# 未完成原因

来源：网络 作者：暖阳如梦 更新时间：2025-04-02

*第一篇：未完成原因2024年全社会消费品零售总额未完成年度计划任务的说明及2024年工作计划一、原因1、统计方法调整的不利因素。一是控制限下企业增幅比例在10%以下，加大了完成任务难度。我区是一个传统商业集聚区，中小型企业众多，统计资料显...*

**第一篇：未完成原因**

2024年全社会消费品零售总额未完成年度计划任务的说明及2024年工作计划

一、原因

1、统计方法调整的不利因素。一是控制限下企业增幅比例在10%以下，加大了完成任务难度。我区是一个传统商业集聚区，中小型企业众多，统计资料显示全区有6000多户商业企业，达到限上标准纳入网上直报的企业仅有23户，控制限下增幅比例加重了限上企业负担。二是前三季度我区社会消费品零售总额完成17.35亿，同比增长17.3%，完成全年目标任务的68.8%，第四季度需完成7.85亿元才能完成全年25.2亿的总目标。受今年国家控制限额以下批发和零售业企业零售额增速不得超过10%的影响，预计全年全社会消费品零售总额将完成23.2亿元，任务缺口约2亿元。

2、任务分解完成难度大。任务目标是按照去年计划增加了19.6%，没有按全年实际完成数量做相应的计划。去年全市社会消费品零售总额总任务是47亿元，实际完成45.5亿元，缺口1.5亿元，王益区在全市的比重为45%，今年制定的计划指标是在去年总任务47亿元的基础上制定的，任务总量增量过大，完成难度大。我区社会消费品零售总额在全市排名情况,全年完成数为20.48亿元，完成率98.4%，全市第一，累计增幅18.7%，全市第二,列在新区之后。

3、石油公司销售批发、零售比例的调整影响。去年任务

20.48亿元，今年任务25.2亿元，任务增加额4.7亿元。去年20.48亿中，含石油公司1-5月份全部销售金额（没有实行比例划转），按今年45%计入零售的划转比例，去年石油公司销售额10.6亿元，月均9000万元，1-5月份计入批发额为2.4亿元，因此今年净增加额实际为7亿元，增幅为35%，限下增加了3亿元，今年完成11亿，限上需增加4.1亿元，全年完成11.2亿，增长60%，按目前进度预测，下半年限上必须完成6.6亿元，平均每月1.1亿元，上半年月进度为7700万元，下半年每月需增加3300万元。

4、在地购买力减少。市政府出台的关于加快新区商贸服务业发展的意见，从土地、财政支持、税收优惠、配套服务等方面给予了极大的优惠，将推动新区消费市场迅速崛起，外出务工和异地居住人口逐年增多，新区消费市场崛起，周末、节假日消费转移，在地消费人群逐年减少，引起消费下降，进而造成我区传统消费购买力的下降。

5、服务业增加值任务完成难度大。服务业增加值涉及15个行业，商务局掌握仅是批发零售、住宿餐饮两个行业的销售数字，其余13个行业销售额系从市上返还得来，加之该指标采用收入法进行核算，涉及多项财务指标，不可预计因素太多。

6、现代流通业发展缓慢。现代物流配送、仓储建设、电子商务处于起步阶段，物流业整体实力较弱，专业市场发展不足，农村市场体系建设滞后。朝阳行业发展较为薄弱，传统的支柱零售业在扩大现有规模的基础上显得后劲不足。今年新增固定资产投资、社会消费品零售总额及工业产值等几项考核指标，有的指标受地域限制，要完成有一定困难。由于几项指标均是今年新增的考核指标，在工作中还有待摸索，我们将加强与有关业务部门对接，确保各项指标逐步落实。个别经济指标，如工业总产值受地域条件限制影响，暂时无法有新的企业，经济指标未完成计划。

二、下一步的工作计划

1、大干70天，力争全年完成社会消费品零售总额25.2亿元，实现服务业增加值27亿元，全面完成市上下达的目标任务。督促关联企业合并上报。暂时将吉富大酒店并入铜川饭店，正大国际新城并入正大商贸有限公司上报报表，待新开业企业纳入限上企业后再单独报送。

2、加大培育限上商贸流通企业的力度，增加限上企业的数量。2024年是“十二.五”发展和新一轮西部的开发的开局之年，我们要紧紧围绕中央经济工作会议精神，抓住国家实施“万村千乡”市场工程、“家电下乡”、“农超对接”、“家电以旧换新”等相关扶持政策，重点培育农村市场和高成长性企业，对符合条件的20家企业力争在年内纳入限上企业统计范畴，通过增加限上企业数量带动全区社会消费品零售总额快速增长，大力支持我市重点商贸流通企业做大做强。

3、扎实工作，摸清家底，认真清查全市限额以上批发零售、住宿和餐饮业经营单位。虽然2024年的清理工作取

得了较大的成效，但从实际的成效看，部分地区限额以上定期报表单位家数与当地经济发展水平不相适应，与市场规模不相匹配，不能充分反映市场发展的实际状况，因此，王益区商务局积极配合统计部门，进一步清理2024年已经达到限额以上标准还未纳入限额以上统计和2024年新开业年内达到限额以上标准的单位，按名录管理办法逐步纳入限额以上单位培育库，加强辅导和培育，按照相关规定有序纳入正式报表名录，为下一步社消零快速增长做好准备工作。同时商务局积极加强同各部门协调配合，全力做好报表报送及服务业增加值核算工作。

