# 202\_律师法律服务工作总结

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2025-01-29

*20\_律师法律服务工作总结大全5篇总结既可以有效锻炼我们的语言组织能力，也是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料。不如静下心来好好写写总结吧。那么如何把律师总结写出新花样呢？以下是小编整理的律师法律服务工作总结，欢...*

20\_律师法律服务工作总结大全5篇

总结既可以有效锻炼我们的语言组织能力，也是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料。不如静下心来好好写写总结吧。那么如何把律师总结写出新花样呢？以下是小编整理的律师法律服务工作总结，欢迎大家借鉴与参考!

**20\_律师法律服务工作总结【篇1】**

自去年在上海理德律师事务所担任实习律师以来，转眼已有一年，回想以前的点滴过往，翻看以前的实习周记，总觉一切都还清晰可见，一切都还历历在目。

犹记得第一次陪同客户办理外国（地区）企业常驻代表机构设立事宜，拙劣的材料准备，被工商局老师一通批评。甚至怀疑自己提交的美国公证书是假，而自己居然也如愣头青一般以人格担保公证书是真。

犹记得第一次跟随带教律师在看守所会见一名疑似精神病患者，她说有拍电影的人曾找过她谈话，自己也信以为真，以为是电视台制作节目。事后才知道所谓拍电影的人其实是母校华东政法大学司法鉴定中心的老师。

印象最深刻的，当属进入律师事务所工作第一天接待过的一起咨询。当客户问出第一个问题时，我感觉自己这下要糗大了。她的问题是她想跟他老公离婚，她知道第一次起诉离婚法院一般不判离，便想咨询是否有必要在第一次诉讼中主张分割两处共同房产（因为法院诉讼费较高）。虽然我已经在脑海里快速搜索法条，但依然无法找到法律依据以回答她的问题。

这一次咨询接待使我开始意识到仅有法律不仅仅是理论，更是一种实践，只有经受实践考验的法律才能生根发芽。而且想要成为一名合格的律师不仅需要法律理论的支持，更需要积累社会经验、掌握审判实践。

经过一年的律所锻炼，使我对法律有了新的理解，对律师行业有了进一步认识，也对“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”有了新的体会。也明白律师的社会作用——不仅体现在为当事人维护权益，而且更重要的作用是提前为当事人预判、预防法律风险。现在的自己，在准备法律文件时已是驾轻就熟，在分析法律关系时也已可以有的放矢。

这一年有欢笑、有感动；有遗憾、有收获。当为客户维护了利益、顺利完成客户委托的事项，自己准备的代理词、答辩状被法官采纳时，自己是开心的；当客户在委托事项顺利结束后，亲自打来电话表示感谢时，自己是感动的；当客户因不可预知的事情而丧失维护自身权益的机会是时，自己是遗憾的；当自己能够解答顾问单位的基本问题、从容地准备材料时，自己是收获的。

这一年有太多事情值得回忆，有太多的人需要去感谢，在此一并谢过。明天就是中秋节，也祝愿在外地辛苦奋斗的小伙伴们工作顺利，一切都好好的。

**20\_律师法律服务工作总结【篇2】**

即将逝去的一年，是遗憾的一年，也是可喜的一年。遗憾的是自己的进步太小，所学的知识太少；可喜的是，自己找到了可以为之奋斗一生的职业，通过它，可以让我阅尽人间冷暖，品尝世间酸甜。过去的这一年，有过沮丧，有过豪情；有过忧郁，有过快乐。现在留下的惟有沉思，改过，使得明年取得更大的进步。

一、案件办理件数、类型及收入

今年一共办理案件35起，其中刑事案件4起，行政案件2起，民事案件29起，其中民事案件主要以劳动争议、劳务纠纷、人身损害赔偿（交通事故）、合同纠纷为主。今年一月至十二月平均收入约3000元，与去年的收入相比，翻了一番，而且也使得能力上得到了很大提高，律所让律师独立核算的好处是不言自明的。

二、业务能力优势与劣势

目前而言，在劳动纠纷（除职业病外）、劳务纠纷、人身损害赔偿纠纷（交通事故）具有优势，在刑事、行政案件领域仍然需要学习和提高。尤其是在行政、合同纠纷领域要努力学习和提高，常见的借款（担保）合同、房屋买卖合同、租赁合同纠纷案件比较常见，律师更应该精通这些领域的知识，以突出自己的独特优势。

