# 销售工程合同范本(通用38篇)

来源：网络 作者：心上人间 更新时间：2024-12-11

*销售工程合同范本1\*方：沿海绿\*家园发展（福建）有限公司法人代表：地址：福州五四路\*大厦五层c乙方：福州顺华消防设备有限公司法人代表：地址：福州五四北湖前路80号丰海花园3#2d签订地点：福州五四路\*大厦五层c\*、乙双方根据《中华\*共和国合...*

**销售工程合同范本1**

\*方：沿海绿\*家园发展（福建）有限公司

法人代表：

地址：福州五四路\*大厦五层c

乙方：福州顺华消防设备有限公司

法人代表：

地址：福州五四北湖前路80号丰海花园3#2d

签订地点：福州五四路\*大厦五层c

\*、乙双方根据《中华\*共和国合同法》签订此合同，现经双方友好协商达成如下具体条款：

一、产品名称、规格型号、数量金额

产品名称门洞规格型号单价数量金额（元）备注

美心高级欧式防盗门hm1：1m\*元/樘18樘具体规格及数量开向安排见附件一

美心高级欧式子母防盗门hm2：\*

**销售工程合同范本2**

\*方：

乙方：

一、验收数量为准，结算以实际到货验收数量为准。

二、合同生效日期和付款方式

合同签订之日起\*方预付款金额为壹拾万元整，出货前付进度款金额为捌万元整后开始送货安装，余款￥21760元在安装完成后\*方7日内组织验收，验收后支付给乙方。如\*方在合同之日未能支付预付款，合同生效日期则顺延至预付款到达乙方账户之日开始生效。

三、产品交货周期和验收标准

乙方于签订合同之日起15日内开始送货至\*方指定安装地点开始安装，在施工现场满足安装条件和五金配套完备的情况下，乙方在4.月20日完成安装；

不论采取何种送货方式，\*方必须履行本合同所规定的条款，如\*方未付清合同中规定的进度款乙方有权利拒绝为\*方送货，由此造成的工程延期责任由\*方承担；按《木质门》和《木质门安装规范》进行产品质量和产品安装的验收；

四、安装和保修范围

木门交货后即可安装，具体安装进度根据现场情况确定；

\*方现场如果不具备安装条件，经双方协商可以延期送货安装，乙方负责厂内保管\*方货物，但因此造成的工期延误由\*方承担全部责任；如货送至\*方现场后，\*方不具备安装条件，\*方负责乙方所送货物的安保工作，在\*方工地内造成所购货物的丢失和损坏与乙方无关；

安装现场需具备的条件：地砖铺装完毕或铺地板的地面找平完毕，墙砖铺设完毕，过口石铺设完毕，现场有持续供电电源和照明设施，铺地板或地毯的地面需提供地板或地毯厚度尺寸；

现场安装原则上要求单一施工进行安装作业，如多工种交叉作业造成乙方所供木制品的损坏不在免费保修范围之内，因此造成木门外观损坏不属于产品质量问题，乙方负责修理\*方承担修理费用。

乙方对所出售的木制品出现非人为的损坏提供有期限的免费保修服务，免费保修期限为壹年，终生维修，具体保修内容：封边开胶、开裂；油漆起泡、起皮；门扇、门套、口线等木制品在非受潮和浸泡的情况下严重变形开裂、门扇分层；

锁具、合页、滑轨等功能\*五金件免费保修内容：合页松动脱落，滑轨因为安装原因严重阻滞，如\*方提供的五金出现质量问题不在乙方保修范围；

有偿维修服务内容包括：产品超出保修期限；产品虽然在保修期内，但经过双方确认为非产品质量和安装原因造成的问题（例如玻璃使用不当破碎，木制品因使用不当受到外力破坏，受潮和浸泡引起膨胀变形、开裂分层等）；

五、双方的权利和义务

乙方提供的木质门饰面为实木木皮，实木木皮为天然材质，实际生产出的产品若与展厅样品在纹理、颜\*上有差异属正常范围，乙方确保交付给\*方木制品的产品用材和制作工艺与展厅样品一致；

本合同签订的木门是乙方专为\*方制作的定制产品，除非材质、尺寸和颜\*与本合同约定严重不符，否则一律不予退货；

合同经双方确定签字后，合同附件《洞口尺寸确认单》与本合同具有同等法律效力，为双方履行本合同的依据，单方不能擅自更改；如需更改必须填写《洞口尺寸更改单》经过双方签字认可，因改动所造成的经济损失及延迟交货等责任有提出更改方承担。双方确认采购的产品明细并签订合同后，即开始生产，本合同签订后的三日内，\*方若对木制品的材质、尺寸、颜\*、安装位置等有改动，需告知乙方销售人员，经双方协商后签订补充协议。如\*方改动方案在合同签订一周之后提出，产品已经备料但尚未制作完成，提出改动方队所造成的材料等费用损失及延迟交货等承担责任。

六、违约责任

如一方违约按《合同法》相关规定向对方赔付经济损失。

七、合同争议解决方式：

合同争议由双方友好协商解决，协商不成依法律程序解决。

八、其它约定事项

本合同双方签字生效，生效日期从签约之后预付款到供方账户起生效。

九、本合同一式两份，双方各执一份。

洞口尺寸确认单

本订单的木门门扇尺寸由\*方提供，详细尺寸如下：

木门门套的制作是按门扇的尺寸配备门套，\*方应按照乙方所提供的洞口尺寸进行洞口的处\*方应按照乙方提供的尺寸进行洞口的调整，如因\*方的洞口尺寸不符合造成木门不能安装，乙方不承担任何违约责任。

\*方要求木门为平板铣线门，口线为60mm平口线90度安装。

\*方：乙方：

\*方：

乙方：

兹因\*方项目建设需要购买乙方免漆套装门，双方在平等自愿、协商一致的基础上，达成以下合同条款，供双

方共同遵守。

一、订购产品内容及价格（型号以乙方出厂型号为准）

注：1、以上产品数量，结算时以实际安装数量计算，单价不含税金、运输费及安装费等全部费用。

2、产品的质量要求：符合国家及行业最新标准

二、送货时间

\*方必须提前30天告知乙方，所需免漆套装门的型号、数量和货物到达工地时间，以利于乙方安排生产。乙方应在通知所要求的时间内送达。

三、送货地点：

四、运输方式：由乙方负责运输至工地

五、安装与验收方式

（1）乙方产品运到\*方工地后，\*方先对乙方产品的数量、质量、外观等进行验收，并出具数量验收单给乙方。

（2）由乙方负责产品安装，\*方及监理方在乙方产品安装完成后组织竣工验收（若分批安装，则分批验收）。

（3）乙方产品进场施工，\*方负责免费提供用电、灌浆等基本的安装条件来保\*乙方的安装进度（若有货梯，则免费提供给乙方搬运之用）。

（4）乙方安装施工期间应遵守现场管理秩序，做到安全文明施工。如发生安全责任事故，概由乙方自行承担。因乙方施工违反施工管理、行政管理等原因致使\*方遭受经济损失的，由乙方承担。

六：产品保修

产品保修期为壹年，自\*方验收合格之日起计算。保修期内乙方免费维修，如超期未上门的\*方可另行委托第三方维修。期满后乙方提供完善的售后服务。

七、付款方式

（1）合同签订，10日内支付合同总价款的%；

（2）安装完成，验收合格后15日内支付合同总价款的%；

八、违约责任

（1）乙方所提供的门的种类、规格、型号、颜\*及数量等不符合规定的，应在\*方提出书面异议之日起7日内负责调换，并承担因此而产生的一切费用。

（2）若乙方在产品运输及装卸过程中有损坏或遗漏的，或在安装过程中造成产品损坏或遗漏的，责任由乙方自行承担。

（3）在产品安装完毕至业主入住前，若因\*方原因造成产品零配件丢失或损坏的，由乙方收取配件成本费并提供免费服务。若因乙方原因造成零配件损坏或丢失的，则由乙方负责补上并承担因此产生的费用。

（4）若乙方产品安装后出现\*差，则由乙方负责调换。

九、经双方协商一致的补充条款同本合同具有同等效力。

十、若\*、乙双方在执行合同过程中发生争议，双方可协商解决，协商不成可向合同签订地所在法院提起诉讼。

十一、本合同壹式贰份，\*乙双方各执壹份，该合同自双方签印之日起生效，到工程款结清时失效。

\*方（\*）：乙方（\*）：

法定代表人（签名）：法定代表人（签名）：

签订日期：年月日

**销售工程合同范本3**

购苗方：(以下简称甲方)

