# 工作总结个人优势团队(汇总24篇)

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2023-12-28

*工作总结个人优势团队1转眼间，20xx年就要过去了。在药店也干了x年多了。20xx年以前，虽然也是干店长工作，可是按部就班的工作比较多，20xx年，开了两个新店，说实话，一个还算成功，一个不成功。抛开客观因素，就自身因素，也有许多不成熟的。...*

**工作总结个人优势团队1**

转眼间，20xx年就要过去了。在药店也干了x年多了。20xx年以前，虽然也是干店长工作，可是按部就班的工作比较多，20xx年，开了两个新店，说实话，一个还算成功，一个不成功。抛开客观因素，就自身因素，也有许多不成熟的。

从门店开始装修到装修完毕期间，是做社区活动的日子，自己总觉得就是做社区而已，量量血压、测测血糖，办办会员卡而已。简单的工作，后期却吃足了这方面的亏。在这里总结一下自己的失误供后来的同事做参考：

>一、社区活动选择

选地点是一个很有技巧的活，刚开始社区活动像上班一样，早上8点～12点，下午2点～6点。这就出现一个很大的问题：上班的8点以前就从家走了，下班回家的我们已经收东西了。时间重叠，社区效果极差。后来，在第二次开店的时候，每一个社区活动点我都会带着自己的员工2～3人一起过去先看看这个小区的住户情况：年轻人、老人、事业单位家属院不同的小区不同的人员，作息时间也不同。针对不同的小区类型做适当的工作时间调整。而且，在做社区活动的同时提前1～2天发宣传单页，告诉小区住户我们某某时间过来做社区活动，免费测血压、测血糖等等。也避免了到一个新地点第一天没事做的局面。

>二、测血压测血糖的重点

这里的重点不是强调测量技巧，而是强调测量目的：不是告诉顾客血压或者血糖是否正常，而是要统计周边顾客的信息以及用药习惯。这是一笔很大的财富，如果最后没有统计到这些信息，那么这社区活动的人力物力白白浪费了!

>三、会员卡的开发

会员卡开发多少直接关系到你后期销售的业绩。这个工作好处多多：既锻炼了新员工的胆量又锻炼了员工的销售技巧。一张卡片卖5块钱都能卖出去，那销售还是什么大问题吗新开办会员卡一定要注意登记会员的姓名、电话(是手机号)、住址(具体到几栋或者什么村)年龄、用药习惯(跟电话号码一样重要)。

**工作总结个人优势团队2**

时间如梭，转眼间又将跨过一个年度，在xx年中，在领导及同事们的帮助指导下，通过自身的努力，我个人无论是在敬业精神、思想境界，还是在业务素质得到进一步提高，下面是学校出纳个人年终总结。

一、日常工作：

1、收费;

2、依据现金收支单据编制收支日报、收入日报、收入月报及出纳帐，由会计员审核签名;

3、清点库存现金(其中包括账面备用金、公寓备用金及按金，墙砖费、内部卖废品费);

4、查询银行余额与帐面余额核对清楚，并查询已开发票的金额是否到帐;

5、收入存行(将日常的收入及公寓的收入分别存入农业银行及农村信用社);

6、报销及借支(由经办人、部门主管、会计员签字后方可支付现金;

7、登手工银行日记账及现金日记账;

9、停车场月保卡的设置与发放(业主来收车位需发月保卡，按业主交的管理费来设置使用日期);

10、工资的发放，制工资发放表(转账工资及现金工资)，核对员工的帐号与金额，开支票在银行转帐;

11、每个星期五准备备用金退装修按金;

12、会计每三个月会打交款通知单，将其装订好，以便查阅和统计缴费户数。

二、工作感悟：

1、学习、了解和掌握政策法规和公司制度，不断提高自己的政策水平;

2、出纳工作需要很强的操作技巧。打算盘、用电脑、填支票、点钞票等都需要深厚的基本功。作为专职的出纳员，不但要具备处理一般会计事物的财务会计专业基本知识，还要具备高的处理出纳事务的出纳专业知识水平和较强的数字运算能力;

3、做好出纳工作首先要热爱出纳工作，要有严谨细致的工作作风和职业道德;

4、出纳人员要有较强的安全意识，现金、有价证券、票据、各种印鉴，既要有内部的保管分工，各负其责，并相互牵制。

对外的保安措施，维护个人安全和公司的利益不受到损失。

**工作总结个人优势团队3**

在县教育工会和校党支部的领导下，我认真贯彻落实党的\*精神和\*工会十五大精神，紧紧围绕学校中心工作，认真履行各项职能，服务广大教职工，有序落实各项工作，现对20xx-20\_年度我负责的工会工作作一下总结。

>一、不断推进学校民主建设

1、发挥教代会的民主管理和民主监督的作用，坚持开好每学期一次的教职工\*，通过教代会让代表们各抒己见，认真审议学校的预决算工作报告；听取教职工的合理化建议，使得《柳滩小学调课、调休制度》、《柳滩小学教职工病事假方案》、《柳滩小学星级教师评选办法》在教代会上高票通过。

>二、重视教职工队伍建设

1 、学校按照上级部门要求,结合组室自身特点，开展每学期一次的文明组室创建工作。学于漪汇报展演、业务技能比赛，读书活动各组

室均能积极参与。

2、组织了教职工红歌赛、体操比赛、乒乓球赛等。

>三、认真做好教职工的生活保障工程

1、学校工会按时为教工做好各项保险，并及时地做好新进人员的续保工作及理赔工作。

2、认真做好教职工休息休养工作。

3、学校工会关心教工身心健康，鼓励教职工参加县教育工会组织的体检及女工专项体检工作，合理安排好教工献血工作。

>四、积极开展活动，丰富校园文化

**工作总结个人优势团队4**

xx年是我店极不\*凡的一年。面对店面租赁到期的重大挑战，我们审时度势，全体员工克服困难，顶住压力，自寻出路，迁出了有着xx年根基的广陵路，为门店的未来打开了新局面，翻开了新篇章。

xx年，门店实现销售总额xxx万元，毛利总额xx万元，提成总额xx万元。普通员工年\*均月工资xxxx元（不含工龄工资和保险补贴），处于去年公司员工\*均工资水\*线偏上。虽然销售总额同比总体下降，但我们也欣喜的看到，从x月份乔迁开业至年底，门店也还是出现了每月逐步\*稳的增长，且增长后劲十足，增长苗头喜人。

xx年，加强员工对企业文化的认识与学习。我们认识到企业文化对员工的影响更深刻、更久远。发挥企业文化引导员工、教育员工、团结员工的功能，增强员工的凝聚力和创造力。加强员工职业道德规范建设，在门店树立员工认同企业文化的共同理想和信念，引导员工更多的参与公益性慈善事业。明确团队理念：帮助团队中每一个成员的进步，是我们团队中每一个成员的责任和义务。

xx年，弘扬求真务实的传统，继承厚往薄来的传承。在扎根门店基层工作中，我深刻的领会到务实才能发现现实中存在的问题，也只有务实，才能解决现实中存在的问题。对于门店电脑销售程序中存在的缺陷，发现矛盾，提出问题，并针对性的提出解决方案，使销售程序得到了进一步的完善和功能的扩展，提高了门店的科技化和信息化管理水\*。

xx年，针对乔迁开业后客流偏低的问题。门店积极响应企划部的每次促销活动，在门店管理部的领导下，门店开展了月月有活动的促销宣传，积极分发活动宣传单，耐心向顾客解释活动内容、促销商品、特惠商品以及赠品的宣传。通过有效的宣传扩大了门店在附近居民区的影响力，拉近了与附近老百姓的距离。由于每次活动的宣传到位，门店搬迁后的客流问题得到有效解决，并逐月上升，其他问题如价格、服务、环境、特色等问题也都有序的在经营中逐步解决。

xx年，发展会员队伍建设。以巩固老会员，发展新会员，带动非会员为思路。在搬迁开业后的半年时间内新发放会员卡306张，继续扩大会员覆盖面和分布面。以老会员的忠诚度为基础，引导发展众多的新会员，并带动更多的非会员加入到门店的顾客群中来，壮大门店的会员队伍。通过建立会员档案，凝聚了会员队伍，提升了会员卡人气，进一步赢得会员的认可和支持。

xx年工作思路

xx年，我们面临的任务还十分艰巨。实现门店的销售增长、毛利增长和提成增长以及盈利能力的提升我们还要付出很大的努力。对此，我们要进一步增强员工忧患意识、责任意识和创新意识，认真加以引导、解决、落实。

xx年，必须坚持\*思想、勇于创新。在\*思想中统一员工思想，在开阔眼界中拓宽员工销售思路，在创新进取中突破销售瓶颈，以思想大\*，观念大转变，推动销售大进步。

xx年，必须坚持科学发展、跨越发展。立足门店实际，大力推动公司自有品牌的宣传与销售，转变员工的销售思维，改变顾客的消费习惯，开创门店盈利能力的新局面。

xx年，必须坚持店长带动、员工跟进，抢抓全县药店医保定点的新机遇，千方百计争取医保，优化服务，发展会员，增强门店可持续发展的后劲与活力。

xx年，必须坚持把稳定和提高门店的销售作为一切工作的出发点和落脚点，把保障和提高员工的收入作为一切工作的重中之重，做到门店的发展是为了提高员工的收入，员工收入的提高是依靠门店的发展，门店发展的成果能让员工获得利益。

xx年，必须坚持加强和创新门店管理，建立健全员工诉求表达机制，决不去掩盖员工的任何情绪和矛盾，高度重视员工诉求落实解决工作，深入开展员工矛盾纠纷排查、化解工作，维护员工合法权益，不回避矛盾，不掩盖问题，以创造和谐稳定的工作环境为己任。把保证销售增长和促进销售增长作为自己的首要职责，把提高员工收入和门店盈利能力作为自己的中心任务。对顾客：提供优质的产品和专业的服务；对员工：打造实现自我价值体现的\*台；对公司：创造合理的最大的利益回报。

