# 做好化肥生产供应工作总结(优选30篇)

来源：网络 作者：清幽竹影 更新时间：2024-01-03

*做好化肥生产供应工作总结1重要繁忙的20xx年即将曩昔，充溢希望的20xx年已悄然而至。在曩昔的一年里，我依然抱着极度认真负责的态度展开各项工作，兢兢业业，勤勤恳恳，有得也有失，有成果也有不够。>一、20xx年工作成果。（一）狠抓平安、环保...*

**做好化肥生产供应工作总结1**

重要繁忙的20xx年即将曩昔，充溢希望的20xx年已悄然而至。在曩昔的一年里，我依然抱着极度认真负责的态度展开各项工作，兢兢业业，勤勤恳恳，有得也有失，有成果也有不够。

>一、20xx年工作成果。

（一）狠抓平安、环保工作。

1、可以或许亲自落实各项平安防护步伐，个人平安意识有所加强。

自从客岁我工段发生平安事故之后，对我个人的震动很大，使我认识到自身工作中还存在的不够，本年度我要求本身不管任何检修项目，对其平安防护步伐都亲自去抓，去落实，甚至去监护，确保检修中的平安，尤其是动火作业，从票证的解决到置换，各项防护步伐的支配，都要做到心中有数，忙而不乱。事实也，回首我工段全年的各项检修与动火作业，都可以或许平安高效地完成，无一例违反平安操作规程的作业。

2、对现场隐患的排查可以或许赶早预警并和谐共同消缺。

如果说对一个故障或者问题点的断定，结论下在盖棺定论之后，我觉的这一点都不够称道，只有可以或许在潜伏期赶早地预警或者提出前瞻性的想法才是我们当前应该倡导的，哪怕这个预警是多余的，或者是有偏颇的都不为过。本年度我先后对北粗破机、小渣泵、收受吸收泵等很多非常都能在内提出疑虑，并联系消缺隐患，确保装置的平安与满负荷生产。但令人遗憾的是也有很多问题，当你提出来之后，却如一缕轻风一样拂过，如北粗破机丝杠断的问题，只有等到断了10几根的时候才去办理，调换下槽铁，加弹簧，最终使问题获得彻底办理。还有小渣泵，我们早就提出不可了，依然是“可以用”的说辞，最终导致子夜2点钟的时候坏了，差点搞的降量。

3、在应急演练方面也有突破，并获得各级领导的好评。

本年度在应急演练方面，我积极地探索，首先从硬件上完善，对我工段的各个可能发生的问题点进行了统一的挂号，最后编印成册《乙炔工段应急预案》共12篇，有封面、目录，令人一目了然。再应用周一平安运动的光阴让工段员工去学习，最后才组织班组进行演练。在11——12月的分厂抽查中，我工段共有三次演练，获得了分厂领导的充分确定，同时我首先用的“埋雷”形式也获得平安部领导的承认。

（二）班组扶植已初见成效。

1、从硬件上完善班组扶植所必备的条件。

本年度，我在分厂领导的指导下，首先从硬件上完善班组扶植必备的一些条件，我先后参看烧碱分厂电解工段三次，与其工段长交流多次，请教关于班组扶植与工段治理的一些好的做法与先进经验，并加以接受借鉴，都获得了好的后果。如班组考评方面，员工鼓励机制方面，各种台帐治理方面都有所进步，同时我也把我工段周一平安学习运动开展，应急演练方面，现场文明生产责任制方面等做的对照优秀的也与他们进行了一个交流，也引起烧碱工段长们的极大兴趣，为工段对外建立了一个优越的形象。

2、工段治理逐步趋于科学化，化。

我不停觉得，做为最下层的治理，尤其是每天做人的工作，涉及到平安、考勤、工艺质量、文明生产、设备治理、经济稽核等诸多方面的工段长，其实便是一个“管家婆”，面对如此错综繁杂的关系，治理必然要走制度化的路子，不能带有随意性，更不能讲人情，搞关系。因此，本年度，我工段在执行《聚氯乙烯乙炔工段治理标准》的时候上下一盘棋，始终坚持用一把尺子权衡每一件事情，时刻关注每一位员工的思想动态，如果处罚了某一个人，否则则罚完了钱就了事，还要控制他的心理运动，如果有疙瘩还要帮他办理，既要教导他，还要让他快乐，把活干好，在管人的路子上我是延续探索，勇敢考试测验，积极谏言，尽力共同刘段打理好工段和各项事务。尤其是班组稽核方面，我工段铁面无私，奖罚分明；在工段帐务治理上，我工段实行专工管钱，副段长司帐，工段长审核，工段员工监督，班长评议的全公开化的治理模式。

3、本着延续发明问题，办理问题的积极态度开展各项工作，在“利”与“弊”的衡量下勇敢考试测验。

随着事物的成长纪律与光阴的推移，在我们的日常治理中会裸露出很多新问题，新矛盾，因此就要求我们要与时俱进，延续开发。因此本年度，我工段共出台各种工段级文件37个，都是以乙炔no。20xx年——x形式的下发，进一步深化制度化管人的理念。同时，我工段在做治理考试测验的时候，不抱残守缺、不缩手缩脚，而是用“利”与“弊”的原则进行衡量，如果是“利”大于“弊”，我们就会不折不扣地去执行。如对一、三班主控的调剂，便是一个对照胜利的例子，站在一班的利益上是有“弊”的，然则站在工段的利益上有“利”的，显而易见，“利”是大于“弊”的。

（三）各种台帐已趋于完善。

1、对付台帐的树立从思想意识里面有了一个改变。

之前树立台帐是为了“应付反省”而现在倒是为了“查找方便”，这是一个思想意识里面的改变，如各种平安台帐、仪表台帐，特种设备台帐、各种防护用品台帐等。在这一块上，也确实支付了许多的心血，要做到“滴水不漏，无可挑剔”还真不是一件容易的事。然则做好了还真能起到事半功倍的后果，如消防器材配置台帐，可以或许做到帐面与现场统一就可以心中有数，库房备品备件台帐，也可以或许做到一查清楚，心中有数。

2、对付台帐从悲看抵触到主动树立的一个改变。

**做好化肥生产供应工作总结2**

本月我工段在分厂领导的指导下，逐步展开了工段级的经济活动分析会。首先工段把日常的各项工作列成表格的形式，甚至是问答题的形式，让班组去回答，指导他们怎样展开经济活动分析。

然后再把比较规范的文章给大家做为模板，让大家学着去分析，最后写出了结合自己班组实际的分析文章，既有统一性，又有针对性，达到了经济分析的目的。同时我们也要求他们班与班之间做一个横比，不同时期之间做一个纵比，更有说服力，更有比较力，更能说明问题，效果比较好。

**做好化肥生产供应工作总结3**

一、为了让学生更好的了解会计在实际工作中的工作内容，以便于实际与理论相结合，也更能够适应社会的要求，让学生了解成本核算在实际工作的重要性，成本对一个企业来说是至关重要的，也是每个学生必须要掌握的一门重要的课程，通过综训希望学生都能够对会计有一个更新更深层次的认识，让学生在工作中更具有实际的动手能力，通过实训使学生更能懂得会计作账的基本流程

>二企业概况

实训的内容是关于湘中化肥厂的,该厂主要生产尿素。设有三个基本生产车间：合成车间、尿素车间、成品车间，属于连续式多步骤生产，生产以电为动力。设有两个辅助生产车间：机修和供水车间。机修车间负责机器设备的修理，供水车间以水为原料生产循环水和精制水，为基本生产车间和其他部门提供水。生产过程是由合成车间投入渣油等生产出合成氨，合成氨直接投入尿素车间生产出散尿素，直接进入成品车间包装为成品尿素。

>三实训内容

1、根据期初资料开设生产成本总账、制造费用总账，基本生产成本明细账、辅助生产成本明细账和制造费用明细账并登记期初余额;

2、根据有关原始凭证编制记账凭证;

3、根据记账凭证登记辅助生产成本明细账，分配辅助生产费用;

4、根据记账凭证登记制造费用明细账，分配制造费用;

5、根据记账凭证登记基本生产成本明细账，填制成本计算单，计算产品成本;

6、登记生产成本总账、制造费用总账;

7、对账、结账;

8、装订凭证，撰写实训报告。

第一天的实训给人的感觉并不是很累,因为第一天的要做的就只是开设生产成本总账、制造费用总账和辅助生产明细账、基本生产成本明细账并登记期初余额，然后就是根据实训资料上的原始凭证编制记账凭证，都是一些财务会计方面的知识，所以觉得不是很难，感觉也还蛮好的。

到第二天的时候，就开始分配计算辅助生产费用，制造费用并登记明细账。分配辅助成产费用采用的是交互分配法，其中，机修车间的间接费用不通过“制造费用”账户核算，其辅助生产成本采用多栏式账，费用项目进行明细核算;而供水车间设“直接材料、燃料及动力、直接人工、制造费用”四个成本项目，间接费用通过“制造费用”账户核算，采用品种法计算循环水和精制水的成本，供水车间制造费用按工时比例法分配。这种方法与我们书上的例题不同，刚开始的时候有点搞不清方向，不过后来老师讲了之后就明白了。计算了之后就是登帐，发现了好多小的问题，一错就不知道怎么办了，越不想错就越容易错，老师也发现了我们错了就不知道怎么办了，然后就教了我们各种错误出现后的补救办法。

