# 元月份公司工作总结(推荐22篇)

来源：网络 作者：烟雨蒙蒙 更新时间：2023-12-26

*元月份公司工作总结1作为一个教务处的老师，每个月末总结一下本月的工作，是我几十年教务工作的习惯，也是经验，是为了学校，也是为了我自己。在本月的月末到来之时，我又要总结一下这个月工作了，让自己下月的工作有一个总体的方向！在这个月的工作中，我想...*

**元月份公司工作总结1**

作为一个教务处的老师，每个月末总结一下本月的工作，是我几十年教务工作的习惯，也是经验，是为了学校，也是为了我自己。在本月的月末到来之时，我又要总结一下这个月工作了，让自己下月的工作有一个总体的方向！

在这个月的工作中，我想我是有点懈怠的，因为春节将至的缘故，也因为孩子们放寒假的缘故，我的心也跟着“放”起了“寒假”。这是一种以往年份没有的懈怠情绪，也许是我离退休不远，也许也因为我年纪大了，总之，这种懈怠让我看到了我的退步。希望在下个月的工作中，远离这种懈怠情绪，让自己重新回到教务老师的一丝不苟中来。

本月的工作中，让我感到高兴的是一位学生与我的沟通交流的结果。本来我也没有抱非常大的希望去与各位老师们心里的问题学生沟通和交流的，没想到一沟通发现这孩子根本没有各位老师形容的那么恶劣，甚至于我在他的身上还看到了很多学生都没有的优点，这让我对这个学生的工作产生了很大的耐心，越是耐心对他，他越是看得见我想他好的一面，他也渐渐信任起我来，现在他有什么事儿都会找我来沟通交流，在班上也不再做让老师们头痛的事情了。虽然他的学习成绩不是一时半会儿可以补上来的，但他已经改变了很多。我相信在未来的学习生活中，他会彻底改变他的恶习，从此不再需要我这个教务老师去直接管束，以后他又可以像其他孩子一样正常的跟随班主任老师的步伐了。

做教务老师是事儿多也事儿杂的，在一月份的工作中也不例外。我安排了所有老师的课程表，也安排了所有学生的课余活动，保证了正常教学与学生身心健康发展两不误，这一点我还是几十年如一日的做得非常好。争取在未来的每个月都可以做到如此，让自己在退休前的教务工作能够尽善尽美一些。

在本月的工作中，还要提到的是国际友人的到来那件事。这件事我处理的有一点点不好的就是，没有安排几个学生给他们献花了。虽然不献花也不影响我们对他们表示的欢迎，但如果有了学生们献上的鲜花，这些国际友人应该会更加觉得自己备受尊重，也备受欢迎吧？！这是我在教务工作中的一点不足，希望在往后的工作中能够改进成长起来。

**元月份公司工作总结2**

\_\_月，在领导和同志的帮助下，我认真学习、刻苦钻研，积极为养殖户服务，各方面都取得了一定的进步，得到领导和同志的一致好评。现将本月工作总结如下：

一、不断提高思想修养水平。

\_\_月以来，我没有放松自己思想修养的提高，通过读书、看报、看新闻等形式认真学习领会\_\_\_的新思想新精神，高标准严格要求自己，团结集体、认真工作，实事求是地完成上级交给的任务，政治思想修养不断进步。

二、努力提高专业技术理论水平。

根据工作中的实际情况做到立足现状，着眼长远，通过书籍、网络等渠道，认真学习钻研畜禽养殖、疫病防治和兽医卫生工作业务知识及相关的法律法规，专业技术知识水平不断提高，先后完成了《\_\_\_\_\_\_\_诊治》、《\_\_\_\_\_\_\_防治》等论文。

三、注重理论联系实际，切实提高操作水平。

曾多次协助资深兽医师进行牛剖腹产等大手术，并积极参与畜禽疾病的诊治，通过观察、请教和自己动手等方式，切实有效的提高了自己专业技能的实际操作水平。

虽然通过前段时间的工作，我完成了从一名学生到一名社会人的过渡，取得了一定进步，但在思想上和工作中仍有许多不足之处，今后我会一如既往、刻苦学习，争取取得更大的进步，为畜牧业发展做出更大贡献。

**元月份公司工作总结3**

一元复始，万象更新。在新年新景新气象的祥和气氛中，我乙炔工段的各项工作也在有条不紊地进行着，并节节攀升。

>一、元月份工作重点。

>（一）积极地配合公司与分厂开展了安全生产月的各项工作。本月我工段的一个工作重点就是全面细致地开展了本月安全生产活动，内容如下：

1、以工段牵头，各班组配合，在各岗位之间进行了反习惯性违章排查活动。以各岗位自查、岗位与岗位之间互查的形式，结合自身的岗位特点与平时的操作，找出反习惯性违章的要素，工段上进行了统一的汇总，一边上报分厂，一边组织相关人员进行整改，现已告一段落。

2、联系电气对我工段的所有照明及线路粗细破皮带的跑偏开关与急停开关进行了地毯式排查。共更换各类灯泡15个、钠灯整流器4个、急停开关1个，消除电气类缺陷7处，为安全生产提供了有力保障。

3、积极地消除设备缺陷，努力保证并提高设备完好率。

本月份我工段先后维护保养并更换了南北粗破机的肘板与槽型铁，粘补钢仓顶可逆皮带3次；更换袋式除尘器M1108用FU213轴承一盘，更换水环压缩机用NU222轴承1盘；检修发生器活门5次，更换4个胶砣，清理了3#4#发生器的渣浆分离器，清理发生器的远传液位7次；检修了管道泵P1403B、废次钠泵P1305B、电厂废水泵P1230B等比较重要的设备。在设备管理上，我工段不等不靠，积极主动排查隐患，并提供我们的建议，为设备尽快修复提供了有力地帮助。

>（二）严格执行了公司的各项安全规程，加强了工段一级的安全管理。

本月份我们借着安全生产月的强劲东风，严格执行种类安全规程。在员工中树立“时时刻刻讲安全，分分秒秒要安全”的思想意识，“思想不麻痹，行动不冒险，操作有章法，安全有保障”的100%的可靠性安全操作。本月份共办理操作票证13篇。并保证每次动火，票证齐全、监护到位、安全措施周全。在周一的安全活动日时，认真学习、广泛讨论、仔细总结，使的人人有收获。开展了新的事故演练模式2次，就是提前不告知，没有演练方案，用埋雷的形式，让员工去巡检发现事故，然后展开应急救援演练，取的非常好的效果。

>（三）员工培训工作常抓不懈。

本月份我工段有针对性地组织工段员工利用最后一个白班的时间，学习工段上的一些事故案例，事故预想的一些根本原因、预防措施与操作要领。进行讲解与讨论相结合的培训，并对新上岗与转岗人员进行授课与现场提问，笔答与问答等形式的考核，有利于工段员工整体素质的提高。

>（四）对我工段的各类台帐与文件进行了规范化管理。

自从去年我工段的文件管理与传阅得到公司的表扬与奖励之后，我工段再接再厉。本月份更加细致地对种类台帐与文件进行了规范化管理。如各类安全台帐、培训记录台帐、防护用品台帐、劳保发放台帐、消防器材台帐、公司金泰字号文件、NO．20xx-X类文件、金泰简报、分厂通报文件等进行了细致科学的归类与存档。并且我工段出的文字性通知与补充规定也纳入“乙炔NO．20xx-X”的规范化管理。切实有效地把工段一级的管理纳入一个有序化、规范化的基层组织机构的职责来展开工作。

>（五）积极推行现场清洁文明生产，并作为一种长效机制去贯彻执行。

在生产平稳正常的情况下，我工段极力组织做好现场文明生产工作。并且把每周三做为工段一级的综合大检查，而主要的就是查现场与设备卫生等。有力地督促和鞭策员工搞好生产的同时也要搞好现场与设备卫生工作。两手都要抓，两手都要硬。就前几天针对我工段地沟偶尔有水溢出的现象，工段组织人员对地沟进行了一次较大规模的除垢清理与掏渣工作，现已初见成效。

