# 员工202\_十二月岗位总结

来源：网络 作者：翠竹清韵 更新时间：2025-01-28

*员工202\_十二月岗位总结（精选14篇）员工202\_十二月岗位总结 篇1 渐渐转冷的十二月里，我们并没有让丝丝寒意消融了热情与活力，在老师和孩子的共同努力下，葫芦班又度过了充实又美丽的一月： 月初，我班开展实施了灵活性主题活动“彩色世界”。...*

员工202\_十二月岗位总结（精选14篇）

员工202\_十二月岗位总结 篇1

渐渐转冷的十二月里，我们并没有让丝丝寒意消融了热情与活力，在老师和孩子的共同努力下，葫芦班又度过了充实又美丽的一月：

月初，我班开展实施了灵活性主题活动“彩色世界”。活动一开始，在孩子接触、寻找颜色时，我们安排了“颜色在哪里”“颜色大风吹”等活动，让孩子积极投身于寻找颜色的活动中，享受各种色彩所带来的绚丽。接下来“绿色的小团子”的制作、品尝更让幼儿感受到颜色在生活中是那样无处不在，奇妙无比。当孩子对色彩有了感受以后，他们便将自己对色彩的理解融入与作品、手工制作中，于是又有了“彩虹桥”“我的色彩书”“点染”等活动。最后，结合一周实施的内容，我们布置了“彩色世界”主题墙饰，把整个活动做了一个综合的展示，让孩子和家长能进一步的感受。在这一主题活动中，我们尽量做到了课题与环境结合、发挥了幼儿、家长的参与性，体现出主题信息，并及时展示幼儿的活动过程，收到了很好的效果。

月中，根据天气的变化，我们及时开展了旨在提高幼儿的生活自理能力的系列活动。首先结合午睡等生活环节，帮助幼儿学习穿衣服、挂衣服、拉拉练、穿裤子等;接着针对个别能力较差的幼儿与家长联系，家园共同努力帮助他们较快获得提高;最后，结合小红花评比，开展穿衣服比赛，提高幼儿的学习积极性。经过一段时间的努力，现在孩子们的自理能力有了很大的提高，即减轻了老师的负担，也减少了受凉得病的隐患，更重要的是让孩子们自己有了进步。

月末，圣诞、元旦将临，节日的气息也慢慢渗透到了幼儿园，为了让孩子们更好的感受这一切，我们在家长的大力支持下，搜集了大量节日挂件、贴画、气球，并及时的把它们布置在教室中。不仅如此，结合新年，我们设计了“我的新年愿望”“新年寄语”两个话题，分别针对孩子和家长进行征集，并把征集卡设计成鞭炮、铃铛、袜子、星星等新年、圣诞图案，最后布置成节日的“挂饰”和“墙饰”，很好的渲染了节日的气氛，也让孩子们感受到了浓浓的节日气氛。

在本月，为了迎接新年，园部还开展了庆元旦的歌唱表演。为此我班从月初就开始积极准备，每天利用空余时间组织孩子练唱，并最终在表演中很好地展示了自己，孩子们获得了成功的体验，家长也为孩子的大胆表演而感到高兴。

翻过十二月的一页页日历，我们为自己与孩子一起写下的记录而高兴，因为它是沉甸甸的。最后一页的结束，也预示着新的一页的开始，\_\_\_\_!我们准备好了。

员工202\_十二月岗位总结 篇2

十二月工作总结：

生活方面：对于本月引人注目的“洗澡APP”问题进行了同学意愿调查;完成了火车票优惠卡的办理，让同学们可以购买优惠的火车票;在临近元旦返家潮时，细致地统计班级同学离校情况。

学习方面：总结归纳了同学们普遍希望取消早自习的意愿及合理原因，并向年级组汇报;规范了请假制度，并督促未销假同学及时销假。

班级凝聚力建设方面：召开了班委会，组织商讨了班聚形式并细化分工，并计划在下个月组织集体实践活动。

班级思想建设方面：严格落实上月策划的班级官Q推送时政要闻的活动，让同学们更好地了解国家大事。

班委建设方面：召开班委会，组织开展了关于优秀班级体立项、班级社会实践活动，班级学风建设以及工作经验的交流，并再次强调了传达通知时人称错误的问题。

一月工作计划：

我们在完成了最后三门考试之后，将会迎来寒假，在最后的半个月里，我将会协助学习委员建设学风，尽最大可能减少班级挂科率，在考试过后，举办班级聚餐等集体活动增进友谊。并且认真统计班级同学寒假离校时间，确保同学们的安全。