供苗方：(以下简称乙方)

经甲乙双方友好协商，根据《\_合同法》，就甲方购买工程所需苗木的具体事宜签订本合同，共同遵守。

>一、甲方所购苗木品种、规格、数量及价款

1、各品种、各规格苗木均经甲乙双方现场选定标记为准(详见合同后附苗木采购清单);

2、苗木采购清单及甲方现场监督人员的监督作甲方验收标准。

3、苗木交付地点：市路号甲方指定地点。

>二、双方工作

1、乙方工作：

(1)在合同期间甲方所选定标记的苗木，乙方不能中途调换或售给他人，否则甲方有权解除合同，并由乙方支付合同总价款的10%作为违约金;

(2)如期、如质、如量按第一条约定的附表中的数量起苗、包扎、装车。

(3)乙方委派为本合同的执行代表。

(4)乙方提供的苗木应符合标准做好起苗、包装、运输的保护措施，以确保苗木的成活率。

(5)苗木运输由乙方负责(运费由乙方承担)，并由乙方承担运输途中安全及苗木损伤一切风险，普通苗木正常外皮磨损，小枝叶折裂等除外。

2、甲方工作：

(1)甲方委派为本合同的执行代表，负责现场监督乙方操作全过程。

(2)甲方按合同如期如量支付货款。

>三、付款方式

1、在合同签订当日，甲方付清合同总价款(含运费及税金)：人民币元整(￥元)。

2、乙方按甲方的要求于年月日起按甲方现场工程师进苗日期安排要求分时间分品种包装好装车，货款付清货物才能发出。

3、乙方须在甲方付款同时将发票(将苗木费及苗木运费一同开具苗木发票)足额提供给甲方。

>四、违约责任

如甲方逾期付款的，逾期每日按应付而未付款的万分之二向乙方支付违约金;如乙方迟延供货的，逾期每日按甲方已付款的万分之二向甲方支付违约金。

>五、本合同一式陆份，甲方执肆份、乙方执两份，自双方盖章之日起生效，双方同意以传真的方式订立合同。

本合同未言明事项，均按《\_经济合同法》相应条款处理，双方如有争议，可协商解决，如协商不成，甲、乙双方任何一方可向人民法院起诉。

甲方(公章)：

乙方(公章)：

**销售工程合同范本4**

依据《\_合同法》及相关法规的规定，买卖双方在平等、自愿、公平、诚实信用的基础上，就肥料买卖的有关事宜达成协议如下：

>第一条买方对肥料的基本要求：单位：\_\_\_\_\_\_元/

编号肥料名称肥料登记证号或备案证号牌号/商标含量/型号生产许可证号包装规格生产日期产地数化肥量单价总价

合计人民币金额（大写）：\_\_\_\_\_\_￥

>第二条 >质量标准：

□国家标准□行业标准□企业标准

>第三条 >肥料类型：

□复混（合）肥□有机肥□配方肥□有机无机肥□叶面肥□单质肥□其他。

>第四条卖方应提供的相关证件：

□《营业执照》 □《商标注册证明》 □《生产许可证》 □《代理销售授权书》 □《肥料登记证》或《备案证》 □《经营许可证》 □其他。

>第五条包装及存储条件：

>第六条付款方式及期限：

□买方应在年月日前向卖方支付（□定金/□预付款）元，剩余价款的支付方式及期限为：选择由买方支付定金的，因买方违约解除合同，则定金不予返还，因卖方违约解除合同，则卖方应双倍返还定金。□ 。

>第七条交货方式：

交货地点：\_\_\_\_\_\_；交货期限：\_\_\_\_\_\_；运输方式及费用承担：\_\_\_\_\_\_

>第八条验收：

买方应在卖方交货后日内进行验收；其中肥料包装必须注明肥料名称、企业名称、产品批号、有效成份及含量、重量、生产许可证号、肥料登记证号和注意事项等，并应另附说明书，阐明产品性能、用途、实用技术、使用方法等，产品合格证上还应注明生产日期、有效期；\_\_\_\_\_\_法律、法规另有规定的，从其规定；\_\_\_\_\_\_其他验收要求：\_\_\_\_\_\_

>第九条违约责任：

1、肥料经验收不符合第一条或第八条要求的，买方有权要求补足、换货或退货。

2、肥料不符合第二条质量标准或外包装明示含量的，买方有权要求退货，并要求赔偿损失。

3、一方迟延交货或迟延支付价款的`，应每日按照迟延部分价款%的标准向对方支付违约金。

4、其他：

>第十条合同争议的解决方式：

本合同项下发生的争议，由当事人协商或申请调解解决；协商或调解解决不成的，依法向人民法院起诉，或按照另行达成的仲裁条款或仲裁协议申请仲裁。

第十一条本合同自双方签字盖章之日起生效。本合同一式份，双方各持份，具有同等法律效力。

>第十二条其他约定事>项：

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签章）卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签章）

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_住所：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_开户行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_账号：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

签订时间：\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_\_\_\_\_日签订地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售工程合同范本5**

甲 方

乙 方

甲、乙双方根据《\_劳动合同法》(以下简称《劳动合同法》)和有关法律、法规规定，在平等自愿、公平公正、协商一致、诚实信用的基础上，签订本合同。

>一、合同期限

无固定期限：从 年 1 月 9 日起至法定终止情形出现时即行终止，其中试用期自 年 1 月 9 日起至 年 2 月 9日止。

>二、工作内容、工作要求和工作地点

1、乙方的工作地点为 合肥 。

2、根据甲方需求，经过双方协商，乙方的工作岗位为 导购。甲方因生产经营发生重大变化，确需调整乙方工作岗位的，经与乙方协商，可依法调整乙方的工作岗位。

3、甲方安排乙方所从事的工作内容及要求，应当符合国家法律法规规定的劳动标准和甲方依法制订并已公示的规章制度。乙方应当按照甲方安排的工作内容及要求履行劳动义务，按时完成规定的工作数量，达到规定的质量要求。

>三、劳动报酬

甲方应当每月至少一次以货币形式支付乙方工资，不得克扣或者无故拖欠乙方的工资。乙方在法定工作时间内提供了正常劳动，甲方向乙方支付的工资不得低于当地最低工资标准。

1、甲方承诺每月 15 日为发薪日。

2、乙方在试用期内的工资为每月 1400 元

3、甲方根据企业经营效益、当地政府公布的工资指导线、工资指导价位等，合理提高乙方工资。

4、自入职三个月内离职扣除10天的基本工资。

>四、劳动纪律

1、甲方应依法制定和完善劳动纪律和规章制度，其内容不得与国家法律、法规和政策相

2、甲方制定的规章制度应符合法定程序，并经公示或告知，为乙方知晓。

>五、劳动合同终止条件

1、劳动合同期满的;

2、在试用期内达不到甲方的基本业务能力的;

3、严重违反劳动纪律或者甲方规章制度的;

4、严重失职，营私舞弊，对甲方利益造成重大损害的;

5、同时与其他用人单位建立劳动关系，对完成甲方工作任务可能产生影响，或者经甲方提出，拒不改正的;

6、以欺诈、胁迫或者乘人之危，使甲方在违背真实意愿的情况下订立或变更本合同，致使本合同无效的;

7、被依法追究刑事责任的;

8、法律法规规定的其他情形。

>六、劳动合同的订立、变更、解除、终止

1、经双方协商一致，本合同可以变更。一方要求变更的，应当将变更要求书面送交另一方，另一方应当在收到之日起十五日内作出书面答复。逾期未作出书面答复的，视为不同意变更本合同。变更本合同应当采用书面形式，注明变更日期。

2、甲、乙双方订立、解除、终止本合同按照《\_劳动法》、《\_劳动合同法》等相关规定执行。

3、本合同解除、终止履行，甲方应当在解除或终止时向乙方出具解除或者终止劳动合同证明，并在十五日内为乙方办理档案和社会保险关系转移手续。乙方应当按照双方约定或甲方的规章制度，办理工作交接。

4、本合同期限履行结束后，甲方未及时与乙方办理终止或者续订劳动合同手续，乙方仍在甲方安排的工作岗位工作的，视为双方同意以本合同约定的除合同期限以外的其它条件继续履行。

