输到乙方指定的地点，交付乙方。一切交付以后的运输及其它费用均由乙方自行承担。

在产品由甲方公司仓库运往乙方指定收货地点的途中所发生的任何责任与损失均由甲方承担。

甲方产品在指定地点经双方授权人员检验并盖章确认后视为交付完毕。乙方应在送货单客户栏处加盖与乙方公司名称完全一致的乙方公章或者收货专用章，关于乙方收货确认的详细规定详见本协议书附件七。乙方对产品数量与质量的任何异议应记录于送货单之送货方联。

甲方的产品一经交货给乙方之后，产品的所有权或产品任何部分随后发生的损失或责任的全部风险(由产品本身质量造成的损失除外)转移至乙方。

9.乙方的收益回报

乙方每年所得的奖励，包括从甲方所得的奖励返利，应投资回本协议书项下的甲方产品经销业务，以扩大乙方作为甲方经销商的运作实力。

10.协议书保密及完整性

乙方在此同意为甲方的所有资料(包括本协议书以及相关文件)严格保守秘密，并且除了为履行乙方在本协议书规定下的各项责任外，不为任何其他目的使用上述资料。在甲方提出书面要求时，乙方必须立即无延误地、无条件地将乙方所拥有的属于甲方的全部图表、蓝图、财务报告、说明书、客户信息及销售资料等所有文件材料归还给甲方。如乙方违反本条之规定，甲方有权立即终止本协议。乙方前述的保密义务在本协议书因任何原因终止后持续有效，对乙方具有约束力。

本协议书及本协议书之附件构成双方有关本协议书的全部协议，并取代双方先前所有讨论、协商及协议。

11.期限及终止

本协议书自双方签字盖章日起生效，有效期至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日止。除非任何一方在本协议书有效期届满前三十天书面通知另一方其不续约的决定，本协议书有效期将自动延续一年，至\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日。自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起，甲方有权经提前六十天书面通知乙方，单方面提前终止本协议书，且无需向乙方承担任何赔偿责任。

当任何一方发生破产、无偿债能力、或在其他情况下按照法律规定须终止营业时，本协议书须提前终止或取消。

当一方违反本协议书，并且在收到守约方书面的违约通知之后三十天内未能作出补救，则守约方可以书面通知违约方，立即提前终止本协议书。

不论是期满不续期或提前终止本协议书，乙方均应立即将与有关的资料交付甲方，并立即与甲方结算货款及费用。

不论乙方因何种原因停止营业，乙方同意甲方有权将乙方未售出但仍适于销售的产品取回，以冲抵乙方欠款，但甲方应列出取回产品清单，以便双方核算取回产品金额。

12.违约责任

除本协议已有约定外，一方违反本协议书约定，守约方有权要求违约方立即采取补救措施，并赔偿约方由此而产生的一切损失，包括但不限于合理的律师费用。

13.知识产权

本协议书的订立与履行不视为甲方同意与许可乙方使用甲方与甲方关联公司所拥有的任何商标、商号、标志或者特有产品装潢。

如根据甲方的判断，乙方所使用的商标或商号(不论是否使用中文)会对甲方或甲方关联公司的商标、商号产生不利影响，或者与之类似，容易产生混淆不清，则一经甲方书面通知，乙方应立即停止使用该等商标或商号。

乙方应就任何第三方侵犯甲方或甲方关联公司的商标、商号专用权或其它知识产权的行为及时通知甲方。

14.转让

未经另一方事先书面同意，并就债权债务达成明确的书面协议，任何一方不得将本协议书规定下的该方任何权利及义务作出转让。

15.争议的解决

本协议书有任何未尽事宜及本协议书所产生的所有争议须由双方通过友好协商解决。协商不成，双方之间的任何该等争议应提交甲方所在地人民法院裁决与管辖。

16.修改

对本协议书的任何修改与变更必须以书面方式进行，并经双方授权代表签字且加盖公司公章后方能生效。

17.文本

本协议书经双方授权代表正式签署之日生效。本协议书以一式两份，每方各持正本一份。双方在此确认，本协议书的所有条款业经双方充分协商，为双方的真实意思表示，不构成任何一方的格式条款。

乙方应向甲方交验经过当年年检的营业执照、税务登记证，法定代表人身份证明，并提供复印件。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售签单合同范本6**

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电

农副产品销售合同样本

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 职务：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、产品名称、品种、数量、金额、交售时间

二、质量标准、用途

三、验收办法及时间、地点

四、检验及检疫的单位、地点、方法、标准及费用负担

五、交(提)货地点及运输方式和费用负担

六、超欠幅度损耗及计算方法

七、包装标准、包装物的供应与回收和费用负担

八、结算方式及期限

九、给付定金的数额、时间

十、如需提供担保，另立合同担保书，作为本合同附件

十一、违约责任

十二、解决合同纠纷的方式

十三、其他约定事项

十四、本合同于\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日在\_\_\_签订;有效期至\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

供 方

单位名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(章)

代 表 人：\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

需 方

单位名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(章)

代 表 人：\_\_\_

\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**销售签单合同范本7**

委托人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称甲方）

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

营业执照号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

资质证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

受托人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（以下简称乙方）

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

营业执照号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《\_合同法》、《\_城市房地产管理法》、《城市房地产中介服务管理规定》之规定，甲方特委托乙方代理销售甲方的房地产开发项目，经甲、乙双方平等协商，达成如下协议：

第一条 委托销售项目名称及地址

项目名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

项目地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条 委托销售房屋为\_\_\_\_\_\_\_\_[预售商品房][现房]，商品房预售许可证号：\_\_\_\_\_\_\_（商品房屋注册登记证号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_）