行政法虽然是自己的专业，但是现实中行政案件与行政法并不能直接划等号，行政案件领域有许多需要我亟待补课的地方。我会在办理行政案件过程，努力学习这方面的知识。

三、社区法律顾问主要工作

1、西城社区、天一家园社区平均每两个月至少去一次（不包括参加社区活动）。

2、周江岸社区、新星社区刚刚调整，争取每两个月至少去一次（不包括参加社区活动）。

3、今年一年参加的社区活动主要有以下：

20\_\_年3月9日，同海曙区西成社区、天一家园等社区签订社区法律顾问合同。

20\_\_年7月，参加海曙区天一家园社区组织的便民服务活动，为社区居民提供法律咨询。

20\_\_年11月，参加海曙区天一家园社区党员创先争优活动，为社区居民提供法律咨询，期间为社区居民提供单独法律咨询解答多次。

20\_\_年12月4日，参加由海曙区妇联与宁波日报城事帮办共同主办，海曙区南门街道、周江岸社区承办的“社区家庭集市”活动，在现场发放法律援助宣传资料，并为社区居民提供法律咨询。

20\_\_年12月17日，与海曙区新星社区商定成立社区法律援助联络站事宜，将法律援助工作与社区法律顾问工作结合起来，海曙区司法局对此大力支持。

20\_\_年12月19日，参加鼓楼街道秀水社区便民服务活动，为社区居民法律咨询。

20\_\_年12月28日，参加秀水社区“十加十”和谐服务团成立大会。

4、经验：社区工作是街道管理的延伸，社区书记、社区民警、调解员、其他居委会成员和其他社工，都是与社区居民经常交往的人，具有人缘好，人际关系面广等特点，与他们多交流，并配合、支持他们的工作，可以使得社区法律顾问工作更顺利开展。同时，可以使得律师在社区有更好的人缘和人际关系网，首先是社区工作人员，然后是社区居民。做好社区法律顾问工作，并且争取社区工作人员、社区居民对律师的信任感、依赖感，那么就可以为缺乏案源的律师提供机遇。

5、教训：上面的经验感言，自己没有全力去实行。说是说，做归做。没有去社区辖区内的企业和学校联系，也是工作没有做好的地方。

6、计划：力争尽快让社区法律顾问照片上墙；尽快印制一批社区法律顾问工作宣传资料；至少两个月去社区一次与社区工作人员多交流（参加社区活动不算在内）；积极参加社区便民服务活动；积极创造条件和机会为社区做讲座，扩大律师自身的知名度、美誉度；积极为社区的民主法治建设工作添砖加瓦；积极做好社区需要社区法律顾问协助的工作。

四、法律援助工作的历练之恩

今年承办法律援助案件18件（含与同事合办），其中群体性劳动纠纷两起，一起劳动者为10人，一起劳动者为20余人，两起案件最后都以调解结案。

今年承办的典型法律援助案件及参加法律援助活动：

20\_\_年4月，为海曙区鼓楼街道鼓楼浴室10名劳动者提供法律援助，经过多次争取和努力，最终，该10名劳动者同单位的劳动争议以调解形式结案，10名劳动者都拿到了应得的补偿金。

20\_\_年8月，为海曙区段塘街道下属环卫中心20多名清洁工人提供法律援助，经过与海曙区段塘街道办事处的沟通和努力争取，并对清洁工人代表耐心讲解劳动法律知识，双方的加班工资劳动争议被海曙区劳动纠纷联合调解中心以调解形式结案，清洁工人舒心地在工作岗位上继续工作，法律援助为构建和谐劳资关系做出了贡献。

20\_\_年8月底，为来自湖北的谭再金提供法律援助，其因工受伤，却与单位老板就工伤赔偿达不成协议，鉴于其急于回湖北老家的情况，遂申请海曙区劳动纠纷联合调解中心予以调解，最终与单位达成了工伤赔偿协议。

20\_\_年8月—11月，为盲人朱福庆提供法律援助服务，其与叶海燕的房屋买卖纠纷案件，经过努力，使得法院最终驳回了叶海燕的全部诉讼请求，较好地维护了盲人的合法权益。

20\_\_年9月7—8日，参加浙江省法律援助理论与实务研讨会，其中《浅议劳动纠纷法律援助制度的完善》一文，被收录入优秀调研论文集。

20\_\_年9月中旬，为武警消防战士宋苏华提供法律咨询，并协助宁波市公安消防支队、海曙区法律援助中心，协调合肥市瑶海区法律援助中心为宋苏华父亲（劳动工伤）提供法律援助服务，维护军属合法权益。