员工202\_十二月岗位总结 篇3

\_\_年十二月份，东大社区在温泉街道综治办的指导下，继续扎实开展各项综治工作，现将有关情况小结如下：

一、卓有成效的做好治安防控工作

1、扎实开展反盗窃专项行动。十二月份，社区治安口在街道综治办的指导下，紧密配合温泉派出所开展的反盗窃专项行动月行动，社区继续开展保安定点监控，对中国海峡人才市场，、金源花园门口等案件高发区域实行保安定点监控，收到了明显的成效。此外，社区治安干部还带领保安展开路面巡逻，加强国庆节前期的反盗窃行动，并于十二月15日晚开展反盗窃巡逻。在社区治安干部、社区民警和社区保安人员的努力下，社区在九月份两次案情通报例会上案件发案数都呈现下降趋势，有力的遏制了辖区内案件高发态势。

2、积极做好国庆节前期维稳工作。今年是共和国六十周年大庆，社会不安定不稳定因素仍然存在。社区治安干部积极开展维稳工作，对辖区内影响安定稳定的因素展开全面监控，对“\_”等邪教组织进行严密排查，并实行每日零报告制度，每天向街道综治办报告巡查情况。社区还充分动员中心户长、居民群众的力量，进行维稳工作宣传，保持信息渠道畅通，以便一旦发生影响安定稳定问题及时予以处置。

3、继续推进治安主任到警务室办公实行责任捆绑制度。自开展社区治安主任到警务室办公实行责任捆绑制度，社区治安主任紧密配合警务室民警开展社区治安工作，取得了很大的成效，自责任制实行以来，社区已连续多月案件发案率下降。

4、做好其他方面工作。社区治安口积极做好其他各方面工作，完成了对群防群治收费情况的摸底排查等工作。

二、责任到位的做好消防安全工作

今年是新中国六十周年大庆，做好消防安全工作发显得尤为重要。东大社区治安干部明确搞好消防安全的重大责任，在十二月份着重做好国庆节前消防安全的大宣传大检查行动。截止十二月29日，社区以检查辖区内的店面、公共场所及单位共计25家，走访辖区全部店面及辖区新村楼院并开展防火宣传。在检查中，社区对受检单位存在的消防安全隐患进行了当场整改与限期整治相结合的方式，并对消防措施较差的的店面、公共场所进行定期与不定期的回访，确保检查工作落到实处。社区还将检查中发现的问题及时上报街道综治办，确保国庆期间不出消防问题。

三、有条不紊的做好征兵工作。

十二月份，东大社区完成了今冬征兵兵役登记工作。共计摸底适龄青年104名、兵役登记93名，确定预征对象19人，目前已基本确定有入伍意愿的兵员2名。此外，在征兵工作中，社区展开了广泛的宣传，并利用海峡人才市场等辖区有利资源积极展开工作。

员工202\_十二月岗位总结 篇4

文艺部一路走来，说过累累，经过了十二月的经验积累，我们的工作也日渐成熟。我们不断充实自己，用自信武装自己，憧憬着能在青春痘岁月里留下无悔的脚步。接下来，我将对文艺部十二月份工作做一下总结。

十二月上旬，我们部为了促进及加深各成员之间的感情，举办了一次聚餐活动，活动圆满成功。有些成员因为上课或身体不适等原因未能参与其中，其实每个成员都应积极参与，毕竟我们都是文艺部这个大家庭的一分子。通过这次聚餐，我们成员之间的交流频繁了，感情也加深了。这次活动为我们文艺部以后的工作奠定了基础。以后我们会多举行类似的活动，促进我部队发展。

十二月中旬学校举行了一次知识竞赛，我们系虽然没有取得好成绩，但我相信，失败乃成功之母，我们一定会再接再厉的，争取下一次创造佳绩。

以上就是我部十二月份的工作总结。文艺部的成长还有很多很多，我们一路走来，越来越觉得这项工作充满意义，我们一直在收获快乐，为大家做更多的实事实我们共同的心愿。我们坚信我们会在接下来的工作中做的更好，让文艺部展翅飞翔!

员工202\_十二月岗位总结 篇5

12月4日，\_\_市供销社收到宜昌市供销社《确认函》，确认今年我市新建的供销红花套三农服务中心经省、市验收专班检查考核，达到合格标准，补助项目建设资金7万元。此外，今年\_\_土老憨蜜柑专业合作社土地托管项目，入选\_\_年供销合作总社农业综合开发预选项目，预计可获取项目建设资金280万元;\_\_黎亚金银花专业合作社荣获全国供销合作社系统农民专业合作社示范社称号;\_\_优利可柠檬专业合作社荣获湖北省供销社系统农民专业合作社示范社称号，省社补助建设资金3万元。

\_\_年，\_\_市供销社坚持项目兴社，科学整合社有资产，积极争取多方支持，认真谋划项目，精心组织建设，强化资本运营，打牢基层基础，有效破除“三农”发展难题，让老供销焕发新活力!