第三天的时候就开始计算生产成本了，我觉得这次实训的难点就在这，我们采用的是分步法中的综合逐步结转分步法，就是将本步骤的在产品折合成产成品数量后，将其结转为下一步骤的半成品，在最后一个车间的最后进行成本还原。计算出在产品和完工产品的成本。我在\*时上课学习这种方法的时候就认为学的不是很扎实，正好在实验课的时候能加强一下练习，根据所掌握的理论知识加以巩固练习，在实验中我发现有的认为在课堂中掌握的比较好的知识，拿到实践中来未必会懂得怎样运用，这就体现出会计实验课的重要性，一定要做到理论联系实际。。而计算过程中关键的就是算分配率了，分配率出来了基本上就差不多了，分配率一般都是保留三位有效数字。在计算成本的时候都是数字，因为一直都要看那些数字让人觉得好疲惫，我想可能这就是视觉疲惫吧，甚至有一种按计算机按到手抽筋的感觉，感觉头都大了。

第四天就是登记成产成本明细账和总账了，因为之前都计算了，看管了数字也就不觉得有什么了，登起来也就顺了很多。

第五天就是整理，装订成册。

>四心得体会

通过这次的实训让我理解了以前在课堂上老师说的许多话我都不是很理解的知识，之前一直都觉得好空洞，可是通过综训我懂得了很多，也许是因为把理论与实际相结合的原因吧，还有一些过去在课堂里的一些错误，有些是一些简单的细节问题，在实训的时候我有很多不懂的问题，通过自己反复的看书、通过问别的同学，就明白了，还有就是在实训时有的同学做的好快，我虽然有些着急但是我并不慌张，因为我觉得实训并不是速度的问题，而是要看从中学到了什么，我在实训期间学到了很多东西，不只是书本上的知识，还有一些是会计应该懂得的基本的知识，我觉得这是很重要的。.经过一周的实训，让我真正体会到成本会计是一项巨大而复杂的工作，它最考验一个人的耐力与细心，每一个过程都是非常的复杂与繁琐，所以一定要养成细心做事的习惯;经过实习，使我比较全面、系统的了解和熟悉了现代成本会计核算各个环节的基本内容，加深了我对成本会计核算基本原则和方法的理解，使我对成本会计操作的基本技能更加熟练，为我们以后的学习和工作打下了坚实的基础;以前没有学懂的一些东西，在这个实习过程中我基本把它们弄懂了，可以说这是对我所学知识的复习和深化。

——化肥厂个人工作总结3篇

**做好化肥生产供应工作总结4**

根据省局《关于开展部分重点产品质量专项整治行动的通知和市局关于转发省局《关于进一步强化监督抽查和挂牌督办手段大力推进重点产品专项整治工作的通知》的通知文件精神，在省、市局的部署和指导下，××县政府高度重视，各部门通力配合，认真组织开展化肥质量专项整治工作，形成了由“政府统一领导、部门各司其职”的工作局面，取得了初步成效，到目前为止已经达到了四个百分百的目标任务：

1、全面开展了化肥生产企业调查摸底，全县4家化肥生产企业已100%建立质量档案；

2、全县化肥生产企业100%取证生产；

3、全县化肥行业的监督抽查覆盖率100%，在今年的监督抽查检查中合格率为100%；

4、没有出现制售假冒伪劣的重大违法活动。

××县化肥质量专项整治的主要做法是：

>一、领导重视促合作

（一）领导重视。化肥是农业生产的重要生产资料,对农业生产发挥着重要作用，直接关系到农产品安全、农民增收和农村稳定，历来被各级政府和部门所重视。县政府分管副县长多次听取县质监局的工作汇报，并亲自参加了全县化肥质量专项整治动员会、农资连锁经营工作布置会等会议。在由农业部门牵头的全县实施放心农资工程动员会上，分管农业副县长也亲自到会，并作重要讲话。县政府分管领导能亲自参加这些会议，说明县政府对农资、化肥产品的质量安全是十分重视的。

（二）部门积极配合。化肥产品质量整治是一项系统性工作，牵涉到的部门多、环节多，光靠单个部门的力量是无法顺利完成的。在县政府的统一领导下，各相关单位切实把化肥质量提升整治工作作为保护农民利益、促进农民增收的重要举措来抓，互相配合、相互协作，农业部门负责总牵头、总协调，供销部门负责农资产品连锁经营，工商部门负责农资生产、经营无证无照的查处取缔，质监部门由负责生产领域的质量安全，形成监管工作合力。

>二、敢于动真求实效

本次化肥质量专项整治主要是针对辖区内的化肥生产企业，整治牵头工作主要由质监部门来承担。为切实落实上级要求，抓好全县范围内的质量专项整治工作，县质监局抽调技术骨干，相关科室互相协调，深入企业、落实措施，开展帮扶、指导、督促，化肥质量整治工作取得了实效。

（一）全面建档。通过调查摸底，全县列入整治范围的化肥生产企业为4家。局管理科多次走访企业，根据企业现状为企业建立了质量档案，并对企业执行标准进行了复审和清理。

（二）加大巡查频次。因为列入本次整治范围的企业数不是很多，稽查大队执法人员坚持每个月组织对化肥生产企业巡查一遍，到目前为止已经开展了巡查检查4次。

（三）建立分类监管机制。根据企业产品质量现状和存在问题，对化肥企业进行ａ、ｂ、ｃ、ｄ分类，实施分类监管。将两家产品质量稳定、诚信度较高的企业列入重点培育类（ａ类）管理；将曾出现过质量纠纷，并造成一定负面影响的公司列入指导帮扶类（ｂ类）；对起步运营不久、企业规模不大的××有限公司则列入规范提高类（ｃ类）。按实际情况将企业进行分类后，制定不同的措施有针对性地加以指导，实施动态监管，促进了全县化肥生产行业整体的质量提升。

（四）强化监管督促。在加大巡查力度和频次的同时，强化对化肥生产企业的生产全过程监管。重点检查企业原材料进货台帐、生产工艺过程、出厂检验、销售台帐等是否严格按照质保体系运行，生产全过程是否符合标准要求。要求企业充分授权企业质检部门，实行质量问题一票否决，保证不合格产品不出厂门的同时，要求企业保证产品包装计量不出偏差，在合法经营的基础上，注重诚信建设，不发生失信行为。

>三、宣传教育促提高

在专项整治期间，努力加强宣传教育，坚持正确的舆论导向，营造全社会关注农资质量安全的浓厚氛围，促进了生产者按标准生产、经营者合法经营、消费者安全使用等意识的不断提升，促进了化肥产品质量安全的进一步提高。

一是加强宣传报道。专项整治期间，县主流媒体刊发、播报专项整治信息7篇次。电视台还对全县开展部分重点产品质量专项整治工作进行了专题报道，宣传报道了专项整治的意义、重点和目标任务。同时，积极在政务网站上发布工作动态和信息。到目前为止，已刊登相关整治信息12篇次，为专项整治打下了舆论基础。

二是加大教育培训力度。在生产领域，县质监部门加强对企业负责人、企业部门管理人员和具体操作人员的培训、教育工作，采取以会代训、座谈会、现场检查指导等形式，督促企业相关人员学习、熟悉产品质量法律法规，增强生产企业按法依规生产的意识。在流通领域，县农业、质监、工商、供销等部门联合开展农资人员培训工作，重点内容是教育农资从业人员如何指导农户科学、合理、安全用肥。全县共培训农资从业人员共400多人次，有力地提高了农资经营人员的专业水平和经营素质，规范了农资经营行为，确保合法、守法经营，确保全县未发生因化肥产品质量问题引发的农业事故，维护了农村消费者的合法权益。

我县在化肥质量专项整治工作中做了一定的工作，也取得了一定的成效，但与上级部门的要求相比还存在一定的差距。下一步的工作重点是被列入规范类的××化肥有限公司的整治规范提高，要制定更加有力、有效的措施实施全过程监管，确保该企业产品质量的长期保持稳定，为建立化肥产品质量长效监管和全过程监管机制进行有益地探索。

**做好化肥生产供应工作总结5**

短期目标：在目标市场上打响知名度，竖立良好的品牌形象。

长期目标：占据河北地区的70%市场份额。

总方针：在考虑价格因素的同时，更注重农民的需求因素，做到“有求必应”，塑造良好的品牌形象。

3、2品牌策略。

一个品牌的本质，是营销者许诺向顾客持续传递企业和产品的特征、利益和服务。企业将向顾客传递的是“高效、优质、合理”的品牌内涵。

高效：化肥本身具有快速见效的特点，施有机肥无法比拟的。

优质：由于本公司销售的均竖内外著名品牌，所以质量都有保障。

合理：价格合理，物有所值。

品牌是由很多有形、无形属性的组合，只有长期不断地维护与持之以恒的坚守，才能为公司创造重大的价值和影响力。

3、3产品策略。

保证产品质量，还要引进新产品。

一个企业能够生存、壮大，其最根本的原因是它有好的产品。无论经营策略如何高明，无论营销手段多么厉害，消费者心中的秤对每个企业来说都诗平的，消费者的眼睛总有雪亮的时候。

公司在经营时要切实做好有多少订单就拿多少货，将零库存为经营的目标和方针。宁愿失去一张订单也不要以次充好，做到“宁缺毋滥”。

3、4定价策略。

为取得理想的经济效益，公司要根据商品成本和市场供求情况，在经营目标的制约下制定合理的价格。化肥市场几乎是一个完全竞争的市场，靠打价格战来盈利显然效果不会很理想。本公司的第一定价目标是以竞争为导向的方式定价目标，依据本地市场产品的平均价格来制定本公司产品的价格。

3、5分销策略。

一个适合公司的分销策略，能够让企业以最适合的方式、在最短的时间里，将自己的产品呈现在消费者最愿意去消费的地点。能帮助企业在激烈的竞争中取得主力地位。

本公司作为一个化肥销售代理商，目标市场非常明确、目标消费者高度集中，公司完全有能力为最终消费者提供所需服务，所以本公司决定在乡镇选择直接分销的渠道。这样的销售方式虽然单一，但成本小、各种信息反馈快。

