# 试用期员工转正工作总结精选（10篇）

来源：网络 作者：紫芸轻舞 更新时间：2025-01-28

*20\_试用期员工转正工作总结精选（10篇）试用期的时候不如我们来制定一份转正总结吧。不经意间，一段时间的工作已经结束了，这是一段珍贵的工作时光，我们收获良多，为此要做好工作总结。下面是小编给大家整理的试用期员工转正工作总结精选，仅供参考希望...*

20\_试用期员工转正工作总结精选（10篇）

试用期的时候不如我们来制定一份转正总结吧。不经意间，一段时间的工作已经结束了，这是一段珍贵的工作时光，我们收获良多，为此要做好工作总结。下面是小编给大家整理的试用期员工转正工作总结精选，仅供参考希望能帮助到大家。

**试用期员工转正工作总结精选篇1**

作为一个新人，接触一个完全陌生的行业，来公司时担心不知怎样与新同事相处，以及该如何做好工作;但是公司良好的工作氛围，团结向上的企业文化让我很快的融入了这个集体。刚来公司，去仓库实习了一个星期，通过这一段时间的仓管实习，让我更深刻的认识到了采购员的特点以及作用。看到了周围同事们敬业的工作态度和融洽的工作气氛，让我感受到能在这个集体中工作是件愉快的事情。而自己各方面的素质也在亲身实践仓管员的过程中得到提高。

在本部门工作中，我一直严格要求自己，认真负责的完成领导分配的每一项工作，主动帮忙同事;遇到不懂的问题认真虚心的向同事请教，不断提高自己，充实自己的知识，让自己尽快能独挡一面。当然，作为新人，难免会出现一些小错误需要指正，在公司领导的带领下，在同事的关心和帮助下，能够比较圆满的完成工作任务，这些经历让我不断的成熟，也更加的细心，处理问题时也更加的全面。

众所周知采购部是公司业务的后勤保障，是关系到公司运行的重要环节，所以我很感谢公司和领导对我的信任，将我放在如此重要的岗位上。通过这一周的采购工作，使我懂得了许多道理，也积累了一些过去从来没有的经验，同时也了解到一个采购所具备的最基本素质就是要在具备良好的职业道德基础上，要保持对企业的忠诚;不带个人偏见，在考虑全部因素的基础上，从提供价值的供应商处采购;坚持以诚信作为工作和行为的基础;规避一切可能危害商业交易的供应商，不断努力提高自己在采购工作的作业流程上的知识;在交易中采用和坚持良好的商业准则。

采购工作并不像常规所想的那样仅仅是打个电话，签个合同，定个货那样简单，这只是其中之一，也是最基本的。我们还必须跟踪采购进来的产品是否符合公司的生产要求，该产品是否对公司产生了效益，或者，是否对公司造成是损失，对公司造成影响的我们必须在最短的时间内进行改正，使公司的利益得到保证。

来到这里工作，我的收获莫过于在敬业精神、思想境界,还是在业务素质、工作能力上都得到了很大的进步与提高，也激励我在工作中不断前进与完善。我会把公司当做是自己的家，融入到这个大家庭，齐心合力经营好这个场所，同时看到公司的迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，我会用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造价值，同公司一起展望美好的未来!

一年来，在公司领导及部门负责人领导下，和同事们的协助下，自己在思想意识方面和工作作风态度，得到了进一步的完善提高之中，一年来通过自己的辛勤认真负责的工作。有效地按计划完成各项采购任务和部门负责交办的有关事务。

回顾一年来的主要工作情况：

一、在思想树立全局观念，主动围绕着商场运营的正常进行。自己在平凡的工作岗位上，有意识的当好螺丝钉，积极配合部门负责及有关部门针对各项所需的材料、用品情况，及时了解有关信息，克服采购品种方面繁多的难点，不厌其烦、用心细心多了解，根据多年来在采购方面的经验，为了合理选购宁愿自己多辛苦点，为了节支采购成本，采取优选多方选购。

二、在努力完成采购任务之外，同时也参与部门领导交办的相关的协议书起草与合同的制定。而且针对商场运营中保洁方面存在的不足之处问题，能够敢于出于公心主动提出要求责任方及时整改。得到保洁方面的理解与及时改进。

