# 2024年律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结(七篇)

来源：网络 作者：紫陌红颜 更新时间：2025-01-29

*律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结一在20\_\_年度的工作中遵守国家法律、法规，严格遵守律师职业道德、执业纪律以及《律师执业规范》，遵守各级司法机关的规章制度，认真履行律师协会的章程，履行会员的义务，遵守律师事务所所内的各项管理制度，...*

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结一**

在20\_\_年度的工作中遵守国家法律、法规，严格遵守律师职业道德、执业纪律以及《律师执业规范》，遵守各级司法机关的规章制度，认真履行律师协会的章程，履行会员的义务，遵守律师事务所所内的各项管理制度，敬业爱岗、廉洁自律、文明执业，认真履行工作职责，全心全意的做好法律服务工作，树立品牌服务形象，坚守执业理念，最大限度地维护当事人的合法权益。

我深知履行法律援助义务是每一位律师应尽的义务，虽然在20\_\_年度内没有机会办理法律援助案件，但是我一直积极跟其他律师请教学习办理法律援助案件的经验，也不断自己搜集资料认真学习相关知识，为之后办理法律援助案件、参加社会服务等做准备。

上年度我通过智拾网、律师协会举办的线下课程认真学习相关法律业务，不断为自己充电，在完成了规定学时之后还通过其他渠道和平台不断拓展自己的知识面；在我所领导的正确引导下，我遵守所在律师事务所章程及管理制度，积极履行律师工作职责，同时也按照规定参加了执业责任保险。

过去的一年，办理的案件数量没有明显的增长，但在实践中办案方式取得很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了社会和谐。

在执业过程中，我忠于宪法和法律，执业为民，维护委托人的合法权益；认真遵守《律师事务所内部管理规则》和本所的各项管理制度，还积极参加修改制度，提出建议；没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。

通过对上一年度律师的执业实践和理论学习的总结，今后要积极查找自己在执业理念、业务能力、工作作风等方面存在的差距与不足，办案过程中自觉恪守“忠于法律、诚实守信、勤勉尽责、公平竞争、严格自律”的原则。

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结二**

积极做好\_\_管理区的应债维权工作，努力化解各种矛盾，全力维护社会和谐稳定。一年来，接访应债、维权、维稳和法律服务工作取得了新的成绩，圆满地完成了领导交办的各项工作任务。现将全年来的工作情况总结如下。

（一）主要经验及做法。

1、充分发挥法律专业优势，积极做好普法工作。

一年来，我积极投身于普法工作，根据“五五”普法工作目标和要求，紧紧围绕\_\_管理区应债维稳工作大局，积极应对应债工作的新情况、新问题，坚持说理释法，耐心解释，努力营造良好法制环境，提高机关和区属企业职工的法律素质，并结合工作实际，探索普法工作的新方法、新路子，采用下企业调研、开展普法课和专题法律讲座等多种形普法，取得了良好的实际效果，为促进\_\_管理区机关和区属两个文明建设和社会和谐稳定作出了贡献。

一是针对\_\_管理区属企业多的特点，重点宣传劳动法。我多次深入到\_\_公司、\_\_房产、副食品公司、\_\_公司等企业，与职工交心，着力宣讲劳动法和劳动仲裁法方面的法律知识，切实维护职工的合法权益。

二是宣讲安全生产方面的法律知识，预防和减少安全事故的发生。针对区属企业类型多、安全生产任务重的情况，每半年和节假期前都下企业进行安全生产知识的宣传和督促，三年来，所有企业没有发生大的生产安全事故。

三是开展干部依法行政教育，树立依法、高效、廉洁、责任干部意识，为单位“争先创优”提供法律服务。

四是开展保密法的宣传教育，加强保密意识。\_\_管理区历史遗留问题较多，特别是一些工作秘密要求高，保密的工作难度大。通过开展保密知识竞赛、签订保密责任状等形式进行保密法知识的宣传。