第三条 受托销售范围

（一）乙方受托销售范围：

1．\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_；

2．\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_；

3．\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

（二）乙方受托销售房屋计\_\_\_\_\_\_\_\_\_套，销售总建筑面积为平方米。

（三）销售面积计价方式按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_项计价：

1．按套（单元）计价；

2．按套内建筑面积计价；

3．按建筑面积计价。

第四条 委托销售代理方式

甲、乙双方选择下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_项代理方式：

（一）整体包销：乙方在一定期限内以甲方名义销售，向甲方支付包销价款，获取销售差价利益，并保证在包销期限届满时完成甲方应售商品房。

（二）风险代理：甲方在未支付代理费用的情况下，乙方作为甲方的代理人对房屋进行销售，产生的权利义务由甲方承担，乙方按销售业绩及约定获取报酬。

（三）一般代理：乙方作为甲方的代理人对房屋进行销售，产生的权利义务由甲方承担。

（四）其他方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

代理方式的具体内容、事项等由甲、乙双方另行订立补充协议。

第五条 销售价格

（一）本合同约定的销售范围内的房屋价格按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_\_项执行：

1．起价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元／平方米，最高价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元／平方米，均价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元／平方米；

2．售价\_\_\_\_\_\_\_\_\_元／平方米，可上、下浮动\_\_\_\_\_\_\_\_\_％至\_\_\_\_\_\_\_\_\_％；

3．按楼层、户型定价销售（见附件）

（二）在实际销售中，每套房屋售价如需折扣优惠，须经甲方同意。

（三）房屋售价经甲方同意折扣销售的，代理服务费应按下列第\_\_\_\_\_\_\_\_项计算：

1．房屋原售价；

2．房屋折扣后售价。

（四）其他方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

第六条 销售计划及进度

完成售房套数(套)完成售房面积(平方米)完成售房金额 (元)

第七条 销售收款

甲方\_\_\_\_\_\_\_\_\_[同意][不同意]由乙方代收购房定金及预付款；如甲方同意代收的，乙方应在收到购房定金及预付款后\_\_\_\_\_\_\_\_日内将代收款项交付给甲方。

第八条 合同履行期限

本合同履行期限自\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日止。

6．在合同签订前，委托人应当向受托人出示所售房屋的有关证书、证明文件（原件）等资料。

**销售签单合同范本8**

甲方（需方）

地址：

电话：

乙方（供方）

地址：

电话：

根据《\_合同法》和其他法律法规有关规定，甲乙双方在平等自愿、协商一致基础上，订立本合同。

第一条 合同标、数量：（单位：吨）

数量（吨）

质量等级

单价（元/吨）

总金额（元）

例：国标0号柴油

例：国标

例：120号燃料油

合计标金额 ：

人民币： 元

注：质量标准：按照国家现行最新产品质量标准执行。

第二条 甲方若需超过本合同约定数量和期限供油，属正常销售，其数量、价格、期限需经双方重新书面确定。

第三条 所有权及风险转移：

乙方负责将油品运送至指定地点。所有权及风险自甲方完成验收时起转移给甲方。

第四条 运输方式、到站及交货期限：

乙方在合同生效后 天内将本合同约定标物送至甲方指定地点。运输过程中发生运杂费由乙方承担。乙方超过规定时间仍未送货，甲方有权选择解除合同或选择继续履行合同，若甲方选择继续履行合同，以逾期提油当日和签订合同当日价格较低价格为结算价格。

第五条 油品验收：

1、验收时间：乙方将油品运至甲方指定地点后，甲方须及时到场监卸并验收。

2、数量验收：油品数量计量应以 双方实际结算数 为准。

3、质量验收：按照国家现行最新石油产品标准执行。乙方需向甲方提供该批次油品《质量合格证》或《质量检验报告》。发生质量问题争议，双方共同委托技术监督部门授权质量检验鉴定机构进行油品质量鉴定。鉴定油品存在质量问题，鉴定费用由乙方承担，同时，乙方还应当更换货物，给甲方造成损失，还应该赔偿损失。如鉴定油品不存在质量问题，鉴定费用由甲方承担。

第六条 付款方式：加油前先付款。

第七条 违约责任：经国家有关部门鉴定，因乙方原因造成供应油品质量不合格，由乙方负责包换，若因此给甲方造成损失，乙方应对甲方所受直接和间接损失全额赔偿。

第八条 争议解决方式：有关履行合同所发生一切纠纷，甲乙双方应当及时协商解决。如协商不成时，任何一方均可向合同签订地人民法院提起诉讼解决。

第九条 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自双方盖章之日起生效。

甲方： 乙方：

代表（签字） 代表：（签字）

（盖章） （盖章）

电话： 电话：

传真： 传真：

年 月 日 年 月 日

**销售签单合同范本9**

甲方：（出售方）

乙方：（购销方）

根据《\_合同法》及相关法律、法规的规定，甲乙双方在平等、自愿、公平、诚信的基础上，达成如下协议：

一、生牛奶购销时间与数量：每天早晨点取奶，数量 公分左右。

二、计价标准及付款方式：按照蒙牛乳业基础收购价和附加价格两部分，双方协商后确定最终结算价格。每月付款一次，下月号一次性付清。

三、质量标准：生奶牛的质量必须符合国家生鲜牛奶的收购标准。甲方不得销售未取得健康证明和检疫奶牛生产的生牛奶、产犊7日内的初乳及患病使用抗生素类药物残留的生牛奶。不得掺杂使假不符合国家卫生安全质量的生牛奶。

四、如有违约，违约方赔偿对方所造成的一切经济损失。

五、本协议一式两份，双方各执一份，具有同等法律效益，双方签字生效。

甲方签字：（盖章）

乙方签字：（盖章）：

年月日

**销售签单合同范本10**

合同是当事人或当事双方之间设立、变更、终止民事关系的协议。依法成立的合同，受法律保护。

供货方： (以下简称供方)

需货方： (以下简称需方)

根据《\_合同法》之规定，供需双方经充分协商，特订立以下合同条款以便共同遵守：

>一、供货内容：

需方为满足【\_\_ \_\_\_\_\_】建筑工程的需要，约于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止，向供方购买螺纹钢、线材、圆钢等建筑用钢，不少于\_\_\_\_吨，规格、品种以工程施工实际情况为准。