>二、元月份工作不足。

我们始终坚持着实事求是的原则，向领导汇报我们的工作，虽然有成绩，但也有不足。

>1、氯气管道结晶堵塞，导致降量两小时。

虽然每年冬季氯气管道都有结晶现象，但是都没有引起一级的足够重视，更没有防范措施与应急预案。这是工段一级应该反省的地方，也是本月份一大工作失误与不足。

>2、对管架桥的蒸汽凝水挂冰认识不够。

虽然工段一级管理人员对管架桥上的蒸汽凝水挂冰有知晓，但可谓是熟视无睹，无动于衷，并未有足够的认识。只想水是干净的.，清理起来有难度，便未曾下手，直至领导提出才有所动作。可见工段一级人员的环保意识还有待提高，公众意识也有待加强。

>三、二月份工作计划。

1、加强电石库的管理，要求破碎工做好电石车的监控，破碎粒度的监控；督促大成民工及时卸车，禁止红热电石入库等工作。

2、做好天气转暖后，个别管道化冰后的应急工作。经过严冬考验，个别管道可能有上冻现象还不被发现，天气转暖后有可能化冻而泄漏。因此针对此现象，工作将严密监视，加强巡检，发现泄漏立即消缺。

3、继续做好安全生产的各项工作。

4、加快班组建设的步伐。

5、一如既往地搞好现场文明生产。

6、努力完成分厂下达的临时性的任务。

7、加强对新员工的理论及实际操作的培训，对转岗员工的理论与实际操作的培训力度。

8、对动设备的润滑进行彻底的排查，该补加的补加，该更换的更换。

**元月份公司工作总结4**

一个月来，在市委老干局的正确领导下和老干活动中心全体员工的大力支持下。

一、提高认识，充实自已。

二、对工程施工建成设的质量控制工作

三、对安全文明施工控制方面的工作。

四、搞好大楼的环境，完善各种设备配套。

五、戒骄戒躁，面向未来。

今后，我们在新的环境不但发扬过去热情周到的工作作风，还要积极配合市委市政府开展各项政治活动。要树立敢闯敢试，敢为人先的创新意识。认真学习增强自身的素质。要善于用全新的视角思路，研究新情况，解决新问题，多为老干部办好事、办实事。不断提高服务质量，更好地为老干部服务，争当老干部服务的排头兵。

**元月份公司工作总结5**

九月份的工作未见实际成效，让我十分沮丧，在同事和王经理的帮助下使我化悲痛为力量，增强了自己的信心。认识到这个月业绩差的原因，以及在下个月的工作中更加注意调整自己的心态以及学习同业优秀置业顾问的销售技巧。现就九月份工作中的薄弱之处总结如下：

1、没能很好的调整自己的销售心态，总是太急功近利，急于求成，太注重个人以及公司的销售业绩，销售心理战术方面做得不够好。

2、没能很好的抓住客户的购房心理以及吸引客户的亮点，对客户没有针对性的讲解，导致没能很好的了解客户的购房心理等等。

3、对楼盘讲解过多，没有进行系统条理的分析客户的需求而导致客户听后当耳边风，甚至很多内容客户不易记住。

4、对于专业知识以及楼盘的综合知识方面，在领导的培训下基本已经很熟练的掌握，但在销售技巧和技能方面不能很好的运用到实践中。

以上各条是在我冷静的思考和同事们的分析下得出的总结，在下个月的工作中一定时刻铭记各条，面对每一位客户都保持良好的心态;在铭记和纠正以上各条错误的同时，多学习心理学方面的知识，所谓知己知彼百战百胜。我相信，如果能判断出客户的购房需求，再进行正对性的楼盘解说后，一定能有优异的成绩。

**元月份公司工作总结6**

>一、本月主要工作：

1、制定啤酒项目元月工作计划。按照项目经理要求，尝试制定迎客松啤酒项目元月工作计划。

2、宿州市场考察及运作方案制定。根据10月制定的企业全年营销规划，开始对规划内容逐步进行落实，厂方要求对宿州市场再进行考察。上旬配合销售三部对宿州市场经销商、酒店通路情况及竞品情况进行调研。针对宿州市场情况制定了宿州市场的初步启动方案。

3、配合徐经理制定迎客松啤酒厂04年产品投放计划。

4、周转箱产品上市方案制定及与厂方沟通。根据10月制定的企业全年营销规划，制定蚌埠市场周转箱产品的运作方案。并就方案中的.产品价格、配送及相关市场费用细节与销售一部部长进行沟通，解决。

5、月末出差蚌埠，联络客情，落实年前的相关方案及政策。月末企业高层召开项目会议，讨论年初制定的相关政策及方案。落实了：产品投放策略、宿州市场运作决策、蚌埠市场周转箱决策、经销商会议及培训安排等事项。

>二、主要工作收获

1、开始尝试制定月度的项目工作计划，初步开始涉足项目运作环节。

2、与客户中层的沟通较之以前频繁，提高了客户沟通及服务的意识及经验。

>三、主要工作中的问题。

企业面临改制压力，10月的营销规划从制定到实际实施，时间跨度过长。一定程度了造成了项目后期工作的压力。同时厂方的相关产品上市过晚，不利于前期铺市。

>四、下月主要工作计划

1、经销商会议协助召开。

2、原味啤酒口味测试。

3、直销部相关培训。

4、周转箱运作相关培训。

**元月份公司工作总结7**

20xx年来的真快，之所以会有这种感觉也和我的工作有关系，毕竟在工作的时候得保持一种聚精会神的状态，正是这样的工作状态让我又飞速的度过了20xx年的第一个月。整体来说，这一个月其实也没有做太多的工作，因为今年过年过得很早，所以在月中的时候基本上就已经处于一种收尾的状态了，等到各项工作处理的差不多后，大家也都开心的回家过年了。

这一个月，实际上的工作天数只有十多天，其余时间都是节假日。在这种氛围下，我们的工作状态都受到了影响，有的人希望趁着过年之前多做点业绩好多拿点工资回去，而有些人则早早就在准备回家的工作了，所以工作起来也没那么积极了。我这个人是属于第一类的，出门在外不都是想多挣点钱嘛，趁着年前这一小段时间公司的业绩不错，我也想多为公司做一点贡献。20xx年是全新的一年，所以我也改了改自己的工作态度，不再如之前那样的浮躁了，我开始多多向公司里面的前辈们学习经验，同时还会去学习更多和公司业务有关系的知识，这样才能让自己的个人能力得到更好的提升。

一月份的工作结束了，我觉得自己在一些方面还是有了不小的改进的，例如和周围同事的相处变得更为和谐了，不再那么扭扭捏捏了，在进行工作的交接时，也能够顺利地解决细节上的问题。这一个月对我们来言有着很不一样的感受，过完了这一个月就算是真真正正的跨入到了20xx年了，我们的工作节奏也必须要进入正轨了。在家里调整休息了这么一段时间后，我感觉自己的精神又得到了补充和恢复，我相信在下一个月里面，我能让自己工作效率提升更多。现在，我要做的就是尽快把自己的个人能力再提升一个档次，不然我感觉自己都快要被后来人给追赶上了，我觉得身负危机感是一件好事，这对于个人和企业来言都是十分有必要的，不然若是满足于现状，不思进取的话，迟早会被淘汰。

在接下来的工作中，我会准备一份详细的工作计划，同时紧紧跟随好上级领导的步伐，争取让自己在新的一年里在工作上取得大的进展，若是我在哪些方面有什么不到位的地方，也请领导们直接点出来，这样才能使我不断地进步，以便迎接更多的挑战。

**元月份公司工作总结8**

回顾过去一个月的工作，所有输煤系统人员积极配合完成甲方下达的各项生产任务、新入职的员工已经可以胜任输煤系统的岗位，并且顺利完成了厂部下达的各项生产任务。但同时在工作过程中也反映出一些工作中的小瑕疵，输煤部门在保持现有的工作状态下，争取在下个月的工作中再有突破，为此我将6月份的工作情况做如下汇报：

