# 模特招生工作总结(推荐10篇)

来源：网络 作者：柔情似水 更新时间：2024-10-19

*模特招生工作总结120\_年的暑假很快就要来了，你想好要给孩子学习什么了吗？都说，不能让孩子输在起跑线上，所以，即使是假期，父母也给孩子报满了培训班。英语班、舞蹈班、电脑班„„，但是你问过你的孩子，自己想学什么吗？你知道你的孩子这个年龄段是个...*

**模特招生工作总结1**

20\_年的暑假很快就要来了，你想好要给孩子学习什么了吗？

都说，不能让孩子输在起跑线上，所以，即使是假期，父母也给孩子报满了培训班。英语班、舞蹈班、电脑班„„，但是你问过你的孩子，自己想学什么吗？你知道你的孩子这个年龄段是个学什么吗？你知道现在学什么是最好的吗？

1、少儿模特培训

人气指数：★★★★★

培训内容：矫正外

八、内

八、驼背等不良体型，站姿、走姿、气质形体训练

培训优势

1、矫正孩子的内

八、外八，甚至是驼背等不良体型，塑造优美的身姿。

2、模特培训可以培养孩子的乐感和对音乐的领悟能力。

3、良好的走姿、模特步锻炼的孩子的气质和气场。

4、上台表演可以锻炼孩子的胆量，提高表演能力，也可以给孩子更多展现自己的机会，提高他们的自信心。

家长反映

开始的时候，孩子想报模特培训班我是不同意的，感觉有点“不务正业”。但是他去上了几次课之后，他积极的样子，感染了我，还经常表演给我们看。这是他的兴趣所在，现在我们很支持他。

推荐机构：杭州小童星少儿模特培训

2、少儿英语培训班

人气指数：★★★★

培训内容：英语语音、语调、节奏、音素、英语思维、听段落和完整的故事、用英语交流、阅读书籍、书写短文

家长反映

我家的孩子今年英语考了95分呢！成绩一直在他们班名列前茅，培训的效果很明显。但是我们一叫他讲给我们听吧，他就沉默了。这不知道是培训的不够，还是孩子的性格问题。唉！

3、少儿拉丁舞培训班

人气指数：★★★☆

培训内容：

重心转移、拉丁脚型、“三动”转动、左右基本步、前后基本步、纽约步、手接手、三连步定点转、郎得追步、扭臀转步、横沙塞、后锁步

家长反映

我们家宝宝学了也有段时间了，可是跳的时候，还是四不像。主要也不是学不好，是他自己不喜欢，跳的时候整个人软绵绵的。唉，不适合他的，逼着他学也不好，我在考虑要不要换个培训班。

4、少儿钢琴培训班

人气指数：★★★

培训内容：

钢琴的指法、音阶、音调、读谱、视奏习惯、奏鸣曲曲式分析、复调、多声部听觉、协调手指动作、触键

家长反馈

孩子虽然学习的进程很慢，但是慢慢地对音乐有感觉了，看着琴谱也能像模像样的演奏了。我觉得这是个惊喜。但是钢琴培训班的学习氛围过于枯燥，孩子现在整个人都比较沉闷，也不知道这样是好，还是不好。

5、少儿武术培训班

人气指数：★★★

培训内容：武术礼仪、站姿、敬抱拳礼、手型、步型，手法、步法、腿法、柔韧练习、五步拳、初级长拳、一路长拳

家长反映

我们开始的时候是想着能让他保护自己，学点防身术什么的。可是自从报了武术班之后，他每次回来都喊累，害得我们好心疼，好几次都是身上带伤回来的。可是，我们没有让他放弃，但是毕竟这是一项比较剧烈的项目，比较担心啊！

综合以上，杭州小童星少儿模特培训机构认为，20\_暑期培训最好的选择就是少儿模特培训。

孩子的未来是美好的，父母要做的是给他们一片天空，让他们自己尽情发挥。

**模特招生工作总结2**

绿色同行环保社团在九十五中成功地走过了一个学年。这一年来，在德育处刘主任的正确领导、孙老师和吴老师的悉心辅导下，经过我们全体社团成员的努力，把这个社团搞的有声有色。我团必将沿着自己的理念，走向未来。

在这一年的工作中，我们不断地摸索前进，也曾辛酸流泪，也曾尝过喜悦的滋味。还记得第一次站在台上给七八年级学生宣誓时心里的紧张，到后来行动的运筹帷幄，那就像是一个成熟的过程吧，看似简单，经历过才会理解。其实想做好一个社团的团长并不容易，你的工作能力必须让大家去信服，让他们心甘情愿的跟着你去为这个社团做事情，我相信每个社团的团长都不可能把这点做到完美，但这更激励了我为这个社团继续努力下去。

在未来的日子里，绿色同行必定会本着“传播绿色知识，倡导绿色生活，保护环境，建设绿色家园”的宗旨，开展丰富多彩的活动。号召更多的同学加入我们的环保队伍中来，让我们的环保活动与我们的生活紧密结合在一起，为建设我们的绿色校园共同努力。

**模特招生工作总结3**

本次模特训练营从第4周开始持续到第13周，我们本着塑造学员形体素质，提高学员自信心和表现力，丰富校园校园文化生活的目标，对学员进行了多方面的培训，并取得了明显的成效.

一.对于训练营学员

我们的训练主要分为基础训练，模特表现能力训练和音乐、服装鉴赏能力训练 基本训练贯穿整个训练过程，每次进行半个小时左右，其内容包括

1)形体训练，如站墙、站丁字步等。很多学员在坚持了几个星期的培训之后，体态都得到了改善，不少学员改变了含胸驼背的毛病，看上去也比之前挺拔了很多;

2)肢体灵活度的训练，我们根据模特走秀的特点对学员的身体关节进行了如转跨、压腿等针对性的放松训练。训练之初不少学员走秀时是刻意的摆动胯部，或者是根本摆不起来，显得特别僵硬，但是经过一段时间的肢体灵活度训练，大部分学员的姿态，身体的摆动都变得自然了很多;

每次半个小时基础训练，虽然较为枯燥，但是有利于学员把身体从随意的生活状态调整到进行模特走秀的状态，是进行进一步的模特训练的必要基础，而且对学员日常的体态也起到改善的作用，坚持了几周大家都能从自己的表现上发现明显的进步。

接下来我们进行的是模特表现能力和音乐、服装鉴赏能力的训练。前3~5周由于大家尚缺乏模特走秀的基本常识，模特表现力的训练主要着重于动作的调整，主要包括步伐、转身和肢体的摆动和台前动作。学员们通过这些训练，基本掌握了模特行进中所用的“猫步”的要领，都能够完成一系列的行进，定台摆pose和转身的过程。

在6~8周，学员们的动作基本成形，我们进行了大量的模拟走秀练习，还和让学员与模特队队员一同进行训练，让队员也对训练营的学员进行手把手的辅导，大家一起学习进步。在这段时间学员们在原有的基础上学习了双人搭配走秀，多人搭配走秀，物品展示走秀等各种不同类型的走秀方式，舞台表演的内容愈加丰富，学员们在这个阶段基本上克服了怯场，能够在舞台前面大胆的展示自己。

9~14周是训练营的收尾阶段，学员已经掌握了大部分的模特舞台展示技巧，于是我们在原有的训练基础上加入了一些学员对音乐和服装的理解，以及感情的表现等一些难度较高的练习。比如说设置当前服装走秀的风格为运动风，要求学员面带笑容，步伐活跃，表现出青春活泼的一面;如果是晚礼服，则要显得高雅端庄。学员们从中学会了根据服装和音乐的风格来调整走秀中的表现。预定14周进行的期末考核要求学员分组后自己编排队形，选择音乐和服装风格，全面检验了学员们一个学期所学到的东西。

另外，在这一个学期的训练中，我们除了进行模特走秀的训练，还会穿插讲解一些服装搭配的体会，和摄影协会合作，为学员提供了一些平面模特造型讲座和外拍实践的机会。和一些商家合作，为学员提供了几次商业活动的面试机会，能够积极参加这些活动的学员都会觉得有所收获。

二.对于模特队:

我们在这次活动中扩大了模特队的影响力，让更多学院的学生了解到模特队的存在以及其独特的表演方式，为我们今后在校园中争取更多登台机会打下基础;我们还在这次活动中认识到，模特队应该考虑更加多元化的发展空间，培养对象可以是广大的大学学生，而不仅仅是某些个人条件非常优秀的人。而且我们不能固守那些枯燥乏味的训练方式，应该开发更多有趣，丰富的训练内容，让参与者能够获得乐趣的同时又觉得收益良多;几乎所有队员，副队，队长都参加到了这次训练营的活动中，我们让队员代理训练的同时也可以检验他们平时的训练成果，培养他们的教学能力，为模特队的未来发展打下基础。这次训练营激发了副队和队长对模特队未来建设与发展方向的思考，相信不久的将来模特队一定能够有更加丰富精彩的表现，为校园文化建设做出应有的贡献。

**模特招生工作总结4**

总结这一学期本社团工作，整体来说还是开展的很不错的。特别是我校一年一度的服装大奖赛，在该活动中本社团的模特起到了重要的作用，为使大赛圆满成功立下了莫大的功劳。

在这一学期中，参加了爵溪小学的三八妇女节活动，活动圆满成功、还受到了爵溪街道的部分干部的赞扬!

之后还参加了20xx年在青少年宫举行的“职教之星”的颁奖活动。我们平时的艰苦训练得到了老师们的认可!赞同!

在接下来的每一学期，该社团会不断努力，从日常的训练中做起，做到吃苦耐劳，精益求精!把“我型我秀”模特社团发扬光大!