三、在采购的过程中，自己始终保持廉洁自律、坚持公司的利益至上，不谋私利，始终把个人前途和公司的发展联系在一起。始终怀着感恩的心理善待本职工作。始终十分珍惜本职工作。

四、工作中注重学习与了解、倾听与多问，了解的过程也是学习的过程，自己充分意识到只有多深入下去才能做好所属材料与用品的采购工作，做到心中有数。

五、坚持团队精神、团结同事，共同协作，自己一年来始终抱着尊重领导与同事的心态，在日常工作中尽量做到换位思考、沟通理解与配合。

当前公司面临的问题诸多，旧的问题解决，新的问题不断出现，在管理方面仍然需要不断改进、探索，完善机制。作为一名公司员工，自己将从本职工作方面做起，思想上保持敬业精神，工作中严格要求自己，以身作则，心态上谦虚谨慎，尽心尽责，始终保持努力做好本职工作的紧迫感、使命感。在工作中不断加强学习，改进完善自己，提高自身的综合素质，以适应公司发展的要求。总结经验，吸取教训，力求避免失误与差错，探索改进采购新方法，提高工作效率，加强同各方面的沟通协作，切实努力把采购工作做到更好。

总之一年来，自己通过努力和工作实践取得了一些成绩，但也存在诸多不足之处，对相关的业务知识技能，对有些的行情信息方面有待进一步的了解掌握与熟悉。

**试用期员工转正工作总结精选篇2**

一、工作总结

在工作方面，通过领导的培训及自身的`积极努力，我较好的掌握了\_\_岗位的工作任务，并通过实践的锻炼让自己全面的掌握并提高自身的业务能力。作为新手，我这三个月的工作是由易到难发展前进的。虽然起初对于工作并不熟练，但我始终严格遵守纪律和领导的安排，努力从工作中吸取经验，并向有经验的前辈们学习请教，努力掌握了关于\_\_岗位的工作基础，学习了许多处理问题的方法和经验，并能在工作中积极发挥自身的热情和努力。

二、学习方面

在学习方面，我始终牢记自己是一名新人，在工作培训期间认真掌握工作方法，对领导同事虚心请教，这让我在工作中较为全面的了解了关于\_\_岗位的工作知识，并从前辈们的经验指点中吸收知识，提高了自身的工作能力。

除了利用公司资源的提高之外，我也不忘加强自我的学习和扩展知识。利用下班后的时间，我从书本中钻研了自己的业务，提高了自己各方面的综合能力，在这段时间里大大改进了自我的工作方法，提高了工作的效率和质量。

三、思想态度

经历这几个月的工作，我对工作的思想态度也有了极大的改变。如今，我不仅让自己在工作中为公司努力奋斗，更在思想上提高了自身的归属感，真正融入了\_\_公司的团队，能够做到在工作中为团队思考，为公司奋斗。

四、自我评价

回顾我整整三个月来的工作，我认为我的进步很大，成长很快。但是做的还不够好。近期的工作中我学会了总结和反思的习惯，为此我能清楚的从总结中认识到自己的工作情况，并反思自己的不足。借此，我改正了自己的很多错误，提高了个人的能力，加强了工作成绩。但这也说明了我在工作方面仍有许多不足的地方，如：和其他同事交流不积极，没能主动去寻找自己的一些问题等等。这些对于一名正式员工而言都是不可或缺的地方，为此，我也会尽可能的提高自己，让自身能发现错误，改进错误，并努力为公司做出更好的努力。

还望领导能考察我的工作情况，批准我的转正申请，我定会用心奋斗，争取成为一名优秀的\_\_员工!

**试用期员工转正工作总结精选篇3**

一、严格遵守公司各项规章制度。

上班伊始，我认真学习了公司《员工手册》及各项管理制度，并严格遵守，做到了无迟到、早退、违规现象。

二、主动学习、尽快适应，迅速熟悉环境，了解报批报建工作内容。

主动、虚心向领导、同事请教、学习，基本掌握了相关的工作内容，工作流程、工作方法。

三、工作积极、认真、负责，通过不断学习、请教，总结积累，较好地完成了领导安排的各项工作任务。

1、在领导的安排下，与上海设计部积极沟通和联系，就项目与政府各相关部门积极沟通和征询，为方案的顺利进行提供了有效帮助。

2、凭工作经验和进度，结合公司实际，努力把工作计划与工作进度密切结合，使计划和进度有效、有序进行。

3、根据项目情况，结合公司一级计划，有预见性地开展工作，努力在条件成熟的情况下把所有与项目有关的事务提前进行并完成。

4、完成材料的起草工作;