4、加快对传统商贸业的改造，加快现代流通业发展步伐。积极发展开放型经济，通过引进国内外知名品牌，带动我区传统商贸业的改造升级，大力发展现代物流业，进一步鼓励和支持企业做大做强，扩大优势企业群体，不断增强商贸企业的核心竞争力。

二〇一一年十一月十四日

**第二篇：未完成进度原因**

未完成进度原因：

1、外拓力度不足。2月正处跨赛期间，各支行重心放在营销储蓄和保险项目上，难以抽调足够的人手进行电子银行、信用卡外拓，导致外拓力度不足，尤其是乡下支行，本身的主动上门客户就比较少，窗口宣传成效较低，必须依靠外拓来发展电子银行和信用卡，而2月未能有效开展外拓严重拖缓了支行的序时进度。

2、系统问题导致部分客户无法加办电子银行。由于个人账户分类管理，导致支行在帮客户加办电子银行时，很多II类卡无法激活，流失了一部分客户。

3、客户结构不理想。高低端客户比例明显失衡，客户资源不容乐观，客户结构亟待调整，尤其是农村网点，此类问题较为明显，面对电子银行低端客户占比较大的现实，部分支行的电子银行市场细分不足，客户结构调整不力，存在畏难情绪。

4、信用卡宣传范围局限，交叉营销利用不足。部分支行市场拓展力度不足，未能深挖客户资源，未能有效利用交叉营销，结合公司、信贷条线的资源进行电子银行和信用卡的拓展。

**第三篇：7月份未完成任务原因**

7月份未完成任务原因

2024年7月我负责的销售区域未完成销售任务，而且距完成销售任务偏差较大，完成率为49.14%。得此结果深感压力巨大，现对未完成任务原因进行分析。

1、今年我负责的伊旗、矿区市场，市场整体情况低迷，资金异常短缺，政府负债严重，基本没有新开工房地产项目，续建房地产项目多数处于停工状态，水泥需求严重下降，导致老客户流失，或退出水泥市场，新客户较少，且用量较少。

2、战略合作伙伴客户、重点客户、中小经销商提货量下降。内蒙古隆运混凝土属于我区域战略合作伙伴客户，因混凝土销售回款等原因，今年提货量只有去年同期提货量的20%左右，天皓水泥对其实行顶房、顶车政策，导致其提货量下降。

重点客户安智荣基本不再打款提货，水泥使用现款从其他客户购得，重点王凤英业务转型，水泥经营逐渐减少。中小客户7月分不再签订合同，从其他区域客户处提政策价水泥。

3、任务量过大，我区域客户主要以神华神东业务为主，并没有其他主要客户，神东每月固定提货8000吨左右，其他客户提货合计在5000吨-7000吨左右，而七月任务在3.05万吨。以上几点是我没完成任务的主要原因，对此情况我应从多方面努力，改善不足，争取在以后的销售阶段完成计划任务。

**第四篇：三月份未完成指标的原因及改进措施**

三月份未完成指标的原因及改进措施

三月份目标产值为120万，实际完成109万，差值11万。目标分解到六月份，四月份原目标产值为230万，现调整为241万。安全目标90分，月安全联检得分83分，差值7分。材料目标90分，月材料联检得分81分，差值9分。降本目标为6000元，实际完成为0元，差值6000。

一、产值

1、未完成原因分析：

因设备到位情况不确定，图纸变更较多，很多地方无法正常施工。

2、改进措施： 1）增加施工人数

2）增加午班夜班个数，减少无用功，提高工作效率。

二、安全

1、未完成原因分析：

因工程属于结尾阶段，很多东西处于拆除外运阶段，拆除后摆放不规整，致使现场显得杂乱。

2、改进措施：

把现场各类物品进行规整，同一类物品放到同一地点统一管理，树立标识牌。

三、材料

1.、未完成原因分析：

2、因公司同意用商品混凝土，但使用量没有审批下来。

改进措施：

和相关人员协调商品混凝土使用量的问题。一旦使用量审批下来，立马上报经理管理部门。

四、降本

1、未完成原因分析：

因出现材料亏损，造成成本增加。

2、改进措施：

减少材料浪费，合理利用施工材料。在不损害公司利益的前提下，尽量压低进料价格。

广玉葡萄糖车间马杰辉项目部

2024年3月24日

**第五篇：1.3未完成**

目录

1.3.1【C】

1、庆云县人民医院到乡镇卫生院、社区卫生服务机构开展支援工作计划

2、庆云县人民医院对口支援乡镇卫生院工作实施方案

3、庆云县人民医院基层医院支援协调工作部门及成员名单

4、庆云县人民医院卫生强基工程长效工作机制

5、庆云县人民医院“卫生强基工程”实施方案

6、庆云县人民医院“卫生强基工程”工作计划

7、庆云县人民医院“卫生强基工程”工作经验总结、8、卫生强基工程定点帮扶协议书（中丁卫生院、东辛店卫生院、徐元子卫生院、渤海街道办社区卫生服务）

9、庆云县人民医院优抚对象优惠政策

10、“卫生强基工程”受帮扶单位专业技术人员免费到县医院进修学习审批表

1.3.3.1【C】

1、庆云县卫生局“千名干部宣讲十八大下基层察民情送温暖”启动仪式活动方案

2、吸烟有害健康—宣传材料

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！