5、甲方需要调整乙方工作地点的，双方应当协商，协商不成的，视为甲方提出解除本劳动合同。

>七、劳动争议处理

1、甲乙双方因履行本合同发生劳动争议，可以协商解决。不愿协商或者协商不成的，可以申请调解或仲裁，对仲裁裁决不服的可依法提起诉讼。

2、提出劳动争议仲裁的一方，应在法律规定的时效内向有管辖权的劳动争议仲裁委员会申请仲裁。

3、甲方违反劳动法律、法规等国家规定，损害乙方合法权益的，乙方有权向劳动保障行政部门和其它有关部门举报。

>八、其他

1、劳动合同期内，乙方户籍所在地址、现居住地址、联系方式等发生变化，应当及时告知甲方，以便于联系。

2、本合同未尽事宜，均按国家有关规定执行，国家没有规定的，通过双方平等协商解决。

3、本合同不得涂改。

4、本合同一式三份，甲乙双方各执一份，公司财务部执一份。

5、本合同于 15 年 1 月 9 日生效。

6、本合同未尽事宜经甲乙双方协商在附补充协议。

甲乙双方自愿申请劳动合同鉴证的，应当在劳动合同签订之日起三十日内向劳动保障行政部门提出。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售工程合同范本6**

第一条 向乙方出具特许经营授权书，维护乙方经营权益，不在乙方获得经营权的经营区域内另设特许经销商。

第二条 向乙方提供经营所需的资料及必要的产品检测报告。

第三条 协助并督促乙方进行本合同规定区域内的市场开拓及销售工作，并提供相关方面的咨询和必要的经营指导。

第四条 向乙方提供包装完整的合格产品，对因有内在质量问题的产品应无偿组织维修，调换，对因乙方责任造成质量问题的产品应进行有偿维修，调换。

第五条:\*方向乙方提供装修设计方案，并指导商品陈列，确保有利于展示品牌形象和乙方销售。

第六条:\*方定期对乙方

**销售工程合同范本7**

购货方: (以下简称甲方)

销售方: (以下简称乙方)

一. 双方在互惠互利平等自愿的原则下就钢管购销事宜，达成以下共识如下：

1. 买卖品种：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. 买卖地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3. 买用地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4. 双方协商外架钢管新(旧)出售价每吨人民币：\_\_\_\_\_元；扣件新(旧)每套出售价人民币：\_\_\_\_\_元。

5. 本管材按实际吨位计算或按理论单位计算，由双方协商决定。

6. 订金：双方协商同意签定合同后预付订金人民币\_\_\_\_\_元；双方不得反悔，如有一方反悔，按人民币\_\_\_\_\_元作为违约金赔付给另一方。

7. 乙方在签定合同之日\_\_\_\_\_天运走所购买材料。

8. 所买材料拉走后\_\_\_\_\_天付清货款，最迟不得超过\_\_\_\_天，在双方约定时间内不付货款按每天人民币\_\_\_\_\_元赔付给乙方。

9. 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，未尽事宜，双方协商解决。

甲方签字盖章：

乙方签字盖章：

日期：

**销售工程合同范本8**

合同编号：

卖方(甲方)：

公司名称：

地址：

传真：

售后电话：

买方(乙方)：

姓名：

身份证号码/组织机构代码：

住址：

住宅电话：

手机号码：

甲乙双方就车辆买卖事宜，本着诚信的原则，经自愿协商达成如下协议，双方共同遵守执行：

1.标的物情况及金额

汽车品牌\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;型号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

发动机号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;车架号\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_;

单价\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

车身颜色

2.车辆交付

本合同项下车辆的预计交付时间为交货时间另行通知。车辆交付的具体日期以卖方向买方发出的交付通知中所指明的日期为准。

如因生产厂商调整生产计划、运输等原因导致卖方无法按预计时间交付车辆，约定的交付日期应相应延长，卖方另行通知车辆交付的具体时间。

风险转移：卖方于合同约定的地点将车辆交付买方后，车辆毁损、灭失的风险转移至买方;因乙方使用、保管或保养不当造成的质量问题以及在使用过程中造成第三者的人身伤害或财产损害赔偿，由乙方自行承担责任。由于买方的原因致使不能按照卖方交付通知中所指明的时间交付车辆的，风险于交付时间起转移至买方，且买方应向卖方支付自交付日起的保管费用。

卖方在交付车辆同时，应提供车辆的机动车销售统一发票、保修和保养手册等。

3.价款支付

车辆价款为车身单价，不包括车辆购置税、车辆保险费、上牌费等其他费用。买方应于卖方通知的车辆交付日前按本合同约定支付相关款项。

双方同意按照以下第 种方式付款：

(1)一次性支付方式：买方于本合同签署同时/ 年 月 日(包括该日)之前向卖方一次性支付全部价款人民币 元(大写： 元)。

(2)订金支付方式：买方于本合同签署同时，向卖方支付人民币 元(大写： 元)作为订金。买方应在卖方根据本合同约定向其发出交车通知后 日之内支付全部剩余价款，已付订金可抵扣价款。如由于买方原因需解除本合同，订金不予退还。

(3)汽车消费贷款方式：

(a)于本合同签署同时，首付全部价款的 %，计人民币 元(大写： 元);

(b)于 年 月 日(包括该日)之前，买方通过其办理汽车消费贷款的金融机构支付全部剩余价款，计人民币 元(大写： 元)。

买方应要求其办理汽车消费贷款的金融机构将款项直接支付至卖方帐户。如在上述时间内，买方未能向金融机构办妥有关汽车消费贷款事宜(以卖方收到相关金融机构支付的款项为准)， 或未能获得相关金融机构发放的足额贷款，则买方应在上述时间内，自行支付全部尚未支付的剩余价款。

除非双方另有约定，买方应按照上述约定将价款支付至卖方指定的如下帐户。支付日期和金额以乙方帐户显示收到的日期和金额为准。

帐户名：

开户行：

帐号：

4.验收

验收应于车辆交付时当场进行。买方应对车辆的外观、内饰、里程数、基本使用功能进行认真检查和确认。验收完毕，双方应当签署两份车辆交接确认单，买卖双方各持一份。

对于车辆外观、内饰和其他通过一般使用者的简单检查可以发现的基本使用功能问题存在异议，买方或其代理人应该于验收时当场提出异议。

车辆交付验收后，乙方不得再提出任何质量异议。乙方对车辆的验收视为对车辆所有质量合格的认可。

5.价格、配置、技术参数调整或变化

本合同约定的价格是根据合同订立日生产厂商公布的现行市场零售价格而确定的。如果合同项下所购车辆是立即可以交付的车辆(现货车)，则买方应按本合同价格支付所购车辆的价款。如果合同项下所购车辆是预售的车辆(期货车)，且该车辆交付前，生产厂商调整该车辆的市场零售价格，或者因国家相关法规、政策的调整致使该车辆的市场价格变动，则本合同中约定的价格甲方有权做出变动。

如果厂商实质性地更改了所购车辆的配置或技术参数，或者停止该车型的生产，那么乙方应服从并购买甲方为其调配的其他车辆，价款由甲方重新确定。

6.保修和售后服务

所购车辆按照 (填生产厂家名称)的规定(见随车保修和保养手册)享有售后保修及保养服务。

在保修期内车辆出现质量问题或需要保养，买方应在生产厂商授权的 服务中心进行修理和保养。

买方使用车辆前应仔细阅读用户使用手册及保修和保养手册等相关资料。由于人为破坏、或者由于车辆预定用途之外的用途而造成的损坏，或者由未经生产厂商授权的修理企业进行修理、维护、保养而造成的损坏，或者由于未以经生产厂商认可的方式进行改装而造成的损坏或者由于使用非经生产厂商认可的油品及配件而造成的损坏，或者由于不可抗力造成的损坏等由买方自行承担后果，卖方对此不承担责任。

买方应将真实的个人信息(主要包括新车使用人的联络地址、电话、传真、邮编、行驶证复印件等及其更新)告知卖方，并同意卖方及生产厂商或其授权的第三方将该个人信息用于客户服务或履行本合同项下或法律规定的义务(如保修、召回等)。买方应积极、主动地配合完成汽车召回活动。

7.有关汽车按揭的约定

在办理汽车按揭贷款手续过程中，乙方应切实履行如下义务：

(1)乙方自接收车辆之日起至银行贷款发放之日止，须配合甲方及银行的资信调查工作，不得以任何理由推脱;