五是积极参与社会治安的综合法理工作，做好法律服务，全力维护社会和谐稳定。

2、妥善处理信访投诉，全力维护社会和谐稳定。

今年，正逢亚运在广州举办，航展在珠海举行，“\_”是向世界展示珠海的良机，也是挑战，实现两个确保的敏感时期，维稳工作显得更为重要和突出。为认真落实区委、政府的要求，做好同区信访、司法部门的联络工作，建立互动、互通的信访联动机制，针对出现的个别影响较大、难以处理的信访案件，及时请求有关部门给予配合。我还对历年来的重点上访案件进行排查，并向领导提出建议，确保排查到位、措施有力、责任明确。同时着重参与了对重点上访人物的稳控工作，为珠海航展积极的社会和谐稳定做出了努力。

3、充分运用专业知识，切实维护我方权益。

积极倡导“能动司法”，正确处理司法主动性与被动性的关系，在具体工作中充分发挥主观能动作用，积极运用参谋职能，既主动有为，又依法慎为，以增强应对金融危机的能力，有效担负起“保增长、保民生、保稳定”的重大司法使命。

一是发挥优势，当好参谋。我及时深入到相对困难的企业中去，为其积极解困，充分发挥自身精通法律法规、熟悉诉讼程序的优势，积极参与企业发展情况分析，梳理法律问题，提供意见建议，帮助完善解困方案和措施；

二是依托职能，建言献策。在比较严峻的宏观经济形势下，针对经济纠纷案件增多、类型变化的实际，经过认真分析研究，提出妥善应对经济纠纷，切实防止经济下滑的建议；

三是健全机制，争取主动。主动贴近基层，加强沟通协调，形成工作合力，对影响面广的大要案和热点问题，及时报告有关领导，以利于从全局统筹的高度更好地防范和化解风险，控制负面效应。建议建立群体性纠纷、突发性事件应急处置预案机制，完善与当事人调解沟通对接机制。

（二）工作中存在的问题和不足。

主要表现在：

一是对贯彻落实的自觉性不高的问题。

二是思想解放不够、开拓创新发展办法不多的问题。

三是工作作风有时漂浮，组织纪律观念淡漠，工作责任心不强的问题。

四是对新类型疑难案件的研究和探索不够，对新情况、新问题缺乏深入研究，方法不多，法律服务与单位的司法需求尚有差距，便民、惠民措施有待进一步改进的问题。

五是涉债信访问题仍很突出，解释劝说工作不细致，缺乏说服力，应对措施还需加强的问题。

六是对当事人存在态度欠文明、工作方法简单、公仆形象不佳等现象，有时不注意谨言慎行，特别是在接待当事人过程中表态草率，直接影响了办事效果。

这些问题和不足，我将高度重视，认真总结，积筹良策，在明年的工作中，将采取有效措施，切实予以解决、克服。

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结三**

根据《司法部关于开展合伙律师事务所规范建设年活动的意见》和省厅相关动员部署大会精神，我所从今年3月份开始全面开展了本所规范建设年活动，通过组织全体合伙人及执业律师学习法规条例，交流体会，查找问题，制定措施，完善合伙机制，健全管理制度，提高管理水平，全面提升服务层次和质量等活动，取得较好成效。现将本活动开展情况总结如下：

一、组织部署和开展情况

今年的规范建设年活动，是去年律师队伍集中教育整顿活动的延续和深化，同时也是促进律师队伍和律师事业健康发展的要求。对此，我所针对本所实际，为统一思想，提高认识，全力推动事务所规范建设年活动，首先召开了三个层面会议：

第一，召开事务所合伙人会议，对规范建设年活动先行动员，统一了管理核心层的思想认识；

第二，召开全体律师会议，传达上级有关会议和文件精神，进行了全面动员部署；通过两个会议的召开，使每一位律师明确了规范建设年的指导思想、目标任务、方法步骤和工作要求，自觉消除了信心不足、厌倦抵触思想和认识上的偏差，形成了事务所规范化建设活动的浓烈氛围。