**模特招生工作总结5**

少儿模特培训，时尚的走秀，炫丽的舞台，让很多孩子家长曾经对模特这个职业充满好奇，同时也有一定的误区和疑问。他们认为，模特不就是走路吗？其实这是因为外行人的不了解，也是因为一些模特教师没有经过专业的培训。那么孩子学习模特，到底能学到什么？另外，儿童学习模特又有好处呢？ 儿童学习模特的六大好处①1 学习模特可以修正孩子的身体姿态很多家长想把孩子培养成小明星，结果却不行，为什么呢？因为孩子可能会有因为不良习惯形成的身姿问题，例如O型腿、X型腿、外八字等，还有含胸、驼背等也会有一定的障碍。但如果你的孩子还在身体发育阶段，通过学习模特，会有效的帮助孩子矫正腿型和走路的姿态，让学生有可以纠正身姿弊病的机会。2 学习模特可以培养孩子的身体协调性协调性说起来简单，但是协调性不好的人却比比皆是。协调性不好，走路都会晃，你遇到吗。而身体协调性和识别舞台方位是模特学习的一个基础。模特学习会通过简单的摆臂训练，方位训练，行走与转身训练等组合，改善青少年儿童身体不协调的弊病，为孩子以后在T台上展现自身打下良好的基础 3 学习模特可以培养孩子镜头感的状态与感觉模特注定是要在镜头下工作的时尚一族。一举一动，一颦一笑都会牵动摄影摄像机的快门。模特的表情训练和造型训练会培养学生在镜头前不胆怯、不害羞，做到潇洒自如，解放自己，把较好的状态呈现在镜头前。4 学习模特可以培养孩子的语言表达能力和自信心，如何说话大方得体，怎样说话温文尔雅，这都是模特表达训练中需要涉及的部分。来金麦学习模特，让您的孩子从小学会变得优秀

**模特招生工作总结6**

---管众多的英语培训学校如雨后春笋般出现在培训市场上，真正成规模、有特色、具有品牌示范效应的学校却屈指可数，许多受训学员反映学习效果并不太好，因而这个市场仍具有相当的发展空间，潜在的并不断增长的需求并未得到充分满足。本方案拟开办一家具有独特教学特色和优良教学质量、充分适应市场

需求的品牌性英语培训学校。学校初步定名为威特英语培训学校（Wit English Training School）.第一部分市场分析和行业分析

近年来，随着经济的发展，对外交流日益频繁，作为参与世界竞争的重要武器——英语，也日益受到成都市民的关注，短短十多年的时间，各种形式和层次的英语培训机构纷纷亮相，小到英语教师自办培训班，大到外资企业来蓉举办专业培训机构，全成都不下千家。在顺城大街，除戴氏英语学校外，还有成都英之辅语言培训中心、新加坡英华美（成都）学院培训中心、福尼斯英语

2---是毫无疑问的。学员年龄结构呈现了多元化趋势，从2岁——60岁的人都有，学习目的也正由单纯的应付考试向应用英语角度转化。

2.少儿英语培训成最大亮点

近年来，随着英语课程走进小学课堂，别让孩子输在起跑线上的观念以及望子成才的心态促使家

长开始注重孩子对英语素质的培养，少儿英语培训市场呈现出火爆势头。

成都英语学习低龄化的趋势越来越明显，从今年各英语培训机构寒假的报名情况来看，少儿英语报名人数增长幅度很大，成为培训市场的一大亮点。据悉，现在的家长在选择培训学校和培训课程时更加专业和理性，很多家长认识到，要在短期内让孩子的英语水平有质的飞跃并不现实，寒假培训主要是

培养孩子学习英语的兴趣并增强语感。

有业内人士估计，成都仅从事少儿英语教学的培训学校就有60来家，成都

4---

据有关培训专家介绍，职业英语与日常英语相比，更注重语言在商务工作环境中的交流能力和实际运用能力，并且涉及的领域还会更为专业，比如旅游英语、酒店英语等等，培训课程十分强调实用性。在课堂上，老师会设定各种职场情景带领学员进行模拟训练，从而为学员提供更多开口交流和互动练

习的机会。因此，职业英语培训对学员日后的求职、实际工作都非常实用。

4.英语主流 小语种升温

外语培训市场空间逐年增长。根据”教育人生网”的统计数据，20\_年下半年，网上外语类项目报名量比去年同期递增30%。从目前的情况来看，成都的外语培训和其他地方一样，主要集中在四大领域：

一、各类考证项目，以四六级、PETS、BEC培训等为主，适合在校学生和想获得外语能力证书者；二、应用型培训，以实用口语、综合英语培训为主，6---树立、信誉的塑造、人才的引进、硬件的添置，无一不是成功的关键。而这些是否能一帆

风顺地办妥，对品牌驻入是一个很大的考验。

成都培训业的市场在20\_年呈现了一个稳中求发展的局面。而观望未来，鉴于越来越明显的理性消费趋势，培训行业的经营也已经逐渐进入理性化发展模式。不再以低价等方式来赢得市场，而是在加强整体发展，在提升产品和服务、培养和塑造品牌方面做足文章，用个性化，专业化的服务来吸引

消费者。市场的细分和专业化对口服务是最大的优势。

优势：

1.我们的课程设置具有很强的特色。

劣势：

1.作为一个新的培训机构，让公众建立信任感需要一个较长的时间。

2.前期规模并不大，在我们向潜在用户推荐过程中，这一点会削弱我们的8---师优势资源，借此促进品牌推广及销售。

\*课程设置和时间安排

（3）公共关系与市场推广部职能

\*公共关系的建立与维护

\*促销方案的策划与执行

\*品牌的推广

\*竞争对手的跟踪与调研

人力资源管理部职能

人力资源管理部主要承担两部分人力资源的管理职能：

\*管理人员

\*教职人员

\*招聘、培训、上岗

篇2：教育培训机构英语部工作标准流程

环亚教育英语部工作标准流程

一、接单

流程步骤：接收、排课通知

1.教师收到教务处的排课表，进行签字确认。

2.在工作时间内，上课安排原则上不

10---计划过课，过课需要的材料自行准备。校长、教学主管及各科任课老师等工作人员必须亲临听课，并提出中肯意见。注A：若因改教案者向后推迟过课，其他教师正常过课。注B：过课评分表见附表（二）

2、教师过课时要做好听课记录，以便给出合理的建议。

3、过课的老师过课后要根据其他老师的意见作出修改，修改版于周五上午10:00前发送至教学主管邮箱，书写的将笔记本交教学主管。

四、课前准备

1、教师提前5分钟到岗，课程结束前不允许再离开教室。

2、进教室后，整理桌椅板凳、查看白板笔是否够用、确保卫生，把环境调整到最佳上课状

态，如桌子太靠近黑板，桌椅不够，要做适当的调整。

3、进教室后，先组织孩子把书准备好，班长领读，学习委员收作业，教师

12---中测试，下册结束为期末测试。统一登记到学员成绩统计表上，计入考评。注：电话教学辅导表见附表（五）

学员成绩统计表见附表（六）

六、作业

1、每次课完成后都要布臵书面作业和口头作业（幼儿和一年级英语只布臵口头作业）2、每生要有两个作业本（统一本子），教师要全批全改，写上日期。作业要求书写认真、整洁。作业批阅修改完成后，要在学生学习情况表上有记录。（教学部每月检查两次，按照计划上交至教学主管处）

3、每次课前检查作业，并给予批阅，写好批阅日期和评语。

4、作业批改要求细致、全面。做好作业批改记录。针对每个孩子的作业给予实际记录。5、每月及时总结，明确学生掌握情况。对学生有一个学习分析，及时进行家校沟通，填写沟通记录。

注：家校沟通记录表见附表（七）

七、教研

14---和学生情况制定新的方案

4、讨论下个月的计划、活动方案等，比如节庆活动，家长会，亲子活动课等活动的开展。

5、会议内容需要记录在会议本上，会议结束对会议内容作出书面的总结，记录在会议上，由教学主管检查。

九、教学服务 班级管理手册

1、签到表：从第一次上课做好学生的考勤记录，注明准时上课、迟到、请假等情况。听课学生也做好记录。

注：签到表见附表（八）

2、学生档案：在第二个教学日之前将学员信息登记表完成。填写好学员姓名，学校，班级，生日，联系方式等。统一交给市场部管理。

注：学员信息登记表见附表（九）

3、补课记录：对后进生安排补课要作好补课记录。

4、作业记录：做好学生作业的上交、完成、听力方面的情况。

5、期末评价：课程结束前一周由任

16---

经营范围：少儿英语/少儿培训

项目投资：60万人民币

场地选择：河北省秦皇岛市海港区河北大街146号

一、项目概述

创办“艾莱克斯”英语培训学校，旨在为亚洲少儿精心打造英语学习课程，充分结合少儿第二语言学习习惯和少儿心理学，集面授课程、多媒体互动教学、网上教学于一体，着重体现效果性、应用性、知识性和趣味性。“艾莱克斯”少儿英语学习课程共分十个级别，适合3-14岁的孩子学习。是一套综合训练孩子听、说、读、写能力全面提高的课程，通过歌曲、歌谣、贴画、手工制作、游戏等活动，让孩子轻松快乐的学习英语。

二、市场分析

近年来，随着英语课程走进小学课堂，别让孩子输在起跑线上的观念以及望子成才的心态促使家长开始注重孩子对英语素质的培养，少儿英语培训市场呈现出火爆势头。英语学习低龄化的趋

18---语培训的教育机构，这就造成了目前少儿英语培训行业鱼龙混杂，没有一个真正的品牌机构为顾客提供选择，让各位家长无所适从。而且儿童学习英语有其特殊性－－完全从兴趣出发，依赖于语言环境；并且需要经常使用，与生活密切联系，才能得到巩固。因此，从这个现状出发，并充分考虑到家长们的需求，进行了英语培训市场的细分，希望可以创办一个少儿英语培训中心，以专业化专一培训少儿英语来创出自己的品牌。

