# 和大家分享一个经典的财富故事

来源：网络 作者：水墨画意 更新时间：2024-07-05

*第一篇：和大家分享一个经典的财富故事更多精彩财富故事，敬请关注“财富人生”微信号: hvovo\_com和大家分享一个故事人生就像一张DVD光盘。A面，最吸引人们的眼球，是呈现给大众的绚烂的广告面；B面，刻录的故事肉眼看不见，其实内涵更丰富...*

**第一篇：和大家分享一个经典的财富故事**

更多精彩财富故事，敬请关注“财富人生”微信号: hvovo\_com

和大家分享一个故事

人生就像一张DVD光盘。A面，最吸引人们的眼球，是呈现给大众的绚烂的广告面；B面，刻录的故事肉眼看不见，其实内涵更丰富。

有这样一个天才，如果用人民币进行衡量的话，他有着令人无比羡慕的A面：

2024年他赚到1.2亿元；

2024年和2024年保持在1.5亿元；

2024年涨到1.7亿元；

2024年继续膨胀，是2.6亿元；

2024年更不得了，达到3.87亿元；

2024年持续坚挺，是3.57亿元；

2024年和2024年分别是2.5亿元和2.2亿元；

9年下来，累计赚到20多亿元。

可是，很少有人能够关注他的B面：

2024年11月2日，他右手指被打出血；

2024年1月13日，左膝扭伤；

3月27日，暂时性双耳失聪，不久，左眼遭到肘击，左眉骨破裂，缝了八针； 2024年2月27日，髋部受伤，6月，右脚大脚趾被踩伤，几天后大脚趾趾甲被裁掉半个，月底，左脚又扭伤，7月4日，两片脚趾甲被摘除；2024年10月28日，肘部受伤；

2024年3月31日，小腿受伤，4月4日，下巴遭到肘击，随后又扭伤了右脚踝，4月13日，刚刚缝完4针的下巴再次遭到肘击，6月17日，左脚踝接受骨刺剔除手术；

2024年9月14日，下巴被击中，鲜血直流，12月7日，眉骨被击中，缝了九针，12月16日，左脚大脚趾被踩，趾甲脱落，12月19日，左脚大脚趾接受手术； 2024年4月11日，左脚小脚趾骨折，4月14日，左脚被植入一根钢钉；2024年10月10日，左脚大脚趾趾甲被摘除，12月24日，右腿胫骨骨裂；

2024年2月27日，舟骨应力性骨折，11月27日，眉骨遭到肘击，被缝四针； 2024年1月24日，膝盖伤复发，2月8日，左肩被撞伤，2月26日，眉骨被撞裂，血流满面，5月10日，左脚骨裂，7月22日，接受骨裂修复手术；

2024年11月11日，左脚踝应力性骨折；2024年1月7日，左脚踝接受手术。总之，他这无比风光的9年，竟是一部鲜血淋漓的历史，从头到脚，共经历过30多次伤痛或手术。

这位天才，不用说大家都知道，他就是姚明。伏尔泰说过：“不经巨大的困难，不会有伟大的事业。”是的，人生就是如此：要风光，就得历经风险。

更多精彩财富故事，敬请关注“财富人生”微信号: hvovo\_com

**第二篇：【财富故事】一个女人的能量（本站推荐）**

【财富故事】一个女人的能量(3)

为妇女创造一个美好的未来

玫琳凯，这个名字所代表的，不仅是玫琳凯公司的创办人，更是一种崇高理想的表征、一种伟大的信念的落实！

玫琳凯之所以成功，源于她不折不扣的服务于他人的商业精神。玫琳凯创业之初，就确立了服务第一的宗旨，在她的美容课上，她要求美容顾问们以“教”为目的，并非只“卖”。训练销售人员时，也要使得她们想着：“如何使这位顾客更美丽，更有自信心？”而不是：“今天我要从她身上赚多少钱？”这与今天许多著名公司所奉行的“以客户为中心”、“服务至上”的准则可谓如出一辙。玫琳凯相信这样的服务信念会使人眼中充满爱。

不仅如此，玫琳凯还希望公司所做的并不仅仅是制造和销售产品，而应该为广大妇女做更多的事情，她提出了公司应以“丰富女性人生”为己任。在事业发展走出美国后，她又提出创建“全球女性共享的事业”。在玫琳凯的大力提倡下，玫琳凯所奉行的黄金法则及生活优先次序的指导哲学和市场理念随着她和她80万美容顾问的身影迅速传遍全世界。人们评论说，玫琳凯·艾施在直销她的化妆品的同时，也在直销她的工作哲学和生活哲学。