3、6促销策略。

基于本公司是属于小业务、低利润的经营模式，并且创业启动资金有限，不适宜各种基于价格的促销方式，决定采取营业推广这种辅助性促销方式。不定期或消费满额赠送各类礼品。基于对本公司的客户群体来说是具有实际价值的，如赠送洗衣粉、洗发水等日常生活用品，在一定程度上会促进营业额。另外，本公司将长期推出下列活动：

凡在本店一次性购买8袋以上（包括8袋），即可免费享受快捷、优质的送货上门服务。凡一次购买不满8袋，只需5元钱，就可享受快捷、优质的送货上门服务。

3、7经销商。

由于本公司的启动资金有限，采取代理销售的经营模式。寻找一个合适的经销商对本公司来说至关重要。

在该地区市场具备良好的设施、完善的配套功能和深厚的市场根基。具有完善严格农药检测管理制度，检测员工作职责明确合理，并且有充足的资金和稳定分销商，深受广大市民喜爱的。

3、8方式及手段。

总方针：开展全方位、多角度、多方式的宣传。

**做好化肥生产供应工作总结6**

转眼间，我进××公司近一年了，在这期间，我由一个对社会一无所知的学生变成一个合格的员工，当初进入公司，我什么都不懂，对岗位、操作的概念理解只限于书面，没有实事求是、追根问题的精神，在操作上也没有做安全确认，这导致我进入公司不久后造成跑料事件，给公司造成很大的经济损失，同时也给领导、同事带来很xxx烦。领导…

转眼间，我进××公司近一年了，在这期间，我由一个对社会一无所知的学生变成一个合格的员工。

当初进入公司，我什么都不懂，对岗位、操作的概念理解只限于书面，没有实事求是、追根问题的精神，在操作上也没有做安全确认，这导致我进入公司不久后造成跑料事件，给公司造成很大的经济损失，同时也给领导、同事带来很xxx烦。领导及时对我说服教育，让我明白并养成了安全操作的意识和习惯。

从那以后，我认真吸取跑料事件的经验教训，坚持不断地学习理论知识、总结工作经验，培养自身思想修养，努力提高综合素质，严格遵守厂部各项规章制度，完成了自己岗位的各项职责，回顾这一年来的工作，我在车间领导、师傅及各位同事的支持与帮助下，严格要求自己，按照公司的要求，较好地完成了自己的本职工作。通过一年来的学习与工作，工作思想、方式有了较大的改变，在这里将自己的思想、工作学习情况简要的总结如下：

一、我一直在加强学习，不断提高自身素质，努力为公司、车间做出更大贡献。我们车间岗位比较多，在什么岗位我始终以饱满的热情对待自己的工作，勤勤恳恳、尽职尽责、踏踏实实的完成自己的本职工作，反应简单，操作同样需要严谨细致，这要求我要对设备及反应过程情况必须熟悉的了解与掌握，同时还应具有较强的理论知识。我想自己的工作经验一方面是自己工作的积累，更重领导和同事们信任和支持的结果！正因如此，我将更加珍视自己的岗位，以无比的热情与努力争取更大的进步！

二、工作中，严以律己，宽以待人，向身边的先进学习。一年来，我在平时工作中，始终严格要求自己，遵守车间的各项规章制度，力求时刻严格要求自己，有条不紊地做好各项工作。我认真坚持厂里的制度，积极学习各种操作规程和方法，在思想觉悟和对岗位职责的认识上均得到了进一步提高。通过系列的学习与批评和自我批评活动，我的思想得到了净化，工作的责任心得到了加强。

三、对安全的理解与认识更加深刻。进入公司以来，从入厂安全教育、车间、班组安全教育上，学到很多知识，真正懂得人生安全和生产安全。公司还定期以发放简报、问卷的形式，宣传安全知识，提高员工安全意识。我深深感到，要保持生产的安全稳定运行，各级领导的重视和支持是基本条件，全体职工的积极参基本保证，安全资金的大力投入是物质基础，落实各级安全责任制是根本关键。而这些，我们公司做的很好，特别每次总结安全工作和案例时，我们清醒地看到安全上存在的不足，使我们在今后的工作中逐步加以改进。

四、缺点与不足我也很清楚自己还存在很多的不足与缺点，自我的总结和领导同事们的批评和指导，对我今后的提高是十分必要的，我的缺点与不足自己总结可有以下几点：

1、在工作过程中，细节上面处理的不够好，不会造成影响损失，细节处理不好就是隐患，还需继续努力。

2、与同事交流少，这直接影响大家经验交流和学习。

明年的工作计划：

1、加强学习岗位操作知识，操作过程中要做到细心，认真，负责。

2、多和同事之间进行沟通交流，好的工作经验可以和同事之间相互学习。

3、加强个人执行力、目标规划及时间管理能力，从而是自己各方面都得到提高。

回顾这一段时间的工作，我在自己的岗位上能完成各项任务，这与领导的支持和师傅、同事们的帮助是分不开的，在此表示诚挚的谢意。我的工作存在不足，我会努力改正，不断完善自己，坚持不懈地努力工作，争取为公司发展做出自己的贡献。

**做好化肥生产供应工作总结7**

1、制定销售目标。

上半年我们销售部门根据年初制定的总体目标以及在年中分阶段制定的时段性目标，根据既定的销售策略和任务，按照常年的习惯，进行人员细分，并根据市场供求关系，组织销售工作人员，以销售业绩为衡量标准，进行针对市场的销售任务。期间，我部门工作人员也制定了自己的目标计划和销售计划，充分发挥自主性、创新性，顺利完成各自预定的销售任务，并及时总结经验的可取之处和不足，加以改善。

2、竞争比较激烈，其他企业价格对比强烈。

在市场经济的大环境下，各企业的竞争已经越来越白热化。在产品普遍相同或类似的情况下，价格的竞争，也成为了销售渠道上的一个大关口。在产品质量普遍存在的前提下，同行的其他企业的产品价格差不高，没有形成比较悬殊的价格对比。在品牌较强的局势下，这种价格差，同样造成了创利方面的压力。

3、应收款回款难准时。

受社会极大市场环境的影响，普遍客户支付延期，应收票据、应收账款、预付账款、等等应收款偏大造成我们的回笼计划不准时，影响了公司的整体运作。

**做好化肥生产供应工作总结8**

在班组建设这一块上，我工段丝毫不懈怠，想方设法，调动大家的积极性，培养班组的执行力，传授班组一些管理经验与心得，激发大家的工作热情。我工段先后制做了《岗位员工风貌展板》、《班组考评展板》、《班组员工考勤展板》、《月度明星展板》，首先从硬件上推进班组建设的步伐，然后从软件上指导大家的日常管理与考核。值的可喜的是，有个别班组已经有了适合自己班情的班组考核办法与绩效考核办法，这是公司大搞班组建设涌现出来的成果，可以说是初见成效，令人欣慰的。

**做好化肥生产供应工作总结9**

一个个规范标准的动作，一滴滴汗水洋溢着灿烂的笑容，穿戴整齐的谭油站经理正在为顾客加油，新油站经理对工作的激情迅速感染着在场的加油员，他们各个精神饱满，热情高涨。加油站浓厚的服务氛围弥漫全场，来这里的顾客络绎不绝，时不时的露出大拇指……

这就是金星站新来的油站经理工作的一个片段……

记得刚刚接手这个小站，谭站长对金星站服务的要求却一点都不低于那些星级站。闲时，他是站内销售员；忙时，他又成了现场引导员，遇到熟人就谈谈近况，遇到生面孔就拉拉家常。吴永丰和张喜化肥经销部是当地最大化肥经销点，争取到这两个大客户就可以大大增加金星的非油销量。而就是这两家客户，却是年轻的油站经理吃了6次闭门羹、被挂9次电话、发送35条营销短信赢来的。谭站长用诚意感动了每位客户，一年多来，金星站的化肥销量从刚来的几万一下增长到了26万多，在所在片区排到了第三位，在分公司也名列前茅，俨然成为吴忠公司一名化肥推销新星。

除了重视加油站增产增销外，这个军人出身的站长还将部队铁打的纪律带到了站内，在金星加油站的现场，所有的物品都按照定制化摆放。每个员工都从小处着手，从细节着手。刚开始的几天，谭负责人就开始检查员工的内务，对于他们生活中一些不好的做法进行批评

教育。不出一个月，金星站的加油员们每天起床的第一件事就是整理寝室物品，然后清扫加油现场，并整理好工装、胸徽，从一点一滴做起，在一言一行中坚持，以饱满的精神状态走上加油岗位，用微笑迎接每一位顾客。对于自己站内的一块自留地，谭站长和加油员一起在业余时间，精耕细作，开辟了站内的一片qq农场，在平日的耕种过程中，在业余时间，这位大男人还买了很多菜谱，为改善大家的伙食亲自下厨，吃过他炒的菜的人无不竖起了大拇指。

如今，金星站站荣站貌焕然一新，销售业绩也一天一个样，今日的金星站，在分公司与片区领导们的光怀下，在新站长的努力下，金星站一定会通向更广阔的明天。

**做好化肥生产供应工作总结10**

作为年初刚进化工车间的新员工，在这一年，我首先对气化装置有了全面的了解和认识，通过长期的培训和现场学习，能够把理论知识运用到实际生产中，能够熟悉现场设备的用途、性能、原理以及简单的维护保养，基本掌握了气化装置的工艺流程和操作，能够独立完成本岗位部分工作和处理一些简单的事故。以下是我今年的工作总结。

