# 精彩人生从这里起步详解

来源：网络 作者：落霞与孤鹜齐 更新时间：2025-03-04

*第一篇：精彩人生从这里起步详解精彩人生从这里起步——奋进中的甘寨幼儿园在有“玉水金盆”美誉的平塘县城西侧十多公里的一个山岰上，跳跃着一颗璀璨夺目的学苑新星，她朝气蓬勃，有着一群巾帼不让须眉的娘子军；她开辟进取，有着一套作风严谨、求实创新的...*

**第一篇：精彩人生从这里起步详解**

精彩人生从这里起步

——奋进中的甘寨幼儿园

在有“玉水金盆”美誉的平塘县城西侧十多公里的一个山岰上，跳跃着一颗璀璨夺目的学苑新星，她朝气蓬勃，有着一群巾帼不让须眉的娘子军；她开辟进取，有着一套作风严谨、求实创新的引导班子；她日益繁华，有着一支极具凝聚力和战斗力的教工队伍。这就是正在谱写现代童话传奇的平塘县甘寨幼儿园。

走进甘寨幼儿园，处处都能感受到孩子们“健康开朗、乐群合作、求知探索、创造表现”的和谐状态，每个班级的每个角落都洋溢着孩子们快乐成长的气息。

孩子都是璞玉，雕塑家自然就是老师。作为幼儿园园长，朱治云有一套自己的想法。甘寨的教学资源自然不如县城平塘，但如何因地制宜发挥自身的长处，让孩子在快乐中成长，走好精彩人生的第一步？办学两年多来，她一直在思考。环境创设、润物无声，营造“精彩人生第一步”乐园 甘寨幼儿园以国家教委颁布的《幼儿园指导纲要》为指导，坚持“净化、绿化、美化、童化”的原则，整体规划，精细落笔，力求做到“每面墙壁都说话，每棵花草都育人”，让环境成为隐形课程，让设施设备开启幼儿的天性。突出特色化、艺术化、知识化、美观化的特点，用润物无声的方式，陶冶幼儿心灵，让孩子在走出人生第一步就充分感受精彩。

走进甘寨幼儿园，通道两侧的草坪、绿树、鲜花和回环其间的小径，宛若公园一般；游乐设备、玩沙池、玩水池、植物生长观测角一应俱全；文化墙上体现先进教育理念及爱心警语令人倍感温馨；走廊、活动室顶部低垂的葡萄、盛开的花朵令人赏心悦目；楼道边的葱郁绿草和茂密树林令人心驰神往；充满童真童趣的幼儿作品令人浮想联翩…步入各个活动室，室内装饰依据各自年龄阶段幼儿的身心发展规律和需要，与教育教学紧密结合，每个版块都巧妙构思，精心制作，将特色教育深入融合到孩子的日常活动中，让孩子在学习中玩耍，在玩耍中学习；每个教室都挂上了50寸多媒体交互触摸一体机，中班教室里，《熊出没》互动教学正在进行——城里部分幼儿都没有见识的现代教学手段在这里已是应用自如！

经了解，幼儿享受的优越环境和先进的设施设备后面，凝聚着各级党政领导的深情厚爱、县教育局和甘寨中心校和甘寨幼儿园全体员工的艰辛付出：宽敞大气的教学楼，幼儿在园内的吃、住、玩的设备都是各级党政解决民生问题的见证；规范的游乐设施和优美的校园环境，是教育管理部门特别是幼儿园全体教职工心血的结晶。教室里的“一体机”是幼儿园自筹资金添置；绿地、草坪、树木、花圃等是由县教育局和幼儿园各出资4万余元来完成；墙体画、文化墙、廊室吊饰、功能室美工装饰均出自教职员工之手……所有的付出，都是在营造幼儿迈出精彩人生第一步的乐园。园务管理、刚柔并济，培育“精彩人生第一步”领航员 甘寨幼儿园立足自身发展，不断建立健全各类规章制度，明确各部门及各级各类人员职责，做到人人严格遵守，各司其职。同时，根据各部门的工作实际，制定详细可行的量化考核细则，在全园实行岗位目标责任制，明确工作任务、工作目标和质量标准，日常工作检查、月工作考核和学年度考核相结合，从德、能、勤、绩四个方面对教职工进行综合评价，将考核结果作为奖励、晋职和聘任的依据。

在坚持硬性管理的同时，甘寨幼儿园又渗透以人为本的感情管理。成立教代会、工会、园务管理会，充分尊重教职工的民主权利，鼓励教职工参与园务管理，让他们消除“我是打工者”的心理，树立主人翁意识，做到重大事情集体协商解决，调动教职工的积极性。工作中，珍视每一位教职工的个人价值，做到人尽其才；生活中，从细处考虑，为教职工办实事、办好事，想教师之所想，急教师之所急，切实解决后顾之忧。教职工家庭有困难，幼儿园及时伸出援助之手；教职工或家属生病，领导班子亲自探望；每逢节假日，幼儿园经常组织教职工出外旅游、休闲，谈及校园外的生活，甘寨幼儿园的教职工都满脸自豪，兴奋有余。

该园教师阚道敏用二十四个字从三方面概括了自己对园务管理的评价：“信任教师、知人善任；无情决策、有情操作；特色创建、激发活动。”

刚柔并济的管理让教职工深切感受到了团队的关怀和家的温馨，激发了教职工的工作热情，“我以为幼儿园发展作贡献为荣”的良好风尚蔚然成风，成为了各项工作顺利开展的基石。科学的管理，和谐的氛围，正是在培育引导幼儿走出人生精彩第一步的领航员。队伍建设、德才兼备，厚培“精彩人生第一步”沃土 要有高质量的幼儿教育，必须拥有一支德才兼备的教师队伍。甘寨幼儿园始终把建设一支爱岗敬业、素质优良的教师队伍作为一项基础性工作常抓不懈。为加强职业道德教育，甘寨幼儿园定期或不定期组织教职工学习《教师职业道德规范》、《幼儿园教师素质要求》等规章制度，提升教职工敬业奉献精神。在队伍建设上，甘寨幼儿园每学期经常性组织教职工进行专业知识、业务技能、园本教研等方面的培训，通过开展公开课展示、优秀教学论文评比、优质课评选、送教下乡等一系列卓有成效的活动，全面提升教师的整体素质。同时采取“请进来，走出去”的方式，强化对教师的培训，大大提高了教育教学质量。为帮助青年教师快速成长，指定师德高尚、业务精良、教学经验丰富的骨干教师，对新踏入工作岗位的青年教师进行一对一的帮助和指导。精良的队伍造就了优良的办园质量，也是甘寨幼儿园得以占据幼儿教育高地的“软实力”，只有厚培教师这片沃土，才能使一代代幼儿茁壮成长。

倾情关爱、精准扶贫，共享“精彩人生第一步” 学校将关爱“留守幼儿”和贫困幼儿工作作为师德建设的一个重要组成，认真贯彻实施贵州省精准关爱留守儿童的幸福校园、平安校园、自信自强、结对帮扶、亲情桥梁、全程资助“六大工程”。为使对留守儿童和贫困幼儿的关爱工作落到实处，该校成立了“关爱留守幼儿、贫困幼儿工作领导小组”，把该园72名留守幼儿和贫困幼儿确定为精准帮扶对像，并按照居住位置分片落实到每一个教师、驻村干部和村组干部头上，明确关爱目标任务，全程跟踪服务。一是认真核查、适时更新精准扶贫对像，建立精准帮扶台帐，准确发放学前教育幼儿资助资金；二是开通“亲情电话”，确保每周留守幼儿至少跟家长通话交流一次以上；三是提高农村学生营养餐实施水平，改善留守幼儿营养健康；四是对重点关爱对象实施“一对一”结对帮扶，经常开展谈心谈话，到幼儿家中送“爱心餐”，开展节日陪伴活动；五是对特殊对像实施特殊帮扶，为受火灾的杨胜川同学家开展爱心捐助，将募捐到的爱心款、衣物、毛毯等第一时间送到受灾学生家中，学生张学辉，因父母都是智障残残疾人，家庭贫困，学校得知情况后，一直免除该生所有学杂费……

通过一系列活动，使关爱不仅是在校园里，而是延伸到家庭中；不仅体现在学习上，更多地体现在生活上和心灵中。尊重他们的人格，滋润他们渴望爱的心灵，真正让他们感受到学校、班级集体这个大家庭的温暖。

特色教育、彰显个性，为“精彩人生第一步”奠基 甘寨幼儿园立足园本，秉承“全面发展打基础，发挥特色育人才”的育人理念，在充分挖掘幼儿潜力，促进幼儿全面协调发展的基础上，将趣味室内活动、创意室外活动作为自己的立园特色。