>一、安全、文明生产方面：

针对我系统所属设备裸露的传动部分多，给我系统工作人员的人身和设备安全造成威胁的现状，我系统及时制定了专业的防止人身事故和设备误操作等相关措施和规定，并进行了布置和实施，期间由我公司的安全工程师就输煤皮带的安全生产进行了统一认真的培训学习。

截至6月底，我系统未发生人身伤害事故。由于现场的除尘器在上月的改造中除尘效果已经有了明显的好转，但由于煤中含水量太低的缘故，我系统还需将除尘设备的清理、维护和改进，进一步的完善，期望能从根本上解决现场卫生维护困难和日常清扫吃力的情况。

>二、 设备的维护及改造、改进方面：

（1）、针对输煤皮带下料口使用的时间过长，大部分的下料口已经磨穿，我系统派人认真核对漏煤点，及时的与保运部门联系并积极的配合保运检修人员维护输煤皮带下料口，确保输煤系统的保质、保量、安全、卫生的正常工作。我系统进行各设备减速机、滚筒持表检查及分包机制的工作任务已经进入正轨，各班组认真执行，工作开展的非常顺利。

（2）、积极响应厂部下达工作任务。以安全输送煤量113134吨。

>三、 人员培训方面：

输煤系统通过技术讲课和现场实际操作等形式，使运行人员熟练了设备系统和运行性能，掌握了设备操作和事故处理等基本技能。充分利用学习时间，进行现场实地指导学习，每月进行全员考试，理论联系实际，进行试题的安排，及时制定培训计划，并督促全员的学习积极性。全月完成技术讲课及考试 1次，现场培训 3次，安全教育2次。

>四、输煤系统存在的问题：

输煤运行设备已经使用两年有余，有部分设备部件已经老化或者在使用的过程中正常损坏，需要运行人员时刻警惕。

>五、生产管理方面：

（1）稳定员工队伍，让员工安心于输煤运行工作。

（2）能给员工创造一个好的工作环境。进一步完善各项规章制度，严格规章制度的执行情况，把安全管理、安全监督放在各项工作的首位。

>六、7月份的工作计划：

（1）加强员工的安全教育，确保设备人身安全。在6月份安全生产的基础上认真开展好厂部和安环部门布置的各项安全生产活动及生产任务。

（2）加强员工的技术培训，提高实际操作能力，坚决杜绝由于人员误操作而造成的重大设备损坏事故。

（3）完善各项管理及考核制度，继续做好气化、锅炉上煤及设备巡检工作，确保机组的安全稳定运行。

（4）认真执行持表检查制度，争取做到有隐患能及时发现，发现隐患能及时处理。

总之，经过一个月的工作努力，顺利完成了厂部下达的各项生产任务，总结了自己工作中的不足，也积累了不少工作经验，争取在下一个月把各项工作完成的更好。

**元月份公司工作总结9**

在繁忙的工作中不知不觉又一个月过去了，回顾这一个月的工作历程，作为安都机电企业的每一名员工，我们深深感到安都机电企业之蓬勃发展的热气，安都机电人之拼搏的精神。先对8月份工作总结如下：

>1、工作业绩方面

这个月业绩不好，机床与配件销售量都没上。去主要原因是：

（1）自己工作没有做好，客户回访不太及时，对信息的管理不明确。

（2）一些常买普通设备交货期太长，合同签订到货期又不能太短导致一些合同不能签。

（3）客户群太小，能百分之百买设备找我的客户太少。这主要是没能取得客户的足够信任。

（4）手里没有大客户，许多大客户都能够建立关系，在多次的回访后客户依然冷淡导致自己信心不足。但是我会一直坚持下去，在发掘大客户这块一定会下大力气。

>2、资金回笼方面

由于自己的销售量不好，资金回笼方面没有大的拖欠。有一些配件款客户还没有付清，我会9月中旬把这些配件款交给公司。

>3、工作态度方面

能较好的做的公司多规定的制度，态度端正。对自己所代表的公司形象有一个清楚的认识，凡事以大局为重。在工作能与同事齐心协力；在生活中能与同事打成一片。

>4、客户管理方面

每天能及时将自己当天所跑的客户、得到的信息记录下来，但是没有往奥丁软件里输，我会尽快买台电脑以免在这方面掉队。但是对客户的分类管理做的不好，对于一些客户的信息没有等级的分类安排。对即将过去的八月份我深感自责，为了把自己的业绩做上去，完成公司的业务量，体现自己的价值。所以对以后的工作做如下安排：

（1）加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系。

（2）工作要到位，服务要跟上，及时了解客户的生产运作情况和竞争对手的情况，发现问题及时处理。

（3）及时将客户的要求及产品质量情况反馈给有关部门，并加强与横向部门的沟通协作，使我们的产品质量和服务能满足客户的需要。

（4）集中精力攻效益较好的大客户，争取在最短的时间里把保定的业务巩固下来，且越做越大。

（5）积极参加与公司组织的各种活动。

我一定要加强自己的`业务能力，提升自己的工作热忱，绝不掉队！希望我们的安都机电越来越强大！

**元月份公司工作总结10**

今天已经是实习的第x月了，我对公司的环境已经基本熟悉，同事的名字我也基本能叫上来了，我的办事效率也因此提高了不少，因为去一个地方找一样东西不用再东找西找东问西问了，看来融入环境对干好工作是很有帮助的。这一月的主要工作是学接电话和其他公司进行业务上的沟通。

在打电话的过程中，总会遇到一些困难。例如：对方说的专业词汇我不知道什么意思，根本无法交流，于是只能先记下来再向同事们请教，稍后再给对方回电话给出一个准确的答复。我就是在这样一个从不懂到懂的过程中逐渐积累了很多相关的知识。

**元月份公司工作总结11**

元月份以来，在党的卫生方针、政策指引下，在公司的正确领导下，我们始终坚持“预防为主”“患者第一”的指导思想和全心全意为患者服务，为企业服务，为职工服务的宗旨，深入推进6S管理，落实措施、加强管理，排查安全隐患，经济指标按时完成，具体情况汇总如下

>一、经济指标完成情况

1、营业额：计划万元实完成万元比计划下降06086万元

2、营业利润：计划万元实完成万元比计划下降万元

3、管理费用：计划万元实支出万元

>二、卫生防疫、季节病防治、环境治理工作

元月份是感冒和心脑血管病高发季节，利用广播、黑板报等方式进行了有效的宣传，落实消杀计划，在公司范围内用来苏水、84液进行喷打消毒6次，重点部位加强2次，环境卫生区域管理，责任落实到班组、个人、每周进行检查评比，医疗垃圾、废水有专人进行处理、处置。

>三、落实6S管理长效机制

1、按照6S管理看板，每日进行岗前5分钟和离岗前10分钟6S活动，工作期间按照岗位操作、程序进行，对工作现场检查、整理、清扫。

2、每周一检查各科室落实情况，下午组织1小时培训学习，实行10天一总结一考核，对存在问题及安全隐患及时汇总整改。

3、坚持执行岗前500秒训导活动，声音宏亮，步调一致、行为规范、精神饱满。

>四、安全隐患排查。

按照公司要求，对医院的安全隐患进行排查，首先成立了安全隐患排查小组，院长任组长，副院长任副组长，各科室的组长任成员，实行三天一排查，十天一汇总，做到排查有记录，隐患有措施，排查情况汇总如下：

五、按时召开民主生活会、民主评议会，开展批评与自我批评，检查在工作中、生活上等方面存在的.问题，并制定相应的整改防范措施，公开栏按时公开与职工利益相关的出勤、收支等相关事项。