>一、工作目标完成情况

每个人在不同场合都有自己的责任和义务，而我们作为xx的一名员工，我们的责任就是做好自己的本职工作，保证生产能够又好又快发展，使设备能够发挥最大效率，争取为公司创造最大的利益，那样公司就有更大的能力满足我们的需求，满足我们对生活水平及各个方面的要求。因此，只要每个人都能承担自己的责任和义务，那么公司就能够持续生产，安全生产，才能够使公司获得最大效益，也才能够保证每个员工的利益，这样不管对社会、公司和员工都有很大的好处，xx公司才能有更好的发展。

>二、在问题及改进方向

部分设备详细结构不清楚；电器仪表知识欠缺；生产操作经验不足；部分事故判断不清；以后需要在设备方面认真学习，提高对设备的认识；利用空闲时间多向电器仪表人员学习；学习和巩固工艺生产知识；善于总结事故经验。

>三、工作心得

在这个物欲横流的时代，只有自己多掌握科技知识，才可能有自己的立足之地。我们要上进，要争取自己的既得利益，不能随波逐流，浑水摸鱼。在平时工作中，我不断的`总结经验，下功夫在现场学习，经常向老师傅发请教，完善工艺生产技能，善于总结事故经验，不断提高生产操作技术，总之，在这一年中，各项能力都有很大的提高。

还有许多不足之处，化工企业生产比较复杂，不可能面面俱到，因此，在今后工作中，依然有许多问题等待解决，这就要求我们不能放松，保持积极的学习态度，不断提高自己的综合能力。

**做好化肥生产供应工作总结11**

根据公司安委会关于开展20xx年“安全生产月”活动要求，结合部门实际情况，起草下发化机部《关于开展20xx年“安全生产月”活动的通知》，对部门20xx年安全生产月活动进行了具体安排。现将本次安全月活动总结如下：

>一、领导重视，组织措施到位。

为加强本次安全月活动的组织领导，确保安全月活动的有效落实，部门安全主管负责本次安全月活动的组织实施工作总结。为提高管理层对安全月活动的重识，在安全例会上组织施工班组的主管领导、安全员学习、发动主题为“安全发展、国泰民安”的专题动员会。

部门在经济上给予安全月活动大力支持，先后多次拨款用于安全月期间的宣传费用，先后制作了主题横幅标示三副，小型标语若干，施工各现场；警言警句安全签名宣传幅两个，并决定以后每月拿出200元进行安全流动红旗优胜班组的评选。

>二、开展形式多样的宣传教育活动。

活动期间我们开展了警言警句安全签名，组织员工进行安全月全员教育考试、参加公司“x安宜化”《安全生产法》知识竞赛，评选安全文明流动红旗等形式多样的安全宣传教育活动。针对施工的特点，我们工作总结收集了高空作业、防触电，防机械伤害，防现场习惯性违章等相关方面的安全知识宣传资料，发放到各班组，组织其学习。教育员工“安全发展、国泰民安”，提高员工自我防护能力。

通过宣传安全生产月活动，营造浓郁的安全文明施工氛围，从而提高全体员工的安全文明施工意识。

>三、以安全月为契机，实实在在解决几个问题

安全月活动期间各班组、各级管理人员在安全生产月活动中实实在在地解决几个问题，把安全月落实到实处作为目标。安全生产月活动期间，部门做了大量的工作，解决了一大批问题。先后组织了两项专项安全检查，检查和整改了一批问题，消除危险源。

狠抓高空作业安全管理。针对磷酸二铵施工现场高空作业比较多，危险性较大，我们主要做好三点：

一、收集、发放相关高空作业资料给各施工班组，提高作业员工高空安全知识；

二、加大对现场反习惯性违章监察力度。

三、要加工作总结大习惯性违章的处罚和管理力度工作。

**做好化肥生产供应工作总结12**

时光荏苒，20xx年已经悄然离我们而去，回首过去的一年，内心不禁感慨万千。一年来，在公司\*\*及各位同事的\*\*与帮助下，我严格要求自己，按照公司及车间的要求，较好地完成了自己的本职工作，并且通过努力，使自己在工作模式上有了新的突破，工作方式有了较大的改进。现将20xx年的工作情况总结如下：

>一、主要完成的工作

1、本组的建设与管理得到加强

公司成立的时间不长，因其前身“公司”的管理比较混乱，故在班组中存在许多亟待解决问题。为了解决这些问题我采取了规范执行正激励\*\*的措施。对于本组表现较好的员工给予加考核分，而对于表现较差的员工则坚决扣除一定的考核分。由于采取了这种奖惩分明，公\*公正的考核办法，本组员工的执行力得到了很大的提高而且提高了班组的凝聚力。

2、狠抓安全管理。

制衣车间相对于公司其他车间来说安全隐患较多，比较容易出事故，在过去的20xx年里也发生了几起重大的工伤事故，这些事故给公司和车间带来的损失是巨大的。“愚者用鲜血换取教训，智者用教训避免事故”。身为一组之长，虽然所拥有的\*\*不是很大，但肩负着全班十几名员工的生命安全的重任。因此，对于安全工作我从未放松过，月月讲，天天讲。

3、保证产品质量

随着公司规模的扩大和品牌和知名度的日益提升，消费者对衣服的质量要求也越来越高，因此，公司高层对产品质量的重视程度也被提到了一个前所未有的高度。作为整制衣产业的龙头工艺，制衣车间所肩负的责任也越来越大。我深知作为车间的组长，自己的工作直接影响车间的工作质量。出于对公司的负责任，我在质量\*\*方面一直不敢有所松懈，积极与检验班的同事及时进行信息的沟通与交流，对于生产过程中出现的问题件，缺陷件从不轻易放过。同时加强员工对质量的重要性的认识，要求大家认真做好自检互检工作，确保不让一个问题件从本组流入下一道工序。

4、积极参与车间改善活动

制衣车间就像一个大家庭，我每天生活工作在这个温暖的大家庭里，作为这个大家庭中的一员我觉得我有义务和责任将她建设的更加美好\*\*。因此，一年来，我积极参与车间的改善活动，并调动班组员工的积极性，利用集体的智慧对车间提出了许多有价值的改善。

5、加强自身学习，提高业务水\*

由于感到自己身上的担子很重，而自己的学识、能力和阅历与一名优秀称职的组长都有一定的距离，所以总不敢掉以轻心，一直在学习，向书本学习、向周围的\*\*学习，向同事学习，积极提高自身各项业务素质，努力提高工作效率和工作质量，争取工作的主动性。通过这一年的努力感觉自己还是有了一定的进步，能够比较从容地处理日常工作中出现的各类问题，在管\*\*管理能力、综合分析能力、协调办事能力和文字言语表达能力等方面都有了很大的提高，保证了本岗位各项工作的正常运行，能够以正确的态度对待各项工作任务，具备较强的专业心，责任心。

>二、工作中出现的问题及解决方法

一年来，我敬业爱岗、创造性地开展工作，取得了一些成绩，但也存在一些问题和不足，主要表现在以下几点：

1、安全生产方面

安全管理没有做到位，力度不够；安全培训不到位；检查不到位。很多时候，由于员工的劳动强度较大，体力消耗较多，因此在完成当天的产量，做整理现场的工作中出现忽视安全的现象，更是有在劳保用品没有穿戴整齐的情况下进行操作的现象从而导致9月10月连续两次发生划伤事故。现在想来这两起事故的发生，我有着不可推卸的责任。首先：在\*\*班组日常安全培训的过程中没有真正做到让每一个员工时刻将安全生产牢记于心；其次：在安全检查方面没有做到全程跟踪全程检查；最后：在发生一次事故后没有及时总结经验教训，避免类似的事件再次的发生。使我的员工遭受痛苦，使车间的荣誉及利益受到损伤我很是自责。为此，我决定在今后的工作中加强安全培训的力度并改进相关培训的形式并强化班组安全员的责任感，使班组每位员工都认识到安全生产的\'重要性，从而形成“人人重视安全生产，人人参与安全生产”的良好氛围。

2、质量\*\*方面

质量是生产出来的，而不是检查出来的，就是说要讲全面质量管理，要按照目标要求认真抓好每一个环节，每一道工序。同时质量检查又十分重要，特别是在生产过程中的质量检查可以有效地避免发生质量事故和质量问题，变事后处理为事前预防和事中\*\*，变被动为主动。虽然目前公司从上至下都开始重视质量，但在实际操作过程中还是存在许多问题，尤其是班组之间的配合，例如在板料的运输和成品的装卸过程中还有许多有待改进的地方。要解决这些问题不是某一个班组努力就可以做好的，这需要几个相关班组的通力合作，我认为要想做好质量工作，必须把握“严、细、实”的原则，要严格管理，认真细致，狠抓落实。

3、班组管理方面

虽然在过去的一年中班组的管理水\*有了一定的提高但还是存在一些问题，如：员工的标准化作业情况有待改进，员工的专业技术水\*有待提高，员工的工作积极性还没有被充分的调动起来等。我深知：没有高水\*的管理，就没有高素质的员工，就没有高质量的产品。因此，我会在以后的工作中着重解决提高班组员工综合素质的问题，充分利用业余时间，多安排一些有关标准化作业以及冲压专业技术知识的培训，争取在较短的时间内让员工的综合素质有较大的提升。