为突显幼儿活动特色，每个班级均配备了多媒体交互触摸一体机，教师充分利用网络、媒体资源，在考虑适应幼儿学习方式和特点的基础上，采用“寓教于乐”的教学方法，以创设情境为主，注重直观性、趣味性，寓学习于生活、游戏之中，教学形式更是生动有趣、丰富多彩。在《熊出没》教学环节中，教师精选出幼儿能够理解的内容，先观看视频，然后找学生分别扮演相关角色进行“回放”，再组织学生评价表演效果，从而引导孩子们悟出故事中教育人的道理。他们还通过歌曲、故事、动画、游戏、儿歌、童谣等方式，增加幼儿思维的灵活性，给孩子营造一个浓厚的自我表现氛围，激发孩子的求知欲，让孩子在快乐中学习，在学习中获得快乐。

创意室外活动是甘寨幼儿园的又一特色，把幼儿创造性培养、模仿学习相结合，把不同的设施设备，和谐地融合在孩子成长的过程中，几个轮胎，就能演变出十多种游戏：孩子们手牵手，从并排轮胎的这端走到另一端而不掉地、不摔倒，既锻炼孩子的胆量、又培养团队合作精神；几个竖立轮胎固定在草坪上，外圈比赛、技巧训练都没问题；几个大小合适的轮胎，在操场上的这一端滚到指定的另一端，可以单人玩、可以多人合作玩，既练体能、又比技巧……操场上、草地里、玩沙池、植物生长观察角，到处都是教师们创意的空间。通过创意活动来挖掘、发现自我创意的潜能，以综合性教育活动培养孩子审美感受能力和审美兴趣。

珍爱生命、注重安全，为“精彩人生第一步”护航 “安全无小事，再怎么重视，再怎么投入都不为过。”甘寨乡中心学校的校长陆平如是说。在安全管理上，甘寨幼儿园向来是“严”字当头。全园上下始终将幼儿的身心健康视为头等大事，严格做到大型玩具、电器设备、班级设施周周检查维护，食堂、活动室、寝室、盥洗室天天清洁消毒。还严格接送制度，制作了安全接送卡，要求家长有效利用接送卡，实行持卡接送制，并要求门卫严把大门关，杜绝幼儿走失现象的发生。注重安全，教育是关键，甘寨幼儿园将安全知识教育融汇在日常的学习、活动中，开展安全知识宣传（利用信息栏、发放资料、全园家长座谈会等形式）、对师生、家长进行安全知识、逃生技能演练培训，使幼儿及家长掌握基本的安全小知识，提高避险能力。自开园以来，没有发生过一起安全事故，为孩子健康快乐成长撑起了一把坚实的“保护伞”。

家园合力、协同共育，织“精彩人生第一步”关爱网

为提高幼儿教育的整体效能，甘寨幼儿园采取多种形式挖掘家长资源，积极争取家长对幼儿园工作的支持，与幼儿园形成教育合力，共同促进幼儿健康全面发展。不断丰富、创新家园沟通方式，开展“半日家长开放日”活动、“亲子采摘”活动、“庆六一”大型演出活动、“亲子运动会”、期末教学汇报等形式多样的活动，强化幼儿园与家长的沟通、交流，让家长走进幼儿园，了解幼儿园。各班每周向家长公示教学目标、教学任务，通过电话访问、家访、调查问卷等方式让家长及时了解幼儿园的课程理念和教学模式，对幼儿园的教学和管理提出意见和建议，共同促进幼儿园的良性发展，成为家长和孩子心目中优秀的学园、美丽的花园、温馨的家园和欢快的乐园。

“现在的孩子真幸福，有书读、有饭吃、有床睡，还有花园般的校园和游乐场一般的设施设备，老师又是那么的和蔼可亲、关怀体贴，象这样的学校，我们没有什么不放心的。”学生家长何家燕说。

“雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。”甘寨幼儿园的园丁们用自己的智慧与汗水铸就了今日的辉煌。回望过去，耕耘者无悔；面向未来，攀登者无惧。在学前教育蓬勃发展的今天，在全国上下重视学前教育的大潮下，追求卓越，勇创一流的园丁们，朝着创建“幼儿喜欢、家长放心、社会赞誉、职工自豪”的品牌幼儿园的目标，正以更加饱满的精神状态，乘风破浪，扬帆远航，我们有理由相信，甘寨幼儿园的明天一定会更好！（石永玺

李金喜

宋祖权）

**第二篇：今年的精彩人生从这里起步**

精彩人生从这里起步

盐城市解放路学校教育集团张云夏金红

乘着并入教育集团的东风，幼儿园以成绩为起点，视发展为己任，积极打造爱岗敬业、为人师表、爱园如家的教师队伍，创建“文明礼仪教育”特色和“绿色环保教育”特色，将特色教育有机地融入在幼儿的日常教育之中，促进了幼儿的全面发展，为幼儿的一生发展奠定了良好基础。

激情演绎的母爱

高尔基说：“教育儿童的事业是要求对儿童有伟大爱抚的事业。”对于一名幼儿园的老师来说，要真正爱上许许多多与自己没有任何血缘关系的孩子，且要爱得公平、爱得得法，那是不容易的。“用爱成就理想，用心成就未来”是解放路幼儿园人的教育格言。因为爱着“孩子”，她们把母爱放在了第一位，用自己的行动，默默地谱写着一首首爱的赞歌。

朱波平老师是一位老教师，有着二十余年教育经验的她经常对新教师说：“对待孩子，要做到‘蹲下来讲话，抱起来交流，牵着手走路’”。她是这么说的，也是这么做到。洋洋小朋友，刚入园时经常哭闹，每次朱老师总是笑眯眯的从家长手中接过孩子，耐心的哄着他，蹲下来给他讲童话故事，牵着他的小手参观幼儿园的一草一木，让他尽快适应幼儿园，几天下来，洋洋不哭了，喜欢上幼儿园了，放学的时候还经常拉着朱老师的手不愿回家呢。

沈芬，一位被同事称为“阳光天使”的老师，用她的爱为孩子的成长道路铺满了阳光。煊煊小朋友刚入园时，小手那么小，胳膊那么细，好象用力一拉会把她拉坏似的，去厕所小便，她望着便池不敢迈步，每逢这时沈老师总是微笑着递上一只手，扶着她迈上便池，她小便完，再递上一只手，再扶她走下台阶，就在这牵牵拉拉中，煊煊能自己入厕了，她的妈妈逢人便夸：“幼儿园的老师真有耐心，我们家煊煊上幼儿园进步真大啊。”

胥仁秀是幼儿园一位普通的幼儿教师，在孩子生活中，时常扮演着妈妈的角色。记得新学期她班上新来了一个小女孩，沉默寡言，经常望着窗外发呆，而且每天头发都乱蓬蓬的，衣服也不整洁，接送她的总是一位老大爷。从老人口中得知，小女孩的父母在不久前离异了，他们怕孩子是累赘，谁也不想要，小孩子只好跟着爷爷生活。多么可怜的孩子啊！胥老师思索着，究竟该怎样帮助她？有一天户外活动时，小朋友们都在做游戏，胥老师发现她又独自坐在一旁发呆，于是走了过去，轻轻地抚摸着她的头问：“你怎么了，怎么不和小朋友们一起玩？”她哇的哭了起来，“爸爸、妈妈不要我了，他们真的不要我了„„”胥老师紧紧地抱住她，激动地对她说：“孩子别怕，有老师在，幼儿园就是你的家。”从那以后，便有意识地经常和她接触，每天给她梳头，整理衣服，和她做游戏，让她感受到家庭所不能给予的母爱和亲情。慢慢地笑容重新回到了孩子那可爱的脸颊。胥老师在工作小结中写到：“这是我第一次感受到了作为幼儿教师的伟大和神圣，因为这些稚气未脱的孩子需要我的引路，这些年幼的孩子需要我给予他们勇气和力量”。

“热爱每一个孩子，使孩子时刻感受老师的关爱。”这是赵红武老师经常说的一句话。记得有一次，孩子正在午餐时，突然一股刺鼻的臭味扑鼻而来，当赵老师用目光搜寻时，发现王子涵小朋友眼光怯怯地看着她，赵老师便走近他轻轻的问：“是不是肚子不舒服，尿在裤子上了”。王子涵小朋友轻轻的点点头，赵老师赶紧将他带进卫生间脱下裤子一看，满屁股全是大便，赶紧打来热水，为孩子清洗后给他换上干净的衣服，并把脏裤子刷干净。看着孩子舒服的面容，赵老师开心的笑了。

彰显特色的教育

1.文明礼仪教育特色（一园）

首先，围绕“开展文明礼仪教育”这一主题来创设园内环境，在幼儿园围墙上布置古今中外的礼仪故事，如“手捧空花盆的孩子”、“白雪公主”、“三字经”等，让幼儿受到潜移默化的教育；在楼梯、过道、活动室外墙等醒目处布置文明礼仪教育内容，如一楼的“亲亲一家人”、二楼的“你

做到的了”、三楼的“中国风”和四楼的“走向世界”等，让幼儿每天耳闻目睹，从而受到教育；在各班教室内布置各种礼仪教育知识内容，把礼仪教育的每一个方面的内容以绘画、手工等形式呈现在教室内外的墙壁上，让每一面墙壁都会说话，充分发挥墙面和教育功能，使幼儿受到潜移默化的教育，有效地促进了幼儿文明习惯的形成。