12月21日上午10点08分，\_\_市电子商务产业园启动仪式暨\_\_市网商协会成立大会在九州丽景苑西班牙风情街举行，副市长龙顶泉、市政协副主席裴学中、市供销社、市经信局、各大电商企业负责人出席了启动仪式。

据笔者了解，\_\_电商产业园园区将设立电商办公区、产品展示区、职业培训区和仓储物流区四个功能区，建筑面积12000平方米，集电子商务、仓储物流、综合服务为一体，为“互联网+”产业打造一个集中办公、集中培训、一条龙服务的发展平台。目前，意向入园电商企业35家，预计年销售额可突破30亿元。项目正在申请中央财政“\_\_年供销合作社农村电子商务惠农工程项目”，已得到市政府及省、市各级供销系统的积极支持，相信在大众的不竭努力下，\_\_电商产业园必将开创一个崭新的\_\_商业经济模式，成为宜昌电商产业中最靓丽的一张名片。

启动仪式上，大家共同祝愿了电商产业园成功运营，展望了\_\_的电商发展的美好未来。在参观电商产业园的途中，龙顶泉表示希望全市各地各部门以此为契机，认真研究电商业主的政策需求、服务需求和配套需求，为\_\_市电商产业的集聚发展提供更优质、更全面的服务。

\_\_供销社主任黄大曙表示，电商产业园的启动，有利于建设\_\_电商线上线下一体化融合体系，借助供销e家和农村电商国家队的优势，线上联结供销e家的电子商务平台，线下联结128家村级电商服务网点，为农村农业农民增收增效搞好系列化服务。推动\_\_电商从业人员抱团取暖，合作共赢，将农业与电商对接，达到全国供销e家一张网，\_\_供销产销一体化的产业格局。利用“互联网+供销”的理念，创新实践全新的农村电商产业新模式。

员工202\_十二月岗位总结 篇6

12月份主要做了以下工作：

1、对整个小区的公共设施和各个部位进行摸底清查。

对于存在安全隐患和亏损浪费的地方积极给予解决。我们维修了暖气管道检查井，消除了安全隐患;对公厕管道进行了再维修，减少了水资源浪费;同时也对业主提出的一些公共部位维修进行积极解决，这也得到业主们的认可，为下一步的工作开展打下良好的基础。

2、积极与业主委员会成员沟通，广泛听取业主们的意见。

物管条例即将公布，为了物业公司下一步发展，我们积极与业主的执行部门业主委员会联系，希望能在现行物业管理问题上达成谅解，寻求委员会的帮助，同时加深彼此之间的感情。

3、组织物业管理人员对新出台的《物管条例》进行学习、宣传。

我们利用早上晨会的时间学习新条例和各种法律法规，以便在工作中有据可依有法可依，同时我们也要求大家转变观念，变管理为服务，做好宣传解释工作，相信困难只是暂时的，形势正向好的方向发展;在我们理解各种条例的基础上，我们加大了对外宣传力度，发放各类宣传单，让业主们建立起法制观念。

4、加强电费、暧气费及其它费用的收缴力度。

对于电费的收取，我们在小区的醒目位置张贴公告，对不知情的业主我们把电费催交单送到业主家中，提高了电费收缴率，电费收缴情况很好;对于暧气费的收缴，我们对市委、印刷厂、报社进行了走访，各单位均承诺近期内解决，这也作为我们下一步的工作重点来抓。

5、树立形象，服务业主。

我们提出了 责任体现人品、政绩证实能力 的口号，在全体管理人员中贯彻，同时我们转变观念，变被动为主动，对各处卫生死角，安全隐患，及时解决;同业主近距离交流，换位思考，解释现状，互相谅解，缓解物业公司同业主的冲突，为物业公司健康发展铺平道路，树立起物业公司的新形象。

尽管近期内我们做了大量的工作，但是物业管理上还是有很多的不足。

1、缺少立法导致政府部门与物业公司及业主三方的权利义务不明确，给物业公司的管理带来不便。

2、我们物业管理的行为不规范，有时损害业主的合法权益，如服务不到位、收费与服务不相符、擅自决定本该由业主决定的事项等。

3、业主大会、业主委员会的组成和运作形同虚设，业主委员会未能在各方面与物业公司达成共识。

4、建筑安装遗留的质量等问题，给物业管理带来很多的不便。

5、管理人员思想观念急需更新，多加强法律法规的学习，提高人员素质。

针对以上存在的问题及物业行业的发展形势，下一月份我们计划做如下工作：

1、以《物管条例》发布为契机，加大宣传力度，增强社区和管理人员的法制观念，进一步提高小区的整体水平。

2、与业主委员会沟通，为条例的实施做前期准备。

3、做好各种费用的收缴工作，减少公司亏损。

4、对所辖小区内的草坪进行全面修剪，清除菜地，恢复草坪。

5、检查小区内安全用电问题。

员工202\_十二月岗位总结 篇7

十二月理财是销售旺季，做到广泛宣传本行理财信息。

细致讲解本行理财模式内容。

在销售理财期间，做到忙中不乱，井然有序。

个人客户销售理财达到一百万。

在本月为客户服务的过程中，依然坚持“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。

实际办理业务时，在保证遵守我行各项规章制度的前提下，灵活掌握营销方式，为客户提供一定的方便，灵活、适度地为客户提供个性化、快捷的服务对于各项业务凭证做到认证细致的审核，按照制度调库查库做到账款账实相符。