5、与各部门良好沟通协调，较好的完成上传下达工作。

6、熟练操作各种应用工具。

7、通过在\_\_\_\_科的两天实习中，初步了解公司的供应链系统，能进行简单的业务流程操作。

8、能做好其它的行政后勤工作。

四、存在问题及解决办法：

1、由于在原单位主要从事行政、经营和项目管理工作，对于房产公司的工作内容及流程还需要进一步的了解与熟悉。在试用期内还没有完全与公司的习惯和规章相融入，这需要领导和同志们的传帮带。

2、工作中有时过于自信，对有些复杂工作估量过于简单，造成了工作上的被动，有急于求成之状，求功心切。

总的来说，在实习期的的三个月内，我个人原以为取得了一些不错的成绩，但事实上，离领导的要求和自我要求尚有一段较大的差距。如果公司认为我试用期内尚算合格并予以转正，我将进一步严格要求自己，克服不足，加强学习，努力提高业务水平，充分发挥所长，积极、热情、认真地完成好每一项工作。

**试用期员工转正工作总结精选篇4**

我叫\_\_，于20\_\_年\_\_月\_\_日进入公司，根据公司的需要，在物业部保安担任保安主管一职，负责外判保安公司驻场保安员的现场管理工作。本人在工作中积极主动学习公司相关的制度、规范、手册;熟悉本岗位岗位职责;掌握园区保安岗位的分布;完善驻场保安管理;配合相关部门完成上级下达的各项工作任务。现根据实际工作按照熟悉、调整、完善、运行四个阶段做一下汇总：

第一阶段：熟悉阶段

1、学习公司员工手册、企业文化;

2、了解公司对保安主管岗位所期盼的标准及相关要求;

3、了解近阶段保安队的工作重点;

4、了解物业部保安工作流程;

5、了解二装现场的管理及相关要求;

6、掌握物业部保安制定的相关管理方案、手册;

7、掌握园区现有保安岗位的分布;

8、掌握园区整体结构及分布，对园区及周边环境做了初步了解;

第二阶段：调整阶段

1、根据现阶段保安在值岗期间存在的问题，会同保安主任、保安队长共同商榷解决方案。

2、对保安队现有的保安员进行了业务考评，根据考评结果同外判保安公司协调人员的调配，已达到我部对驻场保安员的值岗标准。

3、为了培养保安员的相互提示意识，制定报岗制度及要求，并跟进保安队的实际实施情况，根据实施的结果随时进行了相关的调整。

4、根据园区的现状，对园区保安的巡更路线进行了适当的调整，并根据调整方案，跟进落实情况，以便及时发现不足及时改进。

5、对保安员佩戴对讲通讯设备的标准及文明值岗标准进行相关调整，并在工作中不断完善。

第三阶段：完善阶段

1、将保安队的工作日志及培训学习进行了更新调整，并确定了相关的执行标准。

2、根据原有保安队的运行资料，完善《保安运行手册》，并跟进各岗保安员的落实情况，做到了问题随时发现、随时解决。

3、确定园区各岗的岗责权限、岗位分布、巡更路线等工作。

4、运行阶段运行阶段介于现阶段保安队的管理在基本模式化的条件下的实施状况，根据实施结果，随时对保安队的管理实施更新，以便将保安队的管理走在物业管理前列，达到想业主之所想、及业主之所急的服务意识。

在四个阶段的运行过程中，本人参与了部门针对重大节假日安全管理方案的制定、成保现场的管理、业户的不满投诉跟进、二装施工现场管理的调整、施工车辆出入园区流程的整改、宅间路非机动车辆的骑行标准的制定及团队意识的体现等。

在进入部门的这段时间，由于本人一丝不苟认真对待工作的态度及任劳任怨的工作方式，深深打动了本部门的同事，从而获得了本部门领导和同事的认同。当然，在工作中我同样也看到了自身的一些不足，在部门领导及同事的帮助下，逐渐的趋于完善，为更好的完成本岗位工作奠定了良好的基础。从而让我觉得沟通是老师，自闭是深渊的道理。