(2)乙方提车后，须及时上牌，并把车辆登记证及购车发票原件交与甲方;为了按揭贷款的需要，乙方同意将车户挂靠在 名下。

(3)按揭期内，乙方未经银行及甲方同意，不得将抵押车辆私自转让或轮候抵押给他人;如私自转让或抵押，乙方承担由此引发的全部法律责任;并向甲方赔偿损失。

(4)乙方在按揭期内，须严格履行还款义务，不得以经营状况不良或交通事故等原因而影响还款义务的履行;

(5)乙方不得以所购车辆发生质量问题为由，影响还款义务的履行;

(6)乙方签订本合同及银行贷款合同后，应严格履行，不得私自更改抵押权人，若由此而产生的抵押问题，乙方承担全部责任;

(7)办理按揭贷款手续的费用(含保证金、续保订金、担保手续费、工本费等)，由乙方承担。乙方贷款期内必须履行保险义务，乙方的续保订金在贷款期最后一年充抵保金，若乙方不履行保险义务，由此产生的法律后果乙方承担;

**销售工程合同范本9**

课程销售合同范本

以下简称\*方: 协议编号:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

父亲资料: 母亲资料:

全名: 全名:

公司名称: 公司名称:

手机号码: 手机号码:

地址: 地址:

家庭电话号码: 家庭电话号码:

学员资料:

姓名: 出生日期:\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\*别: □男 □女

以下简称乙方:

学校名称:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_学校

代理人:

地址:

**销售工程合同范本10**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_以下简称甲方

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_以下简称乙方

甲方因开发“瑞丰景苑”项目需聘用销售经理一名，乙方自愿来甲方应聘。现就有关事项经甲、乙双方平等协商，达成合同条款如下：

>一、乙方工作范围

1、售楼广告的发放。

2、售楼业务的洽谈。

3、售楼的跟踪管理。

4、办理房产局与银行相关业务。

5、售楼部的日常工作（包括售楼部的卫生）。

>二、乙方工作待遇（底薪+提成）

1、底薪：月工资/月。人（含车旅费、手机费等）。

2、提成：2人共同按销售额的千分之二计算提成，结算方式，按月计算。

3、发放：底薪按月发放（每月最后一天为工资发放日），提成按如下情况发放：

①客户签订合同书时，发放原所定购的总销售额的千分之‰；

②完成总任务的90%时，发放原所定购的总销售额的千分之‰。其余的‰提成待各种手续办好后再发放。

>三、乙方工作时间

冬季作息：早上8：00—12：00下午2：00—6：00中午乙方轮流值班。

夏季作息：早上8：00—12：00下午3：00—7：00中午乙方轮流值班。

①如分两班、则作习时间另行安排。

②每周休息一天，不能请假，只能调假，特殊情况需书面向总经理请假，批准后实施。

③无故旷工一天罚款50元，迟到一次（15分钟以上）每次罚款5元。

>四、其它事项

1、聘用期间试用期为一个月，试用期满后，甲方满意正式聘用，如甲方对乙方在试用期间内的工作不满意，可辞退，工资及一个月内的销售额的提成付给乙方（结算方式按本合同的第二条的第三点结算），乙方不能再提其它任何要求，乙方无故离开工作岗位三天以上，视为乙方违约，则工资及提成一概不付。如乙方确有特殊情况需要中断合同，需提前一个月向甲方申请，否则服装押金500元不退。

2、养老金及各种费用均由乙方代为缴纳，按政策甲方应为乙方缴纳的各种费用包含在基本工资（底薪）之内。如乙方不及时缴纳，甲方概不负任何责任。

3、乙方应时刻注意自身的财务和人身安全，在上班来回的路上如出任何差错，甲方概不负责。

4、乙方在工作中要认真负责，如在计算中出现差错，造成甲方经济损失，一但查出，对当事人、责任人给予损失额的20%以上的处罚。

5、售楼人员必需保守本公司商业机密，不能将有关销售额、具体价格及营销措施泄密给他人。如有违规，一经查实，应负法律责任。

6、本公司工作人员（售楼人员除外）介绍来的客户所发生的销售额计算销售人员的销售额，销售的正常工作照常办理。

>五、未尽事谊，甲、乙双方另行协商解决。

>六、签订时间为本项目销售结束为止。

>七、本合同经甲、乙双方签字后生效，原签合同作废。

>八、本合同一式两份共三页，甲、乙双方各执一份。

甲方签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_乙方签字；\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_年\_\_月\_\_\_日

**销售工程合同范本11**

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

一、买方订购以下产品 型号配置\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 数量：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 单位：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 保修期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 合同金额（人民币大写）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

二、质量 卖方提供的货物必须是符合原厂质量检测标准和国家质量检测标准以及合同规格和性能要求。

三、交货方式、时间、地点 卖方须在本合同签订后\_\_\_\_\_\_日内交货，由买方到卖方公司所在地提货，当场交货。

四、验收 货物到达后，由卖方完成对的货物安装调试，由买方对货物的品种、质量、型号、数量进行检验，如发现货物的品种、质量、型号、数量与合同规定不符，买方有权拒绝接受。货物由买方验收合格并运走后，卖方不承担货物的品种、型号、数量与合同规定不符的责任。

五、货款支付 买方首交订货款（大写）\_\_\_\_\_\_％货款（即人民币：\_\_\_\_\_\_圆整）。在卖方交货，并安装完毕，买方验收合格后，\_\_\_\_\_\_日内买方一次性支付全部余额（大写）：\_\_\_\_\_\_％货款（即人民币：\_\_\_\_\_\_万圆整）。

六、售后服务 本合同所指的货物自验收合格之日起，按\_\_\_\_\_\_年内免费保修，具体实施办法见产品保修卡；如是硬件本身的故障，免费上门服务；如是操作系统崩溃或受病毒、木马攻击及人为损坏方面的问题，需上门服务，卖方收取一定的服务费；送修免费。

七、违约责任 买方无正当理由拒收货物，如拒收货物对卖方造成损失，卖方有权追索。买方逾期付款，买方每日偿付卖方欠款总额百分之\_\_\_\_\_\_的滞纳金；卖方交货当时所交货物的品种、型号、数量、质量不符合合同规定标准的，买方有权拒收；卖方不履行售后服务的有关义务，对买方造成损失，买方有权追索。

八、争议解决 本合同发生争议产生的诉讼，由合同签定地人民法院受理。

九、合同生效 本合同一式两份， 卖方与买方各执一份。 合同自双方签字之日起生效， 购买日期：\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

十、本合同未尽事宜，经买卖双方协商一致并按合同法有关规定处理。

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签章） 卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_（签章）

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

委托代理人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售工程合同范本12**

合同编号：甲方：乙方：产品价格：

乙方提供产品《》＿＿＿套\_\_\_\_\_\_版本，共\_\_\_\_\_\_个用户，随产品附带加正式销售发票一张，密狗一个/用户，光盘一张，许可证卡一张，总价格为＿＿＿元（全部大写）。

一、双方的权利义务

1、甲方保证不对乙方所开发的软件进行拷贝、复制、泄露给第三方使用，否则乙方将追究甲方法律责任。

2、若乙方向甲方出售的软件系统存在知识产权纠纷，甲方不承担任何连带责任。

3、乙方收到甲方合同款后五个工作日内完成甲方系统的远程安装，并通过ems快件向甲方邮寄软件光盘，光盘包括软件系统安装程序、用户使用手册。

4、服务：

（1）乙方为甲方提供一年期的免费服务（从软件安装日起），包含：软件系统的版本升级和补丁代码升级，软件系统的远程技术支持。

（2）甲方通过电话和email等方式向乙方提出技术服务要求，乙方有义务及时响应和认真服务，努力确保甲方所购系统的正常使用。

（3）乙方软件是通用软件，甲方需要改动并进行二次开发，工作量过大需另订协议，作为合同的附件，另收开发费用。

二、服务期满后的收费标准一年免费服务期满后，如果甲方还需要乙方继续提供有关服务，则双方应重新签订合作协议。

三、软件系统的安装和验收乙方为甲方提供所购软件系统的远程安装服务，甲方需事先做好相关的技术准备。安装调试完毕后，软件系统能够在甲方服务器上正常并连续运行10个工作日即为验收合格。