严格交接印章，做到人离章收。

在下个月的重点做到以下几点：

一、继续加强学习，不断提高自身的综合能力和业务技能，有效提升自己的整体综合素质。

二、以客户为中心，做到“站立服务”、“三声服务”，耐心对待每个顾客，让客户满意。

三、按照流程办理业务，严格遵守各项规章制度。

认真审核各项票据，做到零风险。

按照制度交接印章，认真登记各项登记簿。

四、加强本行理财宣传力度，个人销售能力有所提升。

员工202\_十二月岗位总结 篇8

冬天已经悄然来临，天气也越来越寒冷;十二月是一个寒风瑟瑟的季节，可是我们没有因为天气的寒冷就把工作落下，因为我们把天气看成了一种考验;随着接近期末，我部门的工作也愈加的繁忙，但忙碌只是个开始，细心、耐心才是我们工作中最后的考验!本月我部门一如既往配合与支持院上及系级领导的安排，接受领导的教诲，认真完成领导交待的工作与任务，做好了我部门该做的事，经过了一个月，我部门现将十二月工作总结如下:

一、常规工作:

(一)团组织生活

这个月开展了一次团组织生活，这次的团组织生活每个支部都表现的很好，希望在以后的`团组织生活中各支部能像这次一样;同时在团组织生活考核时，我部门始终坚持以公平、公正和公开为原则，认真履行自己的职责，为同学们营造一个纪律好、效果好的团组织生活环境。我们将吸取本月中好的作风和经验，改进和摒弃公正中的不足。对气氛活跃、形式新颖的支部给予表扬，对做的不好的支部给予批评，并给予帮助。努力把团组织生活开展到最好，丰富同学们的大学生活。

(二)工作例会

工作例会主要总结开展团组织生活时出现的问题和各支部的思想动态，增强各支部的沟通与交流，提升团组织生活的质量，改进工作中的不足，能有效的帮助我系组织部工作的开展，积极为我系团组织生活更上一个台阶。我部门本月召开了一次工作例会。有效的总结我系各支部工作中的不足和表扬的地方。同时加强我部门与各支部间的交流与合作。另外，我们也会积极去落实特色团会的问题，加强和各个支部的联系、沟通，组织大家开展特色团会，让大家在团组织生活中获得更大的乐趣，使大家对团组织生活有新的认识。

(三)团会联谊

团会联谊是各支部进行的友谊活动，它作为我部门工作的另一个重点，极大地体现了团员的凝聚力和团结性，同时也是各位团员沟通的桥梁。在团会联谊活动中，各位团员积极踊跃的展示自己，加强与其他支部团员的沟通交流，既锻炼

了自己，也增进了彼此的友谊。所以，团会联谊是一项极其有意义的活动，它不仅得到了广大团员认可，也得到了所有老师的一致好评。在开展过程中，我部门严格的督促各支部开展团会联谊活动，增强团员的凝聚力。

二、特殊工作：

(一)团员评议

每学期我们部门都会组织一次团员评议，此次团员评议我部门要求各支部民主选举，评议中要求实事求是、体现民主，不弄虚作假和走形式，选出各支部的优秀团员和不合格团员，再由各团支部组织召开团小组会，进行组内评议，并要求团员对照团章，结合本人过去一年来的表现对本人思想、学习、工作、生活等各方面情况进行全面的书面总结，找出优点，指出不足，明确今后的努力方向，并写出自评意见，自评意见中须自我评定格次;最后各支部把名单上报我部门，由团总支对评选出的优秀团员和不合格团员在系内公示。此次的团员评议让各支部团员明白了一名合格的团员应该具备良好的修养，也让本次的团员评议取得了成功。

总的来说，我部门的工作进行的还是比较顺利，但是仍然存在一些问题与缺陷。对于此，我们会认真找出工作中的不足之处，并在以后的工作中吸取教训，积极改正，且积极地向领导、老师和同学们请教，以便于在今后更好的完成安排下来的每一项工作。相信一份耕耘，就有一份收获。我部门在以后的日子里，会继续努力，发扬团队精神，在老师的指导下和院团委的支持下更加努力，建设我们学院美好的明天。

员工202\_十二月岗位总结 篇9

一、前言：

12月的结束意味着这个学期即将进入尾声，在党团学的各级领导关心支持下，在老师的指导下经过了一个学期的洗礼与磨练，我们生涯部的成员们在工作中克服了重重困难，取得了不俗的成绩。11月的我们充分展现了生涯规划之星的风采，12月我们延续了饱满的激情努力的做好各项工作，以下便是我部这个月的工作总况：

