# 五月份总结

来源：网络 作者：雪域冰心 更新时间：2024-12-04

*第一篇：五月份总结五月份总结本月招聘入职人数为零，但有三名离职。人员得不到补充且又有离职，还是未达到满编。本月还有三名队员未转正。五一节假补休较多、人员不足，工作非常！非常！的被动！望酒店给予及时的补充，以便工作的顺利开展。完成培训及日常...*

**第一篇：五月份总结**

五月份总结

本月招聘入职人数为零，但有三名离职。人员得不到补充且又有离职，还是未达到满编。本月还有三名队员未转正。五一节假补休较多、人员不足，工作非常！非常！的被动！望酒店给予及时的补充，以便工作的顺利开展。

完成培训及日常各项技能培训与训练。训练纪律有所好转、效果较好。本月部门工作重点抓纪律，加强人员、物品管理。同样遇到上月因人员不足、较难执行，效果未能达到预期设想的情况。还需努力引导。

跟进及配合VIP客户车辆被刮花事件的调查，因该车辆停放位置为监控死角，未能直接的查出事件的经过。客人建议加强完善监控视点，减少安全隐患。我建议酒店站在客户角度及酒店安全高度等加以完善。并要求保安员对客人进行善意提醒。跟进餐饮部员工电动车被盗的调查，由于失主未积极主动的配合我部调查，到总结前未有结果。

组织部门的管理人员参加了酒店的管理培训、同时对厨房所有人员进行消防及军事的培训。组织部门的员工参加在职员工技能培训。受训如期完成、但个人的成长进步需进一步总结、能不能利用所学的知识是我部人员在日后的工作中方能体现出来。

23日配合完成了消防大队到酒店的设备检测工作。由于平果整体旱灾时间较久，供水不足，测试时水压不足、未能达到要求。其他设施未出现不良现象。

因没有足够的人员（接待工作较多、人员未满编制），无法按时进行设备的维护保养，监控设备、消防设备等故障较多，原因不明，有待在人员足够的情况下进一步排查处理。

按治安大队的要求更换了一台录像机的硬盘，加大存储量及加长存储时间。保安部：

二零一二年五月二十八日

**第二篇：五月份总结**

五月份总结

青春的节拍已经奏响，生命的旋律正在飞扬。为了活跃班级同学的学习和生活氛围，开拓同学们的视野，增添课余生活情趣，调动同学们的热情与活力，为同学们提供了一个展示自我的机会，我团支部特举办了一系列的活动。活动如下：

1、在中国共产党成立90周年之际，本支部组织班级同学，学习

中国共产党历史。知党史、明党恩。积极参与系部组织开展的“党史知识竞赛”，最后江磊同学获得优秀奖。

2、5月19日是中国国家国难日，就在三年前得12号，我国汶

川发生了里氏8.0级大地震，特设5月19日为国难日，全国哀悼3天。本支部特别组织开展了“为逝去同胞祈福”的活动，借此缅怀过去，珍惜现在，通过这次活动，大家都倍受感动。

3、系部为丰富我们毕业后的就业前景，组织积极分子在2002c

教室听李学光老师的演讲“求职，凭什么”让我们受益匪浅，会后积极分子在班级做了总结，把从会议中学到的技巧，道理带到班级里和班级同学一起分享，让大家能够找到更好的工作。

以上就是本支部五月份的工作总结，在今后的日子里我们会加倍努力。

汽电102团支部

2024年5月27日

**第三篇：五月份月度总结**

五月份月度总结

五月份过去了，日常的工作依然是老样子，打扫卫生，整理、管理文件及档案，都是一些琐碎的工作。但在这些琐碎的工作中暴露的问题不少，比如：

1、新到蓝图的登记工作，蓝图、图纸的借记登记工作，做的不详细。原因也有好多种，就我而言我是有点不重视，没认真做这项工作，和同事缺少沟通。

2、我复印文件的范围几乎包括了全厂，用的多出现的问题也就多了，部门所拥有的专业复印机，并没有开发它的功能，最近正在学习使用当中。本月的其他任务包括

1、GC2人员来我厂时，关于图书管理这方面暴露了好多问题，图书归档不规范，压力管道图书严重缺失。这个月又重新整理并分清了压力管道，压力容器，同时发现了大量的旧书，看来上次的整理工作不彻底。

