# 会员介绍人积分及赠送礼品的建议方案

来源：网络 作者：独坐青楼 更新时间：2025-01-07

*第一篇：会员介绍人积分及赠送礼品的建议方案会员介绍人积分及赠送礼品的建议方案为增加公司的融资业务，鼓励更多的人向我们公司介绍融资业务，现推出会员介绍人积分卡及相关服务。会员介绍人是指向公司介绍融资对象，并且该对象成为公司融资会员的中间人。...*

**第一篇：会员介绍人积分及赠送礼品的建议方案**

会员介绍人积分及赠送礼品的建议方案

为增加公司的融资业务，鼓励更多的人向我们公司介绍融资业务，现推出会员介绍人积分卡及相关服务。会员介绍人是指向公司介绍融资对象，并且该对象成为公司融资会员的中间人。会员介绍人向公司介绍一名会员，会得到公司给予的积分奖励，凭积分可兑换礼品，具体方案现如下：

一、积分奖励：

会员介绍人向公司介绍一名融资会员，可享受一次积分。积分值为该介绍人所介绍会员一个月融资积分值的50%，例如：普通会员一万元每月的融资积分为50分，该会员介绍人的积分为25分；黄金会员一万元每月的融资积分为100分，该会员介绍人的积分为50分；白金会员一万元每月的融资积分为150分，该会员介绍人的积分为75分。

二、礼品兑换：

（一）累计500积分者可兑换价值100元的礼品；

（二）累计1000积分者可兑换价值200元的礼品；

（三）累计2024积分及以上者可兑换价值300元的礼品。说明：

一、会员介绍人须办理会员介绍人积分卡，用于介绍人 积分记录；

二、已成为会员且成为会员介绍人的，在开通会员卡的 基础上，须另开通会员介绍人积分卡，会员介绍人积分与会员积分分别记录；

三、礼品赠送特点：

（一）具有灵活性，我们会根据会员介绍人的需求，为会员介绍人兑换与积分等值的礼品；

（二）具有固定性，公司会准备固定的礼品，供会员介绍人选择；

（三）列礼品清单：

王丽华

**第二篇：会员积分营销方案（范文模版）**

如意树国际健康连锁机构会员管理制度（如意会员1.1版）

一、公司介绍

REETREE如意树为宇航人集团联合南开大学、上海华东师大、江南大学、芬兰图尔库大学、美国抗癌研究会、中日天然药物中心等多所研究机构共同开发的国际性健康连锁机构。以研发及销售纯天然无任何添加化学药物成分的高品质健康产品为主营业务。

二．如意树会员卡管理系统的主要功能

为会员提供积分消费以及储值等管理，销售辅助管理，针对未来各种连锁形式的专营店提供了快捷的管理方式。

主要功能：

1.提供会员积分管理。

2.支持POS小票打印，客户显示屏。

3.会员卡可以使用磁条卡。

4.支持多种结帐方式：现金、储值卡、代金券、信用卡。

5.可以在各个分店内统一刷卡消费和积分，统一管理经营。

6.提供会员消费统计，充值统计和分店营业统计等功能。

三．会员章程

（一）会员宗旨

如意树会员尊享和谐、健康、温馨、安全的全程服务。

(二)卡类别

卡分为普通会员卡，金卡，钻卡。(每张级别卡仅限会员本人使用)

(三)卡专享、普通会员卡会员专享

普通会员消费即可累积积分，享受礼品积分赠送。

会员日赠送如意树纪念礼品1个

2、金卡会员专享

金卡会员消费积1.5倍的积分

会员日赠送如意树纪念礼品1个

3、钻卡会员专享

钻卡会员消费积3倍的积分

会员日赠送如意树纪念礼品1个

4、会员共享

享受生日当天消费积分2倍的积分，另加生日礼品一份

享受免费咨询商品详细信息的服务

享受优先获悉最近活动咨讯服务

在全区各个专卖店享有同等的会员待遇

四． 办卡流程

1、普通会员卡

凡在本店消费，只要凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领如意会员卡一张。不是消费者，需现金150元办理如意树会员卡。

