# 经商之道的名言警句

来源：网络 作者：浅唱梦痕 更新时间：2024-01-02

*越是巨大的冒险，越是需要巨大的谨慎。　　如果注定要做一个商人，那么就要随时准备接受被贪婪打败的命运。　　商道随政道。　　所谓“暗捧”，表面上看来是吹捧和抬举对方，实际上则是暗示对方，给对方施加压力。一般情况下，这种“暗捧”是在谈大生意的...*

　　越是巨大的冒险，越是需要巨大的谨慎。

　　如果注定要做一个商人，那么就要随时准备接受被贪婪打败的命运。

　　商道随政道。

　　所谓“暗捧”，表面上看来是吹捧和抬举对方，实际上则是暗示对方，给对方施加压力。一般情况下，这种“暗捧”是在谈大生意的时候才会使用的谈话伎俩。

　　宁可输事，不可输心。

　　很多生意就靠着一个“赌”字，而且无非是赌运气，赌头脑和赌胆量。

　　人生之中的许多变故都是有征兆的，但是人们又经常忽略这些征兆，这大约就是人生的悲哀吧。

　　对于一个商人来说，只有生意上的麻烦才会让他们一反常态。

　　能够完全成功的巨大欺骗，只有在朋友之间才能发生。

　　这个世界上，总有一些和平是打出来的，又总有一些和平是谈出来的。简直就像是在生意场上一样。

　　“海棠花好看，不在颜色，而在神韵……做人也一样，不在外表，而在涵养……”。

　　作为一个商人，一个讲究尊严的商人，生意上所遭遇的巨大失败简直就是残酷的人生悲剧。

　　生意场上无朋友。

　　巨大的生意改变一切。

　　如果两个人有了生意，就不能再做朋友了！

　　巨大的机会，人生中只能有一次。

　　伟大的投机首先都是天意，然后才是人意。

　　风险一旦伴随着机会同时出现，谁还会在乎风险哪？

　　在同样的生意场上，大家都是因为生意才维持着利益关系。通常情况下，所有参与进来的人都会努力地维护着这个利益关系的稳定，而对一切交易机密保持缄默。只有某一方对利益的分配表示极其不满时，才有可能出现所谓的脱线行为，把关系网上的人全部拖下水去。

　　贪婪往往让人们失去防备之心

　　拳头能把野猪打死，拳头塞不住人的嘴巴！

　　“给面儿”和“识趣”这两条处理关系的基本原则。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！