# 外贸出口商品销售合同范本(47篇)

来源：网络 作者：岁月静好 更新时间：2024-12-14

*外贸出口商品销售合同范本1供方(供货单位)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_需方(购货单位)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_为了增强供、需双方的责任感，提高经济效益，并明确供需双方的责任，根据《^v^合同法》等有关法律、法规的规定，供、需双方秉着...*

**外贸出口商品销售合同范本1**

供方(供货单位)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方(购货单位)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了增强供、需双方的责任感，提高经济效益，并明确供需双方的责任，根据《^v^合同法》等有关法律、法规的规定，供、需双方秉着平等自愿、互惠互利的原则，经双方充分协商，特订立本合同，以便共同遵守。

第一条、品名、规格、数量、金额：

备注：以上所有单价均为不含税单价，数量以工程实际供货数量为结算依据。

第二条、质量标准与施工要求：

1.产品的技术标准，按国家核定标准执行。特殊要求的产品质量，应符合供方的特别规定或合同中另行约定。

2.如因供方产品质量不符合国家标准，由此造成的损失由供方负责。

第三条、产品包装要求：纸箱包装

第四条、验收方法及提出异议：

1.需方在收到供方货物时当场验收。

2.如有异议，需方在收货后当天内以书面形式通知供方，并妥善保管好货物，由供方派相关质检人员复核证实后作出处理。

3.如需方未按规定期限提出异议的视为所交产品符合合同约定。

4.需方因使用、保管、保养不善等造成产品污损的，不得提出异议。

**外贸出口商品销售合同范本2**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

双方根据《^v^合同法》、《民法通则》等有关法律，经充分协商，现就甲方向乙方销售\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_事宜达成以下协议，以资共同遵守：

>第一条 货物清单

产品名称：

品牌：

型号：

数量：

单价：

合计总价\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_元。

>第二条 合同有效期

本合同自双方签字盖章之日起生效，至双方权利义务履行完毕之日终止。

>第三条 质量标准

卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

>第四条 包装

应当能达到防压坏、防潮的基本要求，或符合乙方提出的其他要求。

>第五条 交货时间、交货地点

1、交货时间：卖方须在收到买方预付款后\_\_\_\_日内交货。

2、交货地点：

>第六条 产品的验收

货物到达后由卖方完成对货物的安装调试。买方在卖方完成安装调试天内对货物进行验收，如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符买方有权拒绝接受。

>第七条 付款方式

买方在合同生效之日起日内向卖方支付预付款：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

在卖方交货完毕，买方验收合格后天内，买方支付余款：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

>第八条 售后服务

本合同所指的货物自验收合格之日起，按一览表的保修执行保修，具体实施办法见产品保修卡；如是硬件本身的故障，免费上门服务；如是操作系统崩溃或受病毒、木马攻击及操作方面的问题，需上门服务，卖方收取一定的服务费，送修免费。

>第九条 违约责任

买方无正当理由拒不收货，如拒收货物对卖方造成损失的，卖方有权追索。买方逾期付款，每逾期一日应按照未付款金额%向卖方支付逾期利息。

>第十条 争议解决方式

在履行本合同中出现的争议，双方应通过友好协商的方式解决。如未能协商解决，任何一方均可向卖方所在地人民法院提起诉讼。

>第十一条 特别约定

1、买方若委托第三方收货，则应提前三天向卖方提交书面的委托第三方收货说明（说明至少包括第三方收货人详细地址、公司全称、指定货物签收人姓名、电话、手机号码、身份证号等信息，并加盖买方公章）。货物交由买方委托的第三方签收后，视同卖方已将货物交付给买方。

2、本合同一式\_\_\_\_份，双方各执\_\_\_\_份，自双方签字盖章之日起生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签约日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸出口商品销售合同范本3**

A: The environment varies greatly because of differenCeS in lan-guage . customs and traditions.

A:由于语言、习惯和传统的不同,出口环境也会有很大的差别。

B：Yes. This gap can be filled by export market research before exporting.

B:是呀，出口前对出口市场的研究从某种程度上可以弥补这种差异。

A：But the importance of the export research is often neglected by the managers.

A:但是出口研究的重要性经常被一些公司的经理所忽视。

B：That\'s right. They do not appreciate its value and consider it to be a luxury.

B:没错。他们认识不到出口研究的重要性，它是一种不必、要的奢侈。

A: Therefore .when enterprises are spending a lot of money in trying to penetrate a new market. they should research whether their products can be sold at high enough a price and in a satisfactory amount.

A:所以企业在花很多钱企图打开一个新市场时，也应该去调研他们的产品是否能卖出足够高的价格与令人满意的数量。

B: Exactly!

B:你说得太对了!

**外贸出口商品销售合同范本4**

编号（no.）：

签约地点（signedat）：

日期（date）：

卖方（seller）：

地址（address）：

电话（tel）：传真（fax）：

电子邮箱（e-mail）：

买方（buyer）：

地址（address）：

电话（tel）：传真（fax）：

电子邮箱（e-mail）：

买卖双方经协商同意按下列条款成交：

1.货物名称、规格和质量（name，）：

2.数量（quantity）：

3.单价及价格条款（）：

（除非另有规定，“fob”、“cfr”和“cif”均应依照国际商会制定的《2024年国际贸易术语解释通则》（incoterms2000）办理，出口销售合同。）

4.总价（totalamount）：

5.允许溢短装（moreorless）：\_\_\_%.

6.装运期限（timeofshipment）：

收到可以转船及分批装运之信用证\_\_\_天内装运。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额（应明确是否为含税价）进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金（不能超过合同总金额的20%），供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

7.付款条件（termsofpayment）：

买方须于\_\_\_\_前将保兑的、不可撤销的、可转让的、可分割的即期付款信用证开到卖方，该信用证的有效期延至装运期后\_\_\_\_\_天在中国到期，并必须注明允许分批装运和转船。

买方未在规定的时间内开出信用证，卖方有权发出通知取消本合同，或接受买方对本合同未执行的全部或部份，或对因此遭受的损失提出索赔。

8.包装（packing）：

9.保险（insurance）：

按发票金额的\_\_\_%投保\_\_\_\_\_险，由\_\_\_\_负责投保。

10.品质/数量异议（quality/quantitydiscrepancy）：

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验（验收）合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

如买方提出索赔，凡属品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，凡属数量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，对所装货物所提任何异议于保险公司、轮船公司、其他有关运输机构或邮递机构所负责者，卖方不负任何责任，

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

11.由于发生人力不可抗拒的原因，致使本合约不能履行，部分或全部商品延误交货，卖方概不负责。本合同所指的不可抗力系指不可干预、不能避免且不能克服的客观情况。

12.仲裁（arbitration）：

因凡本合同引起的或与本合同有关的任何争议，如果协商不能解决，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会深圳分会。按照申请仲裁时该会当时施行的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

13.通知（notices）：

所有通知用\_\_\_文写成，并按照如下地址用传真/电子邮件/快件送达给各方。如果地址有变更，一方应在变更后\_\_\_日内书面通知另一方。

14.本合同为中英文两种文本，两种文本具有同等效力。本合同一式\_\_\_\_\_份。自双方签字（盖章）之日起生效。

theseller：thebuyer：

卖方签字：买方签字：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本5**

一般货物出口合同格式（中英全文对照）

合同号：

日期： 订单号：

买方： 卖方：

买卖双方签订本合同并同意按下列条款进行交易：

（1）品名及规格

（2）数量

（3）单价

（4）金额合计允许溢短装＿＿％

（5）包装：

（6）装运口岸：

（7）目的口岸：

（8）装船标记：

（9）装运期限：收到可以转船及分批装运之信用证＿＿天内装出。

（10）付款条件：开给我方100％保兑的不可撤回即期付款之信用证，并须注明可在装运日期后15天内议付有效。

**外贸出口商品销售合同范本6**

供方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

需方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1.本合同是依照《^v^合同法》订立的，经双方签字盖章后，即发生法律效力，双方必须严格履行。