20\_\_年9月下旬，武警消防战士吴---母亲因为其村民待遇享受问题，前往宁波消防支队为其提供法律咨询，提出解决问题方案。

20\_\_年11月3日，武警消防战士家属在宁波发生工伤，前往宁波消防支队为其解答劳动工伤相关法律问题。

3、经验：锻炼了自己的能力，提高了自己的业务技能与水平，尤其是群体性案件锻炼了自己的协调能力与交际能力。每一个案件，尽管是法律援助案件，都是一次新的挑战之旅，都是一次与当事人沟通的心灵之旅，都是一次创造机遇的成功之旅。

4、不足：法律援助案件比较单调，选择面不大，范围狭窄，不适宜长期办理，否则，会束缚思维，形成思维定势。如果过多办理，会影响开拓业务的时间，会占用过多的精力。

5、规划：法律援助案件，用心办理；法律援助案件，逐渐少办，过渡到让自接案件多起来；法律援助案件，让媒体关注我，关注亿站律所。

五、案源开拓思考的点点滴滴与感悟

1、今年总体上而言，没有主动去开拓过案源，自己能够接到几个案件，也属平时的工作累计所致。

如20\_\_年7月参加天一家园社区便民服务活动，接到一起交通事故案件；20\_\_年12月参加周江岸社区承办的“社区家庭集市”活动，为居民提供法律咨询，又接到了一起申诉案件。

种瓜得瓜，种豆得豆。凡有因，必有果。我相信，只要用心、真诚去做我应该做好的每一件事情（案件、案源开拓工作），案源就会不期而至。

2、熟人、朋友、亲戚对自己的宣传和推介，一定不要轻视。

执业之初，我可谓对这个问题重视程度不够，总以为律师如果要熟人、朋友、亲戚介绍案件，收费及各方面很麻烦，碍于面子，这类案件的办理结果，当事人不满意，也难于向朋友交代，忽略了熟人、朋友、亲戚的作用。

其实，熟人、朋友、亲戚在律师的成长道路上，会起到很重要的作用。

3、案源开拓，每位律师无论倾向与哪一种方式不重要，重要的是事先要调查市场，规划好，制定好推介方案和内容，并且要坚定不移地执行下去，不要追求立竿见影的速效，否则自己会变得自己欺骗自己，也容易让自己产生沮丧感。

六、案源开拓（法律服务营销）的规划

1、坚持与熟人、朋友、亲戚保持经常联系，以使得他们自己或他们的亲友发生纠纷时，可以自己联系上。

2、网络营销。

目前而言，让我在网络上花费较多的钱，去推介自己，既不现实，也不可能。我仍然会通过论坛、博客、法律门户网站，以写文章、提供法律咨询的形式去推介自己。

3、我会多走出去，利用各种机会和条件，多接触人，多认识人，倾听他们的要求，寻找法律服务的潜在机会。

4、办好手头的每一个案件，让当事人记住律师，对律师产生好感，让其变成“回头客”，变成“中介”，免费为自己介绍案件。

5、平时坚持看一些专业领域的书籍，无论是实务领域，还是理论领域，对律师在办案过程都可能会有启发和帮助，如果再坚持写写文章，能够在报纸、杂志上一露面目，那么律师的知名度、美誉度就会自然上升，如果能长期坚持，律师的级别自然会上升。

6、坚持去海曙区法律援助中心值班，参与公益活动。

7、坚持做好社区法律顾问工作，积极参与社区组织的各种活动，彰显社区法律顾问的风采，给社区居民留下良好印象。

8、精心设计两套宣传资料：个人版本与企业（个体户、公司）版本宣传资料。

个人版本宣传资料，主要针对个人会发生的纠纷领域做一个概要宣传，内容主要是律所介绍，律师个人介绍，业务领域介绍（附案例），以及聘请律师程序、律所收费规定，另外一些比较常见且个人容易混淆的法律知识，做一个简要普及。

企业（个体户、公司）版本宣传资料，主要内容格式同上。

重要的不是这两套资料本身，而是我们如何选择宣传推介的对象，要尽早确定宣传对象，制定好宣传推介的方法或方案，还要规划好宣传推介活动后续事宜，如果与个人或企业保持联系等事宜。

不但要让个人或企业知晓有亿站律师事务所，而且还要让其知道亿站律师能为其做些什么，收费也是公道合理的，还要让其知晓亿站律师的良好声誉，并且亿站律师具有良好的个人品行，这些都是需要我们在与个人或企业负责人交往过程中，逐一展现的。