规范建设年活动时间长、内容多、要求高，为确保活动扎实有效地开展，取得成效，事务所将规范建设年活动摆上重要议事日程，制定了规范建设的具体方案。首先，为加强组织领导，确定了以事务所主任、执行合伙人和行政业务管理人员全面负责对本所规范建设年活动的组织、规划、协调、督查工作。其次，为避免这次活动流于形式、走过场，并解决与日常法律服务工作争时间、争精力，在时间安排上，根据律师工作的时间特点，尽量利用晚间、休息日组织活动，保证各项活动按序时进度完成。

内容上具有针对性，组织全体律师学习法规条例，交流体会，查找问题，密切联系本所、本人实际，确保活动不走过场，取得实效。再次，明确了要求，以促发展、完善管理制度、提高管理水平、促进事业发展。为此，事务所积极组织了几项活动。如组织合伙人、行政业务管理人员交流和学习，研究国内一些优秀律师事务所管理工作的成熟经验和先进作法；邀请法官、检察官等相关部门人员座谈征求意见活动等形式，报告事务所规范建设年活动的工作整体情况，听取各方面的意见和建议，争取配合、支持；通过省厅组织的在本所召开的全省合伙律师事务所规范建设年观摩会与兄弟律所学习交流等。

通过上述工作的具体部署和落实，并结合保持共产党员先进性教育活动，我所规范建设年活动开展扎实，并取得较好成效。

二、具体规范建设工作和取得的成效

根据今年开展合伙律师事务所规范建设年活动中司法部提出的指导思想、工作目标和主要内容以及事务所在去年开展的律师集中教育整顿活动中暴露出来的问题为突破口，紧紧围绕在业界普遍存在的“管理模式、质量控制、分配机制”三大难题，重点进行了查找整改、制定措施、完善体制，取得了较好成效。

1、通过律师规范建设年活动，进一步增强了本所自律性管理的自觉性、主动性、积极性；增强了合伙人的监督管理意识，健全和完善了统一收案、收费、财务管理、分配、内部监督等一系列内部管理制度；增强了对律师服务质量跟踪管理和对办案过程的动态监控力度，提高了服务质量和社会形象。使我所自律性管理、案件质量管理和队伍建设跃上了新台阶。

2、对照法定条件对事务所合伙人主体资格进行了全面审查；审核了事务所章程及合伙人协议，事务所管理规章，对不符合现行法律、法规、规章的条款进行了修订，完善了合伙机制。

3、审理了事务所民主、科学决策、执行和监督机制，明确了事务所管理者的责任，更新了管理理念，改善了管理方式，提高了管理效能，研究和探讨了符合本所实际的管理模式和团队化工作体制，进一步提高了事务所法律服务水平。

4、通过探索和研究建立健全事务所合理的、更加科学的分配制度，决定将逐步改变“提成制”的分配方式，解决和克服低积累问题。

5、通过督导执业律师遵守日常管理制度，进一步规范了对执业律师的监督、管理和约束工作。

6、为使事务所规范建设活动与树立律师形象相结合，事务所还结合我所\"执业、学术、公益三位一体\"的办所宗旨，通过免费讲课、办讲座等方式，体现了律师\"服务为民\"的宗旨，提升了律所的整体形象。

我所这次规范建设年活动，按照司法部和省厅、省律协的要求，已基本完成各项工作。我们将在此基础上，再接再厉，完善合伙机制，加强有效管理，为实现\"一流队伍、一流管理、一流硬件、一流业绩\"，打造同一律师品牌而努力。

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结四**

作为一名律师，我认真遵守宪法和法律，遵守律师职业道德和执业纪律，依法、诚信、尽责执业，忠实履行中国特色社会主义法律工作者的职业使命，维护当事人合法权益，维护法律正确实施，维护社会公平和正义，认真完成律师事务所指派的各项任务。现就今年的执业情况，做详细汇报，具体如下：

一、遵守法律、法规和规章，遵守职业道德、执业纪律和执业行为规范

我在执业过程中，能够积极主动的服从律师事务所的监督和管理。在诉讼活动中严格遵守法庭纪律，尊重法官，按时提交法律文件、按时出庭。在办案过程中从未做过以不正当手段妨害司法公正的行为；不伪造证据或怂恿、诱导、威胁委托人、证人提供虚假证据，不为犯罪嫌疑人、被告人的亲属违反规定传递信件，钱物或与案情有关的信息；与同行之间，我能够积极团结、互相帮助，不做诋毁同行声誉的事。总之在执业纪律方面，我能够严格遵守有关规定，为自己遵章守纪打下了坚实的基础，养成了良好的习惯。