2.市场竞争与前景

近十余年来，英语培训产业在全国各地的发展极为迅速，尤其是中国加入WTO后，学习英语的热潮空前高涨，英语培训产业也面临前所未有的发展机遇。尽管众多的少儿英语培训学校如雨后春笋般出现在培训市场上，真正成规模、有特色、具有品牌示范效应的学校却屈指可数，并且许多人反映学习效果并不太好，因而这个市场仍具有相当的发展空间，潜在的并不断增长的需求并

20---元。

幼儿情景英语班40分钟/节，每周2次（共4节），学时共10周，收费9000元。

幼儿动感英语班40分钟/节，每周2次（共4节），学时共10周，收费800元。

特色：通过观看幼儿影视片、唱歌、讲故事、做游戏、角色扮演等方法与形式学习英语，寓教于乐，以提高幼儿的学习兴趣，增强其对英语的敏感性和认知能力。

II类：小学生培训项目。此类别包括：小学生英语四会班（分普通班与强化班），小学生英语强化补习班，小学生英语听说提高班（分

**模特招生工作总结7**

少儿英语培训学校工作计划

篇1：英语培训学校计划书

威特英语学校创业项目商业计划书

第一部分 市场分析和行业分析

第二部分 SWOT分析与市场营销规划

第三部分 招生教学计划与课程设置

第四部分 人力资源管理与规划

第五部分 行政事务安排与实施规划

第六部分

财务预测与分析

近十余年来，英语培训产业在全国各地的发展极为迅速，尤其是20\_年10月中国加入WTO后，广大在校学生和成年人学习英语的热潮空前高涨，英语培训产业也面临前所未有的发展机遇。尽管众多的英语培训学校如雨后春笋般出现在培训市场上，真正成规模、有特色、具有品牌示范效应的学校却屈指可数，许多受训学员反映学习效果并不太好，因而这个市场仍具有相当的发展空间，潜在的并不断增长的需求并未得到充分满足。本方案拟开办一家具有独特教学特色和优良教学质量、充分适应市场

需求的品牌性英语培训学校。学校初步定名为威特英语培训学校（Wit English Training School）.第一部分市场分析和行业分析

近年来，随着经济的发展，对外交流日益频繁，作为参与世界竞争的重要武器——英语，也日益受到成都市民的关注，短短十多年的时间，各种形式和层次的英语培训机构纷纷亮相，小到英语教师自办培训班，大到外资企业来蓉举办专业培训机构，全成都不下千家。在顺城大街，除戴氏英语学校外，还有成都英之辅语言培训中心、新加坡英华美（成都）学院培训中心、福尼斯英语中心、成都外国语专业培训学校、建明外语培训学校等近十家培训机构，形成了成都顺城街外语培训一条街的格局。同时，依托高校的英语培训班也非常多。以四川大学为例，就有教育部四川大学出国留学人员培训部、成科外语、四川大学语言培训中心等机构，其中有各种夜班、周末班等形式。

据业内人士分析，成都拥有数百万人口，按每年100万市民参加培训，一个市民消费400元人民币计

算，在英语培训教育方面，就会形成4亿元的英语培训“大蛋糕”。

1.众多市民热衷英语培训

学习英语不再是学校里学生的专利了。随着出国留学、做生意、旅游、探亲等人员越来越多，以及大量入蓉外企对英语类人才需求的“扩容”，越来越多的人员需要英语培训。此外，职称考试要考英语；大中小学的学生更要把英语培训作为考级取胜的法宝。市场的存在是毫无疑问的。学员年龄结构呈现了多元化趋势，从2岁——60岁的人都有，学习目的也正由单纯的应付考试向应用英语角度转化。

2.少儿英语培训成最大亮点

近年来，随着英语课程走进小学课堂，别让孩子输在起跑线上的观念以及望子成才的心态促使家

长开始注重孩子对英语素质的培养，少儿英语培训市场呈现出火爆势头。

成都英语学习低龄化的趋势越来越明显，从今年各英语培训机构寒假的报名情况来看，少儿英语报名人数增长幅度很大，成为培训市场的一大亮点。据悉，现在的家长在选择培训学校和培训课程时更加专业和理性，很多家长认识到，要在短期内让孩子的英语水平有质的飞跃并不现实，寒假培训主要是

培养孩子学习英语的兴趣并增强语感。

有业内人士估计，成都仅从事少儿英语教学的培训学校就有60来家，成都每年学习英语的少儿不少于2万人，每年的少儿英语培训产值将近202\_万元的潜在市场。不难看出，少儿英语培训的巨

大蛋糕已经形成。

3.竞争压力炒热职业英语

在近几年的招聘会上，很多毕业生反映不少企业要求用英语面试，对英语水平优秀者会优先考虑。可见，良好的英语交流能力已成为求职者应聘好单位、好岗位的“敲门砖”。另一方面，企业对雇员的英语实际运用能力要求也在不断提高，英语能力成为职业发展晋升的“助推器”。不管是应届毕业生，还是在职人士都在纷纷追赶职业英语“充电”热潮，职业英语培训市场呈现前所未有的热度。今年寒假，成都一些知名培训机构如：建明外语、戴氏英语等都推出了不同类型的职业英语培训课程，其中以商务口语、求职面试英语、BEC为主打，并且根据学员英语水平、层次水平，设置了不同的分

据有关培训专家介绍，职业英语与日常英语相比，更注重语言在商务工作环境中的交流能力和实际运用能力，并且涉及的领域还会更为专业，比如旅游英语、酒店英语等等，培训课程十分强调实用性。在课堂上，老师会设定各种职场情景带领学员进行模拟训练，从而为学员提供更多开口交流和互动练

习的机会。因此，职业英语培训对学员日后的求职、实际工作都非常实用。

4.英语主流 小语种升温

外语培训市场空间逐年增长。根据”教育人生网”的统计数据，20\_年下半年，网上外语类项目报名量比去年同期递增30%。从目前的情况来看，成都的外语培训和其他地方一样，主要集中在四大领域：

一、各类考证项目，以四六级、PETS、BEC培训等为主，适合在校学生和想获得外语能力证书者；二、应用型培训，以实用口语、综合英语培训为主，一般采用小班教学，适合以英语实际运用能力为目的的求学者；三、出国英语培训，以帮助学员通过各类出国留学考试，如托福、雅思、GRE、GMAT培训

等；四、小语种培训，包括德语、法语、韩语等，其市场需求日益明显。

成都英语培训市场竞争激烈，但市场尚待进一步开发。英语培训要适合中国国情，才会有生命力。成都英语培训市场除了针对托福和GRE以及大中学生的过级考试之外，英语培训向应用型英语方向发展，向专业化方向发展。只要英语培训学校定位准确，这个市场是潜力无穷的。对于一个成熟的企业

来说，危机感要随时有，想拥有市场就要不断创新，不断以消费者的利益为根本出发点。

要想占领市场不是光靠一个漂亮的品牌，其中涉及社会信誉度、品牌忠诚度等方面要素的建立过

程。消费者的眼睛越来越亮，他们需要的是培训机构切实提供一些所需要的内容，而不仅是一个花架子。品牌的树立、信誉的塑造、人才的引进、硬件的添置，无一不是成功的关键。而这些是否能一帆

风顺地办妥，对品牌驻入是一个很大的考验。

成都培训业的市场在20\_年呈现了一个稳中求发展的局面。而观望未来，鉴于越来越明显的理性消费趋势，培训行业的经营也已经逐渐进入理性化发展模式。不再以低价等方式来赢得市场，而是在加强整体发展，在提升产品和服务、培养和塑造品牌方面做足文章，用个性化，专业化的服务来吸引

消费者。市场的细分和专业化对口服务是最大的优势。

优势：

1.我们的课程设置具有很强的特色。

劣势：

1.作为一个新的培训机构，让公众建立信任感需要一个较长的时间。

2.前期规模并不大，在我们向潜在用户推荐过程中，这一点会削弱我们的优势与能力。

机会：

1.市场非常大，且消费趋势也趋于理性。

2.真正的品牌英语培训机构并不多。

威胁：

类似新东方这样的连锁培训机构具有丰富的办学经验及良好口碑

市场营销规划

1.每2.每月在成都商报做一次文字的软广告，（70元/100字）介绍我们的办学宗旨及近期搞的活动。

3.每周选十个幼儿园及小学作为派发宣传单页的点，（宣传单页：元\*10000份；派单员：30元/

天）并有选择的派遣我们的老师做现场介绍及答疑。

4.和目标中小学、幼儿园、社区联办英语有奖竞赛，增加知名度。

5.开展免费试听，充分利用我们的教师优势资源，借此促进品牌推广及销售。

\*课程设置和时间安排

（3）公共关系与市场推广部职能

\*公共关系的建立与维护

\*促销方案的策划与执行

\*品牌的推广

\*竞争对手的跟踪与调研

人力资源管理部职能

人力资源管理部主要承担两部分人力资源的管理职能：

\*管理人员

\*教职人员

\*招聘、培训、上岗

篇2：教育培训机构英语部工作标准流程

环亚教育英语部工作标准流程

一、接单

流程步骤：接收、排课通知

1.教师收到教务处的排课表，进行签字确认。

2.在工作时间内，上课安排原则上不允许拒绝，若有特殊情况，可与教学主管商定，填写拒排课申请单。

3.接到排课通知或查询到有课程安排后，开始着手准备备课和通知学生上课时间。

二、备课

1、教师在每周四前非上课时间备课。每周检查一次。

2、上交时间：当周备课必须在每周的周四下午4:00之前完成，word版本的发送到教学主管的邮箱。手写的将备课笔记交给教学主管，早完成早发送以便查看修正。注：提前一周备课。