>六、工伤病员管理，严格按照考勤、审批制度执行。

工伤保险、医疗保险正常运行。

>七、医疗安全事故为零。

元月份虽然取得了一定的成绩，但仍有不足之处如：

1、整体素质提升缓慢，服务不热情、文明用语少，积极主动性不强。

2、医疗技术水平提升缓慢，设备利用率低。

3、6S管理执行不到为，组织纪律时有松懈，存在串岗、请销假不严格等现象。总之在今后的工作中我们一定要弥补不足，解放思想、开拓创新、实事求是、努力工作为全面完成各项任务而努力。

**元月份公司工作总结12**

一眨眼，一月份就这样不见了，春节即将到来，我们每个人心里都是非常兴奋的，但是冷静下来之后，才发现这20xx年已经开启了，这不免让我又有点焦虑了。一月份也快要过完了，回首看去，仔细翻找之下，发现自己在这一个月也得到了一些成绩，但也有了一些小失误。这份工作让我每次都可以清醒的面对自己，这让我看清了很多问题，从而也有了一些成长。面对今后的时间，我认为我应该给自己好好的总结一下，也规划一下未来。在此，我想先将自己这一个月的销售情况做一个总结，希望领导也可以多加指点。

>1、销售方式上面的改变

销售这份工作是一件非常考验人耐力的工作，我也刚刚进入这公司不久，之前在其他公司做销售的时候，我就已经感受到了销售带来的压力，但是我还是想在这份工作上继续努力一把，后来我听闻我们公司的销售是做的非常好的，所以我就来到了我们公司，也很荣幸真的加入了这个团队，所以在这里，我不得不拿出自己全部的实力来，去证明自己。也通过借鉴和学习，不断的强化自己。这一个月我就在销售方式上进行了一些修改，业绩方面也有了一些提升，更是让自己也感受到了一些关于销售这份事业的魅力，这个月自己所作出的改变有了一些成绩，是一件可喜可贺的事情，但是接下里的日子不可骄傲，更应该沉下心里，努力往前探索。

>2、销售态度上面的改进

现在这个时代，无论什么，我们都应该在服务态度上下功夫，太多的人越来越注重对方的服务太毒了。所以不论怎样，我们都应该在自己的销售态度上逐渐改进。每个人都是有脾气的一个个体，有时候也许对方无理取闹一些，硬要纠缠的话，也许我们每个人都没有办法控制好自己的情绪，这时候考验的就是我们的职业素养了，所以对待这份工作态度，我们是需要重视的，这一个月我也保持了一个良好的态度，在业务上面力求上进，创造新业绩！

>3、对待工作的热情有所提升

对于销售这份工作来说，我认为提高业绩最便捷的办法就是提高自己对工作的激情。有时候我们会遇到很多挫折，就像这个月我的其中一个客户突然退单，这件事情让我困扰了很久，因为这个客户，是我谈了很久才谈下来的。这样突然没有了，确实大大的打击了我对工作的热情和激情。我也人事调，当我们遇到一些问题的时候，要及时调整好自己，这样才能确保今后工作的正常执行。

**元月份公司工作总结13**

1月份正值新年之际，客房部虽处淡季，但由于各种节日的到来，也显得有一些忙碌，1月份，客房部也采取了相应的惠客措施;现将20xx年1月份个人工作总结报告如下：

1、节日期间对老客户的回访，赠送水果、干果等慰问活动。

2、做好个人工作计划，做好员工节日的休息安排，除保证正常的工作之外，最主要的是做好春节的接待工作，保证用餐房间的卫生情况。

3、节能降耗。客房部在20xx年1月份低值易耗品出现上升状况，所以客房部在20xx年1月份采取相应的措施，全体员工签署保证书，保证不拿、不浪费酒店的一次性用品，努力回收一次性用品，为酒店节约现节约，采取的相应措施也得到了一定的成效，20xx年1月份，相对于20xx年的1月份，根据房间的比例节约了近2800元整。这是客房部的员工共同努力的结果。

4、人力资源的调整。调整了2文员，由于2名文员提出辞职，春节过后离职，为了不影响客房20xx年旺季时的接待工作，新年过后马上进入3月份，还有一个月的时间进入旺季，在培训新的员工上存在新一系列的问题，所以我们及时补招了2名文员，在淡季时对员工进行培训，以便于以后的工作。辞退一名员工，此员工不适合酒店工作，经过一段时间的培训后，员工有所提高，但时间一常，会把子自己的`工作情绪带给客人，造成客人的不满，为不影响20xx年客房部的整体工作，给予辞退。

5、设施设备的维护保养。本月将20xx年的工程遗留问题，工程部做了一个修复，除木制面未修外，大的工程问题做了一项维修，未完成的工作木制面的修补、3006、3008、3026、3028房间气味难闻未解决，6015外面卫生间管道井未上锁，3018、3019挡风墙冬季特冷，在20xx年应考虑做保温墙。

**元月份公司工作总结14**

一月份的工作结束了，我深刻的体会到了这一点，在这方面我还是抱走很大的信心，我们幼儿园一直都在做好幼儿工作，贯彻教育部门的相关方针，落实好分内的事情，过去一个月来的工作已经结束了，在这一个月来的工作当中确实是做的比较认真的，也需要总结一下。

对此我也是做好了很多的准备，工作是自己的事情，现在回想起来的时候还是晕的比较认真的，关注孩子们的身心健康，对此还是非常有意义的，在这一点上面我们贯彻落实相关工作，这个月也是本学期最后一个月了，也是严格预防一些突发事件，对孩子们的教育是非常重视的，包括现在天气很冷，在这方面还是要严格预防感冒，孩子每天来到学校上课都是需要重视这些的，在这方面我也是深有体会，相信在这一阶段的工作当中这方面会做的更好，这一个月来的工作当中大家都在认真的做好这些，这份工作也是非常的重要，对此我一直都是很有感触，这一点也是毋庸置疑的，我们在这方面需要做出好的成绩来，关注孩子们的身心健康，孩子们在学校的一些表现也是及时的反馈给家长，让家长也有一个心理准备，认真的做好相关的职责，这一点非常明确的，还是要认真一点去做好，孩子们平时在学校的一些情况需要做到心里有数。

在月初的时候我园也是举报了晚饭联欢会，让孩子们积极的参与了进来，促进了孩子们之间的交流，还有感情，这次联欢会还是非常有意义的，在这一点上面我们一直都在认真的维持着，我也知道在这方面我抱有很大的信心，对于工作而言我从来都不会忽视这一点，现在细细的回想起来的时候也应该让孩子们有一个正确的判断，这一点是毋庸置疑的，这个月的在忙碌中度过，我园一只都在不断的完善相关的制度，让孩子们能够有一个更好的学习环境，能够更加安心的学习，也让家长放心，当然在下一阶段的工作当中还会有更多的问题出现，这些是需要做出调整的，这个学期的工作结束了，新的一个学期即将到来，当然要做好更多的准备迎接新的一个学期，一月份的工作当中也是有一些不足之处，比如说在一些工作上面安排的比较仓促，没有按照原本的计划落实，这是一个问题，接下来需要调整注意的，为了更好的完成好工作，接下来一定更加严格的把控好。

**元月份公司工作总结15**

10月的各项工作基本告一段落了，在这里我只简要的总结一下我在这一月中的工作情况。

我是10月5月有幸被顾问录用，在秦皇岛进行培训。于6月正式到阳光海岸就职，至今已有七个多月的时间。

时间的步伐带走了这一月的忙碌、烦恼、郁闷、挣扎、沉淀在心底的那份执着令我依然坚守岗位。回首过去的一月，内心不禁感慨万千。记得刚来的时候对于这个行业我什么都不是很明白，在沈总和同事的耐心帮助下，我很快了解并熟悉了公司性质及房地产知识。作为销售部的一员，我深感自己的一言一行代表着公司形象。所以我我要不断提高自身素质，高标准要求自己。在高素质的基础上更要加强自己的专业知识和专业技巧。此外还要广泛了解房地产市场的动态，走在市场的前沿。经过这段时间的磨练，我已成为一名合格的销售人员，并且努力左做好自己的本质工作。

作为一个之前没有从事过这个行业的新人，领导给我了一个很好的心态，让我明白在其职谋其事，教会了我成单与否，都不必骄傲或自馁，重要的是从中吸取经验;同事给我了很大的帮助，每次我有问题大家都不会笑话我，直言不讳的告诉我，因此我收到了很好的效果，很快成单的同时也得到了领导和大家的好评和赞赏，所以请允许我向大家鞠躬，说声谢谢!