最为重要的是，玫琳凯以她的企业结构激励了千千万万的妇女，纷纷成为小型企业经营者。在她自创的管理风格下，她以不断的鼓励及物质报酬来提升妇女的自尊和自信。有杂志惊叹：玫琳凯所解放的妇女，比美国女权运动领袖格劳瑞娅·史戴能解放的还要多。玫琳凯自己也认为，在她的整个事业中最大的成就感，就是看到许多女性成功。因为玫琳凯知道，女性特有的直觉与本质，如果能够加以妥善的发挥，并且得到适当支持，她的成就将是无可限量。玫琳凯公司的宗旨就是“丰富女性的人生”。在这一点上，作为玫琳凯公司成功人士标志的钻石大黄蜂别针蕴涵的深意就是如此。玫琳凯说：“从空气动力学的角度看，大黄蜂是无论如何也不会飞的，因为它身体沉重，而翅膀又太脆弱，但是人们忘记告诉大黄蜂这些。女性就是如此——只要给她们以机会、鼓励和荣誉，她们就能展翅高飞。”

她的努力得到公认，由于她在一向由男性主宰的管理世界的杰出成就，玫琳凯被视为当今世界最成功的女企业家。

美国《福布斯》杂志将她与美国石油大王洛克菲勒、金融大亨摩根、汽车大王福特、软件大王比尔·盖茨等人士相提并论，称他们是200年来20位全球企业界最具传奇色彩并获得巨大成功的人物，而她是其中惟一的女性。

1999年，她又作为惟一的商界人士与科学家居里夫人，诺贝尔和平奖获得者特丽莎嬷嬷等一同被Ｌｉｆｅ Ｔｉｍｅ ＴＶ ｏｎ Ｌｉｎｅ评为20世纪最有影响的妇女。与此同时，她领导的公司在美国《财富》杂志全美500家大企业评选中也是榜上有名，并曾三度入选该杂志“全美100家最值得工作的公司”，该杂志还将它列为最适宜妇女工作的10家企业之一。而她本人获得的各种奖项更是不计其数。

2024年11月22日，玫琳凯在达拉斯的家中去世了，享年83岁。虽然她已经离开了人间，但从她写过的三本畅销著作《玫琳凯谈人的管理》、《我心深处》和《你可以什么都有》里，我们可以清楚的看到她的管理艺术、她的热情敏锐、她的艰难路程。

这位直销行业的“皇后”，玫琳凯王国的缔造者，成功女性的典范，以她丰富多采的一生和令人惊叹的成就，在世界商业历史上划上了浓墨重彩的一笔，她的非凡故事留传至今，演绎为钢筋水泥的城市里一则不朽的现代传奇！

成功秘诀

数次婚姻挫折的磨砺，加上敢于5旬创业的雄心。

“丰富女性人生”的服务宗旨与定位。

**第三篇：先给大家讲一个故事**

先给大家讲一个故事

有一对兄弟，他们的家住在80层楼上。有一天他们外出旅行回家，发现大楼停电了！虽然他们背着大包的行李，但看来没有什么别的选择，于是哥哥对弟弟说，我们就爬楼梯上去！于是，他们背着两大包行李开始爬楼梯。爬到20楼的时候他们开始累了，哥哥说“包包太重了，不如这样吧，我们把包包放在这里，等来电后坐电梯来拿。”于是，他们把行李放在了20楼，轻松多了，继续向上爬。他们有说有笑地往上爬，但是好景不长，到了40楼，两人实在累了。想到还只爬了一半，两人开始互相埋怨，指责对方不注意大楼的停电公告，才会落得如此下场，他们边吵边爬，就这样一路爬到了60楼。到了60楼，他们累得连吵架的力气也没有了。弟弟对哥哥说，“我们不要吵了，爬完它吧。”于是他们默默地继续爬楼，终于80楼到了！兴奋地来到家门口兄弟俩才发现他们的钥匙留在了20楼的包包里了.这个故事其实就是反映了我们的人生：20岁之前，我们活在家人、老师的期望之下，背负着很多的压力、包袱，自己也不够成熟、能力不足，因此步履难免不稳。20岁之后，离开了众人的压力，卸下了包袱，开始全力以赴地追求自己的梦想，就这样愉快地过了20年。可是到了40岁，发现青春已逝，不免产生许多的遗憾和追悔，于是开始遗憾这个、惋惜那个、抱怨这个、嫉恨那个.就这样在抱怨中度过了20年。到了60岁，发现人生已所剩不多，于是告诉自己不要在抱怨了，就珍惜剩下的日子吧！于是默默地走完了自己的余年。到了生命的尽头，才想起自己好象有什么事情没有完成.原来，我们的梦想都留在了20岁的青春岁月。