2、刚刚开始了质量记录表格清样的整理工作。

3、五月开始有了新的工作就是员工考勤工作，我会认真完成的。

五月份发现了好多工作上的问题，有态度问题也有技术问题。下个月会努力端正态度，学习技术的。

技术质量部

XXX2013-6-4

**第四篇：五月份总结**

五月份工作总结

在五月这个月，主要是和小谯，王师平一起出去进行公司宣传以及客户的开发，客户群体主要是一些做生意的客户，总体来说并不理想，原因多数是这些客户多数都是没有接触过金融，没有了解过，而小部分客户自己在做股票的投资，但是对于成都花木交易所并不了解，所以并不是很放心，戒备心比较强。一部分有意向的客户也仅仅只是进行了一个客户端的下载，说先看看，进行一个大概的了解，另一部分客户就说的考虑下。还有一点可能就是我们的专业知识与语言能力有待提高。我们出去的时候通常只是背个小包，手上拿着一沓传单，这样可能给客户就有一种不规范，很low的感觉。

希望在六月份出去推广的时候，首先是着装统一，手上的资料不只有传单，还希望可以人手一个文件夹，里面含有公司的详细资料和一些资质复印件，传单起到一个宣传和简易了解的作用，对于有意向的客户，可以给他看公司的详细资料，通过我们的语言配合资料的内容进行讲解可能效率会好一点。地推的地点我觉得可以在彩票门口尝试进行摆摊1-2周进行尝试下。

当然，公司其实也可以考虑不止是通过地推的一个渠道进行开发客户，也可以考虑下网销和电销的一种销售模式，毕竟五月的一个通知的是开的客户必须有平安银行卡以及开通了网银，这样的话又增加了一个地推的难度，公司其实可以考虑通过购买一些接触过股票的客户资源，或者是平安的理财客户资源，我们进行添加微信，打电话的一直形式进行推广，当然并不是直接说让他们买卖，而是先进行一个平台介绍，对于有意向的客户在进行跟进，其实这样的话比地推每天接触的客户量多了很多，在广撒网的情况下，总会有成交的客户，当然这只是我的个人意见，仅供参考。

后面的是我们出去接触客户的时候的话术例子 第一步：

您好，我是四川天香雅苑花卉有限公司的现货经纪人XX。打扰下，这是我们公司的宣传资料和我的名片。这边耽误您几分钟，您可以做个了解嘛，可以么？ 第二步：

想你肯定知道成都花木交易所吧，我们公司是它的上市商品合作商，主要是做网上现货交易的。

如果您知道成都花木交易所，那肯定知道其是唯一经国务院部级联席会议审核通过，授权经营兰花现货交易的平台，对吧？

咱们兰花平常的交易渠道都是面面交易，所以咱们这个平台交易是新兴渠道，是非常有前景的，并且操作也简单。它类似于炒股但也不完全一样，它的风险是非常低的，咱们只需要低价买入高价卖出就可以了。而且也不需要投入很多资金，几十上百就可以参与，买多买少也是自己控制，不买不卖也是不会收取任何费用的。

您看，咱们这个交易时候周一至周六上午9:30-11:30，下午13:00-15:00，多会买卖都可以。您是不是对于资金安全有问题啊，这个您就不需要担心了，因为咱这资金都是银行托管的，并且结算也是由第三方结算中心结算。操作资金也是由自己控制，打个比方哈，就是您账户上的钱，只能提取到你当时绑定的那张银行卡里，所以嘛。

您这看个破发回购机制，它呢就是在商品跌破发售价时，由发售商按照发售价回购，也可以保证咱们投资者的基本利益，对吧。第三步：

您看，要不这样，我这边留一个您的微信和电话嘛，刚才也给了您我的名片。您这边以后有任何问题都可以随时咨询我，对吧？

您看需不需要我这边帮你开户，教您怎样操作？（需要）：好的，您看哈…..（不需要）：没事，那要不我帮您把软件下到手机上，您可以先看看咱们个个产品的走势，您有需要的时候或者不会操作的时候可以联系我，我教你操作，对吧？到时候你回家后也可以在电脑上也下个，更方便观察嘛。

**第五篇：五月份总结**

五月份工作总结

五月已经过去，很忙碌也很很充实。这一个月来，通过对项目管理知识体系指南这本书的学习，更加深了对项目管理这方面的知识的了解。公司组织做了FMEA的培训，让我解开了一直以来的疑问：什么是DFMEA？什么是PFMEA？初步的了解了FMEA定义以及报告的填写等相关知识。接了之前一直空缺的体系室标准化管理的工作，在公司标准化室学习标准化工作的相关知识以及要做的工作。并对公司下发的标准化文件进行了传阅试陪训，以及对体系室全体人员进行标准实施方面的监督，做好记录和反馈。在22日、23日两天作为陪审人员参与石家庄南车的二方审核，记录了审核内容与不符合项。27日科室组织对生产汽车产品的相关单位进行过程审核，在审核过程中负责现场方面的工装、设备、首件等的检查，通过审核发现自己还有很多欠缺，以后会继续努力学习，争取早日能做一名业务合格的体系工程师。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！