其次，注意教师的言传身教。要求幼儿做到的，教师首先做到。每天来园或离园时主动向同事、家长、小朋友问好、问早、说再见等，接待家长及来园客人做到热情礼貌，处处为幼儿做出行为学习的榜样。

再次，在日常学习、生活、交往过程中，正确引导幼儿使用“请”、“您好”、“谢谢”、“对不起”、“没关系”、“再见”等礼貌用语，并要求做到“三会”，即会使用尊称，对长辈不直呼其名，不给他人起外号；会使用谦让语，如“对不起”、“没关系”、“麻烦您”等；会在一定场合使用问候语，如“早上好”、“晚安”、“再见”等。

第四，将礼仪教育列入幼儿教育课程之中，组织编写了具有园本特色的“文明礼仪教育”丛书，有目的、有计划的对幼儿实施文明礼仪教学活动计划，通过故事、谈话、情景表演等形式对幼儿进行礼仪教育，使幼儿时时刻刻受到良好行为习惯的熏陶，促进幼儿全面和谐平衡地发展。

通过言传身教，以身作则等行之有效的教育，孩子们的行为转变了，幼儿园园里到处呈现出“文明礼仪”之风。你瞧：

清晨，当孩子拉着爸爸妈妈、爷爷奶奶的手进入幼儿园的时候，文明礼仪小卫士总忘不了向他们问声好，活动室内外，老师们和孩子们间的问候温暖、友好，亲似一家人。

园门口，大三班的赵英琪小朋友拉着妈妈手刚进大门，升旗活动开始了，雄壮的国歌声响了起来，她立刻停下脚步，对妈妈说“升国旗了，妈妈快立正行注目礼。”妈妈事后对老师说：“谢谢老师，这是你们教育的结果，这对她来讲将终身受益。”

户外活动场地上，孩子们正在做着游戏，小班的宝宝摔倒了，大班的周玉芳小朋友赶快跑过来扶起她，边给她擦眼泪边哄她，小班的宝宝开心的笑了。

午餐后，小朋友们纷纷脱衣上床，只见欣欣脸憋的红红的，正在用力的脱外衣，明明看见了赶快过来帮忙，脱下衣服，欣欣开心的对明明说：“谢谢你！”明明也有礼貌的说了声：“不用谢！”

盥洗间里，自来水龙头没关紧，水在往下滴着，王玉盼看见了，赶快走过去把水龙头拧紧。在提升幼儿文明素质的同时，幼儿园还以以园本教研为抓手，积极开展江苏省立项课题《幼儿园“文明礼仪”特色课程的探索与研究》活动，教科研工作已取得较好成果，形成了《“文明礼仪伴我行”园本课程集 》、《“文明礼仪”教育论文集》《“文明礼仪”教育随笔》、《“文明礼仪”教育活动设计》等文本。教师的多篇论文在国家、省、市、区级刊物上发表或在各级各类论文评比中获奖。该课题已于2024年12月以江苏省课题研究优秀成果一等奖按期完成结题任务。

2.绿色环保教育特色（二园）

在二园全面推行绿色环保特色教育，首先，创建环保特色教育的领导小组，由园长担任组长，全面负责创建工作，组建一支以教师、家长志愿者为主体的特色教育的骨干队伍，培养幼儿良好的行为习惯，组织专题文艺演出，让幼儿在观看《毛虫虫》、《小鸭子》、《蚂蚁搬豆》、《勇敢的小兔》等节目中更直接更深刻地接受环保教育，全园师生还利用废光盘、饮料罐、废纸盒等材料制作体育器材供孩子们晨间锻炼，不仅增强教师、家长、幼儿节约能源、减少污染、资源再利用的意识，而且使环保活动进一步得到了优化。第二，以科研为先导，构建以环境教育为主的园本课程，以此为载体，加强环境教育，小班设计的教案《痰吐在哪里》、《乱扔垃圾》，中班设计的《小树的朋友》、《爸爸你别抽烟了》，大班设计的《废物的回收与利用》、《垃圾悄悄话》等注重以情感教育入手，以一种体验式教学方式来进行。我园还加大教科研工作力度，深入开展环保教育课题研究，我园承担的全国教育科学“十五”规划国家重点课题“整体构建学校德育体系深化研究与推广实验”与课题《幼儿环境保护意识培养途径的深化研究》，目前已结题，这为我园环保特色建设提供了理论支撑，也使我们对环保特色建设进行了更多的理性思考和更为科学的运作。

丰富多彩的活动

今天的幼儿，正是明天的栋梁。开展丰富多彩的活动，在活动中求进步、求发展，为幼儿的一生奠定基础是幼儿教育的终极目标。基于此，幼儿园重点组织开展了四项教育：内容包括实践、亲情、社会、主题等方面。

1、实践教育体现一个“活”字。为了使幼儿有一个充分发展的空间，幼儿园从尊重幼儿出发，积极倡导自主学习与集体活动相结合，让幼儿在老师的引领下学习知识，发展能力。比如在组织游戏时，为幼儿准备多种游戏材料，让幼儿自主选择，自由游戏，为孩子的探究活动提供自由的空间。在教学活动时，给幼儿表达自己的见解，让幼儿通过自己的想象和摸索寻找答案。

下面是中班王岚老师的组织的《有趣的磁铁》教学活动片段摘录：

【王老师】小朋友，老师为你们每个人准备了一个小篮子，里面有很多好玩的东西，请你们玩一玩，找出一种和其他物品不一样的东西来。

【小朋友】（幼儿自由玩耍后发现）老师，有一块圆圆的东西真好玩，它能吸住很多物品。

【王老师】它能吸住什么样的物品呢？

【小朋友】（幼儿探索后发现）它能吸住铁制的物品。

【王老师】（总结磁铁的特性）这块能吸住铁做的物品的东西叫磁铁，我们身边还有铁制的物品吗？（激发幼儿自由寻找铁做的物品欲望，巩固对磁铁特性的认识）

【小朋友】（幼儿自由的在活动室内探索还有哪些物品能被磁铁吸住）“老师，我发现门上的把手是铁做的，能被磁铁吸住”；“老师，小茶杯是铁做的，能被磁铁吸住”；“老师,铃鼓上的小铃是铁做的，能被磁铁吸住”；“老师，窗户上的拴栏是铁做的，能被磁铁吸住”；„„

这节教学活动，让孩子们自主探索到了“磁铁能吸铁”的知识。

2、亲情教育体现一个“真”字。亲情、爱心，是中华民族传统的美德素养，为了从小培养孩子的亲情、爱心，幼儿园利用各种机会，为幼儿上“真情、亲情”教育课。利用各种节日对孩子进行教育。如“三八”妇女节，举办以“妈妈辛苦了”为主题的活动等，鼓励幼儿为妈妈做一件事；“重阳节”鼓励幼儿为老人献上一朵花，说句祝福语，从而激发幼儿爱妈妈、敬长辈的情感。“清明节”时组织幼儿到革命烈士陵园进行祭扫活动，缅怀革命烈士的英勇事迹，激发幼儿向烈士人物学习的决心，使孩子懂得今天的幸福生活来自不易，我们要好好珍惜，等等。

3、社会教育体现一个“广”字。幼儿园广开渠道，开展形式多样的活动，丰富孩子的生活，用身边的人、事、物对幼儿进行了教育，充分体现生活即教材的理念。比如幼儿园多次组织幼儿参观小学、参观历史名人文化长廊、参观体育活动中心、游玩人民公园、到残疾儿童康复中心献爱心、给孤寡老人送温暖等活动，让幼儿真正融入社会、了解社会。

4、主题教育体现一个“实”字。围绕主题教育开展系列活动，抓实做细各项工作。如去年幼儿园以开展“‘迎奥运?讲礼仪’幼儿园、社会、家庭三结合”主题系列教育活动，让幼儿从了解奥运、宣传奥运到感受奥运、唱响奥运。激发了幼儿为奥运加油的信心。具体安排如下：三月份，开展“争当奥运百事通”活动，在教室的墙壁上布置各类奥运知识，充分发挥墙壁的宣传功能，让孩子了解奥运，关注奥运，感知奥运。四月份，开展了“礼仪卫士进社区”活动，让孩子走进社区，和老师一起向社区群众宣传奥运。五月份，开展“我是奥运小健儿”活动，组织“家园亲子运动会”，让家长们和孩子一起感受奥运、体验奥运。六月份，开展“快快乐乐迎奥运”活动，通过文艺庆祝活动和绘画活动，让幼儿开开心心、快快乐乐的过了一个有意义的“六一”儿童节。

本资料来自互联网共享文档

好资料来自互联网，一起创造，共同分享。

**第三篇：人生,从这里扬帆**

人生，从这里扬帆

一、教育活动目的

1、认知目标：通过班会活动，使学生懂得十七、八岁正是树立人生目标，扬起人生风帆的最佳时期；他们即将毕业，即将走向社会，即将面临自己的人生之路，如果对自己的未来没有设计、对自己的人生失去方向、对自己的前途茫然一片，就不会有扎实的未来、就不会有完满的人生。

