# 电烙铁实习总结【十八篇】

来源：网络 作者：风月无边 更新时间：2024-10-13

*出纳英文名称：出纳是指在超市、商场、酒店、酒店等营业场所为顾客结账的员工。出纳岗位要求：诚实守信，责任心强，熟练使用办公软件及出纳相关设备具有较强的学习和沟通能力并使用收银机协助工作。 以下是为大家整理的关于电烙铁实习总结的文章18篇 ,欢...*

出纳英文名称：出纳是指在超市、商场、酒店、酒店等营业场所为顾客结账的员工。出纳岗位要求：诚实守信，责任心强，熟练使用办公软件及出纳相关设备具有较强的学习和沟通能力并使用收银机协助工作。 以下是为大家整理的关于电烙铁实习总结的文章18篇 ,欢迎品鉴！

**第1篇: 电烙铁实习总结**

　　刚进大学校门，自己就自信学了经济法律学了。不为别的，当初自己既然接受了这份新鲜而有挑战性的社会实践课程，感觉到很能锻炼自己的能力和增强自己的勇气，毕竟己经开始尝试着用天真的思想去触摸这个社会。尽管有些思想和观点?还比较稚嫩和单纯，但毕竟已经迈出了第一步。进法院实习后，我虚心地向法官们学习，并与他们建立了良好的关系，积累了一些社会经验，这是在学校和课本上学不到的，让我终生受益。与此同时，我也看了许多实际案例和一些专业书籍与杂志，让我初步地进入了角色。

　　虽然在实习的时候都是听说过许多的同学在律所实习阶段都是比较轻松，都是没什么事情可做的。但是自己觉得和他们相比，我还是很幸运的，虽然接触的东西不是很多，但是负责带我的实习老师们都很耐心地指导我、精心地为?我答疑解惑，让我学到了一些实实在在的本领，虽然一开始实习的时候，我就旁听了庭审，了解到法庭审判的大致流程。通过这次的实习机会，让我了解了本专业在实际中的应用，将理论用于实践中，这样才能使我今后更?好地掌握基础理论知识，加深对本行业的了解，为以后的学习和?工作打下较好的基础。比如整理卷宗，这个是我在以前的学习中没有接触过的，鉴于卷宗将成为永久性的档案，在整理前我都问得很仔细，然后做得很认真，整理完后觉得自己很有成就感。尽管做的事情都?比较微小、繁杂，而且第一次上手，但每一件看似平凡琐碎的小?事都蕴藏着丰富而深刻的学问，特别对于法律这门彰显公平与正义的学科，每一个细微的环节都事关当事人的切身利益，因此我在处理每个细节时都抱着“处处小心，时时留意”的态度，虚心?地向法官们请教，他们也不厌其烦地对我进行传帮带，使我从中?受益匪浅，同时我也深深地明白了作为一名法律人身上所肩负的?崇高使命与社会责任，我为将来能成为其中的一员而感到无比地?骄傲和自豪，但更感到重任在肩。

　　这个社会太多的了不公，可是我们凭借一己之力可以做出什么呢?当然我们都还必须的需要一个冷静的头脑和一颗正直的心，我们的心中必须时时都有一杆天平，公平与正义是我们不可推卸的责任，也是我们永远的精神目标和价值追求!在实习中，经济庭法官们任劳任怨的敬业和实干精神，刚正不阿、执法如山的严正品格，一身正气、两袖清风的良好节操，深厚的法学底蕴，丰富的法律知识。我一直很喜欢这样一句话：人生因为经历而美丽。我想在?法院实习的这段工作经历将永远成为我记忆中一抹靓丽的色彩，因为它教我懂得了如何独立地生活，如何凭借法律人的智慧和真诚赢得他人的尊敬和信赖，如何尽己所能关心需要帮助的人……我成长了，也成熟了，这里包含了我的努力与付出，但我更要感?谢我们龙岩中院，因为她给了我这次机会;还要感谢经济庭的所有前辈们，因为他们给予了我很大的信任、帮助与肯定;感谢我所遇到的所有好心人，因为他们的鼓励与帮助…

　　暑假我一直在不断的努力中，因为我参加实习了。在大学的最后一个暑假里，我不准备再像之前一样疯玩了，该收起心，准备应届毕业，准备迎接毕业后该怎么工作，怎么生活了，这些都是必须要面对的，通过实习可以了解社会，了解自己的专业，更好的在将来为人民服务！

　　我在学校的安排下来到了某法院进行为期1个月的实习。实习中主要是工作是整理文书，协作处理日常法院工作。通过这次实习，我在我的专业领域获得了实际的工作经验，巩固并检验了自己几年来本科学习的知识水平。实习期间我主要的法院实习工作进行了深入的学习，并参加了一些案件立案审判的过程：

　　1、旁听案件。在实习的过程中，我参加了多次的旁听案件。我所见到的庭审与想象中的却是千差万别。脑海中呈现的是场面宏大、庄严肃穆的情景，却与现实格格不入。并且完全没

　　2、诉讼文书的写作。如举证通知书、应诉通知书、开庭传票等。现在我知道，举证通知书是发放给原告和被告的，而应诉通知书是发放给被告的。所有的文书一式两份，一份给当事人，另一份法院保存。然后还负责了这些文件的编排、校对、打印等工作。使我更加清晰了法院工作的严谨和程序性，每一份打印的诉讼书，判决书等都要盖有“与原件核对无异”字样的章，并且要到办公室盖法院的公章。而在运用电脑编排一类事情中又让我认识到掌握相关信息知识和技能的必要。这些基本素质在我们日常的学习生活中就应该注意培养。

　　3、联系当事人。在此期间我还经常打电话联系当事人或接听电话以及接待其他诉讼参与人。每次到立案厅给当事人或委托人送达相关文件时，深切体味到一个法律人为别人所尊敬。首先我对着喇叭问“谁是……”，当有人回答时，我要做的是核对他的身份，“请出示您的身份证。”这使我认识到作为一名法律工作者不仅应当具备专业知识，还应当具备社会交际能力和耐心热情的品质。

　　4、整理卷宗，在法院工作人员的指导下，我学会了整理卷宗。卷宗分正卷和副卷：副卷是合议庭对案件的讨论意见理由等等，是给法院内部看的，当事人及其代理人是绝对看不到的；正卷里包括立案文书、起诉状、应诉答辩状、送达回证、开庭笔录、质证笔录、双方提供的证据等等，正卷是给当事人及其代理人看的。卷宗不能带离法院，阅卷完毕后应及时送还案件的承办法官或书记员。卷宗的整理包括按顺序排列内部文书、填写封面、装订成册、张贴封条、书记员盖章等工作。这些已经审结的案件中有很多典型案例，其中涉及到事实的认定，证据的采信，责任的认定等等，在整理卷宗过程中，使我对民事案件从立案到审结的程序，各种该归档的文书的分类有了详细的了解。

　　实习期间，我了解了大量庭审案件从立案到结案的全过程,在一些案件的立案过程中我还担任了具体的案卷整理工作,并且对部分参与案件提出了自己的想法。在此期间，我进一步学习了相关法律知识,对立案的程序有了更深的理解,同时注意在此过程中将自己所学理论与实习实践有机结合起来。实习结束时，我的工作得到了实习单位充分的肯定和较高的评价，所以在这向所有为我在法院实习总结提供帮助和指导的法院的工作人员及我的老师致谢。

　　很多的事情，都是不以人的意志为转移的，所以只有面对现实，做好自己，那样就好了。我相信我会在不断的发展中面对自己的将来，我会做的更好的！回到学校后，我会继续不断的努力的，其实很多的事情都是我们自己要做好的，但是没有做好。我从现在开始，我就会一直努力下去的，我会在毕业后找到属于自己的天地的！

**第2篇: 电烙铁实习总结**

　>　一、实习目的

　　本次认知实习主要是为了让我对所学的专业知识及其在实际中的应用有务必的感性认识，从而帮忙我将酒店管理课堂上所学的理论知识与实践经验相结合，为日后课程的学习打下良好的基础，更有利于对专业基础和专业课的学习、理解和掌握。同时这次酒店认知实习的经验将有助于日后就业。

　>　二、实习资料

　　我们在中酒是交易会的帮工，做的是比较基本的waitress工作。开档，为客人倒茶，在客人就餐期间帮他们撤掉用过的空碟子，尽量满足客人的需求，到酒吧拿酒水，收拾桌子，摆位，清理垃圾，抹银器和水杯，叠餐巾等等。工作简单而繁琐，每一天都在重复相同的资料。

　　>三、实习过程

　　1，起初的适应阶段.

