# 生命人寿为您详解投保寿险注意事项生活保障不能少

来源：网络 作者：青苔石径 更新时间：2024-12-11

*第一篇：生命人寿为您详解投保寿险注意事项生活保障不能少生活保障不能少 生命人寿为您详解投保寿险注意事项随着保险知识的逐渐普及，大众的投保意识也逐渐加强。在选择投保公司和险种时，生命人寿负责人提醒大家，选择投保寿险要注意以下几个方面。1、生...*

**第一篇：生命人寿为您详解投保寿险注意事项生活保障不能少**

生活保障不能少 生命人寿为您详解投保寿险注意事项

随着保险知识的逐渐普及，大众的投保意识也逐渐加强。在选择投保公司和险种时，生命人寿负责人提醒大家，选择投保寿险要注意以下几个方面。

1、生命人寿工作人员提醒您，选购保险时首先要考虑的就是保费的支出。也就是说我们要量力而行，一般以个人年收入的10%到20%用于购买保险为宜。当然，具体可根据自己的实际情况决定。

2、对于医疗护理费用类可以早作打算。生命人寿工作人员称，一般老年人退休后的交际活动会相应减少，所需费用大概为退休前的70％~80％左右，所以生命人寿建议大家对医疗护理费用要早作打算以备不时之需。

3、如果有能力的话，生命人寿工作人员建议大家在选购险种时要考虑自己的实际情况。有条件的话，人生不同阶段都会有不同需求，大家可以在不同阶段为自己选择适合的保险品种。这里主要有两大类：一是年轻时为事业打拼阶段，刚踏入社会有了收入就应自筹保费，以免发生意外后长辈们无措。因此，生命人寿建议此阶段购买保险应以死亡、残疾保障为主。二是成家后负有家庭责任的阶段最需要保障，家里谁出事都可能会使家庭经济出现问题，因此生命人寿建议此阶段主要考虑购买大病和意外保险。

购买一份保险的过程，即是签订一份正规法律合同的过程。为了保证您购买到一份合法、可靠、有利的保险，生命人寿工作人员建议大家一定要理智选购，要结合自己所需选购，只有选择自己适合的保险，保险才能真正的为您雪中送炭。

**第二篇：正确认识寿险企业 生命人寿教您选择（范文）**

正确认识寿险企业 生命人寿教您选择

随着人们对健康愈加重视，寿险企业越来越多的出现在大众眼前。可是最近一位生命人寿的工作人员抱怨称，虽然对保险重视的人越来越多，但是认为保险是“骗人”的也不在少数。

针对这种情况，生命人寿一高层领导表示，对大众普及保险常识是非常必要的。此外，该生命人寿高层领导表示，保险在中国因为起步较晚导致一些民众对保险品牌的认知度并不高。他表示，生命人寿作为保险企业，要想在国内做大，在提高生命人寿工作人员自身的业务能力和业务素质的前提下，打造多元化的保险业务，是让生命人寿深入人心的快捷有效的途径。

针对大众对保险业的“偏见”，保监会主席项俊波13日在“2024中国保险业发展年会”上表示，保险业在为城镇化建设提供长期稳定的资金来源方面还有很大空间，在完善医疗和养老保障体系方面可以大有作为。而商业保险作为养老保障体系中的第三支柱，未来可以发挥更大作用。

项俊波表示，我国保险业增加值占比、保险资产和养老金资产与发达国家相比仍有很大差距，说明保险业在服务和促进经济增长、完善金融体系，为城镇化建设提供长期稳定的资金来源方面还有很大的空间，在促进科技创新方面也能发挥积极作用。

生命人寿服务部负责人表示，为了响应保监会的号召，更为了生命人寿进一步夸大寿险市场，生命人寿一直秉承诚信服务、奉献社会的态度签约客户。另外，为了避免一些客户因选错保险而将保险行业一竿子打死，生命人寿工作人员提醒大众要从赔偿能力、险种选择、售后服务等多方面参考选择寿险企业，只有根据自身情况选对险种，保险才能为你雪中送炭。

