# 紫金矿业工作总结(精选3篇)

来源：网络 作者：流年似水 更新时间：2024-01-08

*紫金矿业工作总结1XX年，我们认真贯彻市委二届五次全体(扩大)会议和区委九届七次全体(扩大)会议精神，紧紧围绕工业强镇的发展思路，努力实践“工业经济是第一要务，招商引资为第一政绩”的发展理念，充分利用区位优势、资源优势、人才优势、劳动力优势...*

**紫金矿业工作总结1**

XX年，我们认真贯彻市委二届五次全体(扩大)会议和区委九届七次全体(扩大)会议精神，紧紧围绕工业强镇的发展思路，努力实践“工业经济是第一要务，招商引资为第一政绩”的发展理念，充分利用区位优势、资源优势、人才优势、劳动力优势，因地制宜，抢抓机遇；务实苦干，深挖潜力；创优策略，强攻招商；全方位、多层次、多渠道的开展招商引资工作，营造了“大招商，招大商，招好商”的浓厚氛围。在区委、区政府的正确领导下，通过全镇上下的共同努力，工业经济及招商引资工作实现了新的跨越。

>一、全镇工业经济及招商引资概况

>二、主要做法

今年以来，我们组织召开了由镇直各部门、各村(居)及各企业参加的全镇招商引资动员大会，对原来的招商引资考核认定办法、考核奖惩规定和鼓励外商投资优惠政策进行了重新修订、完善，对XX年项目引荐人按照政策给予奖励兑现，对在招商引资工作中涌现出来的先进个人给予大张旗鼓的表彰。通过优惠政策和奖励政策的落实和兑现，给投资者以鼓励，给引资者以奖励，形成了全镇上下议招商、想招商、积极从事招商工作的良好局面，为全年工作的开展奠定了坚实的基础。

(一)强化责任，整合力量抓招商。

(二)强化措施，改软环境抓招商。

(三)领导挂帅，求真务实抓招商。

今年来，镇党委、政府按“建园区、上项目、优结构”的思路，强力推进“一主三化”建设，一改过去“守株待兔”的工作方式，主动找时间外出招商。在招商中，立足一个“勤”，着眼一个“诚”，做到勤联多访，以诚感人。一年来，镇主要领导先后十余次专程赴上海、苏州、浙江、广东等地拜访客商，联系客户，洽谈项目，广泛宣传宿迁，推介大兴，努力开辟招商门路。通过一年的努力工作，来我镇考察的客商达人次，已落户我镇的客商有家，签订合同项目个，合同引资额亿元，其中有个项目已开工建设，签订投资协议的企业家，达成投资意向的企业家，正在进行谈判的企业家。

此外，为进一步推动招商活动扎实有效开展，初步建立了科级领导分包重点招商项目制度，实行招商全过程管理。凡新开工一个重点工业项目，都由一名副镇长级干部分包，分管领导人都在工地设立办公室，做到工地建到哪里，领导人的办公桌就搬到哪里，确保拿出2/3以上的精力放在项目建设上。每月至少召开一次项目进展调度会，听取包保重点项目的领导和企业负责人汇报，分析问题，研究对策，帮助解决项目进展中遇到的实际困难和问题，督促企业加快项目建设。

>三、存在问题

今年以来，虽然在招商引资工作上进行了艰苦的努力，取得了一定成绩，但也存在一些问题，突出表现在：

1、意识不强，氛围不浓。虽然招商引资和发展工业经济在全镇已经形成一种共识，但没有形成浓烈的氛围。目前只是热在上层、急在中层、冷在下层，有相当一部分村(居)只是抓日常工作，并没有大力的开展招商引资工作。

2、投资结构不够优化。投资规模小，经济总量小，投资结构不尽合理，低水平重复建设的问题比较突出，不利于产业集聚效益的形成。在引进尖、高、外项目上数量不多，技术含量也比较低。

3、环境和服务还需进一步优化。个别单位和少数干部还存在服务意识淡薄、大局观念不强、工作效率低下、服务承诺和优惠政策不到位的问题。

4、企业在招商引资工作中主体缺位现象仍较突出。虽然各单位、各部门积极运作组织招商引资，但企业招商引资的意识不强，主动性差，缺乏招商引资的动力机制，缺乏开放意识和竞争意识。

