# 生命人寿举办“爱无疆 责任在行”保险体验活动

来源：网络 作者：红叶飘零 更新时间：2024-09-01

*第一篇：生命人寿举办“爱无疆 责任在行”保险体验活动生命人寿举办“爱无疆 责任在行”保险体验活动为加强保险公众宣传力度，提高公众保险意识，7月4日，由保险行业协会组织，生命人寿郑州中支承办的《生命人寿“爱无疆 责任在行”保险体验主题活动》...*

**第一篇：生命人寿举办“爱无疆 责任在行”保险体验活动**

生命人寿举办“爱无疆 责任在行”保险体验活动

为加强保险公众宣传力度，提高公众保险意识，7月4日，由保险行业协会组织，生命人寿郑州中支承办的《生命人寿“爱无疆 责任在行”保险体验主题活动》在郑州中支二楼职场隆重召开。社会公众代表、网友代表及业务伙伴等50余人到场。本次活动也得到了腾讯大豫网的高度关注，全程见证了此次活动。

活动首先由生命人寿郑州中支总经理王科致欢迎辞。生命人寿王总对到场的媒体及公众表示热烈欢迎，并详细介绍了生命人寿的发展概况及服务理念。随后播放的生命人寿宣传片让到场人员对生命人寿的发展历程及发展前景有了清晰的了解。活动现场还设置了有奖问答环节，现场氛围火热，公众积极参与，在赢得奖品的同时又加深了对生命人寿的了解。有奖问答后，郑州中支培训部经理李莹带来了生命人寿产品及服务的推介，李经理深入浅出的讲解让大家对保险、生命人寿和生命人寿产品有了更深入的了解和认识。活动现场，还特别邀请了两位客户进行理赔分享，其中一位获赔10万余元的重疾理赔金的客户用自身经历让现场人员深刻认识到保险带给一个家庭的重要保障作用。

活动的成功举办不仅充分展示了郑州生命人的精神面貌，也搭建了一个生命人寿与社会公众的沟通交流平台，让社会公众更近距离的接触、了解、认可生命人寿，有力提升了公司品牌知名度。

**第二篇：生命人寿黑龙江分公司参加“爱无疆 责任在行”保险公众宣传日活动**

生命人寿黑龙江分公司参加“爱无疆 责任在行”保险公众宣传日活动

为进一步提升行业及生命人寿公司形象，加强保险公众宣传工作,推动保险行业形象持续改善和保险意识不断提高，生命人寿黑龙江分公司于2024年7月8日参加了黑龙江保监局及省保险行业协会组织的保险公众宣传日活动。

清晨，天公不作美，一场及时雨给久违的高温天气带来了丝丝凉意，也给活动现场布置带来了不便，但生命人寿黑龙江分公司的工作人员并没有因为阵雨天气影响工作。生命人寿工作人员一早就来到了活动地点——索菲亚教堂，确定展位并对展台进行仔细的布置，摆放宣传资料和展架。虽然天空下着雨，但生命人寿的宣传人员仍然以最甜美的微笑、最优质的服务等待前来咨询的市民们。

生命人寿的宣传人员紧紧围绕保护保险消费者利益的宗旨，以“爱无疆，责任在行，保险让生活更美好”为主题，以强化宣传投保提示和风险提示为重点，配合宣传资料，向市民普及保险消费和维权知识，得到了现场市民的一致认可和好评，大家对生命人寿宣传人员的解答和服务给予了高度的赞赏。

本次活动得到生命人寿黑龙江分公司总经理室的高度重视，生命人寿分公司银代分管总李广禹亲临活动现场指导工作。李总与过往的市民亲切交流，宣传保险的意义与功能，询问市民对保险的看法，并对大家咨询的问题一一进行解答。与此同时，李总还与在现场进行巡查的黑龙江保监局董波局长、省行业协会领导进行了亲切的交谈。在众多保险公司中，生命人寿黑龙江分公司以其专业的形象、完善的宣传工具得到了监管部门领导和同业公司的称赞，成为整个活动现场中一道亮丽的风景线。

本次宣传活动有效提升了公司的品牌形象和影响力，展现了生命人寿黑龙江分公司勇担社会责任的精神风貌。在提升公众和消费者对保险业及生命人寿认知的同时，拉近了保险业与社会公众的距离，有效地促进了业务发展。在今后的工作中，生命人寿都将继续努力，为服务龙江保险业务腾飞做出更大的贡献，全力实现“保险，让生活更美好！”

**第三篇：2024全国保险公众宣传日启动关爱儿童 生命人寿“责任在行”**

2024全国保险公众宣传日启动关爱儿童 生命人寿“责任在行”

7月8日第二届全国保险公众宣传日，生命人寿保险股份有限公司上海分公司在浦东新区生命人寿大厦前举办了以“爱无疆，责任在行”为主题的公益宣传活动。在这个保险行业的特殊日子，生命人寿精心设置了亲子活动、公益活动，让现场参与者到活动中去认识保险、感受保险带给生活的美好，同时设置了生命人寿保险宣传站为大家讲解保险知识、解答保险疑问。