3、教学主管必须于周五下班前将教案中的意见反馈给老师。老师如无太大修改按照原计划进行过课，如改动较大可将过课时间顺延。

4、备课要求使用统一的备课本或统一格式的Word文档，按步骤填全所有项目。 注：备课内容要求见附表（一）

三、过课

1、周四按照教学部公布的教学工作计划过课，过课需要的材料自行准备。校长、教学主管及各科任课老师等工作人员必须亲临听课，并提出中肯意见。注A：若因改教案者向后推迟过课，其他教师正常过课。注B：过课评分表见附表（二）

2、教师过课时要做好听课记录，以便给出合理的建议。

3、过课的老师过课后要根据其他老师的意见作出修改，修改版于周五上午10:00前发送至教学主管邮箱，书写的将笔记本交教学主管。

四、课前准备

1、教师提前5分钟到岗，课程结束前不允许再离开教室。

2、进教室后，整理桌椅板凳、查看白板笔是否够用、确保卫生，把环境调整到最佳上课状

态，如桌子太靠近黑板，桌椅不够，要做适当的调整。

3、进教室后，先组织孩子把书准备好，班长领读，学习委员收作业，教师检查孩子作业情况。

4、正式上课3分钟前，考勤点名，记录在上课签到表上，已到打勾，未到打A。

五、课堂教学

1、学校每一季度期末考试前学生给任课老师打分。 注：学生打分表见附表（三）2、课堂教学评价表

根据学校教师听课填写的此记录表来算出平均分，计入考评分数。

注：课堂教学评价表见附表（四）

3、每次课后写课后反思，于每周四4:00前和备课笔记一起上交至教学主管处。 4、电话教学辅导

每月做好电话教学辅导工作，并做好表格记录，教学主管每月随机抽取一些学员进行访问，并作好记录，作为考核。5、教学效果

在每期课程的期中期末安排两次测试，测试成绩计入教师考核。其中少儿英语20次课，期中测试第10次，期末测试第20次课。新概念英语上册结束期中测试，下册结束为期末测试。统一登记到学员成绩统计表上，计入考评。注：电话教学辅导表见附表（五）

学员成绩统计表见附表（六）

六、作业

1、每次课完成后都要布臵书面作业和口头作业（幼儿和一年级英语只布臵口头作业）2、每生要有两个作业本（统一本子），教师要全批全改，写上日期。作业要求书写认真、整洁。作业批阅修改完成后，要在学生学习情况表上有记录。（教学部每月检查两次，按照计划上交至教学主管处）

3、每次课前检查作业，并给予批阅，写好批阅日期和评语。

4、作业批改要求细致、全面。做好作业批改记录。针对每个孩子的作业给予实际记录。5、每月及时总结，明确学生掌握情况。对学生有一个学习分析，及时进行家校沟通，填写沟通记录。

注：家校沟通记录表见附表（七）

七、教研

1、教研时间：以教学部的教学计划为准 2、教研内容：以教学部的教学计划为准，提前一周通知负责人，负责人需把资料准备详细。（教研内容：备课、集体备课、交流学习心得及应用、课件制作交流学习、简笔画、看教学视频、集体评课等适合我们自己的内容和形式）3、教研记录

把每次集体或个人教研的内容记录在上面，并写上心得体会。每人一个教研专用本。教学部安排听课需详细填写听课记录，并填写听课心得，统一交给校务处。

八、部门交流会

1、会议时间：每月月底最后一周的周四下午1点到3点 2、参与人员:全体英语老师 3、会议地点：会议室 4、会议流程：

1、分享每月教学心得和感悟

2、每位英语老师总结每个月的教学情况，比如：上课情况、学员管理，家长反馈等。 3、大家根据家长的需求点和学生情况制定新的方案

4、讨论下个月的计划、活动方案等，比如节庆活动，家长会，亲子活动课等活动的开展。

5、会议内容需要记录在会议本上，会议结束对会议内容作出书面的总结，记录在会议上，由教学主管检查。

九、教学服务 班级管理手册

1、签到表：从第一次上课做好学生的考勤记录，注明准时上课、迟到、请假等情况。听课学生也做好记录。

注：签到表见附表（八）

2、学生档案：在第二个教学日之前将学员信息登记表完成。填写好学员姓名，学校，班级，生日，联系方式等。统一交给市场部管理。

注：学员信息登记表见附表（九）

3、补课记录：对后进生安排补课要作好补课记录。

4、作业记录：做好学生作业的上交、完成、听力方面的情况。

5、期末评价：课程结束前一周由任课老师统计班级学员获奖名单，评出环亚之星，优秀学生，制作奖状，写好期末评语，在期末的汇报课上一起发给家长，促进最后的续班。

八、续班工作（以18次课作为标准为例）

续班工作操作标准

表格如下：

备课内容要求见附表（一）过课评分表见附表（二）学生打分表见附表（三）

课堂教学评价表见附表（四）电话教学辅导表见附表（五）学员成绩统计表见附表（六）家校沟通记录表见附表（七）学生签到表见附表（八）

学员信息登记表详见附表（九）

篇3：少儿英语培训学校创业计划书

**模特招生工作总结8**

1．整——社团的合并

南北校区合并使社联的实力进一步扩大，但同时社联在人员和数量上也发生了很大的变动。社联积极发挥其引导职能，使性质相同或相近的社团和为一体，既有利于壮大社团的实力，提高其活动的质量，又有利于社联的管理。

2．宣传——《社联时讯》的发行

20ｘｘ年4月18日，是社团联合会成立两周年的日子，为庆祝这一具有纪念意义的时刻，由社联主办，\*\*\*策划出版了《社联时讯》，使更多人对社联有了更深的了解，自扩大了社联在校园的影响力。

3．完善——各部内部建设及各部间的交流合作

为使社联内部人力资源得以充分利用，本学期各部人员作了较大的调整。在继承过自去优良工作作风和方法的基础上，吸纳和发展了一系列行之有效的工作模式，\*\*提高了办事效率。同时邀请各社团负责人参加例会，讨论社联和社团的建设问题，加强了社联与\*\*社团之间的交流和沟通。

部与部之间加强交流，互相学习，增强了大家的团队精神、和合作意识，为各项工作的顺利进展奠定了基础，促进了社联内部建设的进一步完善。

**模特招生工作总结9**

模特培训学校艺考模特招生要求

一、培养目标

辽宁北方模特职业培训学校所开设的艺考模特考前培训班针对具备报考艺术类服装表演模特专业的艺考生，提供最专业最实效的加试面试专业技能应考培训，以保障模特艺考生获得高等院校服装设计与模特表演相关专业的加试合格证。

二、升学与就业方向

全国开设服装表演与服装设计、服装设计与表演、服装与服饰设计等专业的大学院校，包括一本、二本院校。艺考模特学员可参加专业模特大赛并签约，成为艺术类高考专业成绩提升的砝码。

三、招生范围及要求

招生范围：面向全国各省、自治区、直辖市

招生要求：

1、平面模特方向：女身高165—172cm；男身高178—184cm；

2、服装模特方向：女身高173—185cm；男身高185—195cm；

3、形体形象具备艺考模特培训班学习和发展的潜质。

4、身心健康，品行端正，具有训练和参加专业活动的健康体能。

四、课程设置

按教育部制定的高等院校服装表演专业高考内容组织教学，课程包括：形体训练、服装表演基础、镜头前表现、表达能力、化妆造型、服饰搭配、时尚礼仪、应考舞蹈、考试技巧及报考指导等内容。

随到随学，循环授课；

五、开学日期与周期

专业预科培训：每月10日开学，上课时间：每周一至周五09：30——11:30；13:00——15:00；

考前集训：开班日期为： 10月10日、11月10日、12月10日

六、学费标准

专业预科培训与考前集训连读学费为16000元。

七、咨询报名

通过电话、QQ或者来校进行咨询，按要求说明自身情况，按报道日期到校报名并递交学费。

八、住宿要求

1、外地学员统一住校管理（双休日培训学员除外），当地学员可自愿；

2、住宿费：800元/月

**模特招生工作总结10**

1．大型比赛

艺术协会与腾骜口才协会共同举办了第一届“融春杯”校园主持\*\*赛，与演讲协自会共同举办了校园形象大赛。丰富了校园生活，发展了校园文化，发掘了才艺新人，展现了当代大学生的风采。

大地文学社的“惠恒杯”征文大赛，天舟文学社的第二届校园写作大赛，都为广大自文爱好者提供了\*\*创作的空间，丰富了课余生活，繁荣了校园文化。

2．大型讲座

英语协会举办了有外教主讲的\*\*风情讲座，为同学们了解\*\*文化打开了一扇窗口；\*\*经济社邀请专家分析大学生就业趋势与方向，为同学们择业提供了有效的.信息；\*\*网络俱乐部亦邀请专家讲解当代信息产业技术发展及认证知识，让同学们对信息产业有了更进一步的了解。

3．宣传活动

青年法学社于“3．15”消费者权益保护日，与石家庄北国商城益友百货，石家庄得正律师事务所联合举行了以“情系3．15”为主题的大型宣传活动，受到社会各界的广泛关注。