2、金卡会员

~会员卡会员累计消费满7000元，即晋级为金卡会员，相关消费

记录保留延续。

~非会员当日累计单次消费满5000元，凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领金卡一张。

3、钻石卡

~钻石卡会员累计消费满16000元，即晋级为钻石卡会员，相关消费记录保留延续。

~非会员当日累计单次消费满12000元，凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领钻石卡一张。

~钻石卡会员累计消费满累计满30000元可有机会享受如意树健康基金最高两万元的医疗救助以及一年一次全身体检服务.五．会员积分现行制度

（一）会员积分规则

1、用于累计消费积分。

2、累积消费1元积1分，累积每50分可折合人民币1元。积分可以在如意树（国际）健康连锁机构直接消费或折返现金。

（二）积分办法：

1、会员在如意树产生非积分购买产品，即可积分。用积分购买产品的部分，不作积分之中。

2、会员凭消费积分可购买如意树任何产品，顾客购买产品后将扣除相应的积分。

3、会员卡终身有效，积分终身有效。

说明：会员积分兑换政策根据如意树最新积分制度执行，最新积分制

度将通过如意树官网或服务电话、短信、邮箱等方式提前两周告知会员。

4、未达到金、钻石卡的会员级别时按实付现金1元积1分计算。

（三）积分兑换

1、积分兑换礼品：累计积分数可兑换商品（真空保温杯，养生背，饮水机，足浴盆，体重称，血压计，血糖仪，AD收复机，收音机、按摩电动机，高级茶枕等）。具体礼品兑换制度，以季度宣传页为准。

2、积分除兑换礼品以外，如达到一定数量的积分可用做现金使用，可购买如意树祥唐产品及店内其他保健品。

（四）幸运抽奖

每个自然月的最后一天，随机抽出2名幸运会员顾客，赠送印有如意树礼物一份。

（五）分享人（转介绍人）积分

1.分享人类型：(1)会员(2)普通顾客

2、分享人介绍分为一级介绍，二级介绍。一级介绍是直接介绍顾客的会员为一级介绍；二级介绍是通过一级介绍的会员，此会员又转介绍顾客称为二级介绍。

3、分享人积分：一级介绍系统设置每推荐一名会员，赠送推荐人积分。分享给周边朋友的会员，赠送分享人积分且其朋友购买产品同时累计积分。分享一顾客累计消费够500元，积分为50分，同时累计在会员卡积分，比例为（10：1）注（现金消费金额：积分）；若二级分享一顾客累计消费够1000元，给一级分享人积分为10分，同时累

计在会员卡积分，比例为（100：1）注（现金消费金额：积分）。

4、未成为如意树会员的分享人，但分享他人为会员，本人需现金150元办理会员卡，或者分享人在本店消费也可办理会员卡。只要成为如意树会员，都可享受转介绍积分奖励。

5、分享人介绍积分和消费积分可一起累加积分。

（六）、会员奖励计划：

积分呼市周边城市旅游。

会员积分满80000分到120000分，奖励港澳或海南或西南省旅游。会员积分满120000分到160000分奖励新马泰旅游。

会员积分160000分到2000000分奖励分享人日本、韩国游

会员积分满200000分到280000欧洲十国或澳大利亚旅游

会员积分320000分以上美国东海岸夏威夷游或奖励轿车一辆价值八万左右

会员参加旅游者需身体四肢健康或有家人监护同意旅游，旅游前由如意树国际健康连锁机构专业人审核，符合标准可参加如意树会员旅游计划活动。旅游活动一年组织一次，活动期由如意树国际健康连锁机构。使用旅游活动计划积分后将扣除相应的积分。