**工作总结个人优势团队5**

本年度，我承担的是学校工会\*职务，我自始至终很重视工会工作，能以一名\*员的身份严格要求自我，严格遵守学校的各项规章制度，工作态度端正，工作用心性高，情绪饱满，布满热情，做到了早到晚归，勤于思考，善于研究，主动出击，克己奉公，脚踏实地，永不自满，已圆满完成了各方面的工作，收到了明显的效果，得到了领导和同志们的认可。为了更好地做好今后的工作，总结经验，相互交流，取长补短，现将工作总结如下：

>一、坚持学习，努力提高自身素质，做好学校工会工作计划。

勤奋学习，是一个同志提高本领、作好工作的前提。俗话说：“活到老，学到老”，我在各方面一向能严格要求自我，努力地提高自我，以便使自我更好地适应教育教学的改革浪潮。一年来，我总是把学习放在突出的位置，高度重视更新旧知识，把握新技能；具有较强的学习紧迫感，能够抓紧学习、刻苦学习，善于学习、善于重新学习。同时，还主动学习了公文写作知识、工会法律、计算机操作、教育教学等方面的知识，开阔工作视野，提高观察问题、分析问题和解决问题的潜力。不断改善学习方法，坚持做到系统学习、终身学习，坚持理论联系实际，坚持学以致用，增强学习潜力，提高学习实效，争当学习型教师。

>二、勤奋工作，认真履行岗位职责。

一名优秀的同志务必要与现任职务建立起深厚的感情，干一行、爱一行、钻一行、精一行，在本职岗位上不断创新进取，努力在\*凡的岗位上做出不\*凡的贡献。工作中，我能自觉把自我的理想和奋斗同党和人民的事业、同单位的工作安排、同个人从事的工作紧密联系起来，努力做好本职岗位工作。在工会工作方面能坚持原则，敢说敢当，牢记\*员为人民服务的宗旨，坚持高尚的精神追求，培育高尚的道德情操，养成良好的生活作风，自觉抵制拜金主义、享乐主义、极端个人主义的侵蚀，始终持续\*员的先锋模范形象，在工作中力求解决实际问题，团结同志，协调联系，进一步改善工作作风，以严谨细致的态度努力完成各项工作任务，保证了工会工作的高效有序运行。

>三、以身作则，强化工会职能作用。

作为学校工会\*，我很清楚工会组织应具有\*、建设、参与和教育四项工作职能。一年来，工会在党政领导的大力支持下，认真贯彻国家“工会法”和工会工作计划，用心组织教职工参加校工会组织的各项活动，并结合学校实际开展了许多有益的文体和教育活动，极大的丰富了教职工的业余生活，增强了学校教职工的凝聚力，有效地促进了学校教育、教学、教研和治理工作的开展。这方面的工作主要存在于工会年度工作中，在那里，我简单地将个人的一些思想和具体做法作以小结。

⒈领导重视，组织健全，经费保证。我校党政领导对工会工作十分重视，不仅仅在方法上给予正确指导，在经费使用上给予大力支持，而且经常亲自参加各种工会活动。学校工会组织健全，有工会委员人，分工明确，各负其责，精诚团结，密切合作。

⒊用心参与学校民主治理和监督工作。目前，学校各种校务公开已成为制度。工会\*经常参加学校领导班子会议，参与学校重大决策。透过大家的努力，提高了校务透明度，保证了教职工的主人翁地位和合法权益，增强了凝聚力和战斗力。

⒋开展文体活动，丰富教职工业余生活，做好工会工作报告。组织了学校教职工男子篮球比赛和女子排球比赛。举行了××年元旦联欢晚会。组织女教职工庆祝“三八”妇女节。

⒌协助学校搞好教职工思想教育工作。大力协助学校党政加强对教职工的思想教育和师德建设工作。在元旦联欢晚会上学校表彰奖励了一批“三优一好”教师。

>四、存在不足。

一是政治理论学习虽有必须的进步，但还没有深度和广度。二是事务性工作纷繁复杂，减少了调研机会。三是在工会\*工作上，个人想得很周全，但落实不够充分和扎实，有时也有一些私心杂念，认为主要领导不重视，个人还着什么急，这其实是不负职责的一种态度，是不利于学校长远发展的一种错误思想。

**工作总结个人优势团队6**

上半年来，x镇团队工作在团县委的正确指导下，在全镇团队干部的共同努力下，以党的\*精神和“\*”重要思想为指导，以实现团队工作资料、形式和手段的创新为重点，以实践育人为基本途径，继续深化“\*少年雏鹰行动”和中学生素质拓展“曙光计划”活动，大力推进素质教育，不断培养青少年儿童的创新精神和实践本事，竭诚为少年儿童的身心健康成长服务为指导，我区的团队工作有了较大的进展。我镇中心小学顺利经过了市级少先队工作先进单位；曲堤镇中学杜庆彬等4位同学获市级三好学生。总结本学期的团队工作，主要体此刻以下三个方面：

>一、抓队伍，夯基础。

镇教育团队工作的好坏在很大程度上取决于团队干部的素质。所以，进一步抓好团队干部岗位培训，推动团队干部岗位培训的制度化、规范化成为一项十分迫切的工作。团县委根据我县实际情景，于今年年初就制订了团队干部的培训计划，并于今年8月到北京开展了为期一周的团队干部业务培训，以增强团队干部的业务水\*。9月，组织一批大队辅导员参加全镇的少先队辅导员培训，帮忙团队干部完善知识结构，提高业务水\*。同时，加大对团队干部的协管工作，严格按照团县委［20］187号文件落实团队干部待遇，下发聘书，聘任团队干部，逐步完善团队干部“高进、严管、优出”的运行机制。

>二、抓试点，求突破。

“中学生素质拓展计划”和“小学生成长计划”是今年工作的重中之重。它是中学生素质拓展曙光计划和小学生雏鹰行动的一个有效延伸。在中学生素质拓展曙光计划和小学生雏鹰行动的活动效应呈现逐年递减的情景下，我镇教育团委适时推出了该项试点工作作为统揽团队工作的一条主线。为此，在镇团委年初提出该项试点工作后，我们团、教两家就进取开展实地调研，并在此基础上确定了6所具有代表性的学校开展试点工作。经过几个月的准备和实施，目前，试点工作己进入了一个新的阶段。6月25日，“中学生素质拓展计划”和“小学生成长计划”试点工作推进会在三教中学召开，镇教委分管副主任到会作了指导。他用“行动迅速、方向正确；方法得当、措施有力；效果初显、前景广阔”24个字对试点工作作了一个总体的评价。我镇中心中学和中心小学在推进会上作了经验交流。

>三、抓活动，求活跃。

满足青少年需要，是团组织开展活动，团结、教育青少年的基本途径。所以，我们从团的活动应适应青少年成长成才需要的角度出发，开展了一系列富有教育意义的活动。

1、深入开展青年志愿者活动。我们紧紧抓住今年是学习雷锋40周年这一有利历史契机，广泛开展青年志愿者、红领巾志愿者活动。3月7日，我们在中学多媒体教室举行了青年志愿者行动表彰会暨\*预备期志愿者宣誓仪式，从而启动了“我为\*作准备”\*预备期志愿服务活动。

2、进取学习贯彻党的\*精神和“\*”重要思想。各校结合党团校学习教育活动，以民族精神代代传为教育主线，广泛开展“实现宏伟蓝图，做好全面准备”主题教育活动。如姜集中学的\*知识竞赛、郭家小学的“小龙人在行动”活动等，将该项主题教育活动推向了一个又一个高潮。

3、进取配合做好非典防治工作。为做好非典防治工作，团区委、区少工委在广泛开展宣传教育活动的同时，与杭州中萃公司联合印制了7万余份健康手册，在广大青少年中倡导健康的生活习惯。各校团队组织也纷纷结合中小学生日常行为规范教育，大力开展非典防治知识宣传教育活动，不让非典影响孩子的健康成长。中山路小学等一批学校还适时推出了“预防非典我能行─红领巾自理本事接力赛”活动，寓教于乐，取得了良好的效果。团委根据学校“五一”期间不放假的安排，依托学校各社团组织于5月2日举办了一场别开生面的“浅草诗艺社”广场音乐会，使学生的“五一”假期过得多姿多彩。