二、依法、诚信、尽责地为当事人提供法律服务

在20\_\_年里我共办理诉讼案件51起。每一起案件我做到了尽心尽职地根据法律规定完成委托事项，最大限度地维护委托人的合法利益。对委托事项可能产生的风险能够如实告知委托人，从不故意对可能出现的风险做不恰当的或虚假的承诺。对委托人提供的保密信息能够严格保密，不损害委托人的合法权益。

三、我严格遵守律师职业道德和执业纪律，遵守律师行业规范和准则；

虚心认真地接受律师协会的指导、监督和管理。我所在律所已建立利益冲突审查制度，重大疑难案件讨论和请示报告制度、财务管理制度等多项制度，在办理案件中一直严格遵守着本所的章程和管理制度，没有一起违规案例。

工作虽然取得了一定成绩，同时也存在一些不足，比如工作细节考虑不周，工作方法有待提高，组织、沟通能力上还有欠缺。在今后要积极查找自己在执业理念、业务能力、工作作风等方面存在的差距与不足，努力实现每经办、处理一起法律事务均取得良好的效果。再接再厉，进一步钻研法律业务，磨炼自己的办案能力，为社会提供更为优质的法律服务。

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结五**

坚决拥护中国共产党的领导，坚持四项基本原则，认真参加政治学习，认真贯彻党的治国方针，有良好的职业道德，热爱本职工作，责任性较强，并具有一定的钻研和创新精神。工作任劳任怨，敢挑重担，乐于接受领导安排的常规和临时任务，并能认真及时地完成。严格遵守纪律、规章制度，工作积极、主动、讲究效率。一年来我们所各项工作得到了有效促进。现将以来的工作情况述职如下：

一、加强学习，认真掌握理论和实际应用。

在工作中，能根据需要有计划地学习政治理论、先进的法学理论和文化业务知识。继续主动、认真地参加律师培训学习，尽力做到学以致用。积极参加实践活动，并能做到有准备、有成果、有探讨、有反思、有提高。本年度我努力探索，大胆尝试，逐渐摸索出了一套适合自己的工作方法。提高了工作效益，一是加强政治理论学习，提高自身理论水平。二是健全完善律师各项制度，形成有章可循、有据可考的约束机制。三是坚持集体领导下的个人分工负责制，各司其职，各负其责，形成工作的整体合力，盘活班子成员的“能量”，把我们事务所建设成团结核心。四是提高工作能力。注重对新入的实习律师独挡一面和处理复杂问题的能力及相互协作的意识的培养。在过去的年度里，我认真学习法律法规，团结同仁，奋力拼搏，与时俱进，完成了预定的各项目标任务，为本地的法制化建设，为维护社会稳定和公平正义作出了积极贡献。

二、发挥律师社会的职能，积极参与法律援助。

根据上级司法行政机关的要求和分工，我所组织了律师进社区活动，坚持每月一次到服务点免费为群众提供法律服务，根据本所安排，我积极参加律师进社区活动，认真履行职责，热心为社区群众提供免费的法律服务。我还积极参加青少年维权活动，最大限度的维护青少年的合法权益。法律援助构建社会主义和谐社会。中央决定明确提出：“要适应我国社会的深刻变化，把和谐社会建设摆在重要位置，注重激发社会活力，促进社会公平和正义，增强全社会的法律意识和诚信意识，维护社会安定团结。”公平和正义是和谐社会的重要标志。随着社会主义市场经济体制的建立，原有的利益格局发生变化，从全体人民利益一致，转向在人民根本利益一致的前提下存在着不同群体的利益要求，利益多元化的格局已经形成。在这样的背景下，必须充分运用法律手段，协调处理好各种利益关系之间的矛盾冲突，维护合法权益，打击不法行为，倡导社会正义，营造社会公平。在这些服务过程中，树立了律师良好的社会形象，取得了显著的社会效益。