　　由于刚去酒店，对那里的一切都很陌生，领班对我们很热情，态度和蔼，这更使鼓起了我适应环境，战胜困难和挑战的信心和力量，领导的耐心教导，同事的热情帮忙无不在激励着我，鼓舞着我，尤其是发自内心的那种想及早进入社会的情绪是我适应了酒店，习惯生活，努力学习的动力源泉。根据工作的需要，初次将我分到备餐学习，当时心无杂念，尽头十足，酒店采取一带一的方式从慢慢的认识大厅的台号，备餐间的位置，到锻炼托盘的托法，再到基本点心及中厨菜式的配料，直至最后的开档，收档，部分简单菜式的做法，菜名我们一点点，一滴滴，一天天的反复记忆，不耻下问，到了最后就是整个备餐的基本管理，运作流程我也都了如指掌，但是由于时间的推移，理论和实践的掌握慢慢的结合，使得我们也发现酒店的某些不足，也深受酒店人对我们大学生歧视的痛苦和无奈，因此和酒店的部分领导也有过理论上的辩论。尤其是工作安排上的不公平和心理上对我们的偏见，我们是十分的不能理解，两个月过去了，出于学习的思考，开始用心主动的申请换部门学习，但因酒店的立场和我们的立场不同，利益点不同，因此进行过正式的协商。但最后还是给了我们一个部门交流学习的机会。

　　2，之后的用心工作，努力学习。

　　部门交流学习的机会给了我们之后，我于3月12日进入了服务部学习，进入了一个新的部门，各级领导都对我们给予厚望，对我们的工作信心很大，刚进服务部，就是一连几天的服务操作技能培训，从理论到实践，从摆台铺台布到餐中服务规范，毫不保留的告诉了我们，每一天的培训都是利用休息的时间，尽管很辛苦，但很充实很满足很高兴，笔记一页又一页，看了很有成就感，由衷的感到是那么的自豪。透过两个月的观察，进入服务部我感觉上手很快，进步很快，耐心的工作没有给酒店的声誉摸黑，但是由于语言沟通的障碍，可能在生意繁忙之时不能够沟通顺利，因此也造成过工作上的小小失误，领导也都能包容。一个月的服务部学习之后，工作越来越得心应手，环境生活也适应了，对于飞台，加台，摆台，看台，洗家私等这些基本的工作分配状况和班次的安排及运作开始慢慢的了解，慢慢的懂得。学会了怎样样推销，向客人推销什么，尤其是时令菜单的制作作用十分重要。日常的基本的茶市，饭市服务操作也都熟悉了，对于一些餐桌礼仪，及上菜顺序(如饭市不能先上青菜等)也都能顺其自然的正常操作，其他的饭市打荷位的准备，上菜，上汤的这些基本规范也都熟能生巧。服务部3个多月的学习让我学会了和客人的交流，懂得了广东的生活饮

　　食习俗，同时也看到了新疆人的精神面貌，消费观念等。

　　3，最后的态度消极，低调工作

　　前期2个多月的学习和交流，自身对于酒店的各个角落，各个方面都有一个大致的了解和初步的认识，对酒店的领导和同事更是知人知面知心的交流与相处，路遥知马力，日久见人心。对人的认识之所以深刻也就是透过这么长时间的交往和认识，相互的缺点和优点暴露无疑，因此之间的感情就回摩擦，友谊就会淡薄，这不是什么大惊小怪的事情，此刻想起来很后悔，但当时也是很无奈的。作为同事不能不打交道，作为领导不能不交流，为了工作往往会产生一些误会和抵触，我们作为实习几个月的学生无论从理论还是实践上能够说都会超过他们的，他们的威信和潜力慢慢的将不能被我们所折服和信任。这些整天压抑下的工作，不仅仅仅是身心上的疲惫，更是精神上的摧残。所以有时我们会经意不经意的不服从和顶撞，但这些是两方面的原因，他们是为了让我们在此努力工作争取更大的经济效益，但我们是学生主要追求学习，所以对他们的压力很难理解，我们以前和领导理论过，和同事争论过，对酒店还罢工过，这些也只能说明我们大学生还没有认识到社会的真实面目，还没有真正了解社会的一些所谓的潜规则。但作为一个群众，我们还是相对自由的。难道酒店的一切为了赢利不顾员工就合理吗难道酒店的人员鄙视我们大学生就是正确的吗难道整天把实习生当作替罪羊我们就会甘愿吗但酒店参考我们的一些意见也改观了自己的工作，也给了我们学生应得的部分利益。

　　>四、实习意见

　　我认为酒店的管理要注重这些方面的加强和改革：

　　1，更新管理理念，树立员工满意的公司用人制度。一改以前的片面强调顾客满意的思维。千万不能出现多头领导和管理的现象，这对于本身很灵活的行业很容易出现工作漏洞。要注重员工的考核，加强培训和实战操练。

　　2，创新管理模式，不能生搬硬套的按部就班或循规蹈矩，千方百计的调动员工的工作热情和用心性。预见性的防止不该发生的事情的出现。

　　3，健全管理体制，酒店要实事求是的分析现状并制定切实可行的措施解决现实的影响和制约发展的瓶颈问题，增强员工和管理者的执行力，注重公平.

　　4，增强大局意识，树立良好的管理者的良好形象，对于行业的固有的不良现象要有分寸的处理和对待(如偷吃等)，灵活的处理员工的错误和过失行为，坚持教育为本，处罚为辅，争取到达标本兼治的目的。

**第3篇: 电烙铁实习总结**

　　寒假的一个多月里，我到了佛山联合外经股份有限公司外实习，时间是从20xx年1月5日至2月15日。实习期间努力将自己在学校所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合，在实习期间能够遵守工作纪律，不迟到、早退，认真完成领导和业务人员交办的工作，得到院领导及业务员的一致好评，同时也发现了自己的许多不足之处。

　　我这个月在佛山外经办实习，有股长、办事人员的协助、自己的努力，自感收益不少。这次实习把我们从学校理论学习中拉到了在实践中学习的环境。一进入岗位，我们意识到，该把学生时代的野性收敛了。没有规矩无以成方圆，虽然公司没有老套的规矩，它有不可违反的规定，我们就应该严于律己，这样不仅可以遵守公司的规矩，对我们自己更有好处。与公司员工的相处中，我们也学到了待人、处事的态度、方式，公司的员工待人诚恳，虽然他们年龄和我一般大，我的感觉，他们很成熟，有很多值得我们学习的地方，这个月是我们用金钱买不到的机会，无论从工作、学习、做人上，我们都有很大的收获。这个月我们没有白来，如果有时间，希望能还有一次这样的实习机会。

　　首先，佛山外经办实习的短短一个月的时间里，使我们在思想上有了很大的转变。以前，在学校里学知识的时候总是老师往我们的头脑里灌知识，自己根本没有那么强烈的求知欲，大多是逼着去学的。然而到这里实习，确使我们的感触很大，自己的知识太贫乏了，办公室的员工的学习气氛特别浓，无形中给我们营造了一个自己求知的欲望。

　　在这里大家都在抓紧时间学习，这种刻苦的精神特别让我敬佩。给我们一种特别想融入他们其中的感觉。这将对我们以后的人生路上是一种很大的推进。只有坚持学习新的知识，才会使自己更加提高，而这里就有这样的气氛。

　　其次，在本次实习的一个月里，我们深深体会到团队合作的重要性，并勇于展现自我。自从来到这里，我们为人处事的方法有所改变，最明显的是我们转化了做事的方法，原来是学完了再干，现在是边干边学。

　　我实习的办公室又叫加工贸易二股，其主要工作是有关三资企业的。例如：三资企业生产合同办理，三资企业生产合同变更，加工贸易合同电子审批，合资、合作、外资企业的设立等等。而我的主要工作是整理外向型企业情况月报表（包括佛山的外资企业、以及验资报告），加工贸易企业经营状况及生产能力证明，三资企业合同的审批。

　　这次实习为我提供了与众不同的学习方法和学习机会，让我们从传统的被动授学转变为主动求学；从死记硬背的模式中脱离出来，转变为在实践中学习，增强了领悟、创新和推断的能力。掌握自学的方法，学会条理、耐心、使工作、学习、生活都步入系统化流程；思考方式成熟，逻辑性规范、明确。这些方法的提高是终身受益的，我们认为这难得的一个月，让我们真正懂得了工作和学习的基本规律。

　　总之，是佛山外经办的领导给予我们转折性的机会，从各方面为我们融汇知识，为我们将来的工作和生活铺垫了精彩的一幕，我们认为这种改变是质的飞跃。

　　现在实习结束了，佛山外经办的领导对我们的成绩也给予了肯定。我们也对自己的表现基本满意，为我们走向社会打下了坚实的基础，使我们体会到，一定要勇于推销自己，把自己的才能展现出来。我们衷心的感谢佛山外经办的领导和员工们，今后我们不会辜负你们的期望，把工作做得更好。

**第4篇: 电烙铁实习总结**

>　　一、实习介绍

　　成都，曾被《新周刊》杂志誉为继北京、上海、广州之后的“中国第四城”。作为悠久的历史文化名城，成都在中国经济文化中的地位可见一斑。现又正值中国入世，深化西部大开发的双重历史机遇，如何招商引资，打造城市竞争力，优化经济发展环境，做好西部城市的表率。

　　税收作为国家财政收入的主要组成部分，无疑在其中扮演了极其重要的角色。因此为了加深对税收政策的领悟，了解税务机关——税务代理机构——企业三者之间的关系，我来到了成都锦瑞税务师事务所，进行了为期一个月（7月——8月）的挂职实习。

　>　二、实习单位简介

　　成都锦瑞税务师事务所有限责任公司是经四川省国家税务局和四川省地方税务局注册税务师事务管理中心批准成立，为企业提供税务代理，税务咨询和税务策划等方面服务的税务中介服务机构。公司主要分为两个部门：综合部与代理部，此次实习我主要在代理部工作。

>　　三、实习成果

　　代理部主要业务是为企业做税务代理，其中主要包括：1、税务登记；2、税款计算和纳税审核；3、申报和缴纳税款并依法退税；4、申请减、免税；5、代理企业税收复议，提供涉税诉讼税法依据；6、制作涉税文书。

　　一个月的实习期间我获取了不少新知识也巩固了许多老知识。

　　首先，刚进公司的几天我就体会到了公司制度的严明，还有从事税务工作的同事的敬业与热情，他们具备专业素质，不惧日晒雨淋，

　　对客户体贴备至，只要客户有要求，不管再辛苦同事们也马上行动，限度为客户着想，例如：有一次我和同事到春熙宾馆拿报表，结果客户的税控专用发票快用完了，需要马上补充，并且由于税控收款机的限制，必须当天下午之前买到，同事对这额外的工作并没不悦，并承诺17点前一定送到。面对某些客户的故意刁难，同事不仅不恼，而且笑面相对耐心的解开他们的疑惑。

