# 律师个人专业工作总结(精选5篇)

来源：网络 作者：柔情似水 更新时间：2024-01-02

*律师个人专业工作总结1本人在执业过程中，认真遵守宪法、法律、法规和规章，没有任何违法乱纪的行为和言论。积极主动的服从律师监管部门和律师事务所的监督和管理。在办案过程中从未做过以不正当手段妨害司法公正的行为；不伪造证据或诱导、威胁委托人、证人...*

**律师个人专业工作总结1**

本人在执业过程中，认真遵守宪法、法律、法规和规章，没有任何违法乱纪的行为和言论。积极主动的服从律师监管部门和律师事务所的监督和管理。在办案过程中从未做过以不正当手段妨害司法公正的行为；不伪造证据或诱导、威胁委托人、证人提供虚假证据，不为犯罪嫌疑人、被告人的亲属违反规定传递信件，钱物或与案情有关的信息；与同行之间，积极团结、互相协助，不做诋毁同行声誉的事情；没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为；严格按业务操作规程办理，没有损害国家社会和当事人合法权利的行为；与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中，没有非工作场所会见的行为，没有请客送礼和指使当事人送礼、行贿的行为，没有假借他人之名向当事人所要财务的行为；没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。没有受到任何行政机关、监管部门的任何一项行政惩罚或行业处罚。

本人严格遵守律师协会章程，认真执行律师协会决议；遵守律师职业道德和执业纪律，遵守律师行业规范和准则；积极参加律师行业业务培训；虚心认真地接受律师协会的指导、监督和管理；积极承担律师协会委托的.工作，履行律师协会规定的法律援助义务；自觉地维护律师职业荣誉，维护会员间的团结；按规定交纳了会费。同时为弱势群体提供免费解答，为社会公益事业贡献自己的一份微薄力量。

20xx年的执业过程中，虽未代理各类民刑事案件，但一直为顾问单位进行尽职调查、法务审查及参与商业谈判工作。办案方式取得很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了社会和谐。本人无论是民事代理、刑事辩护，还是非诉讼业务，都能够恪尽职守。作为企业法律顾问，认真为顾问单位解答实际法律问题、及时提出法律意见，为顾问单位提供了优质服务。

20xx年未代理或参与群体性案件、涉法涉诉信访接待案件。未开展村、社区法律顾问、未担任人大代表及政协委员法律顾问、未为重点建设项目提供法律服务、未办理法律援助等案件等。

20xx年起即正常参加城镇居民医疗保险及养老保险。

通过对上一年度律师的执业实践和理论学习的总结，本人对律师职业和社会主义法治建设更加充满信心。在今后的律师执业中，本人将依照《律师法》和律师职业道德赋予的职责，提供更优质的法律服务，努力在现有的执业基础与理念上锐意进取，创造更加辉煌的一年，为实现社会的公平正义继续贡献自己的一份力量。

**律师个人专业工作总结2**

我在执业过程中，认真遵守宪法、法律、法规和规章，没有任何违法乱纪的行为和言论。积极主动的服从律师监管部门和律师事务所的监督和管理。在办案过程中从未做过以不正当手段妨害司法公正的行为；不伪造证据或诱导、威胁委托人、证人提供虚假证据，不为犯罪嫌疑人、被告人的亲属违反规定传递信件，钱物或与案情有关的信息；与同行之间，积极团结、互相协助，不做诋毁同行声誉的事情；没有采用贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行业务竞争的行为；严格按业务操作规程办理，没有损害国家社会和当事人合法权利的行为；与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员相互关系中，没有非工作场所会见的行为，没有请客送礼和指使当事人送礼、行贿的行为，没有假借他人之名向当事人所要财务的行为；没有从事违法和有悖律师职业道德、公民道德规范，损害律师职业形象的行为。没有受到任何行政机关、监管部门的任何一项行政惩罚或行业处罚。