如果我们没有树立正确的人生观，没有正确的人生目的，我们就会像这两兄弟一样在80岁的时候，才发现人生的目的、人生的梦想都丢在了20岁。大家现在就正是在20岁的时候，应该赶快清醒，把人生的钥匙牢牢地握在手中。当我还是一个青年大学生的时候，报刊上曾刮起一阵讨论人生的意义与价值的微风，文章写了一些，议论也发表了一通。我看过一些文章，但自己并没有参加进去。原因是，有的文章不知所云，我看不懂。更重要的是，我认为这种讨论本身就无意义，无价值，不如实实在在地干几件事好。根据我个人的观察，对世界上绝大多数人来说，人生一无意义，二无价值。他们也从来不考虑这样的哲学问题。走运时，手里攥满了钞票，白天两顿美食城，晚上一趟卡拉0K，玩一点小权术，耍一点小聪明，甚至恣睢骄横，飞扬跋扈，昏昏沉沉，浑浑噩噩，等到钻入了骨灰盒，也不明白自己为什么活过一生。其中不走运的则穷困潦倒，终日为衣食奔波，愁眉苦脸，长吁短叹。即使日子还能过得去的，不愁衣食，能够温饱，然而也终日忙忙碌碌，被困于名缰，被缚于利索。同样是昏昏沉沉，浑浑噩噩，不知道为什么活过一生。对这样的芸芸众生，人生的意义与价值从何处谈起呢？ 我们将主要思考和讨论下面三个问题： 人为什么活着——人生目的 怎样对待生活——人生态度

怎样的生活才是值得追求的——人生价值

一、世界观与人生观

（一）含义

世界观：人们对生活其中的世界以及人与世界的关系的总体看法和根本观点 人生观：是世界观的重要组成部分，是人们在实践中形成的对于人生目的和意义的根本看法，它决定着人们实践活动的目标，人生道路的方向和对待生活的态度。世界观与人生观的关系

一方面，世界观决定人生观，有什么样的世界观，就有什么样的人生观； 另一方面，人生观又对世界观的巩固、发展和变化起着重要的作用。人生实践变化，人生观可能变化，世界观可能变化。

（二）人生观的三个组成部分： 人为什么活着——人生目的 应该怎样对待生活——人生态度

怎样的生活才是值得追求的——人生价值 人活着，应该有两个意义或者说是人生目标：

一是达到个人精神世界的最高境界。

人是平等的，但人的层次是有区别的。如何达到个人精神世界的最高境界，需要靠读书、学习、做事来实现，在读书、学习、做事的过程中，实现人内在价值的提高。一个人读的书越多，掌握的知识越多，做的事越大，这个人的境界就越高；一个人知识贫乏，阅历短浅，处事幼稚，不可能说这个人达到了什么人生境界。从这个意义上来说，所有的人生经历都是一种宝贵资源和财富，如何把这种经历上升为人生的财富，需要的是个人悟性，个人的修炼，生活的磨练。综观历史，那些达到人生高尚境界的人，都是在博览群书的基础上，勤于社会实践，敢于社会实践，在社会实践中提高自己，在创造了硕果累累财富的同时也创造了崭新的充盈的自己的人。

二是创造财富传承文明.财富包括物质财富和精神财富,文明包括精神文明和物质文明。人生首要在创造,只有创造,才能证明人的存在.所谓传承，简单的说是给后代留下点东西。漫长的人类历史和星球历史，人的存在不过是白驹过隙。在这短暂的片刻中，应该给后代留下点有意义的东西。传承，一是创造，一是继承，把老一代留给我们的好东西要继承发扬下去，把这一代的新东西也要创造出来，传播下去。这一代人走过的弯路，下一代可以少走，这代人的人生经验和教训可以成为下一代成长的基石。茫茫人世，我也曾走过一遭，总要留下一点属于自己的点滴足迹吧。历史是积累遗传的，希望自己可以成为这积累的一分子，遗传的一分子。

**第四篇：首先给大家讲一个故事**

首先给大家讲一个故事《天堂和地狱》：

“有一个人想知道天堂和地狱的区别，就去找上帝。上帝带她去地狱看，地狱里有一口装满食物的大锅，可这里的人却都饿得要命，因为他们每个人都拿着一个长柄的勺子，柄太长，食物送不到嘴里，所以他们吃不到食物。上帝又带他们去天堂，结果遇到了同样的装满食物的大锅，同样长柄的勺子，所不同的是人们生活的很幸福、快乐，根本不存在饿肚子的情况。”

