# 江健工作总结

来源：网络 作者：浅唱梦痕 更新时间：2025-02-04

*第一篇：江健工作总结2024—2024年第一学期期末工作总结江健时间过的很快，转眼一个学期就过去了。本人这学期担任09会计1班《财务管理》和08会本1,2，3班的《管理会计》的教学工作。本学期，为适应新时期教学工作的要求，本人从各方面严格...*

**第一篇：江健工作总结**

2025—2025年第一学期期末工作总结

江健

时间过的很快，转眼一个学期就过去了。本人这学期担任09会计1班《财务管理》和08会本1,2，3班的《管理会计》的教学工作。本学期，为适应新时期教学工作的要求，本人从各方面严格要求自己，积极向有经验的老师请教，结合本校的实际条件和学生的实际情况，勤勤恳恳，兢兢业业，使工作有计划，有组织，有步骤地开展。立足现在，放眼未来，为使今后的工作取得更大的进步，现对本学期工作做出总结，希望能发扬优点，克服不足，总结经验教训，继往开来，以促进教学工作更上一层楼。

一、师德方面：加强修养，塑造“师德”。

我始终认为作为一名教师应把“师德”放在一个极其重要的位置上，因为这是教师的立身之本。“学高为师，身正为范”，这个道理古今皆然。从踏上讲台的第一天，我就时刻严格要求自己，力争做一个有崇高师德的人。我始终坚持给学生一个好的师范，希望从我这走出去的都是合格的学生，都是一个个大写的“人”。为了给自己的学生一个好的表率，同时也是使自己陶冶情操，加强修养，课余时间我阅读了大量的书籍，不断提高自己水平。今后我将继续加强师德方面的修养，力争在这一方面有更大的提高。

三、认真备课。

备课时，不但备学生而且备教材备教法，根据教材内容及学生的实际，设计课的类型，拟定采用的教学方法，并对教学过程的程序及时间安排都作了详细的安排，认真写好教案。每一课都做到“有备而来”，每堂课都在课前做好充分的准备，并制作各种有利于吸引学生注意力的有趣教具，课后及时对该课作出总结，并认真搜集每课书的知识要点，归纳总结。

四、增强上课技能，提高教学质量，使讲解清晰化，条理化，准确化，生动化，做到线索清晰，言简意赅，深入浅出。

在课堂上特别注意调动学生的积极性，让学生多动手，从而加深理解掌握知识。加强师生交流，充分体现学生的主动作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快；注意精讲精练，在课堂上老师讲得尽量少，学生动口动手动脑尽量多；同时在每一堂课上都充分考虑每一个层次的学生学习需求和学习能力，让各个层次的学生都得到提高。

五、博采众长，提高教学水平。

欲给学生一滴水，老师先要有一桶水，尤其是在当今知识更新非常迅速的年代，为更好地适应教学工作。我明白：今天的学习就是为了明天的工作，教师自身素质的提高就是为了更好地干好教育工作。教到老，学到老，才会永远站在教育领域的前端。在教学中，虚心请教其他老师，在教学上，有疑必问。在各个章节的学习上都积极征求其他老师的意见，学习他们的方法，同时，多听老师的课，做到边听边讲，学习别人的优点，克服自己的不足，并常常邀请其他老师来听课，征求他们的意见，改进工作。

六、认真批改作业：布置作业做到精读精练。有针对性，有层次性。为了做到这点，我常常上网去搜集资料，对各种辅助资料进行筛选，力求每一次练习都起到最大的效果。同时对学生的作业批改及时、认真，分析并记录学生的作业情况，将他们在作业过程中出现的问题作出分类总结，进行透切的评讲，并针对有关情况及时改进教学方法，做到有的放矢。

七、做好课后辅导工作，注意分层教学。

在课后，为不同层次的学生进行相应的辅导，以满足不同层次的学生的需求，避免了一刀切的弊端，同时加大了后进生的辅导力度。对后进生的辅导，并不限于学习知识性的辅导，更重要的是学习思想的辅导，要提高后进生的成绩，首先要解决他们心结，让他们意识到学习的重要性和必要性，使之对学习萌发兴趣。要通过各种途径激发他们的求知欲和上进心，让他们意识到学习并不是一项任务，也不是一件痛苦的事情。而是充满乐趣的。从而自觉的把身心投放到学习中去。这样，后进生的转化，就由原来的简单粗暴、强制学习转化到自觉的求知上来。使学习成为他们自我意识力度一部分。在此基础上，再教给他们学习的方法，提高他们的技能。并认真细致地做好查漏补缺工作。后进生通常存在很多知识断层，这些都是后进生转化过程中的拌脚石，在做好后进生的转化工作时，要特别注意给他们补课，把他们以前学习的知识断层补充完整，这样，他们就会学得轻松，进步也快，兴趣和求知欲也会随之增加。