二、主要工作：

1、工学院艺术团一周年庆

活动介绍：新生才艺展中我院生涯部主要负责舞台布置、喷绘与横幅的悬挂和其他协助工作。

2、活动规划

活动介绍：一个学期快结束了，大一的同学们可能有的已经开始在反思来大学到底要怎么度过，要怎么规划时间才能让自己在所参与的事物上有大的突破。一些毕业的学长们也找到了满意的工作，一部分也获取的 保研的资格。为了进一步让同学们加强规划，巩固积极向上，规划并做好每一件事的意识，我们工学院生涯部正在积极策划更多丰富有趣的活动，通过我部建起低年级同学与高年级同学的桥梁，让低年级同学在各种交流会中认识到自己的不足，并从高年级同学中获得一些经验。

3、内部集体活动

活动介绍：为了让内部成员更加了解彼此，加强交流，从而有利各项工作积极开展，我部集合本部全体成员于周末去欢乐谷展开部门活动，通过这次出游，路上遇到的种种事迹锻炼了我部大一干事的遇事应变能力，和与人沟通能力，实在是一举多得。

三、特色工作：

1、内部集体活动：纳新以来，大一的干事对学生工作大多还处于懵懂的状态，办事效率并不高，遇到问题也不太敢问部长和副部，主要原因就在于之前内部活动相对较少，部门人员不太熟络，经过这次的内部集体出游，我们生涯部各个成员之间的了解更加深了，部门气氛也越来越好，相信我们生涯部成员能在之后的活动中拧成一股绳，克服各种困难，让生涯部的明天更辉煌。

四、结束语：

期末已至，各项考试即将开始，我部积极向同学们宣传诚信考试的积极性，树立诚信考风，把握好时机，争分夺秒复习，规划好学习进程，向心中的目标前进!

员工202\_十二月岗位总结 篇10

转眼间\_\_年就过去了，进入新的一年，\_\_年组织部也一定会以一个崭新的面貌示人，展现出更充足的活力与更加良好的精神面貌。回顾\_\_年下半年的工作，总体来说比较顺利，以下是\_\_年12月组织部工作总结。

本月共升旗两次，第一次是12月6日工程技术学院升旗，由于设备出现问题，但团委老师及时出面解决了问题，使升旗任务按时进行，第二次是12月27日信息工程学院升旗，取麦，站队，班级人数抽查等工作及时有序，升旗任务也顺利完成。期间组织部与广播站，国旗班协调配合，组织部每次全员到齐，无迟到旷到现象，纪律良好。

11月底已将老校区所有团员信息统计汇总，12月初组织部进行了团员证的注册，新团员的发展，团证团档的补办等工作，期间干事们积极主动，在部内所有人的配合之下，按时的完成了这几项工作，期间还有与新校区的配合，充分的展现了组织部的团结协作精神与严密的组织纪律性。

12月10日至11日是校运会，这是学校近期最大型的一项活动，院团委也十分重视这项活动，校运会期间，共派出了30多位志愿者协同文明督察队维持会场纪律，组织部也积极响应，派出志愿者协同管理，使此工作顺利完成。

12月中旬团委还举办了一系列部门间的比赛活动，有巧传玻璃球，五人六足，小桥承重，羽毛球等比赛，许多部门取得了很好的成绩，各部成员积极参加。这次活动增强了部员之间的协作能力，增进了部门之间的交流，也让干事们在工作之余有了娱乐放松的时间。

12月22日是冬至日，院团委成才指导部在学校篮球场举行了一场便民活动，活动是发挥大家的想象能力和创造能力，将一些废物进行再度利用，制作成一些方便人民群众的物品，组织部的一些成员也参与了此项活动。

12月25日圣诞节，院团委成才指导部协同其他部门来到攀丹小学进行爱心志愿活动，为留守儿童送去圣诞的祝福，志愿者们有序的组织孩子们观看为他们准备的节目，与孩子们一起做游戏，给孩子们分发礼物，最后让孩子们填写愿望，挂在圣诞树上。活动比较成功，为留守儿童带来了欢乐，也让我们感受到了那种别样的温暖，使大家受益匪浅。

每周的例会上，大家分别对本周的工作做出评价和想法，各抒己见，为部门今后的工作和发展提出自己的建议，在大家的讨论声中，不但总结了一些工作的经验，收集了一些好的想法，还增进了干事之间的感情，使大家相处的更加融洽。

总结12月的工作与活动，总体来说比较顺利，但反思自己，部门在工作期间也存在一些问题，干事们经验的不足，导致一些工作的效率没有达到预期的水平，但是我们会在工作中积累经验，不断的完善自己，严格要求自己，加上我们的热情和强烈的责任感，相信在新的一个月，新的一年中，组织部的工作会更加的顺利，工作的质量和效率会更高，我们对事物的处理会更加的成熟，我们的部门会更加的进步!