2.合同条款：

①签订双方商妥订货产品总值人民币\_\_\_\_\_\_\_\_元。其产品名称的规格、质量、数量、单价、总值、交货付款等详如附表。

②产品及原材料检验方法;

③产品价格规定;

④产品的包装方法及费用负担;

⑤产品交货方法及费用负担;

⑥货款及费用等结算方法;

⑦补充条款。

3.经济责任：

(1)供方如未能履行合同，须负下列责任：

①产品花色、品种、规格、质量不符合同规定：需方同意利用的，按质论价，退货贬值总值价款，不能利用的，应负责保修、保退、保换。由于延误交货时间，每天应偿付需方千分之\_\_\_\_的罚款。

②产品数量不符合规定：少交需方仍有需要的照数补交;因延期而不要的，可以退货，并承担因此而造成的损失;不能交货的，应偿付需方以不能交货的货款总值的百分之\_\_\_\_\_\_的罚金。

③产品包装不符合同规定：应负责返修或重新包装。并承担支付的费用;需方不要求返修或重新包装，应偿付不符合同规定包装价值的千分之\_\_\_\_的罚金。

(2)需方未能履行合同时，须负以下责任：

①中途变更产品花色、品种、规格、质量或包装的规格，应偿付变更部分货款(或包装价值)总值百分之\_\_\_\_罚金。

②中途退货，由双方根据实际情况商定，同意退货的偿付退货部分货款总值千分之\_\_\_\_的罚金。

③未按规定的时间和要求交原材料或技术、资金、包装物，除交货日期得以顺延外，应偿付顺延交货产品总值每日千分之\_\_\_\_的罚金;不能提供时，视同中途退货处理。

④自提产品未按规定日期提货，每延期一天，应偿付供方以延期提货部分货款总额千分之\_\_\_\_罚金。

⑤未按规定日期付款，每延期一天，应偿付以延期付款总额千分之\_\_\_\_的罚金。

⑥实行送货或代运的产品拒绝接货，应承担由此而造成的损失和运输费用及罚金。

(3)产品价格：如需要调整，必须经双方协商方能变更。

(4)任何一方要求全部或部分解除合同，必须提出充分理由，经双方协商，并报请鉴证机关备案。

(5)如因生产原料、生产设备、生产工艺或市场发生重大变化，需要变更产品品种、花色、规格、质量、包装时，应提前\_\_\_\_天与对方协商修订调整，并报鉴证机关备案，任何一方不得擅自变更合同。一方变更合同，对方有权拒绝收购，因此而不能执行合同应偿付对方千分之\_\_\_\_\_\_的罚金。

(6)确因自然灾害等原因，影响执行合同或延期交货，需提前\_\_\_\_天通知对方，经有关机构证明，可酌情减免罚金。

4.执行合同中，发生争议和纠纷，签约双方协商不成，均可向法院提出诉讼。向仲裁机关申请仲裁(两者选一)

5.本合同及附件一式六份，供需双方各执正本一份，副本四份，双方主管部门和工商行政管理局各一份。

甲方：乙方：

年 月 日 年 月 日

**外贸出口商品销售合同范本7**

供货方（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_经营部

购货方（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲乙双方本着平等自愿原则，经友好协商，就木材（模板）购销事宜签订以下合同。

一、木材（模板）名称、规格、数量、单价：

二、质量约定：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 。

三、收货约定：乙方应提前2天通知甲方供货。甲方收到通知后将货物送货地点，乙方指定收货人\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_身份证号码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

或任何一个人在甲方出具的三联送货单上签字，视为乙方对木材（模板）质量、数量的认可，作为双方结算的依据。

四、计价方式和付款方式；

本合同计算价格为现金或垫资价格，从送货之日起2—3个月付已送货款的50%—60%，以后每月付余款的50%。直到主体封顶付总货款的80%为止。余款在砖装完或三个月内付清为止。乙方以转账或现金支付货款，本合同所有货物乙方不要求甲方提供任何发票。

五、违约责任；

1、甲方是乙方本项目的唯一木材（模板）供应商，乙方本项目所有全部木材（模板）全部由甲方提供，乙方不得从他处另行采购。

2、甲方如未按本合同约定送货，或乙方未按合同约定付款，另乙方有权解除合同。

六、本合同一式三份，双方各执一份，经双方签字（或盖章）后生效。

供货方（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

购货方（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本8**

最新外贸出口单据销货合同模板

销货合同

SALES CONTRACT

卖方SELLER:

WENSLI GROUP.

#309 JICHANG RD,HANGZHOU,CHINA

编号NO.:

NEO/026

日期DATE:

Aug. 20, 20\_

地点SIGNED IN:

HANGZHOUO, CHINA

BUYER:

TRADING .

. BOX 12345 CODE 55400 T-3456789 RIYADH KINGDOM OF SAUDI ARABIA

买卖双方同意以下条款达成交易：

This contract Is made by and agreed between the BUYER and SELLER , in accordance with the terms and conditions stipulated below.

1. 品名及规格

Commodity & Specification

2. 数量

Quantity

3. 单价及价格条款

Unit Price & Trade Terms

4. 金额

Amount

CIF DAMMAM PORT, SAUDI ARABIA

400 BUNDLES TEXTILE FABRIC

200 BUNDLES LADIES’ SUIT

400 BUNDLES

200 BUNDLES

Total:

600 BUNDLES

溢短装，由卖方决定

With

More or less of shipment allowed at the sellers’ option

5. 总值

Total Value

USD FIFTY EIGHT THOUSAND ONLY.

6. 包装

Packing

BUNDLE

7. 唛头

Shipping Marks

OT

NEO20\_/026

DAMMAM PORT

**外贸出口商品销售合同范本9**

卖方：

代理商：

本协议于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日签订，协议双方为：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(卖方名称)，系根据\_\_\_\_\_国法律正式组成并存在的公司，设于\_\_\_\_\_\_\_\_\_(卖方地址)(以下称“卖方”)和\_\_\_\_\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_\_\_\_\_股份有限公司，系根据\_\_\_\_\_\_\_\_\_国法律正式组成并存在的公司，设于\_\_\_\_\_\_\_\_\_(地址)，(以下称“代理商”)。

鉴于“卖方”愿意发展他在\_\_\_\_\_\_\_\_\_(生产地)和其他国家制造的、并以他的商标和专名销售的产品的出口业务;

鉴于“卖方”愿委任\_\_\_\_\_\_\_\_\_作为他的独家经销商，按照本协议中的条款销售此种产品;

为此，考虑到双方在本协议中所作的诺言和所商定的各条款，并考虑到下面所提出的，双方声明已经同意的，相互之间的其他有效对价，特订立协议如下：

风险提示：

在签订经销合同时，应当对商品的规格、质量以及销售区域、是否是独家代理经销等做出明确约定，避免双方在协议履行中产生争议。对上述情况约定不明的，在合同履行过程中常会伴随发生“经销商超范围销售”的情况，致使合同履行争议重重而最终夭折、亏损。