自然之子希望工艺环保协会\*\*河北经贸大学参加了石家庄市\*\*，河北电视台，燕赵都市报联合举办的“健\*\*活，从我做起”大型工艺活动，受到广泛好评。

4．募捐活动

艺术协会举办大型文艺义演，\*\*传播联盟义卖创刊号杂志，为我校身患白血病的张阳同学募捐。

自然之子希望工艺协会举行了两次募捐活动，并将募捐衣物送到\*山县大吾乡邾培村民手里，把爱心献给他们。

5．健身活动

足协、篮协、乒乓球协会的多次\*\*友谊联赛，健身的同时，增进友谊，展现了当代大\*的激情和魄力。艺术协会每周晚的舞会，丰富课余生活，塑造完美体魄。

从本学期的活动总结中可以看出，社联在各项工作中都取得了不错的成绩，但不可否认我们的工作中还存在着失误和不足：南北院合并，社团数量的增多，还需我们进一步加强\*\*和指导；随之而来的社团成员的增多，增强了活动过程中广泛调动其积极性的难度，社团活动在\*\*方式上尚需改进。

时光飞逝，转眼间，与武术协会相伴的日子已一年了。回想武术协会这一年走过的路，经历了很多，举行了多次活动，也曾作为嘉宾参加过多次节目表演，在～年里，武术协会有好的方面也有不足之处。好的继续发扬，不足之处需要不断改进，直至完善。

武术协会于年11月19日晚上举行了“武”知识竞赛，在这次竞赛中，让会员更加了解武术的理论知识，毕竟理论来源于实践又指导实践，对武术的动作熟练且又懂得专业的理论知识才能称得上真正的习武之人，况且习武先习德。就在“武”知识竞赛结束的当晚，武术协会庆祝了“协会六周年”生日，在这次庆祝晚会上促进了武术协会各成员的交流，也增进了他们之间的情感！

年11月21日，武术协会参加了院运会开幕式的节目表演，在此次开幕式上，武术协会表演了集体太极扇、小红拳、刀，为了能让节目表演成功，参加表演的会员都积极排练，甚至放弃了自己的午休时间，这正所谓有失必有得，最终表演胜利完成，从中也使广大师生对武术更了解，好武之人对武术更有兴趣，武术协会定于每周一、三、五下午七、八节课，周六早上7：30~10：30集训，无论是冬天还是夏天，他们都是如此，毕竟要想真正练好武术，就得付出常人难以想象的汗水，倘若是三天打渔两天晒网，注定是学不好武术的，武术讲究的是贵在坚持。除了集训能让武协成员无相学习，无相交流，武术协会还搞一些户外活动，就如一年一度烧烤活动，武协于年12月15日在金银河进行了烧烤活动，在这次活动大家都玩得非常的开心，从而也使大家的心情更轻松，并且增进了友谊，使武协这个大家庭更加团结，不过在这其中，也有不足之处，由于\*\*者考虑不周，导致有些缺失，但最终还是顺利进行了活动。

武协还于年12月5日举行了摔跤大赛，这次大赛是为好武之人提供一个\*台，展示他们的风采，从而也让他们对武术及武协的了解。此次活动由于设备不够完善，导致选手有受伤的情况，武协也因此结束了比赛，但最终还是从参赛者中排出冠、亚、季军及优秀奖，颁发奖杯奖品给参赛者以资鼓励。摔跤大赛是一种危险性较大的活动，所以武协以后会选择那些危险性较小且又能让好武的之人展示他们之风采的活动。

武协于年4月23日举行了武术协会第二届晚会，为了能成功举行，武术协会的成员整整用了一个多月来准备，每一位成员都很努力，尤其是表演者，无论雨天还是晴天，他们都去排练节目，周末也不例外，终于功夫不负有心人，这次晚会取得圆满结束。虽然举行晚会很辛苦，但是可以从中学到团结、坚持。忍耐……也正因为这样，他们会在短时间内学到东西。在这次晚会表演中有不足之处，出现失手状况，不过请相信武术协会在下一届会做得更好的。

本次活动从10月1日开始筹备，为弘扬尊老、爱老、助老的传统美德，努力培养教师与学生的尊老敬老爱老助老的良好道德意识和良好道德风尚，我校安排了以下系列活动：

1、各班召开了一次以尊老敬老为主题的主题班会。在活动中学生非常乐意和积极，认真参与活动，并为老人们精心设计制作了许多礼品。制作活动充分发挥了全体学生的积极性和创造性，制作过程散发出了浓浓的对老人的敬爱之情。

2、为身边的老人做好事，办实事。“敬老月”活动期间，各班班主任结合本班学生的年龄特点，安排学生进行了一些具体的，力所能及的敬老爱老的好事、实事。如安排学生为自己的爷爷奶奶、外公外婆及居住在自己周围的残疾老人、“空巢老人、高龄老人打扫卫生、做一顿饭、讲故事、洗衣服、洗脚等，六年级班的学生去慰问老人时正遇到几个老年人在脱离包谷，同学们就主动围着包谷堆，和几个老人有说有笑地开始帮助脱离包谷。让身边老人感受到节日的温暖。学生自己也从中领会到了付出的快乐。

3、制作一份敬老礼品。各班的同学都为老人们精心设计和制作了一份礼品。如有些学生做了寿桃，有些同学则画了幅画，有些则折了一朵花，有些用一张纸剪成一个桃心，并在桃心上画漂亮的画。在走访慰问老人时亲手送给了遇到的老人们。

总之，本次敬老月在全校师生的共同的努力下，取得了很好的教育效果。很多学生明白了敬老爱老的重要性，并付出了实际行动。在让身边老人感受到节日的温暖。学生自己也从中领会到了付出的快乐。

按照上级有关要求，xx市老龄办认真组织，用心行动，敬老月活动开展的如火如荼，全市各级各部门高度重视，制定活动方案，确保活动取得圆满成功，受到广大老年人欢迎。主要活动状况汇报如下：

接到上级开展敬老月活动的通知后，老龄办立即召开会议进行安排部署，按照要求，以xx市市委办公室、xx市政府办公室两办名义下发xx市关于开展20xx年“敬老月”活动的通知。“敬老月”活动主题是：“宣传贯彻老年法，关爱造福老年人”。其宗旨是深入贯彻十五大精神，紧紧围绕“五个老有”工作目标，落实老龄法规政策，维护老年人的合法权益；弘扬优良传统，宣传敬老典型，营造良好社会氛围；增强全社会老龄意识和敬老意识；广泛组织和动员社会各界，为老年人办实事、做好事、献爱心。

为落实“敬老礼貌号”建立活动，营造全社会尊老敬老氛围，下发通知进行xx市“敬老礼貌号”评选，以市委、市政府两办名义隆重表彰。在《xx日报》、广播电视台对“敬老礼貌号”建立活动及典型进行宣传。10月13日晚7点，孝和——xx市庆祝老人节暨敬老礼貌号颁奖晚会在市广播电视台演播大厅举行，等市级班子领导出席。

首先市委副书记、市长致辞，对老领导、老同志几十年的工作给与肯定，近年来，市委、市政府高度重视老龄事业发展，出台了一系列惠及老年人的政策措施，建成了一批高档次老年福利服务设施和活动场所，老年人合法权益得到较好的保障，老年人生活质量不断提高，全社会尊老敬老的氛围更加浓厚，全市老龄事业走上了快速协调的良性轨道。刘市长要求全市各级各部门主动关注老年人特点，适应老年人需求，坚持不懈为老年人办实事、做好事、解难事。同时也期望广大老年人在颐养天年的同时，发挥余热，发挥优势，用心参加力所能及的社会活动，为建设完美家园做出新的贡献。会上，xx市领导为获得山东省、xx市、xx市的“敬老礼貌号”颁奖。

晚会在大型歌舞《在期望的田野上》中拉开序幕，精彩纷呈的节目让人目不暇接。老年歌舞《爷爷奶奶和我们》烘托出节日氛围，配乐诗朗诵《又是九月九又是重阳》展示了老龄事业的辉煌，特邀xx市领导干部舞蹈队表演《荷塘月色》将晚会推向高潮，最后，晚会在激昂向上的歌舞《孝和》中落下帷幕。

10月10日上午，；9日下午，人大主任等主要领导走访慰问部分百岁老人、贫困老年人及敬老院。为他们送去慰问金和慰问品，折合人民币3万余元。同时并要求各有关部门关心老年人生活，想尽一切办法帮忙他们解决实际困难，让老年人生活更加美满、幸福。

全市各级各部门力所能及的开展尊老敬老活动。10月11日，在xx市xx公园广场，老干部局举办了“俏夕阳”老干部才艺展，有舞蹈、独唱、器乐合奏等14个节目，活跃了老年人生活。各有关部门纷纷出台敬老月活动方案，市委宣传部、市文联带领部分书画专家到有关镇（街道）社区，开展“重阳节尊老敬老文化下乡活动”；市文广新局开展文化下乡活动，丰富老年人文化生活；市卫生局组织专家开展“送医药送健康送温暖”活动到乡镇、到社区；市慈善总会、民政局开展“夕阳扶老”为农村五保老人“雪中送炭”活动；明水、双山、刁镇等镇、办事处也纷纷为敬老院和贫困老年人送爱心。

自大二继任女生部部长以来，工作总结如下：

一，新生入学后礼仪队的招新。

对于这个工作，在日语系可以说难度不大，因为日语系是一个小系，却是我们学校的王牌专业。今年新生只有两百人左右。首先是在B02教室进行高个子选拔，因为礼仪队的要求是需要身高的。在B02的选举结果是不尽人意的。因为人数真的少的可怜。所以只有从优选拔，最后在自律委员会的帮助下，最后挑选了七名男生，五名女生组成了一支系礼仪队。

二，模特队的培训

对于模特队的培训工作，我邀请了黄丹妹和蒲涛两位朋友。在他们的积极支持和辛勤协助下，模特队的培训工作很顺利的展开了。每天5:30到6:30我们会在B楼大厅进行培训。首先是定姿30分钟，然后跟着音乐找拍子。在半个月的学习中，模特们的站姿和走姿都变得很专业化了。尤其是女生已经适应了七，八分的高跟鞋模特队的培训工作开展得很棒。大家都很支持我。