**第三篇：生命附加家庭收入保障定期寿险**

生命附加家庭收入保障定期寿险

2024年9月经中国保险监督管理委员会备案

本保险条款的每一部分都关乎您的切身利益，请务必逐条仔细阅读。以下为阅读指引和条款目录，将有助于您阅读条款。

【阅 读 指 引】

您享有的重要权益

犹豫期内您可以选择撤销保险合同................................................【条 款 内 容】

3.若被保险人因意外伤害事故导致身故，本公司将从身故之日所处的保险末开始，按本附加合同载明的基本保险金额于每个保险末给付身故保险金，直至本附加合同期满为止。

二、全残保险金给付

1.若被保险人于本附加合同生效日起九十日内（含

宣告死亡，须提供人民法院出具的宣告死亡证明文件；

6.被保险人的户籍注销证明；

7.受益人所能提供的与确认保险事故的性质、原因等相关的其他证明、资料； 8.若经办人为代理人，则应另提供授权委托书、代理人身份证件等证明文件。

若被保险人在宣告死亡后又重新出现或确知其下落，身故保险金受益人应在知道或应当知道被保险人重新出现或确知其下落之日起三十日内，向本公司无息退还已领取的身故保险金。

保险金作为被保险人遗产时，必须提供可证明合法继承权的相关权利文件。

二、全残保险金给付的申请

在申请全残保险金时，申请人须提供下列证明和资料： 1.保险金给付申请书；

2.本附加合同原件或其他保险凭证； 3.受益人的身份证件；

4.最近一期保险费的缴纳凭证；

5.由医院出具的可证明被保险人患轻症疾病的诊断证明书和诊断所患轻症疾病必需的检查报告，以及相关医疗费用的原始凭证；

6.受益人所能提供的与确认保险事故的性质、原因等相关的其他证明、资料； 7.若经办人为代理人，则应另提供授权委托书、代理人身份证件等证明文件。

以上保险金申请所提交的证明和资料不完整的，本公司将及时一次性通知申请人补充提供有关证明和资料。

三、本公司在收到保险金给付申请书及合同约定的证明和资料后，将在五个工作日内作出核定；情形复杂的，在三十日内作出核定。对属于保险责任的，本公司在与受益人达成给付保险金的协议后十日内，履行给付保险金义务。

本公司未及时履行前款规定义务的，除支付保险金外，应当赔偿受益人因此受到的损失。对不属于保险责任的，本公司自作出核定之日起三日内向受益人发出拒绝给付保险金通知书并说明理由。

本公司在收到保险金给付申请书及有关证明和资料之日起六十日内，对给付保险金的数额不能确定的，根据已有证明和资料可以确定的数额先予支付；本公司最终确定给付保险金的数额后，将支付相应的差额。

四、受益人向本公司请求给付身故保险金的诉讼时效期间为五年，请求给付全残保险金的诉讼时效期间为两年，自其知道或者应当知道保险事故发生之日起计算。

一、被保险人的投保年龄以法定证件登记的周岁计算。本附加合同可接受的被保险人的投保年龄为十八周岁以上、六十周岁以下。

二、投保人在申请投保时，应将与有效身份证件相符的被保险人的出生日期在投保单上填明，如果发生错误按照下列方式办理：

1.投保人申报的被保险人年龄不真实，并且其真实年龄不符合本附加合同约定投保年龄限制的，本公司有权解除合同，并向投保人退还本附加合同的现金价值。本公司行使合同解除权适用主保险合同中“本公司合同解除权的限制”的规定。

2.投保人申报的被保险人年龄不真实，致使投保人实付保险费少于应付保险费的，本公司有权更正并要求投保人补交保险费。若已经发生保险事故，在给付保险金时按实付保险费和应付保险费的比例给付。

