# 岗位竞聘以往工作总结范文(实用9篇)

来源：网络 作者：梦里花开 更新时间：2025-03-22

*岗位竞聘以往工作总结范文1大家好！今年以来，xxxx的发展面临严峻的挑战，“xx”是当前电信市场的形象比喻。为了适应日益加剧的电信市场竞争态势，积极应对加入所面临的新挑战，我们必须树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念，进一步...*

**岗位竞聘以往工作总结范文1**

大家好！

今年以来，xxxx的发展面临严峻的挑战，“xx”是当前电信市场的形象比喻。为了适应日益加剧的电信市场竞争态势，积极应对加入所面临的新挑战，我们必须树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念，进一步加强上海电信的营销策划和推广工作。

一、营销策划和推广工作是为了配合营销战略的实施

因而作为营销策划人员要时刻明确公司的工作目标和工作重心，并紧紧围绕这一工作重心开展工作。我认为的营销策划和推广工作首先要以创新的电信营销理念为指导，抓住商业场调查与分析信息系统，使电信市场调查与分析制度化、规范化、连续化。在科学的理论指导下，运用各种定性和定量分析方法，对电信发展的历史、现状和趋势进行深入细致的分析，参与市场营销的策划和评估，提示电信发展的内在规律，及时地发现问题和找出问题的症结，并提出切实可行的对策和措施，为企业更好地搞好市场经营工作，占领市场、实现集约化经营服务。

二、制定正确、有效的市场营销策略

营销策略要灵活多变，不断创新；坚持整合营销，走出过分依赖价格杠杆的误区，树立大营销的观念；建立健全企业市场营销机制，充分调动广大市场营销人员的积极性和创造性；切实转变营销观念，真正树立“以市场为导向”、“以顾客为中心”的现代营销观念；实施品牌经营战略，不断提高企业形象；根据市场环境的变化和信息技术发展的状况，不断开发新业务，寻找新的业务经济增长点。

三、强化产品创新与完善

在产品策划中注重业务模式、交费、包装、宣传、促销、渠道、市场推广活动、业务流程等一系列方面，各项策划做到周密、严谨、具有可操作性，进行过程控制，进行量化和检查成效，并及时总结提出改进意见，将各项策划做实。

四、提升服务理念与服务水平

未来的市场竞争将是产品和服务的双重比拼，只有良好的服务才能留住客户，在今后的工作中首先要多从客户的角度来看待电信服务及电信产品，制定电信产品的服务提升策划方案，通过有计划、有步骤的工作来完善电信自身服务水平，提高企业核心竞争力。

同时在工作中应发挥灵活性、主动性、客观性，在大营销的形势下做到解释的一致性和服务的一致性。通过提升服务理念与服务水平更好的服务于客户，不断增强企业竞争力，并促进公司新产品、新业务的推广，实现业务收入的增加，真正达到共赢的目标。

**岗位竞聘以往工作总结范文2**

本人xxx，xxxx年某月毕业于福建师范大学中文系汉语言文学教育专业，获得文学学士学位。xxxx年某月被确认为中学一级教师。

本人坚持四项基本原则，坚定正确的政治方向，关心国家大事，积极参加有益的政治活动和政治学习，遵纪守法，爱岗敬业，勤勤恳恳，扎实工作，不断加强自身道德修养，提高自身的业务水平。

自xxxx年任中学二级教师以来，本人一直担任两个班级的语文教学工作，具有扎实的专业理论知识和较为丰富的教学经验。在工作中，我始终保持着一种积极学习的心态，不断研究试题与考试变化，努力构建一套切实有效的教学模式。xxxx年和xxxx年两年担任高三教学工作，所任教班级成绩良好。

任职期间，积极参加我校教研组组织的课题研究，一次为省级课题《开发利用本土资源探究学习语文》，一次为国家级课题《寄宿制背景下语文教学有效性研究》。xxxx年一篇论文参与学校汇编。

任现职以来，本人自xxxx年某月至xxxx年某月连续5年担任班主任，所任教班级积极参加学校组织的各项活动，多次取得好成绩，班风良好，班级成绩位列年级前列。xxxx年某月起任高一语文备课组长，能协调好备课组内工作，完成学校各项任务。