随着时间的不断推进，使得我从一个对公司一知半解的状况延续到对公司已有了深刻的了解。由于公司和谐、融洽的工作氛围及团结向上的企业文化，使我很快的进入到了工作角色中。这就好比一辆正在进行磨合的新车一样，一个好的司机会让新车的磨合期缩短。

**试用期员工转正工作总结精选篇5**

本人从\_\_年11月进入公司上班以来任驾驶员一职，在各位领导的正确领导下，在各位同事的热情帮助和大力支持下，立足本职工作，努力学习、勤奋工作。在这三个月的工作中能够自觉遵守各项交通法规和单位的规章制度，在领导需要时不论早晚或节假日随叫随到，不计报酬从无怨言，较好的完成了领导所交付的一切任务，得到了领导的肯定。

在今后的工作中，我会认真学习业务知识，不断提高驾驶技能。在本岗位上，按照单位领导的安排和要求准时安全地完成各项出车任务，努力做好自己的本职工作。平时做到严格遵守各项规章制度，坚守工作岗位，不迟到，不早退，不误事，不无故缺勤，随叫随到，服从调度，听从指挥，自觉维护单位和个人形象。听从交通警察指挥，不酒后开车，文明驾驶、礼让三先，确保今后安全行车无事故。

为公司利益着想，在日常的行车、保养方面为节能降耗多作积极的工作。认真保养车辆，经常保持车辆的完好与整洁，认真坚持“三检”、“一保”制度，努力做到了“三清”、“四不漏”为原则而达到励行节约的目的。

使车辆性能保持状态，随时听后安排调遣。

以上是我的工作总结和今后的工作态度，请领导们审查核实。

**试用期员工转正工作总结精选篇6**

突然感觉到时间的流逝真的让我察觉不到，仿佛昨天还是进入公司的第一天，但是实际上我已经工作了三个月了，即将面临转正。在这三个月的工作中，始终觉得自己还是很青涩，不能承担的起一些重要的任务，还是对自己的信心不足，但是我又醒悟过来，试用期的通过就意味着我已经成为合格的公司员工了，不再是之前的菜鸟级别。在这样的情况下，总结自己在之前的三个月中所有的进步以及一些缺点。

这是我第一次作为一名文员，但是我想在工作上有很多地方是相通的，所以在最初的几天我熟悉了公司的各项制度，尤其是我在工作上不能触碰的底线。我始终以积极认真的态度来面对每一天的工作，无论是难题还是失败，我都没有退缩过，一天比一天更加熟悉工作上面的事务，不断提高自己的工作效率，直到这段时间也交出了一个不错的答卷。

在工作上我的任务挺多的，内容也比较杂，但是我先将自己在工作上每天要完成的内容先做好记录，再一条条划去，减少了思考有什么任务还未完成的困扰，也让我节省了不少的时间。有一些工作之前我做过或者是了解过，很容易就能够完成，比如说接听电话、分发文件等这类的工作，还有一部分的工作还需要时间才能找到方法，比如说会议纪要、宣传栏的稿件等这类要求文字功底的工作，还需要积累一些经验才能做好这部分的工作。

在学习上因为基本上都是杂事，所以我不需要抽出额外的时间，所以我能够学习更多只想知道的内容，除了要了解一些工作上的内容，提高自己的业务能力之外，我还进修了一些其他的内容，加强自身的能力。

在这段时间我明白自己在很多地方做的不够，比如说做事时容易拖拉，但是我们工作时间很紧，不能够浪费过多的时间，要让自己快速完成下达的任务，充分的利用时间才能更好的为公司服务。还有就是有一些需要仔细处理的工作容易忽略细节的地方，所以我还需要改正自己粗心大意的毛病。

试用期是我们适应公司节奏，认识工作内容，提高工作能力的时间，在这期间我自认为自己做的还好，应该能够转正，但是我并不会以此而骄傲，而是以更加高昂的姿态来迎接接下来的每一天。

**试用期员工转正工作总结精选篇7**

自从x月份以来，我这段时间详细的研究了公司的销售报表和销售产品，发现：

(1)公司的销售额从5月份的100万左右到6月份的170万左右到7月份的近300万左右，从销售额上来看，销售业绩是有了一部分的增长，但从销售单价和销售利润来看，却处于下滑的势态;