3.投保人申报的被保险人年龄不真实，致使投保人实付保险费多于应付保险费的，本公司会将多收的保险费无息退还给投保人。

本公司在收到保险金给付申请书时，有权要求申请人出具被保险人的年龄证明文件。

**第四篇：理智对待 生命人寿为您讲解保险的重要性**

理智对待 生命人寿为您讲解保险的重要性

遇到像你推销保险的工作人员你会怎么办？你是否第一印象就认为保险就是欺骗人的？生命人寿一位销售人员讲解自己的工作经历时说到，经常在工作的时候被无辜戴上“骗子”的帽子。为了避免自己或同行的工作人员在以后被偏见的对待，也为了更多的大众能正确认识保险，为自己的生活和生命购入一份保障，生命人寿在此像广大朋友理性介绍保险的重要性。

生命人寿的工作人员讲，保险其实广泛的讲就是分散风险、消化损失的一种经济补偿制度。在此，生命人寿的工作人员从三点具体为大家讲解了保险的重要性。一是从风险管理的角度讲，生命人寿工作人员称保险是风险转移的一种机制，我们可以通过保险将众多单位和个人结合起来，将个人应对的风险转化为大家共同应对，从而提高了我们对风险造成的损失的承受能力。生命人寿工作人员称，从风险管理角度讲，保险主要的作用在于分散风险和损失。

生命人寿认为从经济角度看是对待风险的第二种解释。保险是投保人的一种财务安排，是投保人为了分摊意外损失、提供经济保障的财务安排。生命人寿工作人员表示，投保人用交纳的少量的钱购买保险，实际就是将未来的不确定的大额损失转化为小额支出。生命人寿工作人员还指出，在人寿保险中，保险还具有储蓄和投资的作用，具有理财的特征。

从法律角度看是生命人寿工作人员对保险的第三种解释。保险作为一种合同行为，保险的双方当事人在法律地位平等的基础上签订合同，双方分别享受各自的权利同时也承担各自的义务。

生命人寿负责人也表示，在竞争激烈的保险行业，越来越多的人将服务看做行业竞争的重点。在未来的道路上，生命人寿也将以最大的诚信原则和最晚上的售后服务为客户服务，励志在寿险行业闯出自己的一片天。

**第五篇：正确认识保险 生命人寿为你解忧**

正确认识保险 生命人寿为你解忧

不知道你是否有过这样的经历，当有保险人员和你聊天时，你会自动将其想象成别有所图；当保险人员向你解说保险的重要性时，你会自动将其想成他的目的是推销产品？生命人寿一销售人员称，多数人在初次接触保险时都会有潜意识的抵触心理。小编只想在这里为大家解说一下，选择正确的保险，你不是被“ 忽悠 ”而是被“ 护佑 ”！

生命人寿的一位销售人员向小编讲述说，很多人已经达到谈保险色变的地步，对于保险人员，他们会一竿子将你打死。该销售人员称，风险是未知的，我们为了能更好更顽强的生活，为什么不在自己力所能及的时候为自己购入一份保障？风险无处不在，生老病死是人的一生中最无法掌控的事情。

该生命人寿销售人员也向记者介绍了一些案例：

李嘉诚先生的富有尽人皆知，但是，他把这一切都看做身外之物，他说： “ 人们都说我很富有，其实真正属于我个人的财富，就是为自己和家人买了充足的人寿保险。”

梅艳芳走了，留给家人几千万的保险金；

2024 年初的北京南四环的恶性交通事故，警示人们：并不是只要我们小心翼翼的就会平安无事......2024 年新疆的大火 , 警示人们：意外不知道会发生在什么时间......保险不仅能为我们提供保障，生命人寿销售人员称，保险还是我们忠实的患难之交。该生命人寿销售人员称，由于家庭、工作和生活等各种可观因素的存在，我们的至亲和朋友终有力不能及的时候，而保险，却可以在我们有难时鼎力相助。

生命人寿一高层表示，很多人对保险缺少更正确和可观的认识，而生命人寿辽宁朝阳中支销售服务部发起的“千人进百家社区”宣传活动很好的弥补了这一点。此外，生命人寿也通过各种社会公益活动提高自己的知名度和赞誉度，希望通过一些活动引起社会反响，以期达到双赢的效果。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！