4、“六一”活动丰富多彩。“六一”前夕，青少年新世纪“天天”读书俱乐部又将流动书屋驶进了学校，给孩子们送上一份精美的精神食粮，受到了广大师生的热烈欢迎。“六一”期间，团区委根据团市委的统一部署，开展了“庆‘六一’，红领巾祝福白衣天使”爱心卡设计大赛，全区各中小学踊跃参与，在十分短的时间内交出了一份份漂亮的答卷。

5、进取投身礼貌城市创立工作。围绕镇教委提出的“四城同创”和团县委提出的争创省级礼貌城镇的目标，镇教育团委启动了“青春与礼貌同行─争创绿色曲堤镇”活动，各校团队组织纷纷响应，曲堤镇中学、姜集中学、三教中学、中心小学等一批学校成为了我县首批绿地认养学校。

6、开展手拉手，献爱心活动，服务弱势群体。发动全区中小学生开展教育扶贫基金募捐活动，截止目前为止，全镇共募捐了1270余元教育扶贫基金。同时，根据团县委、县少工委的统一部署，各校纷纷组织开展为患白血病的齐立营同学募捐活动，让学生在活动中学会关爱他人。

**工作总结个人优势团队7**

总结分析自身优缺点

优点：

1、做人真诚，做事认真负责。

2、喜欢与人交往，善于组织策划活动和项目。

3、积极务实，敢于主动承担自己的责任。

4、能坚持。确定了正确方向，我就能把所有的力气砸向那个方向。有执行能力。

5、勤奋，善于学习自己感兴趣的知识和事物。做事喜欢列个计划，分出轻重缓急。 缺点：

1、性格方面的弱点，有时给自己压力过大，急于求成，过犹不及。

2、在担任团队领导的时候，涉及到队员的利益的时候，有时为队员考虑的太多，导致做决定的时候会花比较多的时间。

3、不主动锻炼身体，除了和朋友一起打篮球和其他球类运动。

4、工作起来，有时会忘记时间。昨天晚上就很晚睡，大概24：00过的样子，一直忙省分行领导给的20xx届新入行大学生培训电子杂志的工作。

5、在交朋友的时候，喜欢故事经历丰富的朋友，不喜欢朋友没有故事，太平淡。 对未来职业生涯的展望和规划

我，金融学和信息管理与信息系统双学位毕业，对金融有很浓厚的兴趣。我有一个人生目标：做最有影响力的自己。它不是靠哗众取宠能够得来的，而是需要不断提升梦想的

**工作总结个人优势团队8**

在我试用期的工作中，得到了同事们的热情帮助和精心指导，特别是技术研发中心的各位同事，还经常鼓励我不要着急，新员工需要的更多的是要学习，有什么不懂得随时可以问他们，他们说到了，也做到了，确实让我感受到了大集体的温暖。还有同事之间相互配合的良好团队精神也深深感染了我。我为能加入嵘兴这个大集体而深感荣幸。在这半个多月时间里，我主要的就是学习，熟悉公司的开发框架以及开发模式，以及看一些JavaScript方面的书籍，因为之前自己在这些方面欠缺的太多了。期间部门的同事们也会分一些小的模块让我来实现，以及一些bug让我来修改，主要还是让我来练习的，因为对于编程来说，理论加实践才能更好的掌握所学的知识。其实这些问题对部门的老员工们来说应该是再简单不过的事情了，可是对于我这个新来的应届毕业生来说，实现起来还是有一定的困难，但最后还是在同事们的热心帮助下完成了我的任务。这也让我深深的.感受到了自己的不足，学校里学到的东西只是基础中的基础，运用到商业代码的开发中，我所学到得知识还远远不够，特别是公司系统开发中经常用到的三层架构开发模式，JavaScript脚本语言等，在学校期间对这些也只是了解一些皮毛而已，完全没有深入的学习过。现在才明白那句工作一个月等于在学校学习一年的真正含义。

在此，我非常感谢公司给了我提供的良好的工作环境和工作机遇，也谢谢各位同事在工作中给予我热心的帮助。在以后的工作中，我还需加强沟通协调的能力，努力提高自己的编程能力。我一定要端正心态、积极积累工作经验、克服不足、爱岗敬业。通过多看、多学、多练来提升自己的专业技能，争取为我们这个大集体作出自己应有的贡献。争取使自己尽早的成为一名合格的公司正式职工。

**工作总结个人优势团队9**

为进一步贯彻落实《^v^中央^v^关于深化教育改革、全面推进素质教育的决定》精神;更好地配合学院素质教育与拓展训练办公室的工作;加深电子信息系师生对大学生素质教育与拓展训练工作的认识，本学期电子信息系以培养大学生的思想政治素质为核心，以培养创新能力和实践能力为重点，以普遍提高科学素质和人文素质为目的，紧紧抓住大学生成才和核心职业能力培养这一中心任务，开拓创新，努力工作，组织了丰富多彩的活动，取得了阶段性的成绩，现将工作情况总结如下：

一、统一思想，统一计划，统一实施

以《^v^中央^v^关于深化教育改革、全面推进素质教育的决定》精神与学院素质教育与拓展训练办公室的工作思路为思想，以电子信息系实际情况为基础，充分调动教师的积极性，挖掘教师资源。广泛统一的在系内外开展形式多样的素质教育与拓展训练项目，制订了详尽的工作计划。

二、加强领导，措施得力，保障素质拓展计划的实施

电子信息系领导对素质拓展的工作给予了大力的支持，从具体项目的审定到实施，都做出了明确指示。在本学期的学生素质教育与拓展训练工作中，电子信息系有15位老师积极参与主持、认真组织了8场讲座与11项竞赛，每项活动都以培养大学生核心职业能力为目的，组织学生进行职业技能训练和创意竞赛，开阔了学生的思维，提高了学生的技能水平。

1、本系教师讲座

本学期校内教师根据系部相关专业组织了八场特色鲜明的讲座，具体如下：

(1)\_\_年9月11日由毛玉梅开展了《新生，请找准你的快乐》的讲座，对象为本系所有12级新生;10月22日，由毛玉梅老师开展题为《演讲艺术》的讲座，对象主要为全校学生。

(2)\_\_年10月29日，由居华倩教师开展题为《影视后期特效鉴赏》的讲座，对象是全校学生。

(3)\_\_年11月12日，由毛玉梅老师开展题为《情绪控制与心理健康》的讲座，对象主要为全校学生。

(4)\_\_年11月19日，由谭建斌老师开展题为《虚拟机技术在嵌入式系统开发中的应用》的讲座，对象是全校学生。

(5)\_\_年11月05日，由金虹老师开展题为《大学生职业生涯规划讲座》的讲座，对象为全院学生。

(6)\_\_年11月26日，由林涛老师开展题为《大学生如何提高自己的核心竞争力》的讲座，对象为全校学生。

(7)\_\_年12月03日，由林涛老师开展题为《光伏技术—解决能源危机的最优方案》的讲座，对象为全院(光伏专业优先)。

(8)\_\_年15月05日，由王慧老师开展题为《美术鉴赏—中国画与油画》的讲座，对象主要为全校学生。

2、校外专家教师讲座(专家讲坛)

三、调动广大师生积极性，贯彻落实大学生素质拓展计划技能大赛

学生是素质拓展的主体，学生实践水平的高低，直接影响到素质拓展工作的好坏。电子信息系老师根据不同阶段和层次的学生不同的成才需求，广泛开展素质拓展活动，本学期我系主要组织了二大类(人文艺术类、职业技能与社会实践类)共12项竟赛活动，为学生的全面发展提供必要的训练和帮助。提高了广大学生的思想道德素质，营造浓厚的校园文化氛围。极大地丰富了学生的业余生活，提高了学生的综合素质。具体如下：

1、职业技能与社会实践类：

(1)\_\_年11月，为了提高大学生的摄影水平，学校通过一些积极健康、主题突出的摄影，让大学生积极地参与进来，记录了美好的瞬间，又丰富了校园文化，我们举办了校园摄影大赛，并评出一、二、三等奖。比赛过程中，我校学生用自己清澈的眼睛、透彻的镜头、睿智的头脑、活跃的思想、充沛的情怀，挖掘校园文化，表现和谐校园的景、情、人和事，关注社会的重大活动，表达大学生自己的真切生活感受与真实境遇，捕捉生活中令人心动的影像，记录我们大学的美好瞬间。这个比赛不仅让电子信息系艺术设计与多媒体的学生学以致用，而且让热爱摄影的学生提供了一个平台。

(2)\_\_年11月开展了诚信征文，诚实守信是中华民族的传统美德，是每个公民的基本道德规范，是个人的立身之本，是社会运行之规。一个人只有讲诚信，才会有信誉，才能赢的人们的信赖和尊重;一个社会拥有诚信，社会生活才可能健康有序;一个国家讲诚信，才能立足于世界民族之林。我院学生积极参加，热情高涨，这个诚信征文比赛不仅提高了我院学生对诚信重要性更进一步的认识，，同时又丰富的校园的文学氛围，最后评出一、二、三等奖。

