# 沈正霞2024年度工作总结及2024年工作计划专题

来源：网络 作者：浅语风铃 更新时间：2024-09-12

*第一篇：沈正霞2024年度工作总结及2024年工作计划专题2024年度工作总结我于2024年10月来到成都市金堂县三溪镇的明月村参与“一村两大”农村服务工作，我担任三溪镇岳山村村长助理，协助村长管理，协调村里的事务。在这里一年的工作时间里...*

**第一篇：沈正霞2024年度工作总结及2024年工作计划专题**

2024年度工作总结

我于2024年10月来到成都市金堂县三溪镇的明月村参与“一村两大”农村服务工作，我担任三溪镇岳山村村长助理，协助村长管理，协调村里的事务。在这里一年的工作时间里，通过认真的学习，对工作认真负责，努力协助三溪镇党委政府及岳山村领导，在自己的岗位上努力工作。

大学生村干部驻村后主要任务就是要在村里的党建，为村民多着想，多想办法做好村里的工作，当好村民们的联络员，为村里办实事，办好事。在这一年的工作时间当中，在各级领导的干部的指导下，同事们的帮助下，现已对工作有了全面的了解，也逐步掌握了工作的要领。在平时工作的工作上我也注意与其他村的大学生村干部们搞好团结，多交流，在交流中认识到自己工作上的努力与不足，再针对本村的实际情况上切身为村民们着想，在工作实践中的一段时间里，我也慢慢地摸索出了一些干农村工作的方法要领。农村工作的复杂性，和矛盾性，但要我对我自己这段时间以来的工作情况进行简要的小结如下：

首先通过一年的认真工作，现已对具体的工作内容，工作性质有了基本的掌握，基本能独立完成各项工作，但是依然需要干部的指导帮组。

虽然以前就了解农村工作比起其他地方的工作比较复杂，但是依然没有认真的了解农村，对农村的生活情况也不是很明白，如今在农村工作以后，才渐渐的明白，要真正做好农村工作，并非一件易事，农村工作是作为政府最前线的工作岗位，建设好中国最基层的也是最为重

要一个组成部分它直接关系到我们国家的稳定与和谐，关系到我们民族的繁荣与昌盛，我们每一个农村犹如一个个微小的细胞，支撑、构建起我们祖国这样一个强大而优秀的母体。要做好农村工作就必须了解农村工作包含极大的复杂性、矛盾性。村民和村委会、村民之间关系盘根错节，息息相关，处理问题必须知村情、解民意、体民情。因此想干好这项工作，最重要的就是把心贴近老百姓，想他们所想，真正维护他们的合法利益，这样他们也就能够积极配合你的工作，并协助你更好地完成各项任务。

其次，近期主要工作，为了创建城乡一体化的新型农村，做好村级公共服务工作，完成土地实测工作，我村全村人民努力建设，积极参加创建工作，为了加快推进现代农业示范点的规范化工作，村所有人民没有放松工作。在这期间我主要就是协助村长和主任处理一些文件和文字方面的事情，起草一些文件、申请、规划，方案，完善各种资料、档案。在村上，我负责村上的社会治安综合治理的所以排查工作，对道路安全防范进行巡查，维持活动的安全秩序工作，在创建法制城市，创省级平安县的检查工作中，我负责我村的法制宣传活动的相关管理工作。为创建文明村，我也参加村民矛盾调解工作，为了做好全村的传染疾病防范工作，我跟随相关负责人一起参与了狂犬流浪狗的除害工作，并详细做好了所有的工作记录。除了这些日常的行政工作，我们还开展了一系列的文娱活动，丰富村民的日常生活，为村民平日的生活增添色彩。现在已是年终，许多的录入工作也在陆续开展，因此，我村的一系列的录入工作也是我的工作内容。

工作内容虽然复杂，繁琐，但是，只要找对了工作方法，知道了工作要领，工作起来时很轻松的，在这段工作期间，我真正的学到了许多以前学校里无法学到实践的知识，增长了我的实践能力，也让我成熟了许多。

第三，在这段工作期间，为了更快的掌握工作方法，更好的为村民解决实际困难问题，我不断学习各方面知识，提高自身素质，以便做好本职工作，服务农村。来到农村工作，才明白自己所学的知识还是有一定的局限性，不够广博，尤其在某些方面如关于农村的法律法规、党风廉政建设等知识还十分匮乏，因此我意识到，自己在做好本职工作的前提下，还必须不断充电，学习各种关于农村工作的知识，方能胜任今后的工作。好在村里定有各种报纸杂志，这样就方便了我及时获取各种时政信息和国家、省内的各种相关政策和动向。还有就是村支书对我的引导和帮助，从我进村工作的第一天，书记就经常教我一些理论上的知识和工作中应当注意的问题，不仅教我知识，更引导我怎样为人处事，怎样同两委班子成员和村民打交道，这对我进行工作真的有很大的帮助，看到书记这样支持我的工作，我心里由衷的感动。在处理一些日常工作中的问题时，村主任也时不时的指点迷经，让我不至于走很多弯路。