八、积极推进素质教育。

目前的考试模式仍然比较传统，这决定了教师的教学模式要停留在应试教育的层次上，为此，我在教学工作中注意了学生能力的培养，把传受知识、技能和发展智力、能力结合起来，在知识层面上注入了思想情感教育的因素，发挥学生的创新意识和创新能力。让学生的各种素质都得到有效的发展和培养。

九、狠抓学风。

学生喜欢上我的课，对该科也比较有兴趣。上课的时候比较认真，大部分学生都能专心听讲，课后也能认真完成作业。但有少数几个学生，因为怕老师责备，学习上存在的问题不敢问老师，作业也因为怕分数低而找别人的来抄，这样就严重影响了成绩的提高。对此，我狠抓学风，在班级里提倡一种认真、求实的学风，严厉批评抄袭作业的行为。十、一份耕耘，一份收获

经过一个学期的努力，期末考就是一种考验。无论成绩高低，都体现了我在这学期的教学成果。我明白到这并不是最重要的，重要的是在本学期后如何自我提高，如何共同提高学生的数学水平。因此，无论怎样辛苦，我都会继续努力，多问，多想，多向有经验的老师学习，争取更上一层楼。教学工作苦乐相伴。我们将本着“勤学、善思、实干”的准则，一如既往，再接再厉，把工作搞得更好。以上就是我在本学期的教学工作总结。由于经验颇浅，许多地方存在不足，希望在未来的日子里，能在各位领导老师的指导下，取得更好成绩。

走进21世纪，社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学工作中，我将更严格要求自己，道远任重，我仍需继续加倍努力，争取在平凡的岗位上做出不平凡的成绩。

**第二篇：工作总结—穆学健**

工作总结

本学期的活动已经基本接近尾声，作为学生会副主席，虽然只上任半年，但我对本学期的活动还是颇有感触的，下面我就本学期我参与的各项活动做一个简单的总结。

1.趣味运动会：

优点：很有号召力，参加人数多，无论是比赛的策划，还是比赛的准备都很认真，大家都很辛苦。

缺点：比赛过程中，尤其是高年级同学，频繁出现违规动作，工作人员碍于面子抓的不严，导致比赛不公平。其次比赛过程中，候场区人员较乱，工作人员不能及时整理候场区的队伍。

2.理论学习方案设计大赛：

优点：整体的活动环节紧张有序，尤其是复赛与决赛之间，在仅仅的几天之内把完全不成形的表现提高到一个新的水平，很不容易。

缺点：复赛与复审之前存在缺陷，以至于最后一次复审有些队伍的表现还很差，上不了台面。

3.药院梦想秀：

优点：勇于创新，无论主持人还是参演人员准备的十分充分，而且能够拉到外联，很大程度上减轻了学院的压力，最后的决赛整理较好

缺点：决赛当天PPT出现一点小错误，链接做错了。

4.寝室人性化设计大赛：

优点：宣传到位。参加人员数量多，作品质量也很好。缺点：对于选手的指导和培训力度不够，以致在总会的比赛中没有取得好的名次。

5.英语风采大赛：

优点：宣传力度大，报名人数多，复赛也是井井有条，决赛也算圆满完成 缺点：对选手的培训太少，有些同学口语不是太好；同时复审次数也少，至少应该让选手们服装齐全的排练几次，决赛当天很多选手穿上服装不会演，出现了很多笑话。主持人的排练也很少，以致决赛时主持人出现了很多差错，更是出现了主持人偏向自己年级做游戏的同学的笑话。