第一条 定义

1、产品：本协议中所称“产品”，系指“卖方”制造并以其商标和专名销售的产品(产品名称)。

2、地区：本协议中所称“地区”，系指\_\_\_\_\_\_\_\_\_(地区名)和随时经双方以书面同意的其他地区。

3、商标和专名：本协议中所称“商标”和“专名”，系分别指\_\_\_\_\_\_\_\_\_(商标的全称和专名的全称)。

第二条 经销权

“卖方”兹给予\_\_\_\_\_\_\_\_\_以独家进口，并以“商标”和“专名”向“地区”内客户销售“产品”的权利。

第三条 专营权

1、交易：“卖方”不得将“产品”售予、让予或以其他方式使“地区”内\_\_\_\_\_\_\_\_\_以外的任何个人、行号或公司取得“产品”。

2、委任：“卖方”不得委任“地区”内\_\_\_\_\_\_\_\_\_以外的其他个人、行号或公司作为其经销商、代表人或代理人，以进口和销售“产品”。

3、询购：“卖方”收到“地区”内任何客户有关“产品”的询购，均应交给\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

4、再进口：“卖方”应采取适当措施防止他人在“地区”内出售“产品”，并不得将“产品”卖给“卖方”知道的或有理由据信拟在“地区”内再进口或同售“产品”的第三者。

第四条 价格、条件

1、价格：给予\_\_\_\_\_\_\_\_\_的价格和条件，应随时由“卖方”和\_\_\_\_\_\_\_\_\_商定，此项价格和条件的确定应考虑到正常贸易惯例及经常存在的市场竞争情况，使双方从销售中获得相当利润。

2、单独合同：在每次具体购买产品时，双方应缔结单独合同。

第五条 “卖方”的责任

“卖方”同意在下列方面协助\_\_\_\_\_\_\_\_\_：

3、自费供应样品和一切可以供应的广告资料。

4、提供现行的国内价目表，并将价目表内任何预期的变更迅速通知\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

5、经常提供有助于推销“产品”的意见。

第六条 代理商的责任

1、为在“地区”内推销“产品”并为客户服务，应自费提供和保持一个有经营能力的机构，并尽一切努力争取达到有利于“卖方”为利用“地区”内各种销售机会而制定的销售指标。

2、供给“卖方”有关销售“产品”的详细报告，以及尽可能多的有关“地区”内各种销售机会和竞争者推销活动的情报。

第七条 双方关系

根据本协议所建立的“卖方”和\_\_\_\_\_\_\_\_\_在协议有效期内的关系仅属卖方和买方的关系。任何一方均无权对某一第三者代表另一方，或以另一方的名义签订合同。本协议并不产生代理权，如果任何一方以另一方的名义或以另一方代理人的名义行事，以致另一方遭受损失时，该导致损失的一方，应使受害的一方不负担由此而发生的损失和费用。双方并未也无意建立任何代理、合伙、合营企业或雇主和雇员的关系。

风险提示：

虽然，经销商经供应商授权销售特定产品，但若该商品是仿冒或者以其他方式侵犯第三方主体的权益的，经销商需要承担连带责任，第三人有权直接要求经销商承担侵权责任。因此，未侵权条款的承诺可以为经销商向供货商索赔提供相应的法律依据，在经销合同中至关重要。

第八条 “卖方”名称等的使用

1、特许：\_\_\_\_\_\_\_\_\_得为商业上目的使用“商标”和“专名”或他们的简称或变称，并得标明自己为“地区”内“产品”的经销商。

2、注册：如\_\_\_\_\_\_\_\_\_提出要求，“卖方”应自费负责为“商标”和“专名”在“地区”内办理申请、正式注册并保持其效力。

风险提示：

知识产权与产品经销通常相伴而存。虽然供应商在其他国家注册或申请了自己的公司名称、商标、专利，但如果在中国没有注册或申请，那么在很多情况下都不会受到中国法律的保护。因此在签订经销商合同时，有必要在合同中明确约定供应商的知识产权范围，并要求经销商承诺尊重这些知识产权，任何注册或企图注册这些知识产权的行为都构成对供应商的侵权。

第九条 期限、终止

本协议自\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日起生效，有效期为\_\_\_\_\_\_\_\_\_年。从生效日起\_\_\_\_\_\_\_\_\_年后，双方应协商按照当时双方同意的条款和条件将本协议按原来所订\_\_\_\_\_\_\_\_\_年的期限延长一期或数期，如双方未能就延长期限达成协议，除任何一方在九十天前以书面通知另一方撤销或终止本协议外，则本协议应视为自此以一年为期限延长或更新一次。如遇下列情况和条件，本协议也应终止：

1、如任何一方有违背本协议的实质性行为，另一方得以书面通知该方，叙述此种违约行为，并说明除非该方对此种违约行为按本节规定加以纠正，否则另一方将按照本节规定终止本协议。如该通知发出后九十天内仍未得到纠正，则本协议根据这一事实在上述九十天期终时即行终止。

2、如任何一方根据破产法或债务人救济法提出或同意提出破产申请或其他救济申请，或被裁定破产，或解散，或清理，或对债权人作任何转让，或对该方指定了产业管理人或类似人员，则在上述任何情况下，另一方得在任何时候以书面通知立即终止本协议，或

3、如遇本协议所规定的某种不可抗力事由，以致协议一方在超过\_\_\_\_\_\_\_\_\_天期限后尚无法履行其义务时，则另一方可在任何时候以书面通知立即终止本协议。

第十条 解约的影响

凡在本协议终止前双方间已发生而尚未了结的任何债务，或在本协议终止前由于一方违约而发生的另一方的损害赔偿请求权，均不受本协议终止的影响。

第十一条 保证

1、标准：“卖方”向\_\_\_\_\_\_\_\_\_保证，所有“产品”均符合“地区”内的标准，可以出售，并适合销售目的。“卖方”并保证“产品”在原料和制造工艺方面均符合质量标准。

2、免受损失：凡因“产品”被指称质量低劣，或因侵犯专利、商标，或因在“地区”内销售或使用产品而引起的其他任何类似的责任事由，“卖方”应保护\_\_\_\_\_\_\_\_\_，使之不受损失。

3、质量：如\_\_\_\_\_\_\_\_\_发现任何“产品”质量低劣，并将此事实通知“卖方”，“卖方”应按\_\_\_\_\_\_\_\_\_提出的要求，立即予以调换或对\_\_\_\_\_\_\_\_\_给予补偿，其费用由“卖方”自行负担。对由于上述调换或补偿而引起的损害，\_\_\_\_\_\_\_\_\_不丧失其索赔权。

第十二条 一般条款

1、不可抗力

本协议任何一方如遇到非所能控制的事由，以致直接或间接地造成任何延迟或无法履行本协议及(或)各个单独合同的一部或全部条款时，则在此范围内得以免除其责任，此类事由包括但不限于：火灾、水灾、海啸、地震、雷(电)击、台风、飓风、旋风、瘟疫或其他疫病、爆炸、意外事故或机械故障、天灾、战争、封锁、禁运、劫持、战争威胁、战争性情况、扣押、暴动、动员、^v^、非暴力骚乱、革命、制裁、抢劫、罢工、劳动纠纷、封闭工厂、工业干扰、动力供应不足、缺乏正常运输工具、金融恐慌、交易所关闭、禁止进口或出口、拒发政府命令、敌对行动或其他类似或不类似上述原因而非该方或双方所能控制者。如由于立法或政府行政命令以致任何一方或双方失去根据本协议应得的利益时，双方应重新审查本协议的条款，以便恢复任何一方或双方根据本协议原已取得的同样的相应的地位。

关于发生不可抗力事由的书面通知，应由受影响一方以合理速度送达另一方。

2、转让

本协议任何一方在未征得另一方事先书面同意之前，不得转让本协议或本协议内规定的任何权利和义务。任何转让在未征得对方明确的书面同意之前，应属无效。

3、商业机密

风险提示：

在经销合作中，经销商或多或少都会获悉供货商与产品相关的商业秘密，因此，对保密义务的约定必不可少。具体而言，需要根据实际情况确定守密的范围、期限、赔偿范围以及违约责任等。需要特别注意的是，对守密范围的约定即不可过分宽泛，亦不要过窄，范围过宽，可能导致条款无效，约定过窄或导致某些商业秘密无法得到保护。