我并没有为此不是成绩的成绩而满足，我希望今后的工作迈上一个新高度再一个新台阶。主要从以下方面做起：

1.对不同客户的分析，客户区域来源分析、客户咨询问题总结等。

2.销售技巧的加强，如何更好的做sp、如何现场逼定等。

3.国家对房地产的政策。

现在项目基本正处于尾盘，正是考验我的时候，也是需要一个好的心态的时候，我一定会坚持，从中学习更多的方法，吸取更多宝贵的经验。

新的一月意味着新的起点新的机遇新的挑战，我决心再接再厉，更上一层楼，一定努力打开一个工作新局面。

**元月份公司工作总结16**

新年伊始，为了确保20xx年各项指标的顺利完成，进一步强化物资供应保障能力，供应科全体人员积极努力，围绕 “转变采购理念，提高服务水平、提升采购质量”的原则，圆满地完成了元月份各项工作任务。

主要工作

1、积极行动，为完成5000万元机修产值任务指标做好配合工作。 为了确保20xx年度已下达各项指标的顺利完成，进一步强化物资供应保障能力，副总经理xxx组织机电供应科相关人员召开了“转变采购理念、提高服务水平、提升采购质量”的专题会议。会议要求供应科全体人员一定要积极行动起来，加强同生产一线的密切沟通，提高服务水平，高质量的保障常用物资、急需物资的及时供应。

2、认真做好了xxxx、xxxx两级集团公司视频会议的调试工作。20xx年1月6日、1月9日，两级集团公司分别召开了20xx年度安全暨工作会议，机电科组织相关人员认真对视频会议相关设备进行调试，保障了我公司各级人员对视频会议的正常收听、收看。

3、对公用网电器、办公楼至食堂架空线路进行整改。

为了确保“两节”期间的安全用电及通信畅通工作，机电供应科组织110KV变电站与通信站人员，采用加班加点方式对公司办公楼至食堂之间的强、弱电架空线路进行了为期一周的\'集中性疏理整改，同时给公用网变压器加油、更换出线开关。通过本次整改，不仅使得架空线路的整体外观得到了改善，而且大大提高了公用系统用电与通信保障的安全系数。

4、对公司在用的因特网进行扩容改造。

自20xx年12月份，机电科就与中国移动通信公司积极沟通，提前将我公司网络带宽由原来的4M调整为10M进行试运行。通过一个多月的实际运行，带宽调整效果比较明显，有效地克服了带宽不足引起的上网速度慢及网页卡涩现象，极大地提高了公司自动化办公效率。通过试用，20xx年元月份，我公司已正式与中国移动公司签订因特网扩容服务合同，进一步促进了办公系统的高效运行。

工作中存在的不足

1、工作中缺乏开拓创新精神，工作的前瞻性不够，处理问题有时考虑得还不够周全。

2、业务水平有待于进一步提高。

安全生产工作是实实在在的事情,来不得半点马虎。在公司领导的正确指引下，经过部门全体人员的努力，元月份我部门安全生产工作取得了阶段性的胜利，在下一步工作中，我们还要进一步加强的工作责任心，进一步健全和完善安全规章制度，在管理上下大功夫，确保我科室安全生产工作朝着健康的方向发展。

**元月份公司工作总结17**

转眼间，\_\_月的实习生活已接近尾声，回首这\_\_月来的点点滴滴，喜忧参半，喜的是通过实习学到了一些东西，进一步接触了社会，忧的是现在实习单位难找，更不用说工作单位了。通过这\_\_月的实习，我发现现在所在的实习地存在着一些问题：

（一）还只是靠各地区之间的差价来赚取利润，在交通运输、信息日益便利、公开的今天，这样的经营方式我觉的发展空间将越来越小。

（二）家族式经营，经营管理理念不健全或基本上没有。没有专门的管理人才，这就存在了很多弊端，这种家族式经营发展到一定程度就容易出现瓶颈。当然这只是相对于正规的企业而言，作为一个店面，其发展经营模式可能也就那样吧。

**元月份公司工作总结18**

新的一月意味着新的起点、新的机遇、新的挑战。随着大参林、北京同仁堂的进驻，对我们来说，既是压力也是动力，我们决心再接再厉，迎接新的挑战。\_\_年行政人事部将从以下几个方面着手工作：

一、完善公司制度，向实现管理规范化进军。

成功的企业源于卓越的管理，卓越的管理源于优异、完善的制度。随着公司的不断发展，搞好公司管理制度无疑是其持续发展的根本。因此，建立健全一套合理而科学的公司管理制度便迫在眉节，为了进一步完善公司制度，实现管理规范化，年工作将以此为中心。

二、加强培训力度，完善培训机制。

企业的竞争，最终归于人才的竞争。目前公司各门店及部门人员的综合素质普遍有待提高，尤其是各店长及部门负责人，他们身肩重责。需根据实际情况制定培训计划，从真正意义上为他们带来帮助。另外完成新员工入店手册。

三、协助部门工作，加强团队建议。

继续配合各门店及部门工作，协助处理各种突发事件。年是百姓拓展并壮大的一年，拥有一支团结、勇于创新的团队是为其发展的保障。所以加强团队建议也是年行政人事部工作的重心。

其实正所谓“天下难事始于易，天下大事始于细”。只要我们工作更加细致点、沟通多一点、责任心强一点，我相信百姓会越做越强。

**元月份公司工作总结19**

本人元月份主要是完成68万吨复肥工程的煞尾工作和一些改造任务。同时进行68万吨复肥工程安装队伍的工程量验收工作。具体有盐酸灌区输酸管道和管廊、售酸管道和售酸平台；老厂和精制磷酸供暖系统配管；68万吨2#复肥装置的安装；湿排过滤系统的改造；行车及电动葫芦验收；二铵装置、磷酸灌区和一些零星工程的工程量验收等工作。

68万吨工程的煞尾和改造工作以江苏华能、湖北万兴、宜昌精诚、宜昌华宁等外施队为主。这些施工队在施工过程中都还能积极配合，按要求控制施工质量和施工进度。我在管理这些施工队伍时采取了以下几点措施：一是准确掌握各施工队的\'人员状况，根据各施工队的人员状况来安排施工任务。对施工人员不足的队伍及时督促其增加人员；二是准确掌握施工任务的先后顺序，合理安排各施工队的工作任务。对影响各装置稳定运行的采取集中打突击的办法，确保各装置稳定运行；三是督促各施工队保证施工进度，对各施工队每天的工作量做细致安排，做到当天该完成的任务决不拖延到第二天，有效的控制了各施工项目的节点；四是积极组织材料，保证各施工队不因缺材料影响施工进度。通过以上几点措施，基本按厂部要求完成了各项任务。

在这个月的工作中，也凸显出一些问题。68万吨复肥主体工程全部完工，一些安装队伍相继退出。留下的几个施工队也失去了做主体工程时的紧迫感，各施工队施工人员工作热情也显得低落。再者接近年关，各施工队的施工人员心思也不能完全用在工作上了，对安排的工作以完成任务的态度，不能保证施工质量；行车整改验收工作虽以结束，但还有精制磷酸、分析室、磷酸一铵的电动葫芦整改没有完成，不能交付使用。反应槽的三台电动葫芦也未验收；盐酸罐区的输酸管道布置的也不太合理，需要整改；在做工程量验收时，有些施工单位做的工程量验收资料不规范，要求拿回去重做。因此也影响了验收工作的进度；与土建有关的厂房屋面、屋架交工资料还没完全收齐，材质送检报告还没做好，这主要还是因为我的督促力度不够。