参加工作以来，我年年出满勤，能较好地完成教学工作量。并且不断发展自己，完善自己：xxxx-xxxx学年，被评为同安一中“校优秀教师”；xxxx年，获“叶圣陶杯”全国中学生新作文大赛作文教学成果二等奖；xxxx年，获厦门市班会创新大赛二等奖，xxxx年参加全国语文教师读书竞赛获全国一等奖，xxxx年获厦门二中德育先进个人称号。

同时，xxxx年某月起参加厦门市骨干教师培训，不断完善发展自己。“百尺竿头，更上一层楼”，未来工作的路还更长，教学工作任重而道远，我将做好以下几方面：

>一、热爱语文展现个性——“不学梧桐半年绿，要学松柏四季青”

在工作中，我会保持住一贯以来对于语文的神圣感、崇高感和荣誉感，矢志不渝，坚定不移，并且力求语文教学锐意创新张扬个性。

我会做到以下几点：一是有一个恰当而准确的自我定位；二是多读书，不断接纳新思想，特别是加深对新课程、新教育理念的理解和认识；三是要成为专业化、研究型的新型教师，用全新的教育观统领教育教学活动。四是积极参与课程改革并落实在教育教学的实践内，积极参与课题教学研究。

>二、学习名师追求进步——衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴。

1、做一个有人文关怀的老师

我会关注每一个学生发展的.潜力，尊重学生的个体差异，对后进生热情鼓励，耐心诱导，努力提高他们的自信心和自觉能力。我将通过课堂教学、课外活动、面谈及家访等多种方法帮助每一个学生健康成长，争取不让班内出现学科薄弱的学生。

2、做一个积极思考的老师

在教学中，用心钻研教材考纲；在生活中，关注思考现实。并把独到的见解，辩证的观点落实到教学实践中，通过班级日记、作文、周记等与学生进行交流，直接引导学生去磨砺自己的思想。同时自己要把思考的结果结晶为教学论文。

3、做一个真才实学的老师。

我会倾注自己全部的热情，用自己的知识去影响每个学生，努力抓好教学常规，并着力培养学生的人文素质。争取教学成绩再上一个台阶，争取让学生的写作有所长进。

学海无涯，业务研究更是无限。作为一名青年教师，我还有很多不足需要改善，我会再接再厉，开拓进取，不断创新，让“教书”与“育人”成为我工作的主线，不断前行。

**岗位竞聘以往工作总结范文3**

尊敬的各位领导、各位同事：

下午好!

今天，我怀着激动的心情，来参加这次中层干部竞职演讲。首先，我要感谢局党组给我们创造了一个公平竞争、交流学习、展示自我的平台。我会真实的展示自己的能力与情况，请各位领导和同志给予批评和指正。

我叫XX，今年XX岁，XXXXXXXXXX毕业，\_党员，已参加工作XX年，20xx年至20xx年在XXXXXXX工作，20xx年至今在XXX工作，现具体负责全局各科室的后勤保障、政府采购、固定资产管理、网络和计算机软、硬件的维护、机房管理、会议接待、全局门户网站制作及维护等工作。

十分感谢局领导的信任，给我安排了这些具体工作，我自身强化工作意识，注重加快工作节奏，提高工作效率，服务好领导，服务好群众，始终把握工作的轻重缓急，积极认真的办理各项事务，及时做好全局的电脑管理，对各部门电脑软、硬件、网络、打印机的维护，尽可能的降低设备故障率，保证了办公电脑的正常运行，把原来较高的维修费用降低了一半，节约了维护费用。我还结合工作实际，制定工作计划，定期对机房服务器、交换机、线路进行检查维护，确保登记系统和OA系统正常运行。按照领导指示，策划并制

作了全局门户网站，为了使网站早日运行，我连续半个多月加班加点紧张制作，现网站已进入测试阶段，利用网站这个有利的平台向外界展示我局的素质和风采，为我局的行政效能建设、城市营销推广，搭建了一个广阔的网络平台。

在局办公室工作以来，使我在各方面都得到了很好的磨练。对全局各科室业务也有了一定的认识和了解，在领导和同事们的指导帮助下，组织能力、管理能力、协调能力、统筹安排事项的能力都得到了有效的提高，工作上也得到了局领导和同志们的肯定，去年我被评为局先进个人，但这些成绩是与局领导、同志们的关心、支持、帮助是分不开的。借此机会，我表示诚挚的感谢！