(七)、以上各类积分喜好自由选择，使用完一项，会员卡积分自动扣除使用的积分。

六、会员卡补办与个人资料变更

1、会员卡丢失补办办法，即时联系办卡专卖店，进行原卡作废和积分兑换停止服务，并同时做新卡补办业务，补办时需带身份证或有效

证件办理，原消费记录保留延续，需交纳5元工本费。

2、会员卡损坏补办办法，需到任意专卖店进行办理新卡服务，补办时需带身份证或有效证件办理，原消费记录保留延续，会员需交纳5元工本费。

3、会员资料若有变更需及时联系开卡专卖店进行更改，以免影响会员权益。

4、公司所有部门有为会员资料进行保密的义务。

七、会员须知

1、会员日为每个月的15号，（特价商品+多倍积分）。

2、两年内没有任何消费的会员卡，公司客户服务部门有进行卡级降级与卡籍取消的权利，但在进行卡籍更改之前会进行有效提示。

3、会员卡遵循一人一卡制，原有所有会员卡可在办卡地点换取新的卡，以2024年10月1日开始的消费累计进行通算发卡，需重新填写会员详细资料，原有消费记录作消费累计但不做积分累计，原卡由公司统一回收作废。

说明：会员积分制度最终解释权归如意树国际健康连锁机构

**第三篇：会员积分营销方案**

深圳泉茗兴微信会员管理制度

一、公司介绍

泉茗兴起源于乌龙茶的故乡诏安，是一家以茶基地建设，茶叶、茶具、茶食品开发、生产和销售为一体的茶叶专业化企业.与全国广电旗下各大电视购物平台联合推广，为广大消费者创建舒心又称心，合心又合口好茶。

二．泉茗兴会员卡管理系统的主要功能

为会员提供积分消费以及储值等管理，销售辅助管理，针对未来各种线上线下经营形式提供了快捷的管理方式。

主要功能：

1.提供会员积分管理。

2.支持多种结帐方式：现金、储值卡、代金券、支付宝。

3.提供会员消费统计，充值统计和积分统计等功能。

三．会员章程

（一）会员宗旨

泉茗兴会员尊享和谐、健康、温馨、安全的全程服务。

(二)卡类别

卡分为普通会员，黄金一级会员，黄金二级会员，尊贵铂金会员

(三)卡专享

1、普通会员卡会员专享

普通会员消费即可累积积分，享受礼品积分赠送。

每年会员日赠送泉茗兴纪念礼品1个

2、金卡会员专享

金卡会员消费积1.5倍的积分

会员日赠送如意树纪念礼品1个

3、钻卡会员专享

钻卡会员消费积3倍的积分

会员日赠送如意树纪念礼品1个

4、会员共享

享受生日当天消费积分2倍的积分，另加生日礼品一份

享受免费咨询商品详细信息的服务

享受优先获悉最近活动咨讯服务

在全区各个专卖店享有同等的会员待遇

四．

办卡流程

1、普通会员卡

凡在本店消费，只要凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领如意会员卡一张。不是消费者，需现金150元办理如意树会员卡。