从模特队的培训中，我知道了：做一件事必须要持之以恒，坚持到底才会收获良多！

三，模特大赛

四，日语系七栋自律委员会的文化节

我们英日语系七栋自律委员会的邀请参加了今年首届的文化节。首先是没惹多整体以什么样的形式出场，需要达到什么样的效果。对于这些我觉得还是比较容易的事。因为只要用脑袋就行了。在这过程中，我所遇到的困难就是服装。因为没有经费，所以服装只能自己想办法。我讨厌那种模特们自己从别人那借一些自认为漂亮的衣服，但却达不到整体效果的统一。为了力求效果统一，因为模特队是一个整体而不是凸显个人。所以我想到了军训服。刚开始大家都很鄙夷，因为军训服没有个性，但在我的剪剪缝缝之下，军训服也能穿出时装的感觉。因为这其中加入了我的设计天分很高的IDEA在里面。整个模特队的衣服都是我亲手制作。记得接连四个晚上，我都在捣鼓那些衣服。文化节是在感恩节晚上举办的。而我 所设计制作并改造的军训服取得了很好的成绩。取得了特等奖和最佳创意奖。并得到了在场嘉宾及评委的一致肯定。在李燕老师的鼓励下，我信心大增，决定 亲手设计元旦会女生的晚礼服。

五，元旦晚会的筹备

对于今年的元旦晚会，我想这是一个无比重要的日子因为我系将与英语系一同承办。模特队的训练在一如既往的进行。因为这是元旦晚会筹备过程中最基本的工作。接下来就是T台秀女生的晚礼服。设计稿已经初步完成。原料我想用纸，创新且大胆。这场T台秀我称之为中国风。因为我加入了很多具有中国特色的东西，如灯笼形的裙摆设计，扇形的翻领设计，青花瓷的礼服设计，还有剪纸，剪花。我都将其注入其中。因为我想表达是我热爱我的祖国。我热爱它优秀灿烂的文化遗产。而且我喜欢中国女人骨子里流露出来的端庄与儒雅。服装准备的差不多了，接下来就是发型。因为我力求完美与统一。

另外，应李燕老师的要求，我还准备了一些男老师表演的服装。

六，下一任女生部部长的培养

今年女生部招新三人，在平时礼仪队的训练中，我都会将这三人带着一起培训，希望他们能够从中学习一些最基本的模特培训的知识，以便能够参与女生部部长的竞选。

七，自我荣誉

在大一，我积极加入学生会并且在大二成长为一名女生部部长。而在班级，我一直担任班级的安全委员。因为大一每天晚上都会上晚自习，我就用休息时间为大家开办了《新闻十分钟》这个节目，在这十分钟内，我会为大家播报一些国内外的重大事件，奇闻异事，用以放松大家因为用功学习而十分疲惫的大脑。为此获得了系优干的光荣称号。“荣誉是过去，努力是现在”相信这一句话也更能让人振奋，只有不断地努力，才能取得更辉煌的成就！

八，后期工作的规划

今年结束，我当上女生部部长已有半年时间了，一路走来，如果不是书记要求，用文字记录下这些经历。我才知道这半年来我过得如此充实。虽然有时候会忙到吃不上饭，有时候会因为工作而稍稍耽误学习。但我觉得做这些是有意义的，正因为参加了这么多 活动，我已经由大一一名被指挥者成长为一名指挥者，这一路走来，我的大学生活丰富而多彩。

对于以后的学生会工作，因为我曾经有一个愿望，创办为期一周的日语系欢庆节目。其中包括服装发型设计大赛，化装舞会等。但这些愿望已经在T台秀中实现了。我很开心。明年有一个女生节。对于我们女生而言，这个节日是特别的。我最初的想法是筹集一些资金，搞一些爱心早餐外送，女性健康知识讲座，化妆品的择买，还有服饰搭配的一些技巧，希望能帮助那些爱美的女生。另外，我还想用一些吸管，矿泉水瓶，奶茶杯制作一到两套衣服，用以呼吁环保，希望将女生节承办的更好！

对于未来，我充满希望。我激情昂扬，不管以后的路或坎坷，或平坦，我都以最佳姿态迎接未来的挑战。对于设计，一直是我的梦想，我将继续坚持下去，直到我站在光辉的顶点！

大一参加了校心理协会，微爱社，院科协和院学生会，大二后由于精力有限，只是留在了校心理协会和微爱社，所以在这篇总结中我想谈论的是校心理协会和微爱社的社团工作。

首先谈谈微爱社吧。我非常喜欢担任志愿者，尽自己的力量去帮助别人，所以我一直热衷于参加微爱社这个志愿者协会的活动。微爱社就像我的家一样，作为一名微爱成员，我想，总结这个词大抵是不恰当的，兴许用回忆会比较好吧。

大一下学期我参加最大的活动就是支教。仍记得我和舒爷的第一次支教，那是微爱社对外迈出的第一步，我们身上的压力可想而知。我表面装作很\*静，但内心着实很紧张，生怕自己有地方做得不够好而给微爱社抹黑。越是临近支教，我则越是紧张，后面都有些神经质了，常常与老崔，舒爷他们争吵，现在再想想确实挺不好意思的。我这个人有时候就是认死理，这点以后还是得改掉的。支教最后的结果是出乎意料的好，额，这个确是没有夸大其词，那次台下和台上的配合都十分完美，中间也没有出现笑场一类的囧事。那次活动后我也认真写了总结，发表在博客中。

中间还有个计算机服务活动比较累，就是我们帮助学校的同学修理电脑的。那个活动给我的唯一感觉就是累，我是下午两点去的，一直站到天黑，然后把东西全部搬回院办。那次回到寝室真感觉自己骨头散了架似的。不过后来听老屈他们说我们的活动确实帮到了许多人，却又觉得十分值得。

说到这里忽的又想说说捐款的事情。我个人比较讨厌直接捐款的事情的，虽说每次依旧会把身上能够拿的钱捐出来，但我发自心底的不认同此类捐款活动。首先就是我觉得自己亲自动手去帮助他人，比只是出点钱更有作用。比如说支教这件事，我觉得自己去给孩子们上课，去和他们聊天，去和他们一起做游戏，比我直接给他们一个崭新的文具盒更有意义。或者说我觉得精神上的给予比单纯物质上的满足更有意义。再说陪伴孤寡老人们，其实就是去陪他们唠唠家常，他们并不缺少物质，而需要的的是一种精神上的满足。还有一个原因就是诸如“郭美美事件”一类的红十会弊案让我对慈善机构的“非盈利”目的产生了怀疑。若是我记得不错，现在没有任何一家慈善机构公开其内部财务，我捐的钱真的都用到实处了么?抱歉我不会再相信那些慈善机构编织的“谎言”，如果真捐，我希望能亲手把钱交到要用的地方。还有在学校内的募捐，这个直接捐给同学我都会毫不犹豫拿钱出来，但我仍认为有更好的办法，比如说我们可以通过号召同学们打一天零工，将工钱捐出来给需要的同学，这个方法我觉得比大家拿着募捐箱走遍学校的要好。而这个方法也联系到了我下面要说的第三个原因。作为学生的我们，经济来源大都是从父母那里得来，我觉得我们不能够滥用父母的钱去做善事，因为那钱并不是我们赚的。花着父母的钱，打着善心的\*\*去捐款，委实让我心里不安。我觉得当我们经济能够\*\*时，再去捐款也不迟吧。

额，写着写着就跑题了。也罢，反正这里只谈“风月”，不论“国事”，就想到哪写到哪吧。

再来说说这个学期的事。这个学期微爱社招新，又来了一批新孩子，我和他们相处都挺不错。记忆最深的就是白祺綝和仲丹两个人了。小白一路挺搞笑，然后人很好，我俩也就这么熟络起来了。仲丹妹纸是我第二次支教的搭档。我得承认，在责任心方面我得多多向她学习学习。第二次支教感触也挺身，我已经把感触发到博客中了。

后面几个月我在校心理协会比较忙，所以微爱社这边来的少了，但还是一直有关心这边的活动。

回首\_\_微爱社活动，我感觉自己做得还行，展望\_\_，我则是希望自己能地尽力去帮助他人。

在这学期中，我们大学生社团联合会的全体成员付出了很多，同时也收获了很多。大学生社团联合会在学校的发展些不断的壮大，社团文化蓬勃发展，学生社团正在彰显着自身的独特魅力，我校大学生社团联合会抓住了这样不可多得的发展机遇，在校\*\*的大力\*\*下，社团规模迅速扩大，社团文化影响着整个校园，已经成为校园文化的一部分。大学生社团联合会在这年里配合校\*\*的指示精神进一步加强大学生的思想\*\*工作，共同促进校园文化的健康发展，开展了许多利于大学生健康成长的活动，丰富了同学们的课余文化生活，调动了同学们的积极性。

一、纳新活动

回首这学期，便是以纳新作为我们大学生社团联合会的第x个活动开始的，大学生社团联合会的纳新分为初赛和复赛两部分，同学们在这次纳新中都表现出了极高的热情，踊跃参加，积极报名。在选举过程中，同学们的表现也是非常的精彩，经过激烈的两轮比赛，最终选出了社联的新成员，为大学生社团联合会注入了一股新鲜的血液，增加了大学生社团联合会的生机与活力。

二、大学生社团联合会\*\*学生会\*\*选举

在这学期中，我校学生会今年进行了一系列的\*\*，把学生会分为学生会、大学生社团联合会、大学生自律委员会和大学生青年志愿者协会四部分，今年的学生会\*\*选举也是本着公\*公正的原则，在学术交流中心召开，由同学们投票得出，选举过程有序的进行，各个竞聘的学生也是演讲的非常精彩，博得阵阵掌声。投票的同学也是非常的认真倾听，最终\*\*选举成功的结束。