(2)从经销商数量来看，深圳范围之内的经销商公司亦都有过业务往来，东莞比较有实力的如创高、名利佳、盈东，也有业务往来，但综合经销商分析来看，以上经销商尤其是比较大的经销商，从我司的拿货一般局限于\_\_之类的产品，其余的几乎很少拿货，而以上产品几乎可以说是保本或亏损销售，毫无多少利润可言。

从以上三点问题综合分析来看，我们公司所面临着以下经营问题：

第一、销售额和利润的问题

我们公司在七月份的销售量的增加和市场占有率提高的情况下，利润并没有提高或得到改善;其实这种销量和市场占有率的提升，并没有实际太大的意义，甚至可以说是极为危险的现象。我们可以想象：一家销售额很高但利润率很低的公司，利润率一旦降下来，会不会产生巨额亏损?

从公司目前的形式来看，我们公司目前内部在管理上可供压低的成本已经很少，而外部的市场压力会越来越大，我们的销售额一旦做起来，首先会引起竞争同行的注视，没有任何人愿意把碗里的饭无偿的分给别人，在这种情况下，竞争同行肯定会调整销售策略和产品价格，来抢占客户资源。其次，销售人员和公司，亦会迫于销售额和市场的压力，拼命的降低售价或付出更大的销售成本来争取客户，本身来说，公司的产品售价已经没有任何可以再压缩的空间，一旦迫于市场和销售额的压力再次压低价格和提高销售成本的话，那么销售额越高，利润就越低，也可以说是亏损越来越大。

第二、有关客户的管理和控制的问题

一流企业做规则，二流企业做品牌，三流企业做市场。对于\_\_市场，包括除高力和华创之外的电镀材料企业来说，目前还都在为做市场而努力，尤其是在深圳、东莞两地，对那些不入流的小经销而言，为了在做市场而生存，他们的目的就是为了追逐利益的最大化。因此，没有任何忠诚信任可言。但是以目前的市场形势来看，他们又是我们公司的主要针对客户，因此，我们公司没有办法完全笼络和控制这些小经销商，以我们公司目前的客户“天力”举例来说：在七月份的销售量中，“天力”的进货额，将近占我们公司总销售额的三分之一，而“天力”的主要进货量是以哈萨克斯坦铬酸和inco系列产品为主，而这些产品价格远低于高力和华创的同时，“天力”几乎都要求开具增值税发票，而我们自信认为有一定优势的重庆铬酐(黑桶)，“天力”却不以为然，并多次告诉我们公司说，以上产品的拿货远低于我们公司(当时我们公司的售货价为含税价16.3元/kg)，而华创调整为含税价为16.00元/kg，华创的价格对于这些需求量比较大的又想做正规(发票)的小经销商而言，是绝对具有诱惑力的，更不要谈华创给予这些开具发票的客户一个月期数。因此，这些以“天力”为主的，比如：创高、盈东在深圳、东莞具有一定实力的客户，在大批量进货时，尤其是需要发票的情况下，仍然会以华创为主，不仅是华创给予他们一个月的期数，更重要的是价格亦有一定的优势，而对其它的小型散户经销商认为我们公司比较具有诱惑力的是：①、1吨半吨都会送货上门;②、部分产品的不开票价格低于市场。但是，目前的这些小散户对于我们公司来说，在扣除人工及各方面销售成本，都可以说是在亏损经营。

第三、有关产品线和优势产品的问题

纵观我们公司从开业以来的产品销售情况，可以看出，我们公司的产品主导销售一直是\_\_系列产品为主，其它只是小量销售，即使以上主导产品也是主要以小量销售为主，同时，以七月份到8月上旬的销售情况来看，我们公司在产品经营存在：

1、货源配合不及时的问题：小的经销商由于资金的限制，一般都不愿意做比较大的库存，因此，他们需要上游的供货商具备比较大的仓储能力，对他们来说可以起到一个仓储的作用，要货的话可以随叫随到，但从7月20号以来，我们公司在主导产品(重庆铬酐、硫酸镍)一直缺货，做代理或贸易关键的一环就是产品供应的稳定性和持续性。由于我们公司反复缺货，会在一定程度给经销商一种投机、实力不够的不良印象;