6.寝歌大赛：

优点：主持人对主持稿十分熟练，开场舞更是十分精彩，队伍的表演也是精彩叠现，生动有趣。

缺点：最后的答题环节主持人有漏题，同时，可能是现场气氛较高，现场的秩序维护的不是很好。

7.大学生论坛：

优点：主讲人准备的十分充分，观众也很多，多媒体没有出现任何问题。整体效果较好。

缺点：主持人串场词较少，场地的布置较少。8.双月评比：

优点：前期准备工作做得十分充分，尤其13级的同学们准备的很好，寝室布置的很漂亮，很整洁，11、12级女生表现的也很好。

缺点：男生寝室的管理还存在一些弊端，应该加大对男生寝室的检查力度 9.晨光计划：

优点：13级整体较好，12级大多数同学表现良好，人员分配合理，大家也都能按时起床来点名。

缺点：对于迟到同学的惩罚力度不够，对于广播操动作的规范程度要求太低，很多学生干脆站到晨光结束，这样就失去的晨光计划的意义，工作人员应该加强管理。

10.勤工助学经验交流会：

优点：请来了很多优秀的学长学姐，主持人的表现很好，现场随机应变能力强，会场的布置很好，整个活动的环节井然有序。

缺点：个别主讲人准备的不是十分充分，缺少互动环节。

以上仅仅列出一些我跟的比较紧的活动，谈了一些我的观点，我对这些活动优缺点的总结，不是很细致，也不是很恰当，总而言之，药学院的活动整体都十分精彩，整体的活动环节都很完善，但普遍的缺点是创新意识薄弱，都会出现一些小的问题，很多部门都指着院里的活动经费，不能很好的拉到一些赞助。我想这是以后我要注意并协助各个部门予以改正和提高的地方。

对于我个人这学期的工作表现，我认为首先没有照顾到所有的活动，以致对有些活动不是十分了解，其次，对于照顾到的活动，力度还是不够，对选手们的指导和纠正不够，最后，对于活动的收尾工作做得不是很好，活动的细节问题也有疏忽。

对于以后的工作，我要尽力改掉这些不好的毛病，注意一些细微的问题，尽量做好每一件事，帮助各位部长办好每一个活动，协调好各个部门之间的配合，尤其是下学期，运动会是药学院的荣誉所在，我会把握大局，注意细节，调动所有部门的积极性，争取为药学院的运动员们提供最好的后勤环境，同时我也会与运动员共进退，陪伴他们，鼓励他们，我们会为药学院再创辉煌！

**第三篇：陈健健2025工作总结**

营销部策划工作总结

时间过得真快!转眼间我来到新凤祥集团祥泰置业开发有限公司工作已经有三个月了，先自爱我在这里主要负责广告接洽和策划工作。随着时间脚步的不断移动我们即将告别2025，得不到的和看不到的才是最好的，因此我对即将到来的2025年，充满无限的遐想和憧憬激励，希望我以及祥泰置业、集团公司在新的一年里，开创佳绩，再创辉煌！！更希望我们营销部在公司领导的带领下，开创事业新篇章。

为了更好地完成工作，从而不断的提升自己，我们都需要总结经验，端正自己的学习态度，更好更积极的投入新阶段的工作中去，我们需要改正以往工作中出现的错误和总结教训，从而做到扬长避短，提高以后得工作效率。现将2025年工作情况总结如下：

工作汇报

自2025年10月30日,来到祥泰置业这个大家庭以来，我时刻抱着虚心学习、认真工作的态度来完成公司需要我的每一项工作，只有积极思考，工作能力才能在工作需要中不断提高。伴随着祥泰置业开发有限公司的不断壮大及蓬勃发展,公司产品对外广告宣传工作,变得尤为重要。因此需要对外宣传的每一幅广告画面,每一篇文案资料，推广的每一句话都要认认真真核实检查,它们时时刻刻都代表着公司的形象。所以，在实际工作中，我时时严格要求自己，做到谨小慎微,争取不会因为我个人的疏忽,为公司及集团带来不良的负面影响。

此外，火车跑的快还靠车头带，企业的壮大离不开集团领导对于方向的把握,公司的成长离不开全体祥泰员工共同的努力,由于我是刚来到祥泰工作不久,许多

地方还有待进一步学习和提高，自己的业务能力和思维方式也都存在许多的不足。在这些方面我都得到了公司领导、部门领导的正确引导和帮助，使我在工作当中不断地进步,思考问题的方式、方法也变得更加成熟全面，进而为我的未来发展打下了良好的基础。