　　例如：成都市政府就安置残疾人员下达了一号政令，这本一项是造福残疾人同志的很好政策，体现了社会主义国家的优越性。但是，当同事们把文件和相关资料送达企业手中时，企业却认为，是政府有意借此增加他们的税赋，十分不理解，同事们面对企业的刁难，并不是一问三不知，也不是有意推卸，而是耐心的向企业解释，对企业做工作，使很多企业最终明白了政府的用心良苦。

　　其次，纳税的申报期决定了代理部业务期的特点。每月的1号到10号是企业纳税申报期，因此这段时间的代理部的业务也是最繁忙的，此后的一段时期，时间就相对宽松些，同事们就可以利用这段时间来为自己“充电”，在所订的资料中，我能学到很多知识，尤其是《成都税务公报》这份杂志是由成都市地方税务局主办的，其中，“在税法公告”栏中。

　　我能了解到最新的税务政策，例如，《成都市地方税务局关于开展落实下岗职工再就业税收优惠政策检查的通知》“依法治税”栏中我能了解到不法企业为了偷逃纳税所采用的各式花招，但是，魔高一尺道高一丈，恢恢法网，总是能将其一网打尽；“征管天地”栏是我最喜欢的，它通过一些具体实例，来告诉我们一个税种的征管，并且对一些特例也有说明。

　　比如，我对个人所得税的征管，原来就只知道工资，薪金所得，税法规定以每月收入额除去费用800元后的余额为应纳税所得额，但是实际上考虑到不属于工资，薪金性质的补贴，津贴收入，不征税，要从个人所得税扣除，为便于计算，对不征税的项目从总的所得中扣除200元，加上税法规定扣除标准800元，故在实际操作中按1000元/月的定额标准进行扣除，所以工资，薪金应纳税所得=（月收入额-1000）╳适用税率-速算扣除数。

>　　四、评价小结

　　在短短一月的实习时间中，我体会最深的莫不是税收的广泛性和复杂性，面对如此种种形形色色的大中小企业，诸多的税种加各种优惠政策，对我们的税务工作也提出了严峻的考验，企业——税务代理机构——税务机关，三者之间如何沟通以致达成默契，并传递出准确而有效的信息，我想寻求一种好的制度，把税务工作化繁为简，并采用科学的管理，才能创造出质量和效率。

　　税控收款机的出现我想也是正是这种内在矛盾的产物，利用它税务部门就可以方便地取得纳税产每月的销售资料，并记录在税务部门的电脑中，供税务部门实施征收，统计，分析，稽查，为税务部门的征管工作提供了更加有效，准确和科学的第一手资料，同时它又能如实记录每一笔收入，业主不必亲自守在前台，既减轻了业主的管理负担，又担负起在前台监督经营的作用，帮助纳税人加强了企业管理，这样也有效的避免了偷逃税现象的发生。

　　这次实习是有益的，为我以后踏入社会工作准备了很多良好的知识与经验。

**第5篇: 电烙铁实习总结**

回顾一下今年我在南平广播电视台实训期间的工作，可谓十分的繁忙，自己在电视台实训时有很大的收获，让我对新闻专业有了的认识，在不断的工作生活中，电视节目是我们最喜欢看的，不过中间有很多的地方我们并不清楚，电视节目的制作是怎么样的呢，我要通过这次实训去发现，去研究，等等。

　　在这次的实训中我懂得了很多我相信这是对我的一次很大的改造，我的观念有了很大的改善。以后的道路还要怎么走，我想只有努力了，只有努力才可能做好，我相信自己是能够做好的，不过这需要我很大的努力才行，我相信以后的道路中，我会走好的，我坚信自己能够在最终的生活中取得更好的成绩。

　　实训目的

　　为了能够更好把课本知识和通过自己的社会实践结合起来，更明白、更理解自己所学的专业，这样才可以为以后的工作做更好的铺垫，同时也为了能够把自己的专业学得更好，还可以进一步的了解社会，这对我们将来步入社会是非常有帮助的。

　　实训内容

　　在实训中还真是收获不浅啊。让我学到了许多的知识。

　　南平广播电视台的组织机构是复杂的，有办公室(管理日常行为、制度、为台长服务等)，总编室(对全台节目的管理、资料管理、节目购买、节目质量的控制等)，技术部(管理发射设备)，网络部、播出部、新闻部、社交部、新闻评论部等。

　　传播制度，例如审核制度。一份文件它需要通过编导、部领导、台领导的一级一级审核，才能播出。

　　对于电视编辑节目需要有预定的对象，选人选对象一般只做简单的调查，而相对于受众，要根据一个电视台所在的地域性、受众的年龄性、性别性、职业性、领域性等不同的方面。

　　负责人带着我们参观了录播室、影播厅、及编辑机房等重要工作地方，那里真的是一个让人喜欢、羡慕的工作地方，在录播厅我们通过负责人的同意坐到录播的位置上去感受，看到自己在电视的屏幕上就好开心。

　　在实训期间我们还采访了两位实习生，当中有一位实习生是跨行业的，我们问到对不曾接触的工作是否会有很大压力，而且感觉要融入很难?这位实习生告诉我们压力是不管做什么工作都有的，只要肯学、肯问，肯努力就觉得没有什么难的。在采访的最后，两位实习生告诉我们一定要先学会做人才能做事，在大学里，我们要多发言，多锻炼自己的口语能力，要多参加一些实践活动，她们说以后真正步入社会实践生活中，就会觉得自己在学校里学到的东西就会在实践中无意识、很自然的用到，所以说锻炼是很需要的。

　　实训总结

　　新闻有学，要学的东西还很多。所以我们所谓的实训面可以很宽很宽，任何有益的实习机会都应该乐于去接受。有时间的价值是自己赋予的。有思路就有出路。有老师说，人也要有品牌的意识。我想，或许下次实训未必会到媒体实讯，但我相信同样能学到很实在的东西，想做好的传播，必须首先是个杂家，是某个方面的准专家，并不是单纯在实际操作层面自鸣得意。除了在传播技巧方面，在社会、政治、人文、经济、科学等等方面，我们还有很多值得研究的东西。呵，要学的，实在太多太多了。在实训期间好像有很多感言，回来以后倒是没剩下多少了。

　　实训，就像进了社会大熔炉一般，千淘万漉虽辛苦，就算被磨练得遍体鳞伤，也要摩拳擦掌，做好又一次投身熔炉的准备。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”.这次实训不仅让我找到了理论与实践的最佳结合点，学习并掌握了在学校里学不到的知识，而且教会了我如何融入社会，与人交往.既增长了见识，开阔了视野，又增长了实践操作能力、丰富了生活阅历，这将是我走向社会的`一笔最为宝贵的财富。

　　最后，我还要感谢台长给我这次机会让我在电视台里实习，感谢每一位电视台里帮助过我的人，是他们教会了我欠缺的知识和人生道理.短短的实讯期，让我深切地体会了知识的可贵，在今后的日子里，我会充分发挥自己的能力，展现自我，积极向上，努力进取!

**第6篇: 电烙铁实习总结**

　　我叫x，从在x二附小学进行了为期一个月的实习。在实习过程中，认真备课积极参与各项活动，指导老师和校领导给予了帮助和指导，指出不足和学习经验。

　　实习生活中，我紧张过、难过过、努力过、开心过、醒悟过、自信过。这些难能可贵的经历敦促我进步、成长;收获了许多在学校从未学过的知识，在此我向实习学校的领导和老师以及学生致以我深深的感谢。期间，也有着苦涩和教训。成功的经历将激励着我在以后的人生路上取得更大成绩，失败的经历将使我努力去改变自己不完美的地方，让自己在以后的日子里奋发向上，这一切都将成为我生命中最宝贵的财富。

　　在教学方面，通过实习，我将书本学到的知识运用到教学实际中，发现了自己在教学工作方面的优缺点，积累了实践的经验。并争取在以后的教育实践中发挥利用自己的长处，克服自己的不足，从而不断改进自己的教学，提高教学质量，使我更好地胜任教师这个角色。通过与学生的接触，逐渐地认识了他们，了解了他们的学习情况以及家庭状况，使自己的工作效率和质量得到提高。这一切让我深深体会到“一分耕耘一分收获”，只有尽了自己的努力，才能将工作做扎实，才会收获成功的喜悦。

　　在整个实习过程中，让我走到了教学的第一线，深刻体会到教学工作的不易。期间，我认识到以下几点：

>　　1、善于学习、乐于学习

　　教学是一个很个性化的过程，每个老师都有属于自己的教学方法、教学风格，有着自己的独到之处，在教学实践中善于与其他老师的交流、听其他老师的课、从其他老师的课堂中学习、虚心地向其他老师请教，这要比自己盲目地摸索要直接、更省力、更见效。

>　　2、吃透教材，把握好教学内容和教学重难点，做好备课工作

　　备课时，要知道这课教学内容是什么，教学的重难点又是什么，结合教学参考书和学生的实际与练习再来备教材，挖掘教材到位，抓得准，挖得深，这样在教学时才会有清晰的思路。对于在教学过程中无法串起来的部分可以请教一些有经验的老师。

>　　3、及时巩固，查缺补漏

　　在小学低年级段，教学内容并不多也相对较容易，大部分的学生都能很快地掌握。在小学高年级段，即使出色的课堂仍会有学生没学懂，仍会出现学生一知半解的现象，学生会很快地遗忘，通过练习与作业及时巩固，查缺补漏，是非常有必要的，而每一次的课堂小练习、每一次的单元小测试都是一个很好的查缺补漏的机会。