协助村里工作也并非我们的唯一工作，协助乡镇政府，完成各办公室的工作也是我们总要工作工作的内容之一。

按照党委政府的安排，我被安排到三溪镇群公办工作，负责本镇的禁毒工作中，社会治安方面、三电整治以及烟草管理等工作。配

合三溪镇派出所加强我镇的治安管理工作，流动人口服务管理工作，也是今年的重要工作之一，并正在努力完善中。

乡村本来就是人民群众工作的第一线，也是最复杂的工作环境之一，因此，要搞好乡村工作，最基本的入手点就是了解村民的具体情况，解决村民的实际问题。

在这一年的工作，有了一个很好的开始，也为我以后的路奠定了良好的基础。

三溪镇岳山村

沈正霞

2024年11月16日

**第二篇：二年级下期班主任工作总结.沈霞**

二年级班主任第二学期工作总结

沈霞

本班共有学生57人，其中男生35人，女生22人。男生比较多，而且大部分男生比较活泼好动，我依旧把加强班风建设放在首位，通过班会、晨会等各种教育渠道强化班级的团结，只有形成一个互相关爱、互相帮助，互相谅解，全班上下一心的良好的集体，才可以带动班级其他各方面的发展。下面我就讲讲我所做的具体工作：

一、对学生进行思想品德教育

这是班主任工作的主要任务，也是班级工作的重点。首先要关心爱护学生，再对他们进行思想品德教育。增强集体观念，培养高尚的情操，形成一个遵守纪律、团结向上的集体。我利用每天的晨会课对学生进行教育，另外我碰到比较有必要说的事情了，我会在语文课上抽出一部分时间进行教育。

二、教育培养班干部

班主任对班干部，不能只是使用，还应该进行教育和培养。我经常教育他们树立为集体服务的光荣感和责任感，要求他们努力学习、团结同学、以身作则，鼓励他们既要大胆工作，又要严格要求，注意工作方法。而对于班干部在班级中的不良行为，决不姑息，鼓励他们以身作则并带动其他同学，促进整个班级的管理工作。

三、把一颗爱心捧给学生

热爱，尊重学生既是教师高尚师德的集中反映，也是教师取得成功的关键所在。教师对学生的爱决不是无原则的迁就，偏袒，而是体现在对学生的严格要求上，爱之深，求之严，我总是以热爱学生为前提。例如，在平时的学习活动中有的班干部不能严格要求自己，上课不守纪律，与同学打闹，学习不求上进的现象，我就找他交谈，帮助教育，使其尽快改正，对个别既调皮学习差的学生，不是置之不理放任自流，总是想尽办法创造条件，耐心帮助他们，鼓励他们上进。

四、做好后进生的转化工作

后进生的心理过程中，最缺乏的是自信心，觉得自己这样不行，那样很笨，因而无论做什么事都很被动，生怕被人嘲笑，看不起，我在平时的教学管理中，有意激励这些学生，大胆去学习，思考，劳动。无论他们做得多么不完整，哪怕只完成了任务的五分之一，也要不失时机地肯定所完成的部分，鼓励他们继续努力来完成得更好。通过激励法，可以给后进生树立起自信心，并在学习和生活中时时关心和帮助后进生。做好后进生的工作不是一朝一夕的事，需要老师不断地反复做教育工作。必须要有耐心；耐心地与后进生交谈，耐心地帮助，使学生在这种转变过程中学到老师那种“持之以恒”的精神。

五、加强和学生家长的联系

学生有一半时间是在家里度过的，一个学生在家里学习情况的好坏，在很大程度上决定了这几个同学学习成绩的好坏。因此，有必要密切联系学生家长，和学生家长一起共同来提高学生的学习和各种优良习惯的形成。与家长联系的最常用的方式还是打电话。当孩子在学校里有什么比较大的进步或者获得优异成绩时，我就及时地打一个电话给学生的家长，让家长也给学生积极的肯定；当学生在学校里犯了什么错误的时候，有必要的话我也会给学生的家长打一个电话，让学生的家长和我一起来教育学生。

在这学年中，要我说对自己最满意的：那就是孩子们在进步，比如：一年级时我们班是最后一名，而且平均成绩和他们差了很多，今年经过我和孩子们的共同努力，我们班成绩总体进步了很多。这点点滴滴的进步，都让我感到很欣慰，因为我的付出，终于有所回报了。