2025年工作内容及成绩1、2025年11月，在公司营销部及其他各个部门的协助下，完成对外宣传所需的VI系统物料，包括纸杯、纸袋、名片、户型单页等等2、2025年12月中上旬，准备并参与我铜都·凤栖湾项目广告语出街。主要工作为项目主广告语、项目定位语以及项目实际情况介绍等3、2025年12月中旬，参与公司整体形象面世的户外广告工作，包括高炮、聊阳路绿化带、郭屯收费站等等。

4、2025年1月，考察阳谷及聊城房地产市场，主要是现阶段销售较为强势的楼盘，例如红星花园、帝景城、香格美地、奥林城市花园等，为本接下来的市场定价、入市策略、开盘销售等做足准备。

2025年工作展望：

1、针对年工作中存在的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

2、积极参与并协助营销部各个同事做好本职工作，理顺其工作思路；

3、加强自身业务素质，促进管理水平的提升，创新工作方法，提高工作效益； 在明年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己在工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺陷。我们的工作要团结才有力量，要合作才会成功，才能把我们的工作推向前进！我相信：在上级的正确领导下，祥泰置业的明天会更加美好!

思想汇报

2025年是我真真正正独立做项目的第一年，对于工作或者说事业，每个人都有不同的认识和感受，我也一样，对我而言，我通常会从两个角度去把握自己的思想脉络。

首先是心态，套用米卢的一句话 “态度决定一切”。有了正确的态度，才能运用正确的方法，找到正确的方向，进而取得正确的结果。具体而言，我对工作的态度就是选择自己喜爱的，然后为自己的所爱尽自己最大的努力。我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的爱上它，你才能充分的体会到其中的快乐。我相信我会在房产策划这一块继续努力探索并在工作中发现其中工作的乐趣，即做到享受工作和享受生活的有机结合。

其次，是能力问题，又可以分成专业能力和基本能力。对这一问题的认识，我可以用一个简单的例子说明：以一只骆驼来讲，专业能力决定了它能够在沙漠的环境里生存，而基本能力，包括适应度、坚忍度、天性的警觉等，决定了它能在沙漠的环境里生存多久。具体到人，专业能力决定了你适合于某种工作，基本能力，包括自信力，协作能力，承担责任的能力，冒险精神，以及发展潜力等，将直接决定工作的生命力。一个在事业上成功的人，必是两种能力能够很好地协调发展和运作的人。

随着2025年的悄然到来，我将以更加崭新的精神面貌状态投入到接下来的工作当中去，时时抱着学习的心态和虚心求教的态度，努力工作，提高工作效率、锻炼业务能力。积极响应公司的每一项举措，遵守公司的规章制度。

祥泰置业营销部 策划师—陈健健 2025年1月12日

**第四篇：周健工作总结**

工作总结

2025年4-5月份主要工作任务和成效： 1.2.3.乌兰巴托门店装修及布置。各扬程流量水泵测试

到蒙古国牧区，旅游区推广太阳能水泵，路灯及其相关太阳能产品，现场演示，了解市场需求 4.统 5.蒙古国路灯项目招标，蒙古国水泵扶贫国家项目跟进，南戈壁自来水厂合作，蒙古国太阳能市场调研，发展自己的经销商。6.二连浩特太阳能市场调研 到蒙古国中国人工厂煤矿，砖厂推广路灯，水泵及太阳能系以上是我在乌兰巴托1个多月的具体工作，通过这1个多月的了解，有部分信息有一定的偏差，同时对蒙古国市场有了更深刻的理解。乌兰巴托周边100公里大的旅游区有电力供应，但是很不稳定，他们对于太阳能路灯和冰箱非常感兴趣，但是提出的要求比较苛刻，他们说对你们的产品可靠性不了解，提出质保3年，预付50%，1年后没问题付余款，蒙方在和他们谈具体细节，蒙方想把这个作为一个推广示范项目，据蒙方了解该旅游区是德国人和蒙古议员一起投资的，每年接待政府官员，外宾9000余人次。

现在反应下来牧民普遍认为价格偏高，对市场有一定的影响，问的人感兴趣的人多，但是最终决定要买的人有顾虑，一个是价格，第二是担心质量问题，他们大多被二连过来的货坑怕了，所以我一直在乌兰巴托牧民集中买卖的地方实物演示，推广，让它们认识这个产品，知道这个产品没问题，基本上一周在一个地方2次，有2个地方。