员工202\_十二月岗位总结 篇11

12月，一年的最后一个月。12月，积蓄了一年的工作经历。寒冷的天气里，我们的工作依然紧张而忙碌的进行着。现对12月工作总结如下：

一、 常规方面

幼儿园的安全重于泰山!在幼儿的一日生活之中，良好生活习惯的培养也是我们每日工作的重中之重。本月我们在幼儿的穿脱衣服方面和进餐方面进行着重的培养。随着天气的转冷，幼儿的衣物也随之增多。所以我们利用中午睡前和起床的环节指导、练习幼儿自己自己穿脱衣服。进餐时，老师会先报菜名，讲讲吃的是什么食物，对小朋友的身体有什么好处等等，以引起幼儿的食欲。餐中，老师会一直鼓励吃饭稍慢的幼儿，如：陈君卿小朋友，我们对此调整了教育措施，由原来盛的一样多调整为每次少盛多添，这样不仅减轻了幼儿进餐的压力，还增强了幼儿对吃饭的兴趣，此种方法已经推荐给陈君卿的妈妈，经过在家的实验，他的妈妈非常认可老师的此种方法。

二、 环境创设方面

12月份，我们的活动主题为冬天来了。在墙面中，老师带领小朋友们制作了圣诞树、雪花和手套等关于冬天的装饰物。让孩子们通过自己动手操作来真正了解冬天，感受冬天。

三、 户外活动方面

本月，音乐天气很冷

四、 家长工作方面

国际班的家长工作方面需要加强培养了。家长们配合老师工作、支持老师工作的意识越来越弱。班级博客，家长们的浏览率非常低，圣诞节老师请家长给班级带各种圣诞节日的装饰品，刚开始没有几个家长带，后来在老师的表扬与鼓励下，班级的很多的家长才去给小朋友去超市买来装饰品，给班级带过来。通过家长们配合班级的工作，我们国际班的班级环境变得五彩缤纷起来，孩子们也提前感受到了圣诞节的节日气氛~~

五、 大活动

12月8日，班级进行了家长开放日活动。国际班因为孩子的年龄问题，所以我们进行了分组教学。这样的教学形式得到了家长的肯定，孩子们也积极与老师互动，积极回答老师的问题。家长们能够如实的看到孩子在幼儿园的表现。此次开放活动得到了家长们高度的认可!

12月23日，圣诞前夕。幼儿园举行了 畅游蓝森林，亲子同乐嘉年华 的活动。活动之前是孩子们这学期学习内容的汇报演出。早上8点半正式开始。在《铃儿响叮当》的音乐声中，拉开了此次汇报演出的序幕。开着孩子们跟随老师认真的做着各种舞蹈动作，脸上稚嫩的表情，给了老师无比的力量与信心。经过：英语展示、唐诗宋词的背诵、毛泽东诗词的背诵、和多个舞蹈、儿童歌曲的演唱之后，在孩子们的欢歌笑语声中，家长们的称赞声中，我们的学期汇报演出圆满结束了。家长们对这次汇报活动，非常满意，纷纷称赞孩子们太棒了!!接下来的嘉年华的游戏活动，真的是让孩子们和家长一起同乐了。家长带着小朋友一起互动游戏，也留下了欢声笑语，增近了亲子感情!此次活动，对于很多的小朋友来说，他们人生中的第一次。 相信这样的一次活动会一定会带给孩子们一份一生的、美好的回忆。

员工202\_十二月岗位总结 篇12

在十二月，我们送走了快乐的圣诞节，月底迎来了元旦游艺节目，在笑声和歌声中我们一起送走了十二月，准备迎接崭新的一月，现将十二月份工作做如下总结：

一、教育教学工作

我们开展了《运动身体》和《高高兴兴》两大主题教学活动。在《运动身体》中，幼儿对人体运动、动物运动有着浓厚的兴趣，音乐活动 伸伸转转 使幼儿感受到了歌曲的活泼和欢快的情绪，小手也跟着运动了起来。美术活动 小脚丫旅行 通过孩子们的小手印画，变出了一只只可爱的小脚丫。在区域活动中，我们还用火柴棒拼成了一个个运动的小人，有跑步的，有做操，还有滑滑板的，一个个活灵活现。在《高高兴兴》主题活动中，孩子们通过听故事、玩玩具、迎新年、做贺卡等活动，充分感受到了快乐和欢笑，他们尝试用多种方式表达自己的心情，主动在活动中感受、体验、分辨自己的积极情绪和消极情绪，从小做一个快乐的孩子。

本月我们中班参加了一年一度冬季运动会的呼啦圈比赛，幼儿们通过平时的努力练习，在活动中取得了较好的成绩，其中2位小朋友并列第一名，5位小朋友获得第二名，另外5位小朋友获得第三名。