参加这次中层副职的竞职，我做好了充分的思想准备，端正态度，摆正位置。如果领导和同志们信任我，给我一个锻炼、学习的机会，我将以此为动力，努力工作，决不辜负领导和同志们的期望，主动积极地协助正职开展好各项工作,让领导放心，让同志们满意。我将尽力做好以下几个方面的工作：

第一、加强自己的政治理论知识和业务知识的学习，不断提高自己的理论和业务水平，使自己尽快熟悉业务、进入角色。

第二、在工作中要摆正好位置，做好配角，当好参谋、廉洁正直、办事公道。

第三，协助正职处理好上下、内外各方面的关系，尽心、

尽力、尽职做好本职工作。

如果竞职不成功，说明我离领导和同志们的要求还有一定的差距，我将怀着虚心学习、取长补短的态度，立足本职、安心工作。

总之，无论结果如何，我一定要珍惜这次机会，全心全意地干好工作，始终做到“踏踏实实做人，扎扎实实做事”，我愿在积极进取中不断完善自我，在拼搏中实现自己的价值！

谢谢大家！

**岗位竞聘以往工作总结范文4**

一、倾心教育，为人师表

我爱岗敬业，教书育人，以良好的职业道德、扎实的教学实践和锐意进取的精神为教育事业付出了自己的努力。认真学习专家领导的指导性建议，不断反思并运用于自身的教育教学。如6S学习策略，杜郎口的教改经验，都给我很大的触动与帮助。用真诚的心去关爱全体学生，赢得他们的尊重与信任。每天坚持早到晚归，严格按照学校的要求保质保量做好各项工作。

二、精心施教，形成特色

我执教严谨，教法灵活，坚小学教师岗位竞聘持把教学与科研融为一体。注重提高教学技巧，讲究教学艺术，让学生学的轻松快乐。课堂教学效率高，学生课外没有负担，十几次执教市、县级公开课、观摩课。任教班级的数学成绩各项指标多次名列全县第一。受到学生和家长的好评。

三、潜心钻研，完善自我

十余年的教学生涯中，我致力于教育教学研究，大胆改革，勇于创新，取得优异的成绩。

教育是艺术，艺术的生命在于创新。我相信，只要用心，在不断的探索和实践中，我的教育教学观念会越来越成熟，驾御教育教学的技能也会逐步提教师中层竞聘演讲稿高。无论这次竞聘高级教师的愿望能否实现，我都会一如既往踏踏实实的对待工作，争取早日成为更加出色的人民教师！

**岗位竞聘以往工作总结范文5**

一、班主任工作

在班主任工作中，做到认真完成学校布置的各项工作，重视班风、学风的培养，深入了解每个学生的思想动态。严格管理，积极与家长配合，研究教育学生的有效方法。及时发现问题及时处理。我在担任班主任工作期间，针对学生常规工作常抓不懈，实施制度量化制度的管理。培养学生养成学习、清洁卫生等良好的习惯，努力创造一个团结向上，富有朝气的班集体。

二、教学工作

教学工作是学校各项工作的中心，也是检验一个教师工作成败的关键。多年来，在坚持抓好新课程理念学习和应用的同时，我积极探索教育教学规律，充分运用学校现有的教育教学资源，大胆改革课堂教学，加大新型教学方法使用力度，取得了明显效果，具体表现在：

（一）发挥教师为主导的作用

1、备课深入细致。平时认真研究教材，多方参阅各种资料，力求深入理解教材，准确把握难重点。在制定教学目的时，非常注意学生的实际情况。教案编写认真，并不断归纳总结经验教训。

2、注重课堂教学效果。针对中年级学生特点，以愉快式教学为主，不搞满堂灌，坚持学生为主体，教师为主导、教学为主线，注重讲练结合。在教学中注意抓住重点，突破难点。

3、坚持参加校内外教学研讨活动，不断汲取他人的宝贵经验，提高自己的教学水平。经常向经验丰富的教师请教并经常在一起讨论教学问题。听公开课多次，使我明确了今后讲课的方向和以后语文课该怎么教和怎么讲。