2、情感目标：激发学生强烈的责任感，让学生从原来的被动学习、茫然思考、失去人生目标的现状中觉醒，通过准备班会、召开班会、总结班会，能够让学生思考未来，树立自己的奋斗目标，感悟人生的价值，进而设计今后的人生航线，为人生航船扬帆远航，时刻准备着。

3、主题班会的成功召开固然很重要，但更重要的是为成功召开所作的努力，即一系列准备工作。因为学生准备班会的过程实际上就是自我教育的过程，他们找材料，写演讲稿，准备节目，等等。在这个过程中，学生找到了自我，完善了自我，进而超越了自我。

二、思想现状的分析

1、我们是一所职业学校，近年来，由于高中扩招给我们带来了较大冲击，我们的生源不好，学生普遍素质下降，什么人生观、世界观，什么目标、理想、未来，在他们心中很淡漠，甚至从来没有考虑过。得过且过、不思进取的大有人在。

2、其实他们的人生已经开始了，而这个班会将告诉他们，人生是什么？如何设计未来的人生？要想获得美好的人生现在应该如何做？当然仅凭一次班会就想转变学生是不可能的，但是，能给他们一些提示，能让他们有所触动，甚至能有所改变，我们的班会就是成功的。

3、作为三年级的学生，我们在文化课，技能课的学习中还存在许多问题。比如，汉字录入，只有两个人过了C级（截止到班会召开时）……而学生似乎并不着急，总是今天推明天，明天推后天，对自己的将来根本没有考虑，更不用说主动设计未来的人生。基于此种现象，我们决定召开以“人生”为主题的班会，希望通过这个班会，对学生有所帮助、有所启迪。

三、教育活动准备

1、召开干部会，选定班会主题，制定班会形式，确定班会内容。

2、在班内作动员，讲明这次班会的意义，充分调动学生的积极性，为主题班会的成功召开打下坚实的群众基础。

3、明确分工，责任到人；选好主持人。

4、根据我们班是计算机多媒体专业的特点，专门设计了这次主题班会的背景，并且要求不同的内容变换不同的背景，即用背景把整个班会串起来。

5、准备乐曲作为整个班会的背景音乐。

6、检查、彩排节目，包括演讲、唱歌、朗诵、钢琴小提琴合奏等。

7、主持人串词及演讲稿。

8、邀请校领导、专业组长参加主题班会。

四、参加主题班会人数

此次主题班会，共有24人直接参与，占全班（34人）人数的，真正做到了广泛性、群众性。

五、班会内容和议程

人生，从这里扬帆

2024级(3)班主题班会

主持人：杨秋磊（甲）王丹翔（乙）

甲：人生是一本永远都必须仔细去读的书!乙：人生是奋斗与拼搏之后结出的胜利果实!甲：人生是追逐理想的航船!人生是扬起生命之船的永远风帆!乙：2024级3班《人生，从这里扬帆》主题班会 合：现在开始（背景1）

甲：每个人都有不同的人生轨迹，对于凡夫俗子来说，人生是不可改变的；而对于强者来说，人生是靠自己开创的。

乙：人生好比一个大舞台，当你积极的参与，你就可以演出一幕精彩的戏剧；人贵在有梦，有幻想，有希望，这样的人生才是灿烂辉煌的。

甲：请大家记住，你就是宇宙，你就是太阳，走进生命的底层，亲自点燃人生的烟火；走进生命的永恒，亲自扬起人生的风帆。让人生永远充满希望，让人生永远像春天。

甲：古今中外，关于人生的话题有很多。也许有的同学会说“人生离我们太遥远了，现在谈人生似乎早了点”。其实不然，“有志”的人多是在十七八岁时就确立了人生方向，选择了自己的人生之路。下面就请朱珊、杨莹两位同学给我们讲一讲这些“有志者”是如何对待人生，如何扬起人生的风帆远行的。（背景2）

朱珊：我今天给大家介绍的是非常著名的科学家诺贝尔。青少年时代的诺贝尔极富才华，并有很强的发明创造精神，他渴求知识勤奋学习，凡是经他耳闻目睹的那些重要学问，统统都被他敏锐地吸收进去。生活本身变成了他的大学，而他清楚的思想所达到的顶点，则是他唯一的考试成绩。这为他以后成为一名科学家打下了基础。

他曾说过，尽管生活无疑是很艰难与忧虑的，但“我把它看成是一份珍奇的礼物，是大自然这位母亲亲手赋予我们的一颗宝石，让我们自己来磨练他，直到这颗宝石用它的光泽来酬赏我们的辛勤劳动”。

诺贝尔与和他年龄差不多的人相比，不管是在知识还是在精神的成熟方面，都已经明显的出人头地了，他是一位经过科学训练的化学家。由此可以看出它是一个早熟、聪明、富于幻想的青年。因此，他的成功告诉我们，人应该早为自己的目标做准备，并且不断地为自己的理想和目标努力奋斗，这样我们的人生才会更充实更精彩。

杨莹：我给大家介绍的是拿破仑，拿破仑是个著名的军事家，他具有的学识大都来自青年时期的积累。拿破仑10岁的时候，父亲把他送到法国东部一所公费的军事学校学习。在军校里，拿破仑学习得很好，希腊罗马史都学得很不错。这所军校的教师对所教的课程并不十分精通，于是拿破仑便靠阅读来充实自己。从幼年时期直到后来，他读起书来总是又快又多。他的勤奋使他的法国同学感到很惊奇，并因此排斥他。但他并没有受到影响，仍是努力学习。15岁的时候，拿破仑以优异的成绩毕业了，进入了培养军官的巴黎军校，该校有一流的教师。拿破仑在这里更是如饥似渴地读书，成绩异常优秀。不幸的是，在他入学不久，他的父亲因病去世了，家里变得一贫如洗，一年之后，16岁的拿破仑不得不被迫退学，进入陆军当少尉。但他丝毫不允许自己放松懈怠，总是怀着罕见的求知欲，废寝忘食地博览群书，做笔记，写心得，无休止地阅读一切能够弄到的书，他最感兴趣的就是军事史、数学和地理。他在自己青年时代积累的知识，为他以后辉煌的人生打下了坚实的基础。可以说，拿破仑的人生之路，是靠他勤奋的学习、不断的知识积累铺垫而成的。他的人生是以理想为航船、以知识为风帆、以信念为罗盘、以坚毅为舵手，一步步走向成功的。相信他的故事一定会给大家许多的启示。

乙：是啊，凡是有所成就的人，必在青年时代就立下了远大的志向，虽经历挫折、磨难始终坚守着，所谓有智者事竟成。我们能否像他们一样呢？我们的人生又应是什么样的呢？

请听藏岩、张一焱同学的朗诵《十八岁的人生》。（背景3）

十八岁的人生

我们问无限的蓝天

什么最可贵

蓝天回答

是初生的旭日

她喷薄而出，放射瑰丽的光芒

我们问辽阔的海洋

什么最可贵

海洋回答

是翻滚的浪潮

她汹涌澎湃显示无畏的力量

我们问广袤的大地

什么最可贵

大地回答

是春日的细雨

她轻柔缠绵孕育勃勃生机

我们问漫漫的人生

什么最可贵

人生回答

是十八岁的年华

她是旭日，升起在青春的原野

她是浪潮、她是细雨，浇灌着缤纷的未来

十八岁的眼睛里

幽静的校园是沸腾的人生港湾

我们升起面面青春的彩帆

勇敢驶向未知的瀚海

每一个昼夜

都是一段五彩的航程

路途上

有万里一色的晴空

有共潮而升的新月

有惊天动地的巨浪

也有面目狰狞的暗礁

我们享受胜利后的欢欣

我们品味挫折后的懊恼

无论乘风万里，还是溯流而上

明月夜,十八岁的航船永向前方

乙：人生是一场没有硝烟的战场，要想在这个战场上取得成功就必须不断的去拼搏和奋斗、不断的挑战和开创。因为努力的人生才丰富、进取的人生才完满。每个人对待人生的态度又都是不一样的，下面请张鑫、崔毅两位同学谈谈他们心中的人生是什么样的。（背景4）

崔毅：《人生就是立定目标》 时光飞逝，在不知不觉中，我们都已经18岁了。回忆起童年真是快乐无穷，但是随着时间流逝，我们的思想也在不断改变。

有些同学总是认为现在的生活没有童年美好，觉得不学习、不考试该多好。的确，我也有过这样的想法，但这些只能想想，现实终究是现实，所以不能去逃避，还要更积极更主动地去面对。转眼间，我们已经是高三的学生了，不能再像童年一样无忧无虑了，也不能再像以前一样对未来毫无设想，只是把考试及格定为自己的目标了，我们应该为自己树立一个远大的志向。爱迪生说过：“要成功，首先必须立定目标，然后集中精神向目标迈进”。我们就要毕业了。如果我们还没有定好目标的话，恐怕以后就要没工作了。我们学的是计算机多媒体专业，要知道，现在计算机人才市场是供过于求，和我们竞争的人太多了，比我们技术好的也太多了。所以说，我们现在的任务非常艰巨，除了要学习好几门功课，还要让我们从现在开始，从今天开始，为自己的人生设定一个方向，立定一个目标吧，我相信，我们一定会有所作为的。