合同有效期内，供方为本合同指向的工程项目钢筋唯一供应商。该工程项目位于\_\_ \_\_。

>二、订价方式：

供需双方根据钢筋进场当日\_\_\_\_\_\_\_市场同规格行情价每吨加价\_\_\_\_\_\_\_元确定该批钢材的结算价格，此价格为到场结算价。开票金额按总工程钢筋材料的\_\_\_\_\_%开具，货到场地由需方安排工地负责吊卸。

>三、质量标准：

供方按国家相关质量标准提供建筑用钢材。

>四、供货和签收、对账方式：

需方应提前半个月向供方提供需方工程钢材半月到一月内使用计划，作为供方拟定钢材供货计划依据。

需方指定 (身份证号码： ，电话： )为需方货物接收人，负责供方所有到场钢材交接工作。钢材进场前，需方需将指定的货物接收人的身份证复印件与货物接收人签名样本交于供方。

在施工期间，需方将实际施工所需要的产品名称、规格、品种与数量详细开列出需求清单，发货前三天将需求清单，用书面通知或E-mail、传真方式通知供方，供方E-mail： ，传真 。

接到需方三天内需求清单后，供方应及时将钢筋运至项目工地。施工场地交通由需方负责保障与协调。

需方工地昼夜收货，所供材料到达需方指定工地现场后2小时内，需方货物接收人按需求清单与送货清单对所到钢材的单价、规格、数量与重量进行清点核对。需方货物接收人核对认为有差错时，应立即电话通知供方，供方应在接到电话通知12小时内派人员到现场重新清点核对。

线材按过磅重量计算(磅差±)，螺纹钢、圆钢以理算重量计算。

所供钢材需方核对无误后，需方接货人应当即在供方送货清单上签字确认，否则视为需方拒绝接货违约。送货回单作为双方结算的依据。

8、供方指定\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为对账人，(其中一人即可)，需方指定\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_、\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为对账人，(其中一人即可)。

>五、验收方法：

1、供方提供每批次进场钢材所相应厂家质量证明复印件，并加盖供方质保书专用章。

2、钢筋表观质量应该符合国家标准。

3、钢材到场24小时内，需方必须对到场钢材按质量监督有关规定进行抽样检测，结果以复检为准;初检时发现问题应在24小时内电话通知供方参与复检，并对到场钢材妥善保管;供方在接到电话通知后48小时内未参与复检视为默许需方提出的异议与处理意见。

4、检测期限为钢筋进场需方签收后五天内，钢筋进场五天内需方无有效检测结果向供方书面反映质量问题时，该批钢筋需方视为质量合格。到场钢材检测不合格时，该批钢筋检测费用由供方承担。

5、钢材到场应先检后用，供方对于需方使用、保管、保养钢材不善造成的所有质量问题、数量问题不承担任何责任。

>六、结算和付款方式：

供方第一车次钢筋进场之日起，满\_\_\_\_\_吨时即日对账一次，自第一车次钢筋进场之日起满\_\_\_\_个月的二天内全额付清上述\_\_\_\_\_吨货款，此后每满\_\_\_\_\_吨对账结算一次，并于二日内付清货款，若半个月内未满\_\_\_\_\_吨的，按半个月时间为准对账结算并二日内付清货款。

>七、有关责任：

1、需方非质量问题中途退货，拒绝接货，则需方应向供方支付该批次钢材货款总额10%的违约金，并承担由此产生的一切费用并赔偿供方损失。

2、需方临时变更需求清单时，供方交货日期相应顺延;在已发货的条件下，需方临时变更需求清单须事先征得供方的同意，未对供方造成影响的前提下，供方应满足需方需求。

3、需方需要供方推迟时间发货，应在原交货期限前 5 天通知;同时，推迟时间发货的该部分钢材遇价上涨时，按新价格执行;遇价格下调时，按原价执行;推迟时间不得超过 5 天，否则视为需方非质量问题中途退货或拒绝接货处理。

4、变更到货地点时，需方应在交货前5天通知供方，并征得供方同意。

5、变更接货人，需方应在交货前5天通知供方，交货前需方应将新的接货人的身份证复印件和和需方授权书交于供方。

6、供方在合同规定的期限内不能交货时，需方可以另行采购，供方还应向需方支付不能交货部分的货款总值10%的违约金。

7、对于复检不合格的钢材，需方应在收到检测报告的当日将结果通报供方，同时有权拒收并要求退货，供方应无条件退换并承担退换钢材所产生的费用。

8、需方逾期付款为需方违约，供方有权终止合同停止供货,逾期超过十天不满一个月的，按实际逾期天数以月息百分之\_\_\_\_赔付供方，超过一个月，需方应承担逾期支付货款总额\_\_\_\_\_%的违约金，并还应向供方支付逾期货款本金日千分之\_\_\_\_的违约金，从逾期之日开始计，该违约金不封顶。

>八、不可抗力：

任何一方由于不可抗力(只限于战争、地震、水灾、火灾、雪灾)的影响造成合同无法履行时，应及时向合同另一方通报不能履行合同或不能完全履行的理由，在取得有关证明后，允许延期履行、部分履行或不履行合同，并根据实际情况可部分或全部免予承担违约责任。

>九、解决合同纠纷的方式：

本合同如果发生纠纷，当事人应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可向\_\_\_\_\_方所在地人民法院起诉。

>十、其它条款：

双方提供的电话、联系方式必须真实有效，长期处在畅通状态。

>十一、本合同自签订之日起生效。

合同执行期间内，任何一方均不得随意变更或解除合同。合同如有未尽事宜，须经合同双方共同协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。本合同一式四份，均为正本，具有同等法律效力，双方各持两份。

供货方：{盖章｝ 需货方：{盖章｝

法人代表： 法人代表：

委托代理人： 委托代理人：

年 月 日 年 月 日

**销售签单合同范本11**

卖方:\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称甲方)。

买方:\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称乙方)。

双方就销售拖欠货款达成如下合同:

第一条甲方愿意向乙方出售货物，并同意于交货。

第二条约定价格为\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民币

第三条乙方应在交货之日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_天内向甲方明确支付价款，不得延误或短缺。