2、产品价格的不稳定性：化工类产品的的市场价格在一定程度上，一般不会像金属那样波动。我们公司自从6月份以来产品的价格一直都变化，比如：以哈萨克斯坦铬酸为例，6月份到7月15号前不含税售价为14.8元/kg，7月15号到7月底不含税售价为15.3元/kg，8月1号至今增长至15.7元/kg。在价格的波动上，我们公司留给经销商一个做好了、好销了就涨价的印象。

3、产品的问题：记得我刚来公司的时候，x总说过一句话：做贸易，关键是拿到什么样的货。没错!这句话是做贸易公司的基本道理，但是，反过来看，公司目前的现状，优势产品在哪里?我们究竟拿到了什么样的关键产品?我们目前认为好销的优势的，其实销售出去都是亏损的。而且，目前有些产品《片碱》的价格一压再压，可以说远低于进货价格，销售依然无人问津，这些又说明了什么呢?

综合以上几个方面，我个人认为，公司目前处于一个关键的时期，首先对内来说，公司没有明确的发展计划和阶段性的经营目标。同时在前期的发展过程中公司没有逐渐形成自己核心竞争力的趋势。对外来说，目前的市场是步履维艰，困难重重。此两种现象如果不能解决，我们公司下一步的发展会存在着极大的困扰。明确的发展计划和阶段性的经营目标不是说今天挣多少钱明天挣多少钱的问题，而是企业如何生存，怎样生存的更好的问题。

**试用期员工转正工作总结精选篇8**

我叫\_\_，男，1982年9月出生，原籍河南省林州市，\_\_年6月毕业于中国农业大学信息与电气工程学院电子信息系，重点本科学历。同年应聘为\_\_区\_\_镇\_\_村党支部书记助理，并于\_\_年7月正式上任。

七月份，经过北京市的隆重欢送会议和\_\_区热烈的欢迎会议，以及大约十余天的培训生活后，我顺利走上了工作岗位。正如在我过平谷之前时一位师兄所说的那样“工作后和上学各方面都是不一样的，并且要自己体味”。光阴似箭，转眼间，三个月的试用期已经结束了，为此，特地呈上自己近段时期以来的一份系统全面的总结，肯请各位领导批评指正。

第一、上岗之前做了充分的准备工作

首先，能吃苦的心理准备。自己出身于豫北地区的农村，属于太行山区，对农村的生活很熟悉，尽管对于农村的工作尚未接触过，但是奠定了基础。同时自己过来平谷之前，和村书记的几次通话，书记也多次提到要能吃苦。一开始应聘上之后，曾经有过动摇，有过思想的不稳定，但是经过激烈的思想斗争，最终来到平谷，不是盲目的，而是一种深思熟虑之后的择决。三年的助理生活，农村工作的锻炼，我相信会是自己今后学习工作中的宝贵财富。

其次，充足的知识准备。回忆在母校即中国农业大学的生活，犹如昨日，置身中国农业的最高学府，这里不仅仅有最优秀的老师，而且农业类书籍，包括科技、政策、法律等等的，也是浩如烟海，也许正是母校这种氛围，或者说优良的传统，使得我对于农村，对于农村工作，有了浓厚的兴趣。应聘为村助理之后，自己在知识层面上，主要做了以下几点的准备工作：一是认真学习及深刻体会党和国家的农村政策、法规;二是及时补充新知识，了解掌握建设社会主义新农村的任务;三是思考自己的专业，“电子信息科学与技术”与农村工作的结合点。就像有同学所说的那样，在中国农业的最高学府经过四年的培训学习，我们的信息类专业也是具有中国农业大学特色的。

再次，完善的物质准备。来到平谷之前，也像去其他单位工作的同学一样，自己憧憬着未来的生活，宿舍会是什么样的?和领导的相处会不会顺利和谐?自己手边还缺少哪些东西?等等，列出了购买清单，换洗的衣物，日用品等。在准备的诸多东西之中，最重要的莫过于书籍的准备工作了，公文写作，网页制作，演讲与口才，等等。这些书籍事后证明，在自己的日常工作中，如同及时雨。自己如饥似渴的阅读书籍，为自己补充了充分的养分，使得自己的各方面工作可以更快的上手。

最后，信息资源的准备。20 世纪是信息技术高发展的世纪，步入新世纪之后，信息技术任在高速的发展，信息类专业出身的自己，可能对此有着更多的关注。为此，包括在内的人际资源的准备，尤其学校的老师和同学，老师的谆谆教导，同学的深情祝福。困了，累了，工作迷茫了，找人聊聊，豁然开朗，一切原来这么简单哦。雨过天晴。