张鑫：《人生，就是要勇于面对》

十八年的人生虽然不长，却似乎已经历尽沧桑；十八岁的人生，虽没有享受辉煌，却似乎已经饱尝了失败的滋味；十八岁的人生，虽没有真正的开始，却似乎已经充满无奈和叹息。

总以为命运之神偏心，每次失败后只会整天地埋怨，为的只是在埋怨中尽快的原谅自己但却从来没有想过要收拾残局，重整旗鼓。总是用失落把自己伪装起来――我是一个失败的人。总以为父母和朋友都不理解自己，可是自己也从来没有想过接受别人的关怀和鼓励。

漫步于纷飞小雨中，心底有一个很熟悉的声音：振作起来!成功的道路不是平铺在美丽的花丛上的，通往秋天的路被砌上冰层，通向春天的路带着泥泞，也许我们会不慎跌倒，但我们会在跌倒的地方写上最初的名字。失败是希望的前奏!又也许生命之神会在不经意间使我的美梦凋零，曾经的憧憬会不堪一击，但人生谁没有过失意的时候?只要再去拼，抓住每一次机会，不懈努力，成功总会属于自己!人生不是悬念剧，因此，成功也不会总离你而去。

真的，美丽的人生永远向那些勇于面对它的人伸出双臂，成功的人生永远向那些勇于挑战它的人露出灿烂的笑容。勇于面对人生，这是我们应该迈出的第一步。

乙：我们是十七八岁的青年，我们的人生才刚刚开始，“我们是早上八九点钟的太阳，希望寄托在我们身上”，我们有的是青春的活力、青春的能量、青春的朝气，一定能为今后的人生航船开创一条光明的航线。（背景4）

请听歌曲《光阴的故事》（背景5）

甲：有同学说：我的人生之船还没有远航就已经搁浅了，看我的同龄人，上了重点高中，将来能上大学；而我呢？仅是个职高的学生，未来对我来说真是太渺茫了，现在还谈什么理想，谈什么未来，谈什么人生。（背景6）

乙：同学们，大家想想看，如果一个人连理想都没有，连为自己的将来做打算都不会，那么他也不配谈人生，即使谈了，也确实是空谈“人生”。而这样的“人生航船”在航行中也必然会“触礁”。

甲：我们知道，现实中要制造一艘大船得需要多少材料，花费多少人力物力啊！更何况是打造我们的人生航船呢。它需要你在学习和实践中不断的积累，需要你在困难和挫折中不断的坚持；需要你在困惑和迷茫中不断的警醒。

乙：其实，在我们班，有许多同学已经在筹划、设计自己的未来了，为自己的人生航船即将扬帆远航做着积极准备了。

下面，请同学们看大屏幕。（背景7）

乙：这是我们班的杨莹、张一琰、李萧怡、杨毅、杜晨、关巍、张扬等同学。三年来，他们在文化课的学习中，成绩一直比较稳定，并多次被评为校三好学生、优秀干部。扎实的文化知识对于他们将来会大有益处。

甲：在技能方面，我们班也有佼佼者，关巍同学英文打字的速度非常快，每分钟可打三百字符以上；还有张一琰同学是我们班唯一一个汉字录入过C级的同学，下面就请这两位同学给我们做现场表演。（两位同学现场进行打字练习表演）

甲：在他们展示的时候，请大家聆听一曲优美的小提琴、钢琴合奏曲《乔治华盛顿之歌》乙：关巍同学为我们打出的是一首英文诗，请杨毅同学为我们朗读一下

Dreams Hold fast to dreams For if dreams die Life is a broken---winged bird That can not fly

Hold fast to dreams For when dreams go Life is a barren field Frozen with snow

If I can stop one heart from breaking I shall not live in vain If I can ease one life theaching Or cool one pain Or help one fainting robin Unto his restagain I shall not livein Vain

乙：张一琰同学为我们打出的是这首英文诗的译文

梦想

紧紧抓住梦想

因为梦想若是死亡，生命就象鸟儿折断翅膀，再也不能飞翔．

紧紧抓住梦想，因为梦想一旦消亡，生活就象荒芜的田野，雪覆冰封，万物不再生长．

假如我能使一颗心免于破碎

我便没有白活一场；

假如我能消除一个人的痛苦，或者平息一个人的悲伤，或者帮助一只昏迷的知更鸟

重新回到它的巢中，我便没有虚度此生．

甲：在技能方面，我们班还有不少同学表现十分出色，下面就请他们中的代表关巍、张鑫、郝强、李靖瑶、张扬五位同学给大家演示他们的作品

关巍、张扬、郝强三位同学的作品是图像处理；李靖瑶同学做的是拼图游戏；张鑫制作的是网页。（五位同学在现场边演示作品边讲解）（背景8）

乙：作为三年级的同学，我们每个人对自己的未来都有许多幻想，对自己的人生都有许多设计，下面就请李萧怡、杨芳琼、王弋三位同学谈谈他们的想法。

李萧怡：每个人都有自己的理想，理想随着人的成长而变得现实，不同的人有不同的理想，当然走的路也就不一样。

我的理想就是考上大学。在现代社会激烈的竞争环境下，证明你最好的东西，就算是学历了。社会在不断进步，人们也不断进步，我们必须跟上潮流。

人的理想也许有很多很多，实现理想却是一件不容易的事情。只会幻想的人，不算什么有目标的人，只有懂得树立目标，实现理想的人，才算是有志气的人。

人们总说，道路是曲折的，但前途是光明的。我们先要经过一系列的磨难，才能看到胜利的曙光。其实，有时付出了许多的艰苦，可是并未得到自己想要的东西。我想，这并不让人觉得可惜，因为你已经拥有比得到胜利更珍贵的东西了，就是得到胜利的过

程，在这个过程中，你得到的会很多很多。最后，我要对大家说，努力去追寻自己的理想吧，你会得到意想不到的收获。（背景9）

杨芳琼：小时候我有过很多理想，可是随着我慢慢董事，也渐渐地发现那些所谓的理想不过是儿时的幻想罢了。目前我最近的理想就是考上大学，人人都向往大学校园生活，我也不例外。而且，考大学已经成为一种趋势。社会在不断发展、进步，如果跟不上它的脚步，必然被它淘汰。所以，在这个竞争激烈的社会中学历很重要，大学也就自然成为我最向往的地方了。我也不会把考上大学作为我最终的目的，因为随着知识的积累，社会的发展，我们实现一个理想后，又会出现一个新的理想，理想就是这样循环上升永无止境的。在这个漫长而有艰辛的过程中，我们要明确追求的目标，要认识在环境中所处的位置，要锲而不舍地进取。著名的诗人艾青曾经这样说过：“成功的花环，向来都是用荆棘编成的”。实现理想的路程不会一帆风顺。要想获得成功，就得拿出决心和毅力，克服路途中的阻力。“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”就是这道理吧。

这就是我的未来，我相信我未来的人生绝不是梦想。

王弋：我的理想就是做世界第一流的。听到这个题目，你大概会大吃一惊。做世界第一流的，太狂傲了吧！不，这不是狂妄，也不是自傲，而是每一个有志气，有能力的中国青年，所有的中华儿女都应具备的志气与胆量。

做世界第一流的，太难了吧？！

不，“世上无难事，只要肯登攀”。虽然我们的能力有限，但我们的勤奋，我们的进取精神是无限的，只要我们有坚定不移的信念，有顽强不懈的毅力，每个人都会向着世界第一流跨出最坚实的步伐。

也许，我们最终不会取得像爱因斯坦的相对论那样伟大的成就。但是，我们已经洒尽了我们的汗水，费尽了我们的心血，我们把一切都献给了这美好的理想，我们可以毫无愧色地说：“我们是世界第一流的奋斗者”。

做世界第一流的，是为了抬高个人身价吧？！

不！每一个世界第一流的，都不是为了抬高个人身价才走上这条艰险的路。如果一个人是为了追求个人的名利，那他定会被艰险所吓倒，而不会向这个伟大的目标靠近一步。

人生，就应该是这样的，对自己所坚定的信念锲而不舍，对自己所追求的理想梦寐以求，“做世界第一流的”既是我的理想，也应是我们大家的理想。

乙：对于我们的父母，毫不夸张地说，我们就是他们心中的太阳；对于我们的未来他们有着许多殷切的希望。

这是边松琏家长的来信，是这样写的琏儿：

你即将十八岁了，即将走向社会，你准备好了吗？作为父母最大的愿望就是看到你能独立于社会。

希望你在学习上更上一层楼，能够多学一点东西，毕竟这是一个竞争激烈的时代，没有文化作基础就谈不上创新、谈不上发展。另外，希望你能做一个道德品质高尚的人，一个有益于社会的人……