(3)\_\_年12月学院开展了第二届CCIT全国信息技术水平大赛PHOTOSHOP选拔赛，以电子相册比赛形式，主题是毕业季，主要面向大三学生，10届多媒体同学参赛人数最多。对即将踏上社会的他们来说，三年的大学生活是如此美好，往事历历在目，他们把这三年来的一些美好瞬间做成相册，这个比赛不仅让他们记住过往的美好，而已也让他们铭记最初的梦想，从而更有勇气的踏上社会，开始他们的新生活。最后由主办比赛的老师和学生干部评委评出一、二、三等奖。这个第一届的电子相册大赛，取得了满意的效果，收获了不一样的感动与喜悦。

同月，产品造型比赛也开展了，这个比赛给智能电子和工业设计的学生提供了一个能力展现的平台，这2个专业的学生参赛人数较多，这个比赛激发了他们的创新思维，也让他们对自身专业有了更一步的了解

**工作总结个人优势团队10**

优秀员工个人工作总结

忙忙碌碌间，我们即将走过充满感动和坚强的20xx年。对我个人而言，这是收获颇丰的一年，自进入热电运行部汽机分场以来，在单位领导的精心培育和教导下，自己以饱满的工作热情，努力学习专业技术知识，严格遵守各项运行规程，虚心求教，团结同事，不断提高工作能力，干好本职工作。下面就我参加工作以来的思想和学习工作进行简要回顾和总结。

思想意识的转变与提升

安全重于泰山，安全第一，按章操作，在这一年的工作中深深地意识到安全的重要性，安全无小事，时时刻刻将安全放在心中，同时工作中认真负责，始终以严谨细微的心态认真监盘，认真巡检，保证设备正常运行。

脚踏实地潜心学习

常言道：隔行如隔山，20xx年1月到工作岗位，感觉一切都是那样的陌生，看到师傅们驾轻就熟的操作，好生羡慕，深感以前所掌握的知识和技能完全不能够满足现在的工作要求。为了尽快的胜任现在的工作，自己先从熟悉设备和系统开始，这样才能够把抽象的概念和具体实际联系起来。在师傅和同事的指导下，自己按照系统图的标识与就地设备一一对应查找，一方面搞清楚设备的作用、特性和基本原理，另一方面弄清楚工质的流程，从一号机到五号机，从单个设备到整个公用系统，任何一个角落都不放过。20xx年4月通过专业阶段考试，随后开始利用各种机会开始熟悉汽机操作盘，为加强记忆，

**工作总结个人优势团队11**

尊敬的各位领导：

您们好！

我叫xxx，是安阳师范学院人文管理学院的一名本科生。不知不觉，我加入南京融观天下资产管理公司已经48天；在这48天当中我从未放松过对自己的要求，我有一个信念就是：踏实做事、诚信做人。我会感激每一个给我机会去锻炼自己，提升自己的人，因为我知道在当下这个弱肉强食的社会中只有自己变得足够的强大，才能够在社会中有自己的立足之地。所以，我坚信：“努力不一定成功，但放弃一定是失败。”

实话说，在加入融观天下之前，我是一个对于毕业后就业前景比较迷茫的学生；因为如此现实的社会，是我们都无法去改变的，而且大多数的大学生都面临一种毕业就意味着失业的残酷现实。然而，就是在这个迷茫的时期，融观天下向我敞开了大门，使我能够有幸的成为一名——融观人。我会好好的珍惜这份来之不易的工作机会，我不会只在口头上这样说，最后我会用实际行动来证明一切。 融观天下，使我首次接触到商业地产这个以前没有太多概念的工作类型；我从第一天步入本项目售楼部开始的茫然无知，到48天后的初步了解，其中我已经感觉到获益匪浅，是融观天下的领导们教会了我如何去认识商业地产、如何去了解商业地产、如何去定义和把握招商专员这个职位；我十分感激领导们对我这个没有工作经验和社会阅历学生的耐心的、认真的培养和指导，使我能够消除刚踏入这个领域的顾虑和迷茫；我已经确定了工作的目标和方向，我会一步一个脚印，踏实稳步的走好每一步，在领导们的悉心指导和帮助之下，为我的未来打下坚实的基础。

在这48天的工作时间之中，我一直都在严格的要求的自己。从刚开始的说辞演练中，我在有限的时间中，尽可能的去掌握和记忆说辞上的内容；只是因为话语上的转换能力欠佳，每次都像是在背一样，我通过一次又一次的练习，到现在已经可以流利完整的向客户去介绍本项目，而且也能够回答其提出的大部分问题。在查找品牌商家和联系商家中，我从开始到现在每天都会坚持联系商家在30组左右，虽然会碰壁、会遇到挫折，但是我坚信只要努力总会有收获；不抛弃、不放弃每个潜在的商家客户，我会用我的努力和坚持去打动他们，相信成功就离我不远了。而且，我知道良好的开端是成功的一半；但是，我更清楚的了解坚持不懈的可贵之处。所以，我不会放松对自己的要求，我要做好自己的榜样，我知道其实每个人最大的对手就是自己，我会用积极地态度和饱满的热情去投入到我每天的工作当中，使自己能够学到更多的知识，丰富和完善自己的人生阅历。

上述这些是我在48天工作经验当中的总结，希望能够得到领导的指点和批评，我会虚心的接受并改正。相信在未来的工作当中，有领导们的带领会使我们少走很多弯路，用最短的时间使自己的工作能力得到提升，最后能够把本项目的工作任务保质保量的完成。

——班组个人工作总结5篇

**工作总结个人优势团队12**

转眼之间，一年又即将过去了，随着20xx的渐渐离去，本人已在维1车载班组工作了近3个年头，这3年里让我学习到了很多，不仅仅有车载的业务知识，也让我们得到了许多工作经验以及做人的道理。

时间年复一年的过去，公司也随之有着发展，记得刚进公司的一段时间，作为实习生的我们懵懵懂懂，经历了不少的困难与挫折。但是也正是这些困难挫折帮助我们成长，让我们面对磨难不再困惑。再次感谢帮助过我们的师傅们，有了你们的帮助才让我们成为了一名合格的地铁人。

随着地铁线路的不断延伸和日益增长的客流量，对地铁公司的运营来说是一个不小的考验。维护一部车在班组正是负责保障列车安全运行存在的，作为车在班组的一员，我们必须在不断提高自己业务知识的同时，做好维护工作，预防和处理好每一个大小故障。抱着务真求实，准守纪律，乐观上进的态度做好自己的本职工作。

在刚刚过去的^v^\*^v^，我班组顺利的完成了\*安全保驾工作。保证了在^v^\*^v^召开期间没有任何影响运营的故障发生。对于我个人而言，也付出了自己力所能及的一切，为上海地铁能够畅通，快速，准点的运行，贡献出自己的一份力量。作为轨道交通的一员我们肩上的责任重大。地铁作为城市交通的主要枢纽，它不仅仅代表着公司更是代表了上海。所以我更要严格要求自己，积极钻研业务，不断提高自身的专业水\*。

**工作总结个人优势团队13**

又到岁末，又到写总结的时候了。提起笔来，似乎有些笔塞。一学期来，没有轰动的大事，也没有令人忽然亮眼的轨迹。生活给予我的是更多的思考！

德:在当今社会教育发展的形势下，本人一直在各方面严格要求自己，努力地提高自己的各方面的能力，以便使自己更快地适应当今社会教育发展的形势。我能积极参加政治学习，关心国家大事，积极学习三个代表的重要精神。遵守工作纪律，团结同事，热心帮助同事；教育目的明确，态度端正，钻研业务，工作踏实，关爱学生，有奉献精神。通过党员先进性教育的学习，勇于解剖自己，分析自己，正视自己，提高自身素质。一年来，本人热爱党，热爱人民，坚持党的教育方针，忠诚党的教育事业。思想端正，作风正派，服从领导的工作安排，办事认真负责。

勤:作为一个教学经验尚浅发教师，积极参加教研室组织的教研活动，在师傅和各位同事的指导下进行备课，勤于听课学习，领会精神实质。然后根据教学要求，认真备课，写好教案。备课时认真钻研教材、教参，学习好大纲，虚心向同事老师学习、请教。力求吃透教材，找准重点、难点。勤于学习和积累，勤于调查和研究，勤于思考，并能积极投入到教改中。在学校开展的教研活动中，主动与课题组长联系，撰写课题论文。作为班主任坚持每天三次的下班活动，深入到学生中去；做到每周到学生宿舍两次以上，关心学生的日常生活；同时积极组织学生参加活动，丰富学生的精神生活。

**工作总结个人优势团队14**

20xx年是我们团队快速发展的一年。一年来，我校共青团、少先队工作在上级团组织和学校党支部的坚强领导和关怀重视下，坚持科学发展，实事就是，\*思想，带领全校团员青年、少先队员紧紧围绕学校中心工作开展各项工作，在团队的自身建设、服务青年、服务大局、对内对外宣传以及参加重点活动等各方面上都取得了长足的提高。