第四条如甲方未能按期交货或只能交付部分货物，应在前通知乙方延期日期

第五条甲方逾期交货且未按前条约定通知乙方的，乙方可以在一定期限内加快交货，逾期交货的，乙方可以解除合同。

第六条因自然灾害或其他不可抗力原因导致甲方不能按时交货或不能支付部分货款的，交货时间可推迟至\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第七条乙方的付款期限以甲方的交货期限为准。

第八条乙方逾期付款日为未付款日的，甲方可在一定期限内催收，并要求从约定付款日起至付款日止，按每日100元的折扣计算滞纳金。

第九条甲方交付的货物规格不符、质量低劣或者数量不足的，甲方有义务予以补充、调换或者降价。

第十条乙方发现晶体有缺陷时，应立即通知甲方，并要求甲方限期履行前条规定的义务。如果甲方不履行义务，乙方不仅可以解除合同，还可以要求赔偿损失，甲方无异议。

第十一条合同争议的解决:因履行本合同发生的争议，由双方协商解决；也可以由当地工商行政管理部门调解；协商或者调解不成的，按照下列第种方式解决:

(一)提交仲裁委员会仲裁。

(二)依法向人民法院起诉。

第十二条其他约定事项:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

本协议一式两份，双方各执一份。

甲方(公章):\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章):\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签名):\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售签单合同范本12**

购货单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称甲方)

供货单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称乙方)

第一条

产品名称\_\_\_\_\_\_\_\_\_规格\_\_\_\_\_\_\_\_

数量\_\_\_\_\_\_\_\_\_单价\_\_\_\_\_\_\_\_

总价\_\_\_\_\_\_\_\_\_

名称\_\_\_\_\_\_\_\_\_规格\_\_\_\_\_\_\_\_

数量\_\_\_\_\_\_\_\_\_单价\_\_\_\_\_\_\_\_

总价\_\_\_\_\_\_\_\_\_

名称\_\_\_\_\_\_\_\_\_规格\_\_\_\_\_\_\_\_

数量\_\_\_\_\_\_\_\_\_单价\_\_\_\_\_\_\_\_

总价\_\_\_\_\_\_\_\_\_

总计：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条

验收方法\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第三条

付款方式\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第四条

交货规定

1.交货方式：\_\_\_\_\_\_

2.交货地点：\_\_\_\_\_\_

3.交货日期：\_\_\_\_\_\_

4.运输费：\_\_\_\_\_\_

第五条

本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可向人民法院提起诉讼。

第六条

本合同一式\_\_\_份，由甲、乙双方各执正本一份、副本\_\_份。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售签单合同范本13**

甲方：（以下简称甲方）

乙方：（会宁县小平窗帘店）（以下简称乙方）

依据《中华人民检和国合同法》及其他相关法律、法规规定，甲、乙双方在平等、自愿、诚实守信、协商一致的基础上，达成如下协议：

第一条 销售清单及价格元（大写人民币：叁万伍仟陆佰陆拾玖元叁角整）（详见附件）。

第二条 付款方式及期限：交货验收合格后，分两次付清。

第三条 售后承诺：保证质量、类型与指标规定完全一致；

第四条 违约责任：若任何一方违约，违约方应支付对方合同总额每日5‰的违约金。

第五条 解决争议：合同未尽事宜，甲、乙双方协商解决，协商不成可由提出异议一方向人民法院提起民事诉讼。

第六条 合同效力：本合同自签字、盖章之日起生效。在合同履行期间，甲、乙双方均不得随意变更或解除合同。本合同一式二份，甲、乙双方各执一份，自双方签字之日起生效。

甲方（盖章）：

乙方（盖章）：

代表人签字：

代表人签字：

**销售签单合同范本14**

甲方：

乙方：

丙方：

甲乙丙三方本着平等互利，友好协作的原则，经三方协商一致，就合作经营惠xxxxxx项目合作事宜，订立如下条款，供甲乙丙三方共同遵守。

一、由甲方出名办理工商营业执照，实际为三人合作经营，地点位于xxxxxxxx，该店命名为xxxxxxxx，主要经营xxxxxxxxxxx。

二、投资及分红比例：

（1）、该店投资为xx万元，资金在20xx年月日前到帐。

（2）、该店每月核算一次经营情况，如有利润，原则上每月分红一次；如需扩大追加投资或出现亏损，则按上述投资比例出资（即三方平均分摊）。

（3）、利润分成比例为三方平均分配。

（4）、购置的一切资产属三方共同所有，共有份额按投资比例，按实际投资数额单据凭证记帐。

二、合作期限暂定x年，从20xx年xx月至20xx年xx月有效，如到期仍想继续合作，可续签合同。

三、甲方委托xx全权代表甲方，负责日常的各项经营管理事务。但重大经营决策应取得甲、乙、丙三方一致同意后，方可付诸实施。

四、该店的投资款、经营资金均由乙方管理，以甲方的名义在银行开立帐户存取。开户行：xx户名：xx帐号：。甲乙丙三方均有权稽查监督帐户收支情况。

五、该店的一切收入、支出、结存等发生情况，均如实记帐。帐务至少应每月由三方共同核对一次。

六、该店由三方共同选定的采购或供应商供货。

七、合作因下列情形解散：1、合作期限届满；2、甲乙丙三方同意终止合作关系；3、本合作项目连续亏损月或亏损数额达到万元，甲乙丙任何一方均可退出合作。解散或退出合作时，按照出资比例分配利润及资产或承担债务。