本协议任何一方均不得在本协议期限内或期满后\_\_\_年内，对不论与另一方有否竞争的任何个人、行号或公司泄漏有关另一方业务经营或行情的任何消息或情报。

4、通知

根据本协议规定所发的任何通知应以英文做成书面，并以预付邮资的航空挂号信，按上文载明的地址或本协议任何一方可能按本节规定通知送达的其他地址，送交收件人。任何此种通知应视为在付邮日后第\_\_\_\_\_个营业日送达。而此种通知正式付邮的证件，应视为送达此种通知的充分证明。

5、适用法律和贸易条款

本协议的成立、效力、解释和履行，应以\_\_\_\_国法律为准。本协议内的贸易条件应服从最新修订的《贸易条件国际解释通则》条款的规定和解释。

6、仲裁

本条款系本协议的一个组成部分，不可分开，也不能单独生效。关于本协议效力和本仲裁条款适用范围的争议应由法院解决，但如此项争议已在法院提出并经法院做出判决，则败诉人应交付一切费用，包括胜诉人律师的合理公费。所有其他一切来自本协议或关于本协议、或关于违背本协议的争执或异议，在双方通过善意协商未能达成和解时，应按照\_\_\_\_国商事仲裁协会所制订的《商事仲裁条例》在\_\_\_\_\_\_\_\_\_通过仲裁最后解决之。仲裁员的裁决应视为终局裁决，对协议对方均有约束力。

7、可分割性

本协议内各条款应视为可以分割，本协议内任何条款的无效，不应影响本协议其余条款的效力。

8、保留权利

协议任何一方在任何时候不坚持另一方执行本协议的任何条款时，不应视为放弃此项条款或放弃以后坚持另一方执行此项条款的权利。

9、正式文本

本协议的正式文本应以英文书写，本协议的解释应以各条款英文的通常意义为准。

10、标题

本协议各条款的标题，仅为便利参考而设，不限制或影响任何条款规定的内容。

11、全部协议

本协议包括双方关于本协议主题的全部协议和谅解，并取代双方以前关于本协议主题以书面或口头提出的任何性质的讨论所达成的一切协议和谅解，除本协议有明文规定者外，其他有关本协议主题的任何条件、定义、保证或声明，对双方均无约束力。

关于本协议的任何更正、修改、更换或变更，以书面为之，并载明与本协议有关，并由协议双方正式授权的人员或代表签署。

为证明起见，本协议做成一式\_\_\_份，在本协议所载的日期内由双方正式授权的人员或代表签署。

卖方(签章)：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

代理商(签章)：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本10**

编号(no.)：

签约地点(signedat)：

日期(date)：

卖方(seller)：

地址(address)：

电话(tel)：传真(fax)：

电子邮箱(e-mail)：

买方(buyer)：

地址(address)：

电话(tel)：传真(fax)：

电子邮箱(e-mail)：

买卖双方经协商同意按下列条款成交：

1.货物名称、规格和质量(name，)：

2.数量(quantity)：

3.单价及价格条款()：

(除非另有规定，“fob”、“cfr”和“cif”均应依照国际商会制定的《国际贸易术语解释通则》(incoterms)办理，出口销售合同。)

4.总价(totalamount)：

5.允许溢短装(moreorless)：\_\_\_%.

6.装运期限(timeofshipment)：

收到可以转船及分批装运之信用证\_\_\_天内装运。

风险提示：

应就对账方式、确认形式，以及付款时间、开具发票等事项进行约定，以防双方在实际履行过程产生分歧，甚至诉讼纠纷。

作为供方，应特别注意在销售合同中对需方货款支付时间、金额(应明确是否为含税价)进行明确约定。建议在合同中约定要求需方支付一定金额预付款或定金(不能超过合同总金额的20%)，供方才予以发货，或者在合同中约定供方收到需方支付的货款全款后发货。

7.付款条件(termsofpayment)：

买方须于\_\_\_\_前将保兑的、不可撤销的、可转让的、可分割的即期付款信用证开到卖方，该信用证的有效期延至装运期后\_\_\_\_\_天在中国到期，并必须注明允许分批装运和转船。

买方未在规定的时间内开出信用证，卖方有权发出通知取消本合同，或接受买方对本合同未执行的全部或部份，或对因此遭受的损失提出索赔。

8.包装(packing)：

9.保险(insurance)：

按发票金额的\_\_\_%投保\_\_\_\_\_险，由\_\_\_\_负责投保。

10.品质/数量异议(quality/quantitydiscrepancy)：

风险提示：

应对送货、签收、验收事项进行约定，特别是在发货人或收货人为一方当事人指定的第三人时，一定注意留存发货单、签收单等交易凭证并备注，以防另一方在结算、支付货款、发生质量问题时不承认存在前述交易。

为保障供方的合理利益，一般应在销售合同中对需方进行产品检验的时间进行限制规定，即在限定时间内如需方未提出质量问题，则视为检验合格。同时，在机械设备的销售中，同时建议约定需方在质量检验(验收)合格之前，不得使用产品，否则，视为验收合格，供方对此后的质量问题不再承担责任。

如买方提出索赔，凡属品质异议须于货到目的口岸之日起30天内提出，凡属数量异议须于货到目的口岸之日起15天内提出，对所装货物所提任何异议于保险公司、轮船公司、其他有关运输机构或邮递机构所负责者，卖方不负任何责任，

风险提示：

作为供方，应在合同中明确需方延期付款的违约责任，同时还应根据供货情况对需方货款的支付进程、期限等进行必要的控制，如发生需方货款迟延支付、差额支付等情况，应视情况追究其违约责任，减低风险。

另外，违约金的数额不应过高亦不宜过低，过高可能会有被仲裁机构或法院变更的风险，过低则不利于约束买受人。因此，建议交由专业律师协助处理。

11.由于发生人力不可抗拒的原因，致使本合约不能履行，部分或全部商品延误交货，卖方概不负责。本合同所指的不可抗力系指不可干预、不能避免且不能克服的客观情况。

12.仲裁(arbitration)：

因凡本合同引起的或与本合同有关的任何争议，如果协商不能解决，应提交中国国际经济贸易仲裁委员会深圳分会。按照申请仲裁时该会当时施行的仲裁规则进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方均有约束力。

13.通知(notices)：

所有通知用\_\_\_文写成，并按照如下地址用传真/电子邮件/快件送达给各方。如果地址有变更，一方应在变更后\_\_\_日内书面通知另一方。

14.本合同为中英文两种文本，两种文本具有同等效力。本合同一式\_\_\_\_\_份。自双方签字(盖章)之日起生效。

theseller：thebuyer：

卖方签字：买方签字：

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本11**

甲方(卖方)\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(买方)\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

邮编：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

甲、乙双方经友好协商，同意签订本合同，并就如下条款达成一致：

1.商品名称：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.品质/规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3.单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4.数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5.总额：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

6.产地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

7.装运

装运时间：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

装运地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

最终目的地：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

货运单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

8.支付条款

选择：\_\_\_\_\_\_\_\_\_(①银行汇款②邮局汇款)

**外贸出口商品销售合同范本12**

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称买方)为一方，与\_\_\_\_\_\_\_\_\_(以下简称卖方)为另一方，根据下列条款买方同意购买，卖方同意出售下列货物，于\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日签订本合同如下：

1.货物名称及规格：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2.质量和数量的保证：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

卖方保证商品系全新的且符合合同规定的规格和质量的各项指标，质量保证有效期为货物到目的港后的12个月。

3.单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4.生产国别和制造厂商：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