正因如此，我校团委在成立至今不到两年的时间内，实现了质的飞跃，于20xx年上半年光荣成为安徽省第九批全省五四红旗团委创立单位。现将《以创立为契机，坚持科学发展，打造一流初级团队工作总结范文如下：

>一、加强团队自身建设，促进团队科学发展。

1、党建带团建：自成立以来，在校党支部的亲切关怀和有力领导下，我校团队建设工作发展迅速，校党支部一向将团队建设纳入党建总体规划当中，每年专项研究团队工作至少两次，每周行政会上都会对团队工作进行讨论，并帮忙解决实际问题。

2、计划总结：我校团委年初工作有计划，年终工作有总结，并根据学校团工作的特点，按学期制订工作要点，及时上报团区委、教体局团工委。每周都有详细的周工作安排，学生会有半月工作简报。各班级支部都有团队工作手册，资料翔实、活动丰富。工作手册上各支部计划、总结、周工作要点、活动记录、团籍登记等等，应有尽有。

3、团员发展：团员发展工作是团工作的生命线，我校团委一向常抓不懈，并进取开展团员意识教育活动，在青年教师中进取做好推优入党工作。针对我校学生基数较大，管理阵地以级部为主，故在发展工作时，巧妙运用级部、班级推荐表制，在推荐入团学生时进行严格把关。每年按学期举行两次新团员宣誓仪式。每位团员能按要求进取地缴纳团费。

>二、服务大局和青年，促进青年科学发展。

1、招商引资工作：我校团委进取参加十二届三次全委（扩大）会议，返校后立即在全体师生中进取宣传招商引资工作政策，经过行政会汇报、教师会宣传的方式，多次强调招商引资工作的重要性。但由于实际原因，在有所作为上未能实现突破。

2、青少年思想政治教育：自成立初，我校团的工作一向以加强未成年人思想道德建设为基本出发点，本着这样的原则，开展了丰富多彩的教育活动。重点介绍具有特色的几类活动：团委重点开展的6、5环境日系列活动：组织学生参加市环保局举行的减少污染—行动起来府山广场宣传活动，在校内回收废旧电池，设立环保提示牌，赴司尔特化肥厂参观污水处理过程，出手抄报，征集环保故事等等。此次活动赢得市委常委、副\*黄东升同志的高度赞扬，他与方泉教师亲切握手并交谈，鼓励十二中要继续开展类似有针对性的活动。

3、学校周边环境治理：我校团委进取配合政教处、总务处做好开学初、期中、期末的安全、卫生排查工作，并联系市电视台5280栏目报道校门口流动摊点及交通状况，每学期至少开展一到两次抽查教师办公室活动，每周学生会的常规监督管理中都会涉及环境治理等方面的工作。

4、深化青年礼貌号创立活动：我校团委虽成立时间不长，但在创立青年礼貌号活动中，目前处于进取筹备之中，已联合教务处、政教处在各级部、教研组中开展此项活动，得到了全体师生的支持。

>三、参与重点工作，紧跟上级科学步伐。

1、在团区委举办的《爱在宣州精享裕杯千人相亲大会》活动中，进取推荐人员报名参加活动，协助团区委工作人员做好会务工作。团委\*方泉及部分委员带头参加活动，并协助熊玉芳部长做好猜灯谜等活动筹备工作。

2、参加于5月4日、8月20日分别举办的共青团宣州区十二届二次全委（扩大）会议和十二届三次全委（扩大）会议。

3、进取发动青少年志愿者参加9月27日团区委举行的迎国庆、讲礼貌、树新风青少年志愿者集中行动。返校后，组织志愿者联合校党支部开展校内清扫活动，学生活动情绪高涨，教育意义深远。

>四、进取对内对外宣传，发挥科学宣传堡垒作用。

**工作总结个人优势团队15**

20xx年新生儿科在院领导的大力支持和领导下，以医院总体发展目标为指南，积极响应创优争先、开展优质护理服务病区、三好一满意等主题活动，以医疗卫生体制改革及我院创建二级甲等医院工作为契机，认真贯彻落实“十大指标”，在全体医护人员的努力下，不断提高业务水\*，增强服务意识，改善医患关系，同时狠抓质量管理，注重防范医疗事故、医疗差错和医患纠纷的发生。

完成工作如下：全年共收治病人1120人，完成业务收入2710498元， 西药费1331808元，治疗费元，床位费95261元，氧气费56336元，其余各项收入均较前有所增长。 科室各项设备，物资运行良好，鉴于我科的工作特殊性，在过去一年里我科工作人员吸取前年工作中出现的问题，一切从实际出发，完善科室各项工作制度及各项工作流程，并制定相关工作考核标准，严格要求自己，让我科室医生护士分批次至上级医院进修学习，在各方面不断地进行改进，均有了一定程度的提高与改善。

1、对重症患儿尤其是对早产儿、低体重儿的诊治水\*较以前有所提高，明显降低了我院入院患儿的死亡率。

2、规范合理用药，减轻群众的负担，我科药品使用比例较去年大幅降低。

3、巩固基本技能，强化医疗护理技能训练。按年初制定的

培训计划组织实施，坚持每月进行技能操作及考核。每周二为业务学习时间，全科人员共同参与，受教育面达100%。每月一次护理查房，人人发言。

4、加强科室感染管理工作，重视预防，控制感染的发生：（1）加强工作人员消毒隔离意识，对各种消毒液及无菌物品及时更换，杜绝过期使用，避免各种输液反应的发生，培养良好习惯。

（2）加强科室环境卫生学检测，物品分类放置，标识明显，强化治疗室及监护室卫生的保持。（3）医疗废物的分类放置与管理。

（4）消毒器械、一次性用品的管理。

5、监督费用管控，通过每天核对遗嘱、清单，避免了不必要的经济损失与纠纷。取消不合理收费，拒收病人家属红包及物品。

6、实施了责任制整体工作模式，要求责任护士为患者提供全面、全程、连续专业的护理服务。采用了绩效考核奖惩细则，强化各班职责，分工明确，责任到人，明显提高了我科工作人员的工作积极性，增强了责任心与同志们间的相互协作能力。

7、加强各种药品的管理，尤其对高危药品的管理，制定高危药品管理制度，定期检查、定点放置、标识清楚、专人管理，防治临床用药过程中医疗事故的发生，减少不良反应。

8、通过继续加强缺陷管理检查，提高了医疗护理工作质量，增强了医护人员工作责任心、服务意识。定期召开公休座谈会，深入病房，加强与家属的沟通、宣教，取得患儿家属的理解、信

任与支持，降低了医疗纠纷、患者投诉率。科室劳动纪律，工作秩序和环境卫生得到一定的加强，增强全员安全防范意识，质量、竞争、忧患意识。

9、根据科室特点及人员结构，实施弹性排班，我科工作人员通讯工具始终保持畅通，能够做到随叫随到。

10、每天坚持床头护理交接班，详细床头卡内容，做到对每个患儿病情的全面掌握及护理侧重点。

11、帮助其他兄弟科室完成疑难护理技术操作。

12、每天核对护理记录单，完善病例的书写与管理。

13、积极学习院信息化管理系统。

存在问题：

1、个别工作人员素质不高，无菌观念不强。

2、责任制护理有待进一步提高。

3、护理文书书写欠规范。

4、护理人员间的相互协作能力差。

5、与患者之间缺乏交流，主动服务意识不强。

6、工作中大多只是简单的执行任务和做好常规性的工作，创新精神和争先意识不够。

7、对新进人员的管理欠缺。

8、病房管理尚不足。

20xx年工作计划：

一、加强医疗安全管理，加强自身建设与管理，不断提高医

疗质量，改善医疗服务，为病儿提供优质、安全有序的护理服务。

1、严格执行各项核心制度、工作质量标准，不断强化安全意识教育，发现工作中的不安因素时及时提醒，并提出整改措施，以院内外医疗护理差错为实例组织讨论、学习借鉴，从中吸取教训，使安全警钟长鸣。

2、加强重点时段的管理，如夜班、中班、节假日等，合理搭配值班人员。

3、加强重点病儿管理，把危重病儿作为科室晨会及交接班时讨论的重点。对病人现存和潜在的风险做出评估，达成共识，引起各班重视。

4、时刻提醒工作人员，严防错换、丢失婴儿。保证患儿安全，加强护理人员安全教育。严格落实新生儿查对、探视制度，规范出入院流程。

5、强化经营意识，增收节支，规范诊疗服务计费项目，在减轻患者经济负担的基础上增加科室收入。

6、强化科室设备管理人员对科室硬件设施的常规检查意识，\*时加强对性能及安全性的检查，发现问题及时维修，保持设备完好。

7、充分利用现有的护理人力资源，调动工作积极性，实施护理人员分层管理。

8、对重点员工的管理，如实习生、轮转人员、新入科人员等，对他们进行法律知识教育，提高她们的抗风险意识及能力。

同时指定有临床经验、责任心强的工作人员带教。

9、完善护理记录，减少安全隐患。重视现阶段护理文书存在的问题，规范护理文件记录。遵循客观、真实、准确、及时、完整的.原则，定期进行护理记录单缺陷的分析和改进，避免漏字、涂改不清、前后矛盾、与医生记录不统一等。