　　这次的实习生活让我获益匪浅，并使我爱上了教师这一光荣的职业。实习，不仅是我人生中一段珍贵的记忆，更是我另一段人生的起点，我相信在未来的路上我会做的很好。现在，实习结束了。期间我认识到了自身的不足，我们不能只从书本上看“教学”，而也要在实际中“教书”，面向实际。作为一名即将毕业的师范生，我将会在未来的日子努力提高自身的素质，时刻为成为一个好老师而努力。

**第7篇: 电烙铁实习总结**

　　通过实习的磨练，对于迈出社会的步伐又更近了一步，实习不仅让我在工作上的能力有了一定的提高，自己的意志力也得到了很大的锻炼，销售实习自我鉴定。

　　在销售实习的过程中，我能做好以下几点：

　　1、精神状态的准备。

　　有一个好的精神状态，就会给顾客一种积极的、有活力的、上进的氛围，那么这种积极的上进的情绪总会影响到客户，从而，让顾客感到自己得到一种情绪感染。

　　2。对顾客的准备。

　　当我了解了相关的产品知识的时候，就是我掌握销售的第一步，让自己的销售业绩提升还需要我对顾客的性格，风格等的了解，只有我对顾客掌握的越多，我就能更能把握顾客的心理，和顾客建立一种和谐的关系。

　　3。身体的准备，

　　有一个好的身体，才能保持旺盛的精力，才能更好的工作。这些天，在商场里的站立服务，让我感觉到很疲惫，所以我才更能体会到有一个好的身体，才能让我更好的全力以赴的工作。

　　经历了初期的惶恐、不知所措，撑到现在，真的是有酸有甜有苦有辣。无论如何，总算是站住脚跟了。懂得了对待客户要用到心理学，要懂得客户的需求，从而一一地介绍产品。要懂得和客户进行沟通，找到共同的话题之后，客户也就成了你的朋友，这样想要成交产品也就不难了，实习自我鉴定《销售实习自我鉴定》。做销售最忌讳的就是没有创造力和想象力。所以，大家要透过表面看问题的本质，这就是为什么要多问的原因。销售的团队讲究个朝气蓬勃，讲究个个性分明但团结一致。我个人一直认为，销售是个活的，同一个事物同一件事情不同的人一定有不同的看法，千万要有自己的想法和理解，不能人云亦云。

　　实习教会了我与人交流的基本理念，微笑待人，真诚以待。为了有更好的实践平台，我会不断的锻炼完善自己。我希望用我亮丽的青春，去点燃周围每一位客人，为我们的事业奉献、进娶创下美好明天。通过实习的磨练，对于迈出社会的步伐又更近了一步，实习不仅让我在工作上的能力有了一定的提高，自己的意志力也得到了很大的锻炼。

**第8篇: 电烙铁实习总结**

　　转眼之间在X公司实习的时间将近20天了，按照公司的规定，我即将结束我的实习工作。这段时间里我学到了很多的知识，现在就对这段时间的工作简单的总结一下，希望通过这个总结可以学到更多的知识。

　　当初在招聘会现场看到X的招聘广告，自己也有意从事销售工作，于是选择到X面试，最终公司也选择了我，我获得了这个宝贵的机会，成为金思维的一员。起初我很少接触销售工作，也并不知道销售员的具体工作，只知道是要把产品卖出去。通过这20天的实习，我了解到了销售人员是有很多的工作要做的，我们需要宣传自己、了解客户、了解对手，同时还要和客户打好关系。这和在菜场买菜和商场卖产品是完全不一样的，并不是简单的你问一句“要不要，买不买”客户回答一句“要”或者“不要”就可以解决的问题。销售人员推销产品同时也在推销自己，只有客户认可我们，我们才能成功的把产品卖出去。

　　作为一名销售人员，我们要了解自己、了解公司、了解产品、了解客户、了解对手。这样，我们在和客户交流的时候才能打动客户，才能以不变应万变。因此，在才来实习的时候，我用了两天的时间阅读公司有关的材料，了解公司的产品、行业的背景、竞争对手等信息。我知道咱们公司主要是聚焦在电线电缆、汽车配件、水电和火电这四个行业，在这四个行业里我们有很多的客户，积累了丰富的行业经验。我负责的是线缆行业，在线缆行业我们其中的一个优势就是我们很关注生产这个环节，我们在这方面就有做的很细致。而我们的竞争对手金蝶和用友在生产这面做的就不好，他们只是在财务方面做的比较好，但是生产却是客户极为关心的部分，因此我们可以通过生产这个环节来引导客户的需求。同时对于已经上了财务软件的企业，我们也有自己的解决，客户可以替换掉原有的软件，或者通过我们的软件接口把原先的财务软件连接到我们的系统上，成功的为客户解决财务上的问题。

　　实习期间我最主要的工作就是信息普查，因此打好电话对于我是至关重要的。没来实习之前我认为打电话是很简单的事情，就是和客户交流而已，后来我发现我错了。在打电话的过程中我发现想打好电话是很困难的。我开始打电话的时候经常被客户秒挂，开场白还没讲完，客户就已经挂断电话了，还有的就是询问用户有没有信息化需求的时候，用户表示不需要后，我就不知道和用户说什么了。总之在大电话的时候心里比较紧张，也不自信，不知道该和客户如何交流，打电话之前心里也比较胆怯，不愿意打电话和客户交流。但是随着电话越打越多，通过不断的向同事学习，我打电话的情况慢慢的变好了，可以和用户交流了，心里也自信了，交流的时候也在不断的寻找话题，以获得更多的信息。刚开始打电话的时候主要都是和公司的前台联系的，即便有企业领导的电话也不敢联系，害怕自己说的不好，影响以后的交流，但是随着电话联系次数的增多，也慢慢的积累了一些经验，后来再看到领导的电话就这直接和领导联系了。虽然目前打电话过程中还有很多问题，但是通过不断学习打电话的技巧和实战积累，我相信我一定可以做好电话普查的工作。

　　寻找新的客户也是我的工作，寻找新客户主要有网上查找、114查询和客户普查时询问客户这三种方法，通过这三种方法我也找到了几家新的客户。同时我还出差到常州一次，虽然只是送合同，并没有过多的和客户交流，但是我知道此次出差的目的，并顺利的完成任务。

　　这段时间也是我调整工作状态的时间，毕竟当初在学校生活不规律，才上班的时候不适应，现在也慢慢的适应了工作环境。在实习的这段时间了，每一位同事都给了我很大的帮助，每当我有问题请教他们的时候，他们都会耐心的帮我解答，很感谢你们。

　　以上就是我对最近工作的简短的总结，在今后的工作中，我会更加的努力，做好所有事情。

**第9篇: 电烙铁实习总结**

       回顾一学期的工作，我们始终坚持以党的精神为指引，牢固树立和全面落实科学发展观，与时俱进，开拓创新，以迎“提高普九”检查为契机，全面提高教育教学质量，以坚持建设规范化、现代化的优质特殊教育学校为目标，着力增强学校的教育合力，在各级教育主管部门的精心指导下，在全体师生的共同努力下，圆满完成了学期初所提出的各项目标任务。现总结如下：

>　　一、注重内涵提升，全面提高师德建设。

　　学校教师的师德教育是一个永恒的主题。一学期来，学校注重全员德育意识的培养，开展全员德育培训，在全体教职员工中进行德育思想的讨论和交流，以提高全体教师的思想内涵。一直以来，学校坚持要求教师在工作中扮演好“四个角色”：照顾孩子的保育员、肢残孩子的护理员、心理障碍孩子的心理医生、引导孩子健康成长的专业教师；要有“三心”：爱心、耐心、恒心。

　　1、加强青年教师培养。本学期，学校着力培养一支自尊、自信、为人师表、爱岗敬业、职业思想过硬的高素质青年教师队伍。这学期学校来了四名新教师，为使这些年轻教师很快融入到学生之中，使他们快速成长起来，我们学校以“青蓝工程”为依托，采用“师傅带徒弟”的新老传承的办法去做年轻教师的培养工作，由工作作风扎实，教学业务能力强的教师做师傅，积极传授自己在理论和实践中的经验，而年轻教师积极承接老教师的成功经验和方法。要求新教师必须跟随老教师全程听课，参与备课、诊断和教学，然后老教师提出提高和改进意见，从而使年轻教师能够在一个较高的台阶上起步，从而达到“百尺竿头更进一步”的培养效果。同时，学校坚持学习典型师德事迹，树立校内师德标兵，激励这些刚上岗青年教师，扎根特教事业。经过一学期的.实践，这些刚上岗的青年教师，每天都穿梭于学生之中，她们利用自己住校的优先条件，每天早晚深入学生宿舍，早晨学生没有醒来，他们已经早早地醒来，轻轻地走进学生宿舍，为学生的早起做准备，晚上，他们也总是等到孩子们入睡以后，才悄悄离去，年纪小一点的孩子刚入校，不懂规矩，她们 就一点一滴的教，学生拉裤子尿裤子的事时有发生，她们也丝毫没有嫌弃，在孩子们最需要她们的时候，我们总会看见这些年轻教师深情的脸庞。在老教师的带动下，她们角色进入得非常快，深受学生的喜爱，赢得家长的好评。特殊教育学校的特殊性使这些投入到特教工作的年轻人，无悔地付出了自己的青春。