八、三方合作该项目，应秉承诚信、无私的合作原则。合作经营合同期间，如遇未尽事宜，经友好协商取得一致意见后，可签订补充协议。

九、本协议一式三份，甲乙丙三方各执一份，自三方签字后生效。

甲方（签名）： 身份证号： 年月日

乙方（签名）： 身份证号： 年月日

丙方（签名）： 身份证号： 年月日

**销售签单合同范本15**

甲方（买方）：

住所：

乙方（卖方）：

住所：

甲乙双方本着以诚为本、互惠互利的原则，经双方协商一致，根据《\_经济法》的规定，订立合同如下：

>一、订单

1、订单的形式：订单应以书面形式向甲方发出。

2、订单的内容：订单内容应包含产品名称、规格、价格、数量、交货时间、交货地点、运输方式、收货人、运费承担等。

3、订单的送达：双方按本合同约定的订单签订方式确认并成交。乙方应使用指定的电子邮箱或传真号向甲方发送订单，否则该订单对甲方无效；双方接收订单方式如有变动的，应以书面形式及时通知对方；具体每批交货数量、价格和时间以订单为准。

4、订单的生效：订单内容经甲乙双方确认无误并经双方签字盖章后生效。

>二、技术指标和质量要求

1、按国家标准执行。

2、按部颁标准执行。

3、由甲乙双方商定技术要求执行。

>三、交货方式、交货地点、结算方式

1、交货方式：所有货物由乙方送往甲乙双方共同约定的交货地点，所需运输费用由乙方承担，并由甲方负责卸车。

2、交货地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

3、结算方式：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_方式付款。

>四、包装要求

不论采取何种包装形式，供方均需确保无破损，无污染，且方便二次运输。因包装不当造成的损失由供方负责，包退包换。

>五、一般条款

1、供方所提供的货物符合国家现行有效标准，并为正规制造厂商\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月以后生产的合格产品，因质量问题而发生的任何故障由供方负责。

2、本项目，供方统一负责供货一览表内设备安装调试并承担交货前的一切责任和费用。

3、需方在交货地点验收，如发现损坏、缺件等问题，由供方负责。

4、供方在发运货物时需提供相应的技术文件，包括操作手册（使用说明）、装箱清单、产品合格证等。

5、免费培训需方操作人员。

6、安装完毕调试合格后，供方全权负责办理国家技术监督部门颁发的锅炉安全运行许可证，需方负责提供司炉工证、水处理证、管理员证。

7、供方对所供产品保质期应按生产厂商的承诺执行，质保期为调试验收合格之日起\_\_\_\_\_\_\_年或发货之日起\_\_\_\_\_\_\_个月（先到为准）。

8、交钥匙工程周期：合同签订预付款支付后\_\_\_\_\_\_\_天内完成。

9、合同签订后预付货款\_\_\_\_\_\_\_%，发货前付到合同金额的\_\_\_\_\_\_\_%，安装调试完毕付款\_\_\_\_\_\_\_%，\_\_\_\_\_\_\_%质量保证金质保期到后设备无质量问题\_\_\_\_\_\_\_天内付清。

10、违约责任：供方应依据合同规定时间按时交货，如不能，由此给需方带来的损失由供方负责。

11、质量验收：

（1）到货验收需方应当在\_\_\_\_\_\_\_个工作日内完成，验收合格后在验收单上签署“验收合格”字样，逾期验收视为验收合格。

（2）需方在验收中发现货物质量不符合合同要求和验收标准或有异议时，应及时通知供方，供方应在接到通知后\_\_\_\_\_\_\_天内给予答复，并负责处理，若需送法定质检部门检验，检验费用由供方承担。如发现货物质量严重不符合质量要求的，需方可通知供方停止供货。

>六、经济责任

1、供方责任：

（1）供方不履行合同或交付的货物全部或部分不符合合同要求的，需方有权拒收不符合质量要求的全部或部分货物，供方须向需方支付拒收货物价款总额\_\_\_\_\_\_\_%的违约金。

（2）供方必须按合同规定的日期完工，每逾期一日，供方必须向需方支付逾期交货部分货物总额\_\_\_\_\_\_\_‰的违约金。

2、需方责任：

需方无正当理由，不能中途退货或拒绝收货；需方需按时支付货款，否则按日支付延期货款额\_\_\_\_\_\_\_‰的违约金；如果供方提前完成交钥匙工作，需方应予以适当的奖励。