10、完善护理紧急风险预案，\*时工作中注意培养护士的应急能力，对每项应急工作都要做回顾性评价，从中吸取经验教训，提高护士对突发事件的反应能力。

11、严格执行消毒隔离制度，预防院内感染的发生。

二、加强医患沟通，提高病人满意率。

1、责任护士真诚接待新入院患者，主动向病人家属做入院宣教及健康教育，加强基础护理，了解病人病情、用药效果及反应等。

2、认真执行临床处置前后的告知程序及各项护理工作流程，尊重患儿家属的知情权，解除患儿家属的顾虑。

3、每月召开公休座谈会，发放满意度调查表，对服务质量高的工作人员给与表扬鼓励，对服务质量差的人员给与批评教育。

4、完善回访制度，尤其是对早产儿及高危儿的回访及后续宣教。

三、保持医疗护理质量的持续改进。

1、充分发挥护理质量控制小组的作用，每周进行质量检查，

——化学个人工作总结5篇

**工作总结个人优势团队16**

>1、开朗进取

我是一个十分开朗的人。在朋友聚会的时候，我总是扮演暖场的人，照顾大家的情绪，调动气氛，跟朋友有聊不完的话题，应对生活中的事情，我总是很进取主动的解决，拖拉让我感觉很难受，比如教师分配了小组活动，我会主动担当组长，组织开展。

>2、乐于助人

周围的朋友有事情找我帮忙，我十分乐意并且十分用心。我觉得马斯洛的需要层次理论讲的十分对，人不但需要别人，其实更期望被别人需要，当别人需要我的时候，我觉得自我是有价值的。

>3、情商高

很容易和别人打成一片，跟亲\*的人脸皮厚。在情感上能理解他人，大家还蛮喜欢跟我讲自我感情的上的事情。比较能读懂别人的心思，可是我还是不够成熟，懂的还不足够多。

>4、孝顺

挂念父母，把父母当成自我的奋斗信念，经常回家跟父母交流，我奋斗是为了他们，当然那里面肯定也有自我实现的原因，可是给父母更好的生活，这已经成了我的信念。

>5、坚强

当生活中发生的重大事件时，能够坚强的应对，比自我想象的要坚强。比如我妈妈生病住院的时候，我表现的很坚强，应对未来，我相信自我能够挑起更重的职责和压力。我在学校明白妈妈生病住院这个消息的时候感觉天塌了一样，因为我老爸说十分严重，我三个小时就到了廊坊，哄我妈开心，抽血，照顾她。

>6、独立

思想和生活都比较独立。思想上的独立，体此刻不依靠他人，能够独立学\*和思考。生活中的独立表此刻，可是分要求别人和我在一齐做什么事情，能够自我打工或者拿奖学金缓解生活的压力，大学四年的生活费都是自我挣来的，学费是家里出的。

>7、爱学\*

爱看书和学\*，在十分忙的时候也会抽出时间读书，思考，喜欢理解新的思想。比如加入了小米学\*分享群，接触到了很多新鲜资料，跟更加优秀的人在一齐，变的更加上进，期望能同样变得优秀。

>8、努力

学\*和生活都十分努力，不颓废，对生活充满期望，并且为了期望努力奋斗，我也不明白为什么，就是很有期望很努力。

>9、做事情高效

时间观念十分强，讲究做事情的效率，最厌恶的就是拖拉。如果我此刻有事情没做完，我会一向想着它，直到做完为止，这种感觉让我很焦虑和不安。

>10、坚持

对于自我坚持的事情，会付出很大的努力，遇见困难勇于克服。我们做挑战杯时间很长，做的事情也比较多，虽然过程很枯燥，可是我们还是一向坚持，作出了完整的作品。我在系社团待了三年，也是坚持比较久的事情，在社团里得到了很多锻炼，认识了很多不错的朋友。坚持看书十几年，养成了很好的阅读\*惯。

个人优势总结6篇（扩展2）

——个人优势总结 (菁华5篇)

**工作总结个人优势团队17**

1、曾在院学生会宣传部担任干事，和励耘青年志愿者协会管院分会担任宣传部部长一职。能很好融入组织和与别人交流，友好相处。

2、扎实的专业基础：在校成绩不错，认真对待学业，努力学\*专业知识，为日后工作打好基础。另外，还修了双学位。

3、为人开朗，积极;对事对工作认真负责‘勤奋做人。性格\*和开朗，待人热忱，善于与人沟通协调，亲和力强，具有积极精神和团队精神，有较强的动手本事。

4、良好的学\*本事，刻苦的专研精神，良好的适应本事是我努力向前迈进的动力。

5、良好协调沟通本事，适应力强，反应快积极灵活，勤勉上进，认真细致，踏实肯干，对工作认真负责，善于团队合作学\*注重理论与实践的结合，己具备了相当的社会实践操作本事，有很强的事业心和职责感，能够应对任何困难和挑战。

**工作总结个人优势团队18**

近一个月我在公司领导及同事们的关心与帮忙下完成了各项工作，在思想觉悟方面有了更进一步的提高，业务潜力进步很快。现将两个月的工作总结如下：

1、专业知识、工作潜力和具体工作。

公司行政助理的主要是协助行政经理做好行政工作。我认为行政工作比较琐碎，每一天都面临着超多的、琐碎的、不起眼的事务，而这些事务又是必不可少的。在短时间内熟悉了本职的工作，明确了工作的程序、方向，提高了工作潜力，在具体的工作中构成了一个清晰的工作思路，能够顺利的开展和完成本职工作。

在这两个月中，我本着“把工作做的更好”的目标，用心的完成了以下本职工作：

(1)办公明细等电子文档的更新和调整，以方便自己开展工作;

(2)工作区域的卫生管理及执行;

(3)协助行政经理做好了各类文件、通知的修改、公布、下发等工作，并按具体整理的文件类别整理好放入文件夹内，以便查阅;

(4)公司车辆的违章及用车状况的管理;

(5)协助好行政经理做好公司的人事工作：招聘，新员工入职的手续及物品发放工作，和各项安排;分类整理公司人员请假、辞职、工作方面的资料，便于人员的合理安排及月末的考勤工作;

(6)每星期对考勤进行统计、公布，每月准时上缴员工考勤状况;

(7)办公耗材及办公室及后勤用品的申购以及领取工作;

(8)后勤工作的管理，员工宿舍的监查，定期对黑板报的更换;

(9)认真地做好公司领导及行政经理交办的其它工作。

需要学习并实践的工作，总结如下：

(1)加强学习行政管理各项工作的管理流程并具有实际操作经验;

**工作总结个人优势团队19**

金色十月，是收获的季节；是荣誉满载的季节。这个季节很特殊也很隆重，因为我将迎来了在贺茂这个大家庭生活的一周年。在365个日日夜夜里，我与贺茂同呼吸共命运，因为我用最短的时间融入了这个家，用最努力的工作回报这个家，用最真挚的情感祝福这个家。这一年里有过辛酸，有过泪水，有过无助与无耐，但这些终究是人成长与进步所必须经历的———痛并快乐着。人生不如意十有八九，就算是失败也总会有成功。（原计划此总结在十月份完成，现提前完成）

第一部分工作总结

一、基本情况

20xx年10年13日进厂任厂务部生产助理，由于当时组立生产车间无组长带生产线，也因我无任何生产制造业工作经验，也就顺里成章的在组立带线，并没有落实当时生产助理的工作职责，直至20xx年1月28日。由于每天12个小时的工作一直忙于带线生产，所以并没有太多时间去系统的学习生产方面的专业知识，只是断断续续的记录个人在生产中发现及存在的问题，也希望哪天能有时间静下来去整理整理。

20xx年1月1日调至总经理助理，借调厂务部协助厂长工作，主要负责生产中各种异常的记录与处理及现场5S的规范。直至年后2月10日从带线工作脱离出来，真正的去落实黄总所交付的工作，期间将生产中发现的各种异常以日报表的形式交于黄总，并在此期间与黄总多次交流，涉及最多的是对企业的看法及企业存在的不足(在后续会再深入剖析企业存在的问题及解决方法)。工作中有诸多的干扰因素让我无法释怀，曾经想到过放弃，想一走了之，因为就算我再怎样去努力也无法改变当前的现状，是黄总的一句话点拨了我：“在我们还

**工作总结个人优势团队20**

过去的一年在领导和同事的悉心关怀和指导下，通过自己的用心学习和不懈努力，顺利的完成了自己的工作，但也存在诸多不足。回顾过去的一年既有得也有失，以下便是我对自己今年的.工作总结：

>第一部分本年度基本工作情况

目前我在工程管理部主要从事工程基建及现场协调工作，现将主要工作总结如下:

一、完成双城风电项目农丰镇及临江乡征地补偿协议的签订工作。

二、完成杏山项目临时占地补偿合同的签订工作。

三、组织现场的协调工作，保障各工作面顺利施工。

四、参与组织协调各部门贯通现场风机运输道路。

五、沟通协调杏山项目施工队伍按计划完成施工任务。

六、沟通协调施工队伍顺利完成万隆项目首台风机基础的浇筑工作。

七、沟通协调设备厂家发货事宜。

八、完成领导交办的其它工作。

>第二部分本年度工作中收获（今后需要发扬和加强的）

一、在这一年的工作中，通过学习和锻炼，专业技能和沟通处理能力有了一定的提升。也找到了一些解决困难方法，首先需要树立信心，其次要有担当，有责任感，不推脱、不懈怠，在工作的推进过程中分析问题的本质，以繁化简，积极面对每个问题。

二、目前还存在工作经验不足，分析问题还不够透彻，在今后的工作中还要继续加强学习，提升专业技能；积累工作经验，探索新的工作方法，提高自身能力。

>第三部分存在的主要问题（今后需要改进和提升的）

作为一名工程人员，经过一年的实际工作情况，自身还存在一些不足，缺乏工作经验，应对问题过于急躁，一心想干点事情，做点成绩，但考虑问题不够细致缜密，有时处理问题思路不够清晰，使得开展工作起来比较被动。在以后的工作中还要多向同事请教，多向领导汇报沟通，把学到的知识及时总结，能理论联系实际，做到问题再次出现时能够及时解决。

>第四部分下年度重点工作目标、措施

一、针对自己存在的问题，制定一个长期的学习计划，在实际工作中积累经验，弥补自己的不足。

二、20xx年的主要工作任务为风机吊装、箱变基础施工及安装，面对设备供应不及时及东北春季施工气温低等困难，提前沟通了解各厂家生产准备情况及排产计划，与施工单位沟通今年的保温措施及明年的冻土施工措施。

三、加强施工管理知识及专业知识的学习，创新工作方法，提高工作效率。

**工作总结个人优势团队21**

也许20xx年对我们这群孩子很不平凡，因为从此我们摆脱了高考的压力，飞出了父母的羽翼，开始了我们的大学生活。在大学里我们自由，轻松，我们活的很自得。但在这种环境中我们也会对今后的路该怎么走而惆怅，对所学专业不甚了解，大有不知路在何方的迷茫。但在几个月的专业课程学习后，我的心境豁然开朗了，也许大一对我来说就是一个过渡的过程，我们现在的专业课不在是高考的那种应试了，大学我们需要的是一种质的提升，我们需要从江湖派华丽蜕变为学院风格。

谈到我大学的第一次专业课，应该是让我印象很是深刻。老师让我们默写自己擅长的素描，内容不限。我却在写生，老师就教育我们应该诚实，让我深深认识到学艺先做人呀。在接下来的素描学习中我深刻的认识到：素描它是一切造型艺术的之母。是绘画艺术的基础表现,也是美术基础教学中的一种手段和教学效果。同时,优秀的素描作品也应该是一种艺术永恒,它有着自己的思想、时代的脉搏和情感体验。素描可以使我更加热爱自然，了解自然，素描的学习对象就是自然中的物体。

在与自然面对面的观照中，我会发现这些平凡的物体充满了有机的运动和神奇的秩序。还有使它使我更加热爱生活。素描训练了我们的大脑和眼睛，使我重新认识了生活的价值，你可以将身边普普通通的物品，通过你的手，变成一幅与他人不同的艺术作品。而且通过绘画这些普普通通的作品，我们可以对生活中的一些细节有了更好了解。

在学习素描这门课程时，我了解了透视这个概念，以前我是根本不知道，原来在画中一条路它会慢慢的变小变窄，我觉得这个真的很神奇，所以有一段时间，我的电脑桌面就是一张画，画中有一条路是主体，它向着远方慢慢的延伸，最后消失成一点。在生活中路明明是一平行的线，在画中怎么会这样呢，学习透视这个概念，我才知道为何会这样，同时我觉得绘画真是一门神奇的艺术。让我还了解到习作的优劣还取决于观察事物的深度和知识面的广度，取决于艺术修养和技术水平的高低。

因此，^v^画外功夫^v^要正确引导，多掌握一些课外知识，如：文学、美学、历史等方面的知识，使他们多了解不同素描流派产生和发展的过程，以及它们的主张和特点。这样能够使扩大知识面，开扩眼界，有助于提高绘画水平在基础未打好之时，对于那种专门追求风格、流派的做法，加以引导和纠正。要认识到：没有浑厚的基本功作基础，单纯地去追求某些风格、流派的做法是有害无益的。因为不仅要具备照着物象摹写的能力，更重要的是要培养自己的理解、记忆和想象能力。

这样，才能真正具备全面的造型能力。调整修改应本着整体的原则，反复分析研究，反复比较，理解形与神的关系。要用第一眼看到物象时那种新鲜强烈的感觉来检查画面效果，找出画面与物象之间的差距，检查物象与物象之间的组织结构、形体比例是否准确，质量、空间关系是否恰当，主次虚实是否有序。这些因素的调整，主要是想通过反复的校对和比较，能够更深入地研究对象和表现对象。这里所讲的“表现”是说：在素描训练时，应当要用对物象深入的形容和新的发现来不断地激起表现的愿望，激起类似创作的激情。

素描训练，不仅是描摹现象，而且是艺术地再现。所画的那部分不仅是物象的一部分，也是构成画面的有机组成部分。不仅要看这部分是否画对了，而且还要看它是否有表现力。要求表现就是要讲究线条，讲究黑、白、灰，讲究概括，讲究画面的构成和组织，要力求形神兼备，要像写文章那样讲究文采，像戏剧那样讲究韵味。要通过表现使素描基本功成为创作性活动。由于同一班的学生受教师的影响比较大，要求他们做到风格多样是不可能的。同时，在基础未打好时，就过分地热衷于“个性”会给自己在一定程度上造成偏食的坏习惯，不利于今后的发展。

一个半月的素描学习结束，通过这次素描的学习，我对素描从一无所知到深入了解而进一步深入的认识。

**工作总结个人优势团队22**

本学年度，我担任高一化学教学，兼xx班付班主任，兼高一化学备课组组长，化学科组长。现在就高一化学备课组和科组建设中，本人的工作作一个小结。

高一化学备课组是一个充满活力的集体。 高一化学备课组成员由詹海东和刘莹老师、孔毅英老师组成。高一化学备课组，是一个团结奋进的备课组，各成员间通力合作，开展了一系列的教学改革工作，取得了明显的成绩，受到学校领导的肯定和学生的一致好评。现简单总结如下：

>一、有计划的安排高一第一学期的教学工作计划：

新学期开课的第一天，备课组进行了第一次活动。该次活动的主题是制定本学期的教学工作计划及讨论如何响应学校的号召，开展主体式教学模式的教学改革活动。

一个完整完善的工作计划，能保证教学工作的顺利开展和完满完成，所以一定要加以十二分的重视，并要努力做到保质保量完成。高中化学新教材第一册共分七章，第一学期完成前四章内容的教学，中段考到第二章。

在以后的教学过程中，坚持每周一次的关于教学工作情况总结的备课组活动，发现情况，及时讨论及时解决。

>二、定时进行备课组活动，解决有关问题

高一化学备课组，做到了：每个教学环节、每个教案都能在讨论中确定；备课组每周一次大的活动，内容包括有关教学进度的安排、疑难问题的分析讨论研究，化学教学的最新动态、化学教学的改革与创新等。一般每次备课组活动都有专人主要负责发言，时间为二节课。经过精心的准备，每次的备课组活动都能解决一到几个相关的问题，各备课组成员的教学研究水\*也在不知不觉中得到了提高。

>三、积极抓好日常的教学工作程序，确保教学工作的有效开展

按照学校的要求，积极认真地做好课前的备课资料的`搜集工作，然后集体备课，制作成教学课件后共享，全备课组共用。一般要求每人轮流制作，一人一节，上课前两至三天完成。每位教师的电教课比例都在90%以上。每周至少两次的学生作业，要求全批全改，发现问题及时解决，及时在班上评讲，及时反馈；每章至少一次的学生实验，要求全体学生认真观察并记录实验现象，课后认真书写实验报告；每章至少一份的课外练习题，要求要有一定的知识覆盖面，有一定的难度和深度，每章由专人负责出题；每章一次的测验题，也由专人负责出题，并要达到一定的预期效果。

>四、积极参加教学改革工作，使学校的教研水\*向更高处推进

**工作总结个人优势团队23**

光阴如梭，匆匆而过。我来到xx房地产开发有限公司转眼已一年了，在这一年我认真履行职责，在公司领导的信任和同事们的帮助下，我很快适应了新环境，通过了解不断地学习各行各业，拓展自己的视野，总结经验，总结自己，加强自身思想修养努力提高个人综合素质，怀着饱满的工作热情，与领导及各部门同事深入沟通学习，着重负责“xx广场”项目的一系列招商，从项目定位、广告宣传到签订房屋租赁合同这是非常重要的过程，非常感谢各位同事在这一年当中对我的帮助和配合，现将自己这一年工作的收获与感悟做一个全面的总结，鞭策自己，再接再励！