5、企业融资困难。国家宏观调控中的产业政策、信贷政策的后续作用，使得企业贷款难，融资渠道少，导致资金到位、项目引进的难度增大。

>四、下步工作打算

(一)不断改善投资环境，努力构建招商引资的强磁洼地。

一是要从影响投资和发展的突出问题入手，以创新机制和完善制度为突破口，切实落实首问责任制、限时办结制、投诉受理制等制度，转变工作职能，提高服务水平。二是要将“诚信”贯穿于招商引资各个环节，无论是主管领导还是一般干部，在接触之初吃透政策，谨慎承诺；在签约之后要落实政策，履行承诺。坚持依法行政，加大政务公开力度，提高工作的透明度，促进投资环境的改善和优化。三是要树立强烈的亲商意识，提高行政效率，提升服务质量，持之以恒地抓好各种环境建设，努力为客商营造一个公平竞争的市场环境，公正的法制环境，稳定的政策环境和高效的服务环境，使引进的项目迅速建设投产达效。四是镇直各部门要放下架子、沉下身子，强化服务职能，切实深入到已落户的企业中去，进行走访调查，真正帮企业协调解决一些问题。同时，要做到“言必行，行必果”，为投资者不折不扣地落实各项招商引资优惠政策，使投资者能够得到实实在在的实惠，真正实现项目前期以诚信为本招商、项目中期以优质服务招商、项目后期以良好的环境招商、项目建成后以规范化管理安商的招商引资良性循环。五是加大招商引资的定期督办、调度和检查力度。要通过项目现场办公会的形式，及时协调解决项目引进过程中遇到的问题。

(二)加强领导，抓好重点招商项目的建设。

把发展工业经济作为各项工作的“重中之重”来抓，以“工业强镇”为主向，组织动员全镇干群，大办乡村工业，大办个私企业。同时，全力抓好重点项目建设。一是集中主要力量，加大工程的建设力度，重点是绿源照明项目二期工程建设，投资元的昭泉项目开工建设。二是抓好投资元的豫兴面业项目，促其尽快建成投产。三是加大工作力度，抓紧绿源小区建设。

(三)以小团组招商为主要方式，逐步扩大外出招商成果。

一是以绿源电器为窗口，扩大与灯具企业的交流与合作，争取引进一批与绿源加工项目相配套的企业。二是抓好镇东部园区建设，力争年底有xxxx以上企业落地。三是进一步扩大与上海、苏州、温州、东莞、宁波等地的往来和交流，力争使大的项目落户大兴。

(四)千方百计解决制约外商投资的难点问题。

一是突破用地瓶颈，创造引资空间。盘活土地存量，用好现有闲置土地、用好荒废土地，本着宜征则征，宜租则租，宜股则股的原则，解决好土地问题，确保招商引资项目建设用地。二是突破融资瓶颈，服务项目建设。通过建立和完善信用担保体系、信用评价体系，提高企业信誉，千方百计争取金融部门信贷支持，积极争取国家、省、市、区一系列用来扶持中小企业发展的各类基金和扶持资金。

承前启后，继往开来。在区委、区政府的正确领导下，在各成员单位的大力支持下，我们主动出击，坚持做到“头版头条抓招商，创新举措抓招商，竭尽全力抓招商”，在工作中也取得了一些实质性的成绩，但和区委、区政府的招商工作要求相比，和其他兄弟单位相比，还存在着一定的不足。在以后的工作中，我们将继续从招商引资基础性工作入手，克服困难和不足，切实加强招商队伍建设，明确目标责任，转移招商重点，进一步营造“亲商、助商、爱商”的良好氛围，以期达到“招商、扶商、富商”的预期效果，进而振兴宿豫社会经济，×××宿豫人民，唱响工业强区主旋律，为“将宿豫打造成×××工业区”这一历史使命作出自己的贡献。

**紫金矿业工作总结2**

今年上半年，在镇党委、政府的领导和上级主管部门的指导下，我镇工业线的同志精诚团结，紧紧围绕“工业强镇、旅游兴镇、安监稳镇”的目标，以环境维护夯基础，以项目包装造引力，以招商引资抓机遇，以加大投入促发展，充分发挥线上人员的主观能动性，充分调动各类资源和力量，认真扎实开展工作，较好地履行了工作职责，较圆满地完成了工作任务。现将我镇20xx年上半年工业经济工作总结如下：

>一、健全制度、强化管理，夯实发展基础

为确保全年各项工作能够顺利开展、各项任务能够圆满完成，年初工业线制定了《岗位目标及考核计分办法》等相关制度，对线上人员进一步明确了岗位职责，并制定了奖惩细则。做到了职责分明、奖惩有据，为加强管理提供了制度保障。定期召开线办会议，明确工作思路、工作要求和对线上人员做人、做事的一些具体要求。在上半年工作过程中，工业线每月召开一次工作例会，安排、布置一月的工作计划，每周进行一次工作督察、考核。制度的健全、管理的到位，为发展工作夯实了基础。

>二、加强调查、加大宣传，营造发展氛围

为圆满完成全年工业经济工作任务，我镇上半年在调查情况、宣传发动营造发展氛围方面做了大量的工作。加强调查方面，我镇坚持每月对规模企业进行一次较全面的情况调查，坚持每季度有针对性的对我镇经济大户进行投资意愿调查，两项调查工作的开展为我镇其他工作的开展提供了信息来源，为领导决策提供了信息依据。加大宣传方面，我镇坚持进行经常性、针对性的宣传。工业经济宣传方面，我镇要求企业老板树立拐点超车的信心；上述两项工作的开展，浓厚了我镇经济发展的氛围。