四、其它

1、本协议一式两份，甲已双方各执一份。

2、本合同未尽事宜，由双方友好协商解决，协商不成则提交有管辖权的法律仲裁机构。

3、本合同经双方加盖公章及负责人签字后方能生效，具有法律效力。

甲方：乙方：

代表：代表：

日期：日期：

地址：地址：（邮编：）

电话：电话：

传真：传真：

邮箱：邮箱：

公司名：开户行：帐号：

**销售工程合同范本13**

编号：年营 字第 号

甲方：浙江凌普电器有限公司 （以下简称 甲方）

乙方： （以下简称 乙方） 签约地点：浙江嘉兴

根据《\_合同法》的相关规定，为明确甲乙双方的权利、义务和责任，保护双 方的合法权益，双方本着诚信、平等、双赢的原则，经协商一致，签订本协议。

>第一条．双方关系原则：

1．甲方确定乙方作为奥普厨卫吊顶系列产品在省地区的战略合作商，乙方直接面向被授权地区的形象店加盟经销商及广大终端消费者，本协议并未在双方之间建立合资或合作经营等关系。

2．乙方将单方面承担其对被授权地区的加盟经销商及广大终端消费者做出的任何超出甲方有关规定的与价格、数量、保修或实用性等有关方面的承诺，甲方不承担因乙方做出上述承诺而引起的责任。

>第二条．市场保证金：

乙方成为甲方战略合作商，须交纳 元作为市场保证金，该保证金在本协议签订后当日内一次支付到甲方账户，以甲方收到保证金后的开据的盖公章的收据为准(保证金不计利息)， 乙方发展的加盟商保证金由甲方收取并出具收据原件。

1．乙方保证金最高额度为50000元人民币。

2．如乙方在本协议执行过程中产生违约行为，则对其违约行为的处罚款及给甲方造成的损失均从保证金扣除。

3．双方终止合作时，保证金将在相关手续和本协议规定的相关事项办理完毕后两个月内凭甲方开具的保证金收据原件返还。

>第三条．供货价格：

供货价格按甲方提供的《奥普厨卫吊顶产品价格表》执行，全国统一供货价，该价格均为离岸价，即乙方支付运费。本价格未含税费。

>第四条．甲方提供的政策支持

1，年度销售目标及销售返利

1-1， 甲方根据乙方合同期内实际销售情况进行返利（返利只针对电器部件的实际货款额计算），全年签约目标低于40万的客户不享受年度返利政策。

1-2， 返利计算方式：为了提高乙方经营产品的积极性和可操作性，甲方对全年销售目标分解为季度返利政策，季度核算，在销售考核季度的次月给予货物形式兑现。全年追加部分在20xx 年1月统一以货物的形式兑现。：

附注：

季度目标达成100%-120%(含120%)，该季度目标的电器部分返利3%季度总目标完成150(含)%以上,该季度目标全部电器部分返利5%全年总目标完成,且每季度目标完成,直接全年电器部分追加1%的返利，未完成一季度扣除总额的25%，并以此类推。

备注：单品特价促销可计入提货额，但不同时重复享受月度其他奖励、返利等。成后经过专卖店审核，合格后，在规定的有效时间内按照乙方月度进货额的8%在次月公司统一时间段冲抵货款。乙方享受补贴的专卖店至少保证两年的形象展示，否则，甲方有权提出同等装修补贴的索赔。经协商，乙方发展或自营奥普厨卫吊顶专卖店的全年建设目标为 个。

注：对于随意修改公司装修方案，采用低劣的替代装饰材料装修者，公司不再予以任何形式的补贴，直至整改合格！首批进货不享受装修补贴。对于运营代理商下属加盟门店的补贴，按照该补贴方案标准执行！下属门店的装修补贴采取公司承担70%，运营商承担30%的分摊方式执行。下属加盟门店补贴时，必须提供下属门店的实际销售进货数据！

>第五条．结算方式：

甲方一律现款现货，款到帐发货。甲方收款开单发货，开单即扣款。

>第六条．订货、运输及验收

1． 乙方要货时向甲方提出要货计划，由甲方确认货源及型号数量无误后通知乙方付款。

2. 对于奥普厨卫吊顶系列产品，甲方将按全国统一代理价格向乙方供货。

3. 甲方实行款到发货，货款到位之日算起，甲方承诺在款到后3个工作日内发货(遇法定休息日顺延)，否则，乙方造成损失由甲方负责。（特殊订单另外协商）

4. 乙方向甲方订货后，由甲方代办发运送货，乙方必须提供详尽的收货地址和联系方式，货物

的损失责任以承运单位到乙方当地后乙方检验签收为准，签收后甲方不再承担损失责任。

5. 货物由甲方至乙方所在地的运费:由乙方承担。

6. 乙方向承运方验收货物时，以包装完好无损为准，乙方在验收货物时，如有破损，必须要求承运方赔偿并作好证明以备追溯，并24小时内传真通知甲方，甲方可协助处理。

>第七条．甲方的权利义务：

（一）甲方有权限制乙方在本合同授权范围以外的区域进行甲方产品的经营活动。

（二）甲方有权对乙方未完成本合同月度、季度销售任务进行警示，且有权要求乙方追补未完成任务。

（三）甲方有义务向乙方提供品牌形象支持，提供宣传用品，协助或指导乙方店面装修、培训等工作。

（四）甲方有义务根据公司促销政策及乙方的经营情况，给予促销支持。

>第八条.乙方的权利义务：

1． 乙方应采取一切合理的步骤，负责奥普厨卫吊顶系列产品在当地的网络拓展、促销、销售和售后服务工作，乙方必须服从甲方在其授权地区对奥普厨卫吊顶分销网络的拓展和管理，并按甲方有关规定对其被授权区域内的加盟经销商实行销售激励。擅自加价供货。乙方零售价格原则上不得超过区域统一标价，以维持甲方产品在市场上的竞争力，不能低于区域指定的最低限价。乙方有维护市场价格稳定的义务。

3．乙方必须有足够的奥普厨卫吊顶系列产品的库存，以保障其被授权区域内的消费者、分销经销商的货源供应。

4．乙方有责任和义务协助甲方搞好市场规范和清理工作。在市场区域管理中，严禁出现跨区域销售行为（即窜货）。乙方严格遵守甲方有关规定，将产品销售到授权以外地区时必须接受甲方相应处罚。

5．“”、“”字样的专利及注册商标属甲方所有，未经甲方书面授权，乙方不得以任何形式生产相关商标及图案的产品或其他广告品投向市场，倘若违反，乙方负责一切后果。

6．乙方成为区域战略合作商，不得经销同质化的竞争性品牌，否则甲方有权取消本合同。

7．乙方必须按甲方要求配置仓储、展示、运输、作业人员（业务拓展、售后等）等运营平台，以保证甲方品牌、产品发展的正常需要及提升。

8. 乙方保证甲方新产品及时上样，对甲方新品推出后30天内不上样的，甲方视同乙方自动放弃代理权，甲方有权考虑发展新发展客户进行新产品上样，以保持甲方产品的核心竞争力。（甲方规划每年不低于两个系列的行业领先产品研发上市）。

>第九条.售后服务：

1．奥普厨卫吊顶吊顶产品如有批量质量问题，由甲方负责退换货，退换货的运费由甲方承担。

2. 乙方负责当地客户的售后管理和服务工作，售后服务所需零配件按照公司要求以旧换新

3．乙方退换货的数量，以甲方的仓库验收为准。

>第十条.违约责任：

1．乙方连续3个月销售达不到签订月度分解的60%以上，甲方有权取消乙方的代理资格。

2．经过商议，乙方保证金办理结束后 日内未办理首批货款的，则该合同自动取消，保证金不予退还。

3．合同期满，甲乙双方未继续签约则本合同自然终止。

4．双方由于特殊原因及不可抗拒因素需解除协议时，应提前一个月书面通知对方。

5．协议期满结束或因其他原因解除协议，不再经营奥普厨卫吊顶产品时，乙方必须归还在协议期间甲方放置有奥普字样和logo的展牌、展柜、广告牌等广告及相关的一切标识、资料，不得继续陈列、销售奥普厨卫吊顶产品（包括装修、门招等），如乙方拒不执行，其行为视为假冒侵权，甲方将依法起诉乙方,追究法律责任且保证金不予退还。乙方专卖店补贴完成但是该专卖店未保持两年时间的，公司有权要求乙方返还已交返利核销的部分专卖店补贴费用。乙方在甲方账户的余留货款，在甲乙双方交接完毕无异议后给予退还。

6. 乙方出售的产品，自解除协议之日起半年内，售后服务照常。

>第十一条.特别约定：

（一）甲方业务人员未经甲方书面授权许可，私下与乙方发生的借贷行为，均属个人行为，与甲方无关。

（二）除甲乙双方确认或甲方对外公布的文件外，甲方其他内部文件或非书面的承诺对外均无效。

（三）双方如另有约定，则在第十三条中填写规范，双方签约人签字，并经甲方确认盖章后生效。

（四）双方无特殊说明或约定而发生争议时，则以本合同为准。

>第十二条.合同效力条款：

（一） 本合同及其附件经双方法定代表人或授权人签字并加盖公章后生效。

（二） 基于本合同的签定，乙方应明确：任何以甲方名义出具的承诺书、确认函、对账函等设立、效力；甲方法定代表人或授权人之外的人员实施上述行为的，视为法律效力待定行为，须经甲方书面追认后方产生法律效力，否则视为个人行为，因此造成的损失由当事人全部承担。

>第十三条.