同样的装满食物的大锅，同样的带着长柄的勺子，天堂和地狱的景象却有天壤之别，这究竟是为什么？---原来天堂的人们用长柄的勺子互相将食物喂到对方的嘴里，生活在互帮互助互爱的世界里，这是人们建立和维护人际关系的基础与前提。启示：快乐并不在于勺子有多长，而在于你如何去用它！

寄语：在我们的生活和学习及人际交往中，大家都喜欢热情、乐于助人的人，能得到别人的帮助是幸运和幸福的；而帮助别人，最大的回报就是快乐！帮助别人，就是帮助自己。让我们每位同学在母校不到一年的日子里，同学之间团结互敬，互帮互助，携手自信面对中考，力争通过不懈努力，人人满载而归！

**第五篇：财富故事：管道**

财富故事：管道

很久、很久以前，有两位名叫柏波罗和布鲁诺的年轻人，他们是堂兄弟，雄心勃勃，住在意大利的一个小村子里。两位年轻人是最好的朋友。他们是大梦想者。他们不停里谈着，渴望有一天能通过某种方式，让他们可以成为村里最富有的人。他们都很聪明而且勤奋。他们想他们需要的只是机会。

一天，机会来了。村里决定雇两个人把

附近河里的水运到村广场的水缸里去。这份工作交给了柏波罗和布鲁诺。两个人都抓起两个水桶奔向河边。一天结束后，他们把整镇上的水缸装满了。村里的长辈按每桶水一分钱的价线付钱给他们。“\"我们的梦想实现了!”布鲁诺大喊着，“我简直无法相信我们的好福气。”

但柏波罗不是非常确信。他的背又酸又痛，提那重重的大桶的手也起了泡。他害怕明天早上起来又要去工作。他发誓要想出更好的办法，将河里的水运到村里去。

“布鲁诺，我有一个计划，”第二天早上，当他们抓起水桶往河边奔时，柏波罗说，“一天才几分钱的报酬，而要这样来回提水，干脆我们修一条管道将水从河里引进村里去吧。”布鲁诺愣住了。

“一条管道?谁听说过这样的事?”布鲁诺大声嚷嚷着，“柏波罗，我们有一份很不错的工作。我一天可以提100桶水。一分钱一桶水的话，一天就是1元钱!我是富人了!一个星期后，我就可以买双新鞋。一个月后，我就可以买一头母牛。六个月后，我可以盖一间新房子。我们有全镇最好的工作。我们一周只需工作五天，每年2周的有薪假期，我们这辈子可以享受生活了!放弃你的管道吧!”

但柏波罗不是容易气馁的人。他耐心地向他最好的朋友解释这个计划。柏波罗将一部分白天的时间用来提桶运水，用另一部分时间以及周末来建造管道。他知道，在岩石般硬的土壤中挖一条管道是多么艰难。因为他的薪酬是根据运水的桶数来支付的，他知道他的收入在。开始的时候会降低。而且他亦知道，要等1、2年，他的管道才开始产生可观的效益。但柏波罗相信他的梦想终会实现。于是他就去做了。

布鲁诺和其他村民开始嘲笑柏波罗，称他“管道人柏波罗”。布鲁诺赚到比柏波罗多一倍的钱，·炫耀他新买的东西。他买了一头驴，配上全新的皮鞍，拴在他新盖的两层楼旁。

他买了亮闪闪的新衣服，在乡村饭馆里吃可口的食物。村民尊称他为布鲁诺先生。当他坐在酒吧里，为人们买上几杯，而人们则为他所讲的笑话开怀大笑。

小小的行为等于巨大的结果

当布鲁诺晚间和周末睡在吊床上悠然自得时，柏波罗还在继续挖管道。头几个月，柏波罗的努力并没有多大进展。他工作很辛苦二-比布鲁诺的工作更辛苦，因为柏波罗晚上和周末都在工作。但柏波罗不断地提醒自己，明天梦想的实现是建造在今天的牺牲上面的。一天一天过去了，他继续挖，每次只是一英寸。“一英寸、又一英寸成为一英尺，”他一边挥动凿子，打进岩石般硬的土壤中，一边重复这句话。一英寸变成一英尺，然后10…20…尺……100尺……“