甲：下面我给大家读一下潘梦蕾家长写给她的信

我同天下的每一个母亲一样,含辛茹苦的将孩子养大,用自己的爱、自己的希望和理想来浇灌孩子，希望他们能有个灿烂美好的将来。但随着孩子年龄的增长，我的那种望子成龙、望女成凤的心态渐渐地改变了，我现在只想让她铭记：在她成长的过程中，不要让每一个曾经呵护她、疼爱她的人失望，她做的每一件事情都要对得起那些疼爱她的人，更重要的是不能违背自己。

我觉得她应该懂得另一个十分重要的意义，那就是让他懂得在承蒙周围的人关照与帮助时说一声谢谢，就是让她懂得感激。感激在我们大家中间，是阳光，是雨露，是头顶永远晶莹闪烁的星辰，也是我们首先要教会她的一种生活习惯。应当说，我对孩子的爱是需要得到精神和物质的回报的。一旦孩子懂得回报了，我的爱才有积极的意义……

乙：在我们的成长过程中，始终伴随我们的除了父母、同学、朋友还有辛勤的老师，他们对我们同样有着殷切的希望。

下面由王校长讲话。

同学们，今天来参加这个班会，我的感触很多。同学们的发言都很好，有讲什么是人生的、有讲自己的人生目标的、还有讲如何为今后的人生作准备的。讲得有层次有条理。特别是看了同学们的技能展示，我觉得同学们还是大有潜力的，好好努力，尤其是在汉字录入方面一定要抓紧。你们一定会成功的 乙：倾听窗前的风铃，研读落英缤纷的感情，风传来一阵阵私语，似那漫天飘奏的音符，激起你我心中的旋律。

甲：鞋带松了，弯腰用心系好，才感到疲惫；抬头望望满天的星辰，远方的路，我们依然要前行。

乙：所赖的希望，如点的光芒，似在唤我们远航……同学们，经历了这次班会，对你有没有什么触动呢？马上打好行囊，写好你的时程表，我们一起携手向未来的人生迈出每一个坚实的步伐。

甲：2024级3班《人生，从这里扬帆》主题班会，到此结束。请班主任卢老师进行最后的总结。

六、班主任总结

今天的主题班会开得非常成功，在此向大家表示祝贺，并且向为这次办会顺利召开做出贡献的同学表示感谢！我们主题班会的题目是“人生，从这里扬帆”，也就是说，同学们的人生之船将从这里起航远行，大家准备好了吗？

同学们正处在十七、八岁的年纪，正是树立人生目标的时候，希望这个班会能带给大家一些思考、能点燃你心中自信的火焰、能促使你思考人生，那么，我们的班会才是真正意义上的成功。最后，把奥斯托洛夫斯基的这段话送给大家，与大家共勉。

“人最宝贵的是生命。这生命人只能得到一次。人的一生应当这样度过：当他回首往事的时候，他不因虚度年华而悔恨，也不因碌碌无为而羞愧。在他临死的时候，他能够说；我的整个生命和全部精力，都献给了世界上最壮丽的事业―为人类的解放而斗争。”

七、活动效果

1、体会到教育过程的重要。为了准备这次主题班会，同学们付出了极大的努力。有的同学，为了准备演讲稿从网上找，到图书馆查，反复若干次直到满意为止；有的同学，为了练好节目牺牲了星期天休息时间。在认真准备的过程中，同学们受到了教育，而这种自我教育比老师的说教收效更大。

2、培养了责任感。每一位参加班会的同学都知道，自己的表现将直接影响班会的成败，所以都非常认真。其实，这就是责任感，对集体的责任感。

3、树立了自信心。这次班会的背景设计由我班杨毅、杜晨两位同学完成，这两个孩子平时在班里不显山、不露水，是两个性格内向的学生。在制作背景的过程中，它们认真踏实的精神赢得大家的一致赞扬，而且他们制作的作品非常精美，为班会增色不少。更可喜的事，这次的经历不仅让他们开朗了许多，而且自信心也大大增强。后来在学校组织的技能大赛中，两人踊跃报名都取得了很好的成绩。

4、反响强烈。主题班会之后，正赶上学校召开家长会。在家长会上，不少家长都提到了这次的主题班会，有的家长说“我的孩子从来没这么专心的投入干过一件事”；有的家长说“孩子回家之后就总念叨这个主题班会，还说老师给了他几件事，他可得好好干……”还有的家长在得知孩子没能参与这次班会后，不断地说“老师，什么时候还开呀，再开的时候您一定让李巍参加呀！”一次主题班会竟引起这么大反响，使我始料未及的。

**第四篇：无限极如何从这里成功起步**

新人成功起步的关键

新人起步必须完成下面步骤的培训，如果这种培训方法能在系统内一致进行，每一个伙伴很快便能成为独当一面的人物，那我们的网络亦会不断的茁壮成长。

恭喜新人：新人刚加盟进来第一步，推荐老师一定要把他（她）带到小组团队领导人那里，并邀请高业绩老师甚至系统领导人与新伙伴认识，让他（她）真正进入团队和系统，感受归属与爱，把电充足！

启动新人：明确为什么来做这项事业、问3件事、告诉新手起步赚钱计划：云哲老师愿意做你道路上的指南针，请百度云哲老师

一、明确为什么来做这项事业？

1、领先并有广阔市场前景的产品。21世纪财富趋势：互联网、网络营销(直销)、教育、住家办公。

2、借力使力的运作销售方式。

3、促进你现在事业的发展。

4、不受年龄、学历、性别、专业的限制。其实这个时代是不分年龄(18周岁以上)、学历、性别、专业的，谁先掌握讯息谁就拥有市场。

5、投资少，风险低。

6、不需要强大的关系背景。

7、起点平等的创业机会。

8、各显其能，互为合作。

9、广结善缘，交天下朋友（人力资源的储备）。今天你对自己越苛刻，将来市场对你越放松；今天你对自己越放松，将来市场对你越苛刻。

10、去实现财务自由、时间自由、心灵自由，构建平衡式成功生活。三五年你不去辛苦、你将辛苦一辈子！所以我们需要辛苦三五年、享受一辈子！

二、问3件事：

1、确定：你确定通过无限极快速成长自己、帮助更多的人，建立你自己和家人永久性财富管道吗？

2、坚持：直销是浓缩人生，靠三五年的打拼完成三五十年以上才可以实现的奋斗结果，挫折、压力、时间、精力、投资等，你有准备吗？一年得其要领，三年必有所成，五年可望退休。你有坚持三五年的勇气和力量吗？

3、承诺学习与行动：你走进无限极不重要，无限极走进你心理才重要。

三、告诉新手起步赚钱计划：

1、万元赚钱计划：10万目标的实现的团队管理幅度是3333体系，每人管理深度至少2个下属领导核心。您只需要给公司推荐2个学习用户，然后帮助这2个学习用户各完成2个销售（销售配合带动），然后100%都这样复制下来，仅仅一年，理论上总收入可以累计达到1万元。但现实上你推荐的这2个伙伴，以及他们的继续推荐，如果没有好的系统去带动，成功速度就慢。所以你必须自己学习行销学和直销网络的系统方法，这样才可以做大。

2、十万赚钱计划：10万目标的实现的团队管理幅度是6666体系，每人管理深度至少6个下属领导核心，如果您把无限极当大生意去做，就需要大量行动做更多推荐，这样才可以快速倍增网络，增援家庭会议分享。

正确启动事业：

一、第一周起步准备

1、态度决定一切。两个定律：

因果定律——你今天的生活是你以前行为方式导致的!如果今天你还是以前的行为方式，三五年后你一定还是在过现在这样的生活!舍得定律——小舍小得，大舍大得，不舍不得。

需要我们舍的是：①钱；②时间；③精力；④口水；⑤汗水；⑥泪水(过瓶颈区时)；⑦面子；⑧亲情--在外面跑，走动。过侯鸟式人生--冬在南方夏在北。

2、做到三掌握、四会：

三掌握是：

1）掌握系统和团队全面情况；

2）掌握系统工具情况，印刷名片、随身带小册子资料、帮新用户收看公司网站里内容.3）掌握公司产品制度和独特卖点、掌握并正确运做技巧.四会：

1)会讲解，熟练产品示范； 2）会培养独立经销商； 3)会开SP小型会议。

4)会帮助新业务员列名单邀约沟通售后服务和报单；

当业务员完成了四会，同时也就完成了认识公司、学习技能、应用知识的三步曲即：融进了当今的信息时代 听演讲:（1）选择无限极的八大理由、商业趋势（2）公司产品介绍、销售培训、回答问题（3）如何增加自己的魅力、第二届讲师培训 听心态管理

1）如何具有更强的竞争力、改变的力量（2）致富的秘密、成功的目标（3）您本身就是一个奇迹（4）推销心理学（5）如何面对挫折

3、学习传播信息和理念的技巧。

理念

一、销售的目的是满足对方的需求

理念之

二、销售高手都是发问高手。四问：问工作、问家庭、问收入、问休闲。对方有疑问，是非常非常好的事情！我们卖的是“好处”！经常要问的是——“您感觉如何？”问的过程中可以发现对方的需求。