>三、今后努力方向

新的一年意味着新的起点，新的机遇，新的挑战。我会再接再厉，认真提高业务、工作水\*，为公司和车间发展，贡献自己的力量。

我决心在接下来的一年中努力做到以下几点：

1、加强学习，拓宽知识面。努力学习制衣专业知识和相关管理知识；

2、本着实事求是的原则，做到上情下达、下情上报；真正做好\*\*的助手；

3、加强与车间兄弟班组的沟通合作，向先进班组学习，加强管理，努力使班组形成团结一致，勤奋工作的良好氛围；以后的生活就是这样了，我不求做到最好，也要做到尽善尽美，不求凯旋归来，但求无愧我心，我会做好的！

4、全面完成车间交给的各项任务，为车间带出一个能打硬仗，吃苦耐劳的一个组。

最后，希望各位\*\*能在以后的工作中一如既往的\*\*我，我将以更加优秀的工作业绩回报各位\*\*的关心与厚爱，因为我会一直努力！谢谢！

**做好化肥生产供应工作总结13**

20xx年过去了，迎来了挑战自己的.20xx年。回顾过去的20xx年，我感谢领导们的信任和支持。7月，我从一线副车间主任晋升为二线车间主任。在这一年里，我从领导那里学到了很多，也收获了很多。角色转换后，我开始和车间主任一起工作，然后自己负责，这让我压力很大，知道自己的责任比以前更重了。因为不熟悉工作性质的变化，工作中有很多困难。然而此时，正是领导的帮助、关心和鼓励，让我一点一点克服困难，提升自我。过去一年的工作总结如下：

>第一：欲望到位，心第一

任何工作的关键都是“心”到位。一个人只有有责任感，才能有积极主动的态度，有深沉扎实的工作作风，有认真负责的精神。想要在工作中有新的突破，找到关键点是非常重要的。我觉得我的重点是丰富自己的知识，特别是对于像我这样的半道和尚，对生产管理知识了解不透彻，缺乏解决问题的方法的人。7月份晋升为车间主任，这是我提升和充实自己的好机会。在过去的几个月里，我根据自己的实践经验，学到了更多的东西，问了更多的问题，尽可能多地了解了我以前从未接触过的生产资料。这次学习机会激发了我的学习热情，为以后的工作打下了基础。

>第二，脚踏实地，不要好高骛远

任何重大事件都是由几个小细节组成的。那些能在小范围内努力工作，把每一个细节都做好的人，一定会成就大事。同样，每一个粗心的小疏忽都会导致大事故。立足现实做好当下，结合当前生产设备提高工作效率。随着公司设备的老化和各方面的限制，产品更难进一步完善。因此，今后要从设备变小、提高作业精益求精的工作入手，做好巡检工作，提高制造部员工的作业能力，更好地完成生产任务。每一份工作，每一次进步，都需要我们从小处做起，不断进步。正阳可以进一步提高生产任务和产品性能。

>第三，树立全局观念，做好工作

一个成熟的企业就像一个正在运行的设备，各种组件的配合才能保证设备的运行。公司各部门之间的联系是否顺畅，也决定了公司的效率。回顾过去的一年，我还有很多不足需要加强，新的一年对我提出了更高的要求。在保质保量完成工作的前提下，还有很多新的任务需要去执行，尤其是把产品质量提升到一个新的水平，这是我在之前的工作中没有足够重视的一个领域。我会在这方面多下功夫，尽力配合技术部门严格控制产品质量。为了将产品质量提高到一个新的水平，除了改进设备之外，还需要一流的操作员。新的一年，根据现有的`生产情况，结合理论，及时组织员工多学习生产线的操作规程，提高工作效率，稳定生产，从而为提高产品质量铺平道路。

>第四，善于沟通，加强协助和协调

沟通一直是我的软肋，工作之外还行，工作中特别不擅长沟通。在今天的岗位上，沟通很重要。尤其是员工的思想必须通过深入了解才能掌握。只有掌握了员工的思想，才能知道管理的重点是什么，未来要做什么工作。在这方面我需要加强很多。

我在过去的工作中获得了一些经验，心态在工作中非常重要。我通过不断学习新知识来保持对工作的热情，努力在日常工作中做出新的发现和改进。

回顾过去一年的工作，我在思想上、学习上、工作上都有了新的进步，但也认识到自己的不足，对遇到的新情况、新问题研究不够，创新意识亟待加强。针对存在的问题，在今后的工作中，我会立足本职工作，从自身找原因，采取有效措施进行整改。

**做好化肥生产供应工作总结14**

>（一）、实习简述

这次能有机会去工厂实习，我感到非常荣幸。虽然只有一个礼拜的时间，但是在这段时间里，在老师和工人师傅的帮助和指导下，对于一些\*常理论的东西，有了感性的认识，感觉受益匪浅。这对我们以后的学习和工作有很大的帮助，我在此感谢学院的\*\*和老师能给我们这样一次学习的机会，也感谢老师和各位工人师傅的的悉心指导。

>（二）、实习工作说明：

我们这次实习，主要在xx的尿素生产厂。在转化，脱碳，碳化，合成氨，尿素合成等五个车间共六个工段都进行了半天的实习，在车间师傅的详细讲解和悉心指导下，我们详细的了解了每个工段的设备和操控系统，初步了解了工厂各个工段的工艺指标，对工厂的管理\*\*也进行了简单的了解，在实习的最后一天，我们还参观了研究生产销售化学纤维、精制二硫化碳、漂白玻璃纸、彩色玻璃纸及其加工产品、经营企业自产产品及技术的出口业务的xx华明玻璃纸股份有限公司。初步认识了玻璃纸的制作流程和车间的情况。

>（三）、实习单位简介、经营理念及发展历史：

（1）、xx集团xx化肥厂全国首批兴建的合成氨的小氮肥厂之一，20xx年改制后更名为xx化工有限公司，20xx年与省农司合作，实现资产重组，为企业发展打下更为坚实的基础。

40多年的艰苦创业，公司多次受到原化工部、xx省和xx市各级\*\*的表彰，荣获原化工部首批命名的六好企业、精神文明工厂、全国环境优美工厂等殊荣。裕农牌碳铵、尿素获部优、省优。xx年以来公司不断进行技术改造，先后采用四套先进的进口和国产dcs计算机\*\*系统，使产品产量、质量不断提高，成本不断降低。目前，公司具有年产10万吨合成氨、13万吨尿素、10万吨碳铵、10万吨复合肥的化肥生产能力。在质量第一、用户至上的生产经营宗旨指导下，产品深得用户好评和市场亲睐，20xx年荣获xx化学原料及化学制品制造业工业企业最大市场占有份额30强，20xx年公司裕农牌尿素被xx省质量技术\*\*局列入免检产品，20xx年被评为xx市模范企业。

xx公司控股1个子公司和3个分厂，xx科创精细化工有限公司生产水处理剂、聚丙烯酸脂特种橡胶等多种精细化工产品，xx化肥厂生产尿素和碳铵；xx化工有限公司复合肥分厂生产复混肥；xx市川龙化工有限公司生产碳铵、甲醇、初甲醇。

作为一个迄今有40余年的老化肥厂，xx公司位于古蜀商贾道上的驿站，也是诸葛孔明用兵布阵设\_旱八阵\_的军事要地——xx，一个具有诗意的名字，一块富庶的宝地，xx市的工业区，在这里云集了众多大小规模的国有企业，直到本世纪初，在历经各种变革以后，留存下来且有活力的企业已屈指可数。其中，xx—xx化工有限公司，不仅是一家很有活力的企业，也成了xx区的纳税大户之一。

\_玉树临风立大地，蛟龙出水腾长空。\_xx市技术\*\*管理局xx分局副\*\*、著名书法家xx为xx—xx化工有限公司题写的一幅对联，以说明今天的xx公司如一棵参天的大树，任凭风吹雨打，它都坚定不移地挺立于大地，又如出水的蛟龙正腾飞于长空，比喻该公司的发展前景广阔。

xx化工有限公司的前身是1958年全国首批建起的13家小型氮肥厂之一，坐落在四川省xx市xx区大湾镇，后来更名为xx化肥厂，，在全国很有名气。然而，由于设备落后、管理混乱和体制等原因，致使企业在获得短时间的一些成绩后，便很快就坠入了低谷。当时，在这个企业\*有大小\*\*核算的经营部门30多个，造成了资金严重分散、流失，其中一个分厂竟莫名其妙地就将500万元资金挥霍得无影无踪；一个年产25000吨合成铵的小型企业，居然有职工1600多名。这样一来，企业不仅已难再向前发展，甚至还负债累累。xx化肥厂已走到了破产的边沿！

**做好化肥生产供应工作总结15**

紧张忙碌的一年即将过去，在过去的一年里，我依然抱着认真负责的态度展开各项工作，兢兢业业，勤勤恳恳，有得也有失，有成果也有不足。以下是我今年的工作总结。

>一、狠抓安全、环保工作

本年度我要求自己不管任何检修项目，对其安全防护措施都亲自去抓，去落实，甚至去监护，确保检修中的安全，尤其是动火作业，从票证的办理到置换，各项防护措施的安排，都要做到心中有数，忙而不乱。事实也证明，回顾我工段全年的各项检修与动火作业，都能够安全高效地完成，无一例违反安全操作规程的作业。

>二、班组建设已初见成效

本年度，我在分厂领导的指导下，首先从硬件上完善班组建设必备的一些条件，我先后参观烧碱分厂电解工段三次，与其工段长交流多次，请教关于班组建设与工段管理的一些好的做法与先进经验，并加以吸收借鉴，都得到了好的效果。如班组考评方面，员工激励机制方面，各类台帐管理方面都有所提高，同时我也把我工段周一安全学习活动开展，应急演练方面，现场文明生产责任制方面等做的比较优秀的也与他们进行了一个交流，也引起烧碱工段长们的极大兴趣，为工段对外树立了一个良好的形象。