我严格遵守律师协会章程，认真执行律师协会决议；遵守律师职业道德和执业纪律，遵守律师行业规范和准则；积极参加律师行业业务培训；虚心认真地接受律师协会的指导、监督和管理；积极承担律师协会委托的工作，履行律师协会规定的法律援助义务；自觉地维护律师职业荣誉，维护会员间的团结；按规定交纳了会费。同时为弱势群体提供免费解答，为社会公益事业贡献自己的一份微薄力量。

20xx年的执业过程中，虽未代理各类民刑事案件，但一直为顾问单位进行尽职调查、法务审查及参与商业谈判工作。办案方式取得很大突破，用非诉讼方式解决诉讼问题，既减轻当事人的讼累，又妥善化解社会矛盾，及时息讼解纷，促进了当事人的和解，增进了社会和谐。我无论是民事代理、刑事辩护，还是非诉讼业务，都能够恪尽职守。作为企业法律顾问，认真为顾问单位解答实际法律问题、及时提出法律意见，为顾问单位提供了优质服务。

20xx年未代理或参与群体性案件、涉法涉诉信访接待案件。未开展村、社区法律顾问、未担任人大代表及政协委员法律顾问、未为重点建设项目提供法律服务、未办理法律援助等案件等。

20xx年起即正常参加城镇居民医疗保险及养老保险。

通过对上一年度律师的执业实践和理论学习的总结，我对律师职业和社会主义法治建设更加充满信心。在今后的律师执业中，我将依照《律师法》和律师职业道德赋予的职责，提供更优质的法律服务，努力在现有的执业基础与理念上锐意进取，创造更加辉煌的一年，为实现社会的公平正义继续贡献自己的一份力量。

**律师个人专业工作总结3**

x月x日入律所实习至今已有两月有余，感受颇多，著述为文，当作总结。

律师要有自己的思想，没有思想的律师，永远也不会成为一流的律师。律师不仅要精通法律，而且要了解商业运作的归则，理解法官裁判风格，体会客户真正需求。同时，思想上还要注意遵守执业操守，保护好律所和律师自身利益。如果要很好平衡这些复杂的关系，需要律师将具体的工作逐步提炼为工作的指导思想，并贯彻到工作中去。这样，有了思想作为指导，律师才能逐步形成成熟、稳健的执业风格。

律师仅有思想是远远不够的，还要特别注重实务操作。

律师实务操作应是多方面的，但本人想结合自身实习经历，浅谈两个方面。一、案源

有人认为实习律师当务之急是学会案件实务基本操作，有没有案源关系不大。实习时要尽快学会实务操作无可厚非，但对待案源的态度，本人不敢苟同。实习是为一年后执业作准备的，如果不从实习阶段就开拓案源，那么等到执业以后再去开拓，就会像有的律师一样，执业都一两年了，还没什么案子，没什么事可做。那就未免太晚矣！其实自己细想一下也知道，案源是律师执业的第一步，没有案子，还怎么做案子？所以说实习阶段就开拓案源是十分必要的也是十分重要的！既然如此，那么怎么开拓案源呢？

>我想主要应从以下两方面着手：

（二）培养社会关系

1、培养与公检法司各机关的关系

（1）通过随律师一起办案认识各机关人员，了解他们，向他们虚心请教一些办案问题，与他们进行良好的沟通，给他们留下深刻地印象。

（2）通过自己单独去办律师交办的案子，认识各机关人员。去办案见面时要有礼有节，给人留下良好地第一印象，这样第二次去就会记得起你。如此“一回生二回熟”，彼此就认识了，以后要办类似的案子就方便多了。

（3）通过亲戚朋友认识公检法司各机关人员，并保持良好关系。2、培养与各企业的关系

（1）通过亲朋好友认识企业管理人员，与他们沟通，保持联络，为一年后打下案源基础。（2）通过老乡关系认识了解一批企业，为今后执业，进一步开拓案源和市场。3、培养社会其他各行各业人员的社会关系，包括同事关系。二、执业技巧