　　2、加强班主任工作管理。学校班主任工作是学校的中坚力量，由于学生住校，给班主任的工作加大了难度，学校通过召开每月一次的班主任例会，加强对班主任的业务培训，尤其是新班主任的培训，牢固树立“以学生发展为本”、“为学生服务”的教育思想，使班主任的职责比以前更加明确，现在，学校班主任的队伍非常的年轻化，在九月份，学校带领这些年轻的班主任进行了一次xxxx市班主任培训活动，这支年轻的队伍在工作中逐渐显现出任劳任怨，以身作则的品格，在学校的各项活动中都发挥出色。班主任刘清华老师是我校多年的师德典型，今年教师节，她又荣获大连市教育系统“仁爱之师”的荣誉称号，并被邀到沙河口区教育系统进行经验交流。梁晓军老师参加的“莲城人讲莲成故事”比赛，荣获三等奖。

>　　二、以校为本，全面提升教育教学质量。

　　1、以“提高普九”为契机，加强学校档案管理。

　　今年是“提高普九”检查的关键一年，学校领导重视、全员参与保质保量地迎接 “提高普九”检查，虽然学校在硬件设备距离普九检查要求的标准还有一定的差距，但由于学校面临搬迁改造，本着节约成本的原则，学校没有过多进行这方面的投入，学校着力加强学校软环境的建设，并以此为契机，加强学校档案建设，全面提升教育教学质量。在十月中旬，省督导团来我校进行普九检查，对我校给予很高的评价。

　　2、重视校本研训指导，提升教师的教育理念。

　　开学初，学校制订了学期教研计划，做到三个保证：保证时间、保证人数、保证质量。两个提高：教师做课能力提高，理论水平得到提高。重点组织全体教师学习了《纲要解读》、各科《聋校语文课程标准》《聋校数学课程标准》及《标准解读》，并组织全体教师进行了参与式的讨论，做到边讨论边研究。使我校的课堂教学有了一个根本地改观。学校通过教学反思交流，读书笔记交流等形式的校本培训，挖掘出了我们青年教师的学习及研究的潜力，用我们自己的经验，探索后的思考来打动我们全体教师，收到了良好的效果，我们的教师在学科专业知识和教育等方面有了较大的进步，这也是教师专业成长的起步。

　　3、营造教育科研氛围，提升教师的专业素养。

　　当今学校要生存、要发展，离不开教育科研，教育科研是一个学校的生命力所在。我校本着向科研要质量、以科研促发展的理念，积极鼓励教师投身学科课题研究工作。一学期来，学校在教育科研方面取得了令人满意的成绩。学校教师根据科研成果，整理成学校校本课程，如《数学与生活》、《语文与生活》、《社会实践与生活》、《艺术与生活》等校本课程正如火如荼地展开，教师教研氛围浓厚。今年省科研课题总结，我校关军教师的校本课《皮口的海》获得省内优秀课，此外，学校积极鼓励教师投身教育教学改革，撰写教学体会文章，吕艳《帖进特殊孩子，保护乡土特色》荣获省优秀论文。

　　4、活化课堂教学，提高教学质量。

　　每学期，学校要求每位教师上一节组内交流课，全组集体评议，在学期末学校根据学科和年龄段教学的重点 ，指派三名教师上一次观摩课。组织全校教师课下立即进行评议，这样即上即评，大家直言不讳，互相学习互相促进，通过看课和听评议，课堂教学都能得到提高。

　　平日里学校要求教师将学生带出课堂，走进生活，对学生社会实践能力指导。把对学生的教育舞台从课堂向课外延伸，从学校向社会拓展，让学生在各种实践的平台上增长知识、锻炼技能、陶冶情操，为学生能够很好的步入社会，适应社会生活打基础。此外，学校要求教师每周要出外上一节社会实践课，将在课堂学的知识来指导学生的生活实际，学以致用。

　　5、开展教师基本功竞赛，提升教师的业务能力。

　　学校每学期都开展基本功大赛活动，今年，学校组织教师开展演讲比赛、手语比赛、粉笔字大赛，以竞赛的形式促进教师业务能力的提升，我校年轻教师进步很快。10月xxxx市信息技术说课大赛，我校选送梁晓军、张义鹏为参赛选手，最终梁晓军获得大赛的一等奖，张义鹏获得大赛优秀奖。张义鹏教师参加全国聋教育专业信息技术大赛，荣获三等奖，这是我们辽宁地区唯一获奖的教师。

　　6、加强随班就读指导，丰富学校文化内涵。

　　我校作为xxxx市的特教中心，本身辐射的下面各农村小学随班就读的指导工作，学校一直以来坚持走下去，到各基层学校中，全面了解随班就读的学生在各普通学校的就读情况，让这些随班就读生全面融合在各项教育教学活动中，让他们享受到同等的教育资源。在了解中，我们也认识到尤其是农村学校随班就读的工作力度越来越大，生源越来越多，这也为我们今后的教育工作提供了新的契机，也为广大特教教师深化理论知识和研究特殊教育提供了新的课题，也丰富学校的文化内涵。

>　　三、挖掘校园资源，丰富校园文化。

　　1、加强德育教育，促进残障孩子健全人格的形成。

　　学校充分挖掘校园人文资源，以校园文化活动为载体，以学生发展为根本，推动校园文化建设，我们力求让每位学生在高格调的校园文化的浸润下，激发学生爱校、爱国情感，增强学生的光荣感和责任感。低年级训练学生生活常规和卫生习惯，中高年级培养学生社会公德意识，合作意识，自我服务意识及为社会服务意识，养成劳动习惯，克服懒惰的心理。今年我们还开展了节水、节电、节粮竞赛，让学生互相监督，养成良好习惯。我们的教育目标，是通过培养一批具有良好道德认识的残疾人，让他们在社会上受到理解和尊重。今年的重阳节，学校组织一些高年级的大学生到社区孤寡老人家中帮助清扫卫生，力求学生在奉献自我的同时，将社会的关爱传递给更多需要帮助的人，具有一颗感恩的心。

　　2、以赛促练，促进学生全面发展。

　　这学期，学校在组织学生开展了丰富多彩的竞赛活动，来促进学生发展。为提高学生练字的积极性，培养学生良好的写字习惯，十一月举行了写字比赛，端正学生学习的态度；十二月举行了作业本展，展示了学生的日记本、手抄报，以及各学科的作业本，督促学生平时认真完成作业，这样以比赛形式促动学生学习的积极性，学校学生学习氛围很浓。

　　3、丰富学生的文体活动，促进学生身心的健康发展。

　　为使学生们的身心得到健康的发展，学校开展了一系列的文体活动。体育方面，本学期，学校制定周密的计划，在9月份举行了趣味运动会，10月份举行了广播体操队列展示，11月份举行了跳绳比赛，12月份举行了丢沙包对抗赛，学生在体育活动中，不但锻炼了体质，还促进学生多方面的发展，此外学校还定期开展体检，10月份学校组织学校全体教师对学生进行了一次体检，检测学生的视力，身高、体重、脉搏等，并对体重超标的学生提出加强运动，吃饭定量等要求。文艺方面，基本上每天下午冷老师都带领舞蹈队学生进行舞蹈基本功的训练，学校吕丽婷同学在今年的3月份被选送到国家残疾艺术团，并于9月份参加了残奥会的开闭幕式的表演，这对其他的小舞蹈演员来说也是一个鼓舞，也是我校的骄傲。星玛电梯员工每月来我校同师生一起联欢，学生的舞蹈展示，也给这些员工留下深刻的印象。

>　　四、强化安全管理，确保学校正常的教学秩序。

　　安全是学校的一条生命线，离开了安全，学校的所有工作皆成一句空话，有鉴于此，学校经常教育全体师生必须牢固树立“安全重于泰山”的意识，学校充分利用周会、学生例会、班队会、宣传窗、观看vcd等各种阵地，在全体师生中，进一步增强安全工作的观念，切实做到学校发展与学校安全两头兼顾，通过签订安全工作责任书，以做到领导落实、岗位落实、措施落实。认真抓好师生安全教育，积极采取各种预防措施，强化校舍、教育教学设施、食品卫生、师生外出活动、学生住宿安全、锅炉等的安全工作，多次组织人员检查学校的安全状况，从而确保了学校平安。

>　　五、学校面临主要问题：

　　1、智障孩子住校后，管理的成本提高，管理难度加大（城市的培智学校不住宿）。入学很长一段时间，生活行为习惯较差（不讲个人卫生，随地大小便，不爱惜公物），年龄稍大生理成熟，自控能力较差。这些靠说教很难奏效，只能依赖教师细致的跟踪和看护（我们新建学校就提到教学区域和生活区域的隔离）。在校学生生病需要及时送医院，教师需要随时到位，工作没有具体的时间界限。

　　2、特殊教育中心的功能，是让xxxx市所有残障儿童受到必要的教育，使他们将来更好的发展。目前我们随班就读的孩子分布在全市农村各地，要完成对他们必要的跟踪指导任务，除了时间，还要一定的人力和财力的保证。

　　xxxx年对于我们特殊教育学校来说是值得纪念的一年，取得的成绩是令人鼓舞的。在肯定成绩的同时，我们也要清醒意识到学校事业发展、教育教学改革中还有不少问题和困惑，学校的内涵建设、办学特色建设还需要深入研究，对于这些问题，我们仍要冷静思考，群策群力，为开创学校发展的新局面，为创建xxxx市特教中心而不懈努力！

**第10篇: 电烙铁实习总结**

　　20xx年x月x日，我们如期在正人红军小学完成了为期五个星期的实习工作。正人红军小学，是一所师资力量雄厚的好的学校，在这所学校里实习，真正是机会难得！我实习的班级是四（2）班，那是一群好动、调皮、可爱又聪明的10岁左右的孩子，深入其中，品味人师的酸甜苦辣，受益匪浅。以下是我的实习小结：