>三、各类台帐已趋于完善

之前建立台帐是为了“应付检查”而现在却是为了“查找方便”，这是一个思想意识里面的转变，如各类安全台帐、仪表台帐，特种设备台帐、各类防护用品台帐等。在这一块上，也确实付出了很多的心血，要做到“滴水不漏，无可挑剔”还真不是一件容易的事。但是做好了还真能起到事半功倍的效果，如消防器材配置台帐，能够做到帐面与现场统一就可以心中有数，库房备品备件台帐，也能够做到一查清楚，心中有数。

>四、对岗位员工的培训积极探索

这个工作主要是前一年，我对岗位员工的培训可以说是一手抓，亲自抓，不松懈。内容涉及到安全、工艺、设备、应急处理、事故预想等多个领域，苦口婆心、言传身教、教学相长。怎样来提高大家的现场操作水平，增强其安全意识，我是动过一些脑筋的，搜集资料、亲自命题、亲自判卷，也曾经把我的员工拉到一楼食堂进行过比较正规的闭卷考试，想方设法地让我工段的员工培训工作能落到实处，能上一个台阶而做出了许多的努力。

>五、工作不足

人无论干任何事件，积极是好事，但是积极过度了就叫“激进”。比如身为副段长的我有时候想把工作做好，于是就犯了“激进”的错误。本来是工艺上的事情，我多虑了；本来是设备上的事情，我多嘴了；本来是“一把手”的事情，我越权了。说明自己在日常的工作中还缺少历练，缺少老成，有思想不成熟的缺点。

**做好化肥生产供应工作总结16**

20xx年大检修工作已经结束。按照厂领导的要求，现从以下几个方面总结今年检修过程中的安全工作。

>一、提高认识，明确责任

今年大检修，我们主要负责检修现场的安全管理工作。重点负责对施工单位的现场安全管理、检修重点项目安全控制点的管理和检修作业全过程的安全管理。检修中，我们引入了风险评价以及HSE管理思想，对整个检修项目进行了全过程的管理。

首先，我们结合装置两年一大修的实际，加强对检修人员进行安全意识教育和安全责任心教育，并进行了安全考试；其二，规定参加检修人员必须作出遵守安全管理有关规章制度，不发生“三违”行为的承诺；其三，加强对检修人员进行所负责检修项目的风险因素的培训，使他们熟练掌握所负责项目的风险控制措施，从而做好充分预防准备工作。提高检修人员对本次检修重要性和艰巨性的认识。同时，我们还与12个参加检修单位签订了施工安全合同，要求其严格遵守我厂的各项规章制度，接受我方的监督管理，保证检修有序进行。

>二、开展安全风险评价与危害识别

积极采取防范措施在今年大检修中，首次采用安全评价手段，对施工项目进行危害识别和风险评价。对所有大检修项目进行筛选，确定了20个重点项目，其余为一般项目，并把重点项目落实的车间，进行风险评价与危害识别，做出项目安全控制点框图，制定相应有效的预防措施，明确了每项措施的具体负责人，制定项目应急计划，以防万一。在重点项目检修过程中，严格按照重点项目安全控制点的要求去做，对于每项消减措施、应急措施都有保证人来确认，做到责任到人，措施到人，保证步步安全，从而确保检修项目安全顺利完成。

>三、加强施工现场安全检查，确保作业安全

检修过程中，我们始终把现场动火、进入有限空间作业、高处作业、临时用电等作为重中之重来抓，坚持“先检测、后作业”，“先确认、再办票、后作业”的检修原则，严格各种安全作业票的审批。一级火票质量安全环保处人员必须到现场确认，关键检修项目质量安全环保处人员必须自始至终在现场监督，确认各项安全措施已经落实，各类作业票办理完毕准确无误后方允许作业。针对在氮气环境下作业情况，我们组织召开了二次专业会，提出了更具体的安全保护措施，来保证人身安全。此外，在大检修监督管理过程中，我们严格监督检修人员执行各项安全规章制度的情况，对严重违章、未遂事故、未按预案落实措施、现场责任不到位等不安全事件和行为及时进行处理，轻者批评教育，重者罚款处理或停止作业。在今年大检修中，共查处各类违反安全规定的问题52个，分别对各检修单位进行了考核打分。今年检修共开出火票682张，进入有限空间作业票103张，临时用电票91张，基本上实现了安全作业。

>四、存在问题

尽管在检修中我们工作做得比较细，检查监督力度比较大，但仍然存在着安全检查管理不到位的地方，出现了意想不到的事故和人身伤害事故。

（1）7月11日9：00点左右，检五车间起重工在造粒塔\_安全网时，在安全网提升过程中，因安全网只有一部分进入塔内，在外面部分没有打开，安全网处于缠绕状态，造成安全网在提升过程中旋转，致使导链也跟着转，此时导链的手拉链缠绕在钢丝绳上，导致钢丝绳脱钩坠落，将地面人员的安全帽打破。

（2）7月20日10：40分合成车间104－J泵房因机修厂检一车间擅自扩大动火范围引起房盖着火，虽然没有造成多大损失，但影响极大。

（3）8月4日19：40分左右，机修厂检一车间在返修合成车间119-C时，造成管工孙贵头部受伤，住院救治，另外5名工人因吸入微量氨住院观察。以上三起事故发生后，我们及时组织召开事故现场会，认真分析原因、总结教训，制定纠正、预防措施，防止此类事故再次发生。

针对今年检修中的人身伤害事故，我们总结出以下教训：

1、进一步对员工进行安全知识教育和自我保护意识教育。

2、严格执行HSE管理标准，对每一项施工作业，无论项目大小，都要求施工单位填写检维修施工作业风险评价报告书。

3、做好本厂及外来施工人员现场作业的安全检查监督工作，对存在违章作业的行为或不安全因素，要勒令停止作业。坚决遏制和减少各类安全事故的发生。

**做好化肥生产供应工作总结17**

“不算不知道，一算吓一跳”，说这个话我觉得特有成就感。因为本年度，我工段在电石卸车入库时共扣电石灰份合计有10多吨，折合人民币约3万多元，这的确不是一个小数字。虽然我们经受了一些压力与困难，但是能为公司挽回这么多的损失，我们觉的很骄傲，受点委屈也是值得。另外在电石粉尘回收上，我们也是尽最大的努力，消除一些不利因素，把这项工作做好，争取多上一些灰，共计上灰600多袋，折标电石1吨多，折合人民币近3千元，可以说是小有成就。

**做好化肥生产供应工作总结18**

随着公司质量管理的提升，对各个主要工艺控制点都进行了考核，我乙炔工段的发生器的温度合格率也在其中考核的范畴。而我工段的发生器的温度影响因素较多，加上先天的设计缺陷，导致我们这一块其实就是一个软肋。

面对这些困难，我们在专工的指导下，积极地想办法、找出路，最后与技术部协商，我工段每月把一些客观因素造成的发生器低温进行了一个统计，然后由技术部进行统一核实排除，这样虽然工作量很大，但是有利于公平公正与分厂的总体考评成绩;另外，我们通过工段上的一些考评，要求主控加强操作与监控，与发生岗位紧密配合，努力克服一些人为的因素造成的低温，使小指标考核有所进步。

**做好化肥生产供应工作总结19**

各位姐妹们，大家好。龙年就要过去了，今年我们张庄分厂，无论是产量还是质量都远远于县城的总厂。成绩的取得都是与你们的敬业与奉献分不开的，非常感谢你们对我的工作的大力\*\*与配合。能在一起工作就是一种缘分，我很高兴和你们相识，并结下深厚的友谊。

过去的一年，你们付出了很多。自觉加班、严格遵守工作纪律、任劳任怨、团结协作精神好。有的带病坚持上班；有的把活拿回家干；有的去参加宴席、还没结束就急着返回；有的挤时间干家务，因此与老公闹了矛盾、慢待了孩子。遇到雨雪、严寒等\*\*天气，绝大多数仍然能按时上班。这些，我都看在眼里、记在心里。对此我很满意，也为你们感到骄傲、自豪。

这几年由于受世界金融危机的\'影响，对外服装加工行业深受影响。订单少了，单价低了，很多服装厂因此亏损或倒闭。咱县目前能正常生产经营的也就还剩两三家，而咱们康荣就是其中佼佼者。你们可能也觉察到了：同样的订单，这一批或许就比上一批价格低。为了尽量减少你们的损失，我经常和孙经理、林经理据理力争，有时甚至争得面红耳赤，其中的辛酸只有自己知道。据我了解，咱们张庄分厂的工资在全县服装行业中即便不是的，也是比较高的。我认为在咱们家门口，在出满全勤的情况下，每月能拿到一千七八就不错了。对此，我已经尽了努力，也许有个别职工还是不很满意，请你们理解、谅解。

明年经济形势还是不好，很多外向型服装厂到现在都还没有接到订单，而咱们厂订单却已排到六月份。我可以保证：只要各位姐妹就像今年这样干法，工资绝对不会比今年低。我希望明年正月初八上班时，你们都能按时来，咱们继续在一起干。

春节就要到了，给大家拜个早年，祝你们：阖家幸福、万事如意、心想事成。

**做好化肥生产供应工作总结20**

新的一年已然到来，转眼间来公司已经两年有余，回顾这两年多的工作和生活，感慨颇多。净化车间在公司领导下，抓安全，保生产，创效益，以培训为手段，通过安全生产教育，增强员工的安全生产意识和自我防护能力；通过齐抓共管，营造员工关心和支持安全生产工作的局面，从而切实保障生产运行期间的安全和财产不受损失，维护单位的培训的正常秩序。在领导和全体同志的关怀、帮助、支持下，紧紧围绕中心工作，充分发挥岗位职能，不断改进工作方法，提高工作效率。始终坚持高标准、严要求，较好地完成了各项工作任务。