第二，培训生活通过多种途径积极融入大家庭之中

七月初，带着母校的嘱托，怀着对母校的依依不舍，校车送我们来到了平谷。节奏紧张而又有条不紊，迎接我们的是一张张和蔼可亲的笑脸，我们心理原来的忐忑不安，一下子烟消云散了。在培训生活中，我主要做到了以下几点：

首先，认真学习，积极发言。培训中，区里面主要领导的讲话，正如班主任的老师所说的那样，“都是挑了又挑，精华中的精华所在”。他们知识扎实，工作经验丰富，讲话是多年实战经验的积累，我认真听讲，认真记录并体会。再最后一天的交流学习中，自己也积极发言，并且很有幸自己的发言获得了大家的认可，在发言中间就有掌声响起。事情很小，却也是自己一点一滴进步的象征。

其次，实地参观，认真细致。培训生活中，我们参观了挂甲峪、玻璃台等新农村示范村，以及兴谷工业开发区等。在挂甲峪，老书记的讲话使我们深深体会到了创业的不易;在玻璃台，新能源的利用，使我们打开眼界。兴谷工业开发区，让我们深刻感受到了现代的工业气息，自动化，流水线作业......

最后，欢送晚会。欢送晚会是培训生活的尾声，也是大家接触、了解的好机会。通过积极参加活动，相互间增进了友情，加深了了解，很有利于今后工作的开展。

第三，在三个月的工作中，所取得的一点成绩

区服务中心的培训生活结束之后，期盼已久的\_\_镇政府的汽车来了，在兴奋中，我们来到了\_\_镇。然后经过领导的讲话、嘱托，我们开始了自己的工作。三个月的工作中，我主要做了以下几个方面。

第一、各种书面\_、总结等材料的撰写。从一开始进村之后，“七一”党员学习活动的总结等写起，到后来由于是镇\_办、综合治理科事务高峰阶段，自己作为大学生志愿者服务社的成员借调到\_办。从认真做好来访登记单、受理告知单、事件呈报单、答复意见、情况说明以及信息上报等文稿等写起，在\_办主任，纪检副书记等的悉心指导下，自己的公文写作水平有了很大的进展，现在基本上已已经可以有效从群众来信、来访中挖掘核心信息，同时依据调查结果等，写出初步的答复意见、情况说明、信息上报。

**试用期员工转正工作总结精选篇9**

时间过得很真快，转眼就两个月了，就在此时需要回头总结的时候从心底里感到日子的匆匆。原先外资企业生活让我感到渐渐远去，现在的工作已经渐渐变得顺其自然了，这或许应该是一种庆幸，是让我值得留恋的一段经历。

将近两个月的试用期下来，自己努力了不少，也进步了不少，学到了很多以前没有的东西，我想这不仅是工作，更重要的是给了我一个学习和锻炼的机会。从这一阶段来看，发现自己渴求的知识正源源不断的向自己走来，到这个大溶炉里慢慢消化，这就是经验。两个月以来，我分别在几个不同的岗位或角色上练习、实习，在此十分感谢公司的领导和前辈们对我的关照。

首先说说在企划部的工作心得。在企划部将近两个月的工作生活，我感触最深的就是，工作可以在快乐中完成。自到百依参加工作以来，各位领导都对我这位来自异地的新人亲切有加，特别是各位领导，在工作之余，以朋友的姿态经常跟我坦怀聊天，非但不摆领导的架子，而且还以朋友的关爱之心在引导我们做好企划工作，让我真切感受到了百依人温情。而其他大部分的老同事，也对我这个新人投以真挚友情的目光，在工作中，只要你需要，他们随时给予热情地指导;工作之余，大家开怀谈笑，不分彼此。记得刚到一周的时间，公司新老同事就已经打成一片，给我的感觉是上下同心。正因为如此，在企划部工作，让我体会了在愉快中完成工作的欢欣。

我在工作上的收获主要有：

1、基本学会或单独处理了24张销售订单或计划订单;

2、参与并协助谢国忠老师、工程部黄健翔等进行厂区测绘、规划方案、资料制作：第一阶段已经完成;《设备技术一览表》等资料进一步优化中、更新中;