为了迎接元旦的到来，我们利用孩子们制作的彩链、红灯笼等把教室打扮一新。还开展了迎 元旦 游艺活动，在 捉尾巴 和 高楼运球 游戏活动中，让幼儿充分感受了过元旦的快乐气氛。还举行了 迎新年画展 ，我班幼儿的优秀作品被贴在走廊上，吸引了不少人赞叹的目光。

本月又开展了角色游戏环境评比和角色游戏观摩研讨活动，通过这样的活动，使角色游戏更加完善，使教师的组织、指导角色游戏更进一步，也最终使孩子们得到受益。

二、卫生保育工作

在卫生保健方面，本月随着气温的下降，我们更多的是关心孩子们的身体健康。我们在晨间活动中，提醒孩子们注意运动量，尽量不让孩子们出大量的汗，并且提醒孩子们衣服频穿频脱，小心着凉。冬季气候干燥，在课间活动后，我们经常提醒一些不爱喝水的孩子多喝水，让身体保持充足的水分。午餐时，我们两位老师合作分饭分菜，保证每位孩子都能在第一时间来用餐，并提醒个别孩子不说话，趁热把饭菜吃完。在午睡过程中，为了防止孩子着凉，值班老师还做到多巡视，及时纠正孩子的不良睡姿，让每个孩子都有高质量的睡眠。

三、家长工作

我们能及时更新家长园地的内容，充分利用家园路路通、电话通讯等途径与家长保持联系，让家长了解我们的教学最新进展情况。根据主题教学内容需要请家长协助收集了很多材料，如：在《运动身体》主题活动中请家长帮助我们收集了一些关于人、动物运动的图片，在游艺活动前请家长为我们准备了牛奶罐头，因角色游戏需要还帮助收集糖果盒子等等，在此对各位家长的协助表示感谢!

忙碌而充实的一年即将过去，新的一年即将到来，在新的一年里我们会更加努力，让孩子们快乐健康地在我们班里学习和生活!

员工202\_十二月岗位总结 篇13

一个月时间就这样很快的结束了，回顾自己这月以来的工作，可以说是有很多的地方值得去回忆。作为一名行政助理，我要做的工作有很多，不过我始终觉得说起来也挺小事情的，这些小事都在我不断的工作中逐渐的去解决，自己的工作能力也得到了很大的提高。社会就是这样，有很多锻炼人的地方，我相信自己可以做好，不过这些都是需要自己一直不断的努力下去，我相信自己会做好的。在领导的关心支持和同事们的热情帮助下，不断加强自身建设，努力提高自身修养，认真履行岗位职责，较好地完成了各项工作任务。总结起来，主要有以下六个方面：

一、严以律己，树立良好形象。严格遵守办公室的各项规章制度，时时处处以工作为先，大局为重，遇有紧急任务，加班加点，毫无怨言。领导下达了指令，会想方设法去完成。听从领导、服从分配，对于领导和办公室安排的每一份工作，不论大小，都高度重视，总是尽职尽责、认认真真地去完成，从不计较个人得失、打折扣、讲条件。经常自省自励，开展批评与自我批评，严格约束自己的一言一行、一举一动，树立起了办公室工作人员的良好形象。

二、加强学习，不断提高业务素质。虚心的向同事学习，经常利用网络工具和同岗位的同事交流心得，逐步的完善自我。在工作中，时时处处以领导和优秀同事为榜样，不会的就学，不懂的就问，取人之长，补己之短，始终保持了谦虚谨慎勤奋好学的积极态度，综合能力显著提高。

三、积极工作，完成各项任务。九月份有个中秋节，对于我们服务行业来讲，凡是节假日对我们的营业都有极大的冲击力。所以在节日来临之前，必须把各项工作的相关事宜一切准备妥当。按照领导的安排，认真做好各类文件、通知、打印、校对以及传达工作;全方位为领导搞好服务，常请示、勤汇报，努力做好参谋助手，为整个办公室工作有条不紊的开展发挥了积极作用。同时，经常深入基层调查研究，了解员工思想动态，为领导科学决策提供了可靠依据。

四、人事管理方面。相对来讲，我们人事工作还存在很大需要改善的地方。这个月出现了一个严重的问题就是总公司已经下文要做好留人计划方案这项工作，即 与员工谈话 ，可是还没落实好，有些部门做了，可是也没按要求做，由此可见这件事并未引起管理人员的高度重视，员工思想我们都没了解好，我们谈何留人。这几个月基本上是新进与离职的人员不相上下，本月是离职人数大于新进。从这里面可以看出做了解员工思想工作的重要性。其中这工作没完成有极大方面的原因是我没做好督查工作，这是我工作失职的表现。这件事体现了我的执行力不够强，在以后的工作中我要加强这方面的能力。