4、在作业批改上，认真及时，力求做到全批全改，重在订正，及时了解学生的学习情况，以便在辅导中做到有的放矢。

（二）调动学生的积极性。

在教学中尊重孩子的不同兴趣爱好，不同的生活感受和不同的表现形式，使他们形成自己不同的风格，不强求一律。有意识地以学生为主体，教师为主导，通过各种游戏、比赛等教学手段，充分调动他们的学习兴趣及学习积极性。让他们的天性和个性得以自由健康的发挥。让学生在视、听、触觉中培养了创造性思维方式，变“要我学”为“我要学”，极大地活跃了课堂气氛，相应提高了课堂教学效率。

（三）做好后进生转化工作

作为教师，应该明白任何学生都会同时存在优点和缺点两方面，对优生的优点是显而易见的，对后进生则易于发现其缺点，尤其是在学习上后进的学生，往往得不到老师的肯定，而后进生转化成功与否，直接影响着全班学生的整体成绩。

多年来，我一直注重从以下几方面抓好后进生转化工作：

1、用发展的观点看学生。

应当纵向地看到：后进生的今天比他的昨天好，即使不然，也应相信他的明天会比今天好。

2、因势利导，化消极因素为积极因素。

首先帮助后进生找到优、缺点，以发扬优点，克服缺点。其次以平常的心态对待：后进生也是孩子，厌恶、责骂只能适得其反，他们应该享有同其它学生同样的。平等和民主，也应该在稍有一点进步时得到老师的肯定。

3、真正做到晓之以理，动之以情。

首先做到“真诚”二字，即教师不应有丝毫虚伪与欺哄，一旦学生发现“有假”，那么教师所做的一切都会被看作是在“演戏”。其次做到“接受”，即能感受后进生在学习过程中的各种心理表现和看法，如对学习的畏惧、犹豫、满足、冷漠，错误的想法和指责等，信任他们，鼓励他们自由讨论。最后做到“理解”二字，即通过学生的眼睛看事物。

一直以来，我讲究教育技巧，面向全体，因材施教，努力探讨不同层次学生的思想转化工作，教育效果良好，我担任班主任工作的班级师生关系融洽，都能形成良好的班风，从未发生过安全事故，违法犯罪率为零，我任课班级的总体成绩在该级中常常名列前茅。

三、教研方面

在教学改革的浪潮中，在完成教学任务的同时，我还认真学习教育教学理论，刻苦钻研教学业务，积极参加科组的教研活动，注重教学经验的积累，有了心得体会就及时记下来与同事交流，本学期撰写论文多次参加县级、市级交流、获奖、发表。

四、工作实绩

多年来，我所带的班级德育考核合格率为95%，学生违法犯罪率为零，每月都获得校“文明班”称号。本人年度考核优秀。我任教的班级的思想政治课，总体成绩良好，合格率达，优秀率达。

总之，多年来，干了一些工作，也取得了一些成绩，但成绩只能代表过去，工作中也存在着一些不足，如：学生学习两极分化严重，行为习惯还不够规范等，在今后的工作中，我一定要发扬优点，改正不足，扬长避短，争取更大的成绩。

**岗位竞聘以往工作总结范文6**

从我校这次竞聘上岗工作来看，做到了公开、公平、公正，建立了一支适应教育现代化需要的高素质的教师队伍，充分调动广大教师的教学积极性。为今后的工作也积累了一些经验。

尊敬的各位领导、同志们，

你们好!

首先感谢局领导给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争办公室副主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

我的汇报分为三个部分。

一、个人工作经历

本人20xx年毕业于长安大学经济管理学院统计学专业。从学校毕业后，公路局是我的工作单位，在座的各位也是最亲密的同事、朋友。在我工作的3年中，各位领导和同志们给了我莫大的关心和帮助，使我从一个对公路实践工作所知甚少的青年，到现在成长为一个可以独挡一面的养护职工。我深深地感到，个人的每一点成长、进步，都得益于单位的良好的氛围和环境;体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在公路局这个大家庭里工作，感觉踏实，也很温暖。是对公路局这个大家庭的热爱，激发了我竞争办公室副主任的勇气;是因为有了你们--在座各位的支持，才树立了我竞争办公室副主任的信心。特别是现在的公路局，政通人和、心齐气顺。在这样的一种氛围里工作，有这么好的工作环境，没有理由不好好工作，没有理由不积极开拓，力求上进。