生命人寿上海分公司总经理施文澜表示，今年的宣传日主题旨在宣导保险蕴含着爱的力量，传播的是关爱社会、关爱他人、关爱未来的责任传承。活动现场生命人寿工作人员、居民消费者以及众多小朋友们纷至沓来，互动交流的热情十分高涨。

其中最具感动环节是亲子互动场面。小铲子、小锄头、营养土、彩色陶粒……在生命人寿今年举办的宣传日上，亲子互动环节可谓一大亮点。只见十多位小朋友人手一个小盆栽，在家长们的帮助下亲手将植物种入泥土中，并按照生命人寿工作人员提示为新盆栽做起了装饰。种植完成后，小朋友们当场在吊牌上为新植物写上名字及生日，回到家后，他们将细心呵护这颗爱心种子让它生根发芽。

生命人寿上海分公司副总经理甄丽莉表示，“保险就好比一颗会长大的种子，从出生时就陪伴直到我们长大、老去。因此，保险需要我们用心去理解和感受，也需要我们付出信任和真诚，这样它才会成长成一颗大树，为我们遮风避雨保护自己和家人。”

可见从家长到小朋友，被邀请前来参与活动的十组家庭，完全融入到了精心设置的各个亲子节目中。现场一位家长张女士表示，“宣传日让我们真正从活动中去认识保险，不仅让参与者体验了活动的乐趣，也从中获得了保险知识普及。”

**第四篇：生命人寿富贵花年金保险**

生命人寿富贵花年金保险（分红型）

生命人寿十周年庆专供险种 富贵花年金保险（分红型）

司庆专供，富贵花开

投保要素

交费期：趸交、3年交、5年交、10年交

保险期间：至81周岁

投保年龄：30天至55周岁

产品特色

返保险费：合同规定有保证，满期保险费全部返还

收益很快：10天犹豫期满立即给付保险金额的10%，生存年金年年给付

收益多：如果所返的钱中途不领取，进入万能账户日计息，月复利，终了红利大空间

产品功能

应对加息：犹豫期满给付保额的10%，60周岁前每年给付有效保额的5.5%，60周岁后每年给付有效保额的10%

抵御通货膨胀：以保额为基数进行复利分红，自动累加，有效抵御通货膨胀

灵活规则：年金返还有保证，满期承诺返保险费，万能账户更灵活

富贵花产品利益解析

（0岁女孩，10年交费，10万元的保险金额，年交保险费35700元）一返还快：这款产品生效十天（也就是渡过犹豫期）就可以领第一笔钱10000元，这10000元你可以领走，也可以不领走，公司将以日计息，月复利的方式给你计算利息。

二固定利息：60岁前按10万元计算固定利息5.5%（每年5500元），60岁到81岁固定利息10%（每年10000元）

三浮动利息：这是一款分红产品，而且采用的是保额分红，是按照保险金额10万元来分红的，按照现在的分红水平的话每年有1200多元，分红非常的高，分得的红利加在原来10万元的保额基础上参与下分红和领取，以此类推，红利和领取的金额一年比一年增多，保证你的钱保值增值

四满期利息：采用的是保额分红，合同满期时公司还要额外给付一笔满期利息（终了红利），使你的钱在保值的基础上赚一大笔钱

五到期还本：除所有领取的钱外，合同满期时公司还要将你的本金（所交的保险费35.7万元）全部返还给你

六定活两便：每年的固定利息和浮动利息如果不领取，保险公司有专家为你再次投资，以日计息，月复利的方式给你利滚利的计算利息，收益非常的高，如果你中途想要用钱，随时可以到保险公司支取，非常的方便 七豁免保险费：保险合同生效后既有保险的保障功能，同时，如果投保人60岁前因意外身故或者全残，以后每年的保险费都不用交了，所有该有的利益都不受影响，一张保单保两人。备注：有效保额=基本保险金额+累积红利保险金额

**第五篇：生命人寿举办答谢观影**

富德生命人寿举办2024年VIP答谢观影

3月12日，富德生命人寿上海分公司在兰馨.悦立方影城举办了一场精彩纷呈的观影活动。

为感恩回馈VIP客户长期以来的关爱和支持，3月12日，富德生命人寿上海分公司在兰馨.悦立方影城举办了一场精彩纷呈的观影活动。本次活动为客户献上了当下口碑最佳的迪士尼动画巨作《疯狂动物城》。生动可爱的动物形象、一波三折的故事情节、耐人寻味的动画内涵，不仅吸引了小朋友们，同时也让家长们全神贯注。整场活动氛围轻松而愉快，给客户带来愉悦的同时，也拉近了公司与客户之间的情谊。活动的成功举办受到了广大受邀来宾的高度赞誉。

富德生命人寿上海分公司一直秉持“创新、服务、爱心、价值”的经营理念，在不断夯实基础保险服务的同时，努力求新求变，为满足客户个性化需求而设计灵活、新颖、多维度的差异化增值服务，力求为广大客户提供更便捷、更优质的服务。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！