>七、合同解释

如合同条文存在歧义，《合同法》又无明文规定，依照交易习惯和采购当事人订立合同的目的做合理并且善意的解释，以维护交易安全和社会的公序良俗。

>八、合同执行过程中发生的一切争议，双方应通过友好协商解决，如协商不能解决，应按《\_合同法》有关规定解决。

>九、其它未尽事宜由供需双方协商约定。

>十、本合同一式\_\_\_\_\_\_\_份，均具有同等法律效力。

甲方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

乙方（签字）：

签订地点：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

**销售签单合同范本16**

甲方：

乙方：

地址：

地址：

电话：

电话：

邮编：

邮编：

甲方向乙方购买金蝶财务软件产品，双方在平等互利的基础上，通过友好协商达成协议：

一、合同内容和合同费用

1． 本合同费用总额为\_元 （币 元整）。

2.甲方购买《金蝶K/3ERP财务供应链快速成长一体包五用户》系列软件款币 \_元，大写\_\_ \_\_\_。

二、质量要求和技术标准

乙方保证所售出的金蝶财务软件符合\_有关法律法规，符合会计核算的原则，符合财政部颁发的《会计核算软件基本功能规范》。

三、软件版权

乙方售出的金蝶财务软件产品，其版权属深圳金蝶软件集团有限公司所有，并受《\_著作权法》和其他有关法律法规的保护。

四、交货地点方式及运输费用

1. 交货地点是：

2. 交货方式（请用“√”选择交货方式）；

□ 乙方上门安装：

□ 甲方自提：

□ 乙方代甲方邮寄：

五、服务期

从合同生效之日起，乙方对所售出的金蝶财务软件实施有偿服务，第一年服务费为 元/年。

六、付款方式

1. 合同签订，付货款的 。

2. 软件安装完成付货款的

3. 实施完成，软件正常使用6个月后，付尾款 %

七、其他约定事项

八、乙方软件产品中的《用户许可协议》是本合同附件，与本合同具有同等法律效力。

九、本合同一式两份，双方各持一份，经双方签字盖章后即开始生效。

十、解决纠纷方式：双方当事人在履行本合同中出现分歧时，应本着互谅互让的原则，相互协商解决。

甲方：

乙方：

代表：

代表：

开户行：

开户行：

账号：

账号：

**销售签单合同范本17**

供方：（以下简称甲方）

需方：（以下简称乙方）

一、 产品规格及数量

二、 制造标准：国家标准。

三、 质量检验：为确保产品之质量，本公司于产品出厂前均按国家标准或企业标准严格检验。

四、 包装方式： 普通包装 。

五、 运输方式： 汽运 。

六、 交货日期： 合同签订15天内 。

七、 付款方式： 合同签订即预付壹万元整，余款货到现场验收后一次性付清 。汇款资料：户 名： 公司 开户银行：银行帐号：

八、 验货方式：需方收到产品后，应于当天内完成外形之验收，逾期则视为需方已验收合格，内部验收则按供方企业标准验收，需方应于10日内完成。

九、 纠纷解决：双方协商解决。协商不成，按合同法解决。

十、 违约责任：若需方未按时付款与供方，或供方未能按期交货与需方，逾期一日，违约方每日罚滞纳金万分之二点五。

十一、 质量保证：符合国家标准及企业标准的合格品、实行三包，质保期为安装调试合格日起12个月或货到18个月（以先到时间为准）。但若遇台风、地震或其它不可抗力事件，本公司则不负保固责任。

十二、 需方在货款尚未付清前，产品之所有权归属于供方。

十三、 担保方式： 无

十四、 本购合同壹式 贰 份，供方、需方各执 壹 份为凭。

甲方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方（公章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人（签字）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售签单合同范本18**

甲方（供货单位）：纳爱斯丽水销售有限公司

乙方（购货单位）：

为了共同做好纳爱斯集团各类产品的市场拓展和销售工作，甲乙双方经友好协商，本着平等、自愿、互惠互利的原则，根据《\_合同法》之规定，特订立本合同，共同遵守。

一、产品购货金额、价格和质量

1．购货金额

①乙方全年向甲方购买产品的约定金额合计为万元，其中家清类产品万元、个清类产品万元、消杀类产品万元。约定金额以现行结算价格为基准，若遇价格调高时，约定金额将作适当提高，各类产品具体金额分解见补充协议；

②甲方产品按产品性质的不同分为家清类产品、个清类产品、消杀类产品。家清类产品指雕牌、纳爱斯、超能、西丽（不含沐浴露）、伢牙乐、西亚斯各品牌系列产品；个清类产品指100年润发、YOURYOU我的样子、麦莲及西丽（不合香皂）各品牌系列产品；消杀类产品指李字品牌系列产品。

2．甲方按结算价供应，具体价格见产品销售合同书附件（20xx年产品价格体系明细表），合同期内如遇价格调整，自甲方产品价格调整之日起，乙方所经销的甲方产品按新价格结算贷款。

3．产品的质量标准：按产品包装标识标注的标准执行。

二、交货地点、运输方式和费用负担

1．交货地点：甲方所在地（ 配货中心公司）仓库，由甲方代办运输。

2．铁路运输：乙方到站由甲方代办，送到到达站的费用由甲方补贴承担。货物到站后的所有运杂费均由乙方承担。

3．公路运输：运费在300元／吨内由甲方补贴承担，超过部分由乙方承担。

4．为了加强甲方的公路运输服务管理，乙方收到甲方产品签单时须注明收货的年、月、日、时，由乙方收货人签字确认，并盖上乙方公章。

三、对产品提出异议的时间和办法

1．如果是铁路运输的，运输损失严重并铅封已坏，由乙方提供铁路原始记录和当地保险公司勘查记录；铁路到站到达目的地后货物如有受损及灭失，乙方应在收货当日

向甲方提出书面异议，甲方协助乙方做好向保险公司索赔事宜。如果是公路运输的，甲方概不负责，由乙方与车主协商赔偿，或由乙方签单时注明实收数量。

2．乙方认为甲方产品有内在质量问题的，乙方应在收货后一个月内向甲方提出书面异议，经甲方认定后予以处理。

四、发货条件及结算方式

1．如果乙方款到发货的，必须在签约后10天内将贷款汇至甲方指定的银行帐户，甲方在乙方贷款到帐后给予发货。乙方汇款时，汇款人名称应与本合同乙方的名称保持一致。

2．如果乙方用银行承兑汇票作贷款抵押担保的，从开票之日起30日内结清。延期付款按银行同期贷款利率支付违约金。

五、双方义务

1．甲方义务：

①协助乙方拓展市场、做好市场宣传；

②帮助和指导乙方做好销售网络拓展和价格体系的维护；

③在乙方按合同约定履行了相关义务时，甲方兑现给予乙方相关的销售政策支持。

2．乙方义务：

①甲方指定乙方在 省 区域内销售甲方产品，乙方不得进行跨区域销售；

②乙方有义务销售与甲方约定的全部产品，在区域内做好甲方产品的市场分销和终端销售，不得抵制销售与甲方约定的任何产品。对甲方推出的新产品、新包装产品必须积极配合，及时宣传和推广；

③严格执行甲穷制订的价格体系并做好二级批、零售终端的价格管理工作，不得低于甲方规定价格销售。同时要和甲方共同打击所辖区域内假冒伪劣产品，并处理各种纠纷，维护甲乙双方的共同利益；