5.包装：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

6.单价：\_\_\_\_\_\_\_\_\_总值：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

7.付款条件：

(1)离岸价条款：

a.按合同规定卖方应在装运之前30天用电报/或函件通知买方合同号码、品名、数量、价值、箱号、毛重、尺寸及何时可在发运港口交货，以便买方订舱。

b.卖方对运货船抵达后由于未能按期将货物运交装运港口而造成的误船或滞留装运应承担责任。

c.在货物装运之前，卖方应承担货物的全部费用与风险，而在货物装运之后，货物的全部费用则由买方承担。

(2)到岸价条款(不包括保险)：

a.卖方在装运时间内应将货物从装运港运至目的港，不得转运。合同货物不得交由悬挂买方不能接受的国旗之船舶运输。

b.若货物系由邮寄或空运，卖方应在发运前30天，按照第8条规定，用电报/或信件通知买方大约的发货期，合同号码、货物名称、价格等。卖方在发货后应立即用函电将合同号码、货物名称、价格及发货日期通知买方，以便于买方及时购买保险。

8.装运口岸：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

装运通知：卖方在装货结束后应立即用函电将合同号码、货物名称、数量、发票价格、毛重、船名和船期通知买方。由于卖方未能及时通知造成买方不能及时买保险，则一切损失均由卖方负责。

9.装运文件：

(1)海运：全套洁净已装船提单，作成空白抬头，由发货人空白背书注明“运费到付”/“运费付讫”并通知目的港的\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

空运：提供一份空运单，注明“运费到付”/“运费已付”，交付买方。

航空邮包：寄一份航空邮包收据给买方。

(2)发票五份，注明合同号码和装运唛头(若超过一个装运唛头，发票应分开，细节应根据合同办理)。

(3)由制造厂开出一式两份的装箱单。

(4)由制造厂开出的数量和质量证书一份。

(5)在装运之后，立即通过电报/或信件将有关装运之细节通知买方。此外，卖方在装船后的10天内，要用空邮另寄两份所有上述文件，一份直接寄给收货人，另一份直接寄给目的口岸\_\_\_\_\_\_\_\_\_公司。

10.目的港及收货人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

11.装运期限：收到不可撤销信用证\_\_\_\_\_\_\_\_\_天。

12.装运唛头：

卖方应在每个箱上清楚地刷上箱号、毛重、净重、体积及“防潮”“小心搬动”、“此边朝上”及装运唛头等字样。

13. 保险：

□装运后由买方自理

□由卖方投保

14.交货条件：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

15.索赔：

在货物到目的口岸之后的90天内，若发现商品的质量、规格或数量不符合合同之规定，则买方凭\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验局颁发的检验证书有权提出更换质量合格的新商品或要求赔偿，且所有的费用(如检验费、保险费、及装卸货费等)均由卖方负担，但所提的索赔属于保验公司或承运方的责任，则卖方不负任何责任。关于质量，卖方保证货到目的口岸之后的12个月内，在使用过程中若由于质劣而出现损坏，则买方应通过书面立即通知卖方并凭\_\_\_\_\_\_\_\_\_检验局所颁发之检验证书为依据，提出索偿要求。根据买方的要求，卖方应负责立即排除缺陷，必要时，买方可自行排除缺陷，费用由卖方负责。若卖方收到上述要求之后1个月内未能答复买方，则便视为卖方已接受要求。

16.不可抗力：

本合同内所述的全部商品，在制造和装运过程中，如因人力不可抗拒的原因，拖延装运或无法交货，则卖方概不负责。卖方应将上述的事故立刻通知买方，且在其后的14天内卖方应用航空邮寄一份由政府颁发的事故证书给买方，说明出事地点，作为证据。然而，卖方仍应负责采取必要的措施加速交货。若事故持续超过10个星期，则买主有权取消合同。

17.延迟交货和罚款：

本合同内所述的全部或部分商品，若卖方不能按时交货或延迟交货，且卖方同意罚款，则买方应同意其延迟交货，但本合同第16条规定的由于人力不可抗拒的原因而造成延迟交货则不罚款。所罚的款项经协商可由付款银行从付款中扣除。然而，罚款不应超过延迟交货的货物总值之5%。罚款率每7天为，不足7天的天数应按7天算。若卖方在本合同规定的装运时间内迟10个星期仍然不能交货，则买方有权取消本合同，尽管合同已取消，卖方仍然应毫不延迟地支付上述罚款给买方。

18.仲裁：

凡因执行本协议或有关本协议所发生的一切争执，双方应以友好协商解决。如果协商不能获得解决，应提交\_\_\_\_\_\_\_\_\_仲裁委员会，根据该会的仲裁程序暂行规定进行仲裁。仲裁裁决是终局的，对双方都有约束力，仲裁费用由败诉方负担。

本合同由双方签署，中英文正本两份，每方各持一份为据，两份具有同等的效力。

19.备注：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 卖方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本13**

documents 就是证件的意思 Force Majeure：何谓不可抗力（Force Majeure），各国解释不尽一致。

我国法律认为，不可抗力是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况。按《联合国国际货物销售合同公约》解释，是指非当事人所能控制，而且没有理由预期其在订立合同时所能考虑到或能避免或克服它或它的后果而使其不能履行合同义务的障碍。

据此，不可抗力是指在合同成立以后所发生的，不是由于当事人一方的故意或过失所造成的，对其发生以及造成的后果是当事人不能预见、不能控制、不能避免并不能克服的。 arbitration 仲裁 解决民事争议的方式之一。

民事争议通常可以采取向法院起诉和申请仲裁机构审理两种方法。仲裁指争议双方在争议发生前或争议发生后达成协议，自愿将争议交给第三者作出裁决，双方有义务执行的一种解决争议的方法。

**外贸出口商品销售合同范本14**

合同号：\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_

地点：\_\_\_\_

买方：\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_

电报：\_\_\_\_

电传：\_\_\_\_

卖方：\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_

电报：\_\_\_\_

电传：\_\_\_\_

本合同由买卖双方商订，在合同项下，双方同意按下列条款买卖下述商品：

第一条品名、规格、数量及单价

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

第二条合同总值

第三条原产国别及制造厂商

第四条装运港

第五条目的港

第六条装运期

分运：

转运：

第七条包装

所供货物必须由卖方妥善包装，适合远洋和长途内陆运输，防潮，防湿，防震，

防锈，耐野蛮装卸，任何由于卖方包装不善而造成的损失由卖方负担。

第八条唛头

卖方须用不褪色油漆于每件包装上印刷包装编号、尺码、毛重、净重、提吊位

置及“此端向上”、“小心轻放”，“切勿受潮”等字样及下列唛头：

唛na\_\_\_\_

第九条保险

装运后由买方投保。

第十条付款条件

(1)买方在收到备货电传通知后或装运期前30天，开立以卖方为受益人的

不可撤销信用证，其金额为合同总值的\_\_%，计\_\_\_\_。中国银行\_\_\_\_\_

\_行收到下列单证经核对无误后，承付信用证款项(如果分运，应按分运比例承付)

a.全套可议付已装船清洁海运提单，外加两套副本，注明“运费待收”，空

白抬头，空白背书，已通知到货口岸中国对外贸易运输公司。

b.商业发票一式五份，注明合同号，信用证号和唛头。

c.装箱单一式四份，注明每包货物数量，毛重和净重。

d.由制造厂家出具并由卖方签署的品质证明书一式三份。

买方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 卖方(盖章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 代表(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本15**

（一）商品的名称 商品的名称是指能使某种商品区别于其他商品的一种称呼或概念。

品名条款的规定，取决于成交商品的品种和特点，它并无统一格式，可由交易双方酌情商定。合同中的品名条款通常比较简单，一般只是在“商品名称”或品名（Name of Commodity）的标题下，列明交易双方成交商品的名称。