2、金卡会员

~会员卡会员累计消费满7000元，即晋级为金卡会员，相关消费记录保留延续。

~非会员当日累计单次消费满5000元，凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领金卡一张。

3、钻石卡

~钻石卡会员累计消费满16000元，即晋级为钻石卡会员，相关消费记录保留延续。

~非会员当日累计单次消费满12000元，凭本人身份证或其他有效证件及购物凭证，可免费申领钻石卡一张。

~钻石卡会员累计消费满累计满30000元可有机会享受最高两万元的医疗救助以及一年一次全身体检服务.五．会员积分现行制度

（一）会员积分规则

1、用于累计消费积分。

2、累积消费1元积1分，累积每50分可折合人民币1元。积分可以在如意树（国际）健康连锁机构直接消费或折返现金。

（二）积分办法：

1、会员在如意树产生非积分购买产品，即可积分。用积分购买产品的部分，不作积分之中。

2、会员凭消费积分可购买如意树任何产品，顾客购买产品后将扣除相应的积分。

3、会员卡终身有效，积分终身有效。

说明：会员积分兑换政策根据如意树最新积分制度执行，最新积分制度将通过如意树官网或服务电话、短信、邮箱等方式提前两周告知会员。

4、未达到金、钻石卡的会员级别时按实付现金1元积1分计算。

（三）积分兑换

1、积分兑换礼品：累计积分数可兑换商品

（真空保温杯，养生背，饮水机，足浴盆，体重称，血压计，血糖仪，AD收复机，收音机、按摩电动机，高级茶枕等）。具体礼品兑换制度，以季度宣传页为准。

2、积分除兑换礼品以外，如达到一定数量的积分可用做现金使用，可购买如意树祥唐产品及店内其他保健品。

（四）幸运抽奖

每个自然月的最后一天，随机抽出2名幸运会员顾客，赠送印有如意树礼物一份。

（五）分享人（转介绍人）积分

1.分享人类型：(1)会员

(2)普通顾客

2、分享人介绍分为一级介绍，二级介绍。一级介绍是直接介绍顾客的会员为一级介绍；二级介绍是通过一级介绍的会员，此会员又转介绍顾客称为二级介绍。

3、分享人积分：一级介绍系统设置每推荐一名会员，赠送推荐人积分。分享给周边朋友的会员，赠送分享人积分且其朋友购买产品同时累计积分。分享一顾客累计消费够500元，积分为50分，同时累计在会员卡积分，比例为（10：1）注（现金消费金额：积分）；若二级分享一顾客累计消费够1000元，给一级分享人积分为10分，同时累计在会员卡积分，比例为（100：1）注（现金消费金额：积分）。

4、未成为如意树会员的分享人，但分享他人为会员，本人需现金150元办理会员卡，或者分享人在本店消费也可办理会员卡。只要成为如意树会员，都可享受转介绍积分奖励。

5、分享人介绍积分和消费积分可一起累加积分。

（六）、会员奖励计划：

积分呼市周边城市旅游。

会员积分满80000分到120000分，奖励港澳或海南或西南省旅游。

会员积分满120000分到160000分奖励新马泰旅游。

会员积分160000分到2000000分奖励分享人日本、韩国游

会员积分满200000分到280000欧洲十国或澳大利亚旅游

会员积分320000分以上美国东海岸夏威夷游或奖励轿车一辆价值八万左右

会员参加旅游者需身体四肢健康或有家人监护同意旅游，旅游前由如意树国际健康连锁机构专业人审核，符合标准可参加如意树会员旅游计划活动。旅游活动一年组织一次，活动期由如意树国际健康连锁机构。使用旅游活动计划积分后将扣除相应的积分。

(七)、以上各类积分喜好自由选择，使用完一项，会员卡积分自动扣除使用的积分。

六、会员卡补办与个人资料变更

1、会员卡丢失补办办法，即时联系办卡专卖店，进行原卡作废和积分兑换停止服务，并同时做新卡补办业务，补办时需带身份证或有效证件办理，原消费记录保留延续，需交纳5元工本费。

2、会员卡损坏补办办法，需到任意专卖店进行办理新卡服务，补办时需带身份证或有效证件办理，原消费记录保留延续，会员需交纳5元工本费。

3、会员资料若有变更需及时联系开卡专卖店进行更改，以免影响会员权益。

4、公司所有部门有为会员资料进行保密的义务。

七、会员须知

1、会员日为每个月的15号，（特价商品+多倍积分）。

2、两年内没有任何消费的会员卡，公司客户服务部门有进行卡级降级与卡籍取消的权利，但在进行卡籍更改之前会进行有效提示。

3、会员卡遵循一人一卡制，原有所有会员卡可在办卡地点换取新的卡，以2024年10月1日开始的消费累计进行通算发卡，需重新填写会员详细资料，原有消费记录作消费累计但不做积分累计，原卡由公司统一回收作废。