④乙方应遵守法律，诚信经营，如乙方因违法经营受到行政执法机关处罚或在经营过程中与第三方发生纠纷的，概由乙方承担相应的法律责任；

⑤乙方在未经甲方书面授权的前提下，不得在任何场合以任何方式冒用甲方名义进行活动；

⑥做好约定产品在终端的特价和促销工作；

⑦乙方不得以任何形式克扣、销售促销品或其他促销物料（如货架等）；

⑧对双方所签的一切合同、协议和甲方产品情况、经营情况、市场拓展策略及产品价格等信息有保密义务。

六、市场秩序管理违约责任

㈠市场秩序管理违约的定义

跨区域销售：是指乙方超出约定的-销售区域进行直接或间接销售。包括乙方对辖区内下级渠道成员管理不当所造成的销售行为。

低价销售：是指乙方低于甲方规定价格销售，以及辖区内下级渠道成员低价销售的行为。

其它妨碍甲方产品正常销售秩序的行为：是指有意撕毁、破坏甲方产品外包装的特定标识，指使他人跨区域收购或销售甲方产品，或给甲方调查取证制造人为障碍的行为。

（二）乙方自身有跨区域销售、低价销售或其他妨碍甲方产品正常销售秩序的违约行为，按以下规定承担违约责任。

1.乙方自身违约的，一经查处，一律向甲方交纳5000元／次的违约金。

2.甲方对乙方在按以上规定处理（5000元／次）的基础上，对各类产品追加违约处理如下：

若再次出现违约情形，一律向甲方交纳100元／件的违约金。若面积较大、影响较坏而又无法点清具体的数量，将视情节轻重，违约的乙方须每次向甲方交纳违约金万元，并由乙方负责回收严品。三次及以上或单次情况特别严重的除按以上办法交纳违约金外，甲方有权停止产品的供应，直至取消乙方的经销权；

②．个清类、牙膏牙刷类产品乙方若有违约操作的，牙膏牙刷、麦莲系列按100元／件向甲方交纳违约金，100年润发、YOURYOU我的样子及西丽沐浴露系列按200元／件向甲方交纳违约金，并由乙方负责回收产品。乙方不收回产品或情节严重的还将扣除乙方的有关商业折扣，直至取消乙方的经销权。

（三）乙方辖区内农贸市场操作违约的处理规定

1．乙方辖区内的农贸市场低价销售或严禁在农贸市场销售的产品进入农贸市场摆放、销售的，乙方每次向甲方交纳违约金3000元以上；面积较大、情况严重的，乙方须向甲方交纳违约金万元，且甲方有权停止产品的供应，直至取消乙方的经销权。

2．乙方要将农贸市场里冲倒货的二级批发商列入黑名单，对其不予供贷，否则按连约处理。

（四）乙方辖区内二级批发商操作违约的处理规定

1．乙方要加强辖区内二级批发商（批零兼营店、城市二批）售价及渠道的管理，确保二级批发商不得低价销售、跨区域销售，更不能销售近似甲方产品的假冒伪劣产品：否则不能给予供货。

2．如果乙方辖区内二级批发商低于规定的价格销售或跨区域销售：乙方每次向甲方交纳违约金1000元彰上 乙方辖区内二级批发商出现较大面积的低份销售或较大数量的跨区域销售，则视同乙方自身违约操作，根据情节轻重按相关规定处理。

(五)乙方辖区内终端市场秩序违约行为的处理规定

1．乙方对超市、实场的供价操作必须按照甲方《产品、价格、促销管理控制程序》

规定执行，否则按低价销售违约处理（经甲方书面同意的除外）。

2.乙方对超市：卖场按甲方规定的供价供应，但超市、卖场有低于供价销售的，乙方应立即停止该产品的供货，并取消对超市、实场的DM、堆头等费用支持；第二次发生的，则要暂停对超市、卖场所有产品的供货，并取消合同所约定的部分或全部的费用；情节严重的，乙方应停止对超市、卖场的产品供应，直至和超市、卖场终止合作。

（六）甲方把对乙方违约操作的处理结果书面通知乙方后，乙方若需交违约金的，乙方须在七日内将违约金交纳至乙方所在甲方分公司，迟交或不交按违约的的至

倍从乙方的任何商业折扣中扣除。

（七）其他操作违约

1.乙方对其辖区内从外地进货的单位，要及时了解其进货渠道、销售情况，并要积极采取相关措施及时处理。同时乙方要及时向甲方客户经理举报，客户经理不作为，可直接向甲方分公司举报；甲方分公司不作为，可直接向甲方大区经理举报；甲方大区经理不作为的，可直接向，甲方督察科举报。

2．如果乙方自行到甲方仓库提货，但在运输途中冲倒贷的，除承担市场秩序违约责任外，甲方对乙方还将按30元／件从双方约定的任何商业折扣中扣除。

七、合同的终止和解除

1．若乙方打假不力、管理不到位或有其他违约行为，甲方根据情节轻重有权取消乙方享受的甲方销售政策待遇，直至解除合同、取消经销权。如果乙方参与制假、售假，乙方应向甲方交纳违约金5万元，并赔偿甲方因此而遭受的实际经济损失，同时甲方将追究乙方法律责任。

2．乙方泄露甲方经营的商业秘密，甲方有权解除本销售合同，并有权追究因乙方行为给甲方造成的经济损失。

3．本合同签订后10天内乙方未向甲方汇款购货，或者乙方在经销期间资金投入不足、门店合格率低于要求、任务完成率低于要求、销售网络建设不健全、市场开拓进展缓慢、经营能力不足，未能达到做甲方产品经销条件的，甲方有权调整乙方的经销区域或终止本销售合同，收回乙方的经销权。

4．甲方20xx年上市的新产品，上市后的30天内乙方未进货销售或铺货率未能达到甲方要求、不积极配合甲方进行新产品推广、不能完成新产品销售任务的，甲方有权调整乙方的经销区域或终止本销售合同，收回乙方的经销权。

八、其他相关约定

1. 甲方产品的经销权归属甲方所有，未经甲方书面许可，乙方无权对甲方产品的经销权进行转让、转移。

2．乙方不得使用“纳爱斯”、“雕牌”、“超能”、“100年润发’’等品牌作为商号的一部分，不得以“纳爱斯××分公司”、“纳爱斯××经营部’’等名义对外经营和宣传，且未经甲方明确的书

**销售签单合同范本19**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_依据《\_民法通则》、《\_合同法》及相关法律、法规，本着相互合作、互利互惠的原则，甲、乙双方经充分协商，订立本合同：