（二）商品的品质 商品品质（Quality of Goods）就是商品的内在品质（包括物理的、化学的、生物的构造、成分 和性能等）和外表形态（包括外形、色泽、款式和透明度等）的综合，是决定商品使用效能的重要因素。 英国的货物买卖法把品质条件作为合同的要件。

《联合国国际货物销售合同公约》规定，卖方交付货物，必须符合约定的质量。如卖方交货不符约定的品质条件，买方有权要求损害赔偿，也可要求修理或交付替代货物，甚至拒收货物和撤销合同。

国际贸易中表示商品品质的主要方法有：（1）用实物表示法。其方法是看货成交和凭样品成交。

（2）用说明表示法。具体又分为：凭规格、等级或标准买卖，凭牌号或商标买卖，凭说明书和图样买卖，凭产地名称买卖。

（三）商品的数量 1。商品数量的重要意义 按照《联合国国际货物销售合同公约》规定，卖方所交货物的数量必须与合同规定相符。

如卖方所交货物的数量小于合同规定的数量，卖方应在规定的交货期届满前补交，但不得使买方遭受不合理的不便或承担不合理的开支。即使如此，买方也有保留要求损害赔偿的权利。

反之，卖方所交货物的数量如大于合同规定的数量，买方除了可以拒收超额部分外，也可以收取多交部分中的一部分或全部，但应按合同价格付款。 2。

计算数量的单位 目前国际贸易中常用的度量衡制度，有国际单位制（代号为^v^SF^v^）公制、英制和美制。我国的法定计量单位为国际单位制，但为了适应国外市场习惯，在对外成交时，也有采用对方习惯的计量单位的。

3。计算重量的方法 国际贸易中的许多商品是按重量买卖的。

按照一般商业习惯，计算重量的方法有毛重（GrossWeight）、净重（Net Weight）、公量（Conditioned Weight）、理论重量（Theoretical Weight）等四种。 4。

数量条款 合同中的数量条款（Quantity Clause）是买卖双方交接货物和处理争议的根据，因此，买卖双方签订合同时，必须对数量条款作出明确合理的规定。 在买卖合同的数量条款中，一般须订明数量和计算单位。

以重量计量的，还须明确计量的办法。但有时在某些合同中也规定交货数量的机动幅度和作价办法。

以上是我对于这个问题的解答，希望能够帮到大家。

**外贸出口商品销售合同范本16**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

经甲、乙双方共同协商，本着互惠互利、共同发展、遵纪守法、诚信平等、互惠互利、双方共赢的原则，达成如下合作协议：

>一、合作项目：

1、工程名称

2、工程的具体位置：

陕西省安康市汉滨区、旬阳县境内，路段起自旬阳小河（k138+593），接在建的柞水至小河段高速公路，经桐木、茨沟、松坝、止于安康尹家营（k197+150）。

3、供应沥青材料要求

用量以乙方与陕西省交通建设集团公司按工程实际计划编制的沥青用量和正式使用通知书为准。品牌与质量以乙方与招标单位确定的\'材料品质为准。

>二、合作方式

（一）甲方

1.供给完成合作工程项目所需要的资金（具体款项待乙方中标后以甲乙双方签订的详细资金运作流程协议为准）

2.甲方负责将乙方购买的沥青从交货地铁路站运送到客户指定场地的公路地点。

（二）乙方

1、负责标书的编制、投标；

2、负责中标后外贸业务及报关、质检、铁路运输等相关事宜，以确保资源，为客户供给保质、保量、及时合格的服务。

（三）相关说明

乙方负责国际购销合同的实际操作，甲方对于国际购销合同所引起的一切后果不承担任何的法律职责。如出现不能按时按期交货或者是由于沥青的质量问题引起的违约职责，甲方不承担任何职责。

>三、合作期限

1、自本合同签订生效之日起至本合作项目材料供应期结束止。根据路面进度需要供应的具体供货期确定实际的供货期。

2、合作期限为年，即自\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日至\_\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日止。

（以上方式能够选择确定合作期限）

>四、合作项目管理机构

（一）部门名称、设置及人员

经双方协商同意，在乙方公司的办公地内设立小康工程项目组，场地由乙方供给，对双方合作的项目进行监督和财务管理。小康工程项目组由甲乙双方各指派人共同组成，部门负责人由甲方担任。

甲方的联系人及电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方的联系人及电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

（二）部门职责

1、在乙方设立一个专门共管的银行账户，用于本项目合作的财务往来。凡是与本项目有关的所有资金往来必须经过本账户并理解本共管部门的监督。

2、对本项目的财务往来进行严格审查，必须采用书面形式，并经甲乙双方签章认可才能作为财务往来凭证。

3、确保项目资金的安全，任何一方都不得以任何理由将本项目的专项资金用于合作项目无关的任何用途。

4、监督乙方在运营过程当中，严格按照标书合同中约定的时间结算款项并将款项在结算日后的3日内转入共管账户。

>五、双方的权利、义务

（一）甲方

1、甲方在乙方投标时供给三百万元的保证金，于\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日以现金其他方式支付给乙方。

2、保证将沥青从交货地铁路站运送到客户指定场地的公路地点的运输。

（二）乙方

1、按照招标文件的要求安排招标活动。中标后必须严格按照招标文件的规定取得相应的资质；

2、按照招标文件的规定购买货物，并办理外贸业务及其所有的相关事宜；

3、为甲方供给的资金投入供给有效的担保，确保甲方的资金安全。乙方的担保包括：

4、乙方中标后，使用每一笔资金以前，必须提前45日向甲方提出书面的资金使用计划书，以便甲方准备；

5、关于投标的报价和物资的采购价格，乙方均应向甲方通报，双方协商；

6、中标后，乙方在运营过程当中，应严格按照标书合同中约定的时间及时结算款项并将款型转入共管账户；

7、保障资金的正常回收，如由于客户的原因导致资金无法及时回款，引起的资金周转问题及造成的损失由乙方承担经济职责。

>六、合作利润的分配

1、经甲乙双方协商同意，项目工程完成以后，对项目毛利润的分配，甲方占80%，以方那个占20%。甲方向乙方供给劳务发票。

2、经甲乙双方协商同意，质量保证金的分担，甲方占2%，乙方占。

>七、违约职责

1、任何一方违反本合同，需赔偿守约方的经济损失，并支付违约金\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_万元；

2、如因乙方原因造成第三方损失的，由乙方承担职责；如因甲方原因造成第三方损失的，乙方无需承担职责；

3、因甲方资金不到位造成乙方对外无法开立信用证、缴纳关税及增值税时，全部损失由甲方承担；

4、因乙方原因造成无法对外开立信用证及其他情景发生时，造成的损失由乙方承担。

>八、争议解决

因履行本合同过程中发生争议时，双方首先应当友好协商解决、互谅互让。协商不成的，提交法院解决。

>九、合同解除及终止

1、因政府政策调整、战争、动乱、重大事故或自然灾害等不可抗力因素致使合同无法履行时，可解除合同，后续问题由双方协商解决。

2、因客观情景致使合同目的无法实现时，双方可协商变更原合作方式。协商期间，合同可中止执行。

3、乙方负责工程项目结算款的回收，在合同约定的回收期间以内，共管帐户内如果没有该笔款项入账，甲方有权中止该合同的履行，并由乙方承担中止期间给甲方造成的一切经济损失。

>十、其它问题

本合同自双方签章之日起生效。未尽事宜，双方可约定补充条款，补充条款视为本合同的组成部分。

本合同共\_\_\_\_\_\_\_份，甲乙双方各执\_\_\_\_\_\_\_份，具有同等法律效力。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸出口商品销售合同范本17**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