二、竞聘办公室副主任具备的条件

竞争办公室主任我有以下优势：

(一)三年养护基层工作的锻炼，使我养成了做好办公室工作必备的政治意识、大局意识、纪律意识和扎实的工作作风，并基本具备了一定的组织协调能力，综合管理能力、文字表达能力和调查研究能力，这些都是作为办公室副主任做需要的。

(二)本人作为局兼职档案员、信息员和安全员，在亲身参与各项工作的同时，并参加了多种培训活动，对办公室的信息报道工作，档案管理工作以及安全生产较为熟悉，这为较快适应办公室的。各项工作奠定了坚实的基础，也为今后能够较快较早融入工作赢得了时间。

(三)写作方面，在我局开展的“四个一”工程中，本人参与编写了反映我局十年发展变化的《大路朝阳》一书，体现出了较强的文字功底，并被评为20xx年度局“四个一”工程先进个人。在我局建局十周年征文大赛中，我的一篇反映养护工作十年发展状况的文章《细小之处见沧桑》获得了一等奖。

调查研究方面，本人在校期间在辅导员老师的带领下，曾参加过各种类型的调查研究活动，培养锻炼了个人这方面的能力。工作后在领导的安排下，曾先后进行了红金路开发可行性调研，以及养护职工生活状况调研工作，并写出了相应的调研报告，得到了各级领导的肯定和认可。

**岗位竞聘以往工作总结范文7**

大家好！

我竞聘的是大队长，我不认为我不自量力，也不美化为我勇挑重担。有句话说“心有多大，舞台就有多大”，我想通过追求更高的目标来实现人生的价值，通过更为卓越的工作绩效来回报领导对我的关怀和厚爱。

自从xx年从部队退伍进入xx保安公司，八年来历经保安员、班长、中队长、大队长等岗位；工作单位遍及唐山冀东水泥厂、唐山机车厂、摩托罗拉、一汽丰田等大型企业；工作内容包罗站岗执勤、班组管理、后勤采购、业务洽谈、文案写作等。每项工作都认认真真，每个岗位都兢兢业业。我对xx保安产生了深厚感情，倾注了全部心血，在回报公司的同时煅练提高了业务素质及综合能力。

我认为担任大队长一职我有以下优势：

一、队伍管理能力

我长期在基层工作，非常熟悉保安勤务及班组管理，了解基层队员的思想动态，通过长期的基层班组管理工作实践摸索积累了一定的管理经验，在如何引导队员开展工作，如何协调队员、企业、公司三方关系方面驾熟就轻。

二、企业关系协调能力

如何协调同企业的关系是基层管理必须面对的一个问题，我接触过的企业主管对我都有着不错的评价，站在公司队员根本利益前提上尽可能为企业主管减轻工作压力是搞好企业关系的法宝，我能坚持这种思想并使其更为完善。

三、军事训练能力

我当兵出身，有着良好的军事素质，熟练掌握军事教官的“会讲解、会示范、会纠正、会做思想工作”的四会标准，对组织班组训练，提高队员的军事素质有一定的水平。

四、宣传写作能力

我有一定的文学写作功底，曾在《中国保安》等杂志上发表多篇宣传文章，对整理队伍管理工作材料，宣传保安业大好形势，促进队伍工作积极性，拓展保安市场有着积极意义。

五、熟练使用现代办公设备

我能熟练使用各种办公设备，掌握word、excel等商务办公软件，photoshop，coreidraw等平面设计软件的使用，对提高工作效率和质量有很大的帮助。

六、调剂队伍文化生活能力

我是个文艺爱好者，具备一定的识谱能力和乐器演奏基础，有组织参与文娱活动的热情和经验，能调剂队员业余文化生活，营造温馨的工作生活氛围。

七、对保安工作的热爱和对公司的忠诚

最为重要的是我对保安工作的热爱和对xx保安的忠诚，自从部队来到公司，我便把保安公司作为自己的家，把保安工作作为毕生的事业追求。八年来经历不少动荡和诱惑，我始终没有放弃，借用《士兵突击》里的一句台词，“不抛弃、不放弃”是我的处世准则。