我会继续努力，如果下学期我还教这个班，我会一如既往地付出真心，把这个班级建设得更好！

**第三篇：幼小衔接(沈春霞)**

幼小衔接——区角活动设计：五分钟做的事

目标：

1．尝试在规定的三分钟内完成任务，养成做事专注、投入的习惯。

2．提高竞争意识及自我约束能力。

环境和材料：

1．计时器。

2．笔，记录表，白纸，玻璃弹珠，筷子，计算式题纸，印有动物图案的涂色纸、书包、图书、书包内的物品。

3．根据记录表在墙上展示“班级之最”。如“夹珠子最多的”、“计算最多的”、“涂色最快”、“图书整理最对”、“书包整理最快”等。

玩法和规则：

幼儿先选择计时器，然后选择一种感兴趣的内容(夹弹珠、涂色、做计算题、图书、书包)，设定好时间，幼儿开始操作。当计时器到点，幼儿必须停下手中的活动，在记录纸的相应格子内记录自己完成任务的情况。记录方式由幼儿自己决定，可以用数字，也可以用符号、图案。

拓展活动：

1．根据幼儿的兴趣不断调整游戏材料或内容，如：五分钟卷几支铅笔，五分钟整理几本图书等。

2．展示墙中的内容由关注速度过渡到关注质量，如“计算最正确的”、“整理书包最整齐的”、“图书整理最整齐的”、“涂色最漂亮”等等。

**第四篇：职业生涯规划-沈秋霞**

职业生涯规划

——成为营销市场的诸葛孔明

姓名：沈秋霞

指导老师：高海蓉

一、前言

人生中我一直坚信“机遇总是降临于有准备的人”，而“有准备”就是要有规划，否则机遇降临了也不知道该怎么做。因此拟定一份职业生涯规划将对我的人生有莫大的帮助，毕竟把人生掌握在自己手中要远远胜于随遇而安。一份职业生涯规划，所包含的是我对未来的发展，也是促进我理想的催化剂。进行一次有效的规划，不仅可以在时间上减少浪费，还可以加快自己在职业生涯的前进步伐。每个人都渴望成功，但并非都能如愿。了解自己、有坚定的奋斗目标，并按照情况的改变及时调整自己的计划，才有可能成功实现的愿望。在如今人才竞争的时代，若是对自己未来的发展方向一片迷茫，那么怎么才能被这个社会所接纳呢？怎样去奋斗自己的事业与未来呢？因此我为自己拟定了职业生涯规划，为自己的将来进行好好地规划，做好迎接机遇的准备。

二、分析发展条件

1.现在的我我目前就读于开元商贸职业学校，专业是商业企业管理。我的兴趣爱好有画画、下棋、听音乐（爱听的歌《蜀绣》、《辛弃疾》）、做手工、阅读（爱看的书《龙图腾》、《明朝那些事儿》）。当然了，我也有自己的偶像——诸葛亮、王守仁。我的优点是适应能力强、有责任心、待人友善、动手能力强，缺点也不少：不爱运动、思维过于混乱、好胜心太强。老师同学眼中的我是一个学习一般但做事认真，个性直率但脾气不太好，偶尔有些冲动、偏激但对人友好，乐于助人，为人正直。

希望通过职业生涯规划，明确自己与目标之间的差距，改正自己的缺点。在向着目标前进的同时，锻炼自己的口才，加强自己的社交能力，掌握谈话技巧。阅读书籍积累智慧，增长见识，而且在平日里多观察多思考，加强洞察力，学会寻找机会发现机会、觉察风险等等。在营销之路上像诸葛孔明在战场上一样，可以运筹帷幄，决胜千里之外。成为著名电子企业的营销总监。

3.分析环境

学校环境：一个人的发展好坏，学校的环境也很重要。这一点我比较庆幸，我所在的学校是浙江省重点职业学校，重点人才培育单位，是一所以商业企业

管理为专业为主的学校。里面有高素质的老师让我知道我的慰劳不是

梦！现在，靠老师们的栽培和自己的努力，我拥有了明确的目标，并且

正向着目标不断前进。

社会环境：现在社会发展迅速，竞争也更加激烈，虽说金钱和权力不能代表一切，但是从某种意义上讲也象征一切。现在的社会是比较残酷的只有你有能力、有金钱才不会被淘汰。现在的我还未踏上社会，但是从很多方面已经感觉到了，所以说要想在这个社会上立足，就必须给自己一个定位，寻找一个适合的角色。并以这个角色为中心培养自己的实力，让自己在踏足社会时，可以更快适应。