>三、注重服务、鼓励投入，增强发展动力

增加投入是发展经济最有效的途径之一。积极鼓励、热情服务，树立投资者的信心是实现增加投入的必要手段。为此，我镇在工作过程中，坚持做到常与企业主交流，常跟企业主打气，并尽最大能力、最高热情为企业排忧解难、搞好服务。上半年通过坚持不懈的努力，取得了一定的成效，服务的到位，投入的增加，增强我镇经济发展的动力，推动了我镇经济的发展。20xx年上半年，我镇工业经济实现了工业总产值亿元，完成全年任务的58%，其中规模工业总产值亿元，完成全年任务的51%；实现规模工业实缴税金180万元，完成全年任务的69%；实现200万元以上工业项目投入5500万元，完成全年任务的110%，其中技改投入2600万元，完成全年任务的57%；实现新改扩200万元以上的项目3个，其中新扩改500万元以上的项目2个，1000万元以上项目1个。

>四、及时跟进、积极招商，加快发展步伐

针对我镇的实情，只有大力招商，才能加快发展的步伐。为取得招商引资的良好成效，我镇对这项工作始终以积极的态度、饱满的热情，及时跟进、认真扎实开展。上半年这项工作取得了一定的成效，工业招商引资方面，我镇共引进市域外资金1400万元，完成全年任务的280%，旅游招商引资710万元。招商引资工作的有效开展，很大程度上加快了我镇经济发展的步伐。

>五、依法维护、妥善处理，优化发展环境

依法帮助企业，就是保发展。我镇帮助企业的主要工作就是优化企业发展环境。我镇始终坚持依法维护企业的合法权益就是我镇自己的事，企业发展遇到阻力，我镇第一时间帮助解决。上半年，我镇共为企业解决各类纠纷18例，优化了企业发展环境，确保了我镇工业经济的健康发展。比如说：镇办采石场的续租问题的解决，为原镇办企业找到了好的出路等。

上半年，我镇工业经济工作以发展为主题，取得了一定工作成绩。同时也存在一些问题，最主要的问题经济发展速度还不够快的问题。为确保圆满超额完成全年任务，在下半年的工作中，我镇将找准不足，扎实工作，全面完成工业经济工作目标考核任务。

**紫金矿业工作总结3**

根据县上主持召开的工业经济开门红，固定资产投资、招商及旅游工作开门红，城建、国土、城管工作开门红，农业农村工作开门红等专题会议精神，我乡党委政府及时召开了党政办公会和乡村“三级”干部会议，传达了“四个”会议精神，并把全乡党员干部的思想统一到县委的四个会议精神上来，研究确定工作目标，细化工作措施，突出重点抓好如下工作：

>一、创新抓好工业经济工作

1.继续抓好小微企业的培育，今年通过内引外联、就地扶持等方式，计划新培育1-2户小微企业。

2.采取贷款贴息、财政补助等方式鼓励小微企业做大做强。

>二、狠抓农业农村工作

1.春耕备耕工作，全乡已备足种子、化肥，水稻育种工作已完成。

2.脐橙春管工作，全乡11000亩脐橙剪枝工作已结束，正在施尿素和鸡粪、猪粪等农家肥。

3.蔬菜发展工作，今年以大石钢架大棚蔬菜基地和黄金钢架大棚蔬菜基地为龙头带动全乡发展蔬菜6500亩。

4.畜禽补栏工作，抓好春季生猪补栏12000头，鸡补栏90000只，鸭补栏30000只。

5.全面完成“111”工程既定目标任务。3月中旬前全面完成两袁快速通道两旁原脐橙垮塌坡地修缮，完善果园道路、水利等基础设施，完成果园林下种植。5月底前按“丰产树型及树势”标准及“品种结构调优”要求，完成脐橙园提档升级。3月20日前完成护坡六棱块的安砌和两袁快速通道绿化树的栽植工作。

>三、狠抓固定资产投资及招商和旅游工作

1.固定资产投资方面，力争完成项目入库亿元，并积极组织实施，计划在11月份前完全完成今年的固定资产投资任务。

2.狠抓招商工作，在农业开发、场镇建设方面做好招商工作，引进能人和境外资本投入的农业产业发展和场镇开发。

3.狠抓农旅结合，以尧园为中心，突出抓好“六个一”，即“一山一亭、一山一路、一路一菜、一路一水、一路一花、一路一果”。

>四、狠抓场镇建设及国土管理工作

1.场镇建设工作

（1）加快白水河堤防建设进度，今年8月份前全面完成堤防工程。

（2）街道硬化，已招标确定了施工单位，今年9月份前完成街道硬化。

（3）通车桥修建，今年10月份前完成新街1座通车桥修建。

（4）污水处理厂建设，今年计划修建1座污水处理厂。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！