>　　一：教学工作

　　1．听课

　　我实习的学科是小学语文和数学，主要以语文为主。先是听老师上课，根据相同类型课文的教学方法，听课之后相应地上课。比如：四年级第一课是古诗三首。老师上第一首，观摩之后，自己上第二首古诗。张老师很负责地、认真地坐在后面听，课后很详细地给予点评和指导，如，课的安排、调控、重难点、教育机智等多方面的问题。接着是精读课文和阅读课文的教学教法，以及口语交际和写作。老师都特别负责、特别有耐心地根据课文、作业及上课的情况等多方面地作出指导。为此收获不少，深表感谢！当然，其他老师如此，只要有不懂的，老师们都会毫无保留地作出指导。本班课余还可以去别的班级听课，不同的老师有不同的教学方法，他们都会非常有耐心地指导，这样我们学到的就更多了。

　　再者，学校还安排了几次公开课，每人一堂汇报课，在听与实践中进步，收获很大。

　　2.备课

　　正所谓“台上十分钟，台下十年功”，上好一堂课，真的要做好充分的准备。首先是专研教材。教学重难点，句子，作业，问题设置等等。作为没有任何经验的实习生来说，最主要的不是写教案，任何一堂课必须先要有自己感悟、体会才行。教案只是一个“备忘录”的作用，要把各方面的知识收集、整理，内化为自己的东西。这样才能掌控住课堂，不然很容易被学生意想不到的问题带走，偏离教学重点。最好是能把课文背下来，深入了解作者的写法。

　　3.上课

　　觉得自身的知识素养一定要高。首先是普通话要标准，听得才舒服。其次，抑扬顿挫的语调，语言的感染力强学生才爱听。第三是口语表达，要做到正确、到位且不拖泥带水，这样调动学生的积极性。第四文化底蕴要好。比如：“千里莺啼绿映红”，“千里”学生都说是鸟儿叫了一千里，怎样才能讲清楚呢？这样一些意想不到的问题，就需要教师储备的知识能量了。第五，课堂的表扬、应变能力，亲和力、、、都需要我们课前精心地准备和不断学习。

　　我觉得现在最大的问题是课堂纪律的控制。实习生本身就不够有威信，学生又喜欢实习老师，上课的时候总有那么几个学生在说话或做小动作，管纪律的同时，时间就把持不住了。

　　对于上课不听讲的学生，点名起来回答问题，他还不知所以然还真不知怎么办。这一点我深深反思，觉得树立威信是不够的，主要是自身素养及各方面的教育水平，需要我们不断探索。

　　4.作业

　　批改作业是纠正学生的错误一个非常重要的途径，作业要是能及时修改，修改时认真登记，相应地给予点评和鼓励，及时讲解，对这样学习会有很有大帮助。

>　　二、班主任工作

　　在学校管理方面，我觉得红军小学做得非常不错，尤其实在安全方面。无论是课间操还是中下午放学，每个年级每个班的学生都由老师带领下楼梯、出校门，把学生的安全放在了第一位。近段时间，由于学生人数偏多，学校又作出了一些调整：课间操出操各班级之间相互错开，避免拥挤。这一调整，很好地防止了人数过多可能导致的安全事故。

　　其次，每个星期都有标兵的评选，从文明、纪律、学习、卫生、劳动五个方面促进学生发展。同时，张老师还根据这五项拟定了一个红星榜，从各个方面鼓励学生。

　　张老师对于班级管理是很有方法的，对单亲家庭孩子的教育、个别后进生的跟进、调皮学生的引导，以及班队组织等等各个方面，她都会与我交流、指导。我想深入观察，关爱每个孩子，这就是管理。

　　以上是我在这五个星期的实习工作的一点心得体会。

　　在此也衷心感谢实习学校领导和指导老师对我的关怀和指导！

**第11篇: 电烙铁实习总结**

　　凭借150万台拖拉机的生产经验以及由此奠定出独具特色的工艺水平和技术实力，中国一拖集团有限公司成为卓越的农业机械制造专家，在这一领域享有极高的声誉。

　　一.安全教育

　　XX年8月12日下午我们在一拖培训中心进行了安全教育。老师给我们看安全生产记录还有事故案例，一些注意事项加血淋淋的案例，尽管我很害怕，不敢听不敢看，但我不能，我必须听还要看，还要做笔记，这些血淋淋的案件给人们敲响了警钟。老师给我们提了好多要求，我们都必须做到，毕竟事故发生了谁也负担不起。

　　不允许穿凉鞋进厂；

　　进厂必须穿长裤；

　　禁止在厂里吸烟，被发现者罚款；

　　进厂后衣服不准敞开，外套不准乱挂在身上，不得背背包进厂；

　　人在厂里不要成堆，不要站在主干道上；

　　注重自身和学校形象；

　　不准乱按按扭、开关；

　　注意安全！！！

　　后记

　　为期两周多的实习结束了，在这期间我们总共在四个单位进行参观实习，在老师和工厂技术人员的带领下看到了很多也学到了很多。让我对原先在课本上许多不很明白的东西在实践观察中有了新的领悟和认识。

　　在这个科技时代中，高技术产品品种类繁多，生产工艺、生产流程也各不相同，但不管何种产品，从原料加工到制成产品都是遵循一定的生产原理，通过一些主要设备及工艺流程来完成的。因此，在专业实习过程中，首先要了解其生产原理，弄清生产的工艺流程和主要设备的构造及操作。其次，在专业人员指导下，通过实习过程见习产品的设计、生产及开发等环节，初步培养我们得知识运用能力。

　　实习感受

　　没去之前我总以为根据自己从书上、从课堂上所学到的知识应该对企业的生产情况有了比较深刻的了解，但去了之后才知道自己的想法有多么幼稚，才体会到书上所说的“纸上得来终觉浅，绝知此事需躬行”的真正含义，也明白了老师要我们一定要下工厂实习的良苦用心。真的，有许多东西看似已经懂了，但真正到了实际却又是另一种情况。有时自己认为自己已掌握的东西可能仅是一些肤浅的表面或总体的一个方面，甚至有时是错误的认识，而如果没有实地考察实践，你是无法发现这些问题的。这次实习给我们每个人一个很好的机会学习那些书本上不能学到的知识，增长了我们的见识，对生产操作有了一定的直观认识，对工人也有了一中全新的认识。感谢领导、老师给我们这次充实自己、增长见识的机会一章一拖概况总部座落于中国历史文化名城、九朝古都x的中国一拖集团有限公司，是一家在国内外许多地方设有工厂、子公司和代表处、以机械制造为主的综合性公司。其前身第一拖拉机制造厂，创建于1955年，是我国“一五”期间兴建的156个国家重点项目之一，是中国农机行业唯一的特大型企业，1990年被国务院企业管理委员会评为“国家一级企业”，1997年，中国一拖集团将与拖拉机相关的业务、资产、负债人员重组后进行股份制改造，依法设立了第一拖拉机股份有限公司。之后，股份公司在境外发行h股股票，并于同年6月23日在x上市。

　　一拖拥有各类现代化设备近千台，包括加工中心柔性加工线、气体保护焊、进口重型立式拉床、多轴自动立式车床、微机控制的多功能可控气氛多用炉、光亮淬火、数控感应加热处理及全套齿轮件、轴齿件等热处理设备，并有壳体类、拨叉类、轴类零件的专用生产线、静电涂装线。新建成的总装配线科技含量较高、功能齐全，采用了工业自动电脑监控、在线检测、计算机监测磨合试验台、大屏幕物流管理等多项新技术，可实现多品种混流装配及大马力拖拉机的装配。目前具有年产大马力轮式拖拉机5000-6000台，履带式拖拉机25000台，中小马力轮式拖拉机15-20万台，柴油发动机10万台，联合收割机4000台，压路机4000台，工业推土机XX台的生产能力。

**第12篇: 电烙铁实习总结**

　　作为一名毕业大学生，专业技能无疑是工作当中需要去重视的，这让我感觉非常的充实，尽管这几个月来的时间不是很长，但是我也一直在尝试的突破自己，毕竟在学校所学习到的知识是有限的，遮肚我而言也一直是一个非常不错的挑战，我知道在专业能力上面我还是存在着不足的，所以我需要好好的去调整好自己的心态，做到绝对的认真负责，相信这些我都是可以做好的，接下来在工作当中，我一定会做出更好的成绩来的，当然，回顾这段实习经历，我也总结一番。

　　让我感触深刻的就是，面对一个陌生的环境之后，原来自己也会感觉到很紧张，这是我没有想到的，在刚刚来到xx这里实习的时候，我对自己还是比较严格的，包括每天需要去做好的事情，我都在认真的去学习好的，现在会想起起来的时候还是感觉自己很有动力的，对于这一点我确实是做的比较细心的，作为一名大学生我一直都在按时的做好自己的基础工作，我相信这些是我应该要去掌握好的，一直以来我都应该要主动的去落实好相关的工作职责，不管是在什么角度来讲，实习都是一个非常不错的锻炼，确实这是对我工作职责的考验，尽管时间短暂，我也非常感激在这个过程当中自己的成长，已经是到了毕业的时候了，我还需要继续的去做好本职工作。

　　大学期间我一直都是很感激个人工作能力的提高，所以我还是很有信心的，应该认真维持好工作态度，通过这几个月的实习，我也确实是做的不错的，我也是真确的体会到了这一点，这也是我应该对工作有的态度，大学期间的点点滴滴中很是充实，我认为自己的专业知识掌握是不错的，可是这次实习却感到了吃力，所以我无论如何都应该提高经验，接下来需要好好的去搞好这些，作为一名实习生，我这段时间真的感觉很充实，所以未来会继续去维持好这些是很有必要的，接下来我一定会做出更好的成绩来，我以实习的身份在xx这里工作了的三个月的时间，真的深有感触的，所以以后我一定会做的更好的。