3、生产粗能力分析、产能评估迈出第一步：老化架统计表及老化能力分析(第一版)已经完成;

4、协助谢国忠老师其它日常事务：《LED产品系列参数性能一览表》等资料的制作;

5、物料跟踪、部门协调平均每个工作日3件次以上;详细情况见每月《计划跟踪》报表;

6、接管公司档案室书籍管理工作：详细情况见：网上邻居/CAIGOU02/信息中心/书籍档案;

7、设备档案、收集整理工作第一阶段基本完成，详细情况见：网上邻居/CAIGOU02/信息中心/设备档案;

8、“三现”(现场、现物、现实)学习每个工作日4个小时以上，对公司目前生产的产品有了初步了解;理论业余学习了《LED及其工程应用》、《绿色照明工程实施手册》、《新一代绿色光源LED及其应用技术》等书籍，部分读书笔记见BY—PMC的QQ日志;

9、其它事宜(略);

在这期间，工作上的不足主要有：

1、缺乏基本的LED灯具知识，在开展具体工作中，常常表现生涩，甚至有时还觉得不知所措;

2、工作细心度不够，经常在小问题上出现错漏;

3、办事效率不够快，对领导的意图领会不够到位等。

**试用期员工转正工作总结精选篇10**

我于20\_\_年7月入职，在湖北鸿业建筑设计有限公司从事建筑设计工作。转眼间一年的见习期就要结束了，在这一年的工作里，在公司领导和同事的指导和帮助下，自己已经能够融入到整个团队中，并完成了许多建筑方案与施工图设计。在公司的信任下，给我了很多项目，让我得到了很多锻炼机会，我也不辜负领导对我的信任，积极的把分配给我的工作做好。工作有什么不懂的问题，积极的请教同事与领导，与同事关系融洽。做好自己工作的同时，也不断接触新兴技术与方法。经过不断的努力，业务水平有了一定的进步，得到了领导和同事的认可和好评。

第一，全面了解、认识建筑设计行业的情况，继而加强了对建筑设计的研习。

由于建筑行业的特殊性，在学校里学到的知识毕竟有限。经过在公司工作的一段时间之后，通过项目的演练，更加熟练的进行建筑设计，了解了建筑设计的整个流程。首先甲方交给设计院一个项目，设计师进行概念化的设计，与甲方交流之后进行方案设计，方案设计完成之后要给甲方进行方案汇报与讲解，此方案得到甲方的认可之后，就可以根据项目的不同进行进一步的操作。规划方案可以经行报规，建筑单体方案可以开始初步设计以及报建工作。然后就是出施工图，节能计算，图纸审核等等。在项目的建设过程中，还要有与建设方、甲方之间的建设交底、沟通与现场服务等。这些过程我虽然都接触过，但是还需要在以后的工作中多多锻炼，更加熟悉其中的细节。

第二，参与了实际项目，体会到了真正的建筑设计

以前在学校里做的设计，全部都是虚拟的，不会用于建造，虽然在设计的时候认认真真，但是毕竟经验不足，而且老师的精力也有限，做出来的作品往往有很多不如人意的地方，但是在实际项目里，很多项目都是要开工建设的，所以做的时候特别仔细，而且有领导与同事的指导，使得每一个在公司做的项目都特别细致。这让我深深的体会到建筑行业的责任心与社会感。

第三，完成了由学生到设计师角色转变，基本可以独立展开工作。

经过一年努力的工作与学习，自己已经能够独立展开工作。一个项目分配给我，我知道哪些事情应该先做，哪些事情可以后做，已经不像以前会忙的手忙脚乱，现在可以把事情安排妥当，并且有效、迅速的完成项目。

第四，更加熟练的运用计算机软件辅助设计。

每个项目中，运用的软件种类基本一致，有的项目运用的软件较多，有些较少。比方说建筑方案设计的初期，使用Sketchup进行方案的推敲比较多，中期一般使用Photoshop进行模型图像的处理，而后期，使用Autocad进行绘图深化设计。这些软件现在已经能够熟练掌握并且运用。

在见习期里，做的项目很多，有民用的，也有工业的，有办公楼、住宅、食堂，也有厂房、仓库、辅助用房。这些项目给了我很多锻炼的机会。相信在以后的工作里，也能接触到更多更广泛的类型，也能学到更多更广泛的知识。在建筑的海洋里不断前行。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！