以上为我元月份的工作情况。下一步将进一步理顺工作头绪，提高工作责任感，加大管理力度，做好68万吨复肥工程的煞尾和验收工作。

**元月份公司工作总结20**

期末临近，孩子们各方面的能力都有很大程度的提高，这令我们感到欣喜，但难免也存在一些不足之处，我们就孩子们一月份的各方面表现作一下小结，以便调整培养目标及相应措施。

>一、教育教学方面

本月我们开展了《冬天来了》的主题活动。

冬天是寒冷的，是令人难忘的。在《冬天来了》这个主题中，我们通过各种活动，带领幼儿去观察、体验、探索和尝试。通过“冷冷的冰”体验到了冰块的变化过程。“香香的被子”、“阳光抱抱你”让幼儿体验到了在阳光下的舒适。使孩子们初步了解了冬天的气候特征与人们穿着等环境的变化，知道要做个不怕冷的宝宝。

活动一方面让孩子了解冬天的特征，和大人在冬天的生活以及动植物在冬天的变化，另一方面，要孩子天天早睡早起，天天坚持来园，坚持锻炼，学会一些简单的自我保护方法，如注意运动前后的自我保健教育，知道热了要脱衣服，冷了要及时增添衣服，帮助他们养成良好的卫生习惯和生活习惯。活动中，我们通过多种渠道，来加深幼儿对冬天的认识，促使幼儿多多地体验冬季的活动，增强幼儿的体质。

>二、保育工作方面

本月又是流行性感冒的高发期，所以我们把保育工作放在首位，平时密切关注孩子冷暖、随时增减衣服、加强午睡管理、每天注意开窗通风，天天坚持户外锻炼，增强体质，还提醒孩子多喝开水。

孩子们穿的衣服都多起来了，因此反复提醒幼儿注意运动前后的自我保护非常必要，如知道热了要脱衣服，冷了要及时增添衣服，出汗了主动到老师处擦汗等。

>三、家长工作方面

幼儿园的好多工作都需要家长的支持和配合，如让家长引导幼儿观察冬天周围环境和人们衣着的变化，多带孩子到阳光下活动。鼓励孩子天冷也要坚持早起上幼儿园，并坚持参加户外锻炼等。因为天气的关系，经常出现孩子身体不适不能按时来园的情况，我们及时与家长沟通，了解幼儿不来幼儿园的原因，如果身体不好，就好好在家休息。除此之外，“幼儿发展情况发展手册”也是我们和家长的一个沟通的桥梁，我们认真填写，将孩子在园情况准确及时地反馈给各位家长，让家长了解他们在园情况，以便更好的跟老师沟通，并将孩子在家的一些情况及时告诉老师。

相信在下学期中，我们会更努力的做好班级工作，使我们的孩子变得更自信、更活泼、更能干！

**元月份公司工作总结21**

时间过得真快，转眼间一个月过去了，进公司四个月多了，已从一个新人员变成了老员工，为了下个月更好的的做好工作，现将这个月工作情况作了总结，如下：

一、工作内容

1、负责演讲与口才，个性签名的栏目，还有学习方法网，这个月公司又新增加了健康网三个网的更文。每天坚持三个网都有更新文章，保质量完成任务。

2、月中旬分配了带新人，每天检查新人文章并针对一些问题做好指导，提高他们的文章质量。

新人在更文出现的问题也是给自己的提醒，思考如何把这些问题更好的解决，并思考怎么更好的做好，让文章更加符合seo，使文章得到更好的排名。

二、工作收获

1、在指导新人文章时，看到新人对工作非常求上进，在工作中也能找到乐趣，认识到之前从未认识过的知识，这种精神也激发着我。

2、检查新人文章出现的问题也时刻提醒着我，让我在更文时要避免再出现错误。

三、工作不足

1、思维太局限，没有很好想到符合用户搜的文章，关键词的抓取不准。

2、soe方面的知识还缺钱，文章的排版结构不够清晰。

四、计划

1、提高文章的质量，学习SEO知识，让自己更大的进步。

2、针对新人的问题及时解决，让他更快的成长。

**元月份公司工作总结22**

公路段元至九月份工作总结——真抓实干铸佳绩，上下同心促发展。

元至九月份，我段在上级的正确领导和大力支持下，紧紧围绕省局公路工作会议和总段公路养管工作会议精神，以深入学习实践科学发展观活动为指导，以“干线公路养护质量年”活动为契机，以发展、改革、质量、廉政、安全、稳定为目标，使全段的工作作风、工作效率和工作质量明显提高，各项工作开展的扎实而富有成效。主要工作汇报如下：

>一、将“干线公路养护质量年”活动贯穿于全年的养护工作，全面提升路况整体服务水平。

良好的路况、优美的环境、整洁的路容，是我段今年公路全面养护的基本要求。为保证以“强化基础、规范管理、创新服务、组织保障”为主题的“干线公路养护质量年”活动扎实开展，我段将处治路面病害、提高路面平整度、加强桥涵养护、水毁预防、加大预防性养护和养护维修工程作为活动的重点，全面部署各阶段的工作。

1、抓重点养护，提高公路养护质量。因今年降雨频繁，导致我段所辖路段翻浆、沉陷等病害频发。根据自身实际，我段树立科学化养护理念，改进施工工艺，灵活安排人力、机械，集中力量处治重点路段的路面病害，在矿料的级配、油温、油石比、路面开槽、基层处治和面层修补等环节上狠下功夫，提高油路修补的平整度，降低养护生产成本。截止9月16日，共修补油路面9301㎡，处理沉陷208㎡，撒养护料㎡，处理翻浆321m，处理亏坡638m。

2、做好公路保洁工作，美化公路形象。各工区认真做好道路的日常清扫保洁工作，同时也对公路两侧边沟进行清理，对路肩蒿草进行铲除，对沿线公路设施进行修补、刷新，并积极配合湟源县人民政府开展“创卫”活动。在“创卫”工作中，我段与路政大队一同联合城建、工商、公安等部门开展综合整治4次，出动人员72人/4次，出动小型挖掘机6台/次，农用车12辆/次，清除垃圾污物43 m，清理公路边沟3631m，通过整治，使公路周边环境大为改善。通过扎扎实实的工作，保证了公路“畅、洁、绿、美、安”的良好形象。截止9月16日，共开挖边沟322 m/4km，清理边沟157km，调整路肩带351m，整修路肩、边坡45k㎡/24km，铲除路肩杂草55705 m，清除塌方1031m，清除积雪、冰、砂7995m，清扫路面16514k㎡/5204km，刷新里程碑 171块、百米桩2552 块，护墩、护柱1829根，桥栏杆座，刷新涵洞缘石4984m/370道，维修桥栏杆57m。

3、加大预防性养护力度，全面做好公路桥涵养护管理和水毁预防抢修工作。按照省局进一步加大预防性养护的要求，年初，我段抽调技术骨干，对所辖6条公路计公里线路中54座桥梁、623道涵洞的档案资料进行了搜集、整理、查看、补充、完善，对没有档案资料的桥梁进行详细登记，按一桥一涵建档。根据外业调查的结果和对桥梁技术状况的评定情况来看，所辖路段中一些桥梁和涵洞存在铺装层损坏严重、桥涵板断裂、墙身破损等缺陷，需要进行维修加固。针对这一实际情况，我段积极成立桥梁安全领导小组，确定专职桥梁工程师，健全桥梁检查制度，做到组织落实、人员落实、计划落实、措施落实、责任到人。5至9月共维修桥梁6座，涵洞16道，材料消耗约：钢材30吨、砼280m。其中拉莎桥因g109线封闭，大型超载运输车辆与日俱增，致使桥面破损，桥梁板挠度偏大。我段在第一时间内组织人员、机械赶赴现场，设立安全警示牌，控制行车，面对危桥加固改造技术难度大、专业化程度要求高、施工难度大等实际困难，局领导多次调查商议，制定出了横隔梁加厚钢板箱体、锚固拉杆、铆接钢板加固维修方案后，我们严格按照操作规程施工，从砂石料的质量、钢筋下料的尺寸、砼的配合比、支模、养生，层层把关，抓时间、抢进度、保质量，环环相扣，工程于8月8日开工，9月20日完成顺利通车。主要工程量为：沥青砼面层180m，横隔梁加厚块，横隔梁加厚钢板箱体（8mm）㎡，锚固拉杆200根，铆接钢板100片，现浇路缘石，凿除桥面砼铺装，新铺砼桥面铺装 m，改移河道围堰120m，预制人行道板17m，栏杆扶手刷漆1027㎡。