如果我能竞聘上大队长，我将从以下几个方面开展工作：

一、选好副手。

大队管理工作千头万绪，单靠一个人不可能做到面面俱到，选好副手，依靠班长骨干开展工作是关键。大队长工作的一项重要内容便是培养一批高素质的基层管理人才。首先在对骨干的选拔上应本着“任人唯贤”这一原则，严把思想品质关。在责任意识、综合素质、业务技能、管理水平、创新意识、实干精神等方面都要进行考评，把优秀的骨干力量放到重要的工作岗位上去。平时注意严抓对骨干的教育培训与考核；勤开会，多谈心，随时掌握骨干思想动态；定期对骨干的军体素质、业务技能和工作成绩进行考核评估，优胜劣汰，给予适当的压力以保证骨干旺盛的工作干劲。

二、以主动出击代替被动工作。

“快半拍，高半节”是提高工作效率的有效方法，做什么事情都要考虑在前面，想领导之未想，做兄弟单位之不做，以主动出击代替被动工作。针对队伍中普遍存在的流失、睡岗、形象不整、内务脏乱等共性问题深入挖掘其产生根源，从根本上解决问题，做到标本兼治。要认真领会公司领导思路，制定各班组预期工作目标，高标准完成公司交给的各项工作任务。

三、只争第一。

给全队贯输“只争第一”的观念，把竞争机制引进到工作的各个方面。培养队伍的纪律意识和集体荣誉感，提高工作标准。建立健全各项管理制度，组织队伍内部开展自查自纠，发现问题在纠正的同时要分析问题产生的原因，对症下药，杜绝类似问题的再次发生。在做好事务性工作的同时还要注意做好宣传工作，制造声势，创造良好的工作氛围。

四、以个人魅力赢取客户的信任。

在同客户的交流中时刻保持良好的个人形象，举手投足都要做到展现自身良好的涵养和素质。以诚待人，以信取人，让客户自始至终都认为在同一个有着雄厚实力、讲诚信守信誉的公司合作。要认真听取客户主管对保安工作的意见和要求，不失时机的同客户主管发展关系。巩固老客户，发展新客户，积极拓展公司业务。

五、掌握第一手材料。

队长的工作范围不应只局限在办公室或同客户主管的交流上。要经常下企业深入到队员中间，用心感受他们的疾苦，体味他们的欢乐；帮他们解决实际问题；对其工作进行指点；掌握队员的思想动态，有针对性的开展工作。

最后再一次感谢公司给我这次汇报和学习的机会，因为是竞聘演讲，我没有讲自己的缺点和不足，请大家理解。我也借此机会向各位领导、各位同事请教，希望你们能随时指出我的不足，帮助我不断进步，给我更多的支持和鼓励。

**岗位竞聘以往工作总结范文8**

尊敬的各位领导、各位老师：

大家好！

非常高兴有机会竞聘十一级岗位，我xx年x月毕业于XX范校，分配到XX小学，xx年x月调入XX小学，岗位竞聘述职报告。从事教育教学工作快九年了，这几年来，我和广大教师一样，热爱党的教育事业，以高度的事业心和强烈的责任感全身心地投入教育教学工作之中，在教育工作中得到锻炼，在教学工作中得到提高。

从执教的第一天起，我就要求自己的举止行为要更加规范，因为从今以后我将为人师表，一言一行都影响着一批人即我所教育对象的未来，我要对他们负责。在新课程背景下我努力转变观念，把热爱学生放在第一位，有了这种心境，师生之间就能处于一种和谐的状态，许多事情便迎刃而解，热爱学生包括尊重信任学生、关心爱护学生，只要是我的学生，无论成绩好坏，我都一视同仁。对性格孤僻的学生，更多给以热情帮助。意图使出他们恢复自信，走出自我评价的误区。人的感觉是相互的，教师的真诚学生是能感受到的。坚持与学生平等相处，鼓励他们谈自己的想法，尽量使师生之间形成一种交流的习惯。我坚信：只有当学生接受了你这个人，才可能以主动的态度接受你的教育。尽到教书育人的职责，光有爱心是不够的，还要勤奋钻研、科学施教。教育活动有其客观规律，正确运用教学规律，能提高教师的工作效率。这个规律的核心便是科学、有效的教育方法，靠自己不断地摸索才能得到。科学施教同时要求教师不断地完善自身、提高业务水平、扩大知识面，因为学生形成良好的学习习惯以后，他的发散思维得到了开发，提的问题自然就多了，面也广了，所以不管工作有多忙，我都坚持反复钻研教材，大量阅读参考书，以提高自己的业务能力。