补充条款：

>第十四条.文本：

（一）本合同一式二份，甲方、乙方各执一份，具备同等法律效力。

（二）在合同履行过程中，解释权归甲方，如遇争议，双方应友好协商；协商未果，向甲方所属地人民法院提出诉讼，予以裁决。

（三）本合同不跨年签定，截止为20xx年12月31日。

**销售工程合同范本14**

委托方（甲方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_邮码：\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_

代销方（乙方）：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_邮码：\_\_\_\_\_\_\_电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_职务：\_\_\_\_\_\_\_\_

一、甲方委托乙方代销下列商品：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

二、上列代销价格按以下办法执行：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

三、商品包装应按运输部门规定办理，否则运输途中损失由甲方负责。如因不符运输要求，乙方代为改装及加固，其费用由甲方负责。

四、交货地点：凭乙方发货通知单，由甲方代办托运直拨至购货单位。

五、代销商品发货数量必须根据乙方通知。

六、手续费收取与结算按下列办法：按销货款总额\_\_\_\_%收取手续费；待乙方收到货款后，即给甲方结算并扣回代垫费用。

七、甲方代销商品应与样品相符，保质保量，代销数量、规格、价格，有效期内如有变更，甲方必须及时通知乙方，通知到达前，已由乙方签出的合同，应照旧履行。如因质量或供应脱节而造成的损失和费用（包括手续费），均由甲方负责。

八、附则：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

九、本协议一式\_\_\_\_份，甲方\_\_\_\_份，乙方\_\_\_\_份，自签订日起生效，有效期\_\_\_\_月。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

日期：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售工程合同范本15**

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：

地址：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_

地址：\_\_\_\_\_\_\_ \_\_

邮码：\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_

邮码：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_

电话：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_

甲乙双方经过友好协商，根据国家的有关规定，就甲方委托乙方独家代理销售甲方开发经营或拥有的 事宜，在互惠互利的基础上达成以下协议，并承诺共同遵守。

第一条 合作方式和范围

甲方指定乙方为独家销售，销售甲方指定的，由甲方在 兴建的 项目，该项目为： 商住用地 ，计有个商铺，销售面积共计（约） 平方米。

第二条 合作期限

1.本协议委托期限为个月，自\_20xx\_年\_ \_月\_ \_日至\_20xx\_年\_ \_月\_日。在本合同到期前的\_ 30\_\_\_天内，如甲乙双方均未提出反对意见，本合同代理期自动延长\_壹\_\_个月。合同到期后，如甲方或乙方提出终止本协议，则按本协议中协议终止条款处理。

2.在本协议以有效代理期内，如甲方或乙方提前30天提出终止本协议，则按本协议中协议终止条款处理。

3.在本协议有效委托期内，甲方不可以任何形式指定他人进行销售。

第三条 费用负担

1．本项目的推广销售费用（销售现场道具及包装费用、印制宣传材料费用活动营销费用等；用于上街宣传的DM单张）由甲方负责。

2.甲方负责免费提供设备完善可营业的售楼部（谈客桌椅？套、办公桌椅？套、饮水机1套、）

3.项目营销策划费、设计费、市场调查费用、具体销售工作人员的工资福利由乙方负责

4．甲乙双方对外宣传项目价格必须保持一致，销售以售楼部为主，甲方不干涉乙方的销售事宜

第四条销售价格

甲方所提供并确认的销售底价为 元／平方米，总标的为万 元；销售价格由乙方确定可视市场销售情况有权灵活浮动。

第五条代理佣金及支付

乙方的代理佣金为所售实际销售价格超出销售底价部分，全为乙方所有。代理佣金由甲方以币现金形式支付。客户签完买卖合同即代表交易完成，甲方需一次性支付超出销售底价部分的`代理佣金给乙方。

第六条甲方的责任

1.甲方应向乙方提供以下文件和资料：

(1)甲方营业执照副本复印件和银行帐户；

(2)新开发建设项目，甲方应提供有关部门对开发建设\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目批准的有关证照，甲方应提供房屋所有权证书、国有土地使用权证书。

(3)关于代售的项目所需的有关资料，包括：外形图、平面图、地理位置图、室内设备、建设标准、电器配备、 楼层高度、面积、规格、价格、其他费用的估算等；

(4)甲方正式委托乙方为\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目销售(独家)代理的委托书；

甲方保证若客户购买的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_的实际情况与其提供的材料不符合或产权不清，所发生的任何纠纷均由 甲方负责。

2.甲方应积极配合乙方的销售，如有关系户要找甲方有关优惠，甲方要告知客户一切以由乙方销售负责非经乙方的授权，不得擅自给客户任何形式的折扣。若遇特殊情况(如关系户)，甲方应告知乙方，作个案协商处理。

第七条乙方的责任

1.在合同期内，乙方应做以下工作：

(1)制定推广计划书(包括市场定位、销售对象、销售计划、X宣传等等)；

(2)根据市场推广计划，制定销售计划，安排时间表；

(3)按照甲乙双方议定的条件，在委托期内，进行X宣传、策划；

(4)派送宣传资料、售楼书；

(5)安排客户在签约地点在甲方的协助下交款、签约；

(6)利用各种形式开展多渠道销售活动；

(7)在甲方与客户正式签署售楼合同之前，乙方以代理人身份可以收取确定客户诚意的小定金（一万元之内）；

(8)乙方不得超越甲方授权向客户作出任何承诺。

2.乙方在销售过程中，应根据甲方提供的\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_项目的特性和状况向客户作如实介绍，尽力促销， 不得夸大、隐瞒或过度承诺。

4.乙方收取客户所付款项后不得挪作他用，不得以甲方的名义从事本合同规定的代售房地产以外的任何其他 活动。

第八条合同的终止和变更

1.在本合同到期时，双方若同意终止本合同，双方应通力协作作妥善处理终止合同后的有关事宜，结清与本 合同有关的法律经济等事宜。本合同一但终止，双方的合同关系即告结束，甲乙双方不再互相承担任何经济 及法律责任，但甲方未按本合同的规定向乙方支付应付费用的除外。

2.经双方同意可签订变更或补充合同，其条款与本合同具有同等法律效力。

第九条其他事项

1.本合同一式两份，甲乙双方各执一份，经双方代表签字盖章后生效。

甲方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

乙方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表人：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售工程合同范本16**

甲方（需方）

乙方（供方）

为规范我院药品采购行为，保证医院临床用药及时供应，保障用药安全有效，根据《合同法》、《药品管理法》等法律法规，经供需双方友好协商达成如下购销协议：

一、供方必须是证照齐全具有合法经营资质的企业，并向需方提供加盖单位红的《药品经营企业许可证》复印件、《药品经营质量管理规范认证证书》复印件、《营业执照》复印件、业务员的法人委托书原件、被委托人身份证复印件及其它相关资料等，供需方存档备查。需方应向供方提供加盖单位的《医疗机构许可证》复印件。

二、供方只能向需方供应“三证”规定范围内的药品，如供方超范围向需方提供药品，因此造成的一切损失由供方承担。

三、供方要对提供的药品质量负责，不得向需方提供假劣药等不合格药品。供方所提供的药品凡因质量问题所造成的`如抽检不合格、药害事件等后果，概由供方承担。如因需方储存和保管不当造成的损失由需方自行负责。