一、甲方向乙方购买的软件产品及其服务项目如下：软件名称

用户数

更新服务

局域网版

\_\_\_\_\_\_\_套

\_\_\_\_\_\_\_个

软件安装之日起满\_\_\_\_\_\_\_年)免费更新，

数据更新包\_\_\_\_\_\_\_发布，\_\_\_\_\_\_\_邮寄更新盘。

合计金额

小写：人民币\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元整

大写：人民币\_\_\_\_万\_\_\_\_千\_\_\_\_佰\_\_\_\_拾\_\_\_\_元整

以后每年更新费\_\_\_\_\_\_\_万元，到期未缴费，停止更新服务，原软件正常使用。

二、乙方为甲方提供三阶段服务，其间双方义务如下：第一阶段：系统准备阶段

甲方义务

1.确保windows服务器与局域网各电脑连通;

2.指定\_\_\_\_\_\_至\_\_\_\_\_\_位具备网络及软、硬件知识的专职人员协助乙方工作。

第二阶段：安装及使用指导阶段

乙方义务

1.现场安装软件到甲方指定服务器，并进行服务器与各点机器调试，确保正常运行。

2.对甲方的相关人员进行使用指导(\_\_\_\_-\_\_\_\_人)。

第三阶段：售后服务阶段

乙方义务

详见系统售后服务细则

三、本合同生效后，甲方应在\_\_\_\_\_\_\_个工作日内支付软件购买费用，乙方在收到甲方全款的\_\_\_\_\_\_\_周内，派技术人员到甲方所在地现场实施软件安装、调试。

四、甲方应严格遵守付款义务，逾期付款(软件购买费)，按\_\_\_\_\_\_\_日支付合同总价款\_\_\_\_\_\_\_分之\_\_\_\_\_\_\_的违约金。

五、软件运行所需硬件设备及系统软件(操作系统、数据库系统等)，由甲方自行提供。硬件或系统软件故障引起的技术维护工作甲方自行负责。

六、本软件仅限于甲方使用，甲方不得通过任何途径泄露给第三方;若因甲方行为侵犯乙方商业秘密、知识产权及其他相关权利的，乙方有权要求甲方承担法律责任。

七、发生不可抗力，导致甲、乙任何一方或双方未能履行合同义务的，不承担违约责任。

八、如有争议，协商解决;协商不成的，任何一方均有权向\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_人民法院起诉。

九、本协议未尽事宜，经双方协商后，以协议附件的方式予以确认。经双方签、盖章确认的附件与本合同具有同等法律效力。

十、本合同一式\_\_\_\_\_\_\_份，甲、乙双方各持\_\_\_\_\_\_\_份，自甲、乙双方签章、盖章之日起生效。

甲方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

乙方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

通讯地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_日

《\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_软件》售后服务细则

欢迎您成为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_系统软件用户，承蒙使用，谨致谢意。

1.根据\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司向最终用户所提供的软件种类及应用范围，以及最终用户的需求，向最终用户提供全方位、有效、及时的技术支持和服务。

公司负责指导和实施向最终用户所提供的软件产品现场安装、调试及开通。

公司提供远程软件更新、调试、诊断服务，同时将采用电话、传真、internet等灵活、多样的通信手段，提供\_\_\_\_\_\_小时的响应服务，保证在任何时候用户都能及时找到服务支持小组的工程师。

4.建立最终用户技术支持档案，主动征询服务请求，定期跟踪服务

公司对其所提供的软件产品提供\_\_\_\_\_\_年的免费技术支持。

公司用户享有在免费服务期内享受免费升级服务。

7.免费服务期的计算：自\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司为用户提供软件注册码之日起\_\_\_\_\_\_年。

年期满后，\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司提供有偿服务。

公司服务电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;传真：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;客服e-mail：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;在线客服：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;公司网站：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

10.本服务细则最终解释权属于\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

软件维护记录

本记录单由本公司工程师填写序号

工程师

问题说明

**销售签单合同范本20**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第一条合作方式

1.“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”产品为大连奥远软件有限公司研发。

2.乙方代理商买断代理期限从\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_日

3.乙方在本协议签订之日起向甲方一次性支付代理商买断费用\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4.甲方在收到乙方预付款后三日内进行发货。

5.乙方所销售的“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”产品必须严格执行\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_价格体系。

6.乙方所销售的“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”产品销售范围：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

7.合同到期后，经甲乙双方协商后可自动顺延。

第二条双方的权利和义务

一、甲方的权利和义务

1.甲方提供乙方或其客户的互联网技术支持和电话技术支持。

2.对于乙方提出的软件功能需求或其他方面的建议，甲方应及时与乙方进行沟通确认，给予乙方合理的解决方案。

3.对于乙方要求甲方对软件进行更改或功能扩充，经双方协商确认后，乙方需向甲方支付一定的费用，甲方在最快时间内对软件进行修改并提供给乙方。

4.对于乙方要求甲方按乙方的需求进行定制研发，经双方协商确认后，乙方需向甲方支付一定的费用，甲方在最快时间内对软件进行修改并提供给乙方。

5.甲方提供注册码给乙方对软件进行注册，每次将收取成本费\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

6.甲方若对软件代理价进行更改，须在半个月前通知乙方。

二、乙方的权利和义务

1.乙方享有“\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_”产品在所在地区的代理销售权。

2.乙方可获得甲方的互联网在线技术支持和电话技术支持。

3.乙方可要求甲方对乙方进行上门技术支持和服务，但所需费用由乙方承担。

4.乙方单位已不存在或变动，必须尽快告知甲方。

5.乙方未经甲方同意不得修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等。

第三条协议解除、终止及违约责任

在协议执行期间，如果乙方没有按时付款、乙方单位已不存在、乙方未经甲方同意修改所代理的软件或对软件进行解密或反编译、进行非法销售等，本协议即告终止，乙方无权要求甲方返还所支付的款项。

第四条争议解决

协议执行期间如果双方发生争议，双方应友好协商解决。如果协商不成，双方同意提交仲裁机构进行仲裁。

第五条附则

本协议及其附件等最终解释权归甲方所有，本

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！