三、分析发展目标

俗话说：“志不立，天下无可成之事。”立志是人生的起跑点，反映着一个人的理想、胸怀、情趣和价值观。在准确地对自己和环境做出了评估之后，应该确定适合自己、有实现可能的职业发展目标。合理、可行的职业生涯目标的确定决定了职业发展的行为和结果，因此确定职业发展目标时要注意自己性格、兴趣、特长等，更重要的是考察自己所处的内外环境与职业目标是否相适应，不能妄自菲薄，也不能好高骛远。因此，我结合自身特征和区域经济情况决定我的发展目标：成为著名电子企业的营销总监。

如今金融危机席卷全球，消费者消费次数和消费量大量减少，市场急需营销人才，打开销路。并且我的专业正是商业企业管理，这是一个很好的机会，可行性大。

四、分析发展阶段

五、分析发展措施

在确定了职业生涯的终极目标与选定职业发展路线后，行动变成了关键的环节。而行动就是落实目标的具体措施，因此我进行了分化阶段目标，如下： 1.第一目标：

高中、大学阶段学习规划

2.第二目标

大学毕业后，进入口碑好、诚信度高的企业做营销员。刚开始工作，我主要是想锻炼自己的能力，没有太高的要求。跟着老师傅学习，掌握营销技巧。知晓如何在实际情况下，成功营销奠定基础。在此期间必须肯吃苦，不能因为刚开始的困难与不适应二退缩或怠慢，因为如果不能坚持下去，那么一切都只是空谈，之前的努力也会付之东流。正如俗话所说：“万事开头难”、“好的开始等于成功了一半”。所以在事业的开始一定要不怕苦不怕累，努力干活，平静心态。3.第三目标

在有足够的经验后，带领新的营销员组成团队，并且向前辈请教期间遇到的问题。同时指导没什么经验的新营销员，建立自己的销售市场，拥有一些固定客户。4.第四目标

成为营销总监，了解顾客对公司的意见或建议，并作出客观的评估。帮助所服务的公司有所提升。这个时候要求我考虑事情必须周全、详细，注意细节。也不能过于谨慎，过于谨慎有时会错过好机会，不利于发展，所以要做到即尽善尽美，又掌控全局，懂得把握分寸。

**第五篇：邱玉霞工作计划)**

邱玉侠工作计划

2024年11月工作计划如下：

一；对于老客户，和固定客户，要经常保持联系，在有时间有条件的情况下，好稳定与客户关系。

二；在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得 客户信息。

三；要有好业绩就得加强业务学习，开拓视野，丰富知识，采取多样化形式，把学业务与交流技能向结合。

四；今年对自己有以下要求

1：每周要增加2个上新客户，要有1到2个潜在客户。主要开发；工商，建材，回收 2： 见客户之前要多了解客户的状态和需求，再做好准备工作有可能不会丢失这个客户。3要不断加强业务方面的学习，多看书，上网查阅相关资料，与部门交流，向他们学习，在此希望经理给予更好的方式方法。

4自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的，你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

5和公司其他员工要有良好的沟通，有团队意识，多交流，多探讨，才能不断增长业务技能。

6为了11月的销售任务我要努力完成到组织给批下来的任务。

第一周：破零

第二周：竭尽全力达到业绩过半

第三周：全力以赴完成个人任务

第四周：和部门兄弟一起超额完成部门任务

以上就是我这月的工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导您请示，向同事探讨，共同努力克服。为公司做出自己最大的贡献。不过现实来说，我目前还是有着很多的不足之处需要我来解决的，我相信自己能够有着更好的发展，不过前景才是最重要的，我相信自己能够做到最好，这是我应该做好的。以后的道路上，我会走的更远，因为我的人生旅途才刚刚开始，我相信自己会做的更好！

此致

敬礼

邱玉侠

2024年11月1日

邱玉侠上月总结

针对于上月的工作，在此我给经理鞠个90°的躬，说上一句：“经理让您费心了，辛苦了。”

我做的并不好，可是我会努力改变和学习。这是我最想说的吧，可能是我和您不怎么聊的原因吧，我不是太了解您，您也不是那么信任我，这个我知道，可能我的大部分心情不好都是源于这吧，因为您曾经说过我太过于情绪化，说句借口我就是这么一随性人，我在您带领的团队，您是我的直属上司，我希望、特别的希望能得到您的认可和帮助，有些时候我觉得您可以适当的关系一下员工的心理，我觉得咱们部门似乎少了点别的亲切感，每个兄弟都不是太有什么感情，可能是每个人都有了归属的原因吧。

抱歉啊经理，我今天在电脑面前做了大半天犹豫着写什么，可能耽误您事了，对不住您啦！

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！