执业技巧应是多种多样的，但两个多月的实习让我感受最深的，莫过于律师的收费标准、收费技巧和如何准备立案。

>（一）收费标准和收费技巧

每个律所都有自己的规定，但国家物价部门和律师协会又有些不同规定，这其中有些重合和交叉，这些怎么处理。这是一般情况。还有特殊情况的，比如疑难复杂案件怎么收费？到底可收多少费用要心里明白。实习一个月还没搞明白，而且自己对此还没予以足够重视。用主任的话说“吃饭家伙还没掌握好”。自从主任前几天的一次谈话，才使我醍醐灌顶。的确，自己连入行之门都搞不清楚，谈何入行？一般案件按照收费标准计算，根据省律师协会文件确定的疑难复杂案件可以在收费标准的1—5倍内收费。对一些个人当事人确实经济有困难，也可在当事人提交申请减交后，经主任批准略收低些。

>（二）如何准备立案

1、了解案情，倾听当事人陈述，与当事人良好沟通，深刻理会当事人真正意图，合理分析案情，告知当事人成功的可能性和注意事项，让当事人心中有底又有信心，但不要打保票，把话说死了。

2、写律师法律文书

（1）写起诉状

a、民事起诉状

在全面了解案情的基础上写好起诉状。这写起诉状需要先有个初稿，再细化修改，“文章是改出来的”，起诉状也不例外，但一般改两次就差不多了。文字上要言简意赅，格式上符合文书要求。一般起诉状文书不要超过两张纸，因为不是每个法官都有这么耐心和细心的，所以力求意尽的前提下求简。

b、刑事自诉状

多看律所律师往年诉讼的典型文书，然后结合案情自己写。

c、行政起诉状

律所行政案较少，自己可看些法律文书方面的书。

（2）辩护词

要学写辩护词，就要看律师典型的刑事辩护词，作为参考多学习，多请教，不懂就问。

（3）代理词

要多看代理词，再结合律师交办的案子自己写，写完后经律师看后有哪些不足，自己再改，体会一下自己为什么这些没有注意。

3、案件表。

依表顺序装订，要记住。通过办案多次装订来掌握，按当事人人数制作副本。

4、去法院立案。

注意自己先算一算诉讼费，好自己先准备费用。以上是两个多月来的实习心得，作个总结，当今后指导。

>律师的年度总结

这份年终总结不是写给领导看的，也不是写给当事人看的。主要是给自己看，其次是给同行的朋友参考。所以，可以不拘一格，但是，必须真实。

>首先，谈收获。

收获分为物质的和精神的。

物质上的收获当然是指收入。俗话说的好，别问女人的年纪，别问男人的收入。所以只能含糊地说说。去年一年的收入比我参加工作以来8年的总收入还要多—————以前的工资确实太少了—————这让我尝到了律师这个行业的甜头。这里面还包括了杀富济贫的成分。对于富裕的当事人，我下手绝不留情，而对于比较困难的当事人和熟人，我往往是赔本赚吆喝。两下基本可以扯平。

同时要说的是，这一年来，精神是比较空虚的，甚至可以说是堕落。想起郑智化的歌“总是靠一点酒精的麻醉才能够睡去”，就是这样，

感觉自己成了一台机器，机械地对待每一个案件。很少有实习时的那种兴奋和激情。辩护词和代理词总是在开庭前一个晚上才写好。律所就像车间，或者就像一个卖场，我是流水线上的工人，我是柜台后的营业员。我已经不愿意再回到受约束的机关或者公司上班，每天给领导点头哈腰，准点上下班，领取一份不高的工资，但是我又不是很满意现在的工作状态。因为还是需要为五斗米折腰。必须和自己不喜欢的公检法官员们接触，甚至称兄道弟。就算心里操了他一万遍祖宗，面子上还得表示尊重，还不能让他看出你鄙视他。经常要和自己不喜欢的人打交道，是一件很郁闷的事情。何况，还得陪他们吃喝玩乐，为他们买单，还得做出一副心甘情愿的样子。