4、准备客户资源：①老用户的服务、②新业务员的开发——每天至少认识一个新朋友！

列名单——姓名、电话、工作单位、地址、收入、学习力、职务、和你的关系等。用名单时，要从远到近。对你的市场起到保护作用——你的核心圈最不愿意你比他强。远处的和你是一种真正的合作。新业务员的开发：保证不断地认识新朋友，储备人际资源。

5、个人装备：

（1）着装——穿着决定胜利

（2）工具：电脑、笔记本、三件宝（名片、资料、事业手册）等。培训与学习工具：系统培训老师讲座，这是我们自用产品独有的培训资源和学习成长资源与工具；君临天下系统博客网站，是基础学习和拓展学习的地方；（3）体验工作室（核心领导必须去组织建立）

6、帮新用户建立梦想版、订目标，开始订的目标层次可以低一点。如何建立梦想版与承诺： 1）、目标：必须马上设立你的成功目标，强烈的目标可以帮助你做好规划和时间管理。（比如在三五年内挖掘成功属于你和家人的一个永久性资产和财富的管道，三年后至少达到年收入30万以上的管道收入。）2）、承诺与激励：

我个人承诺在三五年内挖掘成功属于我和家人的一个永久性资产和财富的管道，三年后至少达到年收入30万以上的管道收入。为了实现这个目标，我要每天激励自己在最短时间采取最大的行动。

这是我的个人声明：首先我一定要成功，只要我决定成功，任何失败、挫折都不会把我击垮！“我已充分意识到这是一个充满风险和机遇的时代，我现有的财富和地位都不稳定，难能持久，除非它能建立在正确的理念和神圣的事业上，因此，我选择了全球性的无限极网事业。从此，我挺胸直立，骄傲而无所畏惧，我肩负着伟大的责任和使命，我终将成为一个受人尊敬的信使，我是运载梦想和机会之舟，我愿每一个人和每一个家庭都能梦想成真。从此，我决不从事对别人不利的行为，持续帮助每一位希望实现个人梦想的朋友。我要发挥我的天赋潜能，不断的学习，不断的行动，不断的改变我的劣根性，从而走向成功。

只要我相信我能做的到，我就一定能做的到，因为我是公司最好的学生，因此，我终将成为最好的老师。我要用我的爱心，来争取别人的合作，我要用服务的精神，吸引更多的人，为更多的人去服务，我要以对人类的爱来消除憎恨。嫉妒、自私、怯懦和人们对成功本能的恐惧，我要使别人相信我，因为我真诚的爱他们和毫不犹豫的相信我自己，我立志要在一个积极、真诚、友爱的团队中成长，我知道对别人持排斥的态度决不会对我带来成功，我会在我的声明上签上我的名字，将它深深刻在我的脑海里。

每天大声的读一遍，我有充分的信心将这个声明逐渐的影响到我的思想和行动，因而，我会成为自信和成功的人，我会为实现梦想而付出一切，成为不断行动，不停顿片刻的人，因为我爱我的人生，我爱我的家人，我爱所有认识以及还没有相识的朋友。选择无限极事业，跟住超越卓越系统，我们一定会成功！我一定做到每天7件事情和成功每晚2问：

1、今天我学习了多少；

2、今天我行动了多少。”

7、常打电话、发短信问候，促其列名单、铺垫、邀约。

8、咨询进展，帮助和指导、共商对策、交流经验、技巧和办法。

9、每天成功2问：今天我行动了多少？ 还有哪些地方可以做的更好？

二、起步流程第二周：

不断地走行动圈：邀约——沟通——跟进——促成1、邀请订户：

方式：电话邀约（最为常见）、当面邀约、书信或E-mail邀约。打电话的技巧，邀约的技巧——营销界的定理“听话照做”。“我踏上了一条不归路，一条通向成功的不归路。” “你一旦运作起来，你想停止成功都不可能。” 邀约的唯一目的：确定见面的时间和地点。

邀约时的语音、语调、语速至关重要——销售是信心的传递，情绪的转移——所以邀约时一定要有信心！要有激情！要热情！

电话邀约，必须在3分钟之内，1－2分钟最好。超过3分钟的邀约很难成功。邀约三不谈：不谈公司、不谈制度、不谈产品。如果对方追问，可说：“我马上就要出动了„„”、“电话里说不清楚„„”、“我也说不清楚„„” “我朋友给我介绍了一个项目，你来帮我参照一下„„”

“我朋友给我介绍了一个项目，你是内行，你来帮我把把关„„”

“我朋友给我介绍了一个项目，你来了解一下，我感觉非常适合你„„” 注意：人是否定性动物，如果你问对方“忙不忙？”，他一定回答“忙！”因为你期待的答案是他不忙（否则你干吗要打电话给他？）

而如果你问对方“忙啥呢？”他一定回答“没忙啥！”因为你期待的答案是“他在忙事，你想知道他在忙什么事。” 所以不要问“忙不忙？”，而要问“忙啥呢？”

2、听产品介绍。

ABC法则： ① 在未见A之前，B要先推崇A，让C觉得他今天是来见一个有份量，有能量，有成就的人。

② 客户一进来，先不要带到老师面前，一定要先寒喧——细节决定成败。③ 座位：

A

B

C ④ B要先帮A倒水，再帮C倒水

⑤ 如果C有较高职位，只向A说“他是我的朋友某某某”，切记不要介绍他的职位。

⑥ B要做的是：认真听、做笔记、点头微笑、闭嘴不插话、减少走动、更绝不可以离开

⑦ B千万不要插嘴或纠正A的错误，否则你就是在否定A的全盘讲解，C将不会认同A和这个生意。

⑧ B切忌帮A说服C，但可在适当时刻帮C提问题。B永远牢记，C是你的朋友，A是你的老师，你的工具。所以介绍过程中一直都要和C站在同一条战线上。

⑨ 谈完后无论结果如何，B一定要握住老师（A）的手说谢谢。⑩ A的技巧：不要问“你听清楚了吗？你全明白了吗？”，而要问“不知道我讲清楚没有？

要赞美对方“你这个问题问得非常好！”“你这个问题问得非常专业！” 在对方问出问题后不要直接回答，而要问“除了这个问题之外，还有其它问题吗？” “做与不做没关系”要一直挂在嘴边。

要一直把评判权放在对方手里，这样他比较舒服——“你觉得这是不是有道理”

3、跟进用户(24-48小时内跟进)跟进的原则是：制造危机、托起对方的梦想。跟进一定要留下跟进的资料。问对问题赚大钱！

“昨天的事情，你觉得如何？„„” “我们就想这样过一辈子吗？”

“很多人不是没有成功过，而是从来没有失败过！天下哪有不经历失败的成功呢？ 我们给自己一次失败的机会吧！” “机不可失，时不再来，人生的有些时候是非常关键的——你现在的工作生活不做改变，三年后会怎样？如果参与了这个项目，三年后又会怎样？” “我们不是不可能有伟大的成功，只是我们失去了伟大的梦想。” “有系统在支持我们”，“我们不是有多少能力，是先机，是商机成就了我们。”

4、促成订户。

水到渠成——“你看这项目，产品都不错，我们合作吧。” 邀请--介绍--跟进--促成。循环循环再循环!

三、设定目标、做工作计划

成功一定有技巧、失败一定有原因。

无限极网中的第一个月非常重要。一旦你下定决心，整个世界都会为你让路。今天给你500万，明天你会更穷。钱是有能量的，你驾驭不住就不要考虑它。设定目标：专职做的--每天四个计划，一月下来，3800以上收入。兼职做的--每天二个计划，一月下来，2024以上收入。一天至少一个计划，哪怕是练也好，这样你就更熟了。

四、克隆： 你要把你的知识、能力、技巧毫无保留地传授给你的合作伙伴。请问你花230元去买人家的知识、能力、技巧，他卖不卖给你？ 你知道吗？你还免费学会了中医，不少朋友会免费教你知识。如果你到外面学，得花多少钱？

五、每天七件事

1、自我激励早誓：把自我激励的话语写在起居室和办公室可以经常看到的地方，每天看，和起床后自己大声朗诵一次。输入自己的潜意识里，自我激励。

2、计划（做好时间管理）

3、行动（积极沟通客户）

4、总结（成功和失败的总结）

5、咨询、沟通与汇报学习了多少、行动了多少、有什么问题？（每天向领导回报2问、每天2问自己和2问下线领导，积极赞美和适当的愤怒。）

6、积累人脉（各种途径），每天至少新交2个新朋友。

7、学习（100%产品用户、上网学习、积累知识等）、参加培训（跟上团队）

六、克服五大地雷

1、经济不清楚（对策：付出必须AA制）。

2、不良男女情感。（对策：健康的伙伴关系）。

3、传播消极思想（对策：好消息一定要向下分享、坏消息向上汇报）。

4、部门干扰，互相排挤、拆台、抢人（对策：要积极配合旁部门、互动）。

5、独行侠（对策：团队作战）。

七、关键要点：

确保引导新用户完成四个动作、推荐业务员选人的条件标准、认真把握六个要点确保引导新业务员完成四个动作：

1、熟悉和使用产品（自我体会）；它能使你自己有信心、有底气，如果不自用，就无法熟知这个产品。学会作好自己网页。

2、列名单（作好安排）；它有十一个步骤；姓名、性别、职务、年龄、性格、经济状况、家中是否有在校学生，企图心有多强、多长时间没联系、电话、方式，这里就多提一下方式：就是把他们分为三种人，一种是单纯使用的人，一种是既使用又创收的人，一种是单纯用来创收的人，一定要分清。