五、加强注重细节工作态度，加强语言功底，消除紧张心理。文员工作，细心极其的关键。比如下一份文，我也会琢磨，可是会因为紧张让大脑产生短路，这种表现就像潘总说的一句话是缺乏运筹帷幄的处事能力，急了就乱了。不过她说这种能力也与经验有关，经历多了，自然也会有所提高的。

六、个人方面的事情。这个月我的激情感觉不是很高涨。领导吩咐做的事情，也做了，和同事们相处感觉也挺好的，觉得跟他们比以前都更熟了。可是我却发现自己在待人接物方面没有了刚开始的那种耐性，见面我也笑呵呵的，可是我自己觉得有点假了。我找过原因，可能真的是因为从学校出来工作这个过渡期做得不够好，产生了工作疲惫综合症。我总有自己还是个孩子的感觉，有很多事情是关乎到人情世故的东西，我觉得处理这些事情很累，也不懂得怎么样才能做好，真的很困惑，以致越来越没激情。

工作中虽然取得了一定成绩，但仍然存在着一些问题和不足，今后，我要一如既往地向领导们学习，发扬优点、克服不足，与时俱进，积极进取，力争使自己的专业素质和业务水平在较短的时间内再上新台阶，以适应现代社会飞速发展的需要，从而更好地完成领导安排的各项工作任务。下一步，重点搞好以下几方面工作：

一、强化服务意识，增强责任感、压力感，提高工作效率和服务质量。

二、抽出时间，深入调查研究，努力掌握第一手资料，为更好地为领导服务打下坚实基础。

三、进一步加强业务学习。坚持谦虚谨慎，不骄不躁的工作作风，发扬团结他人、谦虚学习的精神，虚心向领导学习，向办公室同事学习，不断提高自身素养。

在未来的时间里，我一定再接再励，甘为人梯，做好后勤工作，让领导和其它员工踏踏实实安安心心的奋斗在自己的岗位上。现在我的工作对我来说，我自己感到还是十分的满意的，所以我会继续在我的工作上努力下去，我坚信自己可以做好。当然很多的现实情况下，我有很多的事情要做。不过忙碌的生活也是很正常的，我坚信在以后的道路上，我会走的更好!

员工202\_十二月岗位总结 篇14

十二月份即将过去，在这一个月的时间里，通过我自身的努力，在销售方面也有一定的收获，当然，也存在不少的问题需要我去调整，因此，我感觉有必要做下工作的总结，从而更好的指导我未来的销售工作，最终能取得更大的成就。

下面我对这一个月的工作进行简要的总结。我是今年\_\_月一号来到劲霸男装专卖店工作的，在进入贵店之前我有过女装的销售经验，仅凭对销售工作的热情，而缺乏男装行业销售经验和行业知识。

为了迅速融入到劲霸男装这个销售团队中来，到店之后，一切从零开始，一边学习劲霸男装品牌的知识，一边摸索市场，遇到销售和服装方面的难点和问题，我经常请教店长和其他有经验的同事，一起寻求解决问题的方案，在对一些比较难缠的客人研究针对性策略，取得了良好的效果。现在我逐渐可以清晰、流利的应对客人所提到的各种问题，准确的把握客人的需要，良好的与客人沟通，因此对市场的认识也有一个比较透明的掌握。

在不断的学习劲霸男装品牌知识和积累经验的同时，自己的能力，销售水平都比以前有了一个较大幅度的提高。

同时也存在不少的缺点：对于男装市场销售了解的还不够深入，对劲霸男装的技术问题掌握的过度薄弱(如：质地，如何清洗熨烫等)，不能十分清晰的向客户解释，对于一些大的问题不能快速拿出一个很好的解决方法。在与客人的沟通过程中，过分的依赖和相信客人。

下月工作计划重点：

1、建立一个相对稳定的销售团队

销售人才是最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是我们店的根本。在以后的工作中建立一个\_\_\_，具有杀伤力的团队是我和我们所有的导购员的主要目标。

2、严格遵守销售制度

完善的销售管理制度是让销售人员在工作中发挥主观能动性，对工作有高度的责任心，提高销售人员的主人翁意识。这是我们在下个月完成十七万营业额的前提。我坚决服从店内的各项规章制度。

3、养成发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯

养成发现问题，总结问题目的在于提高我自身的综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，把我的销售能力提高到一个新的档次。

4、制订明确的销售目标

我的销售目标最基本的是做到天天有售货的单子。根据店内下达的销售任务，坚决完成店内下达的十七万的营业额任务，打好年底的硬仗，和大家把任务根据具体情况分解到每周，每日;以每周，每日的销售目标分解到我们每个导购员身上，完成各个时间段的销售任务。并争取在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为我们劲霸男装专卖店的发展是与全体员工综合素质，店长的指导方针，团队的建设是分不开的。建立一支良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！