进入汛期以来，雨量偏多，针对雨季公路极易发生各种病害和险情，我段按照“以防为主，防治结合”的原则，制定了《公路突发事件应急预案》和《公路防汛抢修应急预案》，全面加大汛期公路养护工作力度，确保所辖公路安全畅通。5月8日，因连续降雨，致使我段所养青关线巴卡台至尼那段发生塌方、泥石流，砂石上路严重。为确保公路行车安全，我段积极组织罗汉堂养护队职工及民工20人赶赴现场清理，期间调用装载机和小型挖掘机各1台，农用车5辆，共清理泥石流4714 m/5处、塌方748 m/1处。6月27日晚10时，海南地区突降暴雨，致使我段所养青关公路k19-k24路段6处发生塌方、泥石流，共计 m。灾情发生后，段立即组织职工及民工10人，出动装载机和小型挖掘机各1台，农用车4辆，第一时间赶赴现场，连夜进行紧急抢修，于次日凌晨5时彻底完成了塌方清理任务。9月7日凌晨2时，青关公路k19-k24路段又多处发生塌方、泥石流和部分路基

冲毁，共计5574m，造成交通中断。段立即组织人力、机械赶赴现场进行抢修，于9日恢复了正常交通，保证了行车安全。

>二、加强工程管理，确保各项工程保质保量如期完工。

1、提升“环湖公路养管质量服务品牌”，为第八届环青海湖公路自行车赛等重大活动提供良好的道路环境。5月中旬，在总段安排下，我段专业化补油队协同总段养护中心承揽了环湖整治工程和青海湖罩面工程。为了确保工程全面按期优质完成，我段认真遵循“统一领导，严格程序，分层负责”的管理原则，针对点多、面广、分散、原材料价格上涨等不利因素，努力克服时间紧、任务重等困难，从“量化”、“细化”入手，从“抓早”、“抓实”着手，以一个“严”字贯穿工程整治的全过程，做到领导重视到位，现场管理责任到位，材料质量控制到位，施工工艺科学合理，施工机械调度使用到位，安全管理责任到人。在施工中，高温沥青砼混合料摊铺在路面上，冒着烟气，熏的难受，整天呆在烈日之下，热的大汗淋漓，渴的难忍，还要忍受过往不理解司机或行人的辱骂。在这样的环境下，全体施工人员为了抢在环青海湖公路自行车赛前完成整治工作，每天早晨5点开始工作，晚上9点多才收工，日平均工作时间达十五、六个小时，发扬艰苦奋斗精神，克服各种困难，两个月时间修补油路面，罩面40公里，保质保量按时完成了整治任务。

2、积极承揽工程，狠抓工程质量，弥补经费不足。自8月初，我段承揽了哈甘公路病害整治工程和西海镇老电厂新建公路工程，总投资251万元。为了切实保质保量按期完成该工程，段长亲自驻扎工地，与职工同吃、同住、同劳动，早出晚归，全体施工人员克服取料难、施工季节雨水集中等困难，采取加班、加施工队伍、加施工机械等措施和办法，加强施工现场的组织管理，保证施工进度和质量，于9月18日顺利完工。主要工程量为：完成西海镇老电厂新建公路公里，其中35cm天然砂砾垫层9719 m，20cm水泥稳定砂砾基层9013 m，5cm沥青砼面层8309m；完成哈甘公路公路病害整治工程，其中罩面35000 m，4cm沥青砼面层，20cm水泥稳定砂砾基层，21cm砂砾换填1650 m。还完成了由中铁12局投资160万元的环湖东路改建工程公里，其中20 cm水稳层10440m，5cm沥青砼面层9720㎡,安保工程（梁柱式）400m。

9月份，我段又承揽了下巴台圆山叉道公里沥青砼罩面工程，投资48万元， 3天时间我们就顺利完成了罩面任务。

另外，我段所养青关线因原有公路技术状况差，水毁较多，导致公路病害严重。段积极组织人力、机械赶赴现场进行处治，共处治翻浆、沉陷等病害5000多平方，并对拉西瓦中桥进行了检测，待验收。

3、精心部署，科学安排，各项工作齐头并进。针对养护任务不断加大、养护经费不断增加、养护料难购等实际情况，我段积极组织人员调查研究分析，以节约养护经费、节能减排为出发点，科学分析，正确决策，利用冬闲期间采备养护料18000 m，为环湖整治储备了足够的砂石用料。开春后又积极配合总段养护中心，选定沥青拌和站建站场所，稳步开展拌和站建站工作，在最短的时间内完成了建站任务。在拌合料生产过程中我们严把质量关，为达到规范要求，在材料选择上选用优质砂料，坚决杜绝不合格材料上路，严格按照总段实验室提供的配合比，生产沥青拌合料。拌和站工作人员采用三班倒的工作方式，满负荷运转，优质高效的完成了物资保障供应工作，确保了各项整治工程保质保量按期完成。4至9月，共提供拌合料6800 m。

4、做好了公路养护构建预制工作。根据总段全盘养护和预防性养护工作精神，我段预制厂从选择砂、碎石、水泥等原材料的购买，都严格把关，指定专业技术人员负责预制场运作。今年共预制各种型号盖板284块、8米空心板30块、里程碑18块、标志牌94块、标志底座60块，为兄弟单位完成危桥涵工作提供了有力的保障，确保了湟源总段危桥涵维修工作的顺利进行。其中，7月中旬，总段要求我们预制8米空心板30块，而空心板是按一级公路的桥涵要求设计的，30块空心板钢筋用量吨、c30砼73立方米。为了完成预制任务，段采取“引出去、请进来”的方式，组织技术人员、职工前往门源县岗木公路白水桥施工现场学习，回来后，按照总段提供的一张8米空心板的装配式钢筋砼简支板梁上部构造图，研究琢磨，从钢筋下料、配筋、绑扎，均按图纸的尺寸要求严格把关，功夫不负有心人，在短短的40天内顺利完成了30块空心板预制任务。

5、8月份，总段安排我段承担刚察段二马线k18+074、k67+020、k24+492三处1孔-8米、2孔-8米、3孔-8米危桥维修任务。技术员王红梅组织带领施工人员进驻热水工地，他们克服气候变化异常、施工路线长、机械调运难、工期要求短等实际困难，没有退缩，充分发扬吃苦耐劳精神，抢晴天，抓雨天，加班加点。一天时间凿除旧桥面板30块，两天时间完成拉运、安装空心板30块，一个月时间完成危桥换板38块，桥面铺装钢筋吨，铺装砼60立方，保质保量按时完成了危桥维修任务。同时完成了桥梁k24+400的两道伸缩缝维修工作。

通过以上工程施工，可完成20万元创收任务。

>三、规范基础管理，促进各项工作有序开展。

1、提高认识，切实把安全摆在各项工作的首位。今年以来，我们紧紧围绕“道路交通安全综合治理年”和“安全生产年”活动这一主线，坚持“以人为本、安全发展”和“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，以开展安全教育、专项整治和安全检查为抓手，层层签订安全管理目标责任书，进一步完善目标责任制考核办法，做到责任到人、制度落实、措施到位。积极开展“三项行动”和“三项建设”工作自查和安全大检查活动，重点抓好了公路养护作业安全生产，工程施工安全管理等工作；抓好“五一”、“十一”黄金周的道路安全；抓好危险路段的专项整治和易出现水毁、塌方路段及危桥、危涵施工作业现场的安全防范；抓好职工安全生产教育，增强忧患意识，提高自我保护能力。全年共制作反光安全标志牌37块，文明施工标志牌19块，购买锥形筒56个，未发生任何安全事故。