”短期的痛苦等于长期的回报，“每天完成工作后，筋疲力尽的他跌跌撞撞地回到他简陋的小屋时，他这样提醒自己。他通过设定和通过每天的目标来衡量工作成效。他知道，终有一天，回报将大大超过付出。”目光盯在回报上，“每当他慢慢入睡，耳边尽是酒馆中村民的笑声时，他一遍遍地重复这句话。”目光盯在回报上。“

时来运转

一天天、一月月过去了。有一天，柏波罗意识到他的管道完成了一半，这意味着他只需提桶走一半路程了!柏波罗把额外的时间用来建造管道。完工的日期终于越来越近了。在他休息的日候，柏波罗看到他的老朋友布鲁诺在费力地运水。布鲁诺比以前更加驼背。由于长期劳累，步伐也变慢了。布鲁诺很生气，闷闷不乐，为他自己注定-辈子提桶而愤恨。他开始花较少的时间在吊床上，却花更多的时间在酒吧里。当布鲁诺进来时，酒吧的老顾客窃窃私语：”提涌人布鲁诺来了。“当镇上的醉汉模仿布鲁诺驼背的姿势和拖着脚步走路的样子时，他们咯咯大笑。布鲁诺不再给别人喝了，也不再讲笑话了。他宁愿独自坐在漆黑的角落里，被一大堆空瓶所包围。

最后，的大日子终于来到子--管道完工了!村民们簇拥着来看水从管道中流入水槽里!现在村子源源不断地有新鲜供应了，附近村子的人都搬到这条村来，村子顿时繁荣起来。管道一完工，柏波罗便不用再提水桶了。无论他是否工作，水源源不断地流人。他吃饭时，水在流人。他睡觉时，水在流人。当他周末去玩时，水在流人。流人村子的水越多，流人柏波罗口袋的钱也越多。

管道人柏波罗的名气大了，人们称他为奇迹制造者，政客们称赞他有远见，恳请他竞选市长。但柏波罗明白他所完成的并不是奇迹，这只是一个很大、很大梦想的第一步。知道吗，柏波罗的计划大大超越了这条村庄。

招募他的朋友帮忙

管道迫使提桶人布鲁诺失去了工作。看着他的老朋友向酒吧，老板讨免费的酒喝，柏波罗心里很难受。于是柏波罗安排了一次于布鲁诺的会面。”布

鲁诺，我来这里是想请求你的帮助。“布鲁诺挺起腰，眯着他那无神的眼睛，声音沙哑地说：”别挖苦我了。“\"我不是来向你夸耀的，”柏波罗说，“我是来向你提供一个很好的生意机会。建造第一条管道花了我两年多的时间。但这两年里我学到很多!我知道使用什么工具、在哪里挖、如何排管。一路上我都做了笔记。我开发一个系统，能让我们建造另一条管道，然后另一

条…另一条…

”我自己一年可以建一条管道。但这并不是利用我的时间的最好方式。我想做的是教你和其他人建造管道…然后你教其他人…然后他们再教其他人…直到管道铺满本地区的每条村落…最后，全世界的每一条村子都有管道。“\"只要想一想，”柏波罗继续说，“我们只须从流进这些管道的水中赚取一个很小的比例。越多的水流进管道，就有越多的钱流进我们的口袋。我所建的管道不是梦想的结束，而只是开始。”布鲁诺终于明白这幅宏伟的蓝图。他笑了，向他的老朋友伸出他那粗糙的手。他们紧紧地握住对方的手，像失散多年的老朋友那样拥抱。

在提桶世界里的管道梦想

许多年过去了。柏波罗和布鲁诺已退休多年。他们遍布全球的管道生意每年把几百万的收入泵进他们的银行账户。当他们有时到全国各地旅行时，柏波罗和布鲁诺遇到那些提水桶的年轻人。这两个一起长大的朋友总是把车停下来，将自己的故事讲给年轻人听，帮助他们建立自己的管道。一些人愿意听，并且立即抓住这个机会，开始做管道生意。但悲哀的是，大部分提桶者总是不耐烦地拒绝这个建造管道的念头，柏波罗和布鲁诺无数次地听到相同的藉口。“我没有时间”。“我朋友告诉我，他认识的一个朋友的朋友试图建造管道，但失败了。”“只有那些很早加人的人才可以从管道那里赚到钱。”“我这辈子一直都提水桶，我只想维持现状。”“我知道有些人在管道的骗局中亏了钱，我可不会。”柏波罗和布鲁诺为许多缺乏远见的人而感到悲裒。但他们承认，他们生活在一个提桶的世界里，只有一小部分人敢做管道的梦。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！