没有人比律师更企盼法治了。

业务上应该也有一些收获。一年来走的是万金油的路线，各种类型的案件都有接触。包括劳动案件三个阶段、医疗纠纷、房地产、合伙、借贷、合同、人身损害等等，刑事案件也是形形色色，强x案件都接触了几起，杀人放火抢劫强x贪`s贿伤害诈骗骗税盗窃法律顾问也做了一些。同时，在电台、电视台做过几次嘉宾，在本地的日报晚报上也露脸若干次。跟媒体的接触还是比较密切的。虽然效果目前不是十分明显，但总有一天要开花结果。机遇只偏爱有准备的头脑。

业务上的收获不是体现在自己办了多少案件，而是体现在接待当事人比以前更沉稳，出现在法庭上更冷静更自信。经验的积累就是靠一个个的案子，一次次的失败。在办案中，不会再像以前那么毛躁和激动。当然，也可以认为是失去激情了。

这一年办理的诉讼案件，胜败比率没有统计过。但是，往往是，输得并不服气，赢得也不是很坦然。有时候会问自己，这个案子之所以输，到底是不是我的责任？而这个案子赢了，到底是不是我的功劳？这个问题越想越头痛。最后为了安慰自己，得出的结论是：这个案子赢了，当然和我的努力是分不开的，我对得起律师费。而这个案子输了，不是我的责任，我已经尽力了，判决书不是我写的，只要我自己认为自己是对的就行。还是想想东坡先生说的，胜固欣然败亦喜。

毫无疑问，随着经验的逐渐增加，办理各种案件将会更加顺手。就像熟练工一般，庖丁解牛，游刃有余。

接下来要说说这一年的教训了。收获是明摆着的，不说也在那里。而教训，就一定要认真总结了。

>最大的教训还是————认真面对你的当事人！！！

来者不善啊！这年头，什么人都有，而跟律师打交道的，往往是刁民。如果对这些人不设防的话，最后惨死的就是律师了。做一个律师，除了胸有成竹之外，还得胸有城府，守口如瓶。这一年，虽然时刻提醒自己把当事人视为最大的敌人，但是还是有疏忽的时候，被当事人搞得狼狈不堪。所以，我已经把自己的手机开机问候语设置为“小心谨慎”。在中国做律师，本身就是刀口上舔血，火炉上跳舞。人心难测啊。

>第二个教训就是————坚持你自己。

做律师以后，进入了一个新的圈子，要面对种种诱惑。很容易迷失自己，让自己左右摇摆。一面是海水，一面是火焰。一边是当事人，一边是公检法。是为当事人得罪公检法，还是为公检法出卖当事人？怎么做都是错的。所以，有必要时刻与自己的心灵对话，时刻问自己，我想做一个怎样的人？

每个人都有自己的原则。这些原则就是我们的道德底线。有时候，宁可牺牲一些东西，牺牲一些利益，也要坚持自己的原则。否则的话，底线崩溃，道德沦丧，一败涂地。即使盆满钵满，心灵也是空虚的。

>第三个教训是————钱是赚不完的，身体和亲情永远是第一位的。

律师中间，也存在攀比。主要还是比收入。为了多赚钱，疲于奔命，累垮了身体，冷落了亲情。钱是什么，存在银行无非就是一个阿拉伯数字，取出来无非就是一叠纸，花出去也不过就是一堆商品。说到底，钱就是一个物质。虽然物质是第一位的，但是，如果物质不是匮乏，那么，精神就要升格为第一位的了。

就算我们是赚钱机器，也要维修和保养。我们并不是机器，我们还有亲情。所以，有些案子可以不做，有些钱可以不赚。一定要给自己时间，给家人时间。

教训有很多，甘苦自知了。

>接下来说说明年的打算。

排在第一位的，是学习，学习，再学习。向书本学，从实践中学，向老师傅学，学习永远是没有止境的。一天不学习就要退步。要有可行的学习计划。

**律师个人专业工作总结4**

一年短暂而又充实的实习生活结束了，在指导老师和律师所的精心指导下，经过自己脚踏实地、勤奋努力的工作，学到很多，懂得了很多，真切感受到了律师职业中的个中滋味。

>一、对律师职业的认识更加深刻。

十年前立志成为一个律师，而今马上就要变成现实，但是当自己真正走进律师行业的时候，才知道并非如自己最初想象的那样美好。经过一年的实习，让我真正认识了律师职业的现状，使我从内心深处明白，做为一名律师一定要遵守法律，信仰法律，遵守职业道德，在律师工作的任何一个环节中始终都要坚持诚信原则，认真遵守律师执业行为规范，作为一个法律人，应当做社会守法诚信的表率。