三、在律师工作中积极开展业务工作。

作为河南阳夏律师事务所的一员，积极响应上级领导的号召，认真开展律师业务。我作为一名律师在积极的宣传法律的同时，自己办理了法律援助案件5件，非诉案5件，民事案11件，刑事案件3件，总办案24件。通过以上的服务切实维护了当事人的合法权益，维护了社会稳定，实现了律师的社会价值。

四、政府领导、律师服务，助中原经济区腾飞

落实《促进中部地区崛起规划》的重大举措，承裁着河南人民的梦想和希望。太康县是农业大县、人口大县，经济建设依然存在大量问题，虽然在县城周边区域建起了经济园区，但仍陷于发展不足，矛盾突出大，所以在所内统一指导下，我积极参加并配合县委县政府的工作进入该区，解决矛盾、避免矛盾升级发展，对征地矛盾的特点向政府献言献策，使经济建设顺畅进行作出了一定贡献。

五、存在的问题和改进措施。

回顾一年来的工作，我在思想、学习和工作上取得了新的进步，但也存在不足之处，理论知识学习深度不够，业务水平还较低，开拓精神不够强，这些不足，希望大家在今后的工作中批评指正，我只有刻苦学习，努力工作，向大家学习，取长补短，为全面建设和谐社会目标作出自己微薄的贡献。做一名党和人民都放心的好律师。

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结六**

“十年磨一剑，霜刃未曾试，今日把示君，谁有不平事。”把当代诗人贾岛的这首诗用在正踌躇满志踏上律师道路的青年律师身上，那是再恰当不过了。

千辛万苦通过司法考试的我们，真的还需要花“十年磨剑”的功夫吗？笔者认为是的，作为一名刚踏上律师道路的青年律师来说，不将律师职业作为毕生的理想，没有长时间不断地忍耐和积累的精神，就很难在竞争激烈的律师行业中脱颖而出。

当我们还沉浸在电视剧中描写的律师形象或者社会上种种对律师的传说之中，认为律师必定坐拥香车豪宅，潇洒自由；认为律师是追求法律正义的勇士等等。

然而现实生活中，律师的生活和工作并非如此。

据相关部门统计，中国律师的平均收费还不如出租车行业，年毛收入不足10万元。上海市律协一项调查显示，全市律师28亿元总收入中，80%的收入由20%的律师创造。广东省的调查结果是，律师收入呈金字塔式，10%处于顶端，约20%处于偏上，而70%以上的律师则生活艰难。重庆市律师执业报告中，部分律师特别是青年律师，一年收入不到两万元。江浙一些地区，执业第一年的律师月薪只有1000元。律师行业的贫富悬殊两极分化严重，已经是一个普遍现象。

现实是，律师也并不像电视剧中描写的那样潇洒风光。

在各种民事活动中，律师的身份仅仅是一个民间人士。周旋于各种机构及人员中间，律师们总是如履薄冰，举步艰难。追求法律正义，还是干脆做成商人，两方面的冲突时刻在煎熬着他们。由天使变成魔鬼，往往只有一步之遥……

那么作为一名青年律师，我们应该如何磨好自己手上的剑，如何面对我们今后的发展道路呢？笔者在做了各方面收集后，总结出如下观点：

首先，青年律师应当正确对待收入和发展的关系问题。

青年律师应当理解与资深律师之间的收入差距是具有一定合理性的。举例来说，一个人的家中，挣钱最多的不会是爷爷，也不会是孙子，肯定是父母，以后孙子会取代父母的地位，同样，孙子的地位以后也会被孙子的子女所取代。律师业也这么一代一代地走过来。经过多年的堆积资深律师成了中坚，很多业务可能都盯着资深律师而来的，但十年后，应该就是盯着青年律师而来了。问题的关键在于，青年律师是不是有这份雄心和力量，来取得客户的信任。所以，钱对于青年律师的确是不容回避的严峻问题，但应该客观和辨证地看待。单纯的提成制会毁了律师业，因为它会让律师过度商业化，变得没有理想，只向往金钱，致使有经验的律师不去培养后人，不去赡养前辈，而只顾着挣钱。所以我们应该建立一个良性的制度来解决这个问题。作为青年律师来说，在积累经验、能力、人脉的阶段，最应该坚持的应是“忠诚”二字，既包括对自己的团队的忠诚，也包括对客户的忠诚。具备了忠诚，才能在信任的基础上相互合作，才能逐步取得客户的信任，把事情做好，不能做聪明反被聪明误的事情。