**20\_律师法律服务工作总结【篇3】**

今天已经是农历腊月25了，20\_\_年很快过去了，我来我们所也已一月有余，清楚的记得第一天来我们所是个周末，那天我第一次从内部感受律师工作的气氛。在接下来这一个多月的实习过程中，也越来越体会到理论与实践的差异。一条看似明确的法律规定，运用到现实中，问题却是层出不穷，一个看似简单的实际问题，反馈到法律上，往往却是模棱两可，而在自己进入律师行业以前对这种现象可能是既看不见，也想不到，总之感受最多的是自身存在的差距和不足。具体方面总结如下：

一、专业知识需要巩固和不断的学习

来我们所以前通过学校和平时对法条法理的具体学习，似乎感觉所有的法律我都通晓。而通过实践，我知道了，我只是一个初学者，一个刚刚进入法律行业的懵懂者。之前所学的法律只是大致了解而已，整个部门法的体系和连贯性，交叉关系，我全然不通。现在我明白了自身的不足和学习能力对于一个律师业务发展和业务能力的重要性。以前的学习只是给从事律师职业打了一些基础，或者说是仅仅为了迈过律师职业的门槛。社会飞速发展，新的情势不断出现，法律持续更新，现在是一个学习型的社会，根本不存在一劳永逸的学习，律师行业更是如此，没有自我更新能力的律师注定是要被淘汰的。终身学习能力对一个律师的生存至关重要。

二、专业能力还需要进一步的磨练加强，与人的沟通能力和丰富的专业知识同样重要

要想作为一个合格的律师，并不是有证就行，不但要具备丰富的专业知识，而且要你具备相应的专业能力。与人的沟通能力和丰富的专业知识同样重要，不能有效的与人沟通。将是你事倍功半，现在虽然随着年龄的增长，在不断的进步，但以后的路还是很长的。

三、工作态度需要进一步的转变

一月来，看到所里各位律师办理业务，勤奋和认真是他们的共同特点，这给我感受很深，重新认识律师不仅不是一个轻松休闲的职业，而且还是一个充满挑战、需要付出艰辛的工作，独立、勤奋和认真是一个律师必须具备的执业态度。人固有惰性和依赖心理，但为了所从事的职业和自我实现，必须克服这种惰性和依赖。

四、人际交往方面的不足需要进一步弥补

良好的人际交往能力是一个优秀律师的重要素质。自己在人际交往方面存在缺陷，紧张、气氛不活跃的的场面时常存在，这应该是缺乏自信的表现。对此，在以后的执业过程中，自己要尽可能多学习，充实自己，提升自信心，人际交往从日常生活做起，从身边做起，得体表现自己，做到不卑不亢，不急不躁，在人际交往中找到自己，实现自己。

五、对以后执业规划的一点想法

来律所面试的第一天主任就告诉我律师行业竞争的激烈，让我慎重选择，这些年从学习到考试，为此付出了很多，纵然以后的日子还需要不断的付出，也决心一往无前，随着社会的发展，律师变得越来越像学者+商人，不但要不断学习而且要注重营销，学习是个长久的过程，营销也不是一劳永逸的事情，这些就决定了现在的律师再不能那么的清闲，理解了律师自身的特征，所以要在以后的日子里：

（1）结合自己实际情况确定营销的路线，注重品牌的效应。

（2）在业务知识领域的学习上实现一专多能，有所取舍做出自己擅长的领域。诉讼业务是律师业务的基础，也是非诉业务的基础，诉讼更能准确地理解法律，运用法律，规避风险，在接下来的工作中，自己应当加强诉讼业务的锻炼，以期更全面的发展。在专业化方面，实习中不断发掘自己的潜力，系统的学习，找出自己擅长和比较感兴趣的领域，逐渐做到一专多能。

以上是我这一个多月以来对律师和自己一些不成熟的认识，从认识律师，了解律师，和自己日后应该如何做一名律师方面做了总结，不足和学习充斥着自己总结感想的字里行间，由于表达能力所限，谬误之处不能避免，请予批评指正。

**20\_律师法律服务工作总结【篇4】**

20\_\_快到了。在我们辞旧迎新、创造未来的追求中，不能回避过去一年积累的工作成绩和工作经验。只有把从实际工作中获得的真知灼见理性地削尖，获得新的认识，才能实现自己的新进步。