三、学生会全体成员见面大会顺利召开

经过认真谨慎地学生会选举后，学生会新的一批成员全部选完，我校学生会的全体成员见面大会也开始召开，在这次见面会上，学生会成员全部到齐，\*及各个副\*还有各个系的的\*都与学生会成员见了面并发表了精彩的演讲，通过这次会议，同学们更见深入的了解了学生会的职能以及责任，同时也更加深入的了解了各个\*，增进了成员之间的友谊，对学生会的工作也有了更加升入的了解。

四、“精彩在沃”校园歌手大赛圆满举行

为了丰富同学们的校园文化生活，提高同学们参加活动的积极性，发掘同学们的才能我么大学生社团联合会举办了“精彩在沃”校园歌手大赛，同学们们踊跃残疾，积极报名，大学生社团联合会成员积极筹备，布置现场，做好了各项工作，最中以我校学生取得第x和第x的好成绩圆满结束。

为了组织好“敬老月”活动，充分体现老年人的精神风貌，首先，汇报了开展“敬老月”活动计划，得到了公司领导的高度重视和大力支持;其次，召开了幸福老人促进会专题会议，要求从实际出发，在社区内开展各具特色的爱老敬老活动，组织志愿者小分队开展立品服务活动;第三，利用各种宣传形式，大力营造爱老敬老的舆论氛围，强化社区居民的敬老爱老意识，我们在东风汽车报连刊登2篇报道，使这次“敬老月”活动丰富多彩，得到了老年人的好评。

“敬老月”期间，市老龄办牵头、联合有关部门举办了各种丰富多彩的活动。

10月上旬，由市老龄办牵头，市民政局、市委老干部局、市人社局、市财政局、市卫生局、市老年大学、市老年书画协会联合举办的“全市离退休老同志书画摄影展”在市文化馆举行，市领导出席开幕式。现场吸引了众多市民前来观看欣赏。

10月中旬，市老龄办、市体育局联合举办了“20\_年敬老月全市老年象围棋比赛”，作为敬老月活动的一个项目，本次比赛面向全市老年人，吸引了众多市直各有关单位的离退休老同志和社会老年人参加，老年人尽展棋艺，展现出良好的精神风貌。

10月20日上午，市妇联、市老年学学会、老年协会在柏庄时代广场举办“芜湖20\_金婚盛典见证仪式”。143对金婚老人获颁《金婚盛典证书》。活动现场，一对对金婚老人身着喜庆唐装，缓缓步入红地毯，向人们挥手致意，并在金婚伉俪照片墙上签名。大家纷纷向风雨同舟、患难与共50年的幸福家庭致以重阳节的祝福与问候。

“敬老月”期间，市教育局在市二中礼堂举行芜湖市第31届老教师祝寿会，为年满65岁的125位老教师集体祝寿。市教育局领导向每位寿星赠送了寿礼，并陪同寿星们观看了精彩的文艺演出。

为弘扬中华民族尊老敬老的传统美德，进一步营造爱老助老的良好社会氛围，在九九重阳老年节来临之际，xx区同升街道桃阳社区积极开展精心组织了一系列敬老爱老活动。现将桃阳社区筹委会敬老月活动总结如下：

首先，按街道社会事务办老年办要求，利用社区板报、宣传栏等各种宣传形式，在小区政务栏制作了一期“重阳节”宣传版报和两条敬老月宣传横幅，大力营造爱老敬老的舆论氛围，强化了社区的爱老敬老意识。

其次，从实际出发，结合本社区筹委会的特点，开展了一系列重阳节走访慰问活动。

一、对筹委会在辖人口中的116位70岁以上高龄老人发放200元/人的慰问金，为老人们送上了重阳节日的祝福。

二、按区、街敬老“金秋惠老”活动安排，在民政专干的陪同下走访并慰问了社区八位90岁以上的老人和两位贫困老人，为他们送去了粮油物资，把党和政府的温暖送到了老人们的家中。

三、按上级党组织安排，看望并走访了本社区六位70岁以上、50年党龄的老党员，为他们送去了节日祝福和200元/人的慰问金。

最后，组织青年志愿者，对辖区特困、孤寡老年人进行家庭清洁、陪伴谈心等服务。尤其是在本次敬老月中，“三无”老人邹明亮嗲嗲在市中心医院做直肠癌手术，由社区干部成立爱心特护值班小组，每天轮流到医院进行探视守护，特护小组成员为其缴纳每日医疗费用、经办了住院转科手续，购齐医护所需用品，通过大家无私照顾、全程陪护，让老人在疾病孤独时刻感受到儿女般的亲情和温暖，弘扬了中华民族敬老、爱老、尊老、助老的传统美德。

为了进一步加强我镇老龄工作，我们以“三个代表”重要思想和党的\_精神为指导。坚持“党政主导，社会参与，全民关怀”的工作方针，坚持执政为民和以人为本的原则，根据的规定，按照酒泉市老龄委对“敬老月”活动工作的统一部署，我镇老龄委办公室发动机关、学校、卫生院和各村组，扎扎实实地开展敬老月活动，精心组织了一系列敬老爱老活动，把全镇敬老爱老活动推向一个新的高潮。现将我镇敬老月活动总结如下：

敬老月期间，全校积极主动为学校周边老年人办好事、实事。活动中，要求全体师生先从关爱自己身边的老人开始，帮助他们，给他们带来幸福和欢乐。而后扩展到关爱周围的孤寡老人和贫困老人，和他们聊天、谈心，使他们的心理不再孤独，并为他们干一些力所能及的家务活，使老人感受到春天般的温暖。在宣传活动中，各个中队为他们讲解有关老龄方面的知识，积极倡导每个家庭关心、爱护老人，通过宣传在全校营造出了关心老年人、支持发展关心老龄人的浓厚氛围。到库区敬老院为孤寡老人和贫困老人送温暖。深入开展“关爱老龄人活动”，发动全校，在“敬老月”期间，走访慰问孤寡老人和贫困老人，为老年人表演节目、剪指甲、梳头等一些力所能及事情，进一步培养少先队员爱。

大二暑假xx年8月19日对自己大二担任校数学协会会长社团管理办公室\*\*所开展的工作进行了总结，记录如下。

由于社团管理办公室是刚刚成立，毫无经验可循。但对于我来说，有难度的工作才意味着真正的挑战。

在短短的一个学期内，主要工作如下：

一、健全社团管理办公室\*\*机构;

二、完善社团管理办公室相关\*\*;

三、妥善保管所有社团各种档案资料;

四、建立社团负责人例会\*\*;

五、推出“社团之窗”栏目，全面介绍各个社团;

通过社团负责人例会\*\*以及与各社长间会下沟通交流，在我们社团管理办公室的管理及协助下，各社团成功地进行了一些活动。

现将主要活动总结如下：

1、黑眼睛艺术团：

5月26日晚在民族楼407进行艺术团汇报演出;

2、曦园文学社

1)5月末\*\*科技大学赵立合教授作“古代诗·词·曲入门”讲座第一讲——对联相关知识;(本次活动可见矿大报xxxx年6月刊)

2)庆祝五·四青年节及建\*八十周年征文;

3、艺翼霄文学社

1)与心弦演讲社合办《男生VS女生，实话实说》的交谈类型互动节目;

2)出版两期社刊;

3)成立分社——艺翼霄诗社;

4、心弦演讲社

1)与艺翼霄文学社合办《男生VS女生，实话实说》的交谈类型互动节目;

2)承办管理系迎大运会中英文演讲比赛预赛;

3)与青协共同承办迎大运会中英文演讲比赛决赛;

4)\*\*管理系两只队伍参加辩论赛，两只队伍均闯入半决赛;

5、青年演讲与口才协会

举办三期“青年论坛”;

6、管理俱乐部

1)xxxx年4月7日\*\*了一次“养身堂”朵而(山东市场)营销案例”的分析;

2)请到校MBA研究生白刚向社员讲解如何进行案例分析;

7、绿色方舟环保社

1)播放环保宣传片;

2)承办梁从诫讲座;

3)与校学生会实践部、大自然学社进行废旧电池回收;

8、大自然学社

1)参加首都高校环保社团定向越野联谊赛获第三名;

2)参与大学生绿色论坛活动;

3)与校学生会实践部、绿色方舟环保社进行废旧电池回收;

9、群星棋社

1)进行全校五子棋比赛;

2)\*\*社员参加“263杯\*\*市五子棋大赛;

3)进行全校象棋比赛

10、英语协会

1)进行每周一次英语角活动;

2)英文名片与学习软件欣赏;

3)\*\*科技大学\*国际广播电台主持人见面会;

11、数学协会

暑期过后，我们迎来了\*\*\*的同学。xx师范学院科技学院法学社一年一度的纳新活动经过周密计划、充分准备、周密部署之后在全校范围内随即有序的展开。

院法学社是广大学生汲取法律知识，培养能力，提高法律修养，繁荣校园文化，相互交流，共同提高，促进学生全面发展的群众性社团\*\*。成为学校的优秀社团之一。我们主要吸收学生中对法学感兴趣有热情加入的同学，以扩大这个家庭，发挥社团的优势，培养法学社的后备力量，提高法学社影响力，让更多的人了解法学社。

我们于大一新生开学之际就开始筹备策划纳新活动，在大家的讨论，探讨之后设计好了那新总流程并确定本次纳新大致规模。然后对各位理事及\*\*非配任务，秘书部负责写那新活动策划方案，\*\*\*负责设计制作海报，财务部负责对各项纳新活动所需物品支出做出预算及购买纳新所要用的资料和物品。总之，大家各司其职，共同为纳新忙碌，进行了详细的策划和准备。