其次，青年律师如何处理在面对专业化时的矛盾。

从专业化的必要性来看，应当是毋庸置疑的。对一个事务所来说，现在的法律服务市场非常大，法律服务需求越来越高，什么业务都做，就很有可能什么业务都做不精，就不可能提供深层次的有价值服务。对一个律师来讲，如果什么都做，时间长了就会困惑，面上谈起来好象都懂一点，但实际上却没一个方面是很精的或者说做得很深，这对日后成为成功律师是一种阻碍。律师作为专业人士，职业性质也要求我们对某一方面法律法规、实务操作了如指掌，只有这样，你才可以去见客户，给你客户提供意见，或者帮助他做一些事情，否则就是外科医生动手术，一刀下去却对后果一无所知或者知之甚少，风险就可想而知。但是，专业化是受到法律服务市场大环境和律师事务所专业定位的小环境限制的，也是受到律师个人能力、爱好限制的，我们一方面应该主动追求专业化，但另一方面也绝不应不顾客观实际地盲目追求专业化。一个律师在专业化时，还应看看周边律师是不是能做配合，如果你和其他律师不能形成互补，大家不能相互配合，单个律师专业化也是走不远的。表面上看，律师是一个独立性很强的职业，但随着专业化发展，律师不应过于独立，应学会和其他律师配合。未来的律师不是强调自我独立的律师，而是把自己作为大型机器的一个零件，用大智慧去替代小聪明，发挥团队优势，这样才能摆脱挣作坊式辛苦钱的模式，去挣机械化流水线的钱。从目前的西北法律服务市场来说，相对东部沿海地区，发展远远不够成熟和完善，表面看是法律服务专业化的客观阻碍，但换个角度来看，西北地区毕竟会发展，法律服务市场目前的无分工现象对我们来说反倒可以看做是机遇，只有走在其他人前前边，才有可能成为区域市场的带头羊。从目前西北

**律师事务所工作总结报告 律师事务所年度总结七**

一、 过去一年的工作成绩

之所以说工作成绩，倒不是因为我取得了什么了不起的成绩，而是一般的工作总结的惯例结构。在我拿到执业证的第一个完整年度，我所有的业务创收是9.5万元左右，这当中主要包括领导所划拨的创收，剩余小部分是自己单独承办的案子。今年是拿到执业证的第三年，也是第三个完整年度，经初步统计我今年的创收应该是14万多一点。可以说，在创收上自己有了较大程度的进步，也使得我刚出生的儿子不至于落得没有奶粉钱的地步。

首先，这一年里我所办理案件的数量上明显增多了，案件类型上也有所丰富，在闻律师的指导下，我经手办理几起保险代位求偿权纠纷案件。总结案件办理过程中的经验与教训，我的实践经验也渐渐丰富起来；其次，学习到了更多与人打交道的技巧，这里面既包括与当事人打交道的技巧方面，也包括与法官及对方代理人打交道的技巧。

在这里，我要特别感谢所里四位合伙人律师对我这样年轻律师的无私帮助，没有他们的无私帮助，像我这样直接从学校里走出来的学生，在社会上无疑要经历更多的挫折，走更多的弯路。记得在南京当代国安律师事务所面试的时候，面试的老师问了我三个问题，你有关系吗?我回答没有。他问我你有背景吗?我还是回答没有。然后他又问，那你有什么?我回答他我有的是热忱，对律师事业的执着。是的，当我们走出校园的时候，像我们这些出身农村家庭身上还背着数万元助学贷款没有还清的学子，我们所拥有的似乎只有一片热忱。人们都说好的开始等于成功的一半，用在我们身上同样如此，一个好的律师事务所这个平台等于成功的一半律师。正是因为在震宇震这个平台上，我正一步步实现自己的理想与价值。