3、推荐新人（物色人选）要选一些企图心较强的、积极心态的、想成功的优秀客户，要找一些值得推荐的人。

4、推广产品（给客户介绍产品），支持建立一定的信心、勇气。

推荐客户选人的条件标准

1、有成功理由的：受过打击及磨难者，负债累累者，迫切追求创业机会者。有梦想、有需求、愿改变、愿付出，这是你最值得推荐的人。

2、夫妻搭档实力倍增，如果你推荐一个单身的男子或者一个单身的女子的话，还有机会是推荐一对夫妇的话，最好先推荐一对夫妇，在这个生意当中一个女的做或者一个男的做，把他俩加起来不是1＋1=2，是1＋1=16，夫妇俩个的这种互补性，非常非常重要。

3、传统事业成功，充足时间，虚心好学，事业心极强。他做传统事业成功又有归零心态，并且愿意寻找新的机会，就是在传统的事业当中做的很成功，现在又想找新的机会的人，并且他又能够归零的心态。这种人非常好。

4、有影响力，机关、事业单位的，老板、经理人等。这个人在人群里有影响力，又愿助人为乐，人品好的。

5、有悟性，找这种人，有悟性的，并且悟到就去做，只要悟到他马上就去做，有行动力的人。傲普很多的时候是需要用你的悟性来做的。

6、背后人脉多，虽然素质差一些，但有积极心态、能吃苦耐劳，愿学习、又愿付出，并且做事踏实。就是那种一步一个脚印的人，又能持之以恒，他能够坚持。

在这些朋友选出之后，下一步就是如何正确引导这些新人，应从哪着手呢？有以下步骤：

如何打开陌生人才市场

1、先从赞美开始建立感情，解除对方戒备心理；

2、在商不言商；

3、站在对方的立场上说话或想问题；

4、与他谈人生、家庭、健康、职业、收入、梦想等；

5、多听少说，寻找共同点，为宣传无限极做基础铺垫，然后在适当的时机切入主题；

6、见什么人说什么话。认真把握六个要点

1、心态归零：做任何的事要一心一意，不要三心二意，两天打鱼，三天晒网，也要做好一种准备经受挫折的心态，要坚持、坚持、再坚持，要有耐心。

2、积极独立：一开始我们就要认同无限极是一项给自己干的事业，尽量不要依赖他人，更要极早地学会无限极产品和创业说明培训，尽快独立早一点去开辟市场，发展网络，这样才能极早的成功！

3、尽快设立家庭聚会：要做出一番大的事业，就要极早地举行家庭聚会，只有这样才能有凝聚力，才能尽快地建立起属于自己的团队，扩展自己的空间！

4、承诺成功：找到自己成功理由，设立成功目标，想想自己一定能成功，建立成功梦想版，每天看激励自己向目标前进：用自己建立的目标来督促自己，推动自己，不要遇到一点点挫折就灰心，因为他是一项事业。

5、每会必到：“要想使我们的业务员人人都积极，那么老业务员和小组领导人就要起一个带头作用，很多人是在观望的！”

6、想到必做：做无限极事业一定不要有懒散心理，明年想成功的，我们就是提前到今年，今年想成功的，我们就提前到头半年，人的一生不需太多机会，只要把握住一次就可以了。

我们归纳一下到底有哪一些进展步骤呢？

⑪ 列名单 ⑫ 推荐新人 ⑬ 约人 ⑭ 讲解无限极事业 ⑮ 会前会 ⑯ 会中会 ⑰ 会后会 ⑱ 抬高讲课人 ⑲ 借力使力 ⑳ ABC法则 ⑴ 跟进沟通 ⑵ 多与培训系统和其他用户联系 ⑶ 多看大师演讲、多听录音带、多看一些有关的书 ⑷ 多参加培训会督促新人建立梦想版、设立成功目标、自我激励、每天执行七件事、克服五大地雷、每天晚上成功2问。

八、新手受挫折甚至放弃无限极事业的原因

俗语说得好，万事开头难，无限极事业也是如此，业务员最大的障碍在于起步，任何新手应该做好坚持半年以上的心里准备，从事事业过程中，被拒绝后应如何处理，这里有七个致命的“陷阱”：

1、自作聪明：本质上直销是个简单的过程，越简单越容易达到真正的目标。但是一些没有经验的新业务员，却把事情变得非常复杂。他不听推荐老师的话，自以为是，徒然浪费大量的宝贵时间和精力，许多新进的用户抱着投机的心理加入，却发现必须努力工作才能获得成功。这种心态绝对不会成功，结果总是无情的失望和挫折。一定要知道，我们必须花三五年的努力才可以挖掘成功一个象样的财富管道。

2、不肯花时间：很多人只把直销当成爱好或兼职的工作，根本不用心，用心度不够，更不肯花时间，因而失败。大多数人在短期内失去兴趣，许多人在开始成长之后失控，大好的机会由于错误的方法而丧失。

3、自己提问题，不相信：不断自己制造问题困扰自己，你自己不相信怎么有人分享，所以一定要多看产品。更需要借力，刚开始做无限极，一定要借助A的力量，不要单打独斗，要知道在直销事业上，培训系统帮你。

4、被拒绝都归咎自己，认为是自己的责任。实际无限极事业只有一项真正的责任，就在一至三年每一天都尽可能把机会告诉别人愈多愈好，把量做出来，那些人就会自行发挥作用。

5、自己垫钱办卡，这是错误的，我们本来没挣钱，人也会以为我们在赚他的钱！

6、和推荐人关系失和：推荐人是你最重要的力量源泉。他给你建议、鼓励你、协助你吸收下属，失去他等于切断你的生命线。

云哲老师愿意做你道路上的指南针，请百度云哲老师与有志的你携手同行

7、让别人泼冷水：在你绝对没有把握和信心之前，不要向别人提到你的行业，否则梦想就会被泼冷水。尤其是你的亲戚、同事、朋友等人，他们就会告诉你可能的消极东西。请不要理会那些泼冷水的人，最好的防卫是自我教育，用心了解直销的目标，我们就可以用理智、明确的事实，反过来说服那些人。

**第五篇：白领人生\_从这里起航**

白领人生，从这里起航

众所周知，银行系统、保险公司系统以诱人的工作环境和薪酬福利吸引着无数追求白领人生的高校毕业生。然而，很多人因为缺乏相关专业知识和求职门路只好望洋兴叹。

时下，跨国银行、国内银行和保险公司为提高效率和效益，已将本公司核心业务以外的其它业务转包专业金融服务公司运营。随着经济日益全球化、一体化，以金融服务外包为主体的国际金融服务产业转移步伐不断加快，各层次人才均呈紧缺状态：无论是国际金融机构、大型跨国服务外包提供商的在华离岸中心和服务中心，发包需求不断增长的国内金融机构，还是飞速成长的国内金融服务外包提供商，以及各地风起云涌的金融服务外包园区建设，都需要外包管理、园区管理、金融外包方面的相关专业人才。

在中国，金融服务外包（BPO）和软件服务外包（ITO）同属朝阳产业，极具潜力，人才缺口每年约50万人。

华道数据公司是中国规模最大、服务链条最全的金融BPO企业。目前，华道数据已为国内外中国银行、中国工商银行、中国建设银行、中国农业银行、交通银行、光大银行、华夏银行等14家银行，中国平安、中国人寿、太平洋保险、泰康人寿、阳光保险集团、中英人寿等19家保险公司提供了“一体化金融中后台”服务，每年处理银行对公储蓄业务500万笔以上，保险新契约与医疗账单800万份以上，信用卡申请服务2024万人以上。华道数据银行后台外包主要是通过产业化的交付能力，领先的技术，稳定、高效、实时地完成票据、按揭与内容管理等银行后台流程业务；保险后台外包业务主要为保单处理、保全、理赔、客户回访等服务；信用卡中后台外包业务主要为申请件受理、数据处理、征信服务、申请进度查询、睡眠卡激活等服务。科创学院已与华道数据公司签订了“订单”培养校企合作协议，学院将连续三年为公司定向培养600名具备有金融、财会、保险、药学、国际经济与贸易、英语、电子商务、工商企业管理、计算机应用等专业知识，也具有一定英语水平的懂技术、懂管理的金融服务外包中、高端人才。

本DOCX文档由 www.zciku.com/中词库网 生成，海量范文文档任你选，，为你的工作锦上添花,祝你一臂之力！