>一、招商项目及销售工作

从20xx年x月来到xx房地产开发公司任职招商部经理一职，经历了整个项目招商的筹备及签订各项合同，在整整xx个月的时间里，我严格按照招商流程及领导安排的各项任务积极落实，把计划落实到每日、每周，把控招商中的各个环节并顺利完成，从招商前期的市场调查及制定招商策略方案，在项目定位时始终不忘，：“人无我有，有有我精”原则，现已顺利完成xx广场的出租率xx%。市场调查、项目定位、广告宣传、来电及现场来访洽谈（对xx县各大购物区和临街商铺的商户走访调查，形成有效的商户资料和回访记录，招商部接待来访商家的同时，对商家做出有效的引导和正确的选铺方案）。招商xx个月来电客户达xx位，现场接待客户xx位，在招商过程中，我始终坚持宁缺毋滥，引进特色商户的招商理念，在领导的带领各部门的配合下，工作有条不紊的顺利进行，也有了新的突破，更加明确了自身的发展方向和不足之处，在以后的工作中我会更加努力做好本职工作，并为公司创造更大的价值和更多的财富。

>二、招商洽谈主要商家

电影院考察、院线最终签订合同为xx院线，\*面布局图已设计；xx总部市场部的x经理洽谈到投资人x总签订租赁合同；男装品牌租赁；xx银行等。调查xx广场一卡通厂家，经过调查，在xx市以及各个县城普遍用的是xx支付，最终我们选用xx支付合作，20xx年详谈合作事宜。xx广场已出租面积为xx\*方米，共收xx%的定金x万元，剩余租金x万元，签订合同共为xx份，其中包括零售、餐饮、娱乐等行业，不断地了解市场新的动态和经营模式以及竞争对手。

>三、门面项目

积极调查市场、定位，配合\*设计项目围墙、公益广告的制作，并与广告公司签订合同，张贴完成后，检查合格无质量问题，按照财务流程并完成付款手续。

>四、工作中存在的不足之处

1、提高自身的专业水\*，多外出实践，多交传递正能量的朋友，多看关于房地产类的信息，做到触类旁通，不断为自己充电，从书中吸取精华，给自己制定有难度的工作目标，为自己制定高目标高标准，锻炼自己拥有一颗强大的内心，激发自己的潜能力，多写作，提高自身的文案功底。

2、自身和团队的商户管理水\*，自己的文案功底欠缺，在商户维护过程中可能有些不妥之处，主观意识过强，在管理上需加强，做到条理化、清晰化。

3、公司内部团队合作意识需加强提高，相互取长补短，学习更多的工作经验，丰富行业经验。

>五、20xx年度工作计划及目标

1、完成xx广场所有商铺的出租，协助商户的进场装修和开业计划，成立商业管理公司的相关手续和办理。

2、项目销售和招商的任务完成，住宅项目的销售，临街商铺的销售和签订合同并办理相关手续。

3、协助酒店负责人做好xx精品酒店的管理和运营策划。

最后，感谢公司各位领导及同事的帮助和支持，是大家的支持让我部门取得了的进步和优良的成绩，随着公司业务的不断增加、扩大、规范和完善后续管理工作将会更加繁重，要求也将提高，需掌握的知识更加广阔，为此，我将更加勤奋学习，提高自身各项素质和技能，适应公司的\'发展，用全部的激情创造价值，让公司充满生机和活力。我们是一个团队，唱的是一首歌，想的是一个目标，我部门将全力配合各部门一起齐心协力，全力以赴共同创造一个新的辉煌，马到成功。

**工作总结个人优势团队24**

这学期的工作将接近尾声。回顾这一学期的校本教研工作，我们数学校本教研团队的老师们有着几分充实、几分感概……本学期我们数学团队的各项活动在老师们兢兢业业的工作中扎扎实实、卓有成效的开展着。现将这一学期的工作总结如下：

一、让数学校本教研团队成为学习型团队。

1、人的精神成长靠什么?靠读书。如果一个人热爱读书，那么他会从书本中得到心灵的慰藉，寻找生活的榜样，净化自己的心灵。

把数学团队办成学习的团体是我们团队的目标之一，我们提倡教师阅读一些优秀的教育刊物上的文章，及时了解同行们对教育最前沿的问题的思考和探索，寻找课改深化的突破点;学习有关课程理论的专著，提高课程理论水平。另外，要求教师阅读一些滋养心灵、温润生命的书，特别是文学作品和思想随笔，它们会使我们的内心变得丰富、细腻和磊落。我们要求教师有时间到阅览室读书，日积月累，教师获益匪浅，更多的是带动教师个体的广泛阅读活动，然后开展“读书笔记交流”活动，交流读书心得，这样通过阅读提升了数学教师们的文化底蕴。

2、为了开阔教师的视野，获得更广泛的教学前沿信息，学校为我们提供了多次参加市、区学校的各类培训，聆听专家学者讲座，观摩课改最前沿优秀教师的优质课，继续学习新课标教学理念，进一步转变观念，以新观点、新理念指导教学。每一次学习后都能带来各种教育理念和宝贵的经验，推动数学教学的进步。

二、团队教师间互助合作，共同成长。

1、教师的成长离不开同伴之间的专业切磋、协调和合作，共同分享经验，互相学习，彼此支持。 虽然我们数学组年龄层次不一样，但是同事之间是团结和睦的。每次团队的活动，都是在轻松、愉快的氛围下来研究教材、教参的重点、难点，探讨教育教研的方向，探究课堂教学的艺术，处理学生中的疑难问题，年轻教师虚心向老教师学习,老教师毫无保留的传授给年轻教师。我们经常聚集在一起研究教案，集体备课，老师们都提出不同的建议和见解，寻找各种资料、老师们工作认真负责的奉献精神真是令人钦佩。

2、关注课堂互相听课，展示亮点，寻找差距。课堂教学是主阵地，要提高教育教学质量，还须向四十分钟要质量，为此，我们一直以课堂关注为突破口，坚持互相听课，平均每人听课至少20节，关注每一位老师的课堂，挖掘教师课堂教学中的亮点(如学习习惯的培养、学生情感的激励、教材的钻研、教师的亲和力等等)，同时，我们也在听课中努力寻找教学中的差距，及时反馈，互相探讨，总结反思，还开展第二轮反馈式调研听课，有针对性地探讨课堂教学中存在的问题。

3、在“磨课”活动中成长。让教师自觉学习、主动参与校本科研，我们就要从满足教师的需要出发，让教师去当主角，让教师感受、体验成功的欢乐，让教师感受到学校充分的信任，让教师有充分的学习和展现自身的舞台和机会。为此，我们数学教研组以年轻教师张苗苗、(小)李金玲两位教师为培养重点，对于他们上的《辨别方向》、《比一比》《买洗衣机》等课我们都采取“磨课”的形式。从方案的设计、教案的拟定，到模式的提炼，以至一次次的试教后的研讨，都汇聚了教师的群体智慧。活动中，数学团队的教师知无不言，群策群力，更显示出群体的力量，团队互助意识。这样的“磨课”活动，不再是个体的展示，而是群体的研究行为，突出了教师的合作与互助。尤其在“磨课”过程中，学校领导、数学老教师、骨干教师的悉心指导，使授课教师在一次次不厌其烦的“磨课”中逐渐成长，团队教师也在参与“磨课”过程中，汲取了许多成功经验和方法。从活动运作的整体效果来看，“磨”出了一堂堂优质课，得到了学校领导、老师的一致认可，在这样反复“磨课”中，教师之间真诚交流，互助合作，使张苗苗、(小)李金玲两位教师缩短了成长的历程，迅速成长起来，也使团队教师行动研究素养增强。

三、以问题为中心组织开展课题行动研究、集体攻关。

虽然教师在自己的日常教学生活中从来就没有远离过解决问题，但如果教师只是以日常经验和惯用策略去解决问题，而不是想方设法后采取行动，并持续地反思效果，那么，这种问题的解决就算不上课题研究。所以各组将紧紧围绕初期确立的课题，将课题在课堂教学实施中的情况进行真诚研讨、交流。提倡“问题发现明确式”和“问题诊断解决式”。通过精心设计课题、注重过程研究、加强反思研究等环节，我们课题组要求教师在“教”的过程中和学生在“学”的过程中发现存在的问题，并将此列为研究课题，即“问题发现明确式”。如提出 “如何在数学课堂中培养学生的注意力”的课题，大家通过收集解决这些这一问题的信息和探求更为有效的方法。大家取长补短，增长了教育的智慧，提升了教育的理念，同时提高了教研活动的针对性、科学性及实效性。

四、重视自我反思，促进教师自我成长

反思，是校本教研最基本的力量和最普遍的形式，是教师专业发展和自我成长的核心因素。我们要求教师对自己在教学中存在的问题不断地进行回顾，探究与解决自身和教学目的、教学工具等方面的问题，努力提升教学实践合理性，使自己成为学者型教师。按教学的进程，我们要及时、自觉地对师生进行为的反思，不断调整教学重心和教学方法，使课堂教学高质、高效地进行。我们提倡教师在每节课的教案后面写上教学小记，写下自己执教时的切身体会或疏漏，记下自己教学过程中的闪光点或困惑，从而使教师迅速成长起来，提高他们的教育教学能力。

五、勤于动笔在点滴记录中为教师专业成长奠基。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！