在公司工作两年多时间里，特别是从事净化外操工作岗位，让我学会了基层工作中的很多操作知识，使我职业生涯取得了很大进步，在此期间积累了丰厚工作经验。而后又相继晋升为外操班长，副操等岗位，学习到了更多的工艺技艺，掌握了成熟的工作经验，让我有了很大的提高和进步。

总结起来有以下几个方面：

>1、正确树立服务意识。

外操岗位本身就是一个技术过硬性工作。处于外操岗位，就应该为肩负更大的责任，在对净化现场这一方面，多为车间和公司着想。

>2、多从自身找原因。

当在工作或生活中遇到挫折时，应多在自身找不足之处。只有让自己来适应社会（公司），没有让社会（公司）去适应自我，这是自然淘汰规律的表现。

>3、以正确、健康的心态面对工作。

所为心态决定一切，好的心态能将难题易解，不正确的心态能将问题极端化。

>4、精益求精，将工作做到更好。

“没有最好，只有更好”，这句话让“世界信赖澳柯玛”。把工作精致分析，细节到每一个环节，即使是简单的、每日重复的工作，也要分析透彻，这样才能把工作做到“更好”，让领导“信赖”我们。

勤能补拙，平时工作中我不断总结完善自己的工作内容，结合实际工作情况，先后制定工作目标，到现场实践，经过努力完善了前期未完善的各种报表，并取得了良好的效果，也为今后各项工作的顺利开展铺设了坚实的基础。

在以后的工作中，我要坚持不懈的学习文化知识和专业技能，保持积极的上进心和进取心，配合好上级领导的工作，增强一线员工的劳动纪律意识，对工作中的各种困难要勇于挑战，相互理解、支持和鼓励，

团结一致。在工作中犯了错误，要找出错误的原因，并提出整改措施和防范措施。最后，感谢公司各级领导及车间领导给予我这次晋升机会。在接下来的工作中，我会更加努力，用谦虚的态度和饱满的热情做好每一项工作，为公司创造更多有利的价值，贡献自己的一份力量。

**做好化肥生产供应工作总结21**

不知不觉间，来到xx公司已经有3年时间了，在工作中，经历了很多酸甜苦辣，认识了很多良师益友，获得了很多经验教训，感谢领导给了我成长的空间、勇气和信心。在这几年的时间里，通过自身的不懈努力，在工作上取得了一定的成果，但也存在了诸多不足。回顾过去的一年，现将工作总结如下：

>一、在工作中主要存在的问题有

1、由于几年来对业务的学习，对相关的流程有了越来越深的认识。

2、在工作中，有很多新的技术问题，但是深知发现问题、解决问题的过程，同时也是学习的过程，通过不断的学习和总结，遇到的问题都得到了很好的解决。

3、有时候对工作认识不够，缺乏全局观念，对硫胺工段还缺少了解和分析，对工作定位认识不足。从而对工作的流程认识不够，逻辑能力欠缺，结构性思维缺乏。不过我相信，在以后的工作中，我会不断的学习和思考，从而加强对工作的认知能力从而做出工作的流程。

>二、工作心得

1、在工作实践中，我参与了许多集体完成的工作，和同事的相处非常紧密和睦，在这个过程中我强化了最珍贵也是最重要的团队意识。在信任自己和他人的基础上，思想统一，行动一致，这样的团队一定会攻无不克、战无不胜。

工作中，很多工作是一起完成的，在这个工程中，大家互相提醒和补充，大大提高了工作效率，所有的工作中沟通是最重要的，一定要把信息处理的及时、有效和清晰。

2、工作的每一步都要精准细致，力求精细化，在这种心态的指导下，我在平时工作中取得了令自己满意的成绩。能够积极自信的行动起来是这几年我在心态方面的进步。

现在的我经常冷静的分析自己，认清自己的位置，问问自己付出了多少；时刻记得工作内容要精细化精确化，个人得失要模糊计算；遇到风险要及时规避，出了问题要勇于担当。

3、在工作中，经过实际的教训，深刻理解了时间的滞延是对公司很大的伤害，这就需要我们在工作前，一定要对业务流程很了解，在工作之前，多辛苦一下，减少因为自己对工作流程不能很好的表达的原因，耽误公司的生产。

在工作中，我学到了很多技术上和业务上的知识，也强化了生产的质量、成本、进度意识；与身边同事的合作更加的默契，都是我的师傅，从他们身上学到了很多知识技能和做人的道理，也非常庆幸在刚上路的时候能有他们在身边。我一定会和他们凝聚成一个优秀的团队，做出更好的成绩。

>三、工作教训

经过这几年的工作学习，我也发现了自己离一个职业化的人才还有差距，主要体现在工作技能、工作习惯和工作思维的不成熟，也是我以后要在工作中不断磨练和提高自己的地方。仔细总结一下，自己在半年的工作中主要有以下方面做得不够好：

1、工作的条理性不够清晰，要分清主次和轻重缓急；

在工作时间很仓促的情况下，事情多了，就一定要有详实而主次分明的计划，哪些需要立即完成，哪些可以缓缓加班完成，今年在计划上自己进步很大，但在这方面还有很大的优化空间。

2、对流程不够熟悉；

在工作中，发现因为流程的问题而不知道如何下手的情况有点多，包括错误与缺漏还有当时设计考虑不到位的地方，对于这块的控制力度显然不够。平时总是在开发，但说到底对业务很熟悉才是生产很好完成的前提

3、工作不够精细化；

平时的工作距离精细化工作缺少一个随时反省随时更新修改的过程，虽然工作也经常回头看、做总结，但缺少规律性，比如功能修改等随时有更新的内容就可能导致其他的地方出现错误。以后个人工作中要专门留一个时间去总结和反思，这样才能实现精细化。

4、缺乏工作经验，尤其是现场经验；

今年的现场经验有了很大的提高，对整个工段有了新的认识，但在一些细节上还缺乏认知，具体的做法还缺乏了解，需要在以后的工作中加强学习力度。

6、缺少平时工作的知识总结；

在工作总结上有了进步，但仍不够，如果每天、每周、每月都回过头来思考一下自己工作的是与非、得与失，会更快的成长。在以后的工作中，此项也作为重点来提高自己。

在以后的工作中，我一定时时刻刻注意修正自己不足的地方，一定会养成良好的工作习惯，成长为一名公司优秀的职业化人才。

>四、工作计划

其中，以下几点是我下年重点要提高的地方：

1、要提高工作的主动性，做事干脆果断，不拖泥带水；

2、工作要注重实效、注重结果，一切工作围绕着目标的完成；

3、要提高大局观，是否能让其他人的工作更顺畅作为衡量工作的标尺；

4、把握一切机会提高专业能力，加强平时知识总结工作；

5、精细化工作方式的思考和实践。

**做好化肥生产供应工作总结22**

>一、20xx年工作目标完成情况：

作为20xx年1月份刚进车间的新员工，在这多半年，我首先对气化装置有了全面的了解和认识，通过长期的培训和现场学习，能够把理论知识运用到实际生产中，能够熟悉现场设备的用途、性能、原理以及简单的维护保养，基本掌握了气化装置的工艺流程和操作，能够独立完成本岗位部分工作和处理一些简单的事故。

>二、在问题及改进方向：

存在的问题有：

1、部分设备详细结构不清楚；

2、电器仪表知识欠缺；

3、生产操作经验不足；

4、部分事故判断不清；

改进方向：

1、在设备方面认真学习，提高对设备的认识；

2、利用空闲时间多向电器仪表人员学习；

3、学习和巩固工艺生产知识；

4、善于总结事故经验；

>三、20xx年度工作心得

紧张的20xx年已接近尾声，在这入岗的多半年中，学到了很多以前课本中学不到的东西，真正体会到化工行业是一个连续性、生产条件苛刻，技术要求比较高的行业，。

在这个物欲横流的时代，只有自己多掌握科技知识，才可能有自己的立足之地。我们要上进，要争取自己的既得利益，不能随波逐流，浑水摸鱼。在平时工作中，我不断的总结经验，下功夫在现场学习，经常向老师傅发请教，完善工艺生产技能，善于总结事故经验，不断提高生产操作技术，总之，在这半年中，各项能力都有很大的提高。当然，还有许多不足之处，化工企业生产比较复杂，不可能面面俱到，因此，在今后工作中，依然有许多问题等待解决，这就要求我们不能放松，保持积极的学习态度，不断提高自己的综合能力。

每个人在不同场合都有自己的责任和义务，而我们作为广汇新能源的一名员工，我们的责任就是做好自己的本职工作，保证生产能够又好又快发展，使设备能够发挥最大效率，争取为公司创造最大的利益，那样公司就有更大的能力满足我们的需求，满足我们对生活水平及各个方面的要求。因此，只要每个人都能承担自己的责任和义务，那么公司就能够持续生产，安全生产，才能够使公司获得最大效益，也才能够保证每个员工的利益，这样不管对社会、公司和员工都有很大的好处，广汇新能源公司才能有更好的发展。