到了5月，目前的合作伙伴还在忙他自己的树苗生意，对于我们这个目前不能立刻产生效益的太阳能投入的精力还不大，我在着手寻找其他的合作伙伴，来谈的蒙古人也比较多，牧区看到水泵产品的客户也有邀请我们去实地考查，想让我们去推广，去了中戈壁2次（离乌兰巴托200公里）南戈壁1次（离乌兰巴托400公里）最后他们都想做代理，都在谈给他们一套样品，我要求先付钱，卖不掉产品完好可以退给我。然后就是价格的事情，因为合作伙伴的利润放的太高，合作受影响，如果这样下去对我们发展制约太大了，所以我想如果自己的翻译我去和他们谈，应该能谈下来，目前打听这边翻译的价格按天算的要350-400元一天，长期按月的5000元，随着时间的推进，进展虽然不如计划的那么理想，但是慢慢也有比较大的起色，蒙古的扶贫项目也在谈，这个有能力接触扶贫项目的人在蒙古待了19年了，他对我们的产品还是担心质量问题，国家扶贫项目如果出事对他们影响会非常大，这个就是顾虑。该项目在进一步沟通中，他现在也安排牧区的推广会，邀请牧区的有影响的人参加，时间定在6月10号左右。如果这个合作能够确定下来，我们价格肯定不能按目前蒙古合作伙伴的价格，这样必然会和原来的合作伙伴利益其冲突，只能先谈，到时候再说吧。他们定价高的事情我和蒙古合作伙伴谈过几次了没结果，所以我也要做自己的打算，前面我谈过了，发展自己的经销商。目前这边生活情况我也简单和郁总说下，住宿一天是在一个华侨的家里一天是65块钱一个床位，一个月2025元算是很便宜的，来往的中国人也比较多，有很多信息和人流量，能够帮助到我的人也多，有很多人也介绍有兴趣的人谈。

吃饭一般会节省些简单对付下，简单的快餐30元，自己买点面有的时候对付下，一个月下来控制在1700元左右，另外交通费比较贵，有的时候和朋友下牧区谈合作（不能带他们公司翻译的时候）总要帮人家加点油吧一次下去费用也得300左右，平时出去也做公交车，不说话他也不知道我是中国人，所以也安全。长期居住办不下，每个月要回去二连一趟坐火车来回也得650元，电话费网络费用一个月200元。基本上偶尔也得请帮我忙的中国人吃吃饭吧，一个月下来5000元过的下去。（不敢吃水果啊一个西瓜要100多，感觉很奢侈）最后郁总我也说点我的肺腑之言吧，正常早上8点出门9点回家，一天基本上能睡6个小时不错了，晚上睡不着啊，想的事情太多，需要考虑的事情很多，这边的进展也不如计划那样，每天至少抽一个小时学习蒙古语，语言不通，翻译很多表达都不到位，也是制约发展速度的一个主要因素。我一般是不知道星期几的，没那

种概念，在这边不是为别人干的，是为我自己，事情做不好，灰溜溜的回去咱干不了，市场这么好，做不好就是我能力问题，但是我相信能做好，万事开头难，起来了就好了。我觉得能行。我3月15号出来的，现在也快3个月了，工作没什么进展，希望郁总您再给我3个月的时间，继续支持我，我6号回二连，8号回乌兰巴托，身上还有3000多吧，二连那边电话说上次板子的事情也好和我谈下。希望你把后面3个月的费用也给我一下，我不会浪费哪怕是一分钱。翻译的事情也希望您考虑下。

2025.6.4

**第五篇：健医生个人工作总结（范文）**

健医生个人工作总结

合理营养是创设健康膳食环境的主要目标，是促进幼儿生长发育和物质能量代谢的必要条件。合理营养体现在膳食上就称为平衡膳食。任何一种食物都不可能包含所有的营养素，任何一种营养素也不可能具备全部营养功能。所以，我们把各种食物合理调配，使具有不同营养特点的食物在膳食中占有适当比例，从而保证幼儿的营养需要和膳食供给平衡、各种营养素和热量平衡、各种氨基酸平衡和各类食品平衡。