>二、具备良好的专业知识技能、严谨敬业的执业精神是做好律师的基础。

书本的知识是死的，现实中的法律才是活的，才最真实。要想成为一名合格的律师，并不是有证就行，不但需要专业的知识和技能，还需要广博的其他知识和良好的综合素养。经过一年的实习，我明白了以前的学习只是打了个基础，要想成为一个合格的律师，必须具备终身学习的能力，律师行业是一个终生学习的职业。一年来，在指导老师和事务所的指导帮助下，我逐步熟悉了办案流程，学会了如何与当事人很好地沟通、交谈、签约，明白了不同类型案件的司法程序，熟悉了各种业务一般的办案思路和方法。经过实践锻炼，现在已经基本具备了独立办案的能力。一年来，我被指导老师和所里的律师们这种认真勤奋，严谨敬业的精神所打动，感受到要成为一个合格的律师，这种精神必不可少。

>三、走先博后专的发展道路才适合自己。

一年来，自己更多的学习了民诉和非诉业务，这让我扩大了视野，增长了见识，对律师业务有了更全面的认识。在今后的执业过程中要加强刑诉方面的业务锻炼，做到各种业务全面发展，为将来走专业道路做好准备。

一年的实习收获很多，缺乏的更多，从一名准律师到一名小律师再到一名成功的律师，直至成为一名法治中国的建设者，是一个漫长而艰辛的过程，需要付出一生的努力，只有不断完善自己才能坚持到最后。

**律师个人专业工作总结5**

>一、开展律师业务的情况

1、思想道德方面。

在工作和学习期间，我可以以积极的态度参加我们研究所组织的所有活动，检查我的工作，写我的学习经历。是我强化了我的目标：全心全意为人民服务。

2、业务处理。三年来，先后办理民事案件、刑事代理（辩护）案件、行政案件、非诉讼案件、法律援助案件、咨询单位等。同时办案方式也有很大的突破。通过非诉讼方式解决诉讼问题，不仅可以减轻当事人的诉讼负担，还可以妥善解决社会矛盾，及时解决纠纷，促进当事人的和解与团结。本人积极探索案源，努力运用自己的法律专业知识和技能为当事人服务，取得了良好的经济效益和社会效益。

3、在我的律师执业过程中，我的执业观点一直是正确的，我始终自觉遵守“忠于法律，诚实守信，勤勉尽责，公平竞争，严格自律”的原则。到目前为止，没有发生违反职业道德和执业纪律的行为，到目前为止，个人也没有收到过一次针对我的投诉。我习惯于站在维护当事人利益的角度思考问题，把自己放在当事人的利益上，在不损害行业整体利益甚至国家利益的前提下，尽力维护当事人的合法权益。本人从未打着代理的幌子从事过法律法规禁止的行为。我可以说是一个优秀的律师，作为一个模范领导，我起到了非常好的作用。

>二、《律师遵守律师职业道德执业纪律保证承诺书》的实现

在执业过程中，忠于宪法和法律，为民执业，维护委托人的合法权益；

认真遵守《律师事务所内部管理规则》及院内各项管理制度，积极参与制度修订并提出建议；

明确告知委托人权利和风险，不得为谋求业务而误导当事人或作出虚假承诺；

不存在私自接受委托和费用，收取额外报酬的行为；没有向我们隐瞒或少付代理费的行为；

未以贬损、诋毁、降低收费标准等不正当手段进行商业竞争（严格按照商业经营规则，不损害国家社会和当事人合法权益；

在与法官、检察官、仲裁员或者其他工作人员的关系中，不存在在非工作场所开会的行为，不存在邀请客人送礼、指示当事人送礼或者行贿的行为，不存在以他人名义要求当事人理财的行为；

没有向司法机关展示虚拟。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！