>四、20xx年工作计划

1、尽快适应工作岗位，让领导满意，让同事放心。

2、做好自己的本职工作，转变态度，不骄不躁。

3、争取协助班组完成公司的各项指标。

4、服从上级安排，认真完成车间班组分配的工作。

5、多学习和总结经验，提高自己综合水平。

6、树立安全意识，解决安全隐患。

**做好化肥生产供应工作总结23**

光荣地加入我司已达两年之久，在直管领导的谆谆教导下，经过公司的数次培训，以及个人的不断努力后，终于在营销技能上有所提高，总结起来有以下几点：

>一、工作的精神面貌。

这一点是我们公司每次培训时都要着重提到的，但是仍有很多同志对此不屑一顾，对公司产品和服务没有信心，或者是在某个方面存有较深的抱怨，一种怨天尤人的态度，销售业绩没有提高，毫不关己。试想，连我们自己都没有必胜的信念，又怎么能够对我司工作保持较高的热情呢。同样地，只有我们自己对产品拥有百倍信心和无限热情才能感染经销商，从而帮助他们树立信心，这才是我们中化人应该持有的工作态度。牢固树立“今日我以中化为光荣，明天中化以我为骄傲”的信念，披荆斩棘，创造辉煌。

>二、复合肥的市场开发。

复合肥的市场培育会经历这样一个阶段：

1、导入产品，凭可靠、优异的质量，借农民朋友口碑传播，在消费者方面为经销商树立信心，产生市场推力；

2、进行广告投入，扩大促销宣传，做足推力，从而由质量好产生知名度，知名度高而长久产生品牌效应。

因此，对于我们业务人员来讲，关键就在于如何让一定范围内的农民朋友用上我们的优质产品，这是市场开拓的问题了。作为我们的客户需要满足以下六个条件：

1、有相应的资金实力，我们做的是现款现货，这一点是业务开展的基础，是顺利运行的保证；

2、个人能力，这一点关系到我们的产品能否被正确、持续、长久操作；

3、业内口碑好，讲信誉，注重长期利益，这是我们业务能够长期稳定开展的先决条件；

4、市场保护意识强，稳固地坚持在划定区域内销售，不窜货；

5、有一定的网络基础，能够迅速将货物投放到基层零售商或者农民手中；

6、服从公司的指导价格和相关政策，配合各方面工作。

以上六点都能满足的客户，必将成为我司优秀且核心的忠实客户，在实际选择客户过程中，这样的客户简直凤毛麟角，所以，一般的客户要至少保证其中的三点，通过日后更多的沟通和交流，使其不断地向这六点靠近，从而帮助其由小做大，由弱到强。

>三、复合肥的市场管控。

当复合肥的操作到了一个成熟的阶段时，市场管控就成了至关重要的工作内容。当市场上发生窜货时，主要是以下几个手段，首先，通过明察暗访寻找窜货源头，按照合同约定进行惩罚和补偿；当无法查出窜货源头时，应该与所窜货物的持有者进行沟通，将所窜货物购买出来，讲清楚利害关系，保证其不再进这种货物。此时也无法行得通的情况下，就只能用大规模的宣传攻势采取对立形式地解决：彩印一张招贴纸，上面标明“中化化肥有限公司某某货物建议零

售价、某某经销商是正规的签约营销商”等等字样，贴在门头上；在窜货的店铺附近设置宣传场地，用我们的宣传车、磁带、光盘、招贴画、彩旗、促销品等等各种手段制造影响，并在其辐射的村庄内、集市上，进行巡回宣传，使农民认识到，我签约经销商处才是正规的中化化肥经销点，并暗示其他店铺的货物，我司是不敢保证质量的。总结起来，就是利用我们现有的所有手段，在我签约客户的协助下，集中力量在几天的时间里对窜货经销商形成大规模的打压之势，以修正农民的购货渠道。

以上就是我在近两年的工作里，在领导的帮助下，所获得的一些收获，希望对同事们能有一点帮助。

**做好化肥生产供应工作总结24**

>（一）、实习简述

这次能有机会去工厂实习，我感到非常荣幸。虽然只有一个礼拜的时间，但是在这段时间里，在老师和工人师傅的帮助和指导下，对于一些\*常理论的东西，有了感性的认识，感觉受益匪浅。这对我们以后的学习和工作有很大的帮助，我在此感谢学院的\*\*和老师能给我们这样一次学习的机会，也感谢老师和各位工人师傅的的悉心指导。

>（二）、实习工作说明：

我们这次实习，主要在xx的尿素生产厂。在转化，脱碳，碳化，合成氨，尿素合成等五个车间共六个工段都进行了半天的实习，在车间师傅的详细讲解和悉心指导下，我们详细的了解了每个工段的设备和操控系统，初步了解了工厂各个工段的工艺指标，对工厂的管理\*\*也进行了简单的了解，在实习的最后一天，我们还参观了研究生产销售化学纤维、精制二硫化碳、漂白玻璃纸、彩色玻璃纸及其加工产品、经营企业自产产品及技术的出口业务的xx华明玻璃纸股份有限公司。初步认识了玻璃纸的制作流程和车间的情况。

>（三）、实习单位简介、经营理念及发展历史：

（1）、\*\*集团\*\*化肥厂全国首批兴建的合成氨的小氮肥厂之一，20xx年改制后更名为\*\*化工有限公司，20xx年与省农司合作，实现资产重组，为企业发展打下更为坚实的基础。

40多年的艰苦创业，公司多次受到原化工部、\*\*省和\*\*市各级\*\*的表彰，荣获原化工部首批命名的六好企业、精神文明工厂、全国环境优美工厂等殊荣。裕农牌碳铵、尿素获部优、省优。\*\*年以来公司不断进行技术改造，先后采用四套先进的进口和国产dcs计算机\*\*系统，使产品产量、质量不断提高，成本不断降低。目前，公司具有年产10万吨合成氨、13万吨尿素、10万吨碳铵、10万吨复合肥的化肥生产能力。在质量第一、用户至上的生产经营宗旨指导下，产品深得用户好评和市场亲睐，20xx年荣获\*\*化学原料及化学制品制造业工业企业最大市场占有份额30强，20xx年公司裕农牌尿素被\*\*省质量技术\*\*局列入免检产品，20xx年被评为\*\*市模范企业。

\*\*公司控股1个子公司和3个分厂，\*\*科创精细化工有限公司生产水处理剂、聚丙烯酸脂特种橡胶等多种精细化工产品，\*\*化肥厂生产尿素和碳铵；\*\*化工有限公司复合肥分厂生产复混肥；\*\*市川龙化工有限公司生产碳铵、甲醇、初甲醇。

作为一个迄今有40余年的老化肥厂，\*\*公司位于古蜀商贾道上的驿站，也是诸葛孔明用兵布阵设 旱八阵 的军事要地 \*\*，一个具有诗意的名字，一块富庶的宝地，\*\*市的工业区，在这里云集了众多大小规模的国有企业，直到本世纪初，在历经各种变革以后，留存下来且有活力的企业已屈指可数。其中，xx—xx化工有限公司，不仅是一家很有活力的企业，也成了xx区的纳税大户之一。

玉树临风立大地，蛟龙出水腾长空。 xx市技术\*\*管理局xx分局副\*\*、著名书法家xx为xx—xx化工有限公司题写的一幅对联，以说明今天的xx公司如一棵参天的大树，任凭风吹雨打，它都坚定不移地挺立于大地，又如出水的蛟龙正腾飞于长空，比喻该公司的发展前景广阔。

xx化工有限公司的前身是1958年全国首批建起的13家小型氮肥厂之一，坐落在四川省xx市xx区大湾镇，后来更名为xx化肥厂，，在全国很有名气。然而，由于设备落后、管理混乱和体制等原因，致使企业在获得短时间的一些成绩后，便很快就坠入了低谷。当时，在这个企业\*有大小\*\*核算的经营部门30多个，造成了资金严重分散、流失，其中一个分厂竟莫名其妙地就将500万元资金挥霍得无影无踪；一个年产25000吨合成铵的小型企业，居然有职工1600多名。这样一来，企业不仅已难再向前发展，甚至还负债累累。xx化肥厂已走到了破产的边沿！

**做好化肥生产供应工作总结25**

紧张忙碌的20xx年即将过去，充满希望的20xx年已悄然而至。在过去的一年里，我依然抱着极端认真负责的态度展开各项工作，兢兢业业，勤勤恳恳，有得也有失，有成果也有不足。

>一、20xx年工作成果。

(一)狠抓安全、环保工作。

1、能够亲自落实各项安全防护措施，个人安全意识有所增强。

自从去年我工段发生安全事故之后，对我个人的震动很大，使我认识到自身工作中还存在的不足，本年度我要求自己不管任何检修项目，对其安全防护措施都亲自去抓，去落实，甚至去监护，确保检修中的安全，尤其是动火作业，从票证的办理到置换，各项防护措施的安排，都要做到心中有数，忙而不乱。事实也证明，回顾我工段全年的各项检修与动火作业，都能够安全高效地完成，无一例违反安全操作规程的作业。

2、对现场隐患的排查能够及早预警并协调配合消缺。

如果说对一个故障或者问题点的判断，结论下在盖棺定论之后，我觉的这一点都不足称道，只有能够在潜伏期及早地预警或者提出前瞻性的想法才是我们当前应该提倡的，哪怕这个预警是多余的，或者是有偏颇的都不为过。本年度我先后对北粗破机、小渣泵、回收泵等许多异常都能在第一时间内提出疑虑，并联系消缺隐患，确保装置的安全与满负荷生产。但令人遗憾的是也有许多问题，当你提出来之后，却如一缕轻风一样拂过，如北粗破机丝杠断的问题，只有等到断了10几根的时候才去解决，更换下槽铁，加弹簧，最终使问题得到彻底解决。还有小渣泵，我们早就提出不行了，依然是“可以用”的说辞，最终导致半夜2点钟的时候坏了，差点搞的降量。

3、在应急演练方面也有突破，并得到各级领导的好评。

本年度在应急演练方面，我积极地探索，首先从硬件上完善，对我工段的各个可能发生的问题点进行了统一的登记，最后编印成册《乙炔工段应急预案》

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！