科学合理制定幼儿食谱，是保证幼儿健康成长的关键。根据需要，我们成立了有家长参与的食谱制定小组，参与幼儿食谱的制定。成立伙食管理委员会，每月开一次会，听取各方意见，及时改进，不断提高膳食质量。另外，保健老师定期计算每日膳食中各种营养素的供给量，制定食谱。

科学烹调对食物的消化、吸收、利用和提高其营养价值均有重要作用。我们做好食堂人员的培训，具体做法如下：

1、洗。仔细冲洗，去除寄生虫卵和残留农药，尽量不在切后洗，更不在水中浸泡，以减少水溶性营养素的流失。

2、切。根据幼儿消化机能尚未发育健全的特点，菜肴制作时原料要切得细、碎，尽量做到现切现烹，以减少营养素的流失。

3、配。既配质量，配色、香、味、形，更注重配营养，荤素搭配，粗细搭配。

4、烫。根据菜肴属性，有些原料需要水烫处理。蔬菜在沸水中翻个身就捞起，保持鲜艳的色泽，口感的脆嫩。比如菠菜有人主张不宜作水烫处理，殊不知菠菜在沸水烫后，虽然损失了部分维生素，但也能除去较多的草酸，有利于体内钙的吸收。

5、烹。减少营养素流失的烹调原则是旺火急炒。使用旺火急炒，叶菜类的维生素C平均保存率为60~70%，而胡萝卜素的保存度则可达到76~96%。急炒时加热时间不宜过长，以免水溶性蛋白质的流失，如蛋、鸡、鸭、猪血中，均含有丰富的水溶性蛋白质，在加热过程中，这些水溶性蛋白质会逐渐凝固，加热时间愈长，凝固得越硬，会影响口感及营养素的利用。

6、调。烹调时不宜过早加盐，煮豆、烧肉时加盐太早，会使原料中的蛋白质凝结过早，不易吸水膨胀而碎烂;烧汤时加盐过早，会导致蛋白质过早凝结而影响汤汁的浓度。味精的调味也很讲究，一般在菜肴将起锅时放入最好。

可见，幼儿营养是否充分，不仅与膳食结构、原材料质量有关，而且与烹调过程及技巧有关。不科学的烹调技术和方法会导致营养物质流失或破坏，降低了营养价值。

3~6岁的幼儿喜爱花样面点与各种配菜，喜爱色香味形均佳的饭菜，爱吃带馅的食品，他们不爱吃太长的菜叶、滑溜溜的紫菜、猪肝和酱色太深的汤。所以，我们可将孩子平时不爱吃，但营养丰富的猪肝、胡萝卜制成馅，做成包子，将不爱吃的豆制品卤成五香和海鲜酱豆腐干当点心吃，使他们乐于接受，增进营养素的摄入。根据孩子的需要，我们的食谱常换花样，主食种类也非常多样，如营养饭、花卷、包子、面条、粽子等。增加了各种粥、粗粮，并在传统的煲汤中加入了各种时令蔬菜，受到孩子们的欢迎。

优雅的环境可以使孩子心情愉快，增强肠胃的蠕动及消化液的分泌，增进食欲，促进消化。注意营造\*\*\*的进餐气氛，不强迫幼儿进食。在进餐过程中，师幼、幼幼之间有交流，融知识教育、情感交流、行为与习惯的训练为一体。良好的饮食习惯有助于幼儿的膳食平衡，有利于幼儿消化器官活动和疾病预防，也有利于幼儿良好道德品质与文明行为的形成。要求孩子定时定量、定地点进餐，细嚼慢咽;要不偏食、不挑食、不剩饭撒饭，饭前作好准备;要创设良好的相互模仿与学习的环境，让他们在进餐过程中养成正确的饮食习惯，促进身心健康。

在食堂人员中开展公平竞争考核活动，是解决幼儿膳食营养要求与食堂工作质量矛盾的关键，也是实施幼儿园膳食科学管理的关键。我们的具体做法是：成立考核小组，提出考核方案，考核方案里的考核指标，以表格形式表示。表格尽可能体现全面性、公平性、数据性。表格具体由每班保教人员如实填写上交。考核按表格要求，根据当天当餐的食物，从色、香、味、形、量等方面进行综合评分。这种公平、公开、竞争、量化的考核方式解决了前面提出的矛盾。实施膳食科学管理的结果是：幼儿欢心、家长放心、保教人员开心、食堂人员舒心、领导宽心。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！