今甲方向乙方采购一批电脑，为友好合作，特定如下协议，电脑的购销协议格式。

一、采购产品名称、价格和要求。

甲方向乙方定购的电脑配置，（详见附件一；电脑设备配置单）共计\_\_\_\_\_\_台，单价为：\_\_\_\_\_\_元；\_\_\_\_\_\_总金额为：\_\_\_\_\_\_元。

二、产品的验收、售后服务及质保

1、乙方按照双方约定的配置供货，甲方按照配置单收货。

2、验收合格标准：所有产品部件均为协议附件之约定的部件。

3、乙方对所提供的产品在质保期内出现的质量问题，在机箱锁具没有打开、设备没有人为外力损坏的情况下发生的一切设备故障，乙方将按照相应配件厂商质保标准提供免费维修、免费更换等无偿服务。

4、人为损坏和其它非自然原因造成的电脑不能正常使用的，乙方不予免费质保，但可以提供相关服务，由此产生的费用由甲方承担，其服务费用收费标准见本协议附件。

5、软件故障不属于乙方维修范围，但乙方可以根据甲方提供的软件母盘，对需要软件维修的电脑进行无偿服务，交通费由甲方提供。

三、货款结算。

1、协议签署后，甲方首先向乙方交定金\_\_\_\_\_\_万元整；

2、乙方将电脑备齐后，运送并安装到指定地点，由甲方清点验收，验收完毕后甲方将货款\_\_\_\_\_\_万元整一次^v^付给乙方，乙方同时将电脑交付给甲方，协议范本《电脑的购销协议格式》。剩余的.5%货款，将作为质量保证金在电脑验收6个月后支付。

四、甲方的权利和义务

1、甲方和乙方应充分协商，制定本协议约定的机器配置。在配置确定后，若有任何调整意向，应及时乙方说明。如果乙方已经定货或者预付定金，则由甲方承担损失。

2、甲方有对电脑设备的采购建议和调整的权利，并有对乙方的工作的监督权。

3、甲方有按时交付货款的义务，如甲方因未及时交付货款导致的`商品交付延期或其他损失，由甲方承担责任。

五、乙方的权利和义务

乙方保证按照配置单向甲方供货。如出现定制的配件型号无货或数量不齐时，则应及时向甲方说明协商调整，如因乙方单方面问题而出现有品种、数量、规格、质量不符合协议规定的，由乙方负责调换或退货而支付的实际费用。乙方确保本协议中的安装、维修工作的及时到位，并根据双方约定的安装维修工作单进行工作。如果因为乙方的原因给甲方带来损失，全部责任由乙方承担。

六、本协议发生纠纷，甲乙双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可向协议签订地人民法院提起诉讼。

七、附则

1、本协议的附件，作为协议正式文本，具有同等效力。

2、协议执行日期：自双方签字盖章日起。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸出口商品销售合同范本18**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

丙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《^v^合同法》的有关规定，甲乙双方经友好协商，本着平等合作、互利互惠、共同发展的原则，为实现共赢局面，创造良好的经济和社会效益，达成以下合作协议:

第一条：合作项目内容

甲乙双方合作做有色金属的进出口贸易和转口贸易。

第二条：合作方式

1、合作所需资金由甲方出资，甲方每次出资资金甲乙双方都要签出资协议。甲方出资的资金成本月息2%，每月5号前支付（最大限度争取银资费用用于支付当月费用）。

2、若无资金支付运作项目费用，需甲方增加出资的，需每月向甲方支付增加出资金额的2%作为甲方的资金成本。每月的利润中应先支付甲方的资金成本；若无利润，则运作中产生利润时，先向甲方支付资金成本。

3、甲乙双方共同负责运作该项目的整个环节。

4、甲方负责财务的监管，国内外资金的结算。

第三条：合作收益

甲乙双方运作项目的净利润（即合作所得收入减去合作业务成本和资金费用），甲方取得净利润的70%，乙方取得净利润的30%。

合作收益每年分一次，年终分红时，合作净利润的10%对甲乙按比例发放，剩余的90%投入下一年资金运转中。

第四条：甲方保证资金来源的合法性。

第五条：乙方保证该项目操作的合法性和安全性。

第六条：双方确保资金操作的透明度和合理性。

第七条：每月操作：第一个月不得低于6单，从第二个月起每月不得低于8单，若达不到以上要求，乙方应分得的收入按比例发放。（即乙方应得收入=该月净利润\*30%\*乙方完成的单数/乙方应完成的单数）。

第七条：银行合作由甲方沟通

第九条：其他约定

若乙方在运作合作项目过程中，未合法经营、过失造成甲方资金受损的，则乙方赔偿对甲方所造成的一切损失，并且丙方对乙方造成的损失向甲方承担连带保证责任。若由于不可抗力因素致使甲方资金受损的，则甲乙方共同承担经济损失。

第十条：凡因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，可以通过协商解决，协商不成的，提交中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁。

第十一条：本合同一式两份，双方各执一份。自双方签字或盖章之日起生效。

甲方（出资人）签章：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方（签章）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本19**

代理出口合同

合同号：

合同签订地点：

合同签订时间：

委托方：

代理方：

依照国家有关法律法规，签约双方就委托代理出口业务有关事项协商一致，订立本合同：

一. 委托代理出口商品名称：

出口口岸：深圳;总金额：万美元，在年底前履行完毕。

具体型号、规格、数量、金额在每批出口前另行确认。

二.双方权利义务：

(一).代理方：

1. 代理委托方办理有关货物出口报关、报检、托运手续及结汇、退税事宜,但因出口合同及其附件的瑕疵所产生的一切责任由委托方自行承担。

2. 因委托方原因致使出口合同不能履行、不能完全履行或迟延履行的，代理方有权解除本代理合同，委托方应承担由此产生的一切费用和后果。

3. 因外商原因致使合同不能履行、不能完全履行或延迟履行，代理方应及时通知委托方采取补救措施。如委托方在诉讼时效内书面要求对外索赔的，代理方应根据其出口合同，积极协助委托方对外索赔，委托方承担由此产生的一切费用和后果。并应在索赔前，依据代理方书面通知将预付费用划至代理方帐户。若委托方未支付有关索赔费用，而由代理方先行支付的，则委托方丧失享有索赔产生的权利，但不免除因索赔而产生的\'义务。上述义务包括但不限于承担代理方先行代垫的律师费、诉讼费、仲裁费、差旅费、通讯费等。反之，如外商索赔，由代理方应诉/应裁，但委托方应无条件协助并承担应诉/应裁的一切费用和后果。

(二).委托方：

1. 应提供以下有效证件复印件：

① 企业法人营业执照(含非法人营业执照);

② 组织机构代码证;

③ 税务登记证(国税);

④ 增值税一般纳税人资格证书或申请认定表(正在申请一般纳税人的企业);

⑤ 如是外商投资企业或中外合资企业，还需要提供：港澳台侨企业批准证书。若以上证照到期后，委托方在年审后半个月内应提供上述资料复印件给代理方。

2. 保证所委托出口的货物符合出、进口国的国家政策法律规定，并保证委托出口的货物不侵犯他人知识产权。

3. 负责组织出口货源，并根据出口合同的规定按时将委托出口货物运至出运口岸及承担运费，并保证所委托的实际货物与报关品名、规格、数量、质量、包装等相符。若委托方违反本条规定，则应承担由此产生的对外及对代理方的赔偿责任。

4. 协助代理方办理报关、报检、制单、结汇等具体业务，保证从代理方处取得的所有单证的安全，不得挪作它用。

5. 代理方原则上不接受拼柜货物。若确有必要，委托方应于货物报关出口前一周书面通知代理方，由代理方决定是否接受。

6. 委托方应如实申报，不得虚报数量，高报价值。

7. 如委托方指定货代以及需异地报关出口的货物，委托方应通知代理方其货代名称、地址、联系人、电话、传真等详细资料，并允许代理方与货代直接联系，在货物正式报关出口前，由货代将装箱单、发票传真给代理方确认。