每个人都必须是社会的一员，任何工作都是经济活动的一个要素，无论是社会的一员还是一个要素，都在体制内或体制外发挥作用。作为律师，他充当司法系统的法律服务职能，充当法律推进器，将纠纷或法律需求纳入法律轨道，并与其他法律组织和司法人员合作，在一定的法律程序中相互协助和制约，解决案件纠纷，提供法律知识，实现法治的结果。但是，职业律师还是天生的属性。他们需要与他人沟通，建立友好关系和信任关系，成为专业人士工作的基础。否则，它们将是没有水源的水。虽然律师执业从属于案件服务，相当一部分案件存在利益纠纷，但利益源于经济活动，利益分配涉及相关规则和原则等规范和要求。专业服务方便自己，有时候可能不适合当事人。因此，从经济活动的要素来考察工作效果，可能要做出一定的牺牲或奉献。在这种宏大的叙事建构下，我用20\_\_年的时间，对如何认识自己以及相关问题做出了自己的判断，不断推动律师行业，并从中发展自己。

在我20\_\_\_年的工作中，我始终认真办案，认真办理当事人委托的案件，让当事人满意，这是值得我奉献和负责的。我从来没有接到过我处理的案件的当事人的任何投诉，因为我严格遵守执业纪律和职业道德，从来没有在办案中迷恋过当事人的经济利益。我与人相处，喜欢当面批评，但反对在背后捉弄人。一个人可以反对我，因为我没有权利让别人不反对我。反对和支持是由自己的情绪、立场和原则决定的，自己的决定自由高于他人的欲望。但是，为了反对一个人，或者扳倒一个人，或者抹黑一个人，不择手段，我不知道该怎么反思，这样的人是很可恨的。

在特定情况下代表政治原则。我把握行为方向，讲求大局，讲求稳定，依法办事，可以从法律的角度说明案件的利弊，让当事人知道案件的原因，防止当事人去斗争，尽量消除斗争的倾向，充分发挥律师在注重法治理念方面的作用。

在我看来，律师服务的领域不仅仅是代理，还可能涉及互联网上的政治言论。我不仅在现实空间依法从事法律实践，还在网络虚拟空间扮演法律律师的角色，自觉肩负国家正义，忠于祖国，为一些可能背叛国家利益，或者心里有怨气的人辩论，用个人微博权力捍卫国家利益和社会主义价值观的话语权。

**20\_律师法律服务工作总结【篇5】**

一、加大法律宣传力度、扩大法律援助的影响力

法律援助是一项新的法律制度、是一项社会系统的工程。我街道党工委、办事处领导对“法律援助进社区”工作高度重视、把全面开展“法律援助进社区”深化基层社区法律援助服务工作纳入街道工作的重中之重，为我街内的法制宣传和法律援助进社区的工作奠定了基础。首先，我街道各社区的律师纷纷到所服务的社区义务开展法律咨询服务，免费接受居民的法律咨询。各社区根据各自实际，开展了不同内容的法制讲座。20\_\_年8月31日在迎新社区的院内，开展了一场法律援助的咨询活动，辽宁欣合律师事务所的律师们第一次走进了居民的身边，为居民提供免费的咨询服务，他们不怕累、不怕烦的为居民解答提出的各类问题。如：家庭矛盾纠纷、房屋拆迁、回迁问题、劳动合同争议纠纷案件等。辽宁欣合律师事务所的律师承诺对迎新社区的居民诉讼费只收50％。在迎新社区法律咨询活动中，居民们说：“希望法律咨询经常的开展下去，让我们懂得更多的法律。”通过法律援助进社区活动的开展，使法律援助这项工程得到了社会各界的支持，更加密了与各法律援助部门的协调配合。

二、开展法律服务、增强法制观念

我街道通过展板、发放宣传资料、各社区定时以黑板报的形式为广大居民群众提供法律方面的知识。努力营早良好的舆论氛围。社区设有“法律服务志愿者岗”定期与律师事务所联系，律师到现场为居民群众解答法律咨询的问题。

三、完善法律保障、积极维护社会稳定

各社区形成社会法律保障体系，开展法律援助，积极维护青少年、妇女、老年人及残疾人的合法权益；建立纠纷调解室、及时调解居民的纠纷；成立一个帮教小组。落实帮教对象和帮教措施。

四、加强法律制度建设，促进依法治理

我街道严格按照《法律服务和法律工作构建社会主义和谐社会服务主题实践活动的实施方案》的精神，建立健全的组织制度、内部工作制度、民主监督制度，要与文明城市创建活动相结合起来，努力创出特点，抓出成效，我街道各社区都配有一至两名律师，各类相关法律服务宣传咨询开展的轰轰烈烈。我街道共举办法律咨询21场、解答各类法律咨询36件、调解各类矛盾纠纷25件，法律进社区的律师、基层工作者、志愿者26人。

通过半年法律援助工作的展开，我街道开辟了司法工作的新领域、新舞台，形成了为民办实事具体窗口、在今后的工作中，我们将继续大力推进法律援助事业，为促进社会稳定和发展作出积极贡献。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！