四、供方提供的全部药品均应按标准保护措施进行包装避免污染，需冷藏的药品在运输过程中必须按国家规定使用冷链设备，以防止在转运过程中损坏或变质，确保药品安全无损抵达需方。否则，为此而给需方造成的一切损失由供方承担。

五、需方要求供方遵守以下供药原则：

1、不得供应“三无”药品；

2、不得供应假冒厂牌和商标及无出厂合格证的药品；

3、不得供应即将变质或生产日期较久的药品；

4、除双方另有约定外，不得供应有效期少于6个月的药品；

5、不得供应不符合包装标志有关规定和储运要求的药品。

六、供方提供进口药品时，须向需方提供加盖供方的《进口药品注册证》和《进口药品检验报告书》。

七、需方所造的购药计划必须以农保、医保用药目录为范围，符合我院临床基本用药需要，且经正常审批程序后方可采购。

八、供方须按需方购药计划中规定的药名、规格、数量、产地等要求供应药品，否则需方有权全部或部分拒收。供方接到需方的购药计划后，应在规定时间内将药品送到需方，送货及搬运费由供方承担。未按要求及时交货需方可终止供方送货另选供货公司。

九、需方凭供方药品清单票据（清单内容与实物相符），经需方验收小组验收符合规定要求后方可办理入库手续。药品验收过程中若发现破损等不合格药品，由供方负责赔偿或扣除供方药款。

十、全省实行药品挂网采购统一管理后，药品采购操作必须严格按照省药品挂网采购有关管理规定执行。在未实行省药品挂网采购管理之前，所有药品购销必须在郴州市惠民药品招标采购中心的监督下进行交易，坚持做到集中网上招标采购。

十一、药品购销价格：实行省药品挂网采购管理后以省药品集中招标采购中心标书价格为依据。在未实行省药品挂网采购管理之前，中标药品购入价格不得高于郴州市药品采购中心发布的药品中标价格；未中标药品的购进价按定（指导）价的折扣定价；单、特药品以临床需要为原则，购进价实行单独定价按定（指导）价的折扣定价；中药饮片购进价应随行就市；因市场因素使部分药品进价高于中标价的，必须经需方院领导审批同意后方可采购。

十二、供方与需方必须签订药品购销合同生效后方可发生业务，且须在需方铺垫万元资金作质量担保金。需方在用完一批药品后，在又购进一批药品时向供方支付上一批药品的款项。

十二、需、供方在业务往来过程中因受政策等原因所限，双方不能合作，从终止合同起，需方对原未付清药款应每月按未清药款的%付给供方。

十三、供需双方在药品购销过程中，必须遵纪守法，严禁经销商在需方非法从事商业贿赂和药品促销活动。一经查证，需方将责令停止购销合同，并追究乙方的责任。

十四、因合同引起的或与本合同有关的任何争议，由双方当一事人协商解决，也可以向有关部门申请调解，协商或调解不成，当事人可依照有关法律规定将争议提交仲裁或向x起诉。

十五、本合同一式二份，由供方、需方药剂科各执一份，自双方盖章签字之日起生效。本协议有效期从年年月

十六、本合同的购销业务供需双方均有权随时终止。本合同未尽事宜，供需双方协商解决。

需方盖章： 供方盖章；

需方代表签字： 供方代表签字：

年 月 日 年 月 日

**销售工程合同范本17**

卖方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

买卖双方本着平等自愿、公平互利的原则，根据《\_合同法》及相关法律、法规的规定订立本合同，经双方友好协商，卖方同意销售，买方同意购买由卖方提供的铁矿粉，并且双方一致同意严格履行本合同如下条款：

>一、品名：

铁矿粉

技术指标：Fe64、5%（最小）

水份：10%（最大）

>二、交货期>：

款到交货。

>三、数量：

5000吨（+/-10%）

>四、交货地点：

卖方货场。

>五、价格及价格调整：

1、单价：人民币\_\_\_\_吨，开票干基单价（\_\_\_\_\_+10%）\_\_\_\_\_元/吨。

2、价格调整：品位高于65%，按1%以10元/吨的比例奖励，低于，按每1%以10吨的比例惩罚，如品位低于，买方则有权要求退款退货。

>六、品质、数量及结算依据：

品质（理化）指标：提货时双方代表共同取样，每天制成一个均样，一分三份，双方各留一份，封存第三份作为公证样；双方协商指定一家检验机构进行化验，如果此二份样的化验结果之差异在以内，最终结果以此二结果的平均值为准，如果其差异超过，双方共同执公证样在同一化验机构进行化验，其结果为双方所规定的品质数量均为本合同项下的结算依据。

>七、付款和结算：

在双方签定合同之日起3个工作日内，买方须将全部货款汇至卖方指定的帐户；卖方在5个工作日内凭正本过磅单向买方开具增值税发票（税率13%）进行结算货款多退少补。

>八、货物发运：

由买方以书面形式指定提货人自提。

>九、争议的解决：

双方由于本合同或本合同的履行发生争议时应友好协商解决。如协商不成，则提交合同签约地法院进行裁决，该裁决结果为最终结果，诉讼费用由败诉方承担。

>十、违约及违约金：

如果本合同的任何一方未能履行自己的全部或任何一项合同义务，违约方须向对方支付本合同总标的额的5%作为补偿。

>十一、生效及变更：

本合同一式贰份双方各执壹份；本合同经双方签字盖章后生效，通过传真签署同等有效。

卖方：\_\_\_\_\_\_\_买方：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_代表签字：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**销售工程合同范本18**

供方：(甲方)：

需方：(乙方)：

一、粮油品种、等级、质量、数量、金额、交货时间

二、质量、数量

三、验收办法及地点：供方张圩库电子磅检斤。如有异议，需方有权要求有资质的部门学称，费用责任方负责。

四、交货地点、运输方式及用费承担：库内车板交货，车辆、运输需方承担。

五、保证物供应和费用承担：需方自备。

六、合同定金事项：合同签订之日，需方缴纳金壹拾万元整(定金到帐合同生效)

七、汇货款及利息结算方式：实行先款后货，分批结算方式。如超出合同履行时间，未提货物占用资金利息，按农发行同期利率计算，一切损失由乙方承担，同时扣除乙方交纳的定金额。

八违约责任：按《合同法》追究违约方违约责任。

九、解决合同争议的方式：履行本合同发生争议的，当事人协商和解;不愿和解，可去公商部门申请调解;不愿调解或调解不成，双方同意由当地仲裁委员会仲裁(当事人也可以直接向当地人民法院起诉)。

十、本合同甲、乙双方签字盖章后生效，传真件同样有效。

十一本合同一式两份，供需双方各执一份。

甲方(公章)：xxxx乙方(公章)：xxxx

xxxx年xx月xx日

**销售工程合同范本19**

甲方委托人： (艺术家本人)

乙方受理人： ( 公司)

两方本着平等合作、互利互惠、共同发展的原则，经充分协商签订以下合作协议条款，以供共同遵守。

>一、甲方责任

1、甲方委托乙方作为艺术作品市场销售的合作伙伴，须两方签订本委托协议，并认真填写作品“委托销售清单”，甲方同意给予乙方最优惠待遇，委托销售订单价格必须低于甲方同期向市场直接发售的成交价(否则视为甲方违约)。本协议及“委托销售清单”是甲乙两方业务往来的合法依据和结算依据。

2、甲方保证所委托乙方推广及销售的艺术作品应为书画家本人的精品、力作(合创作品须加以注明)，如因甲方提供劣品伪作而影响乙方经营信誉的，乙方有权单方解除本协议的执行，并要求退回艺术品成交金额和赔偿损失。

3、甲方可选择艺术品自己保管或委托乙方保管，甲方自行出售作品应当天内告知乙方删除记录。

4、甲方在移交作品时须在作品认证书上签名，以确保作品为真迹。

5、甲方同意在方便时间作为乙方客座教授出席任教(或参加甲方承办的展览会)，薪酬为 天。

二、乙方责任

1、乙方负责把甲方的艺术作品信息及销售信息及时地向国内外的书画收藏界、艺术画廊及全国特许加盟店进行推介，并可根据甲方的书画作品“委托销售清单”的受理书画作品，进行直接的市场销售。乙方代理佣金：