此次纳新活动于9月17日中午由社长查春兰\*\*。参加本次纳新的人员有会长，常务理事长，常务副理事长，各部门\*\*。在校灯光篮球场举行，虽然此次纳新为期短短两天，但从活动前期的工作到活动期间的宣传工作再到最后的整理工作，部门中的每一位成员都发挥了自己的力量，全力做好每一件事，任何细小的环节都仔细考虑，不容一丝马虎。每一个细节都凝聚了我们的努力，也为纳新的成功做好了铺垫。在紧张的工作中，大家配合密切，为了那新的圆满而努力奋斗。尽管19号一部分成员忙于上课，但期间没有人叫苦叫累喊忙，在紧张的时间内完成了任务，使得今年的这一轮纳新工作取得圆满成功！ 活动期间，我们安排了各个部门的\*\*在纳新报名处值班，我们除了以饱满的热情向前来咨询的同学讲解本社团的宗旨、活动、结构之外，尽量让对我们社团感兴趣的同学得到满意答复，还细心地给他们传授一些自己的经验，以使大一的学弟、学妹们对我们法学社有一个正确、正式的了解。在这样的阵容下，越来越多的人被吸引过来，同学们一个个带着新奇的眼光而来，最终带着

满意的微笑而归。活动按计划顺利进行着，尽管大一新生这两天在军训，但休息时间前来了解的同学一拨又一拨。凡是前来纳新点的同学，我们的值班同学都会主动热情地迎上去，耐心地向同学们介绍我们法学社，并真诚邀请他们加入。在纳新活动中，大家时时注意使用交流沟通的技巧，与同学们真诚交流。 大一新生在纳新过程中熟悉社团的工作性质，了解社团工作，认识同级同学，扩大了交友范围，这样的活动不仅是吸纳贤才的有效方法，同时也是一座加强沟通，增进了解的桥梁。

总之，此次纳新活动圆满结束了，这离不开我们法学社每位社员的辛劳工作，离不开社联给大家提供的舞台，更离不开我们社长的英明\*\*及新同学们的积极响应，虽然很累，不过，很值得。在此，向为此次纳新活动献出辛勤劳动的\*\*、老师、同学表示衷心的感谢。20xx年xx师范学院科技学院法学社纳新工作圆满完成。

相信在这样一群充满活力的成员努力下在以后的活动中会做的越来越好！

在“敬老月”活动期间，我们开展了《老年法》的宣传教育活动，强化维护老年人合法权益的意识，发挥调解组织的作用。使尊老敬老活动真正落实到实处。

这次活动加大了对特困、孤寡老年人的帮扶助养力度，弘扬了中华民族尊老敬老的传统美德和邻里互助的道德风尚。通过活动开展，大家不仅奉献了爱心，认识了许多老同志，也应该学会了关爱自己的家人，珍惜身边的美好生活！

尊老爱幼是我国的传统美德，为了弘扬尊老敬老、爱老助老的优良传统，增强学生的敬老意识，我校根据绩溪县教育体育局相关文件要求，结合我校的`实际情况，组织全体师生扎实有效地开展了一系列以“敬老爱老，全民行动”为主题的敬老月的活动。

山东师范大学木结构棋牌协会以“切为会员服务，为一切会员服务，为会员一切服务”为原则，以“陶冶广大同学情操，培养同学兴趣爱好，丰富校园文化生活”为目标，是集灵活性、知识性、实践性及创新性于一体，激发同学们发散思维、以提高同学们身心修养为目的的专业型，娱乐性的校级社团。

本社团经校社团联合会和校团委的正确指导和大力\*\*，协会个内部人员共同努力，广大会员积极配合及兄弟社团的鼓励，如今已取得优异成绩，尤其是本年度举办的一些活动，充分体现了本社团“以和为贵”的宗旨。其中“山东师范大学长清校区第二届棋艺大赛”的展示，将“棋逢对手,狭路相逢,勇者胜”的魄力体现的淋漓尽致。

总之，广大棋艺爱好者从中真正享受到乐趣，真正领悟到了棋道,真正做到了“以棋会友”，充分体现了本协会的精神。

第一学期的活动总结如下:

一、整顿内务：

大学生棋艺协会是一个年龄尚轻的协会，仍存在有许多的缺陷。本届新任\*\*\*在汲取上届精髓，弥补上届不足的基础上对本届内部事务进行了调整，新设立了培训部和网络部，妥善安排各部人员，明确各部责任,争取更好更有效地为本协会效力。

二、 招收新会员，扩大协会规模：

1、 纳新情况，为扩大协会规模，丰富校园文化，木结构棋牌协会于20xx年10月9日在校社团联合会的引导下进行了全校性大规模的纳新工作，使得新生很好的了解了木结构棋牌协会。各新生也积极地参加报名，很好地扩充了大学生棋艺协会的队伍。

2、为扩充棋艺协会\*\*阶层的实力，大学生棋艺协会于20xx年10月15日召开了\*\*\*理事招聘会,招聘会现场气氛热烈，各应聘会员积极发表了对各部的认识和理解。最终经过会长及各部\*\*的深思熟虑定下了\*\*\*理事的名单。在会上社长朱凯作了重要讲话，向新会员详细讲述了本社团的规章\*\*，阐发了对棋艺的理解。

三、 举办活动：

1、常规活动：

每周周六在C区150和151教室举办的常规活动是我们协会的传统活动，为广大的会员提供了一个相互交流，提高棋艺的\*台，让大家在课余的时间，与志趣相投的同学、朋友共同切磋，共同进步，共同成长。

并且本学期新设立了培训部，在广大的社员中选出棋艺优秀的积极分子作为培训部的骨干，每周由培训部的人员负责向其他社员教授棋艺以及裁判培训，使社团队伍更加专业化，提高社员的棋艺水\*，增加社团的影响力。

2、特色活动

20xx年11月中旬，为了丰富同学们的校园生活，促进同学们间的棋艺交流，更为了全学院的同学更好地展现自己的兴趣爱好和一技之长。社团在校学生联合会的指导下举行了“社团活动月——山东师范大学长清校区第二届棋艺大赛”，大赛以学院为单位，进行了\*象棋的团体赛，\*象棋、五子棋、跳棋的个人赛。棋艺大赛受到了全校同学的热烈欢迎，尤其是开幕式的“破解残局”和“男女混合趣味赛”，更是让广大同学难忘。本次特色活动提高学生的综合素质，提高棋手比赛经验，将“棋逢对手,狭路相逢,勇者胜”的魄力体现的淋漓尽致。

四、社团活动中遇到的问题与不足：

1、活动的宣传不够到位

由于社团\*\*\*宣传海报未到校团委进行审批，导致本学期社团宣传评分很低，这是本学期社团工作的重大失误，下学期一定要狠抓宣传工作，不让宣传工作在星际级社团的评比中拉后腿。

2、活动\*\*还不是很完备

通过开展大型活动，我们发现我社的活动\*\*还不是很完备，各部门还不是很协调，在\*\*活动时，有时会产生一定的絮乱，这不利于我社发展和活动的开展。

五、今后的打算和展望：

1、创意出更多、更新的活动，动员所有会员以及学校各级同学积极参与社团活动，力争把棋牌社的品牌形象更上一层楼。

2、增强社团成员间的交流，计划在未来时间里增加社团活动次数，并且更大程度地利用网络资源，以加强会员间交流，使社团更加活跃。

3、加强裁判的训练工作，力争使社团的裁判队伍专业化，加强裁判的责任心、正义感的培养，为以后的比赛做好准备。

总之,这一学期木结构棋牌协会是成功的，这离不开社团和校团委的\*\*和\*\*，以及各内部人员的努力。它举办的每一个活动都意义深远,影响重大，为棋协的发展埋下了美好的前景。

市老龄委高度重视20\_年“敬老月”活动，把认真开展敬老月活动作为今年全市老龄工作的一项重点任务来抓，加强领导认真筹划，周密部署。根据全国、省老龄办关于开展“敬老月”活动的有关通知精神，结合我市实际，市老龄委印发了《关于开展20\_年敬老月活动的实施方案》，以“培育敬老家风，建设和睦家庭”为主题，以庆祝全国第三个老年节，纪念新修订《老年法》实施两周年为主线，要求各县区、市老龄委各成员单位、各有关单位结合各自实际，缜密计划，精心组织。结合开展三严三实教育活动，紧紧围绕“六个老有”目标，进一步深入宣传贯彻落实《老年法》，宣传我市人口老龄化的严峻形势和应对挑战的对策措施，增强全社会的老龄意识和敬老意识。在“敬老月”期间深入开展孝亲敬老家庭建设活动；积极开展老年维权优待活动；扎实开展走访慰问和为老志愿服务活动；广泛开展老年文化体育活动；组织开展“老有所为”宣传教育活动。并从人力、物力、财力上予以保障，确保“敬老月”各项安排落到实处。

活动期间，社会各界纷纷开展形式多样的关爱老年人的活动。xx市市委书记xx等市四套班子领导出席全市老年人健身体育运动会开幕式。xx市委书记殷美根、副书记冯静、副市长石荣国参加市老干部活动中心和老年大学改造工程举行竣工典礼仪式。xx、xx等地的党政主要领导同志代表市委、市政府带队走访慰问了当地高龄老人、孤寡特困老年群体，倾听老年人心声，为他们送去温暖。各地还把为老年人“送温暖、献爱心”作为活动的重要内容，组织志愿者走进养老机构和老年人家庭，为老年人提供家政、照料、护理、信息咨询、心理疏导等多种形式的服务。xx市老龄委拨出专款10万元在全市开展走访慰问200名贫困老年人活动。据不完全统计，全省各级各部门的领导参加走访慰问的活动达1500余人次，重点走访慰问贫困、高龄、百岁老人2万余人，发放慰问金、慰问品共计500余万元。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！