8. 保证增值税发票和专用缴款书真实、有效、合法。

9. 未经代理方同意，委托方不得擅自更改确认后的合同条款，不得对外商作出合同之外的承诺。

10. 承担因委托方原因致使本合同及与外商签订之合同不能履行的一切责任。

11. 对外商资信负责，承担因外商原因致使与外商签订之合同不能履行或与外商签订之合同已部份履行但无法收汇核销的责任。前述外商违约导致本合同不能履行或不能完全履行，不影响本协议项下代理方收取代理费的权利。

12. 保证在报关日后30日内将报关单、核销单等退税单据交还代理方，并保证报关单、核销单的所有内容与相应的增值税发票和专用缴款书内容一致。

13. 因委托方的原因，导致增值税发票和专用缴款书未能退税时，代理方有权向委托方追索该部份退税款。委托方应在收到代理方书面通知后3个工作日内将该部份退税款，付到代理方指定的银行帐户上。

三.费用与代理手续费结算：

**外贸出口商品销售合同范本20**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

根据《^v^合同法》，经买、卖双方共同协商，签订本合同，并共同遵守。

一、产品明细

二、质量技术标准：按厂家标准，产品包装：按厂家标准

三、产品保修条款：按厂家标准

四、交(提)货时间：

五、货物签收：买方在收到货物后，应当立即对货物进行签收，并应在收货凭证上加盖其公章或收货专用章，以示确认收到合同项下货物。买方未履行本条签收义务，卖方有权拒绝交付合同项下货物，并不承担因此可能造成的延迟交货责任；同时卖方有权要求买方承担因此产生的仓储、再次运输、人员食宿等费用。

六、验收标准：按双方约定的包装和质量技术标准进行验收。

七、付款方式及期限：15天内付完全款

八、违约责任：由违约方按照逾期交货或逾期付款金额的日千分之五承担违约责任，但违约金不得超过逾期交货或逾期付款金额的10%。由于此批货物是卖方专为买方而准备的，买方无故拒绝接受符合合同约定货物的(包括买方中途退货)，视为买方单方违约，应向卖方支付其拒绝接受部分(或中途退货部分)货款的10%作为违约金，并赔偿卖方因此造成的损失。

九、合同纠纷的解决方式：双方协商解决；协商不成的，任何一方均可向卖方住所地有管辖权的人民法院提起诉讼。

十、所有权保留：双方一致同意：在买方未支付清全部合同款之前，此合同中所有货物的所有权归卖方所有。

如买方未能在合同约定的付款期限付清应付给卖方之款项，卖方有权收回货物，并不返还买方已付款项，同时不免除卖方向买方进一步要求赔偿损失的权利。

十一、合同签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_。

十二、其他：

1、本合同须买卖双方盖公章或合同章后方可生效，双方均不得随意变更或解除合同。如一方需要变更合同，双方应就变更事项达成书面协议并盖公章或合同章确认，方可确认变更有效。如若双方就变更事项不能达成一致意见，提议变更方仍应依本合同约定继续履行，否则视为违约。

2、买方付款后如未能收到发票的，应在付款日之日起10个工作日内向卖方索要，否则视为买方已收到发票。

3、如果卖方在签订后发现买方或买方的关联公司对卖方或卖方的关联公司有超期欠款，卖方可终止履行本合同。

甲方(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方(签章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**外贸出口商品销售合同范本21**

购货单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，以下简称甲方；

供货单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_，以下简称乙方。

经甲乙双方充分协商，特订立本合同，以便共同遵守。

>第一条产品的名称、品种、规格和质量：

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

>第二条产品的数量和计量单位、计量方法

1、产品型号：\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_金额：\_\_\_\_\_\_。

2、产品型号：\_\_\_\_\_\_\_数量：\_\_\_\_\_\_金额：\_\_\_\_\_\_。

>第三条产品的价格与货款的结算

产品货款的结算：产品的货款、实际支付的运杂费和其它费用的结算，按照中国人民银行结算办法的规定办理。

>第四条验收方法：

\_\_\_\_\_\_\_\_。

>第五条对产品提出异议的时间和办法

1、甲方在验收中，如果发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，应一面妥为保管，一面在30天内向乙方提出书面异议；在托收承付期内，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。甲方怠于通知或者自标的物收到之日起过两年内未通知乙方的，视为产品合乎规定。

2、甲方因使用、保管、保养不善等造成产品质量下降的，不得提出异议。

3、乙方在接到需方书面异议后，应在10天内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

>第六条乙方的违约责任

1、乙方不能交货的，应向甲方偿付不能交货部分货款的\_\_\_%的违约金。

2、乙方所交产品品种、型号、规格、质量不符合规定的，由乙方负责包换或包修，并承担修理、调换或退货而支付的实际费用。

3、乙方逾期交货的，应比照中国人民银行有关延期付款的规定，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货的违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。

4、产品错发到货地点或接货人的，乙方除应负责运交合同规定的到货地点或接货人外，还应承担甲方因此多支付的一切实际费用和逾期交货的违约金。

>第七条甲方的违约责任

1、甲方中途退货，应向乙方偿付退货部分货款\_\_\_%的违约金。

2、甲方逾期付款的，应按中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款的违约金。

>第八条不可抗力

甲乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，以减轻可能给对方造成的损失，在取得有关机构证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据情况可部分或全部免予承担违约责任。

>第九条其它：

\_\_\_\_\_\_\_。

本合同如发生纠纷，当事人双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可请业务主管机关调解或者向仲裁委员会申请仲裁，也可以直接向人民法院起诉。

本合同一式二份，甲乙双方各执一份！

购货单位（甲方）：\_\_\_\_（公章）供货单位（乙方）：\_\_\_（公章）

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_（公章）法定代表人：\_\_\_\_\_\_（盖章）

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户银行：\_\_\_\_\_\_\_\_开户银行：\_\_\_\_\_\_\_

帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_帐号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_月\_\_日\_\_\_\_年\_\_月\_\_日

**外贸出口商品销售合同范本22**

集团公司前身山东省对外贸易总公司成立于1980年，是山东省人民政府所属的综合性地方对外贸易公司。公司成立初期，以经营地方进口为主，经过十几年的发展，逐步开拓了出口业务、国际货运业务、广告业务以及信息咨询业务，成为省内规模最大的综合性外贸公司。

按照建立现代企业制度的要求，山东省对外贸易总公司积极进行内部机制改革，建立了科学的法人治理结构，并吸收了省内一批具有一定实力的中小型外贸企业，组建了山东省对外贸易集团有限公司，成为具有投资控股功能，集贸易、运输、实业、科研于一身的综合性对外贸易集团。

目前，山东省对外贸易集团有限公司拥有员工1200余人，下设13个直属公司，50余家合资联营企业以及10余家海外企业。集团总资产达15亿元人民币，进出口总额亿美元，年综合经营额5亿美元以上，稳定地保持在全国500家最大外贸企业前列。

**外贸出口商品销售合同范本23**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

为了促进康宝厨卫(烟机，灶具，消毒柜，热水器)系列产品的推广与普及，增进本公司与厨房配套设备推广商，橱柜店经销商的合作，实现双方的共同利益，现达成以下协议：

>一、样机出样

经甲、乙双方协定，乙方出样的产品如下：

A，消毒柜系列：出样机型：出样保证金；

B，灶具系列：出样机型：出样保证金；

C，烟机系列出样机型：出样保证金。

注：实际出样产品以出样收据为依据。

>二、要求

1、乙方需保证出样样机一年，同时保证出样效果

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！