　　除了做好本职以外，我还接触到了其它方面的一些经验，这使我更加丰富了自己，我也很感激，实习虽快，但我一定会让自己做的更好的更好，督促自己进一步提高，也希望未来可以陆续去积累经验。

**第13篇: 电烙铁实习总结**

　　在这三个多月的实习生活中，有悲伤、感动、喜悦，我们像孩子在海边玩耍一样，对眼前的事总是抱有好奇心。实习期间，积极协助实习学校开展各种活动，担任高一十一班的班主任，班主任的工作量真的很大，有必要在班级学生们的申请书上签字，组织班级活动，开班会，管理学生们的纪律，卫生，迟到情况，开设家长会等工作。

　　　　刚开始真的有些茫然，特别是面临这么多事情和各种临时多变的事情；张校长似乎看出了我的心思，她告诉我：万事开头都有个“难”字，适应了这些就好了，遇到事情要不要紧张即使是再大的工作量，静下心来，认真找出它的条理性来，你就战胜了困难。听了张校长的话，班主任的工作变得自信了，处理这些事情也变得合理了。

　　1、积极开展班会。

　　　　会前积极准备，筹划，搜集各种关于主题班会的资料，让班长及其班委协助自己整理资料；班会时认真对待，考虑到每位同学都要参与进来，还要面对任何事有随机应变的能力；班会结束后及时记录不足的地方，避免下次班会再次发生类似事情；进行班会总结。

　　2、积极开展家长会。

　　与学生家长取得联系，事先通知家长，与家长取得联系，了解学生家庭状况的同时，让家长知道孩子在学校的学习状况，家长和老师强烈合作，努力提高学生的学习成绩

　　3、领导制和家访。

　　实习期间，接到实习学校的通知，要求每个老师在班级中选择4名同学，指导他们学习，指导生活，帮助4名学生进步，提高学习成果。

。此外，去学生家中进行家访也是必要的，这不仅能够加深老师对家长的印象，还能彼此间有更多的交流与沟通，拉进老师与家长的距离，遇到外出打工的家长，使家长会的形式还可以以电话联系的形式进行。

　　4、处理班里日常工作

　　（1）帮助宿舍同学间调整内部纠纷，是他们彼此间的心结打开。

　　（2）帮助学生解决生活上的困难与挫折。

　　（3）负责办理卫生，记录等事务。

　　（4）在班里各种小型的活动，开展最佳歌手大赛，演讲比赛，篮球比赛，丰富学生们的课余生活。

　　5、总结

　　感谢这三个月的班主任体验生活，它让我成长了，变成熟了；其中有过坎坷，有过艰辛；我现在体会到了这句“当好好老师难，当好好班主任更难，”的话，面对一个班级对其进行管理，这真的考验到了自己的组织能力，还有遇到紧急情况应对的能力。

　　通过自己的不断摸索，总结出了自己的班级管理模式；通过指导教师和张校长的不断激励，我在不断地进步；通过学生们的积极配合，才使得我的实习生活变得如此顺利。珍惜这次锻炼的机会，也珍惜与学生们在一起的机会，真的舍不得了。

**第14篇: 电烙铁实习总结**

　　作为一名医科大学生，通过实习实践锻炼提高自己的个人医术和能力，是最重要的。在实习中将自己的医学能力得到最大限度的发挥，这才是我想要的。在暑假期间我通过关系，终于找到了一份在中医院实习的机会。这是一次极为难得的实习机会，名额只有几人，所以在我听到自己可以去实习的时候，我极度高兴!

　　我怀着无比兴奋的心情来到犍为县中医院，带着彷徨与紧张的心情，开始了为期一个月的临床护理实践生涯!当我拿着实习报告踏进中医院的门槛时，心理感到特别激动，因为从今天开始，我将会以一名白衣天使的身份在医院里见习。时至今天，实践结束了，原本迷茫与无知，现如今满载而归。

　　临床的实践是对理论学习阶段的巩固与加强，也是对护理技能操作的培养和锻炼，同时也是我们就业岗前的最佳训练。尽管这段时间很短，但对我们每个人都很重要。我们倍感珍惜这段时间，珍惜每一天的锻炼和自我提高的`机会，珍惜与老师们这段难得的师徒之情。

　　实践之前，是科教科老师按照我们的需要和上岗要求安排统一培训，包括：>一、了解医院概况简介。二、了解学生管理的有关规定。三、知道治安管理的一般常识。四、懂得医德医风教育。五、明白医疗文书的书写。六、掌握有关护理知识。七、理解院内感染。八、了解手术室的有关知识。其间科教科的老师还穿插地组织我们到各病房看病历、观看关于医疗纠纷的专家讲座及急救处理方面的录像，让我们对实际的临床工作有了初步了解，为正式上岗工作打下了基础。

　　刚进入病房，总有一种茫然的感觉，对于护理的工作处于比较陌生的状态，也对于自己在这样的新环境中能够做的事还是没有一种成型的概念。庆幸的是，我们有老师为我们介绍病房结构，介绍工作，带教老师们的丰富经验，让我们可以较快地适应医院的护理工作。能够尽快地适应医院环境，为在医院实践和工作打定了良好的基础，这应该算的上是实习阶段的第一个收获：学会适应，学会在新的环境中成长和生存。

　　护士的工作是非常繁重与杂乱的，尽管在以前前也有所感悟，但是真正进入病房后，感触又更深了。的确，护士的活很零碎，很杂乱，还可以说是很低微，可是透过多数人的不理解，我们发现，护士有着其独特的魅力。医院不可能没有护士，这就说明了护士的重要性。医生离不开护士，病人离不开护士，整个环境都离不开护士。这琐碎的工作，有着完整的体系，可谓“麻雀虽小，五脏俱全”，也正因如此，才能发挥其独到的作用，产生不可或缺的作用。因为有了临床的实践，我们才更全面而深刻的了解护理工作，更具体而详尽的了解这个行业。进入临床的第二个收获：正确认识护理，树立了正确的职业道德观，养成了良好的工作态度。

　　实践的第一天早上，我早早的来到医院，那时8点交接班还没开始，我跟着护士帮病人换被单，帮他们量体温等等。到了8点钟，医生和护士门准时交接班，值夜的医生和护士将昨夜病人的情况进行报告，然后各个管床医生分别开始查房，我也跟着他们，认真的听他们如何检查病人和如何询问他们。看着他们那一丝不苟的工作态度，我的心里不禁充满着崇敬之情。首先，医生们对病人进行询问，问他们的病症，比如：有无发热，有无疼痛，饮食如何，排泄是否正常，有无多尿少尿等等。然后，医生仔细观察病人的体征，有时还做下叩诊，最后开出医嘱。这时，护士们开始了紧张的比对医嘱，并且按照医嘱进行取药和进行治疗，护士每隔4小时查一次体温，并且绘成温度曲线，供医生参考，另外，每隔半小时进行一次巡房，检查是否有异常情况出现。

　　下午，医生们为14床的病人开了一个讨论会，我也静静的来到那里，认真的听他们的讨论，并把要点都记了下来。不知不觉就已经到了下班的时间了。回到宿舍，我总结了今天的收获和疑问，觉得今天真是过到好充实啊!

　　我认为到病房实践，接触最多的是病人，了解甚深的是各种疾病，掌握透彻的是各项基础护理操作。实践的最大及最终目的是提前培养良好的各项操作技能及提高各种护理工作能力。所以在带教老师“放手不放眼，放眼不放心”的带教原则下，我们积极努力的争取每一次的锻炼机会，如导尿术、床上洗头、床上檫浴、自动洗胃法、静脉输液法等各种基础护理操作。同时还不断丰富临床理论知识，积极主动地思考各类问题，对于不懂的问题虚心的向带教老师或其它老师请教，做好知识笔记。遇到老师没空解答时，我们会在工作之余查找书籍，以更好的加强理论知识与临床的结合。犍为县中医院实践科室多数是整体病房，我们所跟的多是主管护士，跟随老师分管病人的同时，我们会加强病情观察，增进对病人疾病的了解，同时对病人进行各项健康知识宣教，这样能锻炼我们所学知识的应用能力。按照医院的要求我们积极主动地完成了病历的书写，教学查房，讲小课等，这些培养了我们书写、组织、表达等方面的能力。整体上说，实习期间的第三个收获，也是最庞大的收获：护理操作技能提高了，疾病认识水平上升，各项护理工作逐渐熟练，在培养优秀的职业技能水平同时也培养了一种良好的学习习惯，通过思考，举一反三。

　　在医院实践期间，我们所做的一切都以病人的身体健康，疾病转归为目的，我们严格遵守医院的各项规章制度，所有操作都严格遵循无菌原则，严格执行“三查七对”。在科室里，我们都是认真细心的做好各项工作，遵守无菌原则，执行查对制度，培养着良好的工作方式，这应该算的上是第四个收获吧，虽不能说很大，却也是非常重要，不可或缺的收获。