二、我觉得工作就是一个镜子，他会给我们一个反射。有句话是这样说的，如果你今天不认真工作，那么明天你将会努力找工作。工作需要我们每一个人去认真对待，它给了我们尊严，给了我们脸面，更何况我们所从事的每一件事都会关乎到当事人经济利益、人身权益甚至是生命的得与失、增与减。我常会自问，我是否做到了。所以我会经常反思自己工作中所存在的问题。我发现过去一年中，我的工作中存在着一些问题需要加以改进。

1、工作细致程度有待提高

尽管案件办理相对多了，但是有时候也会发现在证据审查及文书书写方面还是存在不够细致的地方，没有做到精益求精。另外，在接待当事人方面，有时候不能很好地拿捏到位。

2、法律法规的熟悉程度不够

对于工作中常用的法律法规熟悉程度还是不够，不能做到有问必答，烂熟于心的程度。由于法律法规的更新速度较快，要求我们律师也必须及时更新我们的知识，这样才能跟上形势的发展需要。

3、业务结构不合理

虽然今年我的业务创收达到了十几万元，但是仔细分析下来，我自己独立承接办理的案件部分并不多，尚没有占到创收总额的一半。

三、律师工作的感悟

提到律师，人们的第一印象除了律师特别能说之外，另外一个就是律师有钱。但我想律师职业所赐予我们的不仅是物质上丰厚的回报，更多的恐怕是律师职业给予了我们独立思考问题的方式、自尊、自强以及社会责任感。每一个律师走出来的时候都是光彩照人的，男律师通常都是西装革履、风度翩翩，女律师通常都是闪亮动人、靓丽睿智。为什么会是这样子，我想大概是我们自信，心中有爱吧。

举个简单的例子，我们的周喻律师就曾经自己私下向河南贫困地区的孩子捐献过20\_多元钱的书籍，帮助贫困地区的孩子增长见识，开阔眼界。说实话，像周喻律师那么忙，如果仅想着赚钱的话，他哪里还有时间顾及远在千里之外的无书可读的孩子。但因为我们心中有爱，我们知道感恩，我们知道自己应该为社会做点什么。还记得有一个当事人，他的官司拖了两、三年，在办案的过程中，他经济困难到了连路费、饭钱都拿不出来，后来我就请他在我们所门口的鸭血粉丝吃了饭，给了他50块钱的路费。他感动得不得了，非要给我送个锦旗什么的。这点事情对于我们而言虽然微不足道，但是对于当事人而言却特别温暖。我相信这样的事情，在我们每个律师的生涯中都出现过，都会对需要帮助的当事人施以援手。

律师工作虽然艰辛，但也正是因为这一行充满挑战，才有了它独特的魅力。在这里我们感知了人间冷暖，见证了爱恨情仇，为当事人排忧解难。我们既见到了当事人的愁眉苦脸，也看到了他们的喜笑颜开。所有这些历练了我们的人生，也使得我们格外珍惜生活的美好律师。

四、工作展望

张武张队长曾语重心长地说过一句话，像高经理这样如果不寻求突破，将来只能算一个老律师，无法成为大律师。循着张队长的这句话，我想说的是不想做大律师的律师不是好律师。但我相信大律师是做出来的，不是说出来的。我觉得要迈出做大律师的第一步，在接下来的一年里需要做好下面几样工作。

1、工作需要更细心、耐心

不论是接待当事人还是做好日常的工作，都需要做好细节工作。有人说“打官司就是打证据”，这句话应用到我们的律师生活中更是有其重要作用。可以这么说，细节决定成败，也决定一个律师的职业素养。因此，要想把自己变成一个受人尊重的职业律师，必须注重细节。

2、虚心向其他律师请教

其他律师之所以能够有今天的成就，就是因为他们付出了比别人更多的汗水。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！