说明：会员积分制度最终解释权归如意树国际健康连锁机构

**第四篇：会员积分置换**

积分细则

消费一元积一分,1000分，2024分，5000分，10000分、20000 分、50000、100000分兑换礼品档次。并在礼品区，微信微网站上面展现实品。

积分兑换奖品细项：（鸡尾酒、啤酒、数码产品、时尚产品、网上实用产品）1000分

1.任意鸡尾酒1杯

2.啤酒2只 3.大果盘一个 4.指定小吃两份

5.榴莲披萨一份 2024分

1.复活岛一支 2.林宝坚尼一套

3.大果盘一份+指定小吃两份 4.品町烤鸡一份 5000分

1.纷赋红标 2.嘉士伯一打

3.ZIP打火机（价值200-300之间）4.公仔（价值200-300之间）5.虾兵蟹将一份

10000分

1.纷赋灰标一支

2.巴黎之花香槟一支

3.价值600-800的奢侈品牌一种 4.粉象一打 20000分

1.品牌香水一瓶（1200元）2.人头马特级一套 3.奔富BIN311一支 4.i watch一部 30000分

1.阿玛尼眼睛一副（2024元）2.人头马XO一套 3.奔富BIN150一支 50000分

1.价值2024-3000奢侈品 2.马爹利XO一套 3.纷赋黑标一支 100000分

1.价值3000-4000奢侈品 2.拉菲副牌2024一支

200000分

1.价值1W左右的奢侈品一件

积分兑换使用规则：

1.会员卡的积分兑换后，总积分扣取相关兑换的积分。2.服务部每一次积分兑换，都要登记在积分兑换表格里体现 3.收银台操作积分兑换，兑换的相关礼品由营运总监总体负责 4.某些奢侈品可能出现实物需采购的情况，相关人员做好解释工作。

**第五篇：会员积分制度**

爱黛内衣会员积分制度

为了回馈老客户，吸引新客户，让爱黛内衣更加的深入人心特设立会员积分制度。具体事项如下：

会员在正常消费和介绍其他会员入会的时，可以获得相应积分，累计的积分可以换购产品，参加活动。同时会员消费的实际产品金额将记录会员的信用等级，会员级别越高，享受优惠越多。

（一）积分计算方法

会员的积分获取分为两个部分：消费积分和奖励积分。

1、消费积分

自即日起凡符合的会员（个人会员/企业采购会员）均可获得积分。

积分换算方法为：消费积分以1元为最小单位，每消费满1元累积1分，不满1元，积分为0！（特价不参与积分）

（1）积分计算以实收金额为准；

（2）

会员消费金额中，不满1元部分不进行前后累计积分；

（3）会员消费积分在消费达成天记入积分（即累计积分）

（4）如发生退换货，将从积分中扣除由于退换货部分产生的积分差额；

（5）积分只在同一会员帐户内累计，不同帐户的积分不能合并。

2、奖励积分

可推出以下积分促销活动：

（1）

单次消费满10000元，可获赠额外积分500分；

（2）首次成功注册送10积分；

（3）注册会员参加相关活动，分享新品连接及店铺图片可奖励50积分。

（4）参加店铺举办活动，可按积分数量获得抽奖券，获得赢取大奖机会

（5）会员转介客户购买产品，转介人享有转介第一次购买金额的积分。

（二）、积分兑换

积分可随时兑换！

1、兑换成功后将从会员帐户中扣减相应积分分值；

2、积分兑换活动产品、礼品、折扣券、抽奖、其他优惠会定期更新，兑换活动均有12个月的效期限，逾期积分自动归零不予兑换。

3、积分兑换物品不提供更换或退货服务

4、兑换标准：

积分数额

兑换产品价值

会员级别

500分

25元

一星会员

1000分

50元

二星会员

1500分

100元

三星会员

2024分

200元

四星会员

5.星级会员标准

一星会员：购买产品可获得相对应的积分，积分累计可以兑换，可享受免费内衣消毒。

二星会员：除了享有一星会员服务外，享有9折优惠，每月免费领取指定内裤一条或者洗衣袋一袋。

三星会员：除了享有二星会员服务外，享有8.8折优惠，每月免费领取指定内裤或者洗衣袋一袋。

四星会员：除了享有三星会员服务外，享有8.5折优惠，每月免费领取指定内裤或者洗衣袋一袋。

（三）积分累计方式

1、每一次享受折扣之后需要扣除相应的积分；如1000元产品七折，积分扣除300积分。（就是抵扣），该次消费可以得到700积分。

2.依实际消费积分。

六、特殊说明

1、有关于之前的老顾客可以拼接电话号码，自动变更星级会员。

2、积分充换的产品，可全场任选不找零，按吊牌价折算。

3、会员资料需要定期专门用移动硬盘备份，以防止特殊情况下数据丢失。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！