2、切实抓好财务管理工作。严格执行“收支两条线”财务制度，严肃财务管理纪律，坚决堵塞了财务管理漏洞，保证养护资金安全高效使用，并及时足额缴纳了职工“三金”。认真开展“小金库”专项治理工作，杜绝了账外账和“小金库”现象的发生，确保养护资金真正用到路上。

3、机料管理工作进一步规范。认真做好施工机械的日常保养，加大投入，精心管理，及时排除故障，最大限度的发挥机械在工程施工及公路养护中的作用，合理调配机械，确保了各项工程任务的顺利完成。今年机械设备完好率达到，利用率达到。

4、增效节约工作取得明显效果。按照效能建设的各项要求，全体职工从自我做起，“节约一滴水、一度电、一张纸、一升油”，坚持把做好节能降耗工作和落实科学发展观结合起来，多方开源节流，确保节能工作抓出成效，全段的办公费用、用电、用水、工作车燃油等均有所下降。

>四、突出人性化管理理念，深入开展文明创建活动。

1、深入开展学习实践科学发展观活动。为做到工作活动两不误、两促进，真正把这次学习实践活动搞成职工群众满意的活动，达到“科学发展上水平，党员干部受教育，职工群众得实惠”的要求。我段紧密结合公路养护工作实际，创造性地开展活动，取得了明显成效。一是领导班子成员充分发挥模范带头作用，对学习实践活动起到了组织、引导、示范和促进作用。先后召开座谈会7次，开展谈心活动15人（次），组织理论学习6次，完成读书笔记8万余字，个人心得体会145篇，确保了参学率和覆盖面达到100%。二是深入调查研究。围绕改善职工生活、维护职工利益，坚持走群众路线，开门搞调研，广开言路、问计于民，实现党员群众和工作领域“双覆盖”。最后形成调研材料3篇，为解决当前公路养护工作中存在的突出问题提供了有益的思路和参考。三是围绕公路养护工作实际进行大讨论。将学习实践活动与推动公路养护工作相结合，采取设置意见箱、向所属各工区和服务对象发放征求调查问卷50份，召开座谈会等灵活多样的方式，多层次、多方位地听取了职工的意见建议。共收集建议10条，形成整改意见6条，落实整改措施3项，职工满意度调查达到100%，按照科学发展的\'要求，进一步改进了各项工作。

2、以科学发展观活动为契机，在解决职工群众“最急、最需、最盼”的事情上下功夫，扎扎实实为职工群众办实事、办好事。利用“两节”先后对在岗职工发放慰问金96000元；投资23000元给在岗职工量身定做工作服1套；投资6000元给通海工区安装了自来水；投资6800元给西海工区门厅制作了封闭；在生产大忙季节购买16800元的水果，发放给了各工区；投资4000元给各工区购买了书籍，更换了床上用品等，保持了职工队伍的稳定。

3、全面加强党组织建设，发挥党政治核心作用。党建工作以“双目标管理”为考核内容，坚持“三会一课”制度，建立党员示范岗10个，党员示范路30公里。认真开展民主评议党员活动，通过集中学习、座谈会、交流心得体会等形式组织学习，使全体党员经常在学习中得到启发和教育，增强党性原则。“七一”期间，段党支部表彰了优秀党员7名。认真做好发展党员工作，培养一线优秀职工入党工作，按照程序培养入党积极分子3名，预备党员1名。

4、加强党风廉政建设，改进工作作风。为了树立公路行业务实、清廉、高效、奋进、文明的新形象，今年，我段紧紧围绕“公路养护管理文明畅通工程，公路行业安全效益工程”这一主题入手，加大党风廉政建设力度，与全体党员签定了《党员目标管理责任书》和《廉政承诺书》，提高行风建设的透明度，坚决杜绝行业不正之风的发生。在开展“抓作风建设，促工作落实”主题实践活动中，建立健全岗位职责、办事公开制度、服务承诺制度等各项规章制度，自觉接受社会各界监督，促进了全段规范化管理水平的不断提高，彻底改变了“门难进，脸难看、话难听”的工作作风，工作效率和服务水平明显提高。

5、加强文明行业建设。以提高“环青海湖管养质量服务品牌”为载体，进一步巩固行业精神文明建设成果，着力在提高、延伸、辐射、创新上下功夫。一是继续发扬了“内强素质、外树形象、献身公路、服务社会”的公路行业精神；二是进一步落实了《公民道德实施纲要》、《公路养护职业行为准则》，做到了文明养护、文明服务；三是积极开展“千里文明通道”、“学、树、创”、“三讲一树”、“军（警）民共建”、“民族团结进步”等群众性创建活动，丰富了职工的文化生活。3月份，我段被省交通厅授予“全省交通行业精神文明建设先进单位”；9月份，段长毛万红同志荣获了“省级劳动模范”荣誉称号。

6、加强群团建设，充分发挥桥梁纽带作用。从工会组织的性质和特点出发，大力开展健康向上、形式多样的文体活动和劳动竞赛活动。一是在“三八”节期间，组织女职工学习女工保护条例，召开女工座谈会，开展“巾帼文明示范岗”等劳动竞赛活动，激发了女职工工作积极性和集体荣誉感，为女职工的工作、生活、学习、进步创造了良好的环境。二是积极开展植树造林活动。4月15日，段领导亲自带领全体管理人员和湟源工区职工开展植树造林活动，此次共种植圆柏100棵，沙棘棵，柠条60公斤。三是积极协助省公路局筹办机械设备技能大比武活动。我段职工刘鸿荣获装载机技能比武一等奖。四是为隆重庆祝建国60周年，我段积极开展了“迎国庆、大干一百天”劳动竞赛活动，使全体职工的思想素质得到了明显提高，比、学、赶、帮、超，蔚然成风。五是积极开展职工喜闻乐见的文化活动。8月4日，组织全段在岗职工85人，在郊外开展了登山、拔河、歌咏比赛等一系列活动，充分展示了我段职工团结拼搏、奋发向上、与时俱进的精神面貌，营造了欢乐、祥和、文明的氛围。六是为切实维护女职工合法权益。8月底组织全段40名在岗女职工在湟源县人民医院进行了妇科检查，使职工对一些妇科疾病能够做到早期预防和早期治疗。七是大力实施帮扶工程，积极开展扶贫济困活动。今年，对职工家访10次，慰问生病住院职工6人次，积极从青海省青少年发展基金会为祁连段职工齐英的女儿申请了元助学金，圆其大学梦。共累计爱心捐款7160元。通过开展这一系列活动，使职工深深地感受到了集体的温暖。

总之，元至九月份我段取得如此成绩，主要得益于以下几点：一是上级高度重视、大力支持是前提；二是班子团结一心、共谋发展是关键；三是领导决策民主、科学管理是基础；四是我段注重创新、文明创建是动力；五是职工人尽其才、群策群力是保障。

今后，我们将继续发扬团结一致、锐意进取、扎实苦干的工作精神，以更好的工作状态、更扎实的工作作风、更有效的方法和措施，向更高的目标迈进。

今冬明春主要工作安排

1、要求各工区在冬季尤其是春运期间，加强预防性养护，对路面出现的病害，做到随发生随处治；对路面、急弯、陡坡等易滑地段的积雪、积冰、积砂及时清除。

2、重视冬季桥涵预防性养护，遇到下雪天气，及时清除桥面积雪积冰，对危旧桥涵做好观察检测，采取限速限载等防范措施。

3、加强安全生产管理，坚决杜绝任何安全事故发生。

4、抓好职工冬季学习。在冬训期间，重点学习油路修补技术、桥梁养护技术和政治理论。

5、做好机车维修保养，为来年工作顺利开展打好基础。

6、严格控制经费支出，做好财务决算。

7、安排好职工轮休。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！