**第15篇: 电烙铁实习总结**

　　透过这次实训，获了很多，一方面学习许多以前没学过的专业知识与知识的应用，另一方面还提高了自我动手做项目的潜力。

　　本次实训，是对我潜力的进一步锻炼，也是一种考验。

　　从中获得的诸多收获，也是很可贵的，是十分有好处的。

　　在实训中我学到了许多新的知识。

　　是一个让我把书本上的理论知识运用于实践中的好机会，原先，学的时候感叹学的资料太难懂，此刻想来，有些其实并不难，关键在于理解。

　　在这次实训中还锻炼了我其他方面的潜力，提高了我的综合素质。

　　首先，它锻炼了我做项目的潜力，提高了独立思考问题、自我动手操作的潜力，在工作的过程中，复习了以前学习过的知识，并掌握了一些应用知识的技巧等。

　　其次，实训中的项目作业也使我更加有团队精神。

　　从那里，我学会了下面几点找工作的心态：一、继续学习，不断提升理论涵养。

　　在信息时代，学习是不断地汲取新信息，获得事业进步的动力。

　　作为一名青年学子更就应把学习作为持续工作用心性的重要途径。

　　走上工作岗位后，我会用心响应单位号召，结合工作实际，不断学习理论、业务知识和社会知识，用先进的理论武装头脑，用精良的业务知识提升潜力，以广博的社会知识拓展视野。

>　　二、努力实践，自觉进行主角转化。

　　只有将理论付诸于实践才能实现理论自身的价值，也只有将理论付诸于实践才能使理论得以检验。

　　同样，一个人的价值也是透过实践活动来实现的，也只有透过实践才能锻炼人的品质，彰显人的意志。

　　务必在实际的工作和生活中潜心体会，并自觉的进行这种主角的转换。

>　　三、提高工作用心性和主动性实习，是开端也是结束。

　　展此刻自我面前的是一片任自我驰骋的沃土，也分明感受到了沉甸甸的职责。

　　在今后的工作和生活中，我将继续学习，深入实践，不断提升自我，努力创造业绩，继续创造更多的价值。

　　我认为大学生实习难，就业难，除非你有关系，能给你简单找到工作，否则就难逃市场选取的厄运。

　　我在该公司实习总结了五个攻略，只能智勇双全，才能在这个社会中出人头地。

　　1、宜主动出击：找实习岗位和找工作一样，要讲究方法。

　　公司一般不会对外公布实习机会，能够主动和其人力资源部门联系，主动争取实习机会。

　　可个性留意正在招聘人选的公司，说明其正缺乏人手，在没有招到适宜的员工的状况下，很有可能会暂时选取实习生替代。

**第16篇: 电烙铁实习总结**

　　我没有茫然和不知所措，因为我师父的悉心指导，我对工作的很快熟悉起来，自己也能独立处理一些现场问题和做一些质量的资料。现在我把自己从事质检工作的这段时间做一下小结。

　　以前从书本上学到\"科学的东西来不得半点虚伪和骄傲\"。在工程中，特别是这个项目(\_\_x)，技术含量较高，这就要求我们质检人员对待质检工作不能人浮于事...从202\_年7月毕业到现在，我在航天五院光学遥感中心厂房项目部已经工作三个月了。在这段时间里我凭着自己的努力和同事的教导逐渐从一名大学生成长为一名施工技术人员，能渐渐适应现在的工作节奏和强度。在这段时间里我深刻到一名施工技术人员的职责所在，同时也在工作中认识到自己的不足。现在我将这段时间的工作做以下总结。

　　从7月13号加入这个项目，我先后从事了一个月的现场施工员和质检员的工作。首先从现场责任工程师说起，这是一个重视现场管理和沟通的工作，由于刚来到项目对整个项目的工作不熟悉，加上跟施工队交流不到位，造成刚开始的工作很是被动。从刚来时候的雄心壮志一下子被现实磨的没了形状。在这关键时刻，是项目领导和同事及时和我交流疏导我，让我认清自己处境和面对的困难。在大家的帮助下，我的施工员工作也慢慢顺利开展起来。

　　对于施工员，自己必须先对每天的工作内容有掌握，对每天施工的技术要求和施工工艺熟练掌握，这样在现场的管理和协调中才能更好的处理。现场是一个极其考验一个人能力的地方，不光是对技术的掌握更是体现在对整个施工现场的管理和协调，尤其是在很多工序交叉时候，更要处理好相关事宜来避免不必要的麻烦。在这一个月的施工员工作中，我收获很多，不仅仅是施工知识的掌握，同时对与各种层次人员的交流有了很大的提高。但是在这段时间里我也发现了自己在工作中的不足，质量意识不够高，对一些工序的搭接和处理还是吃不透等，我会继续努力争取早日成为一名合格的现场工作人员。

　　再接下来的一段时间，我一直从事质检员的工作。由于有了前一个月施工员的工作经验，所以我没有了刚开始的茫然和不知所措，再加上我师-父的悉心指导，我对工作的很快熟悉起来，自己也能独立处理一些现场问题和做一些质量的资料。现在我把自己从事质检工作的这段时间做一下小结。

　　以前从书本上学到\"科学的东西来不得半点虚伪和骄傲\"。在工程中，特别是这个项目(\_\_x)，技术含量较高，这就要求我们质检人员对待质检工作不能人浮于事，做老好人，而要以踏实、严谨的态度对待工作，不懂的东西要善于学习，已懂的东西更要精益求精，因为技术在不断进步更新，只有通过不断地学习，辅以求精务实，脚踏实地的作风，方能胜任自己的工作岗位。一切工程施工，质检工作贯穿始终，在工作经验的积累中，逐步培养自己的预见性，方能起到技术先行的作风。在航天五院光学遥感中心厂房项目部的二次结构施工中，由于施工队的质量观念不高，对墙体砌筑和构筑的浇筑不以为意，经常出现墙体垂直度欠佳和构造柱浇筑出现\"狗洞\"的现象，在我们多次观察和抽检情况下，发现一些问题：墙体砌筑不带线现象严重，尤其是砌筑小白砖时候;在浇筑构造柱尤其是短柱子时候不振捣。在发现这个现象以后我们果断处理，要求我现场工长加强现场监督，重新进行技术交底，并要求施工队派专门的质量员进行监督。经过这些处理办法后情况大有改观。在今后工作中，我会不断总结以前的经验和教训，培养自己工作中的预见性，并应用至工程中。

**第17篇: 电烙铁实习总结**

　　经过一个多月时间的社会实践，经过自身的努力，无论是在思想上、学习上还是工作商我都学会了很多，以下是我的几点心得体会：

　　1)我懂得如何去适应从学校到社会的环境变化，身边接触的人完全换了主角，相处之道也完全不一样;2)其次，我在就业心态上有了很大的士改变，以前总想着找一份适合自我爱好的、专业对口的工作，可此刻明白找工作不容易，很多事情仅有走上社会才能接触到。所以我此刻不能再像以前那样等待机会的到来，应当尽快丢掉对学校等的依靠心理，学会在社会上独立，敢于与社会竞争，敢于承受社会压力;3)我认识到团队精神、共同合作在工作中的重要性，每个人对每件事的看法不会完全相同，但随着相互的了解、包容合作分歧会减少，开展工作也会越来越顺利;4)要善于与人交流，正确处理各方面的关系;遇事应沉着应对自我不会的事应当多虚心请教他人;工作中不能总想着自我得到了多少，要问自我付出了多少，你做的事别人都看在眼里。

　　经过这次社会实践，我得到了很多锻炼，更新了观念，吸收了新的思想与知识，为将来更加激烈的竞争打下坚实的基础。在今后的学习生活中，我将摆正心态，正确定位，更加发奋学习，努力提高自身综合素质，适应时代的要求。

**第18篇: 电烙铁实习总结**

　　今天下午的工作应该算是考验了我的耐力和心态吧。一开始听说是交换链接，感觉活挺轻松的，应该不难完成，可是最后才算领悟了小牛姐一开始的那句话“你们今天一人至少完成一个吧。”

　　那是相当的难，首先是排名考前符合条件的网站很少，大多数都是排名在15万以后的，之前的也大多是与之发了邮件，可是真正能够与之沟通交流的基本没有，忙活到了4点多，可是一点成就感都没有，而且很累，很辛苦，可能是自己的心态原因吧，超级着急，一会自己都急得的不能行，心浮气躁的，但是自己必须要耐着性子去做，终于体会到了小牛姐的不易，这还是我们几个人分工协作，一个频道都这么麻烦，一个“汗”字啊！不过最后还是有些收获的，但是直到目前22点05分，我发出的邮件，暂时还没有回复的~应该最近会有的吧！

　　如果说整理搜索网站，是考验我的心态的话，那么与对方文字的交流应该算是挑战我的沟通能力了，在与对方不论XX交流还是发送邮件，我称称呼自己的“小李”，因为只有用这样的谦卑而又不失礼节称谓，自己才有可能与之对方又对话的机会，当然合作上会是以买麦网为主题，“买麦网诚挚邀请您合作”，我不知道这样是否恰当，但至少是对自己走向社会或者说直面客户的一种方式吧，慢慢学习吧！

　　我不知道友情链接对于双方提高浏览量或者说促进客户方便有怎么样的效果，因为查看网站友情链接时，我发现很多网站的友情链接会有n个之多，大多是被收缩了的，只有点击“友情链接”才会打开相关链接的网站，可是有多少客户会去这样做呢，去注意那样一个不起眼的页脚？

　　中间我看到网站的友情链接大致分为三类：

　　1、直接在首页友情链接栏显示的

　　2、直接将友情链接分为了几大类，并不局限与单一行业的（可细分为直接显示和隐藏需点击）

　　3、采用悬浮滚动的形式呈现的

　　我认为滚动的效果会比较好。

　　另外我的一个提议，可以考虑下，记得那会由于很长时间疲于寻找资源而没有取得效果时，心理超级郁闷，但是正好打开了一个机械类网站，页面嵌有轻音乐（应该算是钢琴区类），顿时心情舒服了很多，这可能是自己的感觉，但是我在想咱们是不是可以尝试下，在网页中放些音乐，在客户浏览咱们的信息时，不至于单调！

　　今天大致就这些收获吧！呵呵，那就先写到这了！

　　很不好意思这么晚发心得，因为晚上一个人静静的，可以好好的理些头绪，下午忙完，再赶着写心得，脑子还在想着下午的事，会感觉很乱。还望刘经理和小牛姐见谅啊！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！