(1)乙方收取甲方作品市场销售总额的 %作为工作佣金。

(2)乙方按甲方提供“委托销售清单”的委托发售价自行计增代理佣金。乙方作品市场销售价不得低于甲方委托价(否则视为违约)。

2、乙方负责为甲方提供网络宣传平台，为书画家设计、制作个人艺术作品展厅，提供能够满足书画家市场宣传、推广、销售等的艺术作品展示空间(20-100幅作品空间数据库)，为书画家的宣传提供个人专用网页。负责做好个人艺术网页的修改、维护工作，并及时有效地提供相应的技术支持。

3、乙方负有为甲方委托销售的艺术作品的保管、销售、结算及未出售的艺术作品的完整性的义务和责任。如因乙方人为原因造成甲方艺术作品损害或损失的，应由乙方按两方的约定进行赔偿，以确保书画家的经济利益。

4、乙方发售艺术品二个工作日内告知甲方，四个工作日内付清属于甲方的全部款项。

5、乙方协助甲方向交流会及其国际市场联盟机构推介甲方的作品。

三、甲方同意作品销售后乙方根据成交金额交纳税金和扣除约定佣金，余款按本协议约定返还甲方。

四、两方经签订委托销售协议后，甲乙两方责任义务即产生法律效力。“委托销售清单”是两方业务往来结算的合法依据。

五、两方在协议生效期内，任何一方的违约而给对方造成经济损失的，违约方都应按实际损失价值给予另一方赔偿。

六、本协议一式两份，两方各执一份。为方便甲乙两方异地签约，除本协议签约交换印信外，补充协议和“委托销售订单”传真件具有本协议同等法律效力(以本协议签名和印信为识别)。

七、本协议签订时间： 年 月 日至 年 月 日有效，签约地点为乙方公司办公室。

甲方签名(盖章)： 身份证号： 电话：

乙方签名(盖章)： 执照准号： 电话：

**销售工程合同范本20**

(下称甲方)向 维修代理\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_(下称乙方)销售仪器(见附件二确认函)

经协商，双方达成协议如下：

甲方权利及义务

货物售价为：，甲方收到该笔货款后,一周内交货.甲方对所售货物,不承担任何后续的包括但不限于保修在内的各种义务.

乙方权利和义务乙方应在合同签署后一周内支付货款.乙方负责到甲方指定的地点提货，并负责货物的运输及支付运费.乙方付款后享有合同货物的所有权.转让、修改、解除与终止未经对方书面许可，任何一方都不得转让本合同或本合同项下任何权利和义务。

2.双方任何一方未履行合同所规定义务,另一方有权解除此合同.签约双方的关系除本合同明确规定外，乙方亦无权以任何明示或暗示的方式来代表甲方承担或产生任何义务、责任。完整合同合同经双方授权代表签字后自年月日生效，有效期至年月日。此协议为一次性协议。本合同一式两份，甲乙双方各执一份。本合同附件是本合同不可分割的部分。

六，备注

拍卖物品状况声明：此次拍卖活动中所有仪器不能够保证是外观完好无损的状态，且不排除有不能正常使用的情况。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 乙方(公章)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 法定代表人(签字)：\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日 \_\_\_\_\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售工程合同范本21**

签订地点：

甲方：乙方：

甲、乙双方经友好协商，本着平等、自愿、互惠互利的原则，就乙方代理甲方指定产品在指定区推广、销售合作事宜达成如下协议：

>一、代理区域

甲方授权乙方作为，区域的代理商。

>二、价格与提货

1、提货价格：

2、提货地点、时间与方式：建议可由乙方每次提前一段时间书面通知，以便甲方准备。最好是乙方自己到甲方来提货，乙方自己负责运输。

3、结算及付款方式：

4、其他约定：

>三、甲方权利与义务

1、甲方负责乙方的货源供应，并确保产品质量。因乙方运输、贮存不当等原因造成的质量问题由乙方负责。因不可抗力造成的损失由货物保管方承担。

2、甲方有权对乙方的销售区域及销售量进行监督。

>四、乙方权利与义务

1、乙方须在合同签订的同时订货不少于\_\_\_\_\_吨，并保证在\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日前提货不少于\_\_\_\_\_吨。全年销售量不得低于\_\_\_\_\_吨。达到上述标准视为完成任务。

2、乙方有权制定代理区域的产品价格，可在代理区域内发展乡镇级经销商，但应对乡镇级经销商的行为对甲方造成的损害负责。

3、乙方有义务在代理区域内对该产品进行宣传；该区域内发生的侵害品牌权益的现象应及时通知甲方。

4、乙方只能在限定区域内销售，不得跨区域销售。

5、乙方在代理区域内的年销售量应保持销量逐年增长。

>五、代理期限

共\_\_\_\_\_年，\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

>六、违约责任

1、在合同期限内，甲方若发现乙方跨区域销售，按100元/吨处罚乙方，并有权取消乙方代理权。

2、乙方不得销售任何假冒伪劣产品，不得以次充好，不得损害甲方的商誉，不得透漏甲方商业秘密，每发生一次乙方应支付\_\_\_\_\_违约金，且甲方有权取消乙方代理权。

3、在约定期限内，乙方未能达到双方约定的最低提货量，或全年销售量未达到合同约定标准，甲方有权取消乙方的代理权。

>七、未尽事宜，双方协商解决。

补充协议具有同等法律效力。协商不成，向甲方所在地法院提起诉讼。

>八、本合同一式三份，甲方两份，乙方一份，双方签字盖章后生效。

甲方：

乙方：

联系地址及电话：

联系地址及电话：

开户银行：

开户名：

帐号：

签订时间：\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

**销售工程合同范本22**

购货方: (以下简称甲方)

销售方: (以下简称乙方)

一. 双方在互惠互利平等自愿的原则下就钢管购销事宜，达成以下共识如下：

1. 买卖品种：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

2. 买卖地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

3. 买用地点：\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

4. 双方协商外架钢管新(旧)出售价每吨人民币：\_\_\_\_\_元；扣件新(旧)每套出售价人民币：\_\_\_\_\_元。

5. 本管材按实际吨位计算或按理论单位计算，由双方协商决定。

6. 订金：双方协商同意签定合同后预付订金人民币\_\_\_\_\_元；双方不得反悔，如有一方反悔，按人民币\_\_\_\_\_元作为违约金赔付给另一方。

7. 乙方在签定合同之日\_\_\_\_\_天运走所购买材料。

8. 所买材料拉走后\_\_\_\_\_天付清货款，最迟不得超过\_\_\_\_天，在双方约定时间内不付货款按每天人民币\_\_\_\_\_元赔付给乙方。

9. 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，未尽事宜，双方协商解决。

甲方签字盖章：

乙方签字盖章：

法人代表：

法人代表：

日期：

日期：

**销售工程合同范本23**

甲方（需方）：

乙方（供方）：

依据《\_合同法》、《产品质量法》等有关法律、法规，甲乙双方经友好协商，自愿订立本合同，以便共同遵守。

1、产品名称、型号规格、单位、数量及价格

合同总金额（rmb）大写： 小写：

2、产品交货方法及时间

交货时间：合同签订生效后，乙方于 年 月 日前将本合同产品发给甲方；

乙方将合同产品运输至甲方，交货地点为

运输方式：

3、付款方式及期限

甲方用现款付款方式付出合同款项：甲方于 年 月 日以现金付款方式付出合同全额款项；

乙方在收到甲方货款后，向甲方开具销售发票。

4、所有权

如甲方未能在合同约定的付款期限内履行完付款义务，货物的产权属于乙方，乙方有权将货物收回或要求甲方支付全部货款并承担违约责任。甲方需承担因违约给乙方造成的经济损失，包括但不仅限于支付违约金、货物收回费用和如果本合同完全履行给乙方带来的预期利润及其他相关费用。

5、验收期限及方式

甲方须在收到货物后2日内组织完成全部货物的验收。若货物抵达后的2日内无书面或传真向乙方提出质疑，则视为验收合格。

产品验收标准：根据原厂产品出厂标准要求和合同技术参数验收。

6、质量保证及售后服务

乙方所提供的产品质量标准按照厂商出厂标准执行。并且提供产品厂家标准服务与保修，免费提供电话技术支持和咨询，同时提供各种\_\_。

7、违约责任及纠纷处理

乙方因厂商、运输延误、运输灭失或不可抗力的原因不能及时交货的，应向甲方说明，甲方不得以此向乙方主张违约责任。如无说明，迟交货超过规定期限3天以上，应向甲方赔偿不能交货部分货款的，迟交货15天以上，甲乙双方可协商解除合同或由乙方继续履行供货义务，但需向

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！