从xx年协助搞教务工作，xx年任教导主任至今，我已基本熟悉教导处工作的职责和任务，具有一定的教导处工作实践经历，我虽没有什么值得骄傲的\'资本，但我有一颗爱岗敬业的事业心，相信自己能做好这份工作。

我工作尽心：教导处的工作忙而杂，每天总有许多的事情要去做，我有吃苦耐劳，默默无闻的敬业精神，不求闻达于人，只求每天能做些实实在在的事，为学校的教育工作出谋划策，为教师们的教育教学提供力所能及的服务。同时我工作热情高、干劲足。

我好学虚心：接受新事物比较快，勇于实践，具有开拓精神。虽不能给大家增加奖金，但是我能诚恳地听取你们的意见和建议，热忱地采纳你们的合理建议，优化完善教育教学管理模式。

我待人诚心：能用真情和爱心对待每一位同事，平等负责地落实每一项学校工作，协调各项活动，明确服务意识，以共同的目标团结人，以有效的管理激励人，以自身的行动带动人。

作为教导主任，能正确定位，努力做好以下几方面的工作：

1、在校长的指导下，和教导处其他成员研讨，制订好学校的教育教学工作计划，并组织实施，使学校教育教学工作更有针对性、实效性，并注意总结教育教学方面的经验。

2、制订教导工作方面的有关规章制度和检查考核制度，负责好日常教学常规检查工作、抽测工作和期末考评工作。

3、组织、指导、审查各年级教育活动计划，各教研组教学教研计划，组织全校教育教学研究和经验交流，组织检测，审批试题及质量分析，领导和指导教研组工作。

**岗位竞聘以往工作总结范文9**

各位领导、同志们，大家好！

我非常有幸地走上这三尺演讲台，与这么多年青上进的税务干部一起展示才华，证明能力，阐述观点。

首 先我简单介绍一下我的个人经历，我是一九九四年税务机构分设时，分到博乐市地税局工作，时任市局管理科科长，一九九六年担任纪检员一职，分管业务科和稽查 局工作，一九九九年八月调任州局征管科科长，负责征管科工作，二Oxx任州局业务科科长，负责业务科工作至今。几年来，无论是税政管理、征收管理、税务 稽查，还是纪检纠风，无论是在市局，还是在州局，本人都能严格要求自己，认真履行职责，加强自身政治思想及业务知识的学习，秉公执法，严格律己，热情服务 于纳税人。

本人这次参加竞聘的第一志愿是税政法规科科长，让本人填报这个岗位的直接原因是本人有能力、有信心在现有的基础上将税政法规科的工作做的更好。

在谈本人竞聘税政法规科科长职务的优势和工作思路之前，本人想先谈谈竞聘这一职务的劣势。

年龄相对较大是本人参加此次竞聘的主要劣势，年龄的问题在本人参聘之初可以说是最大的心理障碍。在看到区局机构改革和人员分流的文件时，本人也想过不参加竞聘或者享受区局的优惠条件告老还乡。

如果今天能够竞职成功， 用具体的行动和出色的成绩回报组织的厚爱和领导的支持，具体要做到“三个加倍”。

一加倍地勤奋学习，不断充实提高自已，适应新形势、新任务、新岗位的要求！同时，积极向领导请教，向同事学习，向实践学习，总结经验，完善自我，尽快进入角色。

二加倍地努力工作，更好地履行工作职责，充分发挥积极性和创造性，高质量、高效率地完成各项工作任务，为同事树立勤勉、敬业、拼搏奋进的税务干部形象！

三加倍地严格要求自已，以身做则，率先垂范，团结同志，谦虚待人；开拓创新，高标准严要求地开展工作，争创一流的成绩！

各位领导、同志们，作为一名有多年经历的地税干部，每一点个人的进步与成长都离不开组织的培养和教育，离不开领导和同志们的支持和帮助。不管竞聘成功与否，我都将怀着一颗感恩之心，感谢领导的厚爱与培养，感谢同事们的帮助和支持，用更加努力的工作和更为